

США. Однако в целях экономии финансовых средств данная сделка была проведена с участием оффшорной компании, принадлежащей белорусской фирме. Поставка товара в этом случае произошла через оффшорную компанию, которой белорусская фирма поставила тот же товар в том же количестве, но по цене 1 020 000 долл. США. Оффшорная компания продает товар, являющийся ее собственностью, конечному покупателю – иностранной компании по цене 1 100 000 долл. США. Основная часть прибыли 80 000 долл. США остается на счетах оффшорной компании и облагается минимальными налогами. Прибыль же белорусской фирмы составляет 20 000 долл. США, налог на прибыль – 3 600 долл. США.

Пример 2 (таможенная пошлина в РБ).

Реинвойсинг – занижение стоимости товара с целью экономии на таможенных платежах. Оптово-торговая фирма ввозит в Беларусь продукцию из европейской страны на сумму 1 000 000 долл. США. Если поставка идет напрямую, без участия оффшора, то размер таможенной пошлины составит 20%, или 200 000 долл. США. Однако поставка осуществляется через свою собственную зарубежную оффшорную компанию, которая, исходя из поставленной задачи занижения таможенной пошлины, выставляет счет-фактуру (инвойс) на меньшую сумму – 200 000 долл. США. Размер таможенной пошлины в этом случае составит 40 000 долл. США.

Пример 3.

В свое время транснациональная корпорация Phillips открыла на Бермудских островах дочернюю страховую компанию «Kingstone Captive Insurance». Вся деятельность компании заключалась в том, что она страховала только Phillips. Таким образом, европейский производитель техники переводил часть своей прибыли на счет «Kingstone Captive Insurance» в качестве платы за страховку, тем самым уменьшая свою прибыль, поддающуюся налогообложению. Кстати, поступающие на Бермуды деньги возвращались в Phillips в качестве заемных средств. И все это официально. В итоге компания Phillips смогла уменьшить свою прибыль, облагаемую налогом. Известно, что за один только год Phillips сэкономила порядка 18 миллионов долларов [1].

Как вы убедились, отмыть деньги иногда тяжелее, чем их заработать. Нередко даже самые опытные преступники попадаются не на торговле наркотиками, грабеже или рэке-те, а именно на попытках сокрытия доходов.

СПИСОК ЦИТИРОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.yunik.info
2. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) от 29.12.2009 № 71-3.

УДК: 347.732

Короткина О.П.

Научный руководитель: ассистент Жук А.В.

ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ

Люди, познавая законы природы, используют их для развития производительных сил. Однако разрушительные силы природы порой выходят из-под контроля и наносят значительный, иногда огромный, ущерб. Наводнения, засухи, заморозки, ураганы, землетрясения, другие бедствия тормозят развитие производства. Пожары, потеря трудоспособности, смерть человека и тому подобные несчастные случаи, иногда возникающие по вине людей, также влекут имущественные потери в определенной сфере деятельности граждан и юридических лиц.

По большому счету, не задумываясь, мы рискуем каждый день, и, до поры до времени, в полной мере не осознаем необходимости страхования непредвиденных негативных последствий. Что уже говорить о рисках, касающихся деятельности крупных предприятий, от которых во многом зависит стабильная экономическая ситуация в нашей стране. Риск здесь должен быть просчитан по максимуму.

Таким образом, специалисты, анализируя страховой рынок, подразделяют его на рынок прямого страхования и рынок перестрахования. Рынок прямого страхования – это сфера заключения договоров страхования между страховыми организациями и их клиентами. Однако один страховщик не всегда в состоянии обеспечить надежную страховую защиту страхователю, особенно если речь идет об объекте, имеющем высокую страховую стоимость или связанном с повышенной опасностью, поэтому он прибегает к услугам перестраховочного рынка.

Перестрахование возникло в городе Генуе в 1370 году, когда был заключен контракт, в котором предусматривалось страхование товаров, перевозимых на кораблях.

Перестрахование – это система экономических отношений, в соответствии с которыми страховщик, принимая на страхование риски, часть ответственности по ним в соответствии со своими финансовыми возможностями передает на согласованных условиях другим страховщикам с целью создания сбалансированного страхового портфеля, обеспечения финансовой устойчивости и рентабельности страховых операций. Перестрахование защищает страховщиков в первую очередь от случайных отклонений расчетной убыточности, не соответствующей фактическому ее уровню в наступившем году [1].

В основе перестрахования – договор, согласно которому одна сторона – цедент – передает полностью или частично страховой риск другой стороне – перестраховщику, который, в свою очередь, принимает на себя обязательство возместить цеденту соответствующую часть выплаченного страхового возмещения.

По форме взаимно взятых обязательств договоры перестрахования подразделяются на:

- факультативные (необязательные);
- облигаторные (обязательные);
- факультативно-облигаторные, или договоры "открытого покрытия"

Также перестраховочные договоры делятся на две основные группы:

- ✓ пропорциональное перестрахование;
- ✓ непропорциональное перестрахование.

Основными формами договоров пропорционального перестрахования являются:

- квотный (quota share treaties), или долевого;
- эксцедентный (surplus treaties), или лимитный;
- квотно-эксцедентный, или смешанный.

Отличием непропорционального перестрахования от пропорционального является то, что в нём главным образом подразумевается не долевого распределение ответственности по рискам (доля страховой суммы, премии, убытка), а базирование на разделении ответственности сторон по убытку. В нем отсутствует прямая зависимость структуры договора от страховых сумм [2].

Перестрахование в Беларуси постепенно набирает силу. Путем перераспределения страховых рисков в масштабах республики обеспечивает устойчивое функционирование экономики РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация». Уставный фонд организации был сформирован из средств республиканского бюджета и на сегодняшний день составляет более 118 244,7 тыс. евро.

Любая компания, пусть даже уже достаточно давно работающая на страховом рынке и имеющая в своем активе значимые финансовые накопления, принимая на себя круп-

ные риски, не может полностью обеспечить страховую защиту, к примеру, промышленных гигантов или масштабных проектов. Поэтому перестрахование используется в Беларуси как дополнительная защита не только для самих страховых компаний, но и предприятий, отдельных физических лиц, которые к ним обращаются.

Перестрахование позволит избежать горечи последствий непредвиденных обстоятельств, которые могут неожиданно возникнуть на фоне успешного функционирования любого производства. Каждый по-разному оценивает риск, но если разговор идет о крупных катастрофических убытках, понятно, что страховая фирма, пусть даже обладающая определенными финансовыми ресурсами, не может оставить «на себя» всю защиту и пользуется услугами иностранных компаний, чтобы часть рисков перенаправить им для перестрахования. Как правило, необходимость использования иностранной защиты возникает только при больших объемах ответственности, что позволяет привлечь «Белорусской перестраховочной организации» ресурсы из-за рубежа. Это своего рода инвестиции зарубежных компаний в белорусский рынок страхования, поскольку они участвуют при выплате убытков, которые терпит экономика республики. Так и произошло, в частности, в 2008 году при наступлении страхового случая с Белорусской калийной компанией. Сухогруз, который перевозил удобрения, сел на мель. Убыток составил 550 тыс. долларов. Половина от этой суммы была перестрахована за рубежом. Основные страховые выплаты погашены «Белорусской национальной перестраховочной организацией», компаниями «Белэксимгарант», «Белгосстрах» и «Бролли».

Некоторые белорусские страховщики, несмотря на то, что уже давно и стабильно работают, в полной мере ощутили масштабность убытков, когда первому отечественному спутнику «БелКА» не суждено было взлететь. Выплаты по этому страховому случаю привели к временному банкротству ряда компаний. Просчетом страховщиков стало неправильное перераспределение рисков, очень большие объемы которых они оставили себе. В то время на отечественном рынке не практиковалась передача крупных рисков за рубеж. Сегодня это отдельная статья деятельности «Белорусской национальной перестраховочной организации».

Так постепенно, шаг за шагом грамотным проведением реструктуризации на отечественном рынке размещения рисков «Белорусская национальная перестраховочная организация» буквально за несколько лет добилась для всех участников страхования определенных дивидендов. Однако компания не поживает на лаврах успеха, а стремится сегодня заложить фундамент для будущих новаций. В планах – добиться в программе страхования рисков снижения стоимости восстановления автотранспортных средств. Сегодня эта услуга исключительно платная. Если же получится провести в жизнь программу бесплатного восстановления, то при возникновении такого случая перестраховщик не должен будет доплачивать страховую премию компаниям, что станет очередной статьей снижения стоимости защиты рисков [3].

За несколько лет работы на страховом рынке организации удалось в несколько раз увеличить количество заключенных договоров перестрахования, существенно нарастить объем собранных перестраховочных премий.

Наибольшую часть в объеме перестрахования организации занимает перестрахование авиационных рисков, перестрахование ответственности владельцев транспортных средств в системе «Зеленая карта», страхование имущества организаций и строительно-монтажных рисков и страхование ответственности перед таможенными органами по книжкам МДП.

Активно развивается международное сотрудничество. Партнерами «Белорусской национальной перестраховочной организации» являются такие компании, как: Polish Re

(Польша), Beauchamp & Savrassov Limited (Великобритания), Willis Limited (Великобритания), Cooper Gay Eastern Europe (Великобритания), Filhet-Allard Maritime (Франция), R.L. Davison & Co Ltd (Великобритания), Hannover Re (Германия), Munich Re (Германия), SCOR (Франция), Aviation Risk Managers (Великобритания), Ингосстрах (Россия), Москва Ре (Россия) и др. С большинством из этих компаний заключаются договора. Например, для гарантированной защиты крупных имущественных рисков, застрахованных на территории РБ, государственным предприятием заключен облигаторный договор с перестраховочной компанией Hannover Re (Германия) с лимитом ответственности по одному риску в размере \$30 млн. Hannover Re является одной из пяти крупнейших перестраховочных компаний на планете, осуществляющих свою деятельность в 150 странах мира [4].

Однако существуют и недостатки в перестраховании в Беларуси. Например, следует отметить, что в международных правовых порядках страховщикам не всегда предоставляется возможность применения положений некоторых законов о договорах прямого страхования к договорам перестрахования. В частности, некоторые законы о договоре страхования различных стран предусматривают, что их положения не будут применяться к перестрахованию (например, § 186 Закона о страховом договоре Германии). К перестрахованию, равно как и к морскому страхованию, на которое также распространяется действие законов о договоре страхования, применимы лишь общие принципы этих законов. На перестрахование распространяются только общегражданские нормы, содержащиеся в гражданских и торговых кодексах зарубежных стран (например, в Германии).

Именно поэтому, при заключении договоров перестрахования с участием иностранных страховщиков, стороны, договариваясь об условии применимого права, зачастую оказываются в сложном положении. И это очевидно, так как белорусских страховщиков не всегда удовлетворяют положения норм зарубежных правовых порядков в силу отсутствия в них специальных законов, посвященных перестрахованию. При этом иностранных и отечественных страховщиков не устраивает то, что в белорусском законодательстве нет четкой определенности по объекту страхуемых интересов страхователей.

Согласно статистическим данным, прямые страховые компании в Германии осуществили перестраховочную деятельность у себя в стране и за рубежом с общим объемом страховых премий более 33,7 млрд. марок, 20% этой суммы составили перестраховочные премии, выплаченные в Германии. Отсюда следует, что большая часть перестраховочной деятельности в Германии выполняется профессиональными перестраховочными компаниями.

Конечно, белорусским перестраховочным компаниям до этого ещё далеко, однако наше перестрахование не стоит на месте. В дальнейшем планируется развитие данной отрасли и выведение её на международный уровень. Этому благоприятствует опыт различных стран, в частности Германии.

Ведущими направлениями будущего развития национального рынка перестрахования в Республике Беларусь являются:

1. Совершенствование системы государственного регулирования данного рынка, т. е. организация крупной национальной перестраховочной компании либо пула по перестрахованию определенных рисков, совершенствование косвенных методов государственного регулирования иностранных перестраховщиков.

2. Укрепление и развитие позиций отечественных страховых компаний, т. е. укрепление конкурентоспособности отечественных страховых организаций на страховом рынке посредством наращивания своего собственного капитала, предложения новых видов перестрахования и т.п. [5].

Подводя итог, можно отметить, что развитие данной отрасли страхования имеет социальное, политическое и экономическое значение. Развитие перестрахования позволит показать, что в современной экономике страхование является важным и необходимым инструментом, обеспечивающим общую экономическую стабильность и безопасность, развитие предпринимательства, эффективную защиту от многочисленных природных, техногенных и иных рисков, реализацию государственной социальной политики, привлечение инвестиций и сокращение расходов перестраховщиков.

Также грамотное ведение бизнеса позволяет учесть интересы всех участников сделок. Потому круг партнеров расширяется и объемы размещенных рисков увеличиваются. Перестрахование в Беларуси постепенно растет. Для белорусских перестраховщиков важно было заявить о себе, найти надежных партнеров по бизнесу. «Белорусская национальная перестраховочная организация» успешно позиционировала себя на международной арене, зарекомендовав себя как стремительно развивающаяся компания. Об этом говорят такие факты, как: всего за 2 года переговоров, подписания документов о сотрудничестве, встреч на международных конференциях насчитывается уже свыше 200 контактов.

В условиях происходящих в нашей стране процессов произошла демонополизация страхового дела. В последние годы наблюдается бурный рост создания альтернативных страховых компаний, порой с недостаточными первоначальными капиталами и другими активами, обеспечивающими не в полной мере надежность выполнения такими компаниями своих финансовых обязательств перед страхователями. И в целом складывается такое положение, при котором широкое использование перестрахования становится совершенно необходимым. Необходимость перестраховочной защиты очевидна для всех без исключения страховых компаний не только для поддержания их финансовой устойчивости, но и для страхователей, доверяющих страховщикам соблюдать свои интересы [6].

Список цитированных источников

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.coolreferat.com/Сущность_и_цели_перестрахования – Дата доступа: 02.04.2012.
2. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <http://works.tarefer.ru/76/100101/index.html> – Дата доступа: 02.04.2012.
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belarus-re.com> – Дата доступа: 03.04.2012.
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://otherreferats.allbest.ru/bank/00027278_0.html – Дата доступа: 02.04.2012.
5. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <http://www.lib.grsu.by/library/data/resources/catalog/59580.pdf> – Дата доступа: 02.04.2012.
6. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <http://freepapers.ru/103/strahovanie-v-rb/57707.376871.list3.html> – Дата доступа: 02.04.2012.

УДК 339.9

Сыновец Д.А.

Научный руководитель: профессор Медведева Г.Т.

РАЗРАБОТКА КОНЦЕПЦИИ СОЗДАНИЯ ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА В БРЕСТСКОМ РЕГИОНЕ

Во все времена торговля была неотъемлемой частью жизни людей. Все начиналось с меновой торговли, когда ещё не было денег, и товары меняли на товары. Затем люди придумали деньги и на смену натуральному обмену пришли торговые лавки, ярмарки, рынки и магазины. В процессе длительного развития и эволюции товарно-денежных отношений появился такой вид организации торговли, как торговый центр.