

- система мероприятий по реализации дерева целей проекта;
- комплексное обоснование проекта;
- экспертное заключение проекта;
- механизм реализации проекта и система мотивации.

При принятии управленческих решений большое значение имеет оценка риска возможности получения нежелательного результата.

Величина риска определяется как произведение величины события на возможность его наступления:

$$R = A \times q,$$

где R - риск;

A - последствие нежелательного события;

q - вероятность наступления события.

Диапазон A достаточно широк - от экономических до этических последствий. Риск может быть явно связан с факторами, не поддающимися учету. Оценка риска должна исходить из того, что необходимо установить экономический эквивалент утраты. Он соответствует затратам, которые при данных условиях можно позволить, чтобы предотвратить или уменьшить существующую угрозу.

Можно выделить три типа задач с учетом риска:

- с уменьшением риска;
- с минимизацией риска;
- с оптимизацией риска.

Постановка задачи. Пусть $S = \{S_1, \dots, S_n\}$ - множество всех возможных неблагоприятных событий. В определенной конкретной ситуации одновременно могут наступать многие события, обозначим через K -сочетание таких событий, KCS.

Если k, ij ($k_i \in K$) может быть поставлено в соответствие A_{ij} - количественно описанное последствие, тогда $R_i = \sum A_{ij} p_j$ (k_{ij}), представляет собой среднюю (ожидаемую) величину ущерба при принятии варианта решения E_i . Вариант решения E_i без учета возможности неблагоприятных последствий будет иметь полезность e_i . Тогда соответствующая варианту величина G_i представляет собой суммарный эффект решения: $G_i = e_i - R_i$.

Множество рациональных вариантов решения обозначим:

$$E_i = \{E_i: G_i > 0\}$$

Вариант решения E_i^* - оптимальный,

если

$$G_i^* = \max G_i$$

При решении конкретной задачи множество допустимых вариантов решения может быть дополнительно ограничено пределами риска.

УДК 330.52

Ельчанинова А.Г.

Научный руководитель: к.т.н., доцент Дем О.Д.

УО «Витебский государственный технологический университет», г. Витебск, РБ

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Свободные экономические зоны (далее - СЭЗ) в Республике Беларусь организованы в целях обеспечения благоприятных условий для ускорения экономического развития республики, в том числе экономики регионов, расширения производства потребительских товаров и услуг, увеличения экспорта продукции, создания новых рабочих мест на базе новой техники и технологий, привлечения отечественных и иностранных инвестиций и решения других социально-экономических задач.

Важнейшим направлением деятельности резидентов является производство промышленной продукции. В целом по всем СЭЗ республики на долю промышленности приходится 87% общего числа функционирующих резидентов; при этом около 90% их заняты в машиностроении и металлообработке, химической и нефтехимической, а также лесной, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, легкой и пищевой промышленности.

Анализ показателей деятельности резидентов СЭЗ Республики Беларусь свидетельствует о росте количества предприятий-резидентов, зарегистрированных в СЭЗ (2006 г. – 264, 2009 г. - 269), и средне-списочной численности их работников (224%). Объем производства продукции, товаров (работ, услуг) в 2009 г. возрос по сравнению с 2006 г. в 6,4 раза, выручка от реализации – в 6,5, прибыль от реализации продукции – в 4,4 раза, в 4,6 раза больше уплачено налогов в бюджет и внебюджетные фонды.

Расширяются экспортно-импортные потоки. В 2009 г. из СЭЗ экспортировано товаров на сумму 804,5 млн. долл. США – в 4,3 раза больше, чем в 2006 г. Экспорт продукции резидентов СЭЗ осуществляется преимущественно на рынок Российской Федерации, доля которой в общем объеме экспортируемой продукции в 2009 г. составила 74,0%. Доля экспортных поставок в страны дальнего зарубежья возросла

с 8,0% в 2006 г. до 16,2% - в 2009 г. Сальдо внешней торговли предприятий-резидентов СЭЗ на протяжении 2006-2009 гг. оставалось отрицательным, но обозначилась тенденция приближения к положительному его значению: 12,9 млн. долл. США в 2006 г.; 3,9 – в 2007 г. и 0,2 млн. долл. США – в 2009 г. При этом, если экспорт в страны СНГ значительно превышал импорт, то по странам вне СНГ отмечалась противоположная ситуация, что оказало основное влияние на общий результат внешней торговли резидентов СЭЗ. В итоге приходится констатировать, что продукция резидентов СЭЗ по-прежнему востребована на рынках стран СНГ, а в Европе и США ее конкурентоспособность пока остается невысокой.

Деятельность СЭЗ зависит от многих внутренних и внешних факторов, однако мировой опыт свидетельствует, что основой развития СЭЗ и увеличения их вклада в экономику страны и региона служат инвестиции. Их приток в белорусские СЭЗ в последние годы заметно снизился. В 2009 г. в СЭЗ вложено 303,9 млрд. руб. инвестиций, что составило только 89,4% уровня 2007 г. При этом отмечается снижение до 78,4% в 2009 г. против 85,9% в 2007 г. доли инвестиций, направляемых в основной капитал. Таким образом, несмотря на определенные позитивные результаты финансово-хозяйственной деятельности СЭЗ, их инвестиционная привлекательность снижается. Для решения столь актуальной проблемы совершенствования экономического механизма привлечения инвестиций в СЭЗ, прежде всего, необходимо выделить ключевые факторы, оказывающие негативное влияние на формирование инвестиционной активности белорусских СЭЗ.

Первым из этого ряда можно назвать недоверие международных деловых кругов к неизменности и безусловному выполнению государственных гарантий правового статуса СЭЗ, прежде всего, льгот и преференций, предоставляемых иностранным инвесторам. Не направлена на оказание стимулирующего воздействия фискального фактора действующая система налоговых льгот. Недостаточно четко отработан механизм взаимодействия СЭЗ с внутренним рынком. Не снижается острота финансирования инженерной инфраструктуры на территории СЭЗ. Нехватка средств на развитие транспортной и инженерной инфраструктуры препятствует обеспечению резидентов соответствующими коммуникациями, а также дальнейшему размещению своих предприятий. Наконец, следует отметить, что в белорусских СЭЗ практически отсутствует финансовая инфраструктура, не развит рынок инструментов финансирования инвестиций. Как следствие, в условиях льготного режима деятельности резидентов имеются лишь единичные случаи привлечения в СЭЗ стратегических инвесторов, реализующих масштабные инвестиционные проекты. Невысокий уровень инвестиционной активности в СЭЗ говорит о необходимости концентрации усилий на создание для инвесторов оптимальных условий в отношении не только стабильного законодательства, но и других факторов, влияющих на процесс принятия решения об инвестировании предпринимательской деятельности в СЭЗ.

В настоящее время для всех СЭЗ введен единый режим налогообложения. Сравнительный анализ налогообложения резидентов СЭЗ и субъектов хозяйствования, не являющихся резидентами, указывает на недостаточную роль налоговых стимулов в процессе повышения экономической заинтересованности в инвестировании предпринимательской деятельности в СЭЗ. Фактически резиденты СЭЗ имеют налоговые преимущества только по налогам на прибыль (ставка снижена в 2 раза), на недвижимость (не уплачивают), сборам в целевые бюджетные жилищно-инвестиционные фонды; на финансирование расходов, связанных с содержанием и ремонтом жилищного фонда; частично – по налогу на добавленную стоимость (НДС, исчисляемый по ставкам в соответствии с законодательством Республики Беларусь, выплачивается в размере 50% от подлежащей уплате суммы указанного налога).

Докажем это на примере ОАО «Витебский приборостроительный завод» (далее – ОАО «ВПЗ»). Проведем сравнительный анализ. По данным предприятия, налоговая нагрузка, т. е. выраженное в процентах частное от деления суммы начисленных налогов к выручке, в 2009 году составляла:

$$НН_{2009} = (474528,021 / 3328000) * 100\% = 14,3 \%$$

Теперь представим, будто ОАО «ВПЗ» осуществляет свою деятельность в рамках СЭЗ, и пересчитаем налоговую нагрузку предприятия с учетом льгот, предоставляемых резидентам СЭЗ:

$$\text{Величина налогов}_{СЭЗ} = \text{Начисленные налоги-НДС} * 0,5 - \text{Налог на недвижимость} = 474528,021 - 240701,006 * 0,5 - 10141,982 = 344035,536 \text{ тыс. руб.}$$

$$НН_{СЭЗ} = (344035,536 / 3328000) * 100\% = 10,8 \%$$

т.е. с учетом всех льгот для резидентов СЭЗ произошло снижение налоговой нагрузки на предприятие в размере 3,5 п.п. – не достаточно существенное снижение, чтобы можно было говорить о стимулирующим воздействии налоговых льгот.

Кроме того, отсутствует какая-либо их дифференциация, т.е. предоставляемые налоговые преимущества едины для всех резидентов и не зависят от сферы деятельности или объема вложенных инвестиционных ресурсов. Как показывает опыт развития СЭЗ в других государствах, дифференцированные подходы к системе налогообложения служат существенным стимулом в привлечении инвестиций, особенно иностранных.

Не меньше, чем упомянутое выше, влияние оказывает на приток инвестиций в СЭЗ существующее таможенно-тарифное регулирование и существующие таможенные преференции. К основным направлениям совершенствования таможенно-тарифного регулирования следует отнести:

- упрощение процедурного порядка таможенного оформления товаров;

- определение прозрачного механизма отнесения товаров к импортозамещающим и установление четких критериев подобного отнесения; как следствие – снижение препятствий для доступа таких товаров на внутренний рынок с целью сокращения их импорта и оттока валютных средств;
- разработку приоритетных направлений импортозамещающих производств и установление особых условий для их организации в СЭЗ;
- оперативное решение проблем, связанных с вывозом отдельных товаров с территории СЭЗ и заявлением иного таможенного режима.

Вместе с тем в мире привлекательность СЭЗ для инвестирования предпринимательской деятельности основывается не только на предоставлении инвестору определенных преференций в сфере налогового и таможенно-тарифного регулирования, но и на наличии на этих территориях соответствующих условий осуществления предпринимательской деятельности. Значительная роль отводится финансовой инфраструктуре, включающей ряд институтов, основными из которых являются банки и небанковские финансово-кредитные учреждения, а также в сфере валютного регулирования. В настоящее время резиденты СЭЗ республики не имеют ни одного преимущества в области валютного регулирования. Кроме того, они обязаны продавать часть валютной выручки на бирже. Развитость финансовой инфраструктуры выступает фактором, стимулирующим привлечение инвестиций в СЭЗ, поскольку существенно ускоряет процесс осуществления экспортно-импортных операций, что способствует росту товарооборота и накоплению прибыли для последующего реинвестирования. В формировании экономического механизма привлечения инвестиций в СЭЗ немаловажную роль играет доступность кредитных источников финансирования инженерной инфраструктуры и инвестиционных проектов. В Республике Беларусь законодательство, регулирующее банковскую деятельность по вопросам кредитования инвестиционных проектов, финансового лизинга, не предусматривает особенностей в отношении предприятий, зарегистрированных в СЭЗ. Банки производят кредитование инвестиционных проектов предприятий и организаций в соответствии с установленными требованиями Национального Банка Республики Беларусь.

Приоритетными направлениями в формировании инвестиционной привлекательности СЭЗ Республики Беларусь должны стать:

- переход к моделям опережающего развития, в связи с чем необходима концентрация усилий не только в отдельных отраслях, но на реализации передовых инвестиционных идей, в том числе концентрация ресурсов страны в тех сферах, где они соответствуют мировому уровню;
- сосредоточение усилий на формировании сравнительных преимуществ в тех приоритетных отраслях, которые основаны на «ключевых белорусских компетенциях», т.е. там, где интенсивно используются последние научные достижения, в том числе белорусской науки;
- реформирование системы землеотведения под производственные проекты по принципу ограничения регламента циклом, не превышающим несколько месяцев.

Дополнение и уточнение норм законодательства по вопросам регулирования экономических, финансовых, налоговых, таможенных, инвестиционных и иных отношений в СЭЗ сейчас особенно необходимы.

УДК 330.52

Кузьмин Н.С.

Научный руководитель: к.э.н., доцент Потапова Н.В.

УО «Брестский государственный технический университет», г. Брест, РБ

МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ВАЛЮТНОЙ КОРЗИНЫ РБ И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В ПРОГНОЗИРОВАНИИ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ

В мировой практике существует два подхода привязки национальной валюты:

- 1) привязка к одной валюте (в РБ до 2009 года)
- 2) валютная корзина (в РБ после 2009 года)

Валютная корзина – набор валют, используемых при котировке иностранных валют для определения курса национальной или международной валюты, что позволяет более обоснованно учесть влияние изменений общеэкономических условий обмена на покупательную способность валют. Индекс валютной корзины – индекс, рассчитываемый на основе корзины валют основных торговых партнеров по специальной формуле; синтетический показатель внешней конкурентоспособности экономики. Стоимость белорусской корзины валют со 2 января 2009 года рассчитывается, как среднее геометрическое величины двусторонних курсов белорусского рубля к доллару США (USD), евро (EUR), российскому рублю (RUB) на заданную дату.

Чтобы пояснить, для чего понадобилась привязка рубля к корзине иностранных валют, выделим два основных момента. Во-первых, одним из первых проявлений глобального финансово-экономического кризиса стал рост нестабильности международных валютных рынков. Соответственно усилилась неустойчивость взаимных курсов двух основных мировых валют – доллара США и евро. В течение довольно длительного времени для них характерны постоянные колебания. Периоды резкого укрепления одной из этих мировых валют сменяются периодами столь же резкого ослабления. В таких условиях, если