

величинами ожидаемой полезности этих альтернатив в данном случае называется премией за риск [5, с. 158]. При этом существует некоторое значение вероятности, при которой ожидаемая полезность рискованной альтернативы равна полезности от нерискованной альтернативы, то есть в данной ситуации для потребителя безразлично, выбирать ли альтернативу с некоторой степенью риска или без неё.

Таким образом, согласно концепции ожидаемой полезности, люди, любящие риск, более высоко оценивают ожидаемую полезность альтернатив с высокой степенью риска по сравнению с альтернативами с низкой степенью риска или нерискованными альтернативами. Для людей, нейтрально относящихся к риску, ожидаемая полезность рискованной альтернативы равна полезности нерискованной альтернативы. Для людей, не любящих риск, полезность нерискованной альтернативы выше ожидаемой полезности альтернативы, предполагающей риск.

Именно оценка людьми ожидаемой полезности от принятия того или иного решения и определяет направление их выбора.

Представляется важным отметить, что на практике потребители не придают точных значений вероятностям тех или иных последствий их решений. Тем не менее, для объяснения закономерностей поведения и предпочтений потребителей необходимо исходить из того, что они действуют так, как будто они знают вероятности тех или иных событий в будущем, или, как упоминалось ранее, математическое ожидание выигрыша, а также его ожидаемую полезность.

#### **Список использованной литературы:**

1. Акерлоф Дж. Рынок «лимонов»: неопределённость качества и рыночный механизм. // Thesis. М.:ИГИТИ, 1994. Вып. 5. С. 91-104.
2. Алле М. Поведение рационального человека в условиях риска: критика постулатов и аксиом американской школы. // Thesis. М.:ИГИТИ, 1994. Вып. 5. С. 217-241.
3. История экономических учений. Учеб. пособие. / Под ред. В. Автономова, О. Ананьина, Н. Макашевой. М.: ИНФРА-М, 2010. 784 с.
4. Найт Ф. Риск, неопределённость и прибыль. М.: Дело, 2003. 352 с.
5. Пиндайк Р.С. Микроэкономика. Спб.: Питер, 2002. 606 с.
6. Стиглер Джордж Дж. Экономика информации. // Экономика образования, 2012, №2. С. 54-62.
7. Фридмен М., Сэвидж Л. Анализ полезности при выборе среди альтернатив, предполагающих риск. / В кн.: Теория потребительского поведения и спроса. / Вехи экономической мысли. Спб.: Экономическая школа, 1999. Т. 1. С. 208-249.
8. Шумейкер П. Модель ожидаемой полезности: разновидности, подходы, результаты и пределы возможностей. // Thesis. М.:ИГИТИ, 1994. Вып. 5. С. 29-80.

© Ермилова С.В., Голуб Г.Д. 2020

**УДК 338.14**

**Козинец Максим Тимофеевич**  
канд. эконом. наук, доцент, БрГТУ  
г. Брест, Беларусь

### **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СДЕЛОК**

#### **Аннотация**

В рыночной системе особо стоит вопрос обеспечения надежности и снижения риска

хозяйственных операций. Управление риском включает в себя использование методов «снижение вероятности потерь» и «снижение возможных потерь». Указанные методы предполагают реализацию комплекса превентивных мероприятий. Для повышения надежности реализации хозяйственных операций предлагается особое внимание уделять работе с информацией о потенциальных контрагентах. Это в сочетании с анализом планируемой эффективности хозяйственных операций позволит повысить степень надежности и снизить риск хозяйственной деятельности.

### Ключевые слова:

Информация, риск, база данных, надежность

**Kazinets Maksim Ts.**

PhD, associate Professor, Brest State Technical University,  
Brest, Belarus

## INFORMATION BASES OF RELIABILITY OF TRANSACTIONS

### Abstract

The issue of ensuring reliability and reducing the risk of business transactions is especially acute in the market system. Risk management includes the use of the methods of “reducing the probability of losses” and “reducing potential losses”. They suggest using a set of preventive measures. It is proposed to pay special attention to working with information about potential counterparties for increase the reliability of the business transactions. The analysis of the planned efficiency of business operations combined with the preventive measures will increase the degree of reliability and reduce the risk of economic activity.

### Keywords

Information, Risk, Database Reliability

При вступлении в договорные отношения при отсутствии опыта сотрудничества для минимизации риска целесообразно предварительно проанализировать надежность потенциального контрагента. В целом классификация возможных информационных источников [1] представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Классификация источников данных

В ситуации ограниченной информационной эффективности использование внутренней информации потенциального контрагента может быть затруднительно. Соответственно, прибегать к плановым источникам, а также к сведениям учетного или внеучетного характера, зачастую бывает

невозможно. В таком случае основные сведения могут быть получены из внешних источников информации, пополняемых на регулярной и (или) эпизодической основе.

Подтвердить возможность сотрудничества можно различными способами. Отдельные из них предполагают плату за получение сведений, другие нет. Безусловно, первым шагом в указанном направлении является использование бесплатных или условно-бесплатных источников информации. К ним можно отнести различные онлайн-сервисы проверки контрагентов. Так, в частности, при помощи сервиса BizInspect.by можно удостовериться, что субъект хозяйствования значится либо не значится в следующих базах данных:

- реестре коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере;
- реестре (списке) поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых (ранее не допускаемых) к закупкам, к участию в процедурах государственных закупок;
- списках плательщиков, имеющих (имевших) задолженность перед бюджетом;
- списках плательщиков, имеющих (имевших) задолженность перед Фондом социальной защиты населения Республики Беларусь;
- перечне недобросовестных арендаторов, имеющих задолженность по платежам за арендуемые государственные объекты недвижимости;
- перечне субъектов, имеющих (имевших) задолженность перед таможенными органами;
- перечне юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, исключенных из Единого государственного регистра в связи с признанием задолженности безнадёжным долгом и ее списанием;
- перечне сведений о приказных производствах, где организация (индивидуальный предприниматель) участвует (участвовал) в качестве взыскателя или должника;
- перечне юридических лиц (индивидуальных предпринимателей), ликвидируемых (деятельность которых прекращается) по решению регистрирующего органа;
- в перечне организаций, находящихся (находившихся) в процедурах банкротства;
- сведениях о должниках Единого государственного реестра сведений о банкротстве.

Помимо этого, некоторую информацию косвенно можно почерпнуть из координационных планов проверок (координационных планов контрольной (надзорной) деятельности), а также планов выборочных проверок Комитета государственного контроля Республики Беларусь.

Безусловно, приведенные выше сведения следует относить к категории вспомогательной информации. На ее основе которой принимаются управленческие решения касательно вступления либо не вступления в хозяйственные правоотношения любого типа.

Целенаправленные действия, связанные с планомерной информационной работой, можно отнести типу управления рисками, относящемуся к методу «снижение вероятности потерь». Данный метод целесообразно применять при условии соблюдения следующих условий:

- 1) высокая вероятность возможных убытков или потерь (недостижения планируемых результатов);
- 2) низкий размер потенциальных убытков или потерь (отклонения планируемых результатов).

Помимо этого, работа с информационными источниками может быть классифицирована в качестве превентивного мероприятия такого метода риск-менеджмента, как «снижение размера возможных потерь», применяемого при одновременном наличии следующих предпосылок:

- 1) высокий размер потенциальных убытков или потерь (отклонения планируемых результатов);
- 2) низкая вероятность возможных убытков или потерь (недостижения планируемых результатов).

На основании анализа указанной выше информации должны приниматься решения

относительно дальнейшего поиска информации специфического характера, позволяющей сформировать более точный портрет предполагаемого контрагента. Конечное решение о вступлении в тот либо иной тип правоотношений с указанным объектом производится с учетом планируемой экономической эффективности хозяйственной операции.

**Список использованной литературы:**

1. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник: для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 "Экономика" (квалификация (степень) "бакалавр") / Г. В. Савицкая. - 7-е изд., переработанное и дополненное. - Москва : Инфра-М, 2018. – 607 с.

© Козинец М.Т., 2020

**УДК 338**

**Салтанова Ангелина Георгиевна,**

к.э.н., доцент

кафедра экономики и менеджмента

ФГБОУ ВО Донской государственной аграрный университет

п. Персиановский, Октябрьского района, Ростовской области

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ КРЕДИТ, ЕГО СУЩНОСТЬ, ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ**

**Аннотация**

В настоящее время, кредитные отношения представляют собой основной экономический фактор международного, национального и регионального развития, поэтому в данной статье рассмотрим и проанализируем актуальную для современной российской экономики тему - сущность, значение и практические аспекты современного международного кредитования. В частности: выявим особенности международного кредита, при движении ссудного капитала в сфере международных экономических отношений; выделим функции, роль, формы и виды международного кредита; исследуем характеристики кредитных отношений и условия предоставления международного кредита.

**Ключевые слова:**

Международный кредит, международный кредитный рынок, ссудный капитал, кредитная дискриминация, кредитная блокада, прямые иностранные инвестиции

**Saltanova Angelina G.,**

Ph. D., associate Professor

Department of Economics and,

Don state agrarian Universi

p. Persianovsky, Oktyabrsky district, Rostov region, Russia

**INTERNATIONAL CREDIT, ITS ESSENCE, TYPES AND SIGNIFICANCE**

**Abstract**

Currently, credit relations are the main economic factor of international, national and regional