

компаний. Зарубежные лизинговые компании не всегда в состоянии отследить эти изменения и своевременно адекватно прореагировать на них, местные же предприятия-лизингополучатели неспециалисты в области лизинга, у них иные профессиональные задачи. Практика показывает, что их реакция на нормативно-правовые изменения бывает запоздалой. В силу этого, для международного лизинга весьма велик риск изменения белорусской правовой базы.

В-четвертых, белорусский рынок за рубежом считается зоной повышенного предпринимательского риска. В силу этого, проведение лизинговых операций осуществляется с использованием различного рода гарантий. Традиционные схемы далеко не всегда обеспечивают устойчивость сделки. Для работы в области лизинга в условиях неустойчивой экономики необходимы нетрадиционные схемы с использованием системы договоров (страхования, поручительства, залога и др.), в котором лизинговый договор является ключевым, взаимоувязывающим все сопутствующие договора в единое целое, в единый проект, а лизингодатель становится основным лицом, управляющим реализацией всего лизингового проекта. Именно по такому пути пошли белорусские лизинговые компании, именно такой подход к лизингу обеспечил им устойчивость в условиях экономического кризиса, инфляции [2].

Указанные особенности проведения лизинговых сделок в Республике Беларусь должны учитывать иностранные лизинговые компании. Наибольшего результата в обеспечении устойчивости международных сделок можно добиться при объединении международного и белорусского опыта в области лизинга.

#### **Список цитированных источников**

1. Белорусский рынок лизинга. Обзор 2012 г. / А. И. Цыбулько, С. В. Шиманович. — Минск : ООО «Мэджик», 2012. — 44 с.
2. Ковалев, В.В. Лизинг. Финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты. М., Проспект, 2011. — 448с.
3. Насонова, И. Лизинг: несмотря на трудности, тенденции положительные / И. Насонова. — Мн.: Финансы, 2011. — с. 21-22.
4. Развитие лизинга в Беларуси [Электронный ресурс]. — Мн., 2011. — Режим доступа: <http://www.belbusiness-portal.com/business/lizing/370-2009-05-07-06-38-56.html>. — Дата доступа: 17.09.2012.

**УДК 336.71**

**Захарченко Н.С.**

**Научный руководитель: к.э.н. Шубина С.В.**

**Харьковский институт банковского дела Университета банковского дела  
Национального банка Украины, г. Харьков**

### **ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Актуальность. Условием жизнедеятельности и основой стабильного развития предприятия в рыночной экономике является его устойчивость. Главная составляющая общей устойчивости предприятия – финансовая устойчивость, которая формируется в процессе всей его финансово-хозяйственной деятельности. Для обеспечения финансовой устойчивости предприятия необходимо периодически проводить ее диагностику, оценивая систему выбранных финансовых показателей.

Вопросам изучения и повышения финансовой устойчивости посвящено много научных работ как отечественных, так и зарубежных ученых, в частности: И.А. Бланка, В.Х. Бивера, М.И. Жулеги, Ф.Ф. Бутинца, М.Д. Билык, О. Г. Белой, Т.В. Головки, В.А. Подольской, Г.А. Крамаренко, А.В. Ярыша, С. В. Шубиной, В. П. Шило и других ученых.

Цель исследования. Анализ научных публикаций показывает, что на сегодняшний момент недостаточно уделяется внимания вопросам комплексной диагностики финансовой устойчивости предприятия в условиях кризиса. Объективная необходимость дальнейшего углубления исследований в данном направлении связана, прежде всего, с уточнением понятия «диагностика финансовой устойчивости», существующих методов ее оценки с целью дальнейшего развития теории и практики управления финансовой устойчивостью современного предприятия.

Материалы и методы исследования. Эффективность принятия управленческих решений в значительной степени зависит сегодня от объективной, своевременной и всесторонней оценки финансовой устойчивости предприятия [1]

В связи с обострением финансовых проблем на многих предприятиях страны значительное внимание должно уделяться диагностике финансовой устойчивости, которая предусматривает обеспечение механизма постоянного наблюдения за ее уровнем в условиях нестабильного функционирования предприятия.

Целью разработки системы диагностики финансовой устойчивости является своевременное выявление причин снижения ее уровня, связанного с ухудшением финансового состояния предприятия, а также разработка и прогнозирование мероприятий по корректировке определенных направлений финансово-хозяйственной деятельности с целью нормализации финансовой устойчивости предприятия. Следует отметить, что подходы к выявлению и оценке кризисного

состояния предприятия, применению мер по его финансовой стабилизации зависят от понимания сущности вопроса и определенных задач исследования [2, 6].

При использовании различных методик оценки финансовой устойчивости предприятия важным является набор системы показателей, позволяющих получить обоснованные выводы. Для проведения диагностики необходимо сформировать такую группу показателей финансовой устойчивости, которые дадут в совокупности комплексную характеристику финансового состояния и перспектив развития предприятия. Количество показателей должно быть небольшим и научно-обоснованным с точки зрения специфики функционирования предприятия, так как только в этом случае можно, с одной стороны, создать предпосылки для оперативности и комплексности диагностирования, а с другой – избежать чрезмерной трудоемкости и исключить противоречивость выводов. Кроме того, должна быть дана четкая и недвусмысленная интерпретация показателям и их значениям, а также совокупности значений выбранных показателей [3, 7].

В экономических исследованиях обосновано утверждение, что финансовая устойчивость предприятия является предпосылкой его экономического развития. В свою очередь, обеспечение экономического развития – это повышение эффективности производства, снижение себестоимости продукции, эффективное использование потенциала, имеющегося в распоряжении предприятия, поддержание финансовой устойчивости [4].

Цель обеспечения финансовой устойчивости предприятия реализуется путем внедрения оперативных, тактических и стратегических механизмов управления финансовым состоянием и считается достигнутой, если имеет место: устранение текущей неплатежеспособности благодаря реализации оперативных мероприятий; оптимизация финансовой структуры капитала; сумма запланированного положительного денежного потока по всем видам хозяйственной деятельности превышает сумму запланированного отрицательного денежного потока; высокая рыночная стоимость предприятия в результате ускорения темпов его экономического развития благодаря реализации стратегических механизмов финансовой стабилизации [5, 8].

Выводы: Финансовую устойчивость предприятия следует рассматривать как комплексную категорию, отражающую уровень финансового состояния и финансовых результатов его функционирования, способность выполнять свои обязательства и обеспечивать развитие деятельности при сохранении кредито- и платежеспособности.

Условием жизнеспособности предприятия и основой его развития в конкурентном рынке является устойчивость. Именно финансовая устойчивость предприятия является предпосылкой его экономического развития.

В основе достижения финансовой устойчивости предприятия лежит своевременная ее диагностика и гибкое управление внутренними и внешними факторами его деятельности.

Исходя из вышеизложенного, диагностика финансовой устойчивости предприятия – это комплекс мероприятий по сбору, обработке и анализу необходимой информации для исследования и оценки его финансового состояния, своевременного выявления причин нарушения оптимальных пропорций в структуре капитала с целью ликвидации возможного банкротства. На современном этапе необходимо выделять следующие функции диагностики финансовой устойчивости: аналитическую, информационную, антикризисную и консультативную.

Таким образом, с целью преодоления финансовой неустойчивости предприятий и укрепления конкурентоспособности целесообразным является использование комплексного подхода к совершенствованию управления финансами, основным направлением которого является в краткосрочной перспективе устранение проявлений неплатежеспособности в случае потери конкурентных преимуществ; в среднесрочной – устранение причин, генерирующих неплатежеспособность, и адаптация к условиям деятельности в конкурентной среде; в долгосрочной – обеспечение финансовой устойчивости предприятия и его адаптация к воздействию внешних факторов конкурентной среды.

#### Список цитированных источников

1. Жулега, М.И. Методология финансового состояния предприятия: монография. – Санкт-Петербург. – 2006. – 223 с.
2. Крамаренко, Г.А. Финансовый анализ и планирование. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 224 с.
3. Созанский, Л.И. Факторный анализ финансовой устойчивости строительных предприятий Украины // Экономика, финансы, право. – 2009. – № 7. – С. 30-33.
4. Смачило, В.В. Оценка финансовой устойчивости предприятий / В.В Смачило, Ю.В. Будникова. // Экономическое пространство. – 2008. – № 20/2. – С. 266-275.
5. Подольская, В.А. Финансовый анализ: учебное пособие / В.А. Подольская, О.В. Яриш // – М.: Финансы и статистика, 2007. – 488 с.
6. Шило, В.П. Анализ финансового состояния производственной и коммерческой деятельности предприятия / В.П. Шило. – К.: Кондор, 2011. – 240 с.
7. Шубіна, С.В. Шляхи оптимізації обліку і аналізу фінансових результатів діяльності підприємства / С.В. Шубіна, А.Г. Щетиніна // Управління розвитком: збірник наукових праць. – 2008. – № 5. – С. 39 – 41.
8. Шубіна, С.В. Теоретико-методичні підходи до обліку та аналізу фінансових результатів промислових підприємств / С.В. Шубіна, К.В. Папко // Економічні перспективи.– 2012. – № 4 (1) – Харків: ФОРМ Павлов М.Ю., 2012. – С. 103-107.