

сотрудничеству, которая во многом помогла организовать поставки товаров для перерабатывающей и фармацевтической промышленности, созданию совместных производств строительных материалов и др.

В настоящее время Польша является лидером по количеству созданных на нашей территории совместных и иностранных предприятий, таких у нас 400, большинство из которых расположено в западных регионах. Прогнозы показывают, что процессы инвестирования наших производств со стороны Польши должны ускориться по мере стабилизации работы свободных экономических зон.

С целью увеличения сфер деятельности между смежными регионами необходимо решить и ряд проблем, первоочередными из которых являются:

- создание программы трансграничного сотрудничества, включающую развитие СЭЗ и еврорегионов;
- установление порядка валютного регулирования в СЭЗ со снятием ряда ограничений, установленных на территории республики;
- создание упрощенной системы таможенного контроля для регулирования транспортных потоков через западную границу РБ;
- подготовка программы по сотрудничеству в области создания СП или ИП с белорусским капиталом на территории Польши;
- для стимулирования развития малого и среднего бизнеса, в том числе совместного, организовать в западных регионах бизнес-инкубаторы и технопарки.

Серьезной проблемой остается увеличение пропускной способности через переходы на белорусско-польской границе. Либеризация торговли в странах СНГ привела к увеличению интенсивности движения транспорта. Несмотря на создание крупных таможенных терминалов как на территории Польши, так и в Брестской области, многокилометровые очереди большегрузных автомобилей остается обычным явлением. Часто это возникает из-за отсутствия необходимых договоренностей у польской и белорусской стороны.

Решение перечисленных проблем позволило бы значительно увеличить количество новых экономических связей между польскими, белорусскими и украинскими предприятиями, а это, в свою очередь, выход на новые рынки. Одновременно это увеличило бы и приток иностранных инвестиций в нашу экономику, позволило бы расширять научные и культурные связи между смежными регионами.

АНАЛИЗ РИСКОВ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИРМЫ В РАМКАХ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА.

Э.П. Головач

Брестский политехнический институт, Республика Беларусь

В отечественной экономической науке термин “риск” практически до недавнего времени не рассматривался. Однако, с развитием рыночной экономики, предпринимательства риск, как экономическая категория, прочно вошел в нашу жизнь.

Практика предпринимательства и менеджмента и в реальных условиях рынка и, особенно, в условиях трансформации экономики и переходу к рыночным отношениям, требует обоснованного принятия решений, связанных с риском. Поэтому весьма важным представляется при выработке стратегических решений, влияющих на результирующие показатели деятельности фирмы, установить с риском какого вида и типа придется иметь дело и выработать соответствующие мероприятия по его минимизации.

Главной задачей фирмы, осуществляющей внешнеэкономическую деятельность, является правильный выбор одной из альтернатив, приводящий к наиболее желательному результату. Этот выбор осуществляется на основе представления о задаче путем прогнозирования условий внешней и внутренней среды на перспективу. Принято выделять три возможных типа представления задачи, связанной с риском:

- вероятностное представление;
- эвристическое представление;
- детерминистское представление.

С нашей точки зрения, для фирм, занимающихся активной внешнеэкономической деятельностью, наиболее актуально эвристическое представление задачи, так как в данном случае формализуется и анализируется система различных факторов, от которых зависит результирующий показатель (например, доход) с соблюдением принципов иерархизации и конкретизации.

Успехи и неудачи деятельности фирмы следует рассматривать как взаимодействие целого ряда факторов, среди которых можно выделить внешние и внутренние.

Соответственно внешние факторы являются источниками внешних рисков, влиять на которые фирма не может, но должна учитывать их в своей производственной деятельности. Тем более, что статистика свидетельствует, около одной трети всех банкротств и финансовых неудач в предпринимательской приходится на внешние риски.

Внутренние факторы, определяющие развитие фирмы и являющиеся источниками предпринимательского риска, являются результатами деятельности самой фирмы и на их долю приходится до двух третей всех банкротств и неудач предпринимательской идеи.

Анализируя источники возникновения риска, следует отметить, что для переходной экономики Республики Беларусь наиболее остро стоит проблема неплатежеспособности предприятий, усиливающая предпринимательский риск.

Предпринимательский риск делится на следующие два вида:

- финансовый, в свою очередь состоящий из валютного, кредитного, процентного и рыночного рисков;
- коммерческий, который делится на маркетинговый и деловой риски.

В рамках трансграничного сотрудничества любая фирма неизбежно сталкивается с вопросами валютных платежей. Нетрудно предположить, что данный вид риска, вследствие проводимой в республике валютной политики (множественность валютных курсов, обязательная продажа части валютной выручки по заниженному курсу и т.д.), является наиболее актуальным, как для белорусских фирм, так и для их зарубежных партнеров.

Особое влияние на экономическую безопасность фирмы может оказать риск экономических валютных последствий, который определяется как вероятность неблагоприятного воздействия изменений обменного курса на экономическое положение фирмы, т.е.:

уменьшение объема товарооборота;

изменение цен фирмы на факторы производства и готовую продукцию по сравнению с другими фирмами (не имеющими внешнеэкономических операций и не зависящих от поставок импортного сырья и комплектующих) на внутреннем рынке;

изменения уровня конкурентоспособности со стороны производителей аналогичной продукции;

сдерживание роста заработной платы, как из-за политики, проводимой правительством, так и в результате инфляции.

В нынешних условиях хозяйствования практически все фирмы, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность столкнулись с негативными проявлениями вышеназванного риска, что естественно сказалось и на их экономической безопасности - многие фирмы оказались на грани банкротства, значительная часть резко снизила инвестиционную и хозяйственную активность.

Анализируя внешние и внутренние риски, влияющие на экономическое благосостояние фирмы особое внимание следует уделять риску связанному с утечкой конфиденциальной информации.

По оценкам экспертов, потеря только четверти информации, относимой к категории коммерческой тайны, обеспечивает значительное преимущество конкурентам и в течение одного месяца приводит к банкротству фирм, допустивших подобную утечку, что свидетельствует о необходимости сохранения информации, относящейся к коммерческой тайне и роли данного фактора в снижении уровня риска предпринимательской деятельности.

Обзорный список сведений, составляющих коммерческую тайну охватывает все области деятельности предприятия: производство, управление, планы, совещания, финансы, рынок, партнеры, переговоры, контракты, цены, торги, аукционы, технологию и защитные функции.

Перед белорусскими фирмами, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность, и особенно в рамках трансграничного сотрудничества, становится актуальной задача создания системы экономической безопасности, охватывающая все вышеназванные сферы деятельности. Как показывает зарубежная практика

особое внимание следует уделить риску, связанному с личностью человека, ибо по оценкам специалистов до 90% всех неудач в фирмах США приходится именно на управленческий риск.

Таким образом, с нашей точки зрения, в сложной и многообразной системе рисков, влияющих на деятельность фирмы, работающей в режиме трансграничного сотрудничества особое значение, с точки зрения экономической безопасности приобретают: валютный, коммерческий и кадровый риски.