

Инструменты объединяющей инновационной политики известны. Это – кластеры, технологические и индустриальные парки, особые экономические зоны, государственно-частное партнерство. Например, на базе существующих в Беларуси образовательно-производственных кластеров целесообразно создание региональной системы «Наука – Образование – Инновации».

В настоящее время не сформирован окончательный перечень факторов, которые влияют на инновационный потенциал страны. Среди часто встречающихся можно выделить политические, социальные, финансовые, ресурсно-сырьевые, трудовые, инфраструктурные, инновационные, историко-культурные факторы.

Главными императивами территориальной политики, исходя из современных тенденций, являются обеспечение собственной продукцией в рамках доктрины продовольственной безопасности; наращивание объемов товаров, спрос на которые мало эластичен по цене; создание предприятий с высокой степенью переработки; диверсификация экономики; сокращение относительной доли занятых в материальном секторе экономики и увеличение – в нематериальном; развитие коллективных форм собственности (создание кооперативов, народных предприятий) и др.

Главная задача предстоящего пятилетия состоит в выявлении и устранении факторов, препятствующих эффективному развитию экономики страны, задействовании (реализации) резервов для обеспечения ее устойчивого качественного роста.

Необходимо формировать условия эффективного обеспечения системного перехода экономики Республики Беларусь на инновационный путь развития. Это определяет и устойчивый рост валового регионального продукта, и развитие человеческого потенциала, а также повышение качества жизни населения, коренную модернизацию производственно-технологической базы, широкое внедрение результатов научно-технического прогресса.

Таким образом, значимость исследования инновационного потенциала определяется, с одной стороны, возрастанием роли созданных специфических активов территории, связанных с научно-технической деятельностью, образованием, с другой – качественными сдвигами, обусловленными дифференциацией знаний, связанных с использованием технологии и изменением ее.

Современный инновационно-инвестиционный процесс является весьма сложным, динамичным и глобальным, он требует новых целевых индикаторов для формирования эффективной инновационной и инвестиционной политики.

Таким образом, полагаем, что среди основных направлений повышения инновационного потенциала можно выделить:

- расширение участия Республики Беларусь в международных рейтингах инновационного развития, конкурентоспособности, для чего целесообразно использовать механизмы международных проектов в рамках Восточного партнерства;
- совершенствование и развитие показателей, характеризующих инновационную и инвестиционную деятельность;
- активизацию формирования интеграционных процессов в научно-инновационной сфере, использование различных форм сотрудничества научно-исследовательского сектора, образования и бизнеса, преодоление анклавности научной сферы;
- использование механизмов государственно-частного партнерства для вовлечения малого бизнеса в инновационные процессы, развитие новых форм сотрудничества и другие.

#### **Список цитированных источников**

1. Глянцевич, Ж.П. Инновации как фактор устойчивого развития экономики.
2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/regions/14a.php>. – Дата доступа: 28.10.2017.
3. Декрет Президента Республики Беларусь «О Парке высоких технологий» // Советская Белоруссия. – 2005. – 24 сентября. – № 185.

**УДК 336.1**

**Басалай М. Н.**

**Брестский государственный технический университет, Брест**

**Научный руководитель: к.э.н., доцент Обухова И. И.**

### **МЕХАНИЗМ СОЗДАНИЯ ОСОБЫХ ОФФШОРНЫХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

Целью исследования является разработка путей активизации инвестиционной деятельности резидентов СЭЗ на основе мирового опыта использования оффшорного бизнеса.

В настоящее время во многих странах мира с целью привлечения иностранных инвестиций создаются оффшорные зоны (ОЗ), на территории которых компаниям-нерезидентам предоставляются льготные условия для ведения предпринимательской деятельности. Из всего многообразия существующих в мире оффшорных зон наиболее распространенными являются *классические* оффшоры. Однако для таких зон характерен ряд проблем: вложенные средства не всегда соответствуют объему

зарубежных инвестиций; иногда происходит продажа фирмами на внутреннем рынке страны запрещенных товаров в условиях распространения льгот на все виды деятельности и на операции любых субъектов; сохраняется слабость обратных связей фирм зоны с принимающей страной. Эти и другие недостатки препятствуют эффективной реализации преимуществ государств с оффшорными территориями.

В силу вышеназванных причин регулированием оффшорной деятельности занимается ряд международных организаций, в частности, Международная служба финансовых действий (FATR) и Международная финансовая полиция. Определенную помощь странам в решении налоговых вопросов оказывает также Конвенция ОЭСР, что позволяет частично снизить негативные последствия оффшорного бизнеса и создать условия для более полной реализации его преимуществ.

Для того, чтобы определить возможность использования оффшорного бизнеса у нас в стране, мы изучили опыт наших партнеров по Таможенному союзу – России и Казахстана. Внутренняя оффшорная деятельность в этих странах осуществляется путем создания на территории государств нестандартных зон, которые в России называются особыми экономическими зонами (ОЭЗ), в Казахстане – специальными экономическими зонами (СЭЗ). Как показало наше исследование, функционирование ОЭЗ в России имеет ряд недостатков: несовершенство правового регулирования; не всегда выгодное географическое положение; наличие факторов отрицательного воздействия зон на экономику региона; злоупотребления на территории зоны; неиспользование всех возможностей режима ОЭЗ и другие. В этой связи, при организации нестандартных оффшорных зон в Беларуси необходимо принимать меры, направленные на решение этих проблем у нас в стране.

Далее был выполнен анализ деятельности шести свободных экономических зон различной специализации, действующих в Беларуси.

1. СЭЗ «Брест» – комплексная зона, сочетающая в себе признаки экспортной, производственной, таможенной, туристско-рекреационной, страховой и банковской.

2. СЭЗ «Минск» – свободная производственная экспортная зона, включающая в себя таможенные склады, базы, 1-ю и 2-ю промплощадки.

3. СЭЗ «Гомель-Ратон» – технопарк, созданный с целью привлечения иностранных инвестиций в инновационную деятельность.

4. СЭЗ «Витебск» – комплексная экспортная зона, направленная на стимулирование производства экспортной продукции и привлечение импорта.

5. СЭЗ «Гродно-инвест» – свободная производственная экспортная зона, созданная для реконструкции и расширения действующих предприятий.

6. СЭЗ «Могилев» – комплексная зона, направленная на привлечение иностранных инвестиций и развитие торговли.

Несмотря на различные направления деятельности, все они объединены общей целью – привлечением инвестиций. Однако по информации Белорусского статистического комитета [1], в 2016 году снизилась доля резидентов СЭЗ в основных макроэкономических показателях страны, в том числе и в суммарной величине инвестиций в основной капитал. Значит, говорить о действующих СЭЗ как о реальном инструменте притока значительных средств в страну пока не приходится.

Мы считаем, что решение данной проблемы возможно путем применения некоторых инструментов оффшорного бизнеса, известных мировой практике. Для того чтобы белорусская экономика могла более эффективно использовать мировой опыт оффшорной деятельности, необходимы серьезные преобразования организационного механизма свободных экономических зон. Нами предлагается схема трансформации белорусских СЭЗ в так называемые *особые оффшорные зоны (ООЗ)*.

В качестве объекта исследования мы выбрали первую из созданных у нас в стране СЭЗ «Брест», которую уже сейчас можно отнести к нестандартным зонам. Создаваемая на ее основе ООЗ будет отличаться от действующих в мире оффшорных зон тем, что в ней получат возможность регистрироваться и действовать не только оффшорные, но и оншорные, а также мидшорные компании. В мировой практике *оншор* – это обычная компания, которая платит налоги независимо от того, где получает доход, а под *мидшорами* понимаются компании, облагаемые по гибким налоговым ставкам [2].

В рамках ООЗ, помимо классического оффшорного сегмента, мы предлагаем организовать мидшорный сегмент, а также оншорные компании двух типов. Компаниям 1-го типа, создаваемым убыточными резидентами существующей СЭЗ, будут предоставляться *налоговые каникулы* до тех пор, пока они не станут получать стабильную прибыль, после чего они перейдут в статус 2-го типа оншоров. Оншорные компании 2-го типа будут создаваться нерезидентными компаниями, которым также следует предоставлять некоторые *льготы по налогообложению* с упрощением условий для открытия бизнеса на территории страны. Таким образом, в рамках ООЗ будут создаваться компании трех типов с различными условиями налогообложения.

Для упрощения трансформации СЭЗ «Брест» в особую оффшорную зону мы предлагаем сохранить существующую организационную структуру с передачей основных функций управления сегментами ООЗ конкретным отделам администрации СЭЗ. Организационная структура ООЗ «Брест» представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Организационная структура ООЗ «Брест»

Так, *отдел ВЭС и инвестиций*, подчиненный заместителю главы администрации, будет заниматься организацией оффшорного сегмента, а *отдел экономического развития* – оншорного сегмента. *Отдел территориального развития* и *отдел правовой и кадровой работы*, которые подчинены другому заместителю главы администрации, будут заниматься соответственно организацией мидшорного сегмента и разработкой нормативной базы зоны. Координацию их деятельности будет осуществлять помощник главы администрации.

Важнейшим вопросом при разработке нормативной базы ООЗ является распределение льгот между различными типами компаний. Наши предложения по порядку льготирования деятельности резидентов представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Распределение льгот между различными типами компаний

Льготы (в СЭЗ)	Оффшорные компании	Мидшорные компании	Оншорные компании 1 типа	Оншорные компании 2 типа
Налог на прибыль (первые 10 лет – 0%, затем – 9%)	Не уплачивают	Ставка минимальная (6%)	Не уплачивают	Ставка снижена в 2 раза (9%)
Налог на недвижимость (не уплачивают)	Не уплачивают	Не уплачивают	Не уплачивают	1% от остат. стоимости ОФ
Налог на землю (не уплачивается за участки в границах СЭЗ, независимо от их целевого назначения)	Не уплачивают	Не уплачивают	Не уплачивают	По кадастровой стоимости
НДС (не уплачивается ввозной НДС на импортные товары, ввозимые для производства продукции)	Не уплачивают	10%	Не уплачивают	20 %

Так, налог на прибыль оффшорные компании и оншорные компании 1-го типа уплачивать не будут, для мидшорных компаний установлена минимальная ставка 6%, а для оншорных компаний 2-ого типа – пониженная ставка 9%. Налог на недвижимость и на землю будут уплачивать только оншорные компании 2-го типа. Также будет дифференцирована ставка НДС. Все остальные льготы останутся без изменений.

1. Арендная плата за землю (не уплачивается за участки в границах ООЗ, независимо от их целевого назначения);

2. Ввозные таможенные пошлины и налоги (не применяются к товарам, ввозимым из-за пределов территории ТС и с его территории, происходящим из третьих стран);

3. Пошлины и налоги при вывозе товаров за территорию РБ (не применяются к товарам собственного производства, произведенных в границах ООЗ, при вывозе за пределы ТС);

4. Госпошлина (не уплачивается за выдачу иностранным гражданам на право занятия трудовой деятельностью).

При определении возможного статуса действующих резидентов СЭЗ в создаваемой ООЗ мы предлагаем учитывать эффективность их деятельности [3]. Так, мы предлагаем наиболее успешным предприятиям с высокой рентабельностью продолжать функционировать в рамках созданной ООЗ в качестве *мидшорных компаний* с сохранением существующих налоговых льгот.

Низкорентабельным и убыточным предприятиям необходимо регистрироваться в качестве оншоров 1-го типа, которые на срок, необходимый для восстановления прибыльности, освобождаются от уплаты налога на прибыль.

Для расчета эффективности подобных преобразований мы сопоставили рентабельность затрат условного предприятия, работающего в условиях общей системы налогообложения ОСН, и уплачивающего налог на прибыль по ставке 18%, с рентабельностью его деятельности при преобразовании в мидшорную компанию.

Результаты выполненных нами представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Рентабельность мидшорной компании в ООЗ «Брест»

Показатель	USD	BYN	Резидент СЭЗ «Брест» (ОСН)	Мидшорная компания в ООЗ
1. Выручка	1 200	2400		
2. Затраты, всего	869,2	1738,4		
2.1 Сырье и материалы	400	800		
2.2 Аренда и коммунал. платежи	100	200		
2.3 Зарплата	200	400		
2.4 Отчисления в ФСЗН 34% и Белгосстрах 0,6%	69,2	136+2,4= 138,4		
2.5 Прочие затраты	100	200		
3. НДС			400	218,2 (ст.10%)
4. Прибыль			2400-1738,4- 400=261,6	2400-1738,4 -218,2=443,4
5. Налог на прибыль			261,6*0,18=47,1	443,4*0,06=26,6
6. Чистая прибыль			261,6-47,1= 214,5	443,4-26,6= 416,8
7. Расчетная рентабельность%			12,34 %	23,98 %

Как мы видим, рентабельность компании, получившей статус мидшорной, почти в 2 раза выше, чем при ее функционировании в качестве резидента действующей СЭЗ. На следующих этапах исследования предполагается произвести аналогичные расчеты для конкретных резидентов действующей СЭЗ при переходе в статус оншоров 1 и 2 типа или в статус мидшоров.

Наибольшую трудность на этапе преобразований, на наш взгляд, представляет решение проблем, связанных с организацией деятельности оффшорного сегмента зоны. Мы считаем, что оффшорные компании в ООЗ «Брест» будут создаваться, в первую очередь, нашими ближайшими соседями (Россия, Украина). Банковское обслуживание таких компаний предлагается поручить банкам с участием российского капитала, например, ОАО «Банк БелВЭБ», ЗАО Банк ВТБ (Беларусь), ОАО «Банк Москва-Минск».

Подобные преобразования СЭЗ «Брест» в особую оффшорную зону позволят обеспечить поступление финансовых средств в каждом организационном сегменте ООЗ за счет различных источников: регистрационных взносов всех видов компаний; налога на прибыль мидшорных компаний и оншорных компаний 2-го типа; фиксированного взноса оффшорных компаний; оффшорного сбора и других доходов бюджета. В то же время освобождение от уплаты налога на прибыль оншорных компаний 1-го типа приведет к незначительному снижению поступлений в бюджет.

Для расчета конкретной величины эффекта необходимо разработать соответствующий математический аппарат, что и предполагается выполнить в процессе дальнейшего исследования.

#### Список цитированных источников

1. Свободные экономические зоны [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа 28.12.2017.
2. Оншор, оффшор, мидшор [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://olieserve.com/ru>. – Дата доступа 30.12.2017.
3. Обухова, И.И. Развитие оффшорной деятельности в Брестском регионе / И.И. Обухова, М.Н. Басалай // Инновации: от теории к практике: сб. статей VI МНПК., Брест, 5-7 октября 2017 г.: редкол. А.М.Омельянюк [и др.]. – Брест : Альтернатива, 2017. – С. 144 –148.

УДК 336.719

Градович Е. П.

Витебский государственный технологический университет, Витебск  
 Научный руководитель: к.э.н., доцент Квасникова В. В.

#### ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ РОЗНИЧНОГО БАНКОВСКОГО БИЗНЕСА В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ

Роль розничного банковского бизнеса обусловлена прежде всего тем, что он позволяет вовлечь в банковский оборот свободные денежные средства населения и тем самым создать ресурсную базу для кредитования предприятий и организаций. Розничный банковский бизнес вносит значительный вклад в деятельность банков Республики Беларусь. Так, по состоянию на 01.10.2017 в депозитах банков Республики Беларусь вклады населения составляли 62 % от общего количества депозитов – 31634 р., а кредиты населению – 22,7 % от общего количества, выданных кредитов – 36268,5 р.