

бранный тип поведения действительно приведет к удовлетворению или приобретению желаемого); теория справедливости (люди субъективно определяют отношение полученного вознаграждения к затраченным усилиям и затем соотносят его с вознаграждением других людей, выполняющих аналогичную работу) и модель Портера-Лоулера (включает в себя элементы теории ожидания и теории справедливости, представляет собой симбиоз двух перечисленных мотивационных моделей).

Каждая из рассмотренных теорий, концепций мотивации в рамках выделенных подходов в состоянии объяснить, определить лишь некоторые стороны мотивации трудовой деятельности. Только интеграция существующих знаний, глубокий анализ и определение наиболее приемлемых механизмов может сформировать эффективную систему мотивации в современном обществе.

Список цитированных источников

1. Herzberg, F. One more time: how do you motivate employees? / F. Herzberg// Harvard Business Review [Электрон. ресурс]. – 1987. – Режим доступа: http://www.facilitif.eu/user_files/file/herzburg_article.pdf. – Дата доступа: 01.02.2012.
2. Нематериальная мотивация: постоянная или переменная? // Проект HR-Portal [Электрон. ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://hr-portal.ru/article/nematerialnaya-motivaciya-postoyannaya-ili-peremennaya>. Дата доступа: 20.12.2011.
3. Мотивация труда // Jobgrade.Ru – всё об организации труда, мотивации труда, развитии персонала, официальные документы [Электрон. ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.jobgrade.ru>. – Дата доступа: 13.14.2011.
4. Kotler, P. Marketing-Management / P. Kotler, F. Bliemel. – Stuttgart: SchäfferPoeschel Verlag, 1995. – 297 s.
5. Kreuzer, C. Die 100 wichtigsten Themen der Betriebswirtschaft für Praktiker / C. Kreuzer. – Wien: Linde Verlag, 2007.
6. Волков, И.М. Законы вавилонского царя Хаммураби / И. М. Волков. – Москва, 1914.
7. Ильин, Е.П. Мотивация и мотивы / Е.П. Ильин. – СПб: Питер, 2003.
8. Кравченко, А.И. История менеджмента: учеб. пособ. для вузов. – М.: Академический Проект: Трикста, 2005.
9. Содержательные теории мотивации // Pro-Psichology.RU [Электрон. ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://pro-psichology.ru/socialno-psichologicheskie-fenomeny/151-soderzhatelnye-teorii-motivacii.html>. – Дата доступа: 30.03.2012.

Дубенецкий Н.А., к.э.н., доцент

УО «Витебский государственный технологический университет»,
г. Витебск, Республика Беларусь
preswnik@yandex.ru

К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА 2008–2012 гг. В ЕС

Исследование природы современного мирового экономического кризиса актуально для белорусской экономики, т.к. дестабилизирующие национальную экономическую систему факторы по своему происхождению экзогенны.

Со второй половины 2007 г. кризис на рынке ипотечного кредитования США распространился на Европу по «принципу домино», т. к. американская и европейская экономики глубоко интегрированы. Американские ТНК на 1.01.2007 г. владели европейскими активами на сумму 6,6 трлн. долл. В свою очередь европейские ТНК на ту же дату владели американскими активами на сумму 8,8 трлн. долларов [3].

Сформировавшийся дефицит денежной ликвидности в США обусловил кризис платежеспособности американских промышленных, банковских и финансовых корпораций, в том числе и европейских резидентов в США. В стремлении получить денежную ликвидность они с июля 2007 г. значительно увеличивают продажу принадлежащих им ценных бумаг, как американских, так и европейских.

Формируется понижательный тренд курсовой стоимости ценных бумаг как в США, так и в Европе. Кризис неплатежеспособности распространяется на европейские компании. При низких в Европе нормах обеспеченности собственным капиталом европейские банки и финансовые корпорации стремительно приближаются к банкротству.

С октября 2008 г. европейские корпорации вслед за американскими начинают «сбрасывать» свои активы в ценных бумагах на фондовых площадках США и Европы. Вырученные деньги используются для выплаты долговых обязательств перед финансовым сектором экономики. Финансовые посредники сокращают кредитование промышленного бизнеса, в ЕС возникает кризис денежной ликвидности.

Следует отметить, что значительное снижение ликвидности европейских корпораций вызвано той же причиной, которая обусловила снижение ликвидности американских корпораций. Это – чрезмерно высокая процентная доля ценных бумаг в активах корпораций.

Дополнительным фактором кризиса денежной ликвидности в Европе становится чистый отток денежного капитала из Европы в 2008-09 гг., номинированного в американских долларах. Этот отток спровоциро-

ван стремлением к ликвидности головных компаний американских корпораций, расположенных в США. Перевод американских долларов за границу неизбежно уменьшал резервы европейских банков. Ажиотажный спрос на евродоллары задал понижательную тенденцию курса евро в долларах США с августа 2008 г. по апрель 2009 г. [1].

В условиях сокращения банковского кредитования фирмы начинают сокращать объемы производства. Стремительно растет безработица, особенно в секторе малого и среднего бизнеса.

Правительства США, Европы, международные финансовые организации осознали пагубную для экономики взаимосвязь дефицита денежной ликвидности и падения биржевых индексов. Они взаимно генерируют друг друга и «съедают» банковские резервы, необходимые для кредитования реального сектора экономики. Угроза разрушительной дефляции по образцу 1929-33 гг. воспринимается как наиболее вероятная среди прочих угроз.

ФРС, ЕЦБ, МВФ начинают проводить единую монетарную и валютную политику:

- синхронно осуществлять валютные интервенции;
- скупать «токсичные» активы банков и крупных (для того, чтобы разориться) небанковских корпораций;
- снижать учетные ставки процента.

В первом квартале 2009 г. учетная ставка ФРС снизилась до 0,5% годовых, ставка по федеральным фондам – до 0,25% годовых, ставка ЕЦБ – до 2% годовых [1]. В конце 2009 г. учетная ставка ЕЦБ снизилась до 1%. Такие значения ставок сохраняются и в первом квартале 2012 г. [2].

Однако поступающие в банковскую систему денежные средства не достигают реального сектора экономики. Банки, финансовые и промышленные корпорации используют эмитированные центральными банками деньги для погашения текущих долговых обязательств, величина которых достигла к началу 2009 г. астрономических сумм.

Отказ от активной фискальной политики в расчете на быстрое оживление частного сектора экономики привел экономику ЕС в состояние 4-летней стагнации. Принятый 25-ю странами из 27-ми ЕС Бюджетный пакт от 2.03.2012 г. еще более ограничивает европейские правительства в проведении активной фискальной политики.

Односторонняя ориентация руководящих органов ЕС на использование только монетарной политики в целях преодоления экономического кризиса является, на взгляд автора, стратегически неверной. Более продуктивной представляется концепция «ножниц», лезвиями которых являются как монетарная, так и фискальная политика.

Список цитированных источников

1. Динамика цены евро к доллару США, золота и нефти в 2008-2009 гг. – Режим доступа: <http://www.partner34.ru/display.html?nid=10102201>. – Дата доступа – 17.02.12)
2. Динамика банковских ставок. – Режим доступа: <http://pda.bcs.ru/news/?articleID=71454>. – Дата доступа – 17.02.12
3. К характеристике отдельных видов банковских услуг. – Режим доступа: http://uamconsult.com/book_139_chapter_12_2.2.html. – Дата доступа – 16.02.12

Егорина Е.К.

УО «Белорусский государственный экономический университет»,

г. Минск, Республика Беларусь

egorina_k@tut.by

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ СТРАХОВОГО МОШЕННИЧЕСТВА

Проблемы страхового мошенничества становятся все более обсуждаемыми среди страхового сообщества. Несмотря на то, что в Республике Беларусь основной задачей данной отрасли является расширение спроса на страховые услуги, страховщики отмечают с каждым годом рост случаев страхового мошенничества. Точных статистических данных о количестве случаев страхового мошенничества в Беларуси нет, но большинство сотрудников страховых организаций сходятся во мнении, что порядка 15-20, а по оценке некоторых, и все 30 процентов страховых выплат уходят к мошенникам [3]. Возрастающие масштабы этого явления диктуют необходимость его распознавания, оценки последствий и способов его предотвращения. Страховое мошенничество как многоаспектное общественное явление может быть исследовано с правовой, экономической и с социально-психологической сторон. В экономической теории с данным явлением связано понятие морального риска, которое изначально и появилось в сфере страхования. Под моральным риском понимаются опасности, связанные с природой человека и зависящие от черт характера, поведения,