

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ И ИХ РОЛЬ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Басалай М.Н., студентка 3-го курса

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент И.И. Обухова

*Учреждение образования «Брестский государственный
технический университет», г. Брест, Республика Беларусь*

Со второй половины XX в. неотъемлемой частью международных экономических отношений становятся особые экономические зоны (ОЭЗ), которые способствуют экономическому росту стран за счет мобилизации инвестиций, стимулирования международного товарооборота, а также обмена технологиями. Их создание является важным инструментом реализации принципов открытой экономики за счет либерализации и активизации внешнеэкономической деятельности, а действующий в них таможенный, налоговый и инвестиционный режим благоприятен для внешних и внутренних инвестиций.

Сегодня в мире функционируют разнообразные особые экономические зоны, классификация которых по характеру деятельности представлена в таблице 1.

Таблица 1

Классификация ОЭЗ по характеру деятельности

Вид зоны	Цель создания	Льготы и преференции	Примеры
1. Свободные таможенные зоны (СТЗ)	Активизация ВЭД, обслуживание торгового оборота и международных транзитных операций	Экспорт и импорт освобождены от таможенных платежей	Таможенный союз ЕАЭС
2. Зоны свободной торговли (ЗСТ)	Ускорение товарооборота, внешней торговли, экспорта, привлечение иностранных инвестиций	Освобождение от уплаты таможенных пошлин, налога на импорт, финансового контроля	ЗСТ НАФТА (США, Канада Мексика)
3. Экспортно-производственные зоны (ЭПЗ)	Рост объема экспорта, повышение занятости, промышленная модернизация и освоение новых технологий	Экспорт материалов и реимпорт продукции освобождены от таможенных платежей	Государства Азии

4. Научно-технологические зоны (НТЗ)	Разработка новых технологий, материалов и товаров	Налоговые, таможенные, кредитные льготы, упрощенная регистрация, консалтинг	США, Франция, Великобритания
5. Комплексные зоны	Торговые, таможенные, производственные и научно-исследовательские функции	Обладают чертами всех вышеперечисленных зон	Китай, Бразилия, Великобритания, США

Источник: [1]

Таким образом, основные виды ОЭЗ отличаются друг от друга по целям создания и по предоставляемым преференциям, что оказывает определенное влияние на их организационный механизм и результаты деятельности.

В Республике Беларусь особые зоны существуют в виде свободных экономических зон (СЭЗ). Следует отметить, что все действующие зоны Беларуси являются комплексными. Комплексные зоны впервые появились в начале 80-х годов прошлого века и сочетали в себе черты и функции всех вышеперечисленных зон, однако отличались от них по пространственным масштабам, концентрации производства и полю деятельности.

Сегодня в Республике Беларусь функционируют 6 свободных экономических зон: по одной в каждом областном административном центре, включая город Минск. К важнейшим целям СЭЗ относятся: привлечение инвестиций, увеличение числа рабочих мест и объема экспорта. Кроме того, у каждой зоны имеются свои специфические цели. Например: у СЭЗ «Минск» – повышение загрузки аэропорта «Минск-2» и развитие воздушного сообщения; у СЭЗ «Брест» – расширение производства потребительских товаров и услуг. Однако, впоследствии происходило расширение функций созданных зон. Так, структура резидентов первой в Беларуси СЭЗ «Брест» по отраслям промышленности представлена на рисунке 1.

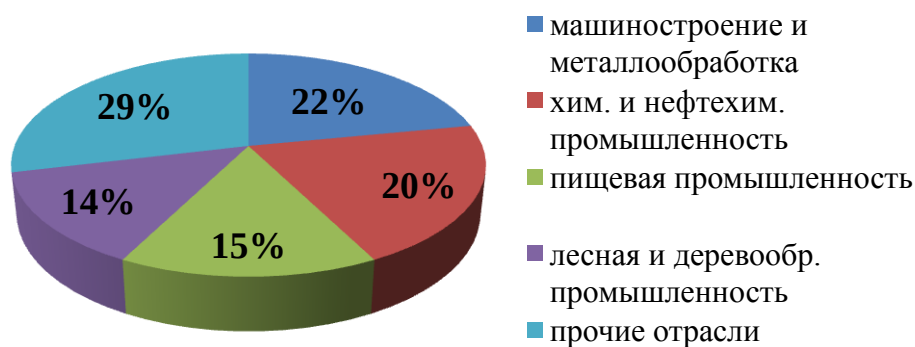


Рис. 1. Структура резидентов СЭЗ «Брест» по отраслям

Как мы видим, сегодня в СЭЗ «Брест» наибольшее число резидент-товзаняты: машиностроением и металлообработкой (16), химической и нефтехимической (15), пищевой (11), лесной и деревообрабатывающей промышленностью (10), прочими отраслями (21) [2].

Для создания свободных экономических зон в Республике Беларусь существуют благоприятные условия: выгодное географическое положение, развитый научно-технический потенциал, наличие квалифицированной рабочей силы. Однако для их эффективного функционирования одних преимуществ недостаточно. Большую роль играет также система льгот и стимулов, характеризующих инвестиционный климат страны.

Например, резидентам СЭЗ «Брест» предоставляются следующие льготы: освобождение от уплаты налога на прибыль в течение десяти лет с последующим применением пониженной на 50% ставки; от уплаты налога на недвижимость, земельного налога и арендной платы; отсутствия ввозного НДС на импортные товары, ввозимые для производства продукции; а также ряд таможенных преференций [2].

Для оценки привлекательности существующего режима мы выполнили анализ показателей деятельности резидентов СЭЗ Республики Беларусь за 2015-2017 годы на основе обработки информации Белорусского статистического комитета [3], и представили их в таблице 2.

Таблица 2

Основные показатели деятельности резидентов СЭЗ РБ

Наименование показателей	2015 год	2016 год	2017 год	Тср, %
Количество резидентов, ед.	438	419	408	-
Темпы динамики выручки в сопостав. ценах, %	109,7	126,7	115,1	116,96
Темпы динамики инвестиций в ОК, %	78,1	73,2	83,5	78,15
в т.ч. иностранных инвестиций, %	95,4	122,8	81,0	98,27
Темпы динамики экспорта товаров, %	77,9	110,0	120,0	100,93
Темпы динамики импорта товаров, %	80,6	88,2	96,9	88,32
Сальдо внешней торговли товарами, млн.USD	308,1	1 025,4	1 568,8	-

Мы видим, что объем инвестиций в основной капитал (ОК) снижается ежегодно в среднем на 21,85%, а иностранные инвестиции – на 1,73%. Уменьшение темпов динамики инвестиций свидетельствует об ухудшении инвестиционного климата, результатом чего является снижение активности иностранных и национальных инвесторов. В то же время в 2017 году наблюдается прирост выручки, увеличиваются темпы динамики экспорта товаров, растет сальдо внешней торговли товарами.

Тем не менее, результаты выполненного анализа позволяют сделать вывод о том, что в настоящее время основные цели деятельности резидентов СЭЗ Беларуси не достигнуты. Сложившаяся ситуация, связанная с недостаточной активностью иностранных инвесторов, ставит перед Правительством страны серьезные задачи: создать условия, стимулирующие эффективный приток иностранного капитала. Данная проблема может быть решена с помощью применения новых подходов к организации СЭЗ и

их реструктуризации путем создания комплексных особых оффшорных зон, механизм которых был предложен в [4].

Повышение эффективности функционирования СЭЗ за счет привлечения иностранного капитала может стать одним из путей интеграции экономики страны в мировое хозяйство как средство интенсификации ее международных экономических связей.

Список использованных источников:

1. Расширение функций СЭЗ Республики Беларусь как условие повышения их эффективности [Электронный ресурс] // Национальный банк Республики Беларусь URL: <http://www.nbrb.by> (дата обращения 17.02.2018).

2. Резиденты СЭЗ «Брест» [Электронный ресурс] // СЭЗ «Брест» URL: <http://www.fez.brest.by> (дата обращения 19.02.2018).

3. Свободные экономические зоны [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь URL: <http://www.belstat.gov.by> (дата обращения 18.02.2018).

4. Басалай М.Н. Оффшорные зоны – инструмент привлечения иностранных инвестиций в Республику Беларусь / М.Н. Басалай // Материалы X Международного экономического форума молодых ученых «Экономика глазами молодых» / Минск: Изд-во БГЭУ, 2017. – Минск, 2017. – С. 251-255.

УДК 339.138

**ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ
ИООО «БРВ-БРЕСТ»**

Башко К.А., студентка 4-го курса
*УО «Полесский государственный университет»,
г. Пинск, Республика Беларусь*

Под распределением понимается установление определенной совокупности мероприятий, в результате выполнения которых обеспечивается перемещение необходимых товаров в пространстве и времени от производителя к месту потребления.

Система распределения предприятия-продавца состоит из сбытовой структуры (органы и каналы сбыта), а также логистической инфраструктуры сбыта (склады, транспорт). С функциональной точки зрения система распределения – это деятельность всех подразделений предприятия с целью поиска покупателя и доставки ему товара нужного качества, в требуемом количестве и в оговоренные сроки.

ИООО «БРВ-Брест» является единственным торговым представителем Группы предприятий «БРВ». Торговая компания в своем лице уже является посредником между производителем продукции и покупателем. Первоначально торговая компания занималась только оптовой торговлей и канал распределения мебели торговой марки «БРВ» является каналом второго уровня.