

СПИСОК ЦИТИРОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Беккер, Гэри. Экономика семьи и макроповедение // США: экономика, политика, идеология. – 2008. – № 2–3.
2. Ефременко, Н.В. Национальная стратегия как инструмент борьбы с бедностью / Н.В. Ефременко // Белорусский экономический журнал. – 2010. – № 1.
3. Национальная экономика Беларуси: Потенциалы. Хозяйственные комплексы. Направления развития. Механизмы управления: учеб. пособие / В.Н. Шимов [и др.]; под общ. ред. В.Н. Шимова. – Минск: БГЭУ, 2009. – 514 с.

УДК 693.22.004.18

Харитоник Д.Д.

Научный руководитель: профессор Обухова И.И.

ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТНОГО МЕХАНИЗМА ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

Для белорусской экономики особенно актуальной является проблема повышения национальной конкурентоспособности. Для её решения Советом Министров Беларуси была утверждена Государственная Программа инновационного развития РБ на 2011–2015 гг. Заданиями Программы предусматривается увеличение удельного веса инновационной продукции в 2015 году до 21% общего объема, доведение доли инновационно-активных организаций в промышленности до 40% при снижении импортоемкости и материалоемкости продукции на 5-7%. Обозначенные ориентиры потребуют увеличить внутренние затраты на научные проекты и разработки до 2,9% от ВВП [1].

Возможность практического решения проблем инновационного развития в такой короткий промежуток времени может быть обусловлена наличием, на наш взгляд, трех важных ее составляющих: достаточного финансирования, кадрового обеспечения, а также инновационных проектов, реализация которых позволит совершить прорыв в высокотехнологичных отраслях.

Выполним анализ сложившейся в инновационной сфере Республики Беларусь ситуации. Прежде всего рассмотрим условия финансирования инновационной деятельности в стране, которое осуществляется как за счет бюджетных средств, так и за счет частных инвестиций субъектов хозяйствования. Из таблицы 1, в которой представлены расходы республиканского бюджета на научные исследования и разработки, можно видеть, что данные показатели в период с 2000 по 2013 год отражают значительный рост абсолютной величины бюджетных расходов на финансирование науки. Однако следует отметить, что в течение всего анализируемого периода доля бюджетного финансирования по отношению к ВВП была незначительна – менее 0,5%.

Таблица 1 – Расходы республиканского бюджета на научные исследования и разработки

Годы	В фактически действовавших ценах, млрд. руб.	в % к ВВП	Годы	В фактически действовавших ценах, млрд. руб.	в % к ВВП
2000	35,7	0,39	2008	421,3	0,33
2003	133,5	0,37	2009	560	0,41
2004	185,3	0,37	2010	530,7	0,35
2005	245,2	0,38	2011	865	0,43
2006	300,6	0,38	2012	1316,1	0,25
2007	337,5	0,35	2013 (план)	2300	-

Низкий удельный вес инновационных расходов республиканского бюджета в какой-то степени покрывается внутренними расходами экономических субъектов на эти цели.

Тенденции графика динамики, изображенного на рисунке 1, свидетельствуют о том, что в анализируемом периоде внутреннее финансирование научных исследований и разработок было значительно выше, чем бюджетное. Тем не менее, в 2011 году суммарная величина расходов на научные исследования и разработки в нашей стране составила чуть больше 1% ВВП, что явно недостаточно для осуществления предусмотренных Программой инновационного развития Республики Беларусь мероприятий. По оценкам ведущих белорусских экономистов, серьезный экономический результат от вложений в НИОКР можно получить при уровне наукоемкости ВВП не менее 1,5-2%.

Для выявления общих тенденций инновационного финансирования в Республике Беларусь построим график динамики общих расходов на научные исследования и разработки (рис. 1).

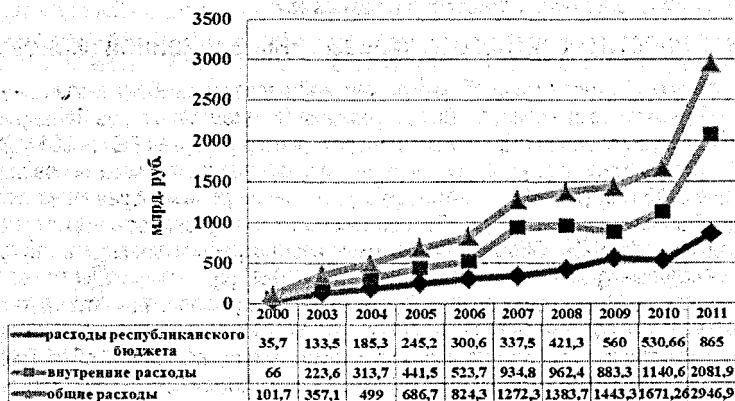


Рисунок 1 – Расходы на научные исследования и разработки в Республике Беларусь

Для сопоставления в таблице 2 приведены внутренние затраты на исследования и разработки в экономически развитых странах в 2010 году в % к ВВП [2].

Таблица 2 – Международные сравнения внутренних затрат на исследования и разработки

Страны	в % к ВВП	Страны	в % к ВВП
США	2,8	Великобритания	1,8
Германия	2,8	Финляндия	3,87
Франция	2,3	Дания	3,06
Австрия	2,8	Швеция	3,42

Сегодня уже очевидно, что ни собственных средств, ни привлечённых ранее ресурсов недостаточно для инновационного развития экономики Беларуси. Выполнение поставленной задачи требует мобилизации всех возможных инвестиционных источников: внутренних и международных кредитов, собственных средств организаций, иностранных инвестиций, средств инвестиционных и венчурных фондов, а также средств консолидированного бюджета.

Мы считаем, что возможным путем оживления инвестиционной деятельности в Республике Беларусь может служить развитие венчурного финансирования. В процессе исследования нами были рассмотрены перспективы его использования для финансирования инновационных направлений развития сельскохозяйственного производства. Одним из таких направлений является использование при выращивании сельскохозяйственных

культур трансгенных биотехнологий, направленных на создание генетически модифицированных сортов [3].

Для выявления приоритетов в этой сфере были изучены целевые государственные программы инновационного развития агропромышленного комплекса.

В Республике Беларусь утверждена Государственная программа «Инновационные биотехнологии», согласно которой уже в 2012 году было предусмотрено бюджетное финансирование инновационного проекта стоимостью 340 млн. рублей по выращиванию и испытанию на экспериментальном поле трансгенного картофеля, рапса и льна. Инновационное развитие сельского хозяйства, которое в Беларуси является одной из ведущих сфер общественного производства, предполагает также создание генетически модифицированных организмов, таких, как картофель, лен или виноград, промышленное выращивание которого объявлено одной из приоритетных задач в 2013 году. Поэтому в качестве объекта инноваций в нашем исследовании мы выбрали производство генетически модифицированных сортов картофеля и льна.

Для Беларуси вопрос выращивания ГМ-картофеля имеет наиболее важное значение, так как это позволит увеличить урожай, обеспечить его сохранность, сэкономить средства по обработке посевов гербицидами, а также уменьшить затраты на амортизацию сельхозтехники и горюче-смазочные материалы. Однако требуемые для реализации такого проекта значительные финансовые ресурсы из бюджета при его ограниченности выделить достаточно проблематично. Поэтому необходимо изыскивать альтернативные источники финансирования и создавать условия для привлечения иностранных инвестиций.

Инвестиционная активность иностранных инвесторов в настоящее время, к сожалению, почти не распространяется на реальный сектор экономики Беларуси, а тем более на сельское хозяйство. Инвесторы не спешат вкладывать свои средства в агропромышленный комплекс, поэтому для инновационного обновления белорусской деревни целесообразно, на наш взгляд, использовать опыт венчурного финансирования в сочетании с привлечением новой для нас структуры – «Сообщества бизнес-ангелов и венчурных инвесторов БАВИН».

Бизнес-ангелы – богатые венчурные инвесторы – индивидуальные предприниматели, заработавшие значительный капитал и желающие использовать его с наибольшей выгодой. Сообщество «БАВИН» было создано в Республике Беларусь в 2010 году как общественное объединение, сетевая структура которого помогает обеспечить источники стартового преддоходного финансирования и оказывает помощь в управлении молодым бизнесом на начальных стадиях развития венчурных фирм. Цель деятельности «БАВИН» – прямое объединение обладателей капитала с носителями идей и поддержка высокорисковых инновационных проектов с большой перспективой роста. В настоящее время бизнес-ангелы осуществляют свою деятельность в таких отраслях, как IT, страхование, строительство, масс-медиа, логистика, энергетика, ритейл, производство и др. Некоторые из участников «БАВИН» проявляют интерес к сельскохозяйственному производству (Александр Карташов – руководитель компании «Ункомбел», владелец ряда бизнесов в области поставок продукции энергетического назначения, автомобильных товаров, сельскохозяйственного производства; Виктор Подгайский – соучредитель компании «Чистый берег»; Игорь Ковалев – председатель правления сообщества «БАВИН», директор компании в сфере девелопмента ЗАО «Спецпродмаш» и другие) [3]. Им должны рассылаться предложения об участии в финансировании создаваемых сельскохозяйственных предприятий с подробными характеристиками параметров венчурного бизнеса в области биотехнологий.

В ходе предыдущего исследования были рассмотрены конкретные этапы обоснования венчурного бизнеса от постановки задач создаваемого предприятия и составления стартового бизнес-плана до создания управленческой команды и начала бизнес-операций. Пошаговый подход к обоснованию условного сельскохозяйственного предприятия позволил разработать модель, которая может быть положена в основу механизма развития венчурного бизнеса в Беларуси. Данный механизм предусматривает активное взаимодействие консорциума банков с Белорусским инновационным фондом (БИФ), Агентством венчурных инвестиций (АВИ) и сообществом «БАВИН».

В связи с тем, что в настоящее время в Республике Беларусь наиболее успешно функционирует банковский сектор, необходимо создать определенные условия для привлечения коммерческих банков к осуществлению венчурного финансирования [4].

Процедуры консорциального финансирования инновационных проектов с участием банковского сектора предусматривают:

- 1) поступление инвестиционных проектов на рынок инвестиционных товаров;
- 2) научно-техническую экспертизу наиболее перспективных проектов Агентством венчурных инвестиций;
- 3) отбор наиболее перспективного венчурного проекта конкурсной комиссией;
- 4) разработку АВИ бизнес-плана отобранного проекта;
- 5) поиск источников финансирования, включая средства иностранных инвесторов, бизнес-ангелов, а также Белорусского инновационного фонда, с которым разработчик проекта ведет соответствующие переговоры;
- 6) для участия в финансировании инновационного проекта БИФ привлекает дополнительный источник финансирования – консорциум банков;
- 7) банковский консорциум инвестирует в проект требуемые финансовые ресурсы на принципах синдицированного кредитования при посредничестве БИФ;
- 8) после возврата инвестиций и получения прибыли через БИФ возмещаются кредитные затраты консорциума банков.

Механизм венчурного финансирования с участием БИФ отличается от существующих в мировой практике венчурных фондов тем, что финансирование проектов происходит не на условиях долевого участия, а является льготной формой займа. При этом БИФ может приобретать у инновационной организации акции в качестве обеспечения займа, а после погашения займа организация может выкупить у БИФ заложенные акции.

Преимуществами финансирования инновационных разработок через БИФ является значительный срок пользования деньгами – до 5 лет; небольшая процентная ставка – 0,5 ставки рефинансирования, а также возможность получения отсрочки по уплате процентов и основного долга, отсутствие залога и страхования.

В то же время нестабильные условия социально-экономической среды приводят к возникновению ряда проблем, уменьшающих эффективность финансирования инновационным фондом венчурного бизнеса в таких проблемных сферах, как сельское хозяйство. К ним следует, в первую очередь, отнести отсутствие возможности финансирования высокорисковых проектов; усложненную систему процедуры отбора и согласования инновационных проектов, необходимость наличия государственного заказчика; отсутствие у БИФ возможности формирования собственных средств; привязку в основном к одному источнику формирования средств – бюджетным средствам. В связи с этим считаем, что предлагаемая нами многокомпонентная модель финансирования инновационных преобразований АПК является весьма своевременной и требует дальнейшей доработки в части детализации функций каждого участника консорциального кредитования.

Для Беларуси проблема реализации научных достижений – одна из важнейших. С одной стороны, накоплено огромное число научных открытий и изобретений, которые дли-

тельное время не реализуются, а с другой стороны, имеется широкое поле их потенциального применения, поскольку технологии почти всех отраслей экономики устарели физически и морально.

Список цитированных источников

1. Республика Беларусь в цифрах: Статистический ежегодник / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2011.
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>
3. Обухова, И.И. Финансово-экономическое обоснование венчурного бизнеса / И.И. Обухова, Д.Д. Харитоник: сборник научных работ БрГТУ. – 2012.
4. Обухова, И.И. Развитие финансового рынка в инновационной экономике / И.И. Обухова, Л.В. Федосенко // Вісник Хмельницького національн. універс. – 2012. – № 4: Економічні науки. – Т. 1. – С. 157–165.

УДК 629

Шаш А.А.

Научный руководитель: к.э.н., доцент Зазерская В.В.

УПРАВЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМЬЮ НА СТАДИИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПРОДУКЦИИ

При производстве инновационных продуктов мы предлагаем воспользоваться концепцией таргет-костинг, которая направлена на подстройку затрат по производству продукции или оказанию услуг под требования рынка, чтобы предприятие сохраняло конкурентоспособность. Растущей проблемой данного принципа является определение принимаемых рынком цен на продукцию. Вместо того чтобы формировать обычным путем затратную часть продукции на предприятии и к ней же, по сути, «требовать» прибыль у своего клиента, предприятию следует во главу угла ставить только готовность потребителей платить за предлагаемый товар [1]. Функция планирования производства новых продуктов связана с контролем издержек и определением целевой себестоимости в соответствии со стратегическими целями, на рисунке этот блок механизма выделен красным. На этом этапе необходимо прогнозировать изменение прибыли предприятия в зависимости от изменения объема продаж, а также определить точку безубыточной деятельности. Мы предлагаем применить такой инструмент, как операционный рычаг.

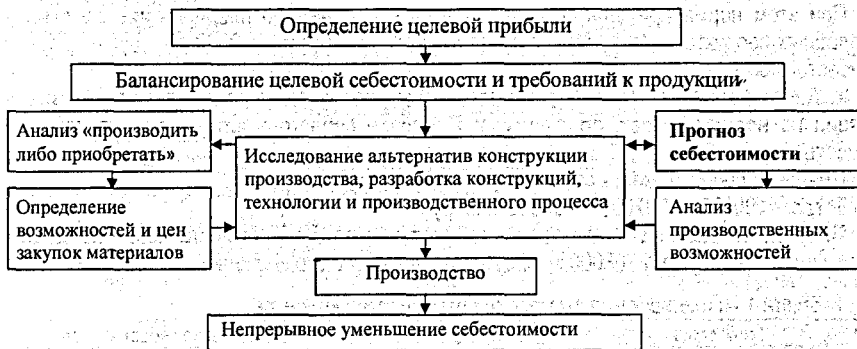


Рисунок 1 – Подход таргет-костинг к управлению себестоимостью нового вида продукции
 Источник: собственная разработка.

Операционный рычаг – это механизм управления прибылью предприятия, основанный на оптимизации соотношения постоянных и переменных затрат.