

Научный руководитель: *Омельянюк А.М., доцент, к.э.н.*

### ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

Решение о вступлении России в ВТО, по мнению Еврокомиссии и российского Министерства Экономического Развития, может быть принято уже на саммите ВТО в Гонконге в декабре. Таким образом, есть большая вероятность, что в начале 2006 года Россия станет 149-м членом этой организации. Стремление России к членству в этой организации объясняется тем, что основными её торговыми партнерами являются именно страны-члены ВТО. Объем экспорта в эти страны почти в два раза превышает объем экспорта в страны-нечлены ВТО. Вступление же страны в эту организацию даст возможность российским товарам беспрепятственно проникать на иностранные рынки, которые на данный момент закрыты для них или их доступ ограничен. В то же время произойдет «закрытие» российского рынка от импорта из стран-нечленов ВТО, а российские экспортные цены увеличатся.

На сегодняшний день, в соответствии с Соглашением о создании зоны свободной торговли (Москва, 15 апреля 1994 г. с изменениями от 2 апреля 1999 г.): «Договаривающиеся Стороны не применяют таможенные пошлины... на ввоз и (или) вывоз товаров, происходящих с таможенной территории одной из Договаривающихся Сторон и предназначенных для таможенных территорий других Договаривающихся Сторон». Таким образом, с товаров, пересекающих границу Россия – Беларусь / Беларусь - Россия, таможенная пошлина не взимается. При вступлении России в ВТО, если Беларусь останется вне ВТО, то ситуация изменится на противоположную. В этом случае Республика Беларусь будет вынуждена платить как пошлины на вывозимые товары, так и на ввозимые.

В 2004 году импорт Республики Беларусь из России, составил 68,2 % от всего импорта страны. Более половины всего импорта республики составляет стратегический импорт (рисунок 1).

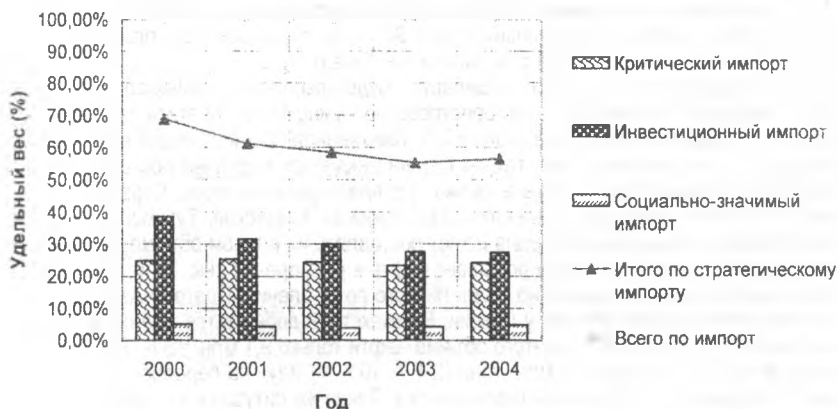


Рис. 1 Удельный вес стратегического импорта РБ в общем объеме импорта

Самую важную группу стратегического импорта составляет *критический импорт*, включающий товары, недостаток которых может привести страну к экономическому кризису. В этом и заключается самая главная проблема, с которой Республика Беларусь может столкнуться, если Россия станет членом ВТО. Это будет обусловлено тем, что

Россия, которая является основным поставщиком энергоресурсов в Беларусь, не сможет продавать их по «льготным» ценам (т.е. по ценам, которые выше общероссийских, но ниже мировых), если Беларусь будет не членом ВТО. К тому же Республике придется оплачивать таможенную пошлину, которая увеличит стоимость энергоресурсов почти в 2 раза. Объем энергоресурсов, закупаемых Республикой Беларусь, представлен на рисунке 2.

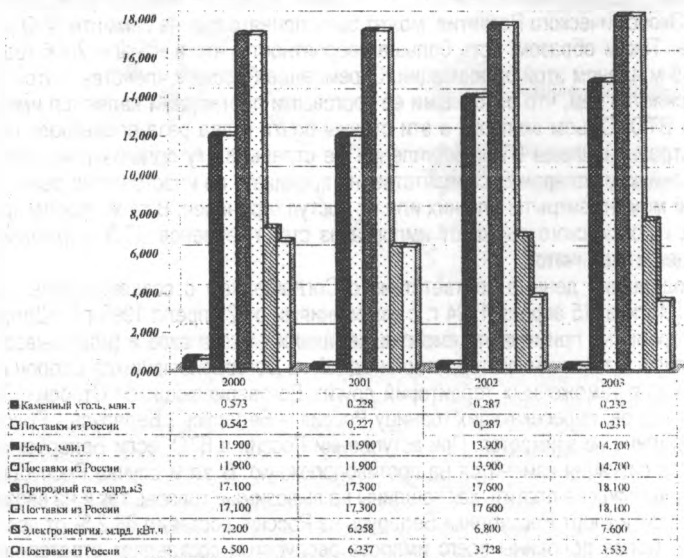


Рис. 2 Объемы поставок энергоресурсов в Республику Беларусь в 2000-2003 годах

Таким образом, на сегодняшний день Россия удовлетворяет спрос Беларуси на нефть и газ в 100% объеме, на каменный уголь - 94,7% (оставшиеся 5,3% поставляет ей Украина), на электроэнергию - 44,5% (остальное Литва).

При поиске новых поставщиков Беларусь будет вынуждена выбирать только среди стран ЕвразЭС (при покупке энергоресурсов не нужно будет платить таможенную пошлину) и, в крайнем случае, из стран ЕЭП (таможенная пошлина будет минимальна). Это достаточно проблематично, так как страна нуждается в крупных поставках энергоресурсов и не каждая другая страна сможет удовлетворить её спрос. Странами, которые владеют такими ресурсами, являются: Азербайджан, Казахстан, Туркменистан, Узбекистан, Украина, но не каждая страна может поставлять их в таком объеме, который необходим РБ. Хотя Азербайджан и добывает нефть в размере 4,8 тыс. тонн, но её недостаточно не только для экспорта, но и для личного потребления. Поэтому Азербайджан остальную часть нефти закупает у России. В Казахстане добывается ежегодно около 57,1 млн.тонн нефти. Но так как из этого объема нефти только 9,1 млн. тонн (+ 31 %) высокого качества, а остальные 48 млн. тонн (2,1 %-10,9 %) идут на переработку, Казахстану также приходится приобретать нефть самому. Такая же ситуация и с Узбекистаном. Им нефть добывается в размере 4,3 млн. тонн ежегодно, чего недостаточно для внутреннего потребления, а газа добывает в размере 60,1 млрд. м<sup>3</sup>, из которого на экспорт поставляется свыше 20 млрд. м<sup>3</sup>. У Туркменистана нефть купить также невозможно, так как её ежегодная добыча не может превысить 9,4 млн. тонн, а этого едва хватает на покрытие внутреннего потребления. А вот газ приобрести у Туркменистана можно. Его добыча

составила в 2004 году 70,4 млрд. м<sup>3</sup> и она может возрастать. Основными покупателями являются: Украина – 36 млрд. м<sup>3</sup>, Россия – 5 млрд. м<sup>3</sup>, Иран – 3 млрд. м<sup>3</sup>. У Украины также можно было бы приобрести газ. Но если вспомнить 2002 год, то она предлагала продать нам газ по цене в 55\$ за тыс. м<sup>3</sup>, тогда как Россия продала по 46,63 за тыс. м<sup>3</sup>. С электроэнергией возникнут также проблемы. Хотя Украина и экспортирует электроэнергию, но в недостаточном объеме. Так что придется всё равно приобретать оставшуюся часть у России или Литвы. Только с каменным углем не возникнет никаких проблем. Беларусь может приобрести его у Украины в том объеме, который ей будет необходим. Таким образом, Беларусь сможет сменить поставщика газа (Туркменистан, Узбекистан, Украина), угля (Украина), а электроэнергии только частично (Литва). Нефть же придется продолжать приобретать в полном объеме у России.

Смена поставщика будет целесообразна только в том случае, если стоимость приобретенного у него товара будет ниже стоимости российского товара, так как со вступлением России в ВТО, скорее всего, произойдет рост цен и у потенциальных поставщиков. Кроме этого, ни один из данных поставщиков не входит в ЕврАзЭС, то есть стране придется платить ещё и таможенную пошлину, хотя и минимальную.

Следующая группа стратегического импорта товаров – *инвестиционный импорт*. Первое место по значимости в инвестиционном импорте товаров занимает ввоз машин, оборудования и механизмов. Увеличение импорта инвестиционных товаров приводит к обновлению и расширению производственных фондов, благодаря которым может быть обеспечен дополнительный прирост выпуска продукции, в том числе и экспортной. Структура инвестиционного импорта Республики Беларусь за 2003 год представлена в Таблице 1.

Проанализировав структуру инвестиционного импорта, можно сделать вывод, что Беларусь приобретает большую часть товаров в странах СНГ, и основная доля приходится на Россию. В странах вне СНГ Беларусь осуществляет значительные закупки легковых автомобилей, микроавтобусов, полимеров стирала. Таким образом, инвестиционный импорт, так же как и критический импорт, осуществляется в основном из России. Вступление России в ВТО приведет к введению таможенных пошлин, что в свою очередь повысит общую стоимость импортируемых товаров. Поставщиков же товаров инвестиционного импорта поменять теоретически можно, но если же новые поставщики не являются членами ни ЕврАзЭС ни ЕЭП, то смена старых поставщиков будет нецелесообразна, так как все равно необходимо будет оплачивать таможенные платежи и тратить дополнительное время и деньги на их поиск и на заключение с ними договоров.

Таблица 1. Структура инвестиционного импорта Республики Беларусь за 2003 год

Наименование товара	2003			
	Всего	Страны СНГ	Россия	Страны вне СНГ
Двигатели внутреннего сгорания, тыс. штук	47	32,5	32,5	14,5
Части для двигателей внутреннего сгорания, тыс.т	7,8	7,6	7,1	0,2
Насосы жидкостные, млн.т	0,9265	0,8511	0,7164	0,0754
Подшипники, млн. т	7,348	6,636	5,149	0,712
Двигатели и генераторы электрические, тыс. шт.	428	329,8	324,7	98,2
Аппаратура радиотелефонная, тыс. штук	1101,3	921,2	920	180,1
Лампы и трубки электронные, тыс. штук	1178,9	465	465	713,9
Провода, кабели, тыс.т	45,8	44,9	44,3	0,9
Проволока медная, тыс.т	20	15,5	15,5	4,5
Углеродороды циклические, тыс.т	120,9	103,3	539	176
Спирты ациклические, тыс.т	61,3	51,9	51,3	9,4
Лекарственные средства, тыс.т	9,204	6,354	4,771	2,85
Краски и лаки, тыс.т	16,6	12,2	12,2	4,4
Автомобили легковые, микроавтобусы, тыс. шт.	95,526	4,549	4,521	90,977

Продолжение таблицы 1

Автомобили грузовые, тыс. штук	5,054	2,436	2,432	2,618
Части и принадлежности для автомобилей, тыс.т	38,1	30,4	25,9	7,7
Прицепы и полуприцепы, тыс. штук	54,1	43,8	43,7	10,3
Полимеры этилена, тыс. т	33	29,8	29,5	3,2
Полимеры стирола, тыс. т	33,7	14,3	11,6	19,4
Полиацетали, полиэферы простые, тыс.т	21,4	12	11,6	9,4
Плиты, листы, пленки из пластмасс, тыс.т	25,5	15	14,6	10,5
Каучук синтетический, тыс.шт.	38,2	36,7	36,7	1,5
Шины, тыс. штук	259,91	244,6	244,23	0153,1

Третья не менее важная часть стратегического импорта – *социально-значимый импорт*. Это жизненно необходимые товары, от которых напрямую зависит благосостояние населения республики: зерновые культуры; сахар и другие продукты питания; приборы и устройства, применяемые в медицине; диагностические реагенты. Основные группы социально-значимого импорта представлены на рисунке 3

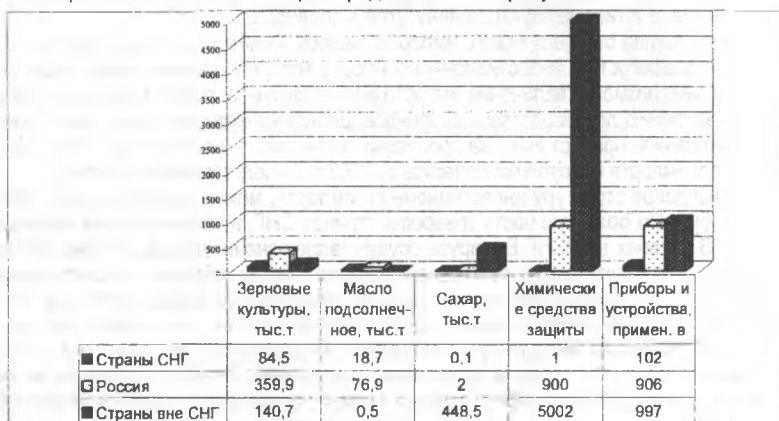


Рис. 3 Структура социально-значимого импорта Республики Беларусь

Из данных, приведенных на рисунке 3 видно, что и социально-значимый импорт зависит от России хоть и в меньшей степени, что обусловлено возможностью приобретения данных товаров у других стран. На сегодняшний день страна закупает у России продовольственные товары по внутрироссийским ценам, но может произойти такая ситуация, что уже в будущем году необходимо будет приобретать товары по мировым ценам и с уплатой таможенных пошлин, что не сможет не сказаться на экономике страны.

В последние годы в Республике Беларусь разрабатывается и внедряется программа создания собственных импортозамещающих производств. Следует отметить, что часто в случае наращивания производства какого-либо товара не происходит сокращение его импорта: дополнительно произведенная продукция экспортируется, причем, как правило, продается дешевле, чем покупается. Однако занизить потребности в импорте нельзя, так как это приведет к недостаточному использованию передовых иностранных технологий, оборудований, нехватке жизненно важных товаров первой необходимости, снижению конкурентоспособности белорусских товаров и т.д.

Таким образом, вступление России в ВТО отрицательно скажется на экономике Республики Беларусь. При увеличении цены на стратегический импорт за счет введенных пошлин произойдет значительное увеличение стоимости национальных товаров, а зна-

чит и снижение их конкурентоспособности. Учитывая тот факт, что вступление России в ВТО - дело времени, то Республике Беларусь необходимо «ускорить» и свой процесс вступления в эту организацию. Вступив в неё вместе с Российской Федерацией, Беларусь, скорее всего, будет освобождена от уплаты таможенных пошлин, так как эти две страны являются участниками таможенного союза, союзного государства. В противном случае могут возникнуть процессуальные трудности, которые, скорее всего, будут решаться в рамках правил ВТО, как организации более высокого ранга. В соответствии с которыми решения будут выноситься в ущерб нечленам ВТО.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2003. - Минск 2004.
2. Статистический ежегодник Нефтяная торговля 2003. - Москва 2004.

УДК 330.4

**СМЕТЮХ А. В.**

*Научный руководитель: Козинец М. Т., доцент*

#### ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

Целью настоящей работы является определение возможностей практического использования на предприятии основных методов экономико-математического моделирования.

Экономико-математическое моделирование является неотъемлемой частью любого исследования в области экономики. Бурное развитие математического анализа, исследования операций, теории вероятностей и математической статистики способствовало формированию различного рода моделей экономики.

Современная экономическая наука широко использует математические методы как для теоретического моделирования социально-экономических процессов и явлений, так и для решения прикладных и практических задач. Исходя из этого, экономико-математическое моделирование можно разделить на два крупных класса: теоретическое и прикладное моделирование. Первый класс используется, в основном, для решения задач макроэкономического развития. Теоретическими, например, считаются циклы экономического развития, однофакторные и многофакторные модели экономического роста, модели расширенного производства и экономического равновесия. Второй класс моделирования, прикладной, применяется уже на микроуровне – на уровне конкретно взятого субъекта хозяйствования, т.е. предприятия.

Как известно, важной проблемой управления предприятиями в сложных условиях рынка являются своевременное принятие правильных решений в связи с изменениями в экономической ситуации. Причем принятие таких решений должно быть всегда точно обосновано. Одним из путей решения данной проблемы и является применение методов экономико-математического моделирования в управлении предприятием.

Для большинства белорусских предприятий обеспечение эффективности такого управления требует умения предвидеть вероятное будущее состояние предприятия и среды, в которой оно существует, вовремя предупредить возможные сбои и срывы в работе. Это достигается с помощью прогнозирования практической работы предприятия по всем направлениям его деятельности, и в частности в области прогнозирования сбыта продукции (товаров, работ, услуг). Выбор метода прогнозирования во многом зависит от характера продаж продукции, который обусловлен рядом причин.

Наиболее простым из таких методов является прогнозирование при помощи статистического анализа. Данный вид прогнозирования допустим лишь в том случае, когда между прошлым и будущим имеется определенная причинно-следственная связь. Одна-