

В условиях спада, кризиса экономики или угрозы бизнесу собственник с целью сохранения капитала скрывает часть добавленной стоимости за счет потерь других участников отношений (действие принципов личного интереса предпринимателя и скрытности):

$$ДС = (ДС_{ск} + \Delta ДС_{нр} + \Delta ДС_{г}) + (ДС_{нр} - \Delta ДС_{нр}) + (ДС_{г} - \Delta ДС_{г}), \quad (2)$$

где $\Delta ДС_{нр}$ – добавленная стоимость, изъятая у наемных работников (потери наемных работников)
 $\Delta ДС_{г}$ – добавленная стоимость, изъятая у государства (потери государства)

В случае увеличения доли изъятий со стороны государства по отношению к собственнику капитала формула будет иметь следующий вид:

$$ДС = (ДС_{ск} - \Delta ДС_{ск}) + ДС_{нр} + (ДС_{г} + \Delta ДС_{ск}) \quad (3)$$

где $\Delta ДС_{ск}$ – добавленная стоимость, изъятая у собственника капитала (потери собственника капитала)

При сравнении ситуаций следует учитывать, что изъятия со стороны собственника имеют возвратный характер для бизнеса, в то время как со стороны государства – безвозвратный (действие принципа вымывания капитала).

По своей сути составляющая $\Delta ДС_{нр} + \Delta ДС_{г}$ из формулы 2 является базовой основой скрытого оборота и отражает большую его часть (в случае практики выплаты заработной платы в «конверте» скрытый оборот увеличивается на данную составляющую).

Вывод: скрытый оборот как проявление действия принципов финансовой устойчивости есть объективная категория, являющаяся источником саморазвития и/или самосохранения коммерческой организации.

Литература

1. Экономика и право. Теневая экономика: учеб. Пособие для студентов вузов / Н.Д. Эриашвили [и др.]; под ред. Н.Д. Эриашвили, Н.В. Артемьева. – 4-е изд., стереотип. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 448 с.
2. Латов, Ю.В. Теневая экономика: учебное пособие для вузов / Под ред. д. п.н., д.ю.н., проф. В.Я. Кикотя; д. э. н., проф. Г.М. Казиахмедова. – М.: Норма, 2006. – 336 с.
3. Савицкая, Г.В. Экономический анализ : учеб. / Г.В. Савицкая. – 12-е изд., испр. и доп. – М.: Новое знание, 2006. – 679 с. – (Экономическое образование).
4. Кивачук, В.С. Принципы финансовой устойчивости предприятия // Теоретические основы управления субъектами хозяйствования в условиях глобализации экономики / Коллектив авторов; под общей редакцией Кивачука В.С. Монография. – Брест. Издательство БрГТУ, 2009. – С. 416.

Почко Е.О., старший преподаватель
 УО «Брестский государственный технический университет»,
 г.Брест, Республика Беларусь
thepochkos@gmail.ru

ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ

Необходимость перехода на инновационный путь развития является первоочередной задачей для Беларуси. Однако анализ показателей инновационной деятельности говорит о том, что на сегодняшний день наблюдается сравнительно невысокий темп инновационной динамики в республике по сравнению с такими странами, как Россия, Украина, не говоря уже о США и ЕС, а тем более об азиатских «драконах» и Китае.

Таблица 1 – Показатели инновационной деятельности стран мира

	СНЧД**	РФ	Украина	Беларусь	Китай	СВД***	США	Юж., Корея	Сингапур	Еврозона	Германия	Франция
Занятые в НИОКР, в расчете на 1 млн. человек, в среднем за период 2000-2006 г.												
ученые	...	3255	1476	1904	926	3890	4651	4162	5713	2767	3386	3353
техники	...	574	325	239	583	549	1237	1144	1746
Статьи в журналах*, тыс. ед.												
2007 г.	125,8	14,4	2,1	0,4	41,6	582,3	205,3	16,4	3,6	158,1	44,1	30,3
Расходы на НИОКР, % к ВВП												
в среднем за период 2000-2006 г.	0,92	1,08	1,03	0,97	1,42	2,48	2,61	3,23	2,39	2,01	2,52	2,12

Таблица 1

Экспорт высоких технологий												
млрд. долл., 2007 г.	391,2	4,1	1,3	0,3	337,0	1312,0	228,7	110,6	105,6	440,8	155,9	80,5
% к промышленному экспорту	19	7	4	3	30	18	28	33	46	14	14	19
Лицензионные платежи млрд. долл.												
полученные	2,3	0,4	0,05	0,003	0,3	162,8	82,6	1,9	0,7	27,6	7,2	8,8
уплаченные	26,6	2,8	0,6	0,052	8,2	137,7	25,0	5,1	9,9	54,2	9,7	4,6
Зарегистрированные заявки на патенты, тыс.												
резидентами	190,0	27,5	3,5	...	153,1	822,0	241,3	128,7	0,7	81,9	47,9	14,7
нерезидентами	128,6	11,9	2,4	...	92,1	446,8	214,8	43,8	9,3	21,6	13,1	2,4
Зарегистрированные заявки на торговые марки, тыс.												
резидентами	419,2	31,5	19,9	3,7	669,3	962,7	256,4	112,2	5,4	313,0	72,8	70,4
нерезидентами	207,1	10,4	3,9	1,4	56,8	198,9	33,1	20,1	11,2	21,9	3,4	3,2

* Научные и технические статьи в журналах, охваченных Institute for Scientific Information's Science Citation Index (SCI) и Social Sciences Citation Index (SSCI)

** Страны с низкими и средними доходами (по классификации Всемирного банка)

*** Страны с высокими доходами (по классификации Всемирного банка)

Составлено по: World Development Indicators 2009/ world Bank. 2009.

Доля инновационных предприятий в Беларуси составляет около 13%. В то же время, в развитых странах этот показатель превышает уровень в 50%.

Среди ключевых проблем, обуславливающих сравнительно невысокий темп инновационной динамики у нас в стране, можно выделить следующие:

1) очень низкий уровень расходов на создание новых товаров, разработку и внедрение новой техники и технологии. Мировая практика свидетельствует о том, что для создания новых наукоемких производств требуются значительные начальные капиталовложения, диверсификация источников финансирования и привлечение иностранного капитала в наукоемкий сектор. Например, в мировой электронной промышленности крупные корпорации, оборот которых варьируется от 10 до 30 млрд. долларов, ежегодно направляют на исследования от 1,5 до 2 млрд. долларов. Очевидно, что Беларуси при объеме ВВП чуть более \$45 млрд. изыскать средства на техническое перевооружение только внутри страны невозможно. Основной объем исследований и разработок в мировой экономике финансируется за счет средств ТНК. Финансы ТНК становятся важнейшим источником венчурного капитала. Поэтому недопустимо делать ставку только на средства государственного бюджета или заемный капитал.

Необходимо определиться с товарными позициями и отраслями, которые в перспективе могут принести Беларуси основной ВВП, доходы от экспорта, по которым Беларусь сможет занять ниши на мировом рынке (хотя бы 10-15%). От всего остального, чтобы не распылять ресурсы, нужно отказаться. Индикатором для выбора перспективных товаров может служить частный сектор или заключения экспертов, которые специализируются на изучении теории развития и размещения производительных сил;

2) существующая институциональная среда, сформирована таким образом, чтобы, воспроизводить уже существующие технологии и товары, и не способствует распространению новшеств. Более чем в 90% случаев новых техники и технологий, разрабатываемых белорусскими учеными и конструкторами, являются новыми лишь для Беларуси, а за рубежом это уже внедрено. Из новых передовых производственных технологий принципиально новыми являются лишь 3%, а 97% - новые только для Беларуси;

3) абсолютное большинство валообразующих предприятий представляют традиционный сектор, основанный на технологиях третьего и четвертого технологических укладов, тогда как в странах Запада – экономика базируется на технологиях пятого технологического уклада (основанного на микроэлектронике и информационных технологиях) и происходит переход к шестому укладу. Традиционный сектор экономики, характеризующейся высокой энергоемкостью, во многом формирует отрицательное сальдо торгового баланса. Что приводит к дальнейшему отставанию от стран Запада, падению экспорта машинотехнической продукции и росту отрицательного сальдо торгового баланса Беларуси;

4) недостаток квалифицированных кадров. Если в количественном отношении Беларусь превосходит среднеевропейский уровень по удельному весу специалистов с высшим образованием, занятых в экономике

(соответственно - 40,7% и 21,2% для ЕС), то в качественном значительно отстает. У нас пока не имеется достаточного количества специалистов в сфере проектного менеджмента, трансферта технологий и коммерциализации результатов научно-технической деятельности, специалистов в области нано- и биотехнологий;

5) неразвитость инфраструктуры инновационной системы как элемента управления инновационным процессом и фактическое отсутствие рынка научно-технологических услуг. Для Беларуси создание инновационной инфраструктуры особо актуально, так как в условиях административно-командной экономики эта компонента инновационного развития полностью отсутствовала. Особенно нуждаются в соответствующей инфраструктуре малые и средние инновационные предприятия, вследствие ограниченности финансовых средств и отсутствия условий функционирования, опыта ведения хозяйственной деятельности.

Под инфраструктурой инновационной деятельности понимается совокупность институтов по организационному, методическому, образовательному, консультационному, информационному, материально-техническому, финансовому и другому обеспечению функционирования инновационно ориентированных предприятий. Таким образом, инфраструктура в широком смысле объединяет деятельность всех учреждений, организаций и предприятий по прямой и косвенной поддержке и оказания содействия инновационному развитию. Однако относительная институциональная и функциональная обособленность законодательно-нормативной, финансовой, образовательной, рыночной и других составляющих, привели к их условному вычленению из инновационной инфраструктуры. Поэтому в большинстве случаев инфраструктуру трактуют в узком смысле, как деятельность, ограниченную непосредственно обслуживанием инновационного процесса. В Беларуси элементы инновационной среды сформированы лишь в части технопарков, инновационных бизнес-инкубаторов и инновационно-технологических центров;

6) исключительно большая роль государственного регулирования научной и инновационной деятельности. Это обусловлено уникальными задачами периода радикальных экономических реформ, а применительно к инновационному развитию – тем, что в руках государства сосредоточено около 80% научного потенциала, функционирование которого финансируется преимущественно из средств государственного бюджета. Частный бизнес занят, преимущественно, в традиционном секторе национальной экономики. Высокотехнологичный сектор экономики представлен частными компаниями, работающими в сфере информационных технологий (большинство из них – резиденты Парка высоких технологий), электроники и микроэлектроники. Оценочно численность таких компаний составляет не более 120-150 единиц. Так, среди инновационно активных организаций насчитывается лишь 12% организаций частной формы собственности. До настоящего времени не отработаны механизмы участия частного сектора в реализации государственной инновационной политики, крайне невелика практика привлечения субъектов частного бизнеса в состав исполнителей государственных научно-технических программ и Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь;

7) слабая инновационная ориентация науки, корни которой в относительной изоляции устаревших организационных структур научно-исследовательской деятельности и в преобладании во взаимоотношениях с экономической сферой, дорыночных принципов. Для Беларуси, унаследовавшей от административно-командной системы монополию государства на научные исследования, создание системы эффективного партнёрства с частным сектором, который в западных странах финансирует более половины затрат на НИОКР, является важнейшей проблемой перехода на инновационную модель экономического роста.

Основной целью расширения государственно-частного партнёрства в области инновационной деятельности является повышение эффективности инновационных проектов и передача части рисков частному сектору, который, как правило, обеспечивает наиболее действенный контроль над рациональностью использования ресурсов. Важнейшими направлениями подобного партнёрства являются совместные предприятия по реализации инновационных проектов, совместное финансирование проектов, а также передача предприятиям технологий, разработанных за счет бюджетных средств.

Крайне низкими показателями оценивается развитие партнёрства между научными, университетскими учреждениями, с одной стороны, и предпринимательскими структурами и промышленностью, с другой. В качестве основных форм сотрудничества вузов и бизнеса могли бы стать следующие:

- создание в вузах специальных подразделений, занимающихся коммерциализацией исследовательских результатов;

- учреждение специальных консалтинговых организаций и форумов по сотрудничеству с внешними участниками;

- создание специализированных подразделений, консультирующих по экономическим и юридическим вопросам, например, курсы по вопросам составления договоров для студентов и профессоров;

- создание холдинговых фирм;

7) проблема прав на использование результатов научной деятельности, созданных за счет бюджетных средств. Если с точки зрения патентного законодательства она решена, то в отношении разграничения прав между государством и научно-исследовательским сектором в целях обеспечения доступа разработчиков к использованию инноваций она становится фактором, тормозящим инновационное развитие.

В заключение следует отметить, что перевод экономики Беларуси на путь инновационного развития может быть осуществлен только в контексте комплексной модернизации Беларуси, затрагивающей ключевые сферы жизнедеятельности общества, начиная от духовной сферы, сферы государственного управления и заканчивая социальной сферой.

Литература

1. World Development Indicators http://databank.worldbank.org/databank/download/WDIandGDF_excel.zip

2. Creative Economy Report 2010. Creative Economy: A Feasible Development Option
http://www.unctad.org/en/docs/ditctab20103_en.pdf

3. Основные социально-экономические показатели Республики Беларусь.
http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/svodn_2000-2009.php

4. О состоянии и перспективах развития науки в Республике Беларусь по итогам 2007 года: Аналитический доклад // А.А. Коршунов [и др.] – Минск: ГУ «БелИСА», 2008.

Назарова Н.В., аспирант

ГНУ «НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь»,

г. Минск, Республика Беларусь

nnasarova@mail.ru

О ВЛИЯНИИ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время приоритетным направлением для решения задач национальной безопасности является активизация инвестиционной деятельности, так как именно инвестиции определяют направленность и интенсивность процесса экономического развития. В качестве инвестиционных ресурсов могут использоваться государственные субсидии и национальные сбережения. Однако, как показывает практика развития инвестиционных процессов в развитых странах, этих средств недостаточно. Поэтому ограниченность в собственных ресурсах способствует привлечению иностранных инвестиций.

Вместе с тем, в сфере международных экономических отношений одним из наиболее сложных является вопрос об иностранных инвестициях в контексте формирования угроз экономической безопасности. Нет необходимости доказывать, что они представляют собой один из наиболее эффективных способов включения национальной экономики в мировое хозяйство, причем, что особенно важно, именно производственного направления. Чрезмерно активный приток иностранных инвестиций в экономику страны может быть сопряжен с такими отрицательными последствиями, как нежелательная экономическая и политическая зависимость от стран-доноров.

Наибольший интерес для нашей страны представляют прямые иностранные инвестиции, так как они не увеличивают государственный долг и позволяют мобилизовать и реализовать весь потенциал зарубежного инвестора в Беларуси.

Современная инвестиционная политика в Беларуси предусматривает проведение комплексных мер по привлечению иностранного капитала. Этому способствует ряд обстоятельств: выгодное экономико-географическое положение Республики Беларусь, развитая инфраструктура, наличие квалифицированной рабочей силы, развитая промышленность. Все вышеперечисленные факторы обращают внимание потенциальных инвесторов.