

Предлагаемая матричная модель содержит четыре основных квадранта и один дополнительный раздел. I-й квадрант матричной модели содержит объемы всей производимой предприятием продукции и услуг и их распределение по цехам (X_{ij}). По строкам квадранта расположены все цеха предприятия, как основные и вспомогательные, так и обслуживающие ($i=1, \dots, l$), по столбцам наименование продукции выпускаемой предприятием с разбивкой на промежуточную и конечную продукцию ($j=1, \dots, n$). Итоговые строки содержат данные о суммарном объеме всей продукции, произведенной в i -ом цехе. Итоговые столбцы дают представление о суммарном объеме промежуточной продукции и конечной j -й продукции, производимой цехами предприятия.

Элементы I-го квадранта представляют собой планируемую производственную программу каждого цеха основного, вспомогательного и обслуживающего производства в натуральном выражении. Иначе говоря, I-квадрант содержит первичные показатели производственно-экономического плана, оптимальное значение которых определяется экономико-математической моделью, разработанной нами с учетом многоцелевого планирования [1].

II-й квадрант модели моделирует суммарный выпуск товарной продукции (Y_i) и валовой продукции (V_i), а также изменений остатков незавершенного производства (N_i) по каждому i -у цеху в стоимостном выражении, то есть наименование его строк совпадает с наименованием строк I-го квадранта. Математически формализация II-го квадранта выглядит следующим образом

$$Y_i + N_i = V_i. \quad (1)$$

Таким образом, строки I-го и II-го квадрантов характеризуют результат функционирования цеха, выраженный в объеме промежуточного и конечного продукта в натуральном выражении, и товарного и валового продукта в стоимостном выражении каждого цеха (и предприятия в целом), а столбцы отражают необходимые условия осуществления этого процесса, состав промежуточного и конечного продукта.

Моделирование затрат основных факторов производства на заданный оптимальный выпуск продукции, т. е. определение производных показателей производственно-экономического плана является следующей основной задачей технико-экономического планирования, которая формализована в IV-м и III-м квадрантах предлагаемой модели.

IV-й квадрант представляет собой прямоугольную матрицу наименование строк которой соответствует определенному виду ресурса. Элементы IV-го квадранта содержат данные о смете затрат на производство j -й продукции, сгруппированных по калькуляционным статьям и представляющие:

1. Основные расходы на производство j -й продукции: M_j ($t=1, \dots, s$) - материальные затраты (сырье и основные материалы, покупные полуфабрикаты, топливо, энергия); E_j - величина заработной платы основных производственных рабочих (сдельщиков); F_j - дополнительная зарплата основных

производственных рабочих; H_j - отчисления на социальные нужды; U_j - расходы на содержание и эксплуатацию оборудования.

2. Накладные расходы: Z_{1j} - цеховые расходы; Z_{2j} - общезаводские расходы; Z_{3j} - внепроизводственные расходы.

Расчет потребности в том или ином ресурсе производится на основе внутрипроизводственных нормативов и коэффициентов затрат, содержащихся в верхнем дополнительном крыле модели.

Математически уравнение сметы затрат, т. е. полная себестоимость (C_j) на производство j -й продукции запишется следующим образом

$$M_j + E_j + F_j + H_j + U_j + Z_{1j} + Z_{2j} + Z_{3j} = C_j. \quad (2)$$

Аналогичную структуру имеет III-й квадрант. Его элементы представляют собой потребное количество ресурсов в стоимостном выражении для выполнения производственной программы по выпуску товарной продукции и незавершенного производства.

Таким образом, в модели отображаются оптимальный план производства и затраты на это производство. Размер последних будет зависеть от технического уровня предприятия, используемых технологических способов и принятых методов планирования, управления и организации производства, что определяет эффективность производства.

Разработанная модель служит для упорядочения массивов входной нормативной и оперативной информации подсистемы технико-экономического планирования и является основой для формирования планов по труду, материально-технического обеспечения, использования машин и оборудования и др. разделов тактического плана.

Реализация матричной модели технико-экономического плана на ЭВМ в значительной мере упростит планирование производных показателей и уменьшит трудоёмкость составления плана, позволит быстро разработать различные его варианты.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Грудницкая Н.А. «Оптимальность производственной программы промышленного предприятия как фактор его конкурентоспособности» // Наука и образование в условиях социально-экономической трансформации общества: Сборник статей VII международной научно-практической конференции. Ч.». - Брест: Издательство Лавров С.Б., 2004. - 446с
2. Данилин В. И. Экономико-математические модели годового планирования на предприятии. - Москва. «Наука». 1975.
3. Ильин А.И. Планирование на предприятии: Учебник/ А.И. Ильин. - Мн.: Новое знание, 2001. -2-е изд., перераб. - 635с
4. Система матричных моделей технико-экономического управления на предприятии / Данилин В.И., Панченко А.Г. и др.; Отв. Ред. Н.В. Махров. М.: Наука 1977 г.

УДК 336.748.12:657.622.

Богдан Н.П.

ИНФЛЯЦИОННЫЙ ФАКТОР ПРИ АНАЛИЗЕ СОЦИАЛЬНЫХ ЯВЛЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Экономисты немарксистского толка всегда исходили из того, что рыночная система - единственно нормальная форма организации производства и экономики в целом. Централизованная, плановая организация народного хозяйства рассмат-

ривалась как отклонение от нормы. Еще в бытность СССР, когда речь заходила о либерализации экономики, многие экономисты предупреждали о громадных сложностях этого процесса. Либерализация цен не могла установить одновремен-

Богдан Наталья Петровна, ассистент каф. бухгалтерского учета, анализа и аудита Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.

Экономика

ное их равновесие. В связи с этим, когда 1 ноября 1990 года, первый и последний Президент СССР Михаил Горбачев подписал указ о введении коммерческого курса рубля по отношению к иностранным валютам, в советской экономике произошел мощный инфляционный толчок. После того как союзные республики встали на самостоятельный путь развития, инфляционные тенденции в большинстве из них еще более усилились. Республика Беларусь не стала исключением.

В экономике принято выделять отдельную группу факторов инфляции, связанных со сменой общественного строя, выражающие кризисные процессы, сопутствующие становлению новой социальной системы. В этот период старые общественные отношения разрушаются, а новые еще не работают должным образом. Применительно к нашей республике, данную характеристику следует понимать следующим образом: плано-административная экономика СССР была разрушена, вместе с ней исчез механизм централизованного ценообразования, а новая рыночная экономика находилась лишь в стадии зарождения. Для ее нормального функционирования необходимо было проделать сложный путь рыночных реформ.

Рассмотрим динамику индекса потребительских цен в республике за последние тринадцать лет, приведенную на рис. 1 [1].

Наиболее выразительным моментом графика является волнообразное изменение ИПЦ в рассматриваемом периоде. «Первая волна» приходится на 1991-1996 гг. с критической точкой в 1994 году. Стремительная динамика цен в этом периоде вполне объяснима экономическими условиями начального периода рыночных преобразований. Развал империи повлек за собой целый ряд серьезных нарушений в экономике страны. Период 1991-1995 годов дал падение белорусского рубля в 182 тыс. раз. [2]

Либерализация цен 1992 года, вызвавшая острый финансовый кризис, требовала неотложных мер со стороны правительства. В связи с этим была разработана специальная программа, реализация которой в 1994-1995 годах позволила значительно снизить уровень инфляции (Рис.1). Был также снижен дефицит госбюджета, приостановлен обвальный спад производства (в 1994 году ВВП составил 72% от уровня 1990 года).[3] Таким образом, 1995 год явился переломным и дал положительную оценку правительственной программе. Однако, несмотря на то, что руководству страны удалось сбить резкий инфляционный накат 1991-1994 годов, экономика оставалась под воздействием галопирующей инфляции. Достигнутые успехи по улучшению экономической ситуации поставили перед правительством новую задачу – создать предпосылки для закрепления положительных сдвигов к стабилизации.

«Вторая волна» инфляции приходится на 1996-2003 гг. В 1998 году ИПЦ вновь свидетельствовал о наличии гиперинфляции в экономике страны. Однако критического значения в

этом периоде ИПЦ достиг в 1999 году, когда цены возросли по сравнению с предыдущим годом почти в 3 раза. В целом же стоит отметить, после 1996 года ситуация с уровнем инфляции в республике выглядит относительно стабильной, хотя и не совсем благополучной.

Инфляционный механизм обладает двумя существенными особенностями: с одной стороны, инфляция является индикатором благополучности (неблагополучности) экономики, получая выражение как макроэкономический показатель, с другой стороны, она может выступать как самостоятельный разрушающий механизм, отражающийся на большинстве макроэкономических параметров.

Последствия инфляции зависят от характера и темпов этого явления. Как правило, умеренная инфляция (до 10% в год) сильно не беспокоит экономику и не становится тяжелым бременем для населения. Совершенно другие последствия галопирующей и, тем более, гиперинфляции. Негативное влияние инфляции население испытывает скорее, чем его испытают производственный сектор и экономика в целом. Уровень инфляции тесно связан с уровнем доходов населения в стране.

Инфляционный механизм действует таким образом, что потребители ежегодно уплачивают инфляционный налог. Расчет инфляционного налога производится по формуле [4]:

$$Nu = I \cdot D,$$

где Nu - величина налога,

I - уровень инфляции,

D - сумма денег, имеющихся у населения.

Механизм действия налога очень простой - деньги изымаются у населения в виде выручки от реализации в кассы предприятий, а далее в виде налоговых платежей в бюджет государства. Страдает при этом не только само население, но и в долгосрочном периоде государственный бюджет, так как бедность населения - это не что иное, как бедность государства. К тому же практика показывает, что реальный эффект от инфляции в Беларуси для бюджета оказывается отрицательным. Это связано с тем, что государственные расходы опережают доходы в бюджет.

В таблице 1 приведена динамика основных социально-экономических показателей уровня жизни населения Республики Беларусь в 1990-2003 гг. [5].

Резкая либерализация цен поставила жесткие условия выживания для большинства граждан республики. Данные таблицы 1 свидетельствуют о существенном снижении уровня жизни населения страны в 1990-1995 гг. Так, если еще в 1990 году реальные доходы населения выросли по сравнению с предыдущим годом на 13 %, то уже в 1993 году наблюдается обратная тенденция. Реальные доходы населения в этом году снизились на 20 %, а размер реальной назначенной пенсии на 41%.



Рис. 1. Динамика ИПЦ в РБ в 1991-2003 гг.

Таблица 1. Основные социально-экономические показатели уровня жизни населения Республики Беларусь

Год	90	93	94	95	96	97	98	99	00	01	02	03
Реальная зарплата, в % к пред. году	113,8	87,6	69,1	95	105,1	114,3	118	107,3	112	129,6	107,9	103
Реальные ден. доходы населения, в % к пред. году	113	80	91	74	118	107	120	97	120	129	108	104
Реальный размер назнач. пенсии, в % к пред. году	119	59	63	126	99,7	109	112	105	127	136	106	101

Таблица 2. Численность населения с уровнем располагаемых доходов ниже МПБ и БПМ, в % к общей численности населения

год	95	96	97	98	99	00	01	02	03
Численность населения с уровнем располагаемых доходов ниже МПБ	80,4	81,9	76,9	74,5	79,2	76,8	70,4	71,1	67,6
Численность населения с уровнем располагаемых доходов ниже БПМ	38,4	38,6	32,1	33,0	46,7	41,9	28,9	30,5	27,1

Таблица 3. Динамика потребительских расходов на продукты питания в Беларуси

Потребительские расходы на продукты питания в % к общему количеству расходов	1995	1997	1999	2000	2001	2002	2003
	60,1	55,9	58	58	54,3	50,9	45,8

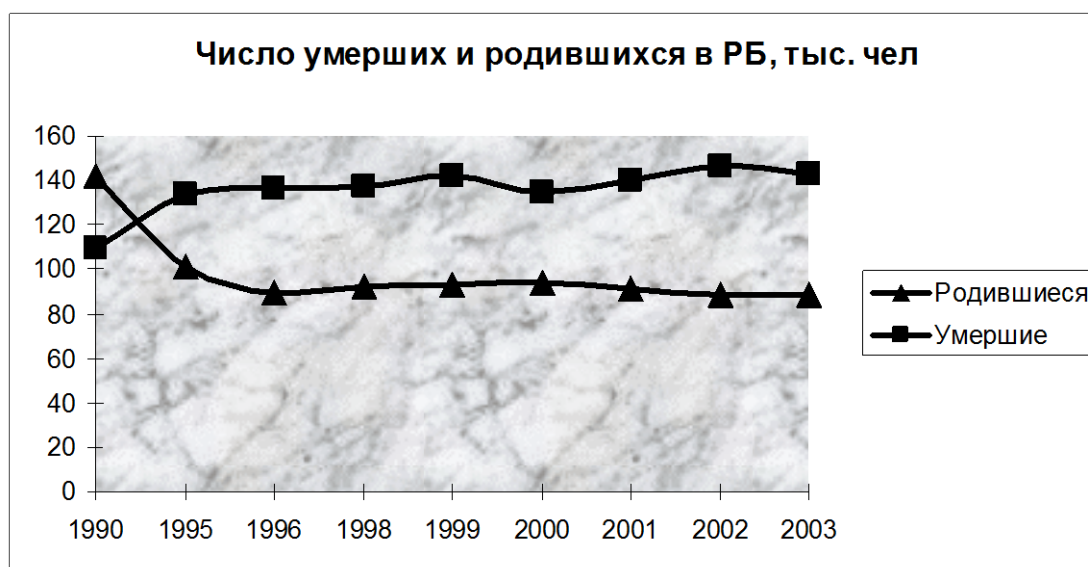


Рис. 2. Соотношение умерших и родившихся в РБ [7].

Гиперинфляционный скачок 1992-1995 годов “вымыл” значительную часть доходов населения. Начиная с 1996 года, происходит, хотя и с переменным темпом, увеличение показателей реальных доходов населения. Однако свидетельствует ли эта статистика о том, что галопирующая инфляция последних лет перестала оказывать серьезное влияние на уровень жизни населения Беларуси? Неужели у нас в республике столь совершенная система инфляционной компенсации, что, даже при усилении инфляции (1998-2000 гг.), реальные доходы устойчиво растут?

Данное обстоятельство можно было бы назвать большим достижением белорусского правительства, если бы не наличие другой, уже не столь благополучной, тенденции. Данные Министерства статистики и анализа Республики Беларусь позволяют наблюдать интересную динамику относительно

распределения населения по уровню располагаемых доходов (таблица 2) [6].

Остановимся только на одном значении из таблицы 2: в 1999 году практически половина населения республики не имела средств для физического поддержания жизни. К 2003 году ситуация коренным образом не изменилась. По-прежнему около трети населения Беларуси находятся за чертой бедности. Остается загадкой, каким образом эти две тенденции могут одновременно иметь место в Беларуси?

Изучим еще одну динамику, характеризующую уровень жизни населения республики (таблица 3).

Таким образом, хроническая инфляция в Беларуси не могла не повлиять как на уровень жизни населения страны, так и на демографическую ситуацию в целом. Правительство было просто не в состоянии компенсировать издержки роста цен для беззащитного перед инфляцией населения, особенно в

начальный период инфляционного всплеска. Управление инфляцией остается одной из сложнейших задач экономической политики государства.

Антиинфляционная стратегия государства должна базироваться на глубоком изучении причин, порождающих инфляционные процессы в стране, и направлена на ликвидацию этих причин в долгосрочном периоде. Она определяет основной антиинфляционный курс государства, ориентируя все экономические механизмы на борьбу с негативным проявлением инфляции.

Главным недостатком белорусской антиинфляционной политики остается *борьба не с причинами инфляции, а с ее следствиями*. Административный контроль за ценами уже давно показал себя как низкоэффективный метод борьбы с инфляцией. Устанавливая верхние пределы роста цен, правительство не сдерживает инфляцию, а трансформирует ее из явной в скрытую форму.

УДК 339.92

Почко Е.О.

РОЛЬ ТНК В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Одним из наиболее важных аспектов современной мировой системы, определяющим дальнейший ход развития нашей планеты, является глобализация.

Глобализация экономики, расширение внешнеэкономических связей проявляются, прежде всего, в повышении роли и увеличении масштабов деятельности транснациональных корпораций (ТНК),

ТНК не являются совершенно новым явлением, а представляют собой особую форму проявления всеобщей закономерности развития капитализма, стремления капитала к внешнеэкономической экспансии в форме прямых иностранных инвестиций. Термин «транснациональная корпорация», «многонациональная компания» как общепринятый стал применяться с 1960 года. В целом ТНК - это достаточно сложное и постоянно развивающееся явление в системе мирохозяйственных связей, требующее пристального внимания, изучения и международного контроля. Транснациональные корпорации во все большей степени становятся определяющим фактором для решения судьбы той или иной страны в международной системе экономических связей.

Активная производственная, инвестиционная, торговая деятельность ТНК позволяет им выполнять функцию международного регулятора производства и распределения продукции.

Размах деятельности транснациональных корпораций характеризуется огромными масштабами. Некоторые ТНК (например, «General Electric», «ExxonMobil Corporation», «General Motors», «Ford», «Royal Dutch Shell») распоряжаются средствами, превышающими размер национального дохода многих суверенных национальных государств, а международный характер операций ставит их практически вне контроля любых национальных органов власти.

Количество ТНК с каждым годом увеличивается. Если в 1996 году исследователи насчитывали около 42 000 ТНК, имеющих 210 000 зарубежных филиалов в более чем 150 странах, против 7 000 ТНК, обозначенных ООН в 1970 году, более половины которых были из двух стран происхождения: США и Англии; то в 2002 году количество ТНК увеличилось до 64 000, контролирующих 870 000 своих иностранных филиалов.

Отличительной чертой ТНК является космополитизм их интересов, глобальность операций, что отражает специфику

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Аналитическое обозрение. Основные тенденции в экономике и денежно-кредитной сфере Республики Беларусь и Брестской области. Январь-сентябрь 2004 г. - Главное управление НБ РБ по Брестской области.
2. «Цена» социалистической экономики. АГ БР / Белорусский рынок №44-2000. с.9
3. Александрович Л.М., Голикова Н.В. Экономика РБ в 1996-2000 годах: тенденции и проблемы развития // Белорусская экономика: анализ, прогноз, регулирование №1-2001, с. 3-4
4. Ковалев М. 10 паритетов. Инфляционных// Дело № 3-2001 г.
5. Белорусский экономический журнал- №1-2004
6. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2000 год - Мн.: Министерство статистики и анализа Республики Беларусь.. 2000 г.
7. Республика Беларусь в цифрах. Краткий статистический сборник- Мн.- 2004.

международных монополий. Независимо от того, в какой стране была учреждена корпорация, она рассматривает весь мир как единое целое, как арену своей деятельности и проникает во все уголки земного шара в поисках рынков, технологии, людей, идей, капиталов.

Мировые рынки для них имеют огромное значение. В ходе глобальной экспансии ТНК расширяют сферы своего господства в мировом масштабе. Они предполагают ориентацию на традиционные регионы, каковыми Латинская Америка была для США, бывшие африканские колонии - для Западной Европы, Юго-Восточная Азия для Японии и активно осваивают территории конкурентов. Деятельность, осуществляемая за рубежом, имеет ряд преимуществ, которые вытекают из различий политических и экономических условий между страной базирования ТНК и принимающей страной, где располагаются филиалы ТНК. К таким преимуществам относятся: степень обеспеченности и стоимость добычи и переработки природных ресурсов; ставки заработной платы; трудовое законодательство; налогообложение; курс валют; экологические стандарты; политический режим; политическая культура и т.д.

Общая тенденция состоит не просто в количественном росте транснационального монополистического капитала - увеличении числа ТНК, их активов, оборотов, но и в постепенном повышении их заинтересованности в глобальных операциях, т.е. созданию собственных глобальных сетей научно - технической и производственно - сбытовой деятельности во всем мире.

Суть этой стратегии заключается в такой организации производства, закупок, сбыта, планирования, управления, технологической и финансовой политики, при которой деятельность всех элементов интернационального экономического комплекса ТНК подчиняется интересам фирмы как единого механизма, функционирующего в глобальном масштабе.

Обладея разветвленным, многострановым производственным комплексом, ТНК под влиянием объективных предпосылок и потребностей развития производительных сил и для получения дополнительных возможностей рационализации внешнеэкономического обмена в рамках своей внутрикорпорационной структуры развивают различные формы международного разделения труда - попредметную, подотделную,

Почко Елена Олеговна, ассистент каф. экономической теории Брестского государственного технического университета. Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.