

корпорациями и частными инвесторами. Деятельность некоторых венчурных фондов имеет свою специфику: часть средств они вкладывают в обычные, а не рискованные инновационные проекты; часть фондов создана для продвижения иностранных товаров на российский рынок; некоторые фонды созданы для заимствования российских технологий.

Несмотря на наличие в Республике Беларусь достаточного научно-технологического потенциала, который создает хорошие предпосылки для развития венчурного предпринимательства и формирования венчурной индустрии, национальная венчурная система едва ли находится даже в зачаточном состоянии. Отсутствует нормативно-правовая база деятельности венчурных предприятий и институтов, а также соответствующая инфраструктура. В этом отношении Республика Беларусь значительно отстала от других стран. Основные причины неразвитости венчурного предпринимательства в Республике Беларусь следующие:

- отсутствие экономических стимулов для привлечения прямых инвестиций в предприятия высокотехнологического сектора;
- недостаточная государственная поддержка венчурного предпринимательства;
- правовые пробелы (отсутствие законодательства, регулирующего деятельность венчурных предприятий, фондов, институтов, инфраструктуры);
- недостаточное количество квалифицированных кадров, необходимых для управления венчурными предприятиями, фондами и иными венчурными институтами, низкий уровень инвестиционной и инновационной культуры предпринимателей;
- не стимулирующая создание венчурных предприятий и институтов налоговая среда;
- неразвитость инфраструктуры, обеспечивающей появление в научно-технической сфере Республики Беларусь новых и развитие существующих малых быстрорастущих высокотехнологических предприятий, способных стать привлекательными объектами для прямого (венчурного) инвестирования;
- неразвитость фондового рынка, являющегося важнейшим инструментом свободного выхода венчурных фондов из проинвестированных предприятий, и в силу этого низкая ликвидность венчурных инвестиций;
- низкая капитализация страхового и банковского сектора.

На начальном этапе ключевым механизмом привлечения частного капитала в отечественную венчурную индустрию является создание венчурных фондов с прямым долевым государственным участием, то есть деление в венчурных фондах должно происходить – 40 % частного капитала и 60 % средств государственных структур. Государственные средства, инвестируемые в венчурные фонды, будут снижать риски частных инвесторов, входящих в эти фонды, играть роль катализатора и агитатора в привлечении частных средств в венчурную индустрию страны. Благодаря подобному делению, инвестор поймет, что эти 60 % являются гарантией его капиталовложений, потому что его собственные вложения меньше вложений государственных органов. Такая форма государственного содействия на начальной стадии становления венчурной индустрии показала свою эффективность практически во всех странах.

Венчурный капитал является одним из эффективных источников финансирования инновационной деятельности, и поэтому создание национальной инновационной структуры становится важнейшей составляющей научно-технического и экономического развития Республики Беларусь.

УДК 339.9

Дулуб А.Ю.

Научный руководитель: к.э.н., доцент Кивачук В.С.

УО «Брестский государственный технический университет» г. Брест

ИНТЕГРАЦИЯ И ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: ВЫГОДЫ И ПОТЕРИ

Актуальность

Об этой структуре политики России, Беларуси и Казахстана говорят уже с 1995 года. Таможенные союзы создаются для объединения государств примерно с одинаковым уровнем развития экономик против стран, которые имеют перед ними преимущества на международных товарных рынках. Например, Китай производит дешевые товары. Если дать китайским производителям полную свободу по продаже своих товаров на белорусском рынке, то наша легкая промышленность разорится. Поэтому страны, опасющиеся конкурентов, объединяются в единый таможенный союз и защищают своих производителей таможенными пошлинами, транспортными тарифами, а также помогают им денежными субсидиями. Такая структура уже имела место быть на территории России, Беларуси и Казахстана – это СССР, когда по территории всех союзных государств беспрепятственно ходили произведенные в них товары. Таким образом, мы постепенно возвращаемся к тому, что уже когда-то было.

Сейчас чиновники трех государств обещают, что таможенный союз заработает уже через полгода, в 2010 году. Согласно договоренностям, с 1 января 2010 года вступит в силу единый таможенный тариф. Сам Таможенный союз будет запущен со вступлением в силу Таможенного кодекса Таможенного союза. Это произойдет 1 июля 2010 года. Тогда же будет снят таможенный контроль на российско-белорусской границе, а через год - на российско-казахстанской.

Правда, это не значит, что с 1 января пошлины в трех странах станут одинаковыми. По словам российского вице-премьера Игоря Шувалова, для особо чувствительных групп товаров на три года будет введен переходный период. То есть растаможивать их будут по старым тарифам. Только вот какие товары окажутся в этом списке, пока не известно.

Кроме того, остается нерешенным ряд вопросов:

1) организация взимания акцизов и НДС при импорте из третьих стран в страны-участницы Таможенного союза (кто их должен взимать — то ли хозяева территории, по которой провезли товар, то ли власти государств, откуда его вывезли или куда ввезли?);

2) способ зачисления таможенных пошлин: в единый бюджет ЕврАзЭС; на единый счет Таможенного союза с дальнейшим распределением по доле ВВП или импорта; в национальные бюджеты;

3) отмена экспортных пошлин на нефть, которые применяет Россия;

4) единое ценообразование на природный газ и другие энергоресурсы на территории Таможенного союза;

5) урегулирование отдельных вопросов законодательства стран — членов Таможенного союза. Много разногласий даже в понятийном аппарате. У одних международный договор автоматически становится внутренним, у других существует приоритет национальных правовых норм перед международными.

Остается до конца непонятным: выиграет или проиграет Беларусь от вступления в Таможенный союз.

Научная гипотеза

Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана является экономическим и политическим инструментом основного участника союза по усилению связи участников с экономикой и политикой России. Сопутствующей его целью является ограничение действий участников по самостоятельному вхождению в международные объединения и союзы.

Основная часть.

Товары, произведенные в Беларуси, Казахстане и России будут беспрепятственно «ходить» по территории «тройки». Это касается и импорта. Они облагаются пошлиной только раз — при ввозе в одну из стран союза. Собранные деньги должны по справедливости быть разделены между участниками объединения.

Именно на стадии Таможенного союза появляются наднациональные органы. Поскольку три страны будут торговать с внешним миром по единым правилам, они должны кем-то устанавливаться. Этим органом станет союзная комиссия, которая определит единый таможенный тариф.

Решения Комиссии по таможенно-тарифному регулированию будут обязательными для всех участников Таможенного союза. Большинство голосов в ней будет обладать российская делегация, однако предусмотрен ряд «чувствительных» вопросов, решения по которым будут приниматься строго консенсусом. То есть при согласии всех сторон.

Россия, Беларусь и Казахстан будут самостоятельно проводить антидемпинговые расследования. Для защиты своих производителей каждое государство сможет начислять дополнительные платежи к импортной ставке единого таможенного тарифа на определенный вид товара.

Если оставить в стороне все слова об эпохальности создания Таможенного союза и сосредоточиться только на конкретике, то получится:

• на 3 страны приходится 90 миллиардов баррелей запасов нефти, 12 % мирового производства пшеницы, 2 триллиона долларов ВВП;

• совокупный ВВП России, Беларуси и Казахстана составляет 2 триллиона долларов, а совокупный товарооборот трех стран - 900 миллиардов долларов;

• создание Таможенного союза принесет России до 400 миллиардов долларов прибыли, а Беларуси и Казахстану - более 16 миллиардов;

• к 2015 году ВВП трех стран получит дополнительную прибавку в 15 %. Таков экспертный прогноз эффекта от устранения таможенных границ между государствами и их торговли с миром на одинаковых условиях.

Однако, несмотря на всю красоту данных цифр, любой предмет имеет свои преимущества и недостатки. Рассмотрим выгоды и потери от вступления Республики Беларусь в Таможенный союз.

Выгоды:

Что произойдет	Что это даст белорусам
Производители смогут продавать свои товары на рынках трех стран без всяких ограничений	Наши заводы и фабрики получают возможность продавать больше своих тракторов, самосвалов, мяса, молока, сыров и так далее. Это поможет разгрузить склады и привлечет больше средств в бюджет.
Усилится конкуренция между предприятиями трех стран	Чтобы продать свои товары, многим придется снизить цены, ведь на рынок придет много новых игроков.
Пошлины на некоторые товары могут понизиться	То есть завозить их станет дешевле и покупатели в итоге тоже станут платить меньше. Коснуться это может, например, апельсинов-бананов-ананасов (если мы снизим пошлины до уровня России) или лекарств, бытовой техники и растительного масла (если все союзники договорятся ввести нулевую пошлину, как в Казахстане). Действительно, из-за Таможенного союза могут подешевеют некоторые товары. Например, цены на холодильники, телевизоры, компьютеры, одежду в России ниже, в том числе и из-за ввозных пошлин. А у нас, например, на те же овощи в сезон вводят запретительные пошлины. Например, одна и та же стиральная машина стоит в Москве 480 долларов, а у нас - минимум 610. А килограмм бананов при снижении пошлин может стать почти в два раза дешевле! А ведь как раз в середине ноября Беларусь существенно повысила пошлины на некоторые продукты (овощи, картошка, сыр, макароны и так далее).
Отмена таможенного контроля на российско-белорусской и российско-казахской границах сократит время простоев автоперевозчиков на границе с Россией и Казахстаном	Товарооборот между Европой и Юго-Восточной Азией составляет 750 млрд. USD. С помощью Таможенного союза наша страна может более эффективно присоединиться к обслуживанию этого гигантского товарного потока. По морю контейнер с грузом доставляется из Китая в Европу за 45 суток, что обходится владельцу в 5 тыс. USD, а белорусские автоперевозчики способны доставить товар за две недели и вдвое дешевле. Особенно если не будут простаивать на границе с Россией и Казахстаном. Кроме того, для отечественной экономики открывается огромный азиатский рынок сбыта. Соглашение по выравниванию железнодорожных тарифов позволит увеличить товарооборот и грузооборот между странами на 30 %.
Газ Беларуси будет поставляться по тем же ценам, что внутри России	Будут снижены тарифы ЖКХ. Будет дешевле газ – подешевеют коммунальные услуги. Возможно также снижение цен на нефть, в результате чего бензин стал бы дешевле.

Потери:

Что произойдет	Что это даст белорусам
Пошлины на некоторые товары могут повыситься	В этом случае платить за какие-то вещи мы станем больше. Для Беларуси самая чувствительная позиция – легковые автомобили. Дело в том, что союзники (особенно Россия) активно развивают свой автопром. Пошлины на заграничные авто у них гораздо выше, чем в Беларуси. Эксперты автомобильного рынка уверены, что даже таможенный союз не заставит Россию пойти на снижение пошлин до уровня Беларуси. С началом действия новых размеров таможенных пошлин ставки пошлин в некоторых случаях вырастут в 10 раз. Так, например, стоимость растаможки автомобиля 2003 года с дизельным двигателем объемом 2 л сейчас составляет 800 евро, а по новым ставкам составит 8 тыс. евро (в 10 раз больше). (Таблица 1) Стоимость растаможки новых автомобилей увеличится не так значительно. Например, стоимость растаможки юридическим лицом нового автомобиля с дизельным двигателем объемом 1,9 л в этом году составила бы 1330 евро, а с 1 января 2010 г - 3610 евро (в 2,7 раза больше). Для физических лиц в рамках Таможенного союза пока не определены новые правила ввоза товаров, они будут вырабатываться до 1 июля 2010 г. Это означает, что физлица смогут ввозить на таможенную территорию Беларуси автомобили по старым ставкам до 1 июля 2010 г.
Не будет никаких преград для движения товаров между странами	Из-за этого у нас может появиться не только широкий ассортимент товаров на прилавках, но и огромное количество «серого» импорта. Когда все барьеры исчезнут, в Беларусь хлынет поток дешевых, но не всегда качественных товаров, которые попадают к соседям нелегальными путями.

<p>Предприятия трех стран будут работать в условиях жесткой конкуренции</p>	<p>Белорусские заводы, которые еще не прошли такую модернизацию, как будущие партнеры по союзу, могут не выдержать конкуренции. В Россию давно идут инвестиции, немалая часть которых — на проекты, идентичные белорусским. Издержки в малом и среднем бизнесе там гораздо ниже, чем в Беларуси. Открытые таможенные границы — это заведомый проигрыш в конкуренции многих отечественных производств. Сегодня у ряда отечественных предприятий действительно немного шансов выиграть конкурентную борьбу при открытых таможенных границах. В Китае новую продукцию запускают за две недели, а в нашей стране из-за бюрократических проволочек — за 6-9 месяцев. Конкуренты белорусских производителей не содержат в малом бизнесе на 15 работников по несколько бухгалтеров, тратят куда меньше времени и средств на оформление различных бумаг.</p>
<p>Беспошлинная торговля для всех предприятий</p>	<p>В едином таможенном пространстве, когда торговля между тремя государствами станет беспошлинной для всех предприятий, резиденты СЭЗ вряд ли смогут конкурировать с российскими и казахскими предприятиями.</p> <p>Сегодня в Беларуси функционирует шесть свободных экономических зон - по одной в каждой области. Они были образованы в период с 1993 по 2002 год. В структуру каждой входит более десяти предприятий. Создавались СЭЗ для того, чтобы у белорусских предприятий появилась возможность выйти на внешние рынки. Резиденты получили выгодные условия для работы, прежде всего, льготное налогообложение, таможенные преференции. Специальный налоговый режим позволяет предприятиям-резидентам снизить совокупную налоговую нагрузку в два раза. А специальный таможенный режим существенно уменьшает объем таможенных пошлин и платежей на ввозимые в Беларусь сырье, материалы, оборудование.</p> <p>Экспортная деятельность СЭЗ даже при тех льготах, которые они имели, в некоторых случаях не оправдывалась. В едином таможенном пространстве продукция, которая будет передвигаться внутри трех стран, экспортом считаться не будет. Следовательно, не будет облагаться пошлинами. Значит, конкуренция на белорусском рынке значительно возрастет за счет притока более дешевых товаров из России и Казахстана. И если учесть, что до 80 процентов своей продукции резиденты СЭЗ экспортировали в Россию, то в таможенном союзе сделать это будет очень и очень сложно.</p>

Выводы:

Однозначно определить значение Таможенного союза для Республики Беларусь нельзя. Возможно, потери на первом этапе окупятся в последующие годы. А возможно, того положительного результата, который сможет дать Союз на первом этапе, не хватит, чтобы окупить все потери в дальнейшем. Можно лишь попытаться предугадать дальнейшую судьбу Союза. На наш взгляд, возможны 3 варианта:

1) Построение Таможенного союза превратиться в такую же длительную процедуру, как и Союзное государство (которого, кстати, до сих пор нет).

Это значит, что на бумаге таможенный союз появится, а вот в реальности никакой пользы от него не будет. Например, с Россией мы конкурируем по многим товарным группам, и российские производители не хотят присутствия на своем рынке товаров из других стран, в том числе и из Беларуси.

Кроме того, чтобы союз полноценно заработал, странам нужно очень многое сделать. Например,

- запретить поставки товаров внутри союза на основании неправильно оформленных документов, обвинений в чрезмерных субсидиях своим производителям, поиска вредных веществ в продуктах и так далее;

- создать наднациональные судебные органы, которые будут рассматривать спорные случаи;

- создать полноценную нормативную базу, которая позволит разрешить все спорные ситуации.

2) Таможенный союз будет создан.

Создание таможенного союза является более выгодным, чем таможенный протекционизм (защита своего рынка с помощью пошлин, ограничений и так далее.) отдельно взятой страны. Если пошлинами огородится одна Беларусь, то другие страны в ответ введут ограничения на продажу белорусских товаров. Могут начаться локальные торговые войны.

3) Посредством Таможенного союза Беларусь, Россия и Казахстан вступят вместе в ВТО.

Большое внимание в настоящее время уделяется не столько самому союзу, сколько вступлению России, Казахстана и Беларуси в ВТО одним блоком. И Россия, и Казахстан, и Беларусь готовятся к этому уже больше десяти лет. В истории был лишь один подобный случай: в 1966 году Швейцария вступала в ГАТТ (так раньше называлась ВТО) вместе с таможенным союзником Лихтенштейном, поэтому и этот вопрос остается до конца нерешенным.

При любом исходе главное, чтобы Таможенный союз не стал отгораживаться от других стран барьерами, поскольку в этом случае пострадает сотрудничество Беларуси (как и России, и Казахстана) с другими странами Европы.

Таблица 1 – Сравнение ставок пошлин, утвержденных Единым таможенным тарифом Таможенного союза, с действующими на территории РБ.

	Период с момента выпуска транспортного средства	Объем двигателя, куб. см	Ставка таможенных пошлин и налогов, в процентах от таможенной стоимости, евро за куб. см объема двигателя, с 1.01.2010	Ставка таможенных пошлин, евро за куб. см объема двигателя, до 1.10.2010	Изменение, (4/5)
1	2	3	4	5	6
Автомобили с бензиновым двигателем	новые				
		Не более 1 000 включительно	30, но не менее 1,2 евро	0,6 евро	2
		1000-1500	30, но не менее 1,45 евро	0,6 евро	2,42
		1500-1800	30, но не менее 1,5 евро	0,7 евро	2,14
		1800-2300	30, но не менее 2,15 евро	0,7 евро	3,07
		2300-3000	30, но не менее 2,15 евро	0,75 евро	2,87
		Свыше 3000	30, но не менее 2,8 евро	0,75 евро	3,73
	менее 5 лет				
		Не более 1000 включительно	35, но не менее 1,2 евро	0,35 евро	3,43
		1000-1500	35, но не менее 1,45 евро	0,35 евро	4,14
		1500-1800	35, но не менее 1,5 евро	0,4 евро	3,75
		1800-2300	35, но не менее 2,15 евро	0,4 евро	5,38
		2300-3000	35, но не менее 2,15 евро	0,6 евро	3,58
		Свыше 3000	35, но не менее 2,8 евро	0,6 евро	4,67
	До 10 лет включительно				
		Не более 1000 включительно	2,5 евро	0,35 евро	7,14
		1000-1500	2,7 евро	0,35 евро	7,71
		1500-1800	2,9 евро	0,4 евро	7,25
		1800-2300	4,0 евро	0,4 евро	10
		2300-3000	4,0 евро	0,6 евро	6,67
	Свыше 3000	5,8 евро	0,6 евро	9,67	
	от 10 до 14 лет				
	Не более 1000 включительно	2,5 евро	0,75 евро	3,33	
	1000-1500	2,7 евро		3,60	
	1500-1800	2,9 евро		3,87	
	1800-2300	4,0 евро		5,33	
	2300-3000	4,0 евро		5,33	
	Свыше 3000	5,8 евро		7,73	
	Свыше 14 лет				
	Не более 1000 включительно	2,5 евро	2,0 евро	1,25	
	1000-1500	2,7 евро		1,35	
	1500-1800	2,9 евро		1,45	
	1800-2300	4,0 евро		2	
	2300-3000	4,0 евро		2	
	Свыше 3000	5,8 евро		2,9	

Автомобили с дизельным двигателем	НОВЫЕ				
		Не более 1500 включительно	30, но не менее 1,45 евро	0,6 евро	2,42
		1500-2500	30, но не менее 1,9 евро	0,7 евро	2,71
		Более 2500	30, но не менее 2,8 евро	0,75 евро	3,73
	3-5 лет				
		Не более 1500 включительно	35, но не менее 1,45	0,35 евро	4,14
		1500-2500	35, но не менее 2,15 евро	0,4 евро	5,38
		Более 2500	35, но не менее 2,8 евро	0,6 евро	4,67
	5 -10 лет включительно				
		Не более 1500 включительно	2,7 евро	0,35 евро	7,71
		1500-2500	4,0 евро	0,4 евро	10
		Более 2500	5,8 евро	0,6 евро	9,67
	от 10 до 14 лет				
		Не более 1500 включительно	2,7 евро	0,75 евро	3,60
		1500-2500	4,0 евро		5,33
		Более 2500	5,8 евро		7,73
	более 14 лет				
		Не более 1500 включительно	2,7 евро	2,0 евро	1,35
		1500-2500	4,0 евро		2
		Более 2500	5,8 евро		2,9

Литература

1. <http://www.neg.by/2009/05/08/11350.html> - Выгоды и потери Таможенного союза.
2. <http://tsouz.ru> – Сайт Таможенного союза.
3. <http://news.tut.by/153932.html> - Что даст белорусам Таможенный союз.

УДК 338:504

Стрижак Е.В.

Научный руководитель: старший преподаватель Ландова Н.К.

УО «Гомельский государственный технический университет им. П.О.Сухого» г. Гомель

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ЕЕ РОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Жесткая необходимость принятия неотложных мер по повышению экологической безопасности и охраны окружающей среды дает стимул к использованию для этих целей процедур сертификации, хорошо зарекомендовавших себя в работе по улучшению качества продукции. Но наличие сертификатов соответствия, гарантирующих качество продукции и услуг, уже не удовлетворяет общество, так как необходимо гарантировать безопасность не только человека, но и окружающей природной среды. Об этом свидетельствует и анализ зарубежного опыта, который показывает, что экологическая сертификация развивается не только как сертификация продукции по соответствующим параметрам, но и как сертификация других объектов, связанных с воздействием на окружающую среду и рациональным природопользованием.

Необходимо различать такие понятия, как сертификация, экологическая сертификация, сертификат соответствия и знак соответствия. В чем их различие?

1. Сертификация - деятельность соответствующих органов и субъектов хозяйствования по подтверждению соответствия продукции требованиям, установленным нормативными актами и конкретными стандартами или другими нормативными документами по стандартизации (согласно закону РБ от 05.09.1995г №3849-XII «О сертификации продукции, работ, услуг»); или государственный стандарт РБ 5.1.04-96 «Порядок проведения сертификации продукции. Общие требования» определяет сертификацию как процедуру, посредством которой третья сторона письменно удостоверяет, что продукция, процесс или услуга соответствует заданным требованиям.