

Один из актуальных вопросов, который требует решения, в том числе и в рамках формирования Большой Евразии, – устранение узких зон на пути движения транзитных поездов по маршруту КНР – ЕС – КНР. Одновременно необходимо совершенствование инфраструктуры и реализация в ЕС инфраструктурных проектов, позволяющих увеличить скорость движения контейнерных поездов по европейской территории. Эффективному построению Большой Евразии будет способствовать унификация перевозочных документов, перевод их в цифровой формат. Для повышения эффективности контейнерных перевозок важно добиваться достижения максимальной обратной загрузки контейнерных поездов в направлении Китая. Значимое место в процессе сопряжения ЕАЭС и проекта «Один пояс – один путь» может занять индустриальный парк «Великий камень». Парк имеет выгодное местоположение, находится в зоне крупных автомобильных, железнодорожных и воздушных транспортных коридоров, что создает условия для мультимодальных перевозок [3].

Таким образом, сотрудничество в области транспорта с целью формирования транспортного пространства и повышения устойчивости транспортной системы является ключевым элементом формирования Большой Евразии. Достигнутый в настоящее время уровень глобализации мировой экономики, усиление цепочек добавленной стоимости требует увеличения скорости перемещения грузов в континентальном масштабе и снижения стоимости перевозок. Данную цель невозможно достигнуть без развития трансконтинентальных транспортных коридоров, создания современной транспортной инфраструктуры, внедрения интеллектуальных транспортных коридоров. С учетом этого важно объединение усилий большинства государств Евразии с ведущей ролью ЕАЭС в данном процессе.

#### **Список цитированных источников**

1. Преимущества и недостатки контейнерной перевозки грузов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vch.ru/event/view>.
2. Медведева Г. Б. Формирование интегрированной логистической инфраструктуры Беларуси в концепции «Один пояс – один путь» / Г. Б. Медведева, Л. А. Захарченко // Инновационное развитие экономики: тенденции и перспективы: материалы VIII международной научно-практической конференции г. Пермь, 18 апреля 2019 г / ред. Н. В. Бабинова. – Пермь : изд-во Пермского нац. исслед. политехнического ун-та. 2019. – С. 238–248.
3. Медведева, Г. Б. «Новый шёлковый путь» и развитие логистического потенциала Беларуси / Г. Б. Медведева, Л. А. Захарченко // Большая Евразия: Развитие, безопасность, сотрудничество. Ежегодник. / РАН. ИНИОН. Отд. науч. сотрудничества; Отв. ред. В. И. Герасимов. – М., 2019. – Вып. 2. Ч. 1. С. 86–90.

УДК 338.2

*Прокопук М. И., Прудников В. С.*

*Научный руководитель: ст. преподаватель Ковалевич О. А.*

### **ПРОЕКТ СОЗДАНИЯ СЕРВИСНОГО ЦЕНТРА ПО РЕМОНТУ КОМПЬЮТЕРОВ В Г. БРЕСТЕ**

Сегодня компьютер или ноутбук есть практически в каждом доме, а для многих теперь это рабочий инструмент. Пользователей компьютеров становится больше, а устройства сложнее и дороже. Поэтому когда что-то ломается или

работает неисправно — выгоднее обратиться к специалистам по ремонту, чем покупать новое устройство.

Массовый спрос на услуги стал причиной высокой конкуренции на рынке ремонта компьютеров. Сервисные центры открывают компании-производители электроники, торговые компании, появляются небольшие мастерские, а также частные мастера. Ключевое значение в этом деле имеют квалификация специалистов и маркетинговая стратегия компании. Успешные компании, оказывающие услуги по ремонту компьютеров, имеют отличную возможность масштабироваться и выйти на региональный рынок.

При эксплуатации стационарного компьютера или ноутбука может произойти так, что он перестанет работать или начнет работать нестабильно. Можно выделить два вида проблем, с которыми сталкиваются пользователи: это программные неполадки и аппаратные неисправности. Бывают смешанные случаи, когда, например, замена поврежденной на новую детали требует программной настройки.

Примерный список предоставляемых услуг по ремонту выглядит так:

1. Диагностика и тестирование оборудования.
2. Монтаж/демонтаж, профилактика, ремонт/замена и настройка комплектующих.
3. Восстановление данных.
4. Установка, настройка и обновление операционных систем.
5. Безопасность компьютера.
6. Установка и настройка программного обеспечения.

Если проблема не ясна сразу, сначала проводится диагностика. После диагностики клиенту озвучивается проблема и варианты её решения с суммами и сроками. В случае если клиент соглашается на ремонт — диагностика бесплатна.

Запчасти с высоким спросом следует иметь в наличии, а менее популярные детали привозить под заказ. Средняя наценка на комплектующие, которые поставляют в сервисе, от 10 до 50 %, в зависимости от стоимости детали.

На все работы и комплектующие сервисный центр предоставляет гарантию до 12 месяцев. На установленные детали, предоставленные клиентом, гарантия не распространяется.

Для ведения данного вида деятельности необходим лицензионный документ на установку программного обеспечения.

Организационно-правовая форма – общество с ограниченной ответственностью.

Для запуска проекта необходимы первоначальные инвестиции в сумме 17 700 бел. руб. (табл. 1).

Таблица 1 – Инвестиционный план

Наименование	Сумма, руб.
Регистрация, включая получение всех разрешений	500,00
Разработка сайта	1200,00
Вывеска и оформление фасада	900,00
Рекламная компания	1500,00
Закупка оборудования	12500,00
Аренда помещения	300,00
Коммунальные услуги	150,00

Продолжение таблицы 1

Наименование	Сумма, руб.
Закупка расходников	500,00
Прочие расходы	150,00
Итого	17700,00

Запуск проекта включает следующие этапы:

1. Регистрация ООО.
2. Аренда помещения.
3. Закупка оборудования.
4. Нахождение поставщика.
5. Трудоустройство персонала.
6. Запуск маркетинговой компании.
7. Запуск проекта.

Контрагент – ООО «Триажетек» – компания по предоставлению деталей для ноутбуков и компьютеров.

Показатели эффективности по данному проекту представлены в таблице 2. Расчет выполнен на 1 год.

Таблица 2 – Финансовый план

Наименование	1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал
Выручка	38690,00	51895,00	67810,00	85155,00
Затраты	55236,20	39576,20	40231,20	40481,20
Налог (5%)	1934,50	2594,75	3390,50	4257,75
Прибыль	-18480,70	9724,05	24188,30	40416,05

Предполагается, что ООО будет работать по упрощенной системе налогообложения без уплаты НДС. Штат сотрудников – 7 человек.

Согласно приведенным расчетам, проект окупается уже в первый год реализации (во втором полугодии).

Преимуществами перед существующими конкурентами ООО будут низкие цены, высокое качество услуг, оперативное выполнение заказа, широкий перечень услуг и ответственность перед клиентами.

**Список цитированных источников**

1. Инструкция Министерства экономики «Правила по разработке бизнес-плана, инвестиционных проектов» от 31. 08. 2005 г. № 158.
2. Постановление Министерства экономики РБ от 7. 12. 2007 г. № 214 «Правила по разработке бизнес-планов инвестиционных проектов».

УДК 334.752

*Исмайлова М. О., Рак О. В.*

*Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Медведева Г. Б.*

**ФРАНЧАЙЗИНГ**

Целью данной работы является раскрытие сущности франчайзинга, выявление его преимуществ и недостатков, определение наиболее привлекательных сфер деятельности для франчайзинговых компаний.