



**XIV Международный  
студенческий научный  
форум  
«Студенческая научная  
зима в Бресте -2020»  
17 – 18 декабря 2020г.**

**секция  
“Актуальные направления  
развития финансово-  
кредитной сферы  
экономики”**



**УДК 658**

## **МИРОВОЙ ОПЫТ ПРЕОДОЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОСЛЕДСТВИЙ COVID-19**

**Бежелева А. И.**

**Витебский государственный технологический университет, г. Витебск, РБ**

**Научный руководитель: Квасникова В.В., к.э.н., доцент**

В 2020 все страны мира столкнулись с весьма серьезной проблемой – пандемией, вызванной COVID-19, на фоне которой начал развиваться мировой экономический кризис, сравнимый по своему ущербу для мировой экономики с финансовым кризисом 2008–2009 годов и Великой депрессией 1929–1932 годов. Хотя проблема еще не преодолена, представляется возможным дать оценку влияния пандемии на состояние мировой экономики, в частности проанализировать негативные ее последствия на мировые объемы производства (таблица 1).

*Таблица 1 – Состояние и прогноз развития мирового объема производства, %*

Показатели	2019	2020	2021 (прогноз)
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Всего	2,9	-4,9	5,4
<b>Страны с развитой экономикой</b>	<b>1,7</b>	<b>-8,0</b>	<b>4,8</b>
США	2,3	-8,0	4,5
Зона евро	1,3	-10,2	6,0
Германия	0,6	-7,8	5,4
Франция	1,5	-12,5	7,3
Италия	0,3	-12,8	6,3
Испания	2,0	-12,8	6,3
Япония	0,7	-5,8	2,4
Соединенное Королевство	1,4	-10,2	6,3
Канада	1,7	-8,4	4,9
Другие страны с развитой экономикой	1,7	-4,8	4,2

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4
<b>Страны с формирующимся рынком и развивающиеся страны</b>	<b>3,7</b>	<b>-3,0</b>	<b>5,9</b>
Азия	5,5	-0,8	7,4
Китай	6,1	1,0	8,2
Индия	4,2	-4,5	6,0
АСЕАН-5	4,9	-2,0	6,2
Европа	2,1	-5,8	4,3
Россия	1,3	-6,6	4,1
Латинская Америка и Карибы	0,1	-9,4	3,7
Бразилия	1,1	-9,1	3,6
Мексика	-0,3	-10,5	3,3
Беларусь	1,1	-3,0	2,2

Источник: собственная разработка на основе [4].

Согласно данным компании McKinsey, падение мирового производства в целом за 2020 год составит 4,9 %. При этом объем производства в странах с развитой экономикой снизится на 8 %, тогда как снижение в странах с формирующимся рынком и развивающихся странах будет более умеренным – 3 %. Прогноз на 2021 год свидетельствует в целом о подъеме экономики, так мировой объем производства вырастет на 5,4 %. Однако до «ковидного» уровня смогут достичь только развивающиеся страны и страны с формирующимся рынком, у которых рост объема производства составит 5,9 % (прежде всего Китай). Несмотря на рост производства, развитым странам по существующему прогнозу не удастся достичь показателей 2019 года. В Беларуси падение объема производства в 2020 году составит 3 %, что ниже, чем в других странах. Это обусловлено отсутствием карантина весной 2020 года. Однако выйти на уровень производства 2019 года экономика не сможет, т. к. прогнозное значение роста объемов производства в 2021 году – всего 2,2 %.

Экономический ущерб, нанесенный пандемией COVID-19, во многом вызван падением спроса, а это означает, что нет потребителей, которые могли бы покупать товары и услуги, доступные в мировой экономике. Эту динамику можно четко увидеть в сильно пострадавших отраслях. Такими отраслями признаны: туризм и массовые мероприятия – 95–98 %; стоматология и другие медицинские услуги – до 90 %; рестораны, кафе, игорные клубы – 50–80 %; спортивные и частные образовательные учреждения – 40–60 %; перевозки пассажиров – 20–50 %; недвижимость, продажи авто и других товаров, кроме продуктов – 20 %.

Падение производства и торговли, связанные с карантином, привели к росту уровня безработицы и увеличению государственного долга в странах (таблица 2).

Таблица 2 – Уровень безработицы и размер государственного долга за 2019 год и 2 квартал 2020 года

Страна	Уровень безработицы, %			Государственный долг, млрд долл. США		
	2019 г.	2 кв. 2020 г.	абс. изменение, п. п.	2019 г.	2 кв. 2020 г.	абс. изменение
США	3,68	6,9	3,22	19722	21234	1512
Китай	4,32	5,3	0,98	2016	2095	79
Япония	2,29	3,1	0,81	4251	4640	389
Германия	3,04	4,5	1,46	5828	6015	187
Франция	8,43	9,0	0,57	6484	6787	303
Россия	4,59	6,3	1,71	484	458	-26
Беларусь	4,0	4,2	0,2	17	22	5

Источник: собственная разработка на основе [1]

Во 2 квартале 2020 года уровень безработицы по всем странам вырос. Так, наибольший рост произошел в США (на 3,22 п. п.), России (на 1,71 п. п.) и Германия (на 1,46 п. п.).

В остальных рассматриваемых странах увеличение уровня безработицы составило менее 1 п. п. Рост государственного долга характерен для всех стран, за исключением России, где его снижение составило 26 млрд долл. США. Наибольшее увеличение гос. долга наблюдается в США на сумму 1512 млрд долл. США (7,12 %), значительно гос. долг вырос в Японии на 389 млрд долл. США (8,38 %) и Франции – на 303 млрд. дол. США (4,46 %). В Беларуси увеличение гос. долга составило 5 млрд долл. США или 22 %.

Для снижения негативных последствий COVID-19 страны мира разработали ряд мер, которые можно разделить на 3 группы: *поддержка бизнеса* (доступ к кредитам, льготы по налогам, не связанным с занятостью и особые меры для поддержки малого бизнеса, индивидуальных предпринимателей и самозанятых); *сохранение занятости и другие меры на рынке труда* (льготы по страховым взносам или налогам на зарплату, субсидирование зарплат, изменение правил назначения и выплаты пособий по безработице); *поддержка населения* (налоговые льготы, единовременные выплаты, прочие денежные выплаты) [2].

В таблице 3 представлена информация о сумме средств, выделенных для поддержки экономик стран.

Таблица 3 – Средства для поддержки экономик по странам, млрд. долл. США

Показатели	США	Китай	Япония	Германия	Франция	Россия	Беларусь
Всего средств	8000	200	990	1240	545	18,9	0,778
В % от ВВП	39	1,4	20	31	20	1,2	1,2

Источник: собственная разработка на основе [2]

Так, в США одинокие налогоплательщики с годовым доходом менее 75 000 долл. и семейные пары с годовым доходом ниже 150 000 долл. получают единовременную выплату на каждого налогоплательщика в размере 1200 долл.

В Китае средства направлены на ускоренную выплату страховки по безработице и ее расширение для трудящихся-мигрантов; освобождение предприятий от НДС и налога на прибыль.

Япония выделила средства для предоставления беспроцентных займов, гарантий по кредитам малым и средним предприятиям, пострадавшим от эпидемии, субсидии по переводу бизнеса в онлайн.

В Германии разработан законопроект о единовременных невозвратных выплатах сотрудникам частных организаций или организациям, комплексный пакет для гарантирования ликвидности затронутых фирм без ограничений по кредитам. Францией направлены средства на компенсации, создание фонда солидарности для поддержки микропредприятий в тяжелом финансовом положении.

Россия выделила средства на субсидии предпринимателям, безвозмездную помощь бизнесу, беспроцентные кредиты на зарплату. Республика Беларусь предоставила средства на ввод арендных каникул, отсрочку оплаты местных налогов с последующей рассрочкой [3].

Между тем, как и любой экономической кризис, кризис, вызванный COVID-19, несет не только негативные последствия, но и является триггером положительных экономических изменений, а именно:

- значительно увеличилась потребность в бесконтактной экономике, обеспечивающая рост индустрии 4.0 – умных домов, роботов, интернета вещей и искусственного интеллекта;
- создание удаленных рабочих мест, позволяющих снизить затраты работодателям и сэкономить время сотрудников на дорогу;
- ускорился переход к гибкому и интеллектуальному производству, к цифровым преобразованиям в платежах, поступлениях, цепочках поставок, повышающих эффективность бизнеса. В настоящее время Boeing, Airbus, Safran, Honeywell, GE Aviation, General Motors и Forde вложили значительные средства в интеллектуальное производство и бесконтактные технологии.

### **Список литературы:**

1. Дмитриева, А. Д. Экономические последствия эпидемии COVID-19 [Электронный ресурс] / А. Д. Дмитриева // Молодой ученый. – 2020. – № 24 (314). – С. 174–177. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/314/71594/>. – Дата обращения: 03.12.2020.
2. Синявская, О.В. Обзор международной практики поддержки экономики и населения в условиях борьбы с пандемией коронавируса / Электронный ресурс / О. В. Синявская // Институт социальной политики НИУ ВШЭ. – 2020. – Режим доступа: <https://isp.hse.ru>.
3. Экономика Беларуси // Википедия. Свободная энциклопедия [Электронный ресурс] – 2020. – Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономика\\_Белоруссии](https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономика_Белоруссии).
4. World Economic Outlook Update, June 2020 // International Monetary Fund – 2020. – <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2020/06/24>.

**УДК 658**

## **ИЗМЕНЕНИЯ ПОРЯДКА ВАЛЮТНО-ОБМЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЛОЯЛЬНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ**

**Савинов И. С.**

*Могилевский институт МВД Республики Беларусь, г. Могилев, РБ*

*Научный руководитель: Нагорная Н. А., м.ю.н., старший преподаватель*

Валютный рынок является составным элементом финансового рынка, отражающим экономические и организационно-правовые отношения, возникающие между субъектами рыночных отношений по поводу купли-продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте.

К активным участникам валютного рынка следует отнести бюджетные организации, осуществляющие различные валютно-обменные операции, осуществляемые в соответствии с банковскими инструкциями, претерпевающими изменения. Так, сравнивая действующую и предшествующую ей редакцию Инструкцией о порядке совершения валютно-обменных операций, утвержденной постановлением Правления Национального Банка от 28.07.2005 года № 112 (в ред. от 28.12.2017 г.) (далее – Инструкция № 112), наблюдаются изменения в порядке приобретения иностранной валюты. Действующей редакцией Инструкции № 112 разрешена ранее существовавшая проблема строго целевого приобретения бюджетными организациями иностранной валюты. Целевое приобретение иностранной валюты бюджетными организациями контролируется банками. Банки как агенты валютного контроля на основании Инструкции № 112 и Инструкции о порядке регистрации сделки и выполнении банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями функций агентов валютного контроля, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 16.04.2009 № 46 (далее – Инструкция № 46), проверяли заявленную клиентом цель на ее соответствие Инструкции № 112, а также единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического (далее единой товарной номенклатуре) союза. При этом банками истребовались обосновывающие документы и только после этого осуществлялась продажа иностранной валюты. При несоответствии цели банк обязан был отказать в продаже валюты.

В действующей же редакции Инструкции № 112 (п.16, гл. 2) теперь указывается, что при покупке иностранной валюты в иных случаях, не относящихся к обозначенным в Инструкции целевым случаям, указывается код направления использования приобретаемой иностранной валюты. Данные кодов содержатся в приложении к Инструкции № 112 [1]. Например, код 10010 – осуществление расчетов по сделкам, предусматривающим импорт охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполненных работ, оказанных услуг (приложение к Инструкции № 112). Это предоставляет возможность для реализации валюты в более широких рамках.