

Начальная прибыль основателя инновации (L) отмечена (L1), а конечная – (L2). Начальная прибыль у последователя инновации (Т) отмечена (Т1), а конечная фактическая прибыль – (Т2), стоит отметить, что если бы у последователя инновации была бы такая же эластичность (50), как и у основателя (углы их прямых были бы равными 45 градусов), тогда его конечная прибыль бы составила (Т3), которая определяется из пропорции по формуле (1).

Именно из этих математических соотношений и находится неизвестная прогнозируемая конечная прибыль (Т2) последователя инновации исходя из формулы (4), которая включает в себя уже найденные или известные значения (Т1;Т3), а также понижающий коэффициент, представленный отношением эластичностей (меньшая к большей) или эластичность последователя к эластичности основателя. Именно таким образом получается пропорциональный коэффициент, с помощью которого рассчитывается конечная прибыль последователя инновации после внедрения инновации.

Формула (5) является обратной – там находится идеальная конечная прибыль (Т3) последователя, при этом используется повышающий коэффициент (отношение эластичности основателя к эластичности последователя). Стоит также отметить, что автором был составлен алгоритм расчёта по данным формулам в Pascal и Excel.

Далее автор использовал принципы модели передачи инновации от одного субъекта к другому и разработал систему мониторинга банком своих инноваций.

Данная система основывается на том, что инновации взаимодействуют и передаются на другие сегменты финансовой системы, а учитывая деятельность коммерческих банков и их задействованность на большинстве сегментов финансового рынка, можно утверждать, что проведение инновационной политики в продвижении продуктов на различных сегментах финансовой системы влечёт за собой переплетение и взаимодействие инноваций. Этот механизм вытекает так же из положения гипотезы «взаимосвязи рецессии и инновационных механизмов» о том, что инновации изменяют реальные механизмы финансовой системы.

Вывод автора – значит, каждая последующая инновация будет проходить по другим законам, изменяя инновационную эластичность (Е) сегмента. И эту закономерность необходимо учитывать путём системы, представленной на рисунке 4.

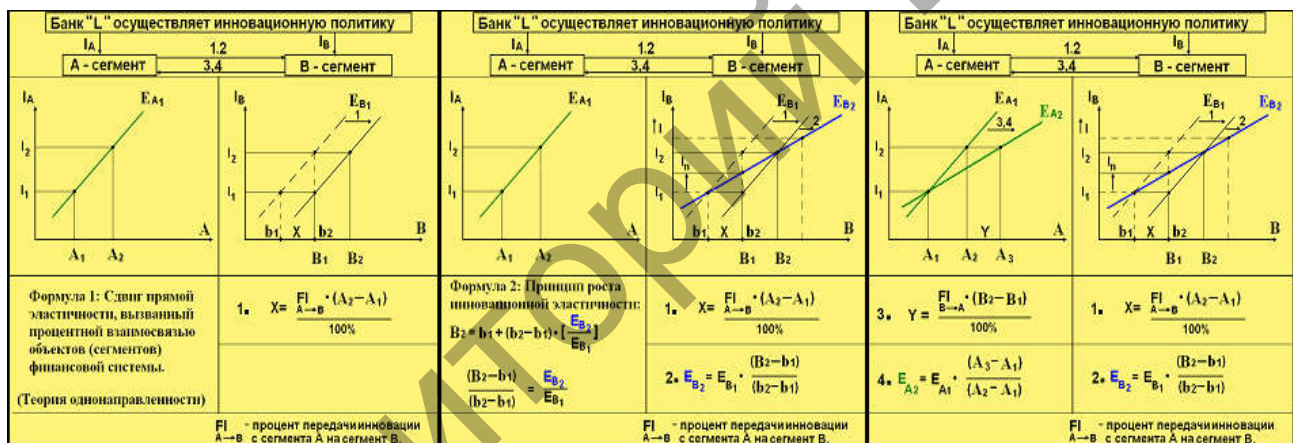


Рисунок 4 – Система мониторинга банком двух инноваций на двух сегментах финансовой системы

Список цитированных источников

1. Банковское дело / Под ред. О.И. Лаврушина – М., 1995.
2. Деньги, кредит, банки / Под ред. Г.И. Кравцовой – Минск, 1997.
3. Барздов, Г. Инструмент денежно-кредитного регулирования. – «ФУА», 1999. – № 3.
4. Белых, Л.П. Основы финансового рынка. – М., 1999.
5. Власкин, Ю. О небесплатности для народа эмиссионных денег / Ю. Власкин, В. Дашкевич // Белорусский рынок. – Мн., 1996. – № 35.

УДК 368(075.8)
Гайдукевич И.С.

Научный руководитель: к.э.н., заведующая кафедрой мировой экономики и международного бизнеса Карпицкая М.Е.
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, г. Гродно

РОЛЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИИ СТРАХОВОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Эффективное функционирование экономики любой страны во много определяется притоком иностранных инвестиций. Основными преимуществами для привлечения инвестиций в Республике Беларусь являются выгодное географическое расположение Республики Беларусь, высокий научно-технический и промышленный потенциал, квалифицированные и относительно дешевые трудовые ресурсы, поддержка инвестиционной деятельности государством как на законодательном, так и на организационном уровне.

Актуализируется задача по формированию новых подходов к инвестиционному климату на страховом рынке, направленных главным образом на стимулирование развития рынка страховых услуг путем обеспечения достойной конкуренции и повышения финансовой устойчивости страховщиков.

В ежегодном отчете Всемирного банка «Ведение бизнеса-2012» Беларусь заняла 69 место из 183 стран по благоприятному климату инвестиционной деятельности. По сравнению с прошлым годом с учетом методологических нововведений Беларусь улучшила свои позиции на 22 пункта.

По мере развития страхового рынка актуализируется роль иностранных инвесторов как регуляторов притока капитала в страховом бизнесе.

Теоретически стройная система гарантий в Республике Беларусь иностранных инвестиций предполагает, прежде всего: а) гарантию принимающего государства от любых неправомерных действий (бездействия), в том числе и в отношении изъятий инвестиций; б) возмездность правомерных изъятий.

Однако при рассмотрении гарантий, определенных законодательно, следует выделить и несовершенство данного механизма. Содержание гарантий для иностранного инвестора в Республике Беларусь сводится к следующему:

а) гарантии от изменения законодательства. В случае если акты законодательства Беларуси, принятые после регистрации предприятия с иностранными инвестициями, ухудшают положение и условия иностранных инвесторов и создаваемых с их участием предприятий, то к инвесторам, предприятию с иностранными инвестициями в течение пяти лет применяется законодательство, действовавшее на момент регистрации предприятия с иностранными инвестициями. В то же время данные требования не распространяются на изменение законодательства республики в области обеспечения обороноспособности, экологической безопасности и охраны здоровья населения;

б) гарантии от принудительных отчуждений. Инвестиции не могут быть безвозмездно национализированы, реквизированы, и к ним не могут быть применены меры, равные указанным по последствиям. Опущены такие существенные моменты, как то, что иные виды изъятия возможны лишь по решению суда, а также то, что указанные меры не должны носить дискриминационного характера в отношении иностранного инвестора. Вложение иностранного капитала не подтверждает обязательство государства воздерживаться от иных видов принудительного изъятия, кроме национализации и реквизиции. В законе не дано толкование национализации и реквизиции. Вместе с тем проблемы национализации собственности существенным образом влияют на инвестиционный климат;

в) гарантии компенсации при возмещении убытков от незаконных действий государственных органов и их должностных лиц. Компенсация должна быть своевременной, адекватной и эффективной. Однако законодатель не установил конкретного срока, в течение которого должна быть выплачена компенсация, указав лишь, что она должна быть выплачена без задержки. Таким образом, есть основания усомниться в эффективности вышеназванной гарантии.

Таким образом, исходя из законодательной базы, требуется доработка существующих нормативно-правовых актов по совершенствованию механизма реализации гарантий иностранным инвесторам.

Страховой рынок Республики Беларусь на современном этапе характеризуется недостаточной емкостью и очень нуждается в притоке капитала. Основные макроэкономические показатели его значительно отстают от международной практики. Так, удельный вес страховых премий в ВВП по итогам 2011 г. составил около 1 %. Хотя в Республиканской программе развития страховой деятельности на 2011-2015 гг. данный показатель установлен в размере 2,0 – 2,5 % [4].

Доля страховых премий в ВВП в Беларуси в 2,5 раза меньше, чем в Украине, и в 3,5 раза ниже, чем в России. В развитых странах доля премий в ВВП достигает 15 % (Великобритания), 7 – 9 % (Италия, Канада, Германия, Франция, Финляндия, США).

Показатель объема страховых премий на душу населения в Республике Беларусь в 2011 г. увеличился на 20 % по отношению к предыдущему году и достиг 30 долл. США. В то же время в среднем в мире этот показатель составляет 615 долл. США на душу населения. По объемам привлеченных страховых премий в ВВП Беларусь отстает не только от развитых западных стран, стран Центральной и Восточной Европы, но и СНГ (Украина и Россия).

В настоящее время в Республике Беларусь отсутствует комплексное исследование вопросов инвестиционной привлекательности в сфере страхования.

Система государственного регулирования инвестиционной деятельности в страховании должна учитывать все специфические отраслевые особенности осуществления страхового бизнеса.

Низкий интерес иностранных инвесторов к инвестированию средств в страховой бизнес обусловлен в первую очередь низкой инвестиционной культурой самих страховщиков. По данным экспертов частной инвестиционно-консалтинговой компании «Агентство Михаила Бороздина», за последние 10 лет страховщики не обращались к специализированным организациям по вопросам поиска потенциальных инвесторов. Инвестирование средств иностранными инвесторами в основном осуществлялось в те компании, которые работают на рынке страховых услуг более 20 лет и имеют личное взаимодействие с данными партнерами как акционерами этих страховщиков [6].

Данный факт не мог не сказаться на развитии рынка страховых услуг. Так, по данным Главного управления страхового надзора Министерства финансов РБ, динамика изменения количества страховых компаний представлена на рисунке 1.

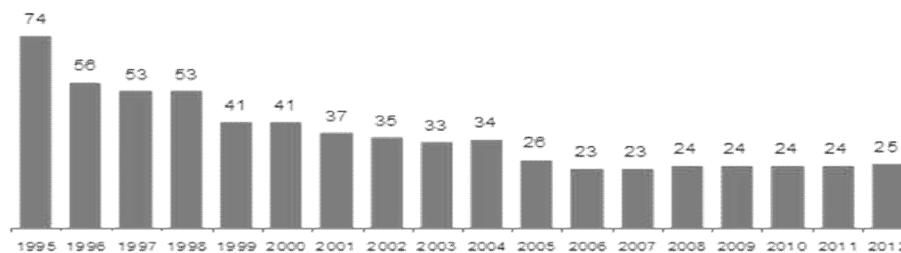


Рисунок 1 – Количество страховых организаций Республики Беларусь, действующих в период с 1995 г. по 2012 г.

Источник: данные Главного управления страхового надзора Министерства финансов РБ

Как видно из данной диаграммы, в развитии страхового рынка Республики Беларусь наблюдается существенное сокращение количества страховых организаций, что связано с ужесточением требований к финансовой устойчивости, платежеспособности страховщиков, в том числе требований к минимальному размеру уставного фонда страховых организаций.

По состоянию на 01.01.2012 г. на страховом рынке функционирует 25 страховых организаций, из них четыре государственные – БРУСП «Белгосстрах», БРУПЭИС «Белэксимгарант», РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация», РДУСП «Стравита», 17 – частных, в том числе 11 – с участием иностранного капитала.

Более подробный анализ вложения капитала иностранными инвесторами в уставный капитал страховых организаций Республики Беларусь представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Анализ вложений иностранных инвесторов в уставный капитал страховых организаций Республики Беларусь на 01.01.2012 г.

№	Наименование страховой организации	Наименование иностранного инвестора	Доля в уставном капитале
1.	ЗАО «СК «Белросстрах»	Группа РЕСО (Россия)	63 %
2.	ЗСАО «БелИнгострах»	Группа Ингосстрах (Россия)	69 %
3.	ОАСО «Би энд Би иншуренс Ко»	Trans Euro Consulting & Finance Ltd, BVI (Франция)	35 %
4.	ИС ЗАО «Генерали»	Generali-PPF-Holding (Чешская Республика)	100 %
5.	МСП «Цептер Иншуранс»	UBA United Business Holding AG (Швейцария)	100 %
6.	ЗАО «СК «ЭРГО»	Группа ERGO (Прибалтийские страны)	92 %
7.	СБА ЗАСО «Купала»	Vienna Insurance Group (Австрия)	76 %
8.	ЗАСО «Кентавр»	Инвестиционный холдинг (Австрия)	51 %
9.	ЗАСО «Дельта страхование»	Н.Лагун, группа Дельта (Украина)	100 %
10.	СООО «Росгосстрах»	Росгосстрах (Россия)	100 %
11.	ЗАСО «ГАРАНТИЯ»	Mountseeker Holdings Limited (Кипр)	68,8 %

Источник: собственная разработка на основании [1]

Как видно из аналитических данных, представленных в таблице 1, четыре страховые компании имеют долю иностранного инвестора в уставном капитале 100 %: ИС ЗАО «Генерали» получила инвестиции от чешского инвестора Generali-PPF-Holding, МСП «Цептер Иншуранс» получила инвестиции от швейцарской UBA United Business Holding AG, уставный капитал страховой компании ЗАСО «Дельта страхование» сформирован одним украинским инвестором Н. Лагун (группа Дельта), уставный капитал СООО «Росгосстрах» сформирован аналогичным российским учредителем. Остальные шесть страховщиков получили вложения в уставный капитал в размере 35 – 92 % от его сформированной величины от российских, австрийских, кипрских, французских и прибалтийских инвесторов.

Второй не менее важной проблемой является введение ограничений иностранных страховых организаций по допуску к проведению некоторых видов страхования на национальном рынке. Иностранному инвестору должен быть предоставлен страховой организацией не менее 10 лет и осуществлять страховую деятельность согласно праву соответствующего государства. Страховые организации с долей иностранного инвестора свыше 20 % не могут страховать следующие риски: страхование жизни; обязательные виды страхования; имущественные виды страхования, связанные с поставками товаров, работ, услуг или выполнением подрядных работ для государственных нужд; страхование имущественных интересов Республики Беларусь или ее административно-территориальных единиц.

Одним из механизмов привлечения инвестиций нам видится создание страховых организаций в рамках свободных экономических зон. Наличие таких страховщиков в свободных экономических зонах также будет способствовать активизации страхования экспортных контрактов (кредитов), ответст-

венности контрагентов по договорам и др. видов, связанных с внешнеэкономической деятельностью. Это привлечет огромные валютные ресурсы, которые будут инвестированы в экономику страны.

В заключение выделим выводы исследования.

Основу механизма привлечения иностранных инвестиций в деятельность страховых организаций Республики Беларусь составляют три элемента:

- унификация требований по формированию уставного капитала, доступ к осуществлению страхования, в том числе и обязательного, по всем видам страховой деятельности всем страховщикам;
- внесение изменений в законодательные акты по регулированию доли иностранного инвестора в страховании и определение доли иностранного инвестора в уставном капитале страховой организации в размере 50 %;
- минимизация административного участия государства в регулировании страховых отношений и разрешение иностранным страховщикам осуществлять все виды страхования, включая и обязательные.

Список цитированных источников

1. Инвестиционные возможности Республики Беларусь // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.president.gov.by/press29505.html>. – Дата доступа: 02.10.2012 г.
2. Инвестиционный кодекс Республики Беларусь // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: http://www.tamby.info/kodeks/invest_kodex.htm // <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3871&p0=H19800213&p2={NRPA}>. – Дата доступа: 02.10.2012 г.
3. О создании дополнительных условий для инвестиционной деятельности в Республике Беларусь: Декрет Президента Республики Беларусь № 10 от 10.08.2009 г. [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.gomel-agency.org/news/06.03.2011/3143.html>. – Дата доступа: 02.10.2012 г.
4. Постановление Совета Министров Республики Беларусь № 631 от 20.05.2011 г. «Об утверждении Республиканской программы развития страховой деятельности на 2011 – 2015 гг.» // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3871&p0=C21100631&p2={NRPA}>. – Дата доступа: 02.10.2012 г.
5. Об установлении квоты иностранных инвесторов в уставных фондах страховых организаций Республики Беларусь: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.09.2006 г. № 1174 // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.pravoby.info/docum09/part12/akt12883.htm>. – Дата доступа: 02.10.2012 г.
6. Проблемы и перспективы развития инвестиционного рынка в Беларуси. Инвестиционная политика компании // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: info@amb.by www.amb.by «Агентство Михаила Бороздина» инвестиционно-консалтинговая компания // <http://www.slideshare.net/MichaelBorozdin/ss-13367626>. – Дата доступа: 12.10.2012 г.
7. О страховой деятельности: Указ Президента Республики Беларусь от 25.08.2006 № 530 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 // [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь. – Минск, 2012.
8. Ситникова, А. Изменения в регулировании платежеспособности страховых организаций в странах ЕС // А. Ситникова // Страховое дело. – 2002. – № 8. – С. 32 – 35.
9. О свободных экономических зонах: Закон Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 213-3, с учетом изменений и дополнений от 22 декабря 2011 г. № 326-3 // [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3871&p0=H19800213&p2>. – Дата доступа 02.10.2012 г.

УДК 657

Лавренюк Р.Р.

Научный руководитель: доцент, магистр экономики Слапик Ю.Н.

Брестский государственный технический университет, г. Брест

РЕФОРМИРОВАНИЕ ПЕНСИОННЫХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ СОКРАЩЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСХОДОВ В СТРАНАХ ЕВРОПЫ

Актуальность работы. В результате действия кризисных явлений в экономике, вызывающих сокращение бюджетных расходов, а также под влиянием старения европейских наций, возникает угроза способности выплаты пожилым гражданам пенсий и обеспечения их медицинской и социальной помощью.

Целью работы является определение направлений реформирования распределительных пенсионных систем в европейских странах, в том числе – в Республике Беларусь.

Основная часть. В большинстве стран Запаदा пенсионное обеспечение подавляющей частью осуществляется негосударственными пенсионными фондами и страховщиками. Несмотря на то, что сумма накопленных активов в негосударственных пенсионных фондах в развитых странах Запада весьма значительна, для сохранения нынешних размеров государственных пенсий странам ЕС необходимо в ближайшие 35 лет выделить на это дополнительно 456 млрд. евро. Уже сейчас уровень пенсионной нагрузки составляет 10,4% к ВВП пятнадцати стран ЕС. В 2040 году он увеличится до 13,6% (таблица 1)[4].