

3) выделение факторов влияния на инновационное развитие, 4) формирование и обоснование инновационной политики, стратегических планов и проектов инновационного развития; 5) составление перечня необходимых структурных изменений; 6) разработку модели структурного построения инновационного пути развития региона с учетом особенностей процессов создания инновационной продукции в различных сферах, разных плоскостях; 7) разработку мероприятий по повышению структурной сбалансированности экономической и социальной сферы региона; 8) создание моделей полного воспроизводственного контура материально-технической базы экономики региона вместо разорванных бессистемных «вливаний» и бессистемной инновационно-инвестиционной деятельности; 9) направления оптимизации количества, качества и функционирования организационно-правовых форм хозяйствования; 10) внедрение системы инновационного управления; 11) институциональное обеспечение и активизацию инновационных преобразований; 12) создание финансовой инфраструктуры инновационно-инвестиционного развития; 13) определение состава, сущности и построение корпоративных отношений; 14) определение новых действующих лиц, их корпоративных полномочий и ответственности; 15) овладение новыми методами корпоративного сотрудничества.

В Украине для реальной модернизации необходимо разработать и проводить продуманную государственную промышленную политику. Только тогда можно будет обеспечить системную оптимизацию структуры экономики. Для большинства граждан страны должны быть ясны пути проведения модернизации. В наших условиях без реиндустриализации обойтись невозможно, нельзя сформировать новую социальную политику без кардинальных изменений в промышленном секторе. Изменение структуры экономики необходимо осуществлять в пользу отраслей инвестиционного спроса, ориентируясь, прежде всего, на внутренний спрос, которые с течением времени способны стать конкурентоспособными.

Создание предпосылок инновационного управления инновационным развитием страны должно быть сосредоточено на качественном и полном удовлетворении инновационно-инвестиционных потребностей развития сегодня и в будущем за счет системных трансформаций путем эффективного использования системного роста организационных, управленческих, социальных и других факторов. Позитивными сдвигами в условиях инновационного развития будут накопление и резервирование инновационных идей, управленческая и организационная диверсификация, совершенствование организации и управления вспомогательными и обслуживающими процессами в зонах стратегических инновационных интересов всех участников, повышение динамизма научных знаний инновационной теории и практики. Поэтому, в регионах для проведения реиндустриализации нужно создавать региональные центры модернизации промышленности с помощью корпоративного капитала. В проблемных регионах и отраслях до момента достижения необходимых показателей не обойтись без промежуточных институтов развития. Только при этих условиях возможен переход к инновационной экономике, основанной на знаниях.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Друкер П.Ф. О профессиональном менеджменте. – М.: Вильямс, 2007. – 224 с.
2. Бобровська О.Ю. Кластерно-корпоративна модель управління інноваційним розвитком регіону // Вісник ТНЕУ. – 2011. – №4. – С. 7-17.

Дашкевич Т.В.,

Брестский государственный технический университет,
г. Брест, Республика Беларусь
consuelo82@mail.ru

ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Структурную перестройку экономики Республики Беларусь в условиях экономических трудностей, ограниченных и дорогих ресурсов можно реализовать через развитие научно-инновационной деятельности и предпринимательства. Предпосылки к развитию научно-инновационного предпринимательства заключаются в необходимости быстрого доведения опытных разработок до коммерческого результата, удовлетворении собственных потребностей в наукоемкой продукции и технологиях, выходе на внешний рынок, привлечении в научно-техническую сферу частного, в том числе иностранного, капитала, создании новых рабочих мест.

Повышение активности малых предприятий и вовлечение их в сферу инновационной деятельности является важной и практической задачей для развития экономики Республики Беларусь. Это связано с тем обстоятельством, что малые предприятия являются важнейшим звеном в инновационной системе, обеспечивающим разработку и реализацию на рынке результатов НИОКР, полученных в НИИ, вузах, а также инновационных продуктов, услуг, оборудования и других инноваций [1, 6].

Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2011-2015 гг. предусматривает внесение концептуальных изменений в стратегию государственной поддержки малого и среднего предпринимательства и придание приоритета развитию малого и среднего инновационного предпринимательства, а также инфраструктуры его поддержки.

Конечной целью является создание системы государственной поддержки инновационного предпринимательства, включающей пересмотр всех актов законодательства, направленных на развитие малого и среднего предпринимательства и его инфраструктуры.

Оптимальные условия для развития инновационного малого бизнеса может создать только частная собственность, поэтому доля государства должна быть минимальная. В то же время государство играет важную роль в поддержке инновационной деятельности.

Мотивами инновационной деятельности малого бизнеса являются:

- обеспечение роста заказов;
- технологическая модернизация;
- удовлетворение особых требований клиентов;
- рационализация производства;
- завоевание новых рынков сбыта продукции;
- снижение затрат на энергетические и сырьевые ресурсы.

Одним из направлений развития малого инновационного предпринимательства в Республике Беларусь является венчурный бизнес.

Венчурному бизнесу присущ ряд особых специфических признаков, в числе которых: многообразие организационных связей; гибкость функциональной структуры; личная заинтересованность и ответственность работников; учет мнения инвестора, финансирующего работу предприятия, при принятии управленческих и технических решений; высокие адаптационные возможности к изменениям во внешней среде и новым целевым ориентирам; обслуживание особым механизмом финансирования, основанном на обороте венчурного капитала.

Малые инновационные предприятия являются главным объектом рискованного финансирования потому, что имеют более высокую эффективность организации инновационной деятельности по сравнению с крупными фирмами. Причины такой эффективности обусловлены рядом факторов. В частности, научные разработки здесь ведутся максимально интенсивно, а применяемые при этом ресурсы, в том числе и временные, сконцентрированы, как правило, на одном проекте. В малой фирме минимизирована численность аппарата управления, что снижает уровень расходов и бюрократических процедур по сравнению с традиционными формами изыскательской деятельности в лабораториях и конструкторских бюро крупных предприятий [6, 3].

В малых фирмах выше гибкость производства, скорость его адаптации к запросам рынка в силу его узкой предметной специализации, достижения высоких показателей технологичности изделия и быстрого налаживания его промышленного изготовления в серийном масштабе. Успешное развитие малой инновационной фирмы подразумевает, что ее руководители и основной персонал обладают повышенной мотивацией к совместному производительному труду, ресурсосбережению и высокой доходности в силу того, что имеют личную долю участия в ее уставном капитале. Качество менеджмента в малой фирме выше, чем в крупной компании, вследствие отсутствия строго формализованных структур и процедур управления, сочетания формального и неформального лидерства ее руководителя.

Необходимыми условиями создания предприятий малого венчурного бизнеса выступают: инновационная идея, предполагающая выпуск новой продукции или освоение новой технологии; общественная потребность в нововведении; готовность изобретателя - инноватора к предпринимательской деятельности; наличие рискованного капитала для финансирования предприятия [5].

Венчурный проект состоит из нескольких этапов. На первом этапе, когда существует только изобретение либо идея, инвестирование осуществляют бизнес-ангелы (физические либо юридические лица, инвестирующие в проекты на ранней стадии). Далее финансирование осуществляют венчурные и инвестиционные фонды, финансовые и экспертные инвестиции, которых идут на расширение проекта. Любой успешный венчурный проект, как правило, приобретает стратегическим инвестором, которым может являться крупная корпорация.

При принятии решения по инвестированию малой инновационной фирмы руководство венчурного фонда уделяет основное внимание следующим моментам: технической осуществимости нововведения; экономической характеристике инновационного проекта по основным его параметрам; деловым качествам предпринимателя - инноватора.

Приоритет среди вышеназванных моментов получает последний, так как при его отсутствии становятся бесполезными два предшествующих. Национальная инновационная система Республики Беларусь предусматривает создание венчурных фондов за счет средств существующих инновационных фондов. Указ президента Республики Беларусь № 252 «О внесении дополнений и изменений в некоторые указы Президента Республики Беларусь» определяет порядок создания, деятельности и налогообложения венчурных организаций. Определено также, что доходы венчурных организаций и Белорусского инновационного фонда (за счет средств которого они и создаются), полученные от предоставления средств инновационным организациям, не облагаются налогом на прибыль. Данная льгота будет применяться только в случае, если доля выручки инновационных организаций от реализации высокотехнологических товаров (работ, услуг) составляет не менее 50 % от общей выручки инновационной организации.

В венчурном бизнесе, ориентированном на создание и распространение нововведений, органически сочетаются два вида предпринимательства: финансовое и инновационное. Для успеха в нем необходимо наличие двух субъектов: владелец рискованного капитала (венчурный фонд) и инновационная фирма. Опыт США и других развитых стран, где возник венчурный бизнес, говорит о том, что для того, чтобы венчурный бизнес стал частью национальной инновационной системы, необходимы две важнейшие предпосылки. В первую очередь, это наличие развитого и открытого фондового рынка, а во-вторых, это ситуация избытка ссудного капитала и перенакопления капитала, размещенного в ценных бумагах национальных эмитентов. Обе эти предпосылки пока отсутствуют в Республике Беларусь.

В Республике Беларусь не так много венчурных инвесторов, как это необходимо. На данный момент в стране появляется все больше бизнес-ангелов, без которых ни один венчурный проект не может быть реализован. Такие инвестиции считаются сверхрискованными, так как бизнеса еще нет, а есть только бизнес-идея. В Республике Беларусь существует Общественное объединение «Сообщество бизнес-ангелов и венчурных инвесторов «БАВИН» - это первое формализованное объединение бизнес-ангелов. Сообщество в настоящий момент состоит из 12 бизнесменов и топ-менеджеров из Минска. Однако это очень мало для страны, так как для поиска инвестора для одного проекта необходимо, чтобы ее оценило около 50 инвесторов из которых только 1 сможет его проинвестировать.

Прогнозируется, что в ближайшие 2-3 года венчурная деятельность приобретет очертания индустрии. Основными отраслями, которые могли бы конкурировать в мировом масштабе, являются в Республике Беларусь био, информационные технологии и медицина [4].

Для стимулирования прихода новых предпринимателей в сферу инновационного бизнеса целесообразно учредить ежегодные государственные премии предпринимателям, действующим в сфере высокотехнологичного бизнеса и добившимся наивысших темпов роста компаний, в том числе использовавших венчурные инвестиции. Для формирования имиджа национальной венчурной индустрии и повышения привлекательности предпринимательской деятельности в области малого инновационного бизнеса необходимо проводить широкую пропаганду успехов высокотехнологичных компаний в средствах массовой информации – на телевидении, радио, в печатных изданиях, в сети Интернет.

Создание в Беларуси системы венчурного финансирования обеспечит дополнительный стимул к выполнению в стране рискованных проектов, связанных с исследованиями, разработкой и производством новейших видов высокотехнологичной продукции [2]. Малый инновационный бизнес может занять свою нишу на рынке при условии создания инновационных продуктов как в промышленной, так и в интеллектуальной сферах.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Белявская О. Механизмы венчурного финансирования. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.belta.by>. – Дата доступа: 20.03.2013.
2. Венчурная индустрия в Республике Беларусь как один из компонентов инновационного развития страны Т.В. Дашкевич, Н.В. Носко // Вестник БрГТУ. – 2010. - № 3(63): Экономика – С. 15-17.
3. Елисеев О.В. Экономическая значимость субъектов малого предпринимательства в экономике Республики Беларусь. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.bbwm.net>. – Дата доступа: 12.03.2013.
4. Ляховский Н. Венчурное инвестирование и бизнес-ангелы. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.delo.by>. – Дата доступа: 20.02.2013.
5. Нехорошева Л.Н., Егоров С.А. Организационно-экономический механизм венчурной деятельности: методология формирования и перспективы развития // Белорусский экономический журнал. – 2008. – № 1. – С.103–121.
6. Пустовалов В.К. Механизмы активизации регионального развития малого инновационного предпринимательства в Беларуси. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.belisa.org.by>. – Дата доступа: 03.03.2013.

Дубенецкий Н.А., к.э.н., доцент,
Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь
preswnik@yandex.ru

К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА 2009 Г. В РОССИИ

Исследование природы финансового кризиса 2009 г. в России весьма актуально для Республики Беларусь, так как почти половина белорусского экспорта приходится на российский рынок.

На наш взгляд, к фундаментальным факторам, определившим природу финансового кризиса в России, относятся: чрезмерный рост рыночной капитализации российского фондового рынка; широкий приток спекулятивного иностранного капитала на российский биржевой рынок ценных бумаг; увеличение займов в иностранной валюте со сторон промышленных корпораций и комбанков в 2002-2007 гг.; вложение значительных внебюджетных средств российского правительства в ипотечные бумаги США; значительное банковское кредитование оборотных средств реального сектора экономики.

Чрезмерный рост рыночной капитализации в 2001-2008 гг. способствовал появлению финансовых посредников спекулятивной ориентации, имеющих достаточный запас ликвидности и ценных бумаг, чтобы создавать устойчивый «бычий» или «медвежий» тренды на биржевом рынке.

Уровень капитализации российских компаний с 2000 по 2006 г. вырос с 15% ВВП до 107% ВВП, т. е. более чем в 7 раз. Для сравнения: рыночная капитализация с 1990 по 2006 г. в мире в целом увеличилась с 48% мирового ВВП до 114% мирового ВВП - в 2,4 раза; в США - со 137% ВВП до 148% ВВП, т. е. в 1,1 раза [5, с. 9].

Широкий приток иностранного капитала на биржевой рынок ценных бумаг создает на нем дополнительный фактор нестабильности, находящийся за границей. В случае проблем с ликвидностью у иностранных инвесторов они могут осуществить массовый выброс на российском фондовом рынке российских ценных бумаг. Такая интервенция финансовых инструментов способна сформировать долгосрочный «медвежий» тренд на биржевом рынке.