

3. Использование электронного тахеометра позволяет совместить линейный способ определения крена с определением радиусов наблюдаемых сечений для сооружений башенного типа, имеющего в сечении окружность. По координатам центров наблюдаемых сечений можно определить частные и общий крен сооружения всего с одной точки стояния тахеометра.

4. в случае, если значение крена близко к предельному значению, нельзя ограничиваться только одним способом, а следует применить несколько способов определения крена и проанализировать результаты.

#### **Список цитированных источников**

1. ТКП 45-5.01-254-2012. Основания и фундаменты зданий и сооружений. Основные положения: – Введ. 01.07.2012. – Минск: МАиС РБ, 2012. – 102 с.

2. Шеховцов, Г. А. Контроль пространственного положения и формы высоких сооружений башенного типа: моногр. / Г.А. Шеховцов. – Н. Новгород: ННГАСУ, 2018. – 216 с.

3. Галожин, И.С. Сравнение точности определения крена высотного сооружения способом координат и с помощью дифференциальных формул / И.С. Галожин, Е.С. Прокопук // Сборник конкурсных работ студентов и магистрантов: в 2 ч. – Брест: БрГТУ, 2013. – Ч.1. – С. 173-177.

УДК 339.56:69

**Шевчик А. В.**

*Научный руководитель: доцент Надеина Н. Г.*

## **ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

**Введение.** Актуальность выбранной автором темы обусловлена тем, что в современных условиях, где наблюдается интенсификация спада различных сфер экономики, экспортная политика государства приобретает все большую значимость, так как от неё в значительной степени зависит приток валюты в страну. В сфере развития экспортного потенциала республики и ее регионов, важное значение приобретает экспортный потенциал строительных организаций данного региона, так как от эффективности торговли в сфере строительства зависят результаты деятельности людей практически во всех сферах жизни и бизнеса. Таким образом, вопрос повышения экспортного потенциала строительных организаций всегда актуален.

#### **Основная часть**

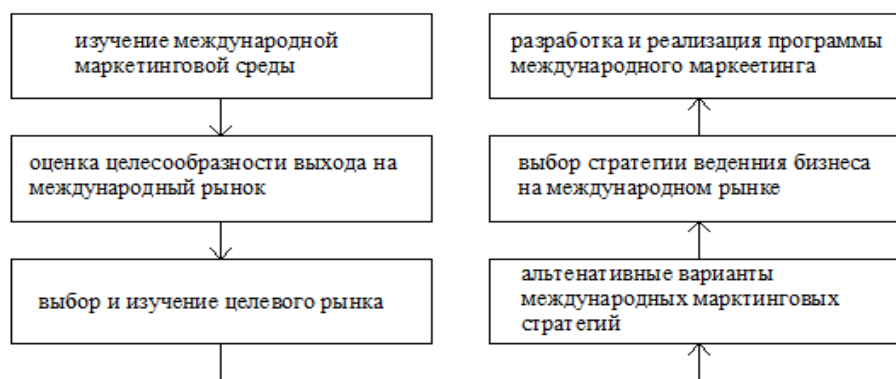
В настоящее время развитие экспортного потенциала обоснованно занимает важное место в сфере мировой экономики, а также в сфере развития экономики регионального масштаба, так как рост национальной экономики в немалой степени зависит от экспортных возможностей любого государства [1].

Стимулирование появления тенденций ориентации строительной отрасли не только на внутренний, но и на внешний рынок, по мнению автора, создало бы своеобразный экономический демпфер. Так как подобным образом ориентированная национальная строительная отрасль могла бы работать более эффективно в неблагоприятных внутренних экономических условиях и работа ее характеризовалась бы большей устойчивостью и обеспечивала бы постоянное вовлечение зарубежных финансов в экономику республики, что, по мнению автора, особенно важно на фоне сложившегося отрицательного сальдо внешней торговли Республики Беларусь.

Кроме того, автор считает важным аспектом для развития экспортной политики любого государства то, что в современном мире существует тенденция глобализации международных стандартов путем разработки и внедрения ИСО (ISO). Внедрение ИСО (ISO), как известно, актуально для нашей страны [3].

Экспортный потенциал, в свою очередь, представляет собой способность национальной экономики производить конкурентоспособные на мировом рынке товары и услуги. Причем важным аспектом является необходимость производства товаров и услуг путем обязательного использования сравнительных национальных преимуществ. К национальным преимуществам автор относит: географическое положение, присущие только данному региону природные ресурсы, макроэкономические, политические, законодательные, инфраструктурные факторы, уровень образования населения, достаточно высокую производительность труда и относительную дешевизну трудовых ресурсов и т. д., а также и новых конкурентных преимуществ, основанных на инновационном потенциале, достижениях науки и научно-технического прогресса.

После оценки сложившейся ситуации вопрос разработки реального механизма выхода строительных организаций Республики Беларусь на зарубежный рынок становится очевидным.



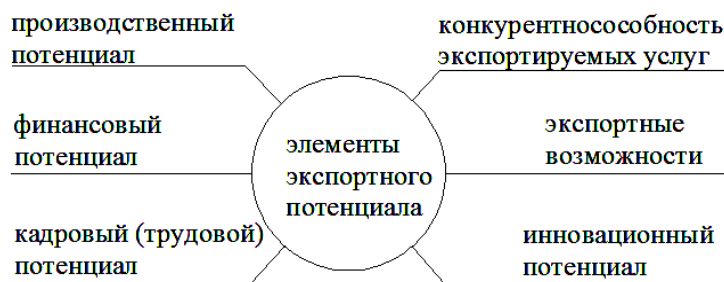
**Рисунок 1 – Блок-схема, демонстрирующая последовательность этапов по разработке механизма выхода конкретной строительной организации на зарубежный рынок**

Выход отечественных строительных предприятий на внешние рынки не может обойтись без оценки специалистами предприятия-экспортера собственных показателей по сферам производственного, финансового и кадрового потенциала. Также немаловажным моментом является оценка специалистами предприятия своих экспортных возможностей, собственного инновационного потенциала и конкурентоспособности собственных производимых на экспорт услуг (рис.1).

Все вышеперечисленные показатели в совокупности составляют экспортный потенциал предприятия-экспортера. И некоторая количественная их оценка позволяет оценить экспортные возможности данного предприятия.

Автор также считает, что важным условием для отечественных строительных организаций, существующих длительный период времени на рынке, является необходимость интенсифицировать применение более универсального оборудования в различных условиях строительных площадок разных регионов, способного производить более широкую номенклатуру строительных изделий и товаров. Необходимым организационным аспектом развития экспортного потенциала строительных организаций также является требование повышенного внимания отечественных строительных организаций к качеству и безопасности производимой продукции (если речь идет об организациях-производителях строи-

тельных товаров), а также повышенного внимания организаций-застройщиков и экспортеров строительных услуг к их качеству и безопасности с учетом соответствующих высоких требований и стандартов зарубежного рынка.



**Рисунок 2 – Элементы экспортного потенциала строительных организаций,**

подлежащие оценке строительных предприятий при входе на внешние рынки. То есть существует явная необходимость соотнесения и, в том числе, некоторой адаптации отечественных стандартов и норм в сфере строительства под соответствующие зарубежные нормы, для чего необходимы соответствующие планомерные внедрения изменений в практику управления и организации всей системы строительной сферы.

В сложившейся политической и экономической обстановке в Республике Беларусь эффективность работы на внешних рынках также в значительной степени зависит от действующей в стране государственной системы поддержки экспорта, по мнению автора, объясняется это сложившейся на базе существующего в прошлом Советского Союза специфической постсоветской обстановки в сфере экономики и бизнеса республики, которая подразумевает ориентацию многих сфер экономики на государственный сегмент. Государственная поддержка экспорта товаров и услуг включает в себя такие механизмы воздействия, как:

- стимулирование экспортного производства;
- прямая поддержка экспорта;
- поддержка торгово-политическими мерами.

Кроме этого, результатом могут быть и благоприятные условия для интенсификации привлечения зарубежного капитала в республику.

Автор предполагает, что, не уделяя внимание вышеуказанным тенденциям и организационно-технологическим аспектам, реализация развития экспортного потенциала строительных организаций Республики Беларусь не может быть достижима на высоком уровне.

#### **Список цитированных источников**

1.Медведев, В.Ф. Экспорт в системе реализации стратегии национального суверенитета Республики Беларусь : (оценки и прогнозные ориентиры — 2030) / В.Ф.Медведев, В. В. Почекина, Т. А. Ткалич. – Минск: Право и экономика, 2017. – 193 с.

2.Научная электронная библиотека «Киберленинка» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-formirovaniya-kontseptsii-sistemnyh-svoystv-marketinga> – Дата доступа: 18.04.2020.

3. Высоцкий, О.А. Теория и методология переходных процессов: на примере многоотраслевых производственных предприятий жилищно-коммунального хозяйства / О.А. Высоцкий; под науч. ред. В.Ф. Медведева. – Минск: ИООО «Право и экономика», 2013. – 220 с.