

непредсказуемости многих факторов экономического развития.

Идея К. Маркса о социализации рыночной экономики не стала без внимания и среди западных ученых – экономистов. Она стала ведущей общемировой тенденцией в XX столетии, хотя без идеи «всемирной революции». Эволюционный путь стал преобладающим. Социально ориентированный тип рыночной экономики – это новейшая послевоенная модель, эффективно реализованная в ряде развитых странах, сформировалась благодаря усилиям ученых многих теоретических школ марксистского и немарксистского направлений. В наиболее обобщенном виде она представлена неоллиберальной

экономической мыслью в послевоенной западной Германии. В такой модели рыночный механизм вместе с институтами должен работать на потребности всего общества, а экономическая эффективность – способствовать повышению социальной эффективности, а не использоваться исключительно на так называемое «демонстративное расточительное потребление» богатых слоев населения согласно социально-психологической теории Т. Веблена. В современном же белорусском обществе наметился явный разрыв между социальным и денежным статусом многих работников интеллектуального труда, что действует угнетающе на многие стороны жизни.

УДК 093 (075.8) 338

Кульгавчук Л.В.

ЛИЗИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ ОБНОВЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

Экономическое развитие общества в целом и благополучие каждого человека определяется, в конечном итоге, успехами в осуществлении инвестиционных проектов – вложениями в активы предприятия с целью выпуска новой продукции, повышении ее качества, а, следовательно, и конкурентоспособности.

Трудно переоценить в этом плане народнохозяйственное значение эффективного использования основных фондов и производственных мощностей.

Однако, в настоящее время, состояние основных фондов в Республике Беларусь весьма плачевное. Степень их изношенности по основным отраслям экономики по состоянию на 1.01.2000 года следующая:

- промышленность – 59,6 %;
- сельское хозяйство – 53,3 %;
- транспорт – 52,2%;
- связь – 42,7%;
- строительство – 40,9%.

В разрезе видовой структуры самый высокий износ имеют активные фонды: машины и оборудование – 76,6%, транспортные средства – 54% и т.д. Проанализировав коэффициенты движения основных фондов, характеризующие техническое состояние, необходимо отметить, что коэффициент обновления резко упал по сравнению с 1998 годом с 11% до 4%, а коэффициент выбытия изменился в сторону роста с 7,6% до 20,4%.

Таким образом, наблюдается неутешительная картина. Для оживления инвестиционной активности одним из наиболее эффективных инструментов финансирования реального сектора экономики может стать лизинг. В настоящее время в развитых странах на лизинговые операции приходится до 30% инвестиций.

Лизинговые операции позволяют решить инвестиционные проблемы на макроуровне. Сущность лизинга выражается в экономических отношениях, которые возникают между участниками: предприятием-производителем оборудования, арендодателем (лизинговой фирмой) и лизингополучателем.

Сложную природу лизинга обуславливают интересы участников. Например, для предприятия-поставщика оборудования лизинг рассматривается как форма сбыта продукции, для лизингополучателя – как вложение средств в основной капитал.

Преимущество лизинга, по сравнению с другими формами инвестирования, максимально проявляются в том случае,

если нормативно правовая база, регулирующая осуществление данного вида деятельности, создает хорошие условия для полной сбалансированности интересов всех участников.

В настоящее время в Республике Беларусь действует 6 нормативных документов, регламентирующих лизинговые операции на территории республики и 2 международных соглашения, к которым присоединилась РБ. Анализируя действующие нормативные документы, можно сделать некоторые выводы о совпадении интересов участников лизингового процесса.

С точки зрения лизингополучателя, на начальной стадии деятельности нет необходимости наличия больших собственных или заемных денежных средств, существует возможность рассчитываться за полученное оборудование из доходов от его эксплуатации.

Кроме того, при лизинге имеется возможность оперативно менять оборудование в связи с его физическим либо моральным износом, что связано в первую очередь с возможностью осуществления ускоренной амортизации, так как нормативными документами установлено, что величина амортизации (износа) объекта лизинга устанавливается договором лизинга по согласованию между лизингодателем и лизингополучателем. Одновременно это позволяет устанавливать удобный график платежей для предприятия-лизингополучателя, учитывая сезонность работы и другие аналогичные факторы.

Следствием реализации «амортизационных» преимуществ при лизинге является возможность резкого уменьшения налога на недвижимость, выплачиваемого балансодержателем объекта лизинга.

При лизинге происходит уменьшение налоговой нагрузки на лизингополучателя также и за счет того, что весь лизинговый платеж относится на себестоимость продукции (работ, услуг) лизингополучателя, что значительно уменьшает налогооблагаемую базу по налогу на прибыль и транспортному сбору.

При лизинге существует возможность гибкой системы платежей лизингополучателя, поскольку стороны сами определяют их порядок: отсрочка первого платежа, постепенное увеличение либо уменьшение платежа, выплаты в форме товаров и услуг, полученные в результате использования объекта лизинга, и т.д.

С точки зрения лизингодателей, одним из положительных моментов является отсутствие специального разрешения для осуществления передачи оборудования в лизинг, хотя попыт-

ка лицензирования данного вида деятельности первоначально была предпринята.

Налогообложение предприятий-лизингодателей, предусматривающее взимание налогов при осуществлении лизинговой деятельности только с сумм вознаграждения лизинговой компании, а не с оборота, делает лизинговую деятельность более привлекательной и приводит к удешевлению лизинговой сделки. Исключение в данном случае представляет собой налог на добавленную стоимость, исчисление которого осуществляется по особым правилам в рамках отдельных нормативных документов, устанавливающих единые для всех субъектов хозяйствования республики принципы исчисления и взимания НДС.

Как для лизингодателей, так и для лизингополучателей преимуществом является то, что объект лизинга во время действия договора лизинга не подлежит переоценке, что упрощает ведение учета лизинговых операций и является фактором, способствующим стабилизации налоговой и амортизационной политики предприятий-лизингодателей и лизингополучателей.

При таможенном оформлении объектов лизинга может представляться рассрочка по уплате таможенной пошлины, НДС и акциза на весь срок действия договора лизинга.

Как уже отмечалось выше, для производителей и поставщиков оборудования лизинг основных фондов является эффективной формой сбыта своей продукции, что немаловажно в условиях низкой платежеспособности потребителей.

В рамках создания Союза двух государств весьма актуальным можно отметить наличие сходства и отличия в законодательной базе по лизингу.

Общим является то, что законодательство представляет право включать лизинговые платежи в состав себестоимости продукции, а также использование ускоренной амортизации с коэффициентом ускорения в размере не выше трех по всем видам движимого имущества, т.е. льготные правила начисления амортизации.

Существенным отличием является то, что российский лизингодатель частично освобождается от уплаты таможенных

пошлин и налогов в отношении временно ввозимой на территорию Российской Федерации продукции, являющейся объектом международного лизинга. Региональным властям предоставлены полномочия по самостоятельному установлению преимуществ и льгот в сфере лизинга и т.д.

При наличии высокого потенциала для развития лизинга как отрасли экономики, необходимо отметить и существование ряда проблем, таких как высокая ставка рефинансирования, установленная Национальным банком Республики Беларусь и, как следствие, высокая стоимость кредитных ресурсов, что весьма ограничивает действия.

Недостаточно проработаны вопросы валютного регулирования. Это отразилось на том, что лизинг не вошел в число операций, по которым разрешено использование иностранной валюты при расчетах между юридическими лицами-резидентами. Наблюдается несогласованность ряда документов в вопросах возможности привязки цены лизинговых услуг к иностранной валюте, что бывает необходимо в случае приобретения объекта лизинга у нерезидента РБ за СКВ.

Подводя итоги сказанному выше, следует сделать вывод, что в сложившихся экономических условиях лизинг является одним из эффективнейших на сегодняшний день механизмов обновления основных фондов предприятий и состояние нормативно-правовой базы по лизингу в Республике Беларусь говорит о высоком потенциале и преимуществах его использования.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Жук В., Шиманович С. Преимущества лизинга как формы инвестирования. Нормативно-правовая среда развития лизинга в Республике Беларусь // Малый и средний бизнес в Беларуси №3, 2000, С. 24-33.
2. Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2000 г., №19
3. Ничипорович С. Основные фонды: ситуация критическая / Национальная экономическая газета, №1, 2001 г., С. 8.

УКД 331.108.2 (075.8)

Павлючук Ю.Н., Козлов А.А.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ТАРИФНЫХ СИСТЕМ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Целью настоящей статьи является рассмотрение проблем проектирования тарифных систем предприятий как элемента управления персоналом промышленных предприятий в условиях трансформации экономики.

Демонтаж централизованной системы управления экономикой породил значительные трудности в установлении заработной платы непосредственно на предприятиях.

Прежние тарифные ставки перестали действовать. Возникла необходимость в разработке тарифных систем, отвечающих специфике конкретного производства и реальным финансовым возможностям предприятий. Организация и управление заработной платой на предприятии, по нашему мнению, сводится в настоящее время к разработке и мониторингу определенной системы коэффициентов, в соответствии с которыми должен распределяться фонд оплаты труда предприятия между различными категориями персонала.

Коэффициенты должны учитывать различия, как в квалификационном уровне выполнения работ, так и в их значимо-

сти для данного предприятия, их тяжесть, а также условия труда на рабочих местах. При этом основная трудность состоит в определении основных количественных соотношений между рабочими местами, отличающимися по отраслевым признакам.

Строго говоря, однозначного решения здесь вообще не существует. Многое зависит от субъективных оценок экспертов.

Для определения пропорций в оплате труда различных категорий работников службы организации труда и заработной платы (ООТИЗ) в большинстве случаев обращаются к тем тарифным ставкам и должностным окладам, которые действуют в соответствующих отраслях народного хозяйства. Дело в том, что различия в тарифных ставках, устанавливавшихся по отраслям народного хозяйства, были обусловлены прежде всего значительностью отраслей в национальной экономике, что отражало иерархию экономических приоритетов государства, которая разрушалась с развалом СССР. Значимость,