

- разработка национальной системы рейтинговой оценки экономических субъектов и участие в оценках международных рейтинговых агентств;
- внедрение новых способов организации бизнеса, направленных на оптимизацию социального, экологического, корпоративного менеджмента;
- совершенствование финансовых инструментов и инфраструктуры для поддержки устойчивого развития и повышения эффективности инвестиционной деятельности;
- совершенствования системы анализа и управления рисками;
- популяризация и активное вовлечения в процесс ответственного инвестирования различных участников бизнес-сообщества.

Список использованных источников

1. The Top ESG and Sustainable Investing Statistics and Facts [Electronic resource]. – Mode of access: <https://sustainfi.com/articles/investing/esg-statistics>.
2. ESG и устойчивое развитие. Готов ли белорусский рынок к этому? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://globalcompact.by/news/esg-article>.
3. Сеть Глобального Договора в Беларуси [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://globalcompact.by/participants>.
4. World economics [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dev.world-economics.com/ESG/Environment/Belarus.aspx>.
5. Global Index: Results [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.social-progress.org/index/global/results>.
6. Environmental Performance Index [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://epi.yale.edu/epi-results/2020/component/epi>.
7. Беларусь в глобальном инновационном индексе 2020 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://geneva.mfa.gov.by/ru/embassy/news/c5ff91c48617bb93.html>.
8. Энергетический баланс Республики Беларусь. Статистический сборник. – Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь, – 2021. – 152 с.

УДК 658

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Долганова М. А.

Витебский государственный технологический университет, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель: Андриянова О. М., м. э. н., старший преподаватель

В современных условиях возрастает научный и практический интерес к оценке финансового потенциала субъектов хозяйствования. Многие организации сталкиваются с нехваткой собственного капитала не только для финансирования расширенного воспроизводства, но также и для оплаты текущих обязательств. Соответственно, финансовый потенциал играет важную роль в деятельности любой компании. Он позволяет оценить имеющиеся у организации ресурсы и возможности, а также является ресурсом, который поможет обеспечить ее развитие, гарантируя сохранение и упрочнение ее рыночных позиций.

Целью исследования выступает изучение существующих подходов к оценке финансового потенциала коммерческой организации.

Анализ существующих подходов к определению «финансовый потенциал» выявил, что большинство авторов отождествляют данную категорию с финансовыми ресурсами и с возможностью финансовой системы к эффективному распределению финансовых ресурсов. Мы предлагаем рассматривать финансовый потенциал как комплексное понятие, характеризующее наличие реальных и потенциальных финансовых возможностей организации, а также отражающее отношения в ней с целью достижения максимально возможного финансового результата деятельности организации.

В настоящее время не существует единого мнения по вопросу методики оценки финансового потенциала организации, несмотря на это, все они схожи в одном: финансовый потенциал оценивается системой показателей.

Сравнительная характеристика методик оценки финансового потенциала коммерческой организации, представленных в работах современных исследователей, отражена в таблице 1.

Таблица 1 – Подходы, используемые при оценке финансового потенциала коммерческой организации

Методика оценки	О. В. Баскакова Л.Ф. Сейко	О. В. Губина В. Е. Губин	Л. А. Бернштейн	В. А. Гребенникова, М. А. Кирокосян, А. А. Мартirosян	Д.А.Ендовицкий Н.П.Любушин Н.Э.Бабичева	А. С. Шапкин, В. А. Шапкин
<i>Структурный анализ активов и источников их формирования</i>	+	+	+			
<i>Коэффициентный анализ, в т. ч.</i>	+	+	+	+	+	+
Показатели финансовой устойчивости	+	+		+	+	+
Показатели ликвидности и платежеспособности	+	+	+	+	+	+
Показатели деловой активности	+		+	+		
Показатели рентабельности			+	+	+	+
Показатели денежных потоков			+			
<i>Диагностика вероятности банкротства</i>	+	+				
<i>Рейтинговая оценка</i>				+		

Изучение методов оценки финансового потенциала позволяет нам сделать вывод, что большинство исследователей считают, что оценка финансового потенциала сводится к оценке финансового состояния организации, используя для этого коэффициентный анализ. Часть исследователей предлагают дополнить его структурным анализом активов и источников их формирования [1, 2, 3].

Традиционными показателями при оценке финансового потенциала выступают показатели ликвидности и платежеспособности, показатели финансовой устойчивости. Часть исследований в методику оценки включает показатели деловой активности [1, 3, 4], часть – показатели рентабельности [3, 4, 5, 6]. Л. А. Бернштейн [3] также дополняет перечень коэффициентов показателями денежных потоков.

Коэффициентный метод оценки финансового потенциала отличают простота и обоснованность расчетов. Концентрация на ряде финансовых коэффициентов без конкретной интегральной оценки финансового потенциала позволяет выявить основные проблемные показатели для организации и принять своевременные управленческие решения по сглаживанию проблем в тех или иных сферах.

Помимо коэффициентного метода при оценке финансового потенциала используется диагностика вероятности банкротства организации [1, 2]. С помощью различных аддитивных моделей оценивается уровень финансового потенциала организации. В данных моделях интегрируются основные показатели, характеризующие финансовый потенциал организации.

Вместе с тем, на наш взгляд, наиболее предпочтительным методом оценки финансового потенциала организации выступает рейтинговая оценка, которая предусматривает использование основных финансовых показателей, характеризующих финансовый потенциал, и определение значений каждого из этих показателей, характерных для того или иного уровня

финансового потенциала. В качестве методов установления критерий для показателей выступают различные способы экспертных оценок.

Среди рассмотренным нами авторов интегральную оценку при оценке финансового потенциала предлагают использовать только В. А. Гребенникова, М. А. Кирокосян, А. А. Мартиросян [4]. В данном исследовании предпринята попытка оценки финансового потенциала реального субъекта хозяйствования, функционирующего на территории Витебской области и производящего продукцию, относимую к подсекции СВ «Производство текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха».

Для оценки финансового потенциала В. А. Гребенникова, М. А. Кирокосян, А. А. Мартиросян [4] используют три уровня (таблица 2) и таблицу с критериями отнесения показателя к тому либо иному уровню финансового потенциала.

Таблица 2 – Уровни финансового потенциала организации

Уровень финансового потенциала	Характеристика
Высокий уровень ФП	Высокая рентабельность и стабильное финансовое положение организации
Средний уровень ФП	Средний уровень рентабельности; а также уровень финансовой стабильности, зависящий от изменений внешней и внутренней среды
Низкий уровень ФП	Организация финансово нестабильна

Результаты оценки финансового потенциала исследуемой организации отражены в таблице 3. Для отнесения того или иного коэффициента к определенному уровню финансового потенциала мы воспользовались критериями, предложенными В. А. Гребенниковой, М. А. Кирокосян, А. А. Мартиросяном [4].

Таблица 3 – Матрица финансового потенциала исследуемой организации

Показатель	Высокий уровень ФП	Средний уровень ФП	Низкий уровень ФП
Коэффициент автономии	✓		
Коэффициент финансового левериджа		✓	
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	✓		
Рентабельность активов	✓		
Рентабельность продаж	✓		
Оборачиваемость активов	✓		
Коэффициент текущей ликвидности	✓		
Коэффициент быстрой ликвидности	✓		
Коэффициент абсолютной ликвидности			✓

Таким образом, уровень финансового потенциала исследуемой организации в целом можно отнести к высокому. Единственным негативным моментом в текущем периоде является недостаток высоколиквидных финансовых ресурсов для покрытия срочных обязательств.

На наш взгляд, рассмотренная методика определения уровня финансового потенциала организации охватывает основные направления оценки финансовой деятельности организации, такие как финансовая устойчивость, эффективность и платежеспособность организации. Это позволяет выявить сильные и слабые стороны организации, составить комплексный план перспективного развития и указать на проблемы в сфере управления и формирования финансовых ресурсов. При этом необходимо отметить, что данная методика применима к организации любой сферы деятельности.

Список использованных источников

1. Баскакова, О. В. Экономика предприятия (организации) : учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – Москва : Дашков и К, 2015. – 372 с.
2. Губина, О. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности : учебник / О. В. Губина, В. Е. Губин. – Москва : ФОРУМ, 2021. – 335 с.
3. Бернштейн, Л. А. Анализ финансовой отчетности : теория, практика и интерпретация / Л. А. Бернштейн. – Москва : Финансы и статистика, 2015. – 624 с.
4. Гребенникова, В. А. Методы оценки финансового потенциала предприятия / В. А. Гребенникова, М. А. Кирокосян, А. А. Мартиросян // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2019. – № 7. – С. 136–143.
5. Ендовицкий, Д. А. Теоретические основы экономического анализа развития организаций / Д. А. Ендовицкий, Н. Э. Бабичева // Экономический анализ: теория и практика. – 2012. – № 13. – С. 2–10.
6. Шапкин, А. С. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций / А. С. Шапкин, В. А. Шапкин. – Москва : Дашков и Ко, 2013. – 544 с.

УДК 658

ESG-БАНКИНГ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Зайкович Е. Е.

***Полоцкий государственный университет, г. Новополоцк, Республика Беларусь
Научный руководитель: Строганова И. А., м. э. н., старший преподаватель***

Актуальность данной работы обусловлена тем, что проблема экологии является ключевой не только для нашей страны, но и для всего мира в целом. Целью данной работы является раскрытие сущности концепции ESG для природоохранной деятельности в рамках "зеленой" экономики с вовлечением в эту деятельность субъектов финансового рынка.

Прежде чем говорить о ESG – банкинге, стоит определить, что такое ESG.

ESG – это концепция деятельности на принципах экологической (E — environmental), социальной (S — social) и управленческой (G — governance) ответственности, снижения негативного воздействия на экологию и социальную сферу [1].

Аббревиатуру ESG используют, когда говорят о деятельности компаний, инвестировании в компании, о рисках, которые возникают в деятельности компании.

Следует отметить, что создание общепринятой модели экономического развития с органичным внедрением принципов устойчивого развития невозможно без активного участия финансовых институтов.

Под активным участием понимается проактивная и добровольная работа банков над ESG – стратегией и рисками при активной роли регулятора.

Активное участие финансовых институтов может быть реализовано в трех основных направлениях:

- разработка ESG – критериев для финансирования традиционных отраслей;
- поддержка новых отраслей, оказывающих более активное воздействие на ESG – факторы (водород и другие альтернативные источники энергии, социальное предпринимательство, переработка ресурсов и т. д.);
- повышение инновационности и устойчивости традиционных отраслей (например, рыболовство, лесное и сельское хозяйство).

Следуя лучшим мировым трендам, ESG – банкинг находит все большее распространение в Республике Беларусь.

На сегодняшний день единое общепризнанное определение ESG-банкинга в Республике Беларусь отсутствует. Участники рынка по-разному интерпретируют субфакторы ESG, оставаясь едины только в отношении главной цели реализации ESG – повестки — сохранение среды обитания как общечеловеческих ценностей.

ESG – банкинг — это концепция банковской деятельности, основанная на принципах экологической, социальной и корпоративной ответственности в интересах текущего и буду-