

Таблица 4 – Будущая рыночная стоимость ОАО «Брестхлебопродукт», исходя из теоретической стоимости

Показатели	дек.10	Маар.11	май.11	июл.11	сен.11
Текущая доходность г	0,0195651	0,0200381	0,0202887	0,0206255	0,0207013
Прибыль на акцию Е	0,5198	0,5198	0,5198	0,5198	0,5198
Рыночная цена акции Р	26,567728	25,940533	25,620184	25,20185	25,10958
Рыночная капитализация	1 578 813,8	1 541 542,1	1 522 505,1	1 497 645,1	1 492 161,9

Из таблицы видно, что даже при увеличении фьючерсной цены на пшеницу сокращается возможная капитализация. Исходя из представленной ситуации, ОАО «Брестхлебопродукт» имеет смысл не проводить в изучаемом периоде IPO и отложить её до более оптимальной рыночной конъюнктуры, когда предприятия отрасли более эффективно справятся с посткризисными последствиями.

Список цитированных источников

1. Годунов, Б.А. Статистика: конспект лекций. – Брест: Издательство БрГТУ, 2009. – Ч. 2. – 85 с.
2. Официальный сайт Московской межбанковской валютной биржи – <http://www.micex.ru/>.
3. Официальный сайт биржи РТС – <http://www.rts.ru/>.
4. Официальный сайт Варшавской фондовой биржи – <http://www.gpw.com.pl/>.
5. Официальный сайт Украинской биржи – <http://ux.com.ua/>.
6. Официальный сайт биржи Nasdaq Omx Baltic – <http://www.nasdaqomxbaltic.com/>.

УДК 330.147

Сазонов Д.В.

Научный руководитель: ст. преподаватель Карсеко А.Е.

УО «Белорусский национальный технический университет», г. Минск, РБ

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ ГОСУДАРСТВА

Международные корпорации XXI века являются важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений. Их процветание в последние десятилетия отражает обострение международной конкуренции, углубление разделения труда между странами, развитие научно-технического прогресса во всех его направлениях.

В "Кодексе поведения транснациональных корпораций", разработанном Межправительственной комиссией ООН по ТНК, дается следующее определение:

“Транснациональная корпорация – это предприятие, независимо от страны происхождения и формы собственности, включая частные, государственные или смешанные предприятия, имеющее отделения в двух или более странах, независимо от юридической формы и сферы деятельности этих отделений, которые функционируют в соответствии с определенной системой принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию через один или несколько центров по принятию решений, и в рамках которой отделения таким образом связаны между собой, будь то отношениями собственности или иными отношениями, что одно или несколько из них может оказывать значительное влияние на деятельность других.”

Опора на современную науку и инновационный бизнес делает ТНК главными генераторами научных идей и концепций и их распространителями совместно с новыми высокими технологиями. В настоящее время ТНК контролируют более 50 % мирового промышленного производства, более 60 % мировой внешней торговли (причем 30% состоит из внутрифирменных потоков ТНК), а также около 80 % мировой базы патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. Одним из наиболее важных показателей общего роста транснациональных корпораций являются прямые иностранные инвестиции (ПИИ). Общий приток ПИИ за период с 1982 по 2008 г. вырос в текущих ценах в 28 раз – с 59 до 1700 млрд.USD и на 2010 год достигли 12-14 трлн.USD в общей сложности. Резко увеличилось количество слияний и поглощений компаний. Объем занятости в иностранных филиалах ТНК составляет 76 млн. человек. Совокупный доход корпораций составил за 2010 г. 30 трлн. USD (51,7% прогнозируемого мирового ВВП), прибыль – 1,4 трлн. USD. Эта цифра связана с деятельностью примерно 80 000 ТНК в 62-х странах и 900 000 их зарубежных филиалов [1].

ТНК осуществляют инвестиции, приносят новые технологии производства и управления, увеличивают ВВП, положительно влияют на платежный баланс, увеличивая экспортную выручку или снижая импорт – эти изменения укрепляют экономику страны, повышают уровень жизни ее граждан. Следствием отрицательного влияния ТНК в истории некоторых стран явились:

- противодействие реализации экономической политики государств;
- нарушение законодательства стран пребывания;
- диктат условий и цен, ущемляющий интересы развивающихся стран;
- угроза экологии принимающих государств и др. [2].

По итогам 2009 года, крупнейшие предприятия Беларуси произвели 54,8% промышленной продукции. Однако большая часть отечественной продукции не конкурентоспособна на международном рынке, что обусловлено такими факторами, как моральный износ и высокая энергоёмкость производственного оборудования, низкий уровень менеджмента и маркетинга на предприятиях. Всё это приводит к убыточности целых отраслей народного хозяйства. Доля отрицательного сальдо текущего счета платежного баланса в ВВП выросла с 3,9% в 2006 г. до 12,4% в 2009 г. Валовой внешний долг страны возрос до 45% от ВВП, а ежегодные темпы инфляции достигают 10% и более.

Наиболее эффективным средством для укрепления экономики страны является увеличение прямых иностранных инвестиций в основной капитал, крупнейшими поставщиками которых являются ТНК.

Общая динамика притока ПИИ положительная (на сегодняшний день отмечено увеличение почти в 4 раза по сравнению с 2005 годом). Так, за январь-июнь 2010 года чистые ПИИ в экономику Беларуси составили 1,16 млрд. USD, превысив поступления за аналогичный период 2009 года на 3,4%. Прямые инвестиции нерезидентов в экономику Беларуси на 1 июля 2010 года в общей сложности составили 9,539 млрд. USD. Из них 26% - это вложения в ОАО "Белтрансгаз". Тем не менее, реальный эффект, получаемый белорусской экономикой вследствие притока ПИИ, в качественном аспекте незначителен. Это подтверждает динамика освоения ПИИ, которые используются непосредственно для обновления производственного потенциала страны: с 2005 года их доля в общем объеме инвестиций в основной капитал не превышала 5%. За январь-сентябрь 2010 года ПИИ в основной капитал составили всего 207,06 млн. USD (91,9% к январю-сентябрю 2009 г.).

При поведении политики, направленной на привлечение зарубежных инвесторов важно учитывать показательный опыт стран, прошедших период перехода экономики на рыночную основу. Наибольшие успехи достигнуты в тех странах, где реформы были шоковыми: Эстонии, Польше, Чехии, Венгрии.

Наиболее показательным является Венгерский опыт. В результате централизованной политики проведения приватизации в пользу ТНК и банков на тендерной основе, доступности приватизационного кредитования и отсутствия барьеров для иностранного капитала в страну хлынул поток ПИИ, которые решили проблему внешней задолженности, привели к макроэкономической стабилизации, созданию финансовых рынков, росту экспорта. Исходя из рыночной капитализации, иностранцы владеют 72% стоимости предприятий Венгрии (34% в Польше, 62% в Эстонии и меньшей долей в остальных странах ЦВЕ) [3].

Эффективность данных мероприятий подтверждается и на социально – ориентированной экономике Швеции. Так, в руках крупных ТНК находится 80% рынка Швеции и ими производится около 85% ВВП страны. Развитое антимонопольное регулирование предотвращает блокирование рыночного механизма регулирования цен, примером является рынок энергоресурсов.

Таким образом, для Беларуси наиболее эффективным способом усиления конкурентных позиций стратегических отечественных предприятий является привлечение зарубежного менеджмента и ПИИ международных корпораций. Первые шаги в данном направлении уже сделаны. На сегодняшний день в стране уже успешно функционируют как представительства, так и дочерние предприятия ТНК. Например, EPAM Systems — крупнейший поставщик услуг в области разработки программного обеспечения и решений, 40 компаний-партнеров корпорации Microsoft, Финский концерн Olvi, Российский "Газпром", ТНК-ВР и многие другие. Важно отметить, что на данных предприятиях производятся значительные инвестиции в модернизацию основного капитала, внедрение высокотехнологичных производственных линий и создание высокоинтеллектуальной продукции, внедряются новейшие технологии менеджмента и маркетинга.

И если на первоначальном уровне необходимо проводить приватизацию отечественных предприятий в пользу ТНК, то в дальнейшем важно стремиться к созданию собственных и совместных международных компаний, способных активно выступать на мировом рынке. Первым шагом в данном направлении явился указ "О создании и функционировании холдингов", направленный на повышение степени капитализации основных фондов предприятий и привлечение иностранного капитала. Участие зарубежных инвесторов в активах предприятий холдинга указом не ограничены. Объединение в холдинги, в свою очередь, позволит реорганизовать структуру предприятий наподобие ТНК. Наиболее значимыми являются следующие моменты:

- дивиденды, получаемые участниками холдинга, будут облагаться налогом только по месту их образования (в дочерних предприятиях) в размере 12%;
- перемещение любого имущества внутри холдинга не считается внереализационной операцией, и, соответственно, также не облагается налогом;
- ценообразование внутри холдинга будет определять управляющая компания;
- цены на перемещаемую промежуточную продукцию могут оставаться на уровне себестоимости, то есть без начисления прибыли.

Намерение о создании холдингов с момента выхода указа уже выразили около 20 объединений и структур, таких как ЗАО "Пинскдрев", ЗАО "Агромаш", "БелавтоМАЗ", "БелОМО", концерн "Белнефтехим", "Нафтан" и др. Важно то, что не исключается возможность привлечения руководством холдинга иностранных менеджеров, если собственник имущества сочтет это целесообразным.

Вторым шагом на пути создания международных компаний может стать объединение национальных холдингов с ФПГ стран Таможенного союза и Содружества. ФПГ представляет собой высокоинтегрированную межотраслевую корпорацию с обязательным присутствием организаций, действующих в сфере производства, а также банков. Всё это дает целый ряд конкурентных преимуществ предприятиям.

Таким образом, приток ПИИ в страну невозможен без проведения ряда крупных реформ в пользу свободного рынка. Среди преимуществ приватизации в пользу ТНК можно отметить быструю модернизацию активов и переобучение персонала; развитие новых рынков и интеграцию в глобальный рынок; производство конкурентных товаров; относительно высокие поступления в бюджет; развитие финансового рынка, появление новых рабочих мест и уменьшение оттока высококвалифицированных специалистов за рубеж. Для их достижения необходимо провести ряд фундаментальных преобразований:

- проводить дальнейшее упрощение налоговой системы;
- разработать четкую систему антимонопольного законодательства;
- открыть границы для свободного движения капитала;
- разработать стратегию экспортной ориентации конкурентоспособных отечественных предприятий, интеграции их с крупным капиталом и созданию дочерних предприятий в странах Содружества и особенно в Азиатском регионе;
- дать возможность иностранным инвесторам на тендерных условиях приобретать отечественные производства;
- обеспечить возможность переобучения и повышения квалификации рабочим.

Список цитированных источников

1. Крейдич, Т.В. Тенденции транснационализации мировой экономики в условиях глобализации // Вестник МГТУ. – 2010. – Т. 1. – № 1. – С.209-214.
2. Приватизация или внешний долг? Варианты финансирования внешнеторгового дефицита Беларуси / Е. Ракова, Г. Шиманович. – СПб.: Невский простор, 2007. – 87 с.
3. World Investment Report 2009: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge. UNCTAD, UN.

УДК 336.1

Климова А.И.

Научный руководитель: доцент каф. ФиЭТ, к.э.н. Сивякова М.В.

Владимирский государственный университет, г.Владимир, Россия

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В последние годы много и правильно говорится о поддержке малого бизнеса. В области налогообложения немало сделано для улучшения положения в этой сфере.

Помимо федеральных, региональных и местных налогов, Налоговым кодексом Российской Федерации предусмотрены специальные налоговые режимы. Упрощенная система налогообложения и единый налог на вмененный доход направлены в основном на поддержку малого предпринимательства. Да, пожалуй, и единый сельскохозяйственный налог ориентирован на малые предприятия в сельском хозяйстве.

В рыночной экономике малое предпринимательство занимает важнейшее место. Тем не менее, сравнения с Западом мы не выдерживаем. В структуре ВВП доля малого предпринимательства в нашей стране не превышает 12 - 13 %. Более того, можно сделать вывод, что у нас происходит процесс не только развития малого бизнеса, но и одновременно процесс его сокращения.

Единой во всем мире практики налогообложения малого бизнеса не существует. Обстоятельствами, сопутствующими особому порядку налогообложения субъектов малого предпринимательства, могут выступать различающиеся в каждой стране традиции уплаты налогов, различная степень налоговой и юридической грамотности налогоплательщиков, различные возможности контроля со стороны налоговых органов.

В Российской Федерации развитие налогообложения малого бизнеса по линии его ослабления шло очень медленно. Принимались нормативно-правовые акты, направленные на государственную поддержку малых предприятий в целях создания благоприятных условий для их функционирования, и в первую очередь предоставления льгот по налогообложению.

Решающий шаг в развитии налогообложения малого бизнеса сыграло введение в Налоговый кодекс РФ раздела VIII «Специальные налоговые режимы».

Применение специальных режимов налогообложения призвано облегчить жизнь малого предпринимательства, по крайней мере, в плане начисления и уплаты налогов. Режим применения упрощенной системы налогообложения, учета и отчетности был установлен Федеральным законом от 29 декабря 1995 г. N 222-ФЗ, а с 1 января 2003 года его применение осуществляется в соответствии с главой 26.2 "Упрощенная система налогообложения" Налогового Кодекса РФ. С тех пор контролирующими органами были утверждены документы, регламентирующие применение данного вида налогообложения. В соответствии с вышеперечисленными нормативными актами под упрощенную систему "подпадают" ИП и организации, средняя численность работников которых не превышает 100 человек, а доход в течение года составляет не более 15 миллионов рублей. Существуют и другие критерии. Так, организации не должны иметь филиалов и (или) представительств, а доля участия в фирме других организаций не должна превышать 25%. Не могут применять упрощенную систему налогообложения те, кто:

- занимаются специфическими видами деятельности (банки, ломбарды, нотариусы и т.д.);
- применяют иные специальные налоговые режимы (за исключением ЕНВД);
- если стоимость основных средств и нематериальных активов превышает 100 миллионов рублей.