

Использование факторинговых операций в качестве одного из наиболее доступных и приемлемых способов финансирования деятельности белорусских предприятий дает им возможность не только выжить в сложных меняющихся экономических условиях, но и установить прочные связи между покупателями и поставщиками продукции, повысить ее конкурентоспособность, что выступает в качестве одной из первоочередных задач, стоящих перед экономикой Беларуси.

Однако в настоящее время существует ряд факторов, сдерживающих осуществление и развитие факторинговых операций в Республике Беларусь, одним из которых выступает недостаточно развитая нормативная база, регулирующая проведение как внутренних, так международных факторинговых операций.

Также сдерживающими факторами применения факторинга в Беларуси выступают низкая платежеспособность субъектов хозяйствования, достаточно низкий общий уровень финансовой культуры потенциальных кредиторов и должников и падение уровня деловой активности.

Важным моментом в процессе организации учета дебиторской задолженности является процесс документооборота, регламентация которого позволит значительно сократить сроки предоставления, период обработки, а также количество неверно оформленных документов [3, с.18].

В заключении следует отметить, что выбор оптимального варианта ведения учета и составления отчетности необходимо осуществлять исходя из оценки объемов совершаемых финансово-хозяйственных операций, наличия квалифицированных специалистов, степени обеспеченности технической базы предприятия.

Умелое и эффективное управление данной частью оборотных активов является неотъемлемым условием поддержания необходимого уровня ликвидности и платежеспособности, что характеризует высокую эффективность функционирования предприятий.

Список цитированных источников

1. Акулич, В.В. Оценка дебиторской и кредиторской задолженности организации // Планово-экономический отдел. – 2011. – №12. – 78 с.
2. Жарилловская, М.А. Стратегия борьбы с дебиторской задолженностью // Юрист. – 2012. – №5. – 56 с.
3. Рабец, Н.Г. Привлекателен ли факторинг для предприятий Беларуси? // Финансовый директор. – 2012. – №10. – 82 с.
4. Скоробогатова, В.В. Особенности экономического анализа дебиторской задолженности как составляющей смешанных активов предприятия // Бухгалтерский учет и анализ. – 2013. – №9. – 71 с.
5. Банковский кодекс Республики Беларусь от 25.10.2000г. №441-3 с изменениями и дополнениями от 13.07.2012 г. №416-3

УДК 330.36

Кулеша Д.Ю.

Научный руководитель: старший преподаватель Кот Н.Г.

Брестский государственный технический университет, г. Брест

МЕТОДИКА ВАЛЮТНОЙ КОТИРОВКИ В ЕврАзЭС

Введение

На завершающей стадии развития индустриального общества в связи с проблемами формирования постиндустриальной информационной экономики необходимо всесторонне оценивать критическую ситуацию в мировом хозяйстве, выражающуюся в резком обострении его техногенных и энергетических проблем, катастрофических изменениях в экологических системах, углублении противоречий между развитыми и развивающимися странами.

Существенные различия национальных хозяйств по технологии производства продукции и услуг, уровню развития рыночной инфраструктуры и корпоративной культуры препятствуют нормальному функционированию мировой экономики. В развитых странах уже активно формируется программная индустрия, информационные технологии проникают в самые разные сферы производства. В развивающихся же странах, в том числе в странах с переходной экономикой, в этом направлении сделаны лишь самые первые шаги. В результате затрудняются назревшие изменения в системах международного разделения труда и обмена, разрешение проблем национальной экономической, экологической, информационной безопасности, расширяется область противоречий между национальными и интернациональными экономическими интересами.

Проблема безопасного развития в условиях глобализации экономики трансформировалась в проблему обеспечения устойчивого экономического роста в каждом национальном хозяйстве. Такой рост, как свидетельствует мировой опыт, может быть достигнут только при совместных международных акциях. Важнейшей тенденцией в современном цивилизационном развитии становится поэтому формирование международных интеграционных группировок в отдельных регионах мирового хозяйства.

Основная часть

В регионе Содружества Независимых Государств (СНГ) Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) – одно из таких, причем наиболее перспективных, интеграционных образований.

На пути к созданию реального экономического союза образованное по Договору пяти государств СНГ: Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана 10 октября 2000 г. Евразийское экономическое сообщество является международной организацией-субъектом международного права, ставящей своей целью осуществление глубокой интеграции национальных хозяйств стран-членов ЕврАзЭС, в том числе за счет развития надгосударственных функций управления экономическими и социальными процессами в Сообществе. Договор об учреждении ЕврАзЭС был подписан 10 октября 2000 г. в Астане и вступил в силу 30 мая 2001 г. после его ратификации всеми государствами-членами.

В широком смысле экономический и валютный союз (ЭВС) - это часть процесса экономического объединения. Независимые государства в разной степени способны экономически объединяться с целью получения преимуществ, таких как увеличение внутренней эффективности и устойчивость к внешним воздействиям. Степень экономической интеграции может быть разделена на 6 уровней:

льготная торговая зона (со сниженными таможенными тарифами между определенными странами);

зона свободной торговли (без внутренних тарифов на некоторые или все товары для стран-участниц);

Таможенный союз (с одинаковыми внешними таможенными тарифами для третьих стран и общей торговой политикой);

общий рынок (с общим контролем продукции и свободным движением товаров, капитала, рабочей силы и услуг);

экономический и валютный союз (общий рынок с общей валютой и валютной политикой);

полная экономическая интеграция (все вышеперечисленное плюс согласованная налогово-бюджетная политика и другие направления экономической политики).

В ходе исследования были определены основные задачи ЕврАзЭС:

1. Обеспечение внутренней конвертируемости национальных валют, отмену ограничений на использование валют других государств по текущим платежам, введение единого обменного курса по текущим операциям платежного баланса, допуск банков-нерезидентов на внутренние валютные рынки, отмену ограничений на ввоз и вывоз национальных валют уполномоченными банками;

2. Создание национальных валютных рынков, на которых курсы национальных валют будут формироваться на основе спроса и предложения;

3. Обеспечение свободы движения капитала.

Представленные задачи возможно решить путем введения единой валюты в рамках ЕврАзЭС. В настоящее время существует ряд проблем в области введения единой валюты. Введение российского рубля как единой валюты на территории будущего Евразийского союза, который планируется сформировать в 2015 году, может принести его участникам больше минусов, чем плюсов, полагают независимые эксперты. Для Казахстана и Беларуси аналитики видят опасность утраты экономической и политической независимости. Россия не сможет гарантировать стабильность национальной валюты, которая находится к тому же в зависимости от цен на энергоносители.

Автором предлагается методика валютной котировки новой валюты – Азико, которая состоит из трех этапов:

1. На первом этапе определяются факторы влияющие на валютную котировку, в качестве которых выступают: золотовалютный резерв, ВВП, денежная масса, экспорт и реальная ставка.

2. На втором этапе определяется курс единой валюты формуле (1):

$$\text{Курс Азико} = \text{Средний курс} * \left(\frac{\text{общая ставка}}{100} \right)^{100} \quad (1)$$

Исходя из проведенных расчетов курс Азико составил **0,704772** росс. руб.

3. На третьем этапе анализируются последствия введения единой валюты для стран участниц ЕврАзЭС (таблица).

Таблица – Результат введения единой валюты для стран-участниц ЕврАзЭС

Показатели	РФ	РБ	Казахстан	Кыргызстан	Таджикистан
ВВП(в национальной валюте)	51,261 трл.руб.	845,282 трл.бел. рубл.	23,188 трл. тенге	282,06 млрд. сомов	25,15 млрд. сомони
ВВП(в долларах США), млрд. долл.	2117,236	105,2	167,6	6,6	7,5
ВВП (расчётное), млрд. долл.	3313,768	193,77	320,296	12,32	10,853
Темп прироста, %	56,51	84,19	91,11	86,67	44,71

Источник – собственная разработка автора

Исходя из представленных расчетов видно, что принятие единой валюты в рамках ЕврАзЭС произойдет удешевление доллара по отношению к национальным валютам стран участниц, т.е. долларизация национальной экономики стран ЕврАзЭС.

Список цитируемых источников

1. Статистический сборник «Регионы Республики Беларусь». – 2012.
2. <http://www.polit.nnov.ru/2009/07/05/gistsdrmulty2009/>
3. <http://iev.by.ru/swap.htm>

УДК 331.101.39

Смаль К.Г.

Научный руководитель: к.э.н., доцент Юрчик В.И.

Брестский государственный технический университет, г.Брест

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

«Человеческий капитал есть мера воплощенной в человеке способности приносить доход».

С. Фишер

Целью настоящей работы является определение сущности человеческого капитала и выявление проблем его оценки. Эффективность развития экономики современных государств в значительной степени зависит от средств, вкладываемых в «человеческий фактор». Человеческий капитал – это важнейшая составная часть современного производительного капитала.

Человеческий капитал – интенсивный производительный фактор развития экономики и общества, включающий трудовые ресурсы, знания, инструменты и среду, обеспечивающие их эффективное и рациональное функционирование. Человеческий капитал как запас знаний, умений, навыков, опыта способен не только накапливаться в процессе инвестирования, но морально и материально изнашиваться [2].

Человеческий капитал можно оценивать на нескольких уровнях.

- ✓ *микроуровень* – для характеристики человеческого капитала отдельных индивидов и фирм;
- ✓ *мезоуровень* – для характеристики человеческого капитала крупных корпораций и регионов;
- ✓ *макроуровень* – для характеристики совокупного человеческого капитала в масштабах национальной экономики;
- ✓ *мегауровень* – для характеристики объединённого человеческого капитала в глобальном, мировом масштабе [1].

К затратам на производство человеческого капитала относятся:

- 1) прямые затраты, в том числе плата за обучение и другие расходы на образование, смену места жительства и работы;
- 2) косвенные затраты:
 - а) упущенный заработок, являющийся элементом альтернативных издержек, поскольку получение образования, смена места жительства и работы связаны с потерей доходов;
 - б) моральный ущерб, так как получение образования является трудным и часто неприятным занятием, поиск работы утомляет и истощает нервную систему, а миграция приводит к потере старых друзей и знакомых.

Таблица 1 – Swot-анализ человеческого капитала в РБ

Сильные стороны	Слабые стороны
Высокий уровень образования населения; Положительная динамика темпов роста заработной платы; Развитие инфраструктуры жилищного фонда; Реализация приоритетных национальных проектов; Рост государственных инвестиций в НИОКР;	Низкий уровень заработной платы в области науки, образования, медицины; Строительство жилищного фонда не покрывает потребности населения в жилье; Низкая заинтересованность частного бизнеса в финансировании НИОКР; Недостаточное воспроизводство и старение экономически активного населения;
Возможности	Угрозы
Увеличение инвестиций в НИОКР; Повышение заработной платы в сфере науки, образования и здравоохранения; Развитие системы научно-образовательных кластеров; Государственное стимулирование человеческого капитала;	Продолжение экстенсивного экономического роста в стране; Снижение наукоемкости ВВП; Рост инфляции, безработицы; Деграция населения страны и потеря конкурентных позиций в мировой экономике;