

Зеленковская Н.В., Нечаева Т.Г., к.э.н., доцент
 ГУВПО «Белорусско-Российский университет»,
 г. Могилев, Республика Беларусь
zelennat@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕФОРМИРОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время реформирование и реструктуризация предприятий целесообразно представлять как самостоятельный процесс экономических преобразований и объект государственного управления и регулирования.

На нынешнем этапе развития белорусской экономики выявление неблагоприятных тенденций развития организаций, оценка финансового состояния и своевременное определение экономической несостоятельности приобретают первостепенное значение. Это связано с тем, что в Республике Беларусь сейчас присутствуют жесткие условия экономического выживания.

Основными проблемами предприятий Республики Беларусь являются:

- неэффективность системы управления;
- неконкурентоспособность выпускаемой продукции;
- отсутствие «прозрачности» финансово-хозяйственной деятельности;
- недостаток квалифицированных кадров предприятия;
- низкая инвестиционная активность и привлекательность предприятий.

В таблицах 1 представлена динамика показателей, характеризующих финансово-хозяйственные результаты деятельности предприятий Республики Беларусь [2].

Таблица 1 – Динамика изменения результатов предприятий Республики Беларусь

Показатель	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Чистая прибыль, млн. р.	6399528	7930838	9009926	15253811	10814861	13607332
Количество прибыльных предприятий, получивших чистую прибыль, ед.	10086	9937	9996	9888	9652	8496
Рентабельность продаж, %	8,3	8,1	6,8	8,0	5,8	6,0
Удельный вес убыточных предприятий, получивших чистый убыток, в общем количестве организаций, %	3,5	8,5	6,5	5,1	7,6	5,5
Сумма чистого убытка убыточных предприятий, млн.р.	158006	483986	511283	602418	1402848	1113853

Экономическая оценка прибыли показала ее положительную динамику развития. Рентабельность продаж за анализируемый период имела неравномерную динамику изменения. Однако исследуемый показатель не всегда адекватно отражает состояние финансово-хозяйственной деятельности и поэтому должен быть рассмотрен в комплексе с другими показателями или как определенное соотношение (коэффициент).

Таким образом, воздействие на финансовую состоятельность – это дифференцированный фактор, имеющий четкую направленность, на дестабилизацию финансовой системы предприятия.

Следует отметить, что четко прослеживается взаимосвязь между ростом убыточных предприятий и уровнем продаж. Кроме того, при анализе статистических данных, как видно из таблицы, четко прослеживается следующая тенденция – при росте уровня рентабельности количество убыточных предприятий сокращается.

Выявленные тенденции в развитии отраслей подтверждают показатели платежеспособности [2], размещенные в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели финансового состояния предприятий Республики Беларусь

Год	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, %	Коэффициент текущей ликвидности	Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами, %
2001	6,9	120,6	18,3
2002	5,1	123,0	20,1
2003	4,8	126,4	20,3
2004	9,5	133,1	20,5
2005	13,2	140,7	22,9
2006	12,4	147,6	23,8
2007	12,9	154,3	25,8
2008	13,8	175,7	27,6
2009	2,7	163,6	32,3
2010	-2,6	167,2	32,9

Данные таблицы позволяют сделать вывод о том, что наблюдается отрицательная тенденция в развитии платежеспособности за период с 2008 года по 2010 год. Усугубляется эта тенденция резким переходом уровня к отрицательному значению коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами и ростом коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами.

Как видно из проведенных исследований финансовая несостоятельность является следствием хозяйственной несостоятельности и имеет взаимообусловленную тенденцию развития. Нельзя рассматривать одну составляющую, изолировав влияние другой, так как они напрямую взаимосвязаны.

Несостоятельность по коэффициентам подтверждается не рациональной политикой управления дебиторской и кредиторской задолженностью, что подтверждает приведенная структура по задолженностям. Эти показатели отражают как состоятельность хозяйственной деятельности, так и состоятельность финансового механизма работы организации. Тенденция развития этих показателей указывает на необходимость разработки мероприятий по повышению эффективности хозяйственной деятельности по отраслям, так и на необходимость активизации финансового управления по организациям.

По экономической природе убытки не указывают на экономическую несостоятельность, но являются следствием сопряженного эффекта операционного и финансового риска, генерируемого организацией, могут являться одним из показателей, указывающих на необходимость санации или антикризисного управления.

Таким образом, можно сделать вывод, что в Республике Беларусь наметились тенденции к росту промышленного производства, относительному сокращению неплатежей, существенному снижению доли убыточных предприятий. Улучшению финансового положения предприятий способствовал целый ряд мер, предпринятых правительством, а также другие объективные причины.

Для того чтобы оценить влияние результативных показателей финансово-хозяйственной деятельности на уровень убыточности предприятий Республики Беларусь необходимо установить зависимости между показателями функционирования предприятий, то есть разработать механизм управления экономической состоятельностью [1].

Список цитированных источников

1. Адаменкова С.И., Евменчик О.С. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: БНТУ, 2008. – 260 с.
2. Статистические данные. Годовые данные [Электрон. ресурс]. – 2012. – Режим доступа: www.belstat.gov.by. – Дата доступа: 03.04.2012 г.

Карелина Т.Н.

НИЭИ Министерства экономики,
г. Минск, Республики Беларусь
tan.karelina2011@yandex.ru

ЧЕРТЫ ИНТЕГРАЦИИ ОБОРОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СТРАН ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

С 90-х годов прошлого столетия в европейских странах под контролем национальных правительств начали активизироваться процессы консолидации военно-промышленных комплексов (ВПК). Консолидационные процессы были вызваны стремлением оборонной промышленности адаптироваться к новым условиям хозяйствования: резкое сокращение финансирования оборонных программ, уменьшение объема закупок, образование избыточных мощностей оборонной промышленности, сокращение численного состава вооруженных сил, формирование новых задач, некоторое отставание по ряду позиций от лидеров мирового ВПК.

Интеграционная политика Европейского Союза (ЕС) в сфере оборонной промышленности имеет свои особенности. Во-первых, Евросоюз концентрируется на отдельных участках военно-технического прогресса (европейская система космической связи и навигации «Галиллео», проект «Еврокоптер»). Во-вторых, значительное внимание уделяется возможности применения создаваемых военных технологий в гражданской промышленности – как с целью расширения рынков для оборонных компаний-подрядчиков, так и для повышения конкурентоспособности экономики ЕС в целом. В-третьих, приоритет остается за международными общеевропейскими проектами с учетом национальных интересов государств – членов ЕС.

Международная интеграция оборонной промышленности позволяет за счет объединения внутренних рынков увеличить серийность, поднять эффективность и рентабельность производства. Реализация совместных программ позволяет улучшить тактико-технические и эксплуатационные характеристики вооружения и военной техники (ВВТ), обеспечить разработку и внедрение передовых технологий, повысить кон-