

И в то же время, какими бы сложными не были переговоры, они не могут продолжаться бесконечно, и уже пришло время выводить их на уровень предельной конкретности.

Стремление идти в ВТО и параллельные планы создания Единого экономического пространства (Беларусь, Россия, Украина, Казахстан) не вступают в противоречие. Сотрудничество между этими четырьмя странами имеет большое значение для каждой из них, нежели отношения с внешней средой. При этом в ВТО каждая страна идет самостоятельно и остается максимально уменьшить расхождения при вступлении в эту организацию.

При этом для Беларуси по-прежнему остается принципиально важным вопрос координации действий с Российской Федерацией. Во-первых, отстаивать свое требование вступать «на равных» Беларусь может только при серьезной поддержке влиятельного партнера. Во-вторых, Россия – главный внешнеэкономический партнер Беларуси и, значит, ВТО без РФ для нас просто не имеет смысла.

Ежегодные потери от дискриминационных мер по ограничению белорусского экспорта оцениваются примерно в 80 млн. евро. После вступления Беларуси в ВТО все страны, входящие в эту организацию, предоставят ей на взаимной основе режим наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле. Это коснется, прежде всего, экспортно-импортных и транзитных операций, а также связанных с ними таможенных пошлин и сборов. Кроме того, члены ВТО должны будут предоставить нашей стране (также на взаимной основе) национальный режим в отношении внутреннего налогообложения и правил, регулирующих внутреннюю торговлю.

Беларусь получит право требовать снятия введенных некоторыми странами дискриминационных мер, ограничивающих белорусский экспорт. В частности, многие наши текстильные изделия не только не уступают, но зачастую даже превосходят западные аналоги. Однако в целях защиты своих производителей некоторые государства (например, страны ЕС) ввели количественные ограничения (квоты) на импорт белорусских текстильных товаров, что не позволяет отечественным экспортерам в полной мере реализовать свой потенциал на внешнем рынке. Участие Беларуси в ВТО поможет оградить наших производителей от протекционистских мер ряда стран, которые под предлогом борьбы с демпингом не допускают на свои рынки, например, хлористый калий или полиэфирные волокна из Беларуси.

Членство в ВТО можно использовать и для того, чтобы снизить дискриминационные технические барьеры, препятствующие проникновению белорусского экспорта на рынки развитых стран, а также – облегчить процедуры сертификации и испытаний наших изделий за рубежом, уменьшить плату за их проведение, которая часто достигает 10 и более процентов от стоимости экспортных товаров.

УДК 65:338.242

Проровский А.Г.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И УСЛОВИЙ ПРОТЕКАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В СТРОИТЕЛЬНОМ КОМПЛЕКСЕ

В настоящее время для достижения строительными предприятиями определенного уровня конечных результатов своей деятельности (прибыль, объем продаж, производительность и т.д.) необходимо осуществление эффективной инновационной деятельности. Однако для наиболее эффективного трансфера технологий необходимо своевременное, достоверное исследование инновационной деятельности строительных

предприятий. Большую пользу принесло бы и применение Республикой Беларусь распространяющихся на членов ВТО процедур урегулирования торговых споров и конфликтов. Появилась бы возможность получать на регулярной основе интересующую нас информацию о политике в области внешней торговли и намерениях тех членов ВТО, чьи действия существенно затрагивают интересы Беларуси на мировом рынке. Это, в свою очередь, помогло бы более качественно вырабатывать и осуществлять стратегию в области внешнеэкономических связей. Будучи членом ВТО, Беларусь получила бы право непосредственно участвовать в выработке принципов, правил и норм международной торговли. Кроме того, вступление в ВТО – это стимул для ускорения и углубления начатых экономических реформ, дальнейшей интеграции национальной экономики в мирохозяйственные связи.

Желая присоединиться к ВТО, наша страна будет вынуждена пойти на ряд уступок. Прежде всего, необходимо будет привести внутреннее законодательство в области внешнеэкономической деятельности в строгое соответствие с международными принципами, правилами и нормами. Вступительный взнос в ВТО выражается не в денежном исчислении, а в приведении внутренних тарифов в соответствие с тарифами, существующими в этой организации. Любая страна должна оплатить «входной билет» в виде тарифных уступок, либерализации доступа зарубежных производителей на свой рынок.

Нашей стране придется отказаться от чрезмерной протекционистской политики, прекратить субсидирование нерентабельных отраслей экономики, принять законодательные меры, предусматривающие защиту интеллектуальной собственности (патентов, авторских прав, фабричных марок и изобретений).

Что касается непосредственно членских взносов в ВТО, то они рассчитываются на основе доли государства в общемировом объеме торговли (этот показатель определяется на основании данных о внешней торговле за последние три года). Минимальная шкала взносов составляет 0,03% и менее. Таким образом, Беларуси, чья доля в мировой торговле составляет приблизительно 0,06%, нужно будет ежегодно вносить в бюджет ВТО около 60 тыс. швейцарских франков.

В среднем процедура вступления в ВТО занимает около пяти лет. Мировая практика показывает, что малым странам с небольшим объемом торговли присоединиться к этой организации легче, так как их роль в международных торговых делах незначительна.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. О.В. Черковец. Экономика и внешнеэкономические связи России в условиях глобализации. Москва. МАКС Пресс, 2003г.
2. WWW.EXPORT.BY 2003-2004
3. Информационная база «Полпред»: www.polpred.com.

Проровский Андрей Геннадьевич, доцент каф. мировой экономики, маркетинга, инвестиций Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.

Наиболее важные факторы, влияющие на инновационную деятельность строительных предприятий, можно разделить на три группы.

Первая группа факторов – характеристики инноваций, среди которых можно выделить:

1. Эффективность – относительные преимущества самого нововведения;
2. Радикальность – новизна внедряемой инновации негативно влияет на адаптацию предприятия, позитивно на конкурентные преимущества строительного предприятия;
3. Совместимость – степень соответствия инновации техническому уровню предприятия;
4. Уровень риска – неотъемлемая черта инновационной деятельности ввиду сложности прогнозирования развития процесса взаимоприспособления инновации и строительного предприятия.
5. Сложность – технологичность нововведения, выражающая степень сложности внедрения инновации на строительном предприятии.
6. Цикличность протекания инновационных процессов. Предприятию, внедряющему новую технологию в производство, необходимо уже на этом этапе планировать последующие нововведения.
7. Уровень цен на новые технологии на мировом рынке.
8. Соответствие новой продукции строительным стандартам. Если предприятие выходит на рынок с новой продукцией, а она не соответствует отраслевым стандартам, то это сильно ограничивает применение ее в качестве комплектующего.
9. Высокий эстетический уровень. При осуществлении строительства, особенно жилищного, необходимо учитывать такой фактор, как мода.
10. Высокое качество новой продукции. Строительному предприятию для успешной конкурентной борьбы даже на внутреннем рынке, необходимо постоянно повышать качество продукции.
11. Величина расходов на научные исследования. В данный момент строительные предприятия Республики Беларусь не обладают достаточными материальными ресурсами для проведения собственных крупных научно-исследовательских программ. В этой ситуации необходимо целевое финансирование таких программ государством, а также международный трансфер технологий, который позволяет предприятию, используя собственные ресурсы, достичь мирового уровня строительства.
12. Скорость освоения новой технологии. В настоящее время предприятия строительной отрасли недостаточно оперативно переходят на новый технологический уровень. Это уменьшает величину получаемой ими прибыли, так как не все строительные предприятия могут на равных конкурировать с западными компаниями при проведении тендеров на строительство.
13. Одним из главных факторов, определяющим эффективность инновационной деятельности, является цена на новую продукцию строительного производства. Спрос на новую продукцию строительного предприятия ограничен

уровнем цен, сложившимся в регионе. В силу специфики строительного производства (потребители и строители обычно находятся в одном регионе) предприятию трудно выйти на внешний рынок, где уровень цен выше.

Специфика влияния этой группы факторов состоит в том, что сложно прогнозировать параметры инновации и как она поведет себя на конкретном строительном предприятии. Это обусловлено неопределенностью, неполнотой информации как о величине положительного эффекта, так и возможных сферах его применения.

Вторая группа факторов связана с характеристикой предприятия-реципиента инновации (инновационного потенциала).

Третья группа факторов, влияющих на инновационную деятельность строительных предприятий, характеризует внешнюю среду функционирования предприятия. Факторы можно разделить на три подгруппы:

- а) информационное обеспечение инновационного процесса;
- б) финансовое обеспечение инновационного процесса;
- в) техническое обеспечение инновационной деятельности.

При исследовании инновационной деятельности в строительной отрасли необходимо разграничивать три методологические проблемы:

а) проблемы инновационной деятельности в условиях рыночной экономики, связанные с возрастанием неопределенности и динамизма экономической среды функционирования строительных предприятий и необходимостью повышения их гибкости, приспособляемости, в том числе, инновационного потенциала;

б) проблемы инновационной деятельности экономики Республики Беларусь, обусловленные переходом от административно-командных к рыночным методам управления;

в) проблемы инновационной деятельности в строительной отрасли, в связи со спецификой строительного производства (комплексный характер строительного производства, длительность инновационного цикла и т.д.).

Основным методологическим инструментом при этом может послужить положение о том, что причиной сложившейся технологической отставания строительного комплекса РБ явились объективные противоречия инновационного процесса, характерные для строительства, которые усугублялись действовавшей системой управления экономикой.

Противоречия инновационного процесса обусловлены его интегрирующим характером, увязывающим прохождение новшества от научной идеи до конечного использования в строительном производстве.

Процессы научного, технического и производственного развития осуществляются самостоятельно и относительно независимо друг от друга, между ними объективно существуют противоречия.

О наличии противоречия между научным и техническим развитием свидетельствует тот факт, что не все научные разработки получают воплощение в новых технических средствах.

Необходимость учета этих противоречий требует такого управления инновационным процессом, которое обеспечивало бы максимальную скорость распространения (трансфера) нововведения к моменту вступления его в фазу зрелости.

УДК 693.5/547.3

Бобко Ф.А.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СТРОИТЕЛЬСТВА НА ОСНОВЕ МОДЕЛИРОВАНИЯ ТЕПЛООВОГО ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

За расчетную величину теплового энергетического потенциала технологического процесса принято его средневзвешенное значение в пределах выборки $P_s \Leftrightarrow t_s$. Отклоне-

ние величины этого значения по отношению к величине каждого ΣQ_i не превосходит точности эксперимента (в нашем

Бобко Фадей Александрович, профессор каф. менеджмента Брестского государственного технического университета. Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.