

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Клейнер Г. Экономико-математическое моделирование и экономическая теория// Экономика и математические методы, 2001, т.38, № 3.
2. Маевский В. Эволюционная экономическая теория и некоторые проблемы современной российской экономики. В кн. Эволюционная экономика: проблемы и противоречия теории и практики. М., 2001.
3. <http://www.aeaweb.org/journal/elclasjn.html>.
4. Стиглиц Д. Неудачи корпоративного управления при переходе к рынку// Экономическая наука современной России, 2002, № 4.
5. Зотов В., Пресняков В. Фирма как экономическое явление и институт общества// Экономика и математические методы, 1995, т. 31, вып. 2.
6. Волкова В., Денисов А. Основы теории систем и системного анализа. СПб.: СПб ГТУ, 1997.
7. Клейнер Г. Системное моделирование микроэкономических объектов// Системный анализ в экономике. Таганрог, ТГРУ, 2001.
8. Минцберг Г., Альстрэнд Б. и др. Школы стратегий. СПб. – Питер, 2000.
9. Фавро О. Экономика организаций// Вопросы экономики, 2000, № 5.
10. Попов Е. Классификация миниэкономических теорий. – Екатеринбург, ЧЭ Уро РАН, 2002.
11. Розанова Н. Эволюция взглядов на природу фирмы в заданной экономической науке. – М.: Юнити, 2001.

УДК 658.16

**Кивачук В.С.**

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНЫ В СОЦИАЛЬНОЙ СРЕДЕ

Человечество живет на основе определенных правил, которые формируются в процессе развития цивилизации. Эти правила оформляются государством в свод законодательных актов, которые люди обязаны выполнять в рамках коллективного проживания.

Наряду с этим совместное проживание людей приводит к формированию особых законов, присущих только человеческому обществу, обществу мыслящих людей. Это экономические законы, которые определяют поведение людей в общественном производстве и распределении произведенных благ. Изучение, познание этих законов позволяет более эффективно использовать природные ресурсы. Люди, придерживающиеся экономических законов, более часто добиваются успеха и процветания. Каждый человек, стремящийся достичь особых успехов, стремится изучить экономические законы и научиться их использовать для достижения своих собственных целей.

Главным препятствием в познании человеком окружающего мира становится неразвитость экономики. Если человек основное время затрачивает на производство необходимых средств к жизни, на развитие познания у него не остается ВРЕМЕНИ. Всегда экономика властно вторгалась в жизнь каждого человека. Фактически экономика подчиняет себе развитие человека, хотя сама является продуктом развития человеческого общества.

Взаимоотношения между человеком и экономикой строятся на основе экономических законов. Человек в процессе познания старается изучить экономические законы, открыть их и попытаться осуществлять свою деятельность в пределах этих законов, чтобы избежать больших потерь в практической деятельности. Экономические законы изучает наука политическая экономия (в отдельных странах ее называют – экономическая теория).

Основным методом исследования в политической экономии является метод логической абстракции. Выделив в экономике ряд основных исходных категорий и связав их принципиальными зависимостями, можно далее анализировать все более сложные и конкретные общественные явления. Политическая экономия - это наука, изучающая объективные, существующие независимо от воли людей, законы производства, обмена, распределения и потребления материальных благ в данном обществе.

Человеческая жизнь – это поведение человека и возника-

ющие в связи с ним мысли и чувства. Но каждый человек имеет свой уникальный разум. Мысли и последующие действия людей имеют разную направленность. Каждый человек от рождения и осознания себя как человека, осознает себя как ОСОБЕННОГО человека. Он, думающий человек, лучше других, таких же думающих людей. Это – от бога. Он - способен на большее, он - занимает более низкое положение, чем мог бы в самом деле. Он в любой момент может бросить курить, употреблять наркотики, он способен увидеть то, что другие люди никогда так не увидят. Он – уникален в единственном числе. И его дети лучше других детей, и его женщина лучше других женщин. А если он пока не самый лучший в чем-то, то он сможет в любое время достичь любых высот.

Каждый человек стремится к успеху, процветанию. Но что такое успех и процветание? Это относительная категория, относительная в рамках действующего стандарта жизни в данном сообществе людей и в данное время. Если сравнить средний уровень жизни жителя Европы в 2003 году со средним уровнем жизни жителя Европы в 1800 году, то первый будет превосходить своего процветающего предка по многим показателям.

Данные сравнения показывают, что в любом человеческом сообществе будут процветающие граждане. Оценкой их успехов может быть продвижение по выборной должности, степень величины капитала (различной форме – деньги, промышленность, земля, власть). Но все это относительно уровня жизни основной массы людей. Вывод – для того, чтобы один имел успех и процветание, многие, рядом с ним живущие, должны жить в бедности. Всеобщее процветание – вымысел идеалистов.

Движимые своей особой значимостью, люди совершают поступки именно с позиции своего мышления. При этом мы стремимся понять закономерности поступков других людей и приспособить их для своих собственных целей, будь то корыстных или бескорыстных, благородных и неизменных.

Изучая закономерности поведения других людей, человек (исследователь – ученый) изучает поведение себя, даже в отдельных случаях не подозревая об этом. Он изучает экономические законы. Что же такое экономические законы в трактовке классиков? Рассмотрим основные концепции.

Экономические законы следует сопоставлять с законами

**Кивачук Василий Сазонович**, к.э.н., доцент, зав. каф. бухгалтерского учета, анализа и аудита Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.

морских приливов и отливов, а не с простым и точным законом тяготения. Поскольку действия людей столь разнообразны и неопределенны, самые лучшие обобщения тенденций, какие может сделать наука о поведении человека, неизбежно должны быть неточными и несовершенными.

Следовательно, закон общественной науки, или общественный закон, - это обобщение общественных тенденций, т.е. обобщение, гласящее, что от членов какой-либо социальной группы при определенных условиях можно ожидать определенного образа действия.

Экономические законы, или обобщения экономических тенденций, - это общественные законы, относящиеся к тем областям поведения человека, в которых силу действующих в них побудительных мотивов можно измерить денежной ценой [1, с.88].

В экономике термин «закон» означает не что иное, как самую общую оценку или обобщение тенденций. Если мы обсуждаем законы механики, электричества, других точных наук, то мы твердо уверены, что результат их действия будет одинаковым при любом стечении обстоятельств и исполнителей.

Законы экономической науки являются «гипотетическими». Политическая экономия изучает следствия, которые могут оказаться результатом действия определенных причин, но результат этот не абсолютен, а возникает лишь при прочих равных условиях.

Особенность ситуации с экономическими законами состоит в том что, даже по признанным закономерностям при наличии одинаковых причин, результат должен проявиться в действиях конкретного человека (вернее многих людей). Человек, как мыслящий объект реализации экономического закона, может принять действия, которые не предусматривает экономический закон. В определенной массе людей тенденция, определенная законом, оправдывается.

Кроме этого необходимо учитывать время, требующееся, чтобы причины могли привести к своим следствиям. Люди, на которых воздействуют причины, в том числе и сами причины могут подвергнуться изменениям. У объекта воздействия может измениться здоровье, настроение, вкус, жизненная цель, др. критерии.

Экономические законы – это обобщения тенденций, характеризующие действия человека при определенных условиях. Гипотетическими они являются лишь в том же значении, что и законы естественных наук, ибо и эти законы содержат или подразумевают наличие определенных условий. Но в экономической науке гораздо труднее, чем в естественной, ясно сформулировать эти условия и гораздо больше опасности не справиться с этой трудностью. Законы человеческих действий отнюдь не столь просты, точны или четко выявляются, как закон тяготения, но многие из них сравнимы с законами тех естественных наук, предмет исследования которых очень сложен [1, с.95].

Разработка теории должна основываться на изучении фактов. Современные тенденции в развитии экономики дают факты, которые не могли подтвердиться и проявиться в прошлые века. Сама экономическая среда в связи с развитием науки и техники изменяется высокими темпами. Кроме того, особые изменения происходят с объектом воздействия экономических законов – с человеком. От среды обитания до моды – все это может оказывать прямое или косвенное воздействие на человека и на его последующие действия.

А. Маршалл выделял перед собой ряд проблем, которые, по его мнению, были главными в 18 веке для экономистов:

- каковы причины, которые, особенно в современном мире, воздействуют на потребление и производство, распределение богатств и обмен ими;
- на организацию промышленности и торговли;
- на денежный рынок;

- на оптовую и розничную торговлю;
- на отношения между работодателями и работниками;
- как эти все факторы действуют и реагируют друг на друга;
- чем отличаются их конечные проявления от непосредственных [1, с.97].

Автор согласен с Давидом Рикардо, что «Экономист должен обладать тремя великими интеллектуальными качествами – восприятием, воображением, здравомыслием, но больше всего ему необходимо воображение, чтобы он оказался в состоянии обнаружить те причины видимых явлений, которые отдалены или сокрыты от глаз, и представить себе те следствия видимых причин, которые отдалены или не лежат на поверхности» [1, с.100].

Экономист, как профессионал, работает в сфере производственных отношений людей, связанных с категорией «капитал». История развития человечества уделяет изучению капитала большое внимание. Остановимся на исследованиях наиболее известных экономистов.

А. Маршалл утверждал, что «только то является капиталом, что в качестве средств производства принадлежит одному лицу (или группе лиц) и используется для производства вещей на благо других в целом посредством наемного труда третьих таким образом, чтобы первые имели возможность грабить или эксплуатировать других» [2, с.231].

В Англии 18 века синонимом категории «капитал» являлось слово «запас» - это все накопленное богатство или результат превышения производства над потреблением.

Большинство попыток дать строгое определение капитала, предпринятых в Англии и других странах, ориентировалось главным образом на его производительность, при этом имело место относительное пренебрежение его возможностями в отношении будущего [2, с.231].

Когда же богатство (или имущество) становится капиталом? «Когда запасы, которыми владеет человек, не превышают количества, достаточного для содержания его в течение нескольких дней или недель, он редко помышляет об извлечении из них какого-либо дохода. Он потребляет их по возможности более бережливо и старается произвести что-либо своим трудом в возмещение этих запасов, пока они не будут полностью потреблены. Таково положение большей части бедных работников во всех странах.

Поэтому его запасы подразделяются на две части. Та часть, от которой они ожидают получить доход, называется его капиталом. Другая часть, это та, которая идет на непосредственное его потребление» [2, с.308].

Этот раздел во владении результатами труда важен для понимания сути капитала. Все, что человек потребляет сам для поддержания жизни себя и своей семьи не может быть капиталом. Это средства потребления, независимо от того, это жилой дом, другие предметы длительного пользования или затраты на обучение детей в университете.

Английские последователи Адама Смита давали, в частности, следующие основные определения. Д. Рикардо говорил: «Капитал есть та часть богатства страны, которая занята в производстве и состоит из продовольствия, одежды, инструмента, сырья, машин и т.д., необходимых для приведения в действие труда».

Мальтус отмечал: «Капитал – это та часть запаса страны, которая держится или применяется с целью получения прибыли при производстве и распределения богатства».

Сениор говорил: «Капитал есть статья богатства, результат человеческих усилий, занятая в производстве и распределении богатства».

Дж. Стюарт Милль писал: «Что капитал делает для производства – так это предоставляет помещение, защиту, инструменты и материалы, которые требуются для работы, и обеспечивает питание и другим образом обеспечивает существо-

вание работников в ходе процесса. Любые вещи, предназначенные для такого использования, являются капиталом».

Особую ценность для понимания категории капитала и механизма его создания представляет позиция А.Смита. Он считал, что, соотношение между капиталом и доходом регулируется соотношением между трудолюбием и праздностью. Там, где преобладает капитал, господствуют трудолюбие, где преобладает доход, там господствует праздность. Поэтому всякое увеличение или уменьшение капитала естественно ведет к увеличению или уменьшению промышленной деятельности, количества производительных рабочих, а, следовательно, и меновой стоимости годового продукта земли и труда страны, реального богатства и дохода всех жителей.

Капиталы возрастают в результате бережливости. Все, что какое-либо лицо сберегает из своего дохода, оно добавляет к своему капиталу; оно или затрачивает это сбережение на содержание добавочного количества производительных рабочих, или дает возможность сделать это кому-нибудь другому, ссужая ему это сбережение под проценты, т.е. за долю прибыли. Подобно тому как капитал отдельного лица может увеличиваться только на ту сумму, какую она сберегает из годового дохода или прибыли, так и капитал всего общества, который равен общему капиталу всех личностей, может быть увеличен только таким путем.

«Бережливость, а не трудолюбие, является непосредственной причиной возрастания капитала» [2, с.313].

К. Маркс в своих научных исследованиях, приходит к выводу, что историческими предпосылками возникновения капитала являются товарное производство и развитое товарное обращение, торговля. Товарное обращение есть исходный пункт капитала. Мировая торговля и мировой рынок открывают в 16 столетии новую историю капитала [3, с. 157].

К. Маркс делает важное заключение, что каждый новый капитал при своем первом появлении на сцене, т.е. на товарном рынке, рынке труда или денежном рынке, неизменно является в виде денег. В процессе производства и реализации товара деньги представляют конечный продукт товарного обращения капитала [3, 157].

Деньги как деньги и деньги как капитал сначала отличаются друг от друга лишь неодинаковой формой обращения [3, с.157].

Когда покупают какую-либо вещь с целью перепродажи, то употребленная при этом сумма называется авансированными деньгами (или капиталом – прим. автора): если же вещь покупается не для перепродажи, то можно сказать, что деньги были истрачены (на собственное потребление – прим. автора) [3, с. 159].

В Капитале К.Маркс делает интересный вывод на основе цитирования «Quarterly Reviewer»: «Капитал избегает шума и брани и отличается боязливой натурой. Это правда, но это еще не вся правда. Капитал боится отсутствия прибыли или слишком маленькой прибыли, как природа боится пустоты.

Но раз имеется в наличии достаточная прибыль, капитал становится смелым. Обеспечьте 10%, и капитал согласен на всякое применение, при 20% он становится оживленным, при 50% продолжительно готов сломать себе голову, при 100% он попирает все человеческие законы, при 300% нет такого преступления, на которое он не рискнул бы, хотя бы под страхом виселицы. Если шум и брань приносят прибыль, капитал станет способствовать тому и другому. Доказательство: контрабанда и торговля рабами» [3, 770].

Маркс показывает в этом фрагменте важнейшие характеристики капитала.

1. Капитал требует от владельца обеспечения для него (капитала) постоянного движения.
2. Капитал действует тайно, и чем выше норма прибыли, тем более скрытно действует капитал. Ни один собственник капитала, имеющий норму прибыли в несколько раз выше, чем средняя, не будет этим хвастаться.
3. Самую высокую норму прибыли имеют запрещенные виды деятельности капитала. Дороже всего собственник капитала ценит собственную безопасность. Но особенность, что все-таки собственная безопасность для владельца капитала имеет цену, выраженную в каждом конкретном случае в денежном измерителе или в норме прибыли.
4. Капитал боится конкуренции, так как конкуренция уравнивает норму прибыли в сторону снижения в связи со снижением рыночных цен.

Подводя итог по рассматриваемой проблеме, отметим следующее.

- Капитал – это продукт развития общественного производства.
- Он возник, когда производительность человеческого труда превысила потребности человека в средствах потребления.
- К капиталу можно отнести ту часть излишков (запасов, ресурсов), которая может быть сохранена или обменена на другой товар, который может быть сохранен для использования в будущем.
- К капиталу можно отнести те товары и блага, в которых имеется (и будет иметься в будущем) потребность у других людей. То, что не нужно никому, кроме самого владельца, не может быть капиталом.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Д. Рикардо. Принципы экономической науки., т.1. Пер. с англ. – М., Издательская группа «Прогресс», 1993 – 26 л. (Экономическая мысль Запада). Для научных библиотек.
2. Принципы экономической науки., т.3. Пер. с англ. – М., Издательская группа «Прогресс», 1993 – 22 л. (Экономическая мысль Запада). Для научных библиотек.
3. Маркс, Карл. Капитал. Критика политической экономии. Т.1.к.1, Процесс производства капитала, 1969.VIII.

УДК 65:338.242

Мешайкина Е.И.

## МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В ПРОЦЕССЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ БЕЛАРУСИ

Многие экономисты, анализируя изменения, проводимые в последние годы в рамках экономических реформ в Беларуси, приходят к выводу, что они не дали ожидаемых результатов [1, 2, 3, 18]. Причины такой неблагоприятной ситуации следует искать на макро- и микроуровне. Системная трансформация в Беларуси и других странах СНГ затрудняется

рядом факторов, которые не имели места в других странах ЦВЕ:

- более долгий период существования социалистического строя и планово-экономической системы, что привело к полному забвению рыночных инструментов и ментально-психологической неготовности народа к их внедрению;

Мешайкина Елена Ивановна, д.э.н., доцент каф. менеджмента Брестского государственного технического университета. Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.