

Таблица 2. Оценка экспертных показателей

Критерий целесообразности	Вес (ω_i)	Значение (K_i)	Качественные оценки целесообразности			
			Вероятно «нет»	Вероятно «нет»	Вероятно «нет»	Вероятно «нет»
Баллы по критерию (b_i)			1	2	3	4
К3. Показатели эффективности организации процесса управления						
Коэффициент надежности	0,1	34	>60%	от 50 до 60%	от 40 до 50%	<40%
Коэффициент гибкости	0,1	25	>60%	от 50 до 60%	от 40 до 50%	<40%
Коэффициент дублирования	0,1	38	>60%	от 50 до 60%	от 40 до 50%	<40%
Коэффициент эффективности использования информации	0,1	47	>60%	от 50 до 60%	от 40 до 50%	<40%
Коэффициент согласованности целей	0,1	39	>60%	от 50 до 60%	от 40 до 50%	<40%

4. Выбор оптимального решения из трех возможных альтернатив на базе интегрального критерия:

- внедрение концепции контроллинга, вероятно, необходимо (значение интегрального показателя больше 3,5);
- однозначного вывода о целесообразности внедрения контроллинга сделать нельзя (значение интегрального показателя в пределах от 1,6 до 3,4);
- внедрять концепцию контроллинга, вероятно, нет необходимости (значение интегрального показателя меньше 1,5).

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что внедрять концепцию контроллинга вероятно необходимо, т.к. интегральный показатель равен 3,52.

Типичные ошибки при внедрении контроллинга:

1. Ошибки в понимании сущности и задач контроллинга. К числу очень грубых ошибок следует отнести простое переименование классического бухгалтера в контроллера. Руководитель предприятия должен сначала понять, что такое контроллинг, а затем осознать его необходимость для фирмы и лишь, потом шаг за шагом начать закладывать кирпичики в фундамент системы контроллинга [1, с. 240].

2. Ошибки в выборе целей. Большинство руководителей считают прибыль главной целью деятельности коммерческого предприятия. На практике же многие предприятия ставят соподчиненные цели: высокий уровень ликвидности, рост объемов продаж, сохранение персонала [1, с. 241].

3. Избыточное или недостаточное количество информации. На многих предприятиях становится практикой ежемесячное предоставление отчета отдела контроллинга правлению. Зачастую эти отчеты носят либо описательный характер (например, результаты за прошедший период ухудшились, так как снизился объем продаж), либо напоминают подробный отчет аудитора или ревизора [1, с. 243].

4. Избыточность контролируемых показателей. Желая оперативно и адекватно оценивать экономическую и финансовую ситуацию на предприятии, руководство требует от службы контроллинга создания системы контроля, охватывающей по возможности большее число показателей с еженедельной отчетностью об их состоянии [1, с. 243].

Список цитированных источников:

1. Контроллинг: учеб. пособ. / под ред. А.М. Карминского, С.Г. Фалько. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 336 с.

УДК 338

Павлов А.А.

Витебский государственный технологический университет, г. Витебск

Научный руководитель: к.э.н., доцент Дём О.Д.

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Республика Беларусь в настоящее время находится на пути перехода к рыночному типу экономики. Эта трансформация требует больших объемов финансирования денежных средств как на макро, так и на микро уровне. Рассмотрим сильные и слабые стороны Республики Беларусь как объекта инвестиций, а также возникающие при этом возможности и угрозы.

Среди сильных сторон можно выделить выгодное географическое положение, квалифицированную рабочую силу, вступление в Таможенный союз и организацию Единого экономического пространства, а также развитую банковскую систему. Республика Беларусь имеет выгодное географическое положение, поскольку из десяти трансъевропейских транспортных коридоров два непосредственно проходят через территорию нашей страны: Берлин – Минск – Москва и Хельсинки – Могилев – Бухарест. Однако, существенным недостатком является отсутствие выхода к морю, что ограничивает выход к морским торговым путям.

Высокая квалификация рабочей силы в Республике Беларусь, а также относительная ее дешевизна позволяют инвесторам не совершать дополнительные вложения в человеческий капитал. Этот фактор делает нашу страну более привлекательной для инвестиций.

Республика Беларусь вступила в Таможенный союз и Единое экономическое пространство, которое в 2015 трансформируется в Евразийский экономический союз. Это способствует увеличению притока прямых иностранных инвестиций (доминирование российского капитала) за счет льготных условий доступа к сырьевым и финансовым рынкам.

Следует отметить также низкий уровень преступности, в том числе коррупции. Рейдерские захваты прибыльного бизнеса или частной собственности для Республики Беларусь не свойственны.

Развитая банковская система создает все условия для выбора инвестором того банка, который сможет наиболее полно удовлетворить его потребности в банковском обслуживании. На сегодняшний день в Республике Беларусь двухуровневая банковская система. В неё входит 31 коммерческий банк, которые подчиняются Национальному банку Республики Беларусь. В уставных фондах белорусских фондов участвует капитал из России, Австрии, Чехии, Кипра, Швейцарии, Казахстана, США, Латвии и многих других стран. Общее количество банков с участием иностранного капитала составляет 25.

Отношения, вытекающие из инвестиционной деятельности на территории Республики Беларусь, регулируются Законом Республики Беларусь № 53-3 от 12.07.2013 г. «Об инвестициях», нормативными правовыми актами Президента Республики Беларусь и иными документами.

Низкая привлекательность нашей страны для потенциальных иностранных инвесторов обусловлена несколькими причинами. Это прежде всего высокая налоговая нагрузка и налоговое администрирование, значительные регулирующие барьеры для ведения бизнеса. Кроме того, серьёзными проблемами для нашей страны являются макроэкономическая нестабильность, неразвитость фондового рынка, отсутствие благоприятного инвестиционного имиджа и слабые позиции страны на глобальном рынке капитала. Негативная ситуация усугубляется большим внешним долгом, основные выплаты по которому приходится на 2013-2015 годы.

По оценке Минэкономки в Беларуси в 2013 году уровень налоговой нагрузки к ВВП составил 27,2%. При этом ставка НДС выше по сравнению с другими странами ЕЭП, а сам налог является основным доходным источником бюджета (более 30% всех доходов). Уровень налоговой нагрузки к концу пятилетки не должен превысить 26% (за счет уменьшения ставки налога на прибыль и уменьшения ставки НДС).

Налоговое администрирование в Республике Беларусь, то есть система управления органами государственной власти налоговыми отношениями, имеет недостатки, которые приводят к увеличению вероятности налоговых правонарушений, снижению поступления платежей в бюджет и нагнетают социальную напряженность. Для совершенствования налогового администрирования необходимо проводить работы по его регламентации.

Макроэкономическая нестабильность Республики Беларусь проявляется в высоком уровне инфляции (порядка 21% в текущем году), дефиците государственного бюджета и внешнеторгового баланса, появлении скрытой безработицы.

Фондовый рынок развивается очень медленными темпами. Это обусловлено высокими ставками налогов на операции с ценными бумагами. Основными участниками на бирже являются банки, поскольку только у них достаточно ресурсов для обеспечения работы на фондовой бирже.

Большой внешний долг также отрицательно сказывается на инвестиционной привлекательности нашей страны. Совокупный внешний долг преодолел рубеж в 40 млрд. долларов (при этом вырос на 988 млн. долларов за первое полугодие). В первом полугодии Беларусь направила на обслуживание совокупного внешнего долга 5 млрд. 458 млн. долларов.

Зная сильные и слабые стороны Республики Беларусь как объекта инвестиций, можно с уверенностью утверждать, что для улучшения ситуации и дальнейшего динамичного развития возможно проведение реформ в экономике, создание дополнительных рабочих мест, привлечение инвестиций, переход на МСФО, объединение фондовых рынков стран-участниц ЕЭП, а также приватизация крупных государственных предприятий.

Следует помнить и об угрозах: низком инвестиционном рейтинге Республики Беларусь, высокой зависимости от иностранного кредитования и ограниченных возможностях по привлечению иностранного капитала. Отрицательное сальдо счета текущих операций в 2013 году означает, что страна не может развиваться самостоятельно, без использования внешних ресурсов.

В Программе деятельности Правительства Республики Беларусь на 2011-2015 годы перед страной поставлена задача войти в топ-30 стран в рейтинге Ведения бизнеса. В этом же документе сформулированы такие задачи, как войти в 50 лучших стран по Индексу развития человеческого потенциала, подняться как минимум до 70 места в Индексе экономической свободы и войти к 2015 году в рейтинг Индекса глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума.

Позиция Беларуси в мире в рейтинге ведения бизнеса в 2010 году была 91 и за прошедшие 4 года улучшилась на 28 позиций. Это стало возможным благодаря упрощению процедуры по созданию предприятия, передачи имущества путем введения ускоренной процедуры регистрации собственности и сокращения времени, необходимого для подключения к сети электроснабжения.

В свою очередь рейтинг экономической свободы за этот же период остался неизменным – 150-ое место из 177 стран. Мировой рейтинг национального благосостояния ухудшился на 4 позиции, а рейтинг восприятия коррупции улучшился на такое же значение, хотя нынешнее положение даже не в

топ-100. Индекс развития человеческого потенциала – единственный показатель, которого удалось достичь в соответствии с Программой деятельности Правительства РБ на 2011-2015 годы.

Данные позиции Республики Беларусь в международных экономических рейтингах представлены в табл. 2 (в последнем столбце таблицы в скобках указано количество стран, участвующих в рейтинге).

Таблица 1. Позиции Республики Беларусь в международных экономических рейтингах

РЕЙТИНГИ	2010 г.	2011 г.	2013
Рейтинг ведения бизнеса 2014	91	69	63 (189)
Рейтинг экономической свободы 2013	150	155	150 (177)
Мировой рейтинг национального благосостояния 2013	54	50	58 (142)
Рейтинг восприятия коррупции 2013	127	143	123 (177)
Индекс развития человеческого потенциала 2013	61	65	50 (186)
Глобальный индекс миролюбивости 2014	105	112	92 (162)

Источник: собственная разработка.

Одним из перспективных направлений инвестирования внутри страны является приток капитала в малое предпринимательство. За последние двадцать лет развитию этого сектора способствовало принятие в 1996 г. Закона Республики Беларусь «О государственной поддержке малого предпринимательства в Республике Беларусь», которым предусмотрены налоговые и другие льготы для стимулирования развития малого бизнеса. В соответствии с Законом РБ от 1 июля 2010 г. № 148-З «О поддержке малого и среднего предпринимательства» к субъектам малого предпринимательства относятся зарегистрированные в Республике Беларусь: индивидуальные предприниматели; микроорганизации – коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год до 15 человек включительно; малые организации – коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год от 16 до 100 человек включительно. В странах Европейского союза, в соответствии с методологией Евростата, требования к численности субъектов малого предпринимательства более жесткие: микропредприятие с численностью занятых до 9 человек, малое предприятие – от 10 до 49. Это связано с тем, что в экономически развитых странах имеются довольно крупные предприятия с малой численностью работников (до 100 человек), например заводы-автоматы.

На 1 января 2014 г. в Беларуси функционировало 91 596 предприятий малого бизнеса, что в 3,2 раза больше, чем в 2000 г. [1]. В расчете на 1 тысячу жителей в нашей стране имеется 9 таких предприятий, тогда как в государствах Европейского сообщества – 30. Анализ развития малого бизнеса в региональном разрезе показал, что этот вид предпринимательства тяготеет к крупным населенным пунктам. В областных центрах в расчете на 1 тыс. жителей имеется примерно в 2 раза больше малых предприятий, чем в целом по области, а по столице Беларуси это соотношение по сравнению с Минской областью составляет 3:1. Тенденция тяготения к крупным населенным пунктам становится понятной, если проанализировать структуру сфер деятельности малого бизнеса. В настоящее время в Беларуси наиболее привлекательной для малого предпринимательства сферой экономики является торговля и общественное питание, где сосредоточено 39,4% всех субъектов малого предпринимательства. На втором месте по популярности у малого бизнеса находится обрабатывающая промышленность – 14,5% всех предприятий, на третьем – операции с недвижимостью, аренда и предоставление услуг потребителям – 12,8% [2]. Далее следуют: транспорт и связь (12,4%), строительство (9,2%), прочие виды деятельности (8,7%) и сельское хозяйство, которое располагает 3,0% всех предприятий сферы малого бизнеса.

В последнее время для малого бизнеса популярностью пользуются микро кредиты. К ним относятся кредиты, предоставляемые банком по упрощенной процедуре, при условии, что показатель задолженности кредитополучателя по этим кредитам не превышает 15000 базовых величин установленных законодательством на момент заключения последнего кредитного договора. Таким образом, предельная величина кредита составляет 2,25 млрд. белорусских рублей.

Особенностью микрокредита, в первую очередь, является упрощенная схема его получения. Ставка ссудного процента в этом случае обычная. В настоящее время, в соответствии с Указом Президента для малого бизнеса по приоритетным направлениям (например, по программе импортозамещения) появилась возможность получать льготный кредит по решению местных органов власти. В этом случае процентная ставка составляет 50% от ставки рефинансирования плюс 3% маржи. Кредитование осуществляет коммерческий банк, но ресурсы выделяет местный орган власти из бюджета. Доля льготных кредитов в ВВП за последние пять лет находится в пределах от 9,4 до 10,2%, что позволяет развивать приоритетные направления.

Список цитированных источников:

1. Национальный статистический комитет РБ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://belstat.gov.by>. – Дата доступа: 01.11.2014.
2. Национальный банк РБ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://nbrb.by>. – Дата доступа: 01.11.2014.