

образом, выработка оптимальных решений, направленных на обеспечение экологически безопасных параметров проектирования, строительства и эксплуатации объекта.

Параметрические связи, указывающие направление переноса информации между отдельными блоками информационной модели, содержатся в левом столбце матрицы; комплексный алгоритм решения задач обработки экологической информации в ПЭК разрабатывается на основе среднего столбца матрицы; а точки диалога, в которых происходит взаимодействие между персоналом и техническими средствами обработки информации, используемыми в ИСОК СП, расположены в столбце процедур внешнего дополнения, предназначенных для компенсации неполноты формализованных схем управления качеством. Важным моментом проектирования ПЭК является обоснование финансовых затрат на ее разработку, внедрение и функционирование, а также определение прямого и косвенного эффекта производителя, потребителя и общества.

На следующем этапе исследования предполагается разработка соответствующей экономико-математической модели

целевой подсистемы экологического качества строительной продукции, которая будет положена в основу проектного описания интегрированных систем обеспечения качества. Создание таких систем в строительных организациях является важнейшим условием получения ими международных сертификатов качества.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Авдеев Ю.А. . Оперативное планирование в целевых программах. - Одесса: Маяк, 1990.
2. Обухова И.И. , Белоглазова О.П. Пути создания интегрированных систем обеспечения качества строительной продукции// Белорусский строительный рынок.: №5, 1999.
3. Патричный В.А., Степанов В.Г. О субъектах и объектах экологической сертификации и ее роли в управлении качеством окружающей среды// Стандарты и качество, №9, 1996.
4. Шимова О.С. , Соколовский Н.К. Основы экологии и экономика природопользования// Главы из учебного пособия. Белорусский экономический журнал.: №1, 2000 г.

УДК 339.7.01:339.923/924

Кривецкий А.Н., Рудницкая Н.М.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ОТЧЕТНОСТИ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ИНТЕГРАЦИИ В МИРОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО

Крах мировых фондовых рынков, породивший в 1929 г. многолетний глобальный экономический кризис, выявил недостаточность применявшейся системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности. Из-за этого сведения о деятельности разных компаний оказывались несопоставимыми, приводили к ошибочным выводам. Движение капиталов направлялось по ложному руслу, что изначально содержало возможность новых биржевых крахов. Национальные общепринятые принципы учета (ГААП [Примечание: GAAP расшифровывается как Generally Accepted Accounting Principles (общепринятые бухгалтерские принципы)]), зародившиеся в начале 30-х годов в США и получившие распространение в Канаде, Англии, Мексике, Италии и некоторых других странах, также не решали задачу. В каждой стране они имели свои особенности, но все же обеспечивали известное единство и стабильность подходов к ведению бухгалтерского учета и составлению финансовых отчетов. Но и их эпоха проходит.

Национальные ГААП постепенно вытесняются международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), работа над которыми началась еще в 60-е годы под эгидой Центра ООН по транснациональным корпорациям (ТНК). Возглавляет эту работу Комитет по международным стандартам финансовой отчетности, работающий с 1973 г. в Лондоне. В 1999 г. его членами были 142 представителя из 103 стран. К настоящему времени КМСФО утверждено 35 стандартов, которые добровольно применяют около 40 тыс. ТНК с более чем 200 тыс. предприятий во многих странах мира. Европейская комиссия заявила, что рассматривает МСФО как подходящую основу для гармонизации финансовой отчетности внутри ЕС. Наибольший интерес для Республики Беларусь и отечественного производителя представляет стандарт №29, который определяет правила составления бухгалтерской (финансовой) отчетности любого предприятия в условиях офици-

ально зарегистрированного высокого уровня инфляции. После его адаптации к национальным особенностям (национальному законодательству) появляется возможность применения стандарта «Финансовая отчетность в условиях гиперинфляционной экономики» в Республике Беларусь, поскольку сравнение сумм финансовых результатов, цен активов и т.п., которые имели место в рамках одного отчетного периода является экономически необоснованным из-за значительной потери покупательской способности денежных средств в условиях высокого уровня инфляции (в 1998г. – 281,75%, 1999 г. – 351,2%, 2000 г. – 201,5%). В связи с этим, гармонизация отечественного бухгалтерского учета с требованиями Международных стандартов финансовой отчетности настолько же сложна и многогранна, насколько важна и прогрессивна.

Основная цель финансовой отчетности – облегчение принятия экономических решений. Поэтому задача МСФО состоит в предоставлении всем пользователям необходимых сведений о финансовом положении, результатах хозяйственной деятельности компании либо консолидированной группы компаний, эффективности управления ею.

Необходимость перехода на международные стандарты составления финансовой отчетности обусловлена прежде всего тем, что глобальная гармонизация бухгалтерских стандартов пока что не достигнута и этот выбор определяется ответом на две группы вопросов:

1. зачем предприятию нужна отчетность, составленная по понятным и принимаемым в остальном деловом мире правилам?
2. что из себя представляет бизнес предприятия и насколько естественным будет описать его в категориях тех или иных общепринятых бухгалтерских принципов?

Необходимость использования МСФО может быть обу-

Кривецкий Александр Николаевич. Аспирант БГЭУ, аспирант каф. бухгалтерского учета, анализа и аудита Брестского государственного технического университета.

Рудницкая Наталья Мечиславовна. Ассистент каф. бухгалтерского учета, анализа и аудита Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.

словлена некоторыми следующими ситуациями, показанными в таблице 1.

Другие случаи, в которых предприятие может считать необходимым подготовку финансовой отчетности в соответствии с IAS (Международными бухгалтерскими стандартами):

- Иностранцы рассматривают возможность установления долгосрочных торговых отношений;
- Предложения субконтрактов для международных институтов;
- Стратегические инвесторы проявляют интерес к созданию совместных предприятий;
- Западные компании начинают создание предприятия совместно с рассматриваемой компанией;
- Предполагаемый выпуск ценных бумаг на международный рынок.

Можно назвать несколько основных движущих сил:

- мировое сообщество (прежде всего представленное Международным Валютным Фондом) и Европейское экономическое сообщество;
- инвесторы: иностранные стратегические (например, транснациональные корпорации) и портфельные инвесторы владеющие крупными пакетами акций отечественных предприятий и организаций);
- руководители предприятий и их финансовых служб, которые считают, что способность предприятия составлять финансовую отчетность по Международным стандартам и ее наличие не только повышают привлекательность предприятия в глазах инвесторов, но и позволяют точнее отражать истинное экономическое положение предприятия и его реальные финансовые результаты.

Прогнозную характеристику отчетной информации при этом два основополагающих принципа действующего предприятия и начисления признаваемых данных о событиях и фактах хозяйственной жизни. Первый из них состоит в том, что финансовая отчетность составляется исходя из предположения, что у предприятия (компании) нет ни намерения, ни необходимости прекращать или существенно сокращать хозяйственно-финансовую деятельность, второй предполагает, что все хозяйственные операции и другие события отражают-

ся в учете и отчетности в тех отчетных периодах, в которых они совершались, независимо от получения или выплаты денежных средств либо их эквивалентов по этим операциям. Применение принципа начисления позволяет сблизить во времени момент сопоставления доходов и расходов, разделить операции продажи и кредитования, точнее измерить результаты коммерческих и финансовых операций. Из принципа начисления вытекает ряд производных положений:

- принцип осмотрительности означает, что при формировании информации в финансовой отчетности следует придерживаться определенной осторожности в суждениях и оценках, имеющих место в условиях неопределенности с тем, чтобы активы и доходы не были завышены, а обязательства и расходы занижены. Другими словами, МСФО предписывают проявлять большую готовность к учету потенциальных убытков или обязательств, чем потенциальных прибылей и активов;

- принцип преобладания содержания над формой гласит: хозяйственные операции и другие события необходимо учитывать и представлять в соответствии с их реальным экономическим содержанием, а не с их юридической формой.

Помимо этого международные стандарты требуют внимательно относиться и к таким факторам, как надежность отчетной информации, полнота и своевременность предоставляемых данных, с отражением в них существенных и понятных сведений, обеспечивающих их сопоставимость в динамике и с данными других компаний. Заметим, что каждая приведенная пара принципов противоречива и требует продуманного выбора действий в конкретной ситуации. В частности, стремление наиболее полно отразить все существенные данные влияет на своевременность предоставления информации, препятствует ее получению пользователями в нужное время. В то же время исключение несущественной информации может негативно отразиться на ее полноте и понятности и, наоборот, чрезмерная детализация затрудняет понимание пользователями важных общих характеристик.

Международные стандарты устанавливают, что финансовая отчетность состоит из бухгалтерского баланса, сведений о прибылях и убытках, движении денежных средств и собст-

Таблица 1

Ситуация	Возможный вариант перехода
Предприятие планирует выйти на финансовый рынок какой-то страны	Выбор стандартов, в соответствии с которыми следует составлять отчетность, зависит от конкретных требований нормативных актов, регулирующих выход на финансовый рынок (как правило на фондовую биржу) данной страны (например, требования Комиссии по биржам и ценным бумагам в США к неамериканским предприятиям)
Отчетность по тем или иным стандартам нужна одному из иностранных собственников	- Финансовую отчетность целесообразно составлять по стандартам той страны, резидентом которой является собственник; - Возможно составление отчетности по МСФО, если собственник планирует сдать эту отчетность в свое головное общество, которое в свою очередь составляет сводную отчетность по МСФО
Основная часть доходов, расходов, активов и пассивов предприятия выражены в рублях, и при этом рубль является основной операционной валютой (operational currency) предприятия	Целесообразно составлять отчетность по МСФО, поскольку только эти стандарты позволят составлять отчетность в рублях, а любые национальные стандарты будут требовать составления отчетности в своей национальной валюте, что будет давать искаженную картину финансового положения и финансовых результатов отечественного предприятия
Руководство предприятия желает получить такую картину/описание финансового положения и финансовых результатов предприятия, которые имеют больший экономический смысл (возможно также и для того, чтобы сравнить свои финансово-экономические показатели с показателями аналогичных предприятий в других странах мира)	Необходимо учесть все перечисленные выше доводы/причины и принять с учетом этих обстоятельств наиболее приемлемое решение. В целом следует помнить, что национальные стандарты всех европейских государств в значительной степени гармонизированы, а американские бухгалтерские стандарты во многом более детализированы и требовательны, нежели стандарты европейских государств

венного капитала, распределении чистой прибыли, а также пояснений и примечаний, раскрывающих содержание приведенных показателей. При этом пояснения и примечания составляют важную часть отчета. Из 35 международных стандартов, действующих в настоящее время, 33 касаются признания, оценки и дополнительного раскрытия информации в пояснениях и примечаниях.

Информация, имеющаяся в финансовой отчетности, в соответствии с ее экономическим содержанием объединяется в общие категории, называемые элементами отчетности. Финансовое положение предприятия характеризуют такие элементы, как активы, обязательства и капитал, а результаты хозяйственной деятельности – доходы и расходы.

Активы – это ресурсы и имущество, контролируемые данной организацией в результате операций и событий, состоявшихся в отчетном или иных прошедших периодах. Они способны в будущем обеспечить определенную экономическую выгоду, заключающуюся в поступлении денежных средств или их эквивалентов либо в их экономии. Сами денежные средства, как и их эквиваленты, также являются активами. Последние обычно приобретаются за деньги или в обмен на другие активы, либо производятся в самой организации.

Обязательства – это долги, по которым имеется уверенность, что их погашение или урегулирование приведет к уменьшению экономической выгоды в виде сокращения реальных активов. В обязательстве воплощена конкретная задолженность, требующая погашения, или обязанность действовать определенным образом, например устранять неисправности в проданной продукции или выполнять предварительно оплаченную работу. Обязательства принимаются на учет только тогда, когда известно, что их урегулирование предполагает определенные затраты, уменьшающие активы, либо сокращение экономических выгод иным путем.

Капитал составляет стоимость активов, которые не должны и не будут направлены в будущем на урегулирование обязательств организации. Эта сумма, как правило, отличается от совокупной стоимости акций корпорации на фондовом рынке или от продажной стоимости данной организации как целого либо продажной стоимости ее активов, реализуемых по частям.

В общем капитале компании можно выделить капитал, который она получила от акционеров и своих внутренних источников в результате капитализации нераспределенной прибыли и образования соответствующих резервов.

В соответствии с международными стандартами компания может признавать прибыль в данном отчетном периоде только при условии сохранения своего капитала. Игнорирование этого требования привело к повсеместному “вымыванию” оборотного капитала и существенным деформациям в оценке основного капитала, ведущему к утрате производственного потенциала отечественных производителей.

Расходы компании подразделяются на обычные, осуществляемые для извлечения доходов, и прочие, не создающие каких-либо экономических выгод (доходов и активов) в будущем. Обычные расходы признаются в том отчетном периоде, в котором они возникли в виде уменьшения активов и увеличения обязательств, в прямой связи с доходами, поступившими по данным операциям. Исходя из МСФО соответствие доходов и обычных расходов должно соблюдаться неукоснительно. Если поступление доходов предусматривается в обозримом будущем, понесенные расходы включаются в активы компании. Это – капитальные вложения в основной капитал, и производственные расходы в запасах, незавершенном производстве, готовых товарах и расходы на приобретение финансовых и нематериальных активов.

В отличие от оборотных активов стоимость долговременных применяемых внеоборотных активов повторно отражается

в текущих эксплуатационных расходах путем начисления амортизации. Износ признается технической категорией и международными стандартами не рассматривается. Прочие расходы включаются в тот отчетный период, в котором выясняется, что они не могут стать причиной будущих экономических выгод или такие выгоды не очевидны и не поддаются надежной оценке.

Затраты на НИОКР выступают как расходы компании до тех пор, пока не выявится обоснованная возможность использовать результаты этих работ для извлечения дохода в обозримом будущем. С этого момента, согласно МСФО они капитализируются и входят в активы компании. Они будут погашены путем уменьшения будущих доходов от данных исследований и разработок.

Международные стандарты в отличие от наших рассматривают налоговые платежи как расходы компании, а не как форму распределения прибыли. Причем для компании имеет значение только чистая прибыль. Кроме того, стандарты не связывают признание расходов с правилами налогообложения на территории конкретных государств. Более того, стандарт указывает на необходимость учета отложенных налоговых требований и обязательств, возникающих из-за различий в порядке расчета налогооблагаемой базы и реальной методике учета расходов и доходов данной компании. Эти статьи характеризуют налоговые последствия, которые возникнут в следующих отчетных периодах.

МСФО не признают убытки в качестве самостоятельного элемента финансовой отчетности. Это тоже расходы, уменьшающие в конечном итоге собственный капитал компании в результате случайных и чрезвычайных событий, а также обычных операций, по которым расходы не полностью покрываются доходами в течение отчетного периода.

Доходы компании связаны с увеличением стоимости активов либо уменьшением обязательств или тем и другим вместе. Доходы приводят к увеличению капитала компании независимо и сверх вкладов собственников. МСФО рассматривают доходы в двух формах – как выручку и выигрыши.

Выручка – регулярные доходы от обычной деятельности (продажи товаров и услуг, процентов, дивидендов, лицензионных платежей и роялти, арендной платы). В выручку включаются доходы от реализации недвижимости, специально купленной для перепродажи, и инвестиционной собственности, которая как объект учета у нас пока не известна и обозначенно не учитывается. В то же время инвестиционная собственность состоит из имущества, неподверженного обесценению, которое приобретает не для использования в финансово-хозяйственной деятельности компании, а исключительно для накопления и сохранения материального богатства. В этом качестве приобретаются престижные объекты недвижимости, дорогие произведения искусства, золото и драгоценности и т.д.

Выигрыши – это прочие доходы, которые поступают нерегулярно и не требуют сколько-нибудь существенных расходов на их получение. К ним относятся доходы от штрафов и компенсаций, безвозмездное финансирование и субсидии, курсовые валютные разницы, разница от повышения стоимости другого имеющегося оборотного имущества и т.п.

Количественное изменение активов, обязательств и других элементов отчетности осуществляется в денежном выражении. Международный стандарт предусматривает использование нескольких методов оценки в разной комбинации.

Первоначальная (историческая или фактическая) стоимость – это оценка того или иного объекта учета на основе фактической суммы денежных средств, их эквивалентов, заплаченных при его приобретении с учетом транспортных и иных расходов, связанных с этой операцией, или начисленных при его изготовлении собственными силами. При неиз-

менной покупательной способности денежной единицы, в которой выражена стоимость, этот метод является наилучшим. Но такие условия нереальны. Поэтому оценка товарно-материальных ценностей часто производится по стоимости реализации за вычетом торговых издержек или по рыночной стоимости.

Текущая (восстановительная) стоимость равна сумме денежных средств или их эквивалентов, которую пришлось бы выплатить в данный момент при необходимости замены данного объекта материального имущества новым. Обязательства оцениваются по текущей стоимости, которая представляет собой недисконтированную сумму денежных средств, необходимых для их погашения в данный момент.

Справедливая стоимость международным стандартом определяется как сумма денежных средств, достаточная для приобретения актива или исполнения обязательств при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить такую сделку, независимыми друг от друга сторонами. Такое определение идеализировано, и практическое определение ее, по сути, невозможно, хотя международные организации и настаивают на применении этого метода оценки. Рыночная стоимость – сумма денежных средств, которая может быть получена при продаже или должна быть уплачена при приобретении финансового инструмента или другого актива.

Стоимость реализации (погашения), или чистая продажная цена – это сумма, которая может быть получена от продажи актива при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими ее осуществить сторонами за вычетом затрат на выбытие, т.е. торговых издержек.

Также, элементом оценки финансовых инструментов может быть текущая дисконтированная стоимость. Она представляет собой дисконтированную величину будущих денежных поступлений, которые может принести реализация данного актива в ходе обычной коммерческой операции. Обязательства оцениваются по дисконтированной стоимости будущего оттока денежных средств, который потребует для погашения обязательств при нормальной хозяйственной ситуации. Дисконтирование стоимости основано на реально существующем положении, что некоторая сумма денег сегодня стоит больше, чем в будущем, из-за того, что она может быть использована для получения дохода в виде процентов.

Комитет по международным стандартам финансовой отчетности придает большое значение проблемам, связанным с инвестициями, и совершенствованию финансового инструментария в этой сфере. Об этом свидетельствует простой перечень международных стандартов: “Учет инвестиций”, “Сводная финансовая отчетность и учет инвестиций в дочерние компании”, “Учет инвестиций в ассоциированные компании”, “Финансовая отчетность об участии в совместной деятельности” и т.д. Согласно этим документам “инвестиции – это активы, которые компания держит в целях увеличения богатства через распределение (в форме процента, роялти, дивиденда, арендной платы), повышения стоимости капитала или получения инвестирующей компанией других выгод, например, таких же, которые достигаются через долговременные деловые взаимоотношения”. Одним из последствий инвестиций является установление контроля над компаниями – объектами капложений. Поэтому международные стандарты предусматривают составлять сводную финансовую отчетность, включающую все дочерние компании, контролируемые материнской фирмой. Сводная финансовая отчетность представляет информацию о группе консолидированных компаний как о единой, с выделением доли меньшинства в чистых активах и финансовых результатах группы.

Объединение компаний определяется в форме покупки компании, обратной покупки и объединения интересов. При покупке компании покупатель целиком поглощает ее, вклю-

чая все активы и обязательства в свой баланс и оставляя купленное предприятие действовать на правах филиала, а не дочерней компании.

Обратная покупка заключается в форме сделки, когда одна компания приобретает пакет акций другой компании, но в то же время в порядке обмена выпускает такое количество своих акций с правом голоса в качестве возмещения, что контроль над объединенной компанией переходит к владельцам проданной фирмы.

Объединение интересов происходит тогда, когда такое объединение не может быть квалифицировано как покупка или продажа и ведет к образованию единой компании, сохраняющей разделение рисков и интересов, существовавших до объединения. Слияние компаний производится путем консолидации их балансов с обменом акций, выпущенных до слияния, на акции объединенной компании. Международные стандарты предусматривают два метода учета этого процесса – принятием во внимание слияния капиталов и слияния имущества.

Инвестиции в ассоциированные компании отличаются от инвестиций в дочерние фирмы тем, что инвестор существенно влияет на ассоциированную организацию, но не может признать ее дочерней или совместной по объективным обстоятельствам. В этом случае инвестиции в отчете инвестора отражаются по методу долевого участия: сумма инвестиций первоначально записывается по себестоимости, и их балансовая стоимость увеличивается (или уменьшается) на признанную долю инвестора в прибылях и убытках объекта инвестиций.

Инвестиции в совместную деятельность определяются более широко, чем это принято в отечественной практике. Она рассматривается в трех формах – совместно контролируемые операции, совместно контролируемые активы, совместно контролируемые предприятия. В первом случае каждая компания ведет отдельный учет совершенных операций, в последнем – имущество СП включается в финансовую отчетность участника путем пропорционального сведения данных о доле каждого участника.

Тенденция глобализации финансовых рынков вызвала к жизни разработку стандартов по учету финансовых инструментов, которые устанавливают для коммерческих компаний порядок признания, оценки и раскрытия информации о применяемых ими финансовых инструментах, включая сведения о хеджировании. Все финансовые активы и обязательства, в том числе производные финансовые инструменты (опционы, фьючерсы и т.п.), должны указываться в балансе. Все исключения, разрешавшиеся в прошлом, запрещены, что улучшает надежность информации о финансовом положении компаний.

Международные стандарты обеспечивают прозрачную информацию о деятельности любой компании. Они требуют давать сведения о существенных ошибках, допущенных в отчетности, представленной в предыдущие годы, и их влияния на показатели нынешней деятельности, раскрывать причины и содержание изменений в учетной политике. В пояснительных записках необходимо также предоставлять информацию о связанных сторонах.

Международная организация комиссий по ценным бумагам (International Organisation of Stock Exchange Commissions – IOSCO) пытается гармонизировать требования, предъявляемые комиссиями разных стран к участникам соответствующих финансовых рынков. Это нашло отражение в разработке в июле 1995 году списка так называемых “основных стандартов” (corestandards), которые Комитет по международным бухгалтерским стандартам (IASB) обязался разработать и внедрить для того, чтобы финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с Международными стандартами при-

нималась на всех финансовых рынках. Процесс разработки и уточнения необходимых стандартов практически завершен и в настоящее время Комиссия по биржам и ценным бумагам (SEC) США начала с высокой долей профессионального скептицизма рассматривать полученные результаты. Если предъявляемые этой комиссией высокие требования будут удовлетворены, то Международные бухгалтерские стандарты могут получить безоговорочное международное признание и стать глобальными.

УДК 330.35

Григорчук И.С.

УСТОЙЧИВОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ: ВОПРОСЫ МЕТОДОЛОГИИ

Для стран с переходной экономикой наиболее актуальной проблемой является устойчивость экономического развития. Разрабатывается и экономическая политика, направленная на создание условий для устойчивого экономического роста. При этом ее реализация, как показывает опыт стран СНГ, зачастую приводит к прямо противоположным результатам. Ошибки обусловлены отсутствием понимания общих методологических принципов, подходов на основе которых и возможна устойчивость экономической системы. Не выявив общего нельзя решать частное. Использование же метода проб и ошибок сопряжено с огромными потерями экономических ресурсов, времени, темпов преобразований, обострением социально-экономических противоречий.

Анализ проблемы с необходимостью предполагает определение понятия экономической устойчивости. Устойчивость экономической системы, это ее способность во взаимодействии с государством и социальными структурами общества поддерживать, «реконструировать», создавать и настраивать механизмы саморегулирования и развития, формировать условия долговременного функционирования. При этом длительное функционирование экономической системы связано с ее эффективностью. Потеря эффективности в долговременном плане - гибель для экономической системы.

Устойчивость экономической системы является основой устойчивого развития общества, государства. Вместе с тем, очевидно, что экономическая система находится под постоянным воздействием социальных, идеологических, политических институтов общества. Они также влияют на ее развитие и устойчивость. Но анализ этого влияния выходит за рамки данного исследования. Здесь же акцентируем внимание на выяснении экономических механизмов, обеспечивающих долговременную устойчивость. Как известно, экономические процессы взаимосвязаны и находятся в диалектическом взаимодействии. Законы диалектики действуют и в современной рыночной экономике. Так, усиление факторов, ускоряющих экономический рост, одновременно сопровождается зарождением и развитием процессов вызывающих его замедление и экономический спад. Как это ни парадоксально звучит, но экономическая устойчивость обеспечивается благодаря наличию дестабилизирующих процессов. В ходе их диалектического взаимодействия и формируются механизмы долговременной устойчивости экономической системы.

Экономический рост находится под воздействием циклов. Отвлекаясь от изложения трактовок экономических циклов, примем во внимание тот бесспорный факт, что циклическое развитие экономики проявляется в несоответствии между совокупным предложением и совокупным спросом. Превышение предложения над спросом на макроэкономическом

уровне является результатом действия рыночной конкуренции. Стремление к росту доходов, сохранению и упрочению позиций на рынке вынуждает фирмы повышать рентабельность производства, увеличивать объемы выпуска продукции для удовлетворения растущего спроса. Увеличение спроса на потребительские товары вызывает цепную реакцию, ведущую к многократному увеличению спроса на инвестиции производственного назначения. Несовпадение во времени прироста потребительского спроса и инвестиций в средства производства, усиленное эффектом акселератора, приводит к появлению диспропорции между совокупным предложением и совокупным спросом.

В условиях наиболее интенсивного проявления отношений ускорения экономического роста, зарождаются и набирают силу процессы, которые неизбежно приведут к падению темпов экономического развития. Так, сама диспропорция между предложением и спросом является результатом насыщения растущего спроса с целью максимизации доходов в условиях благоприятной экономической конъюнктуры. Вместе с тем при экономическом оживлении и росте, четко выражается тенденция к увеличению занятости, доходов и совокупного спроса. На этой основе вполне возможно инфляционное повышение цен, которое еще в большей мере увеличит разрыв между предложением и спросом на макроэкономическом уровне. Следовательно, уже на фазах оживления и подъема, наряду с факторами, стимулирующими экономический рост, придающими устойчивость экономической системе, развиваются процессы, подрывающие эту устойчивость, ведущие к циклическому спаду производства.

В условиях наиболее интенсивного проявления отношений ускорения экономического роста, зарождаются и набирают силу процессы, которые неизбежно приведут к падению темпов экономического развития. Так, сама диспропорция между предложением и спросом является результатом насыщения растущего спроса с целью максимизации доходов в условиях благоприятной экономической конъюнктуры. Вместе с тем при экономическом оживлении и росте, четко выражается тенденция к увеличению занятости, доходов и совокупного спроса. На этой основе вполне возможно инфляционное повышение цен, которое еще в большей мере увеличит разрыв между предложением и спросом на макроэкономическом уровне. Следовательно, уже на фазах оживления и подъема, наряду с факторами, стимулирующими экономический рост, придающими устойчивость экономической системе, развиваются процессы, подрывающие эту устойчивость, ведущие к циклическому спаду производства.

На фазе кризиса они проявляются в полную силу. Кажется, что экономическая система потеряла свою устойчивость и неминуемо движется к краху. На самом деле диалектика развития такова, что именно негативные экономические процессы, обнаруживаясь в грубых разрушительных формах на поверхности экономических отношений, вместе с тем создают условия для выхода экономики из кризиса. На основе конкуренции происходит разрешение накопившихся противоречий, идет массовое обновление оборудования, создаются предпосылки для эффективного экономического роста. Явления, подрывающие устойчивость экономической системы уступают место процессам, выводящим ее на траекторию динамичного развития.

Здесь важно отметить следующий момент. Диалектические взаимосвязи, взаимодействия и взаимопереходы реализуются через механизмы рыночной конкуренции, через действие экономических законов в режиме их автоматической настройки. Любые силы, вмешивающиеся в систему рыночной саморегуляции, нарушают тонкие чувствительные связи в

Григорчук Иван Сидорович. К.э.н., доцент, зав. каф. экономической теории Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.