

Деятельность Белорусского инновационного фонда, призванного в соответствии со своим Уставом содействовать созданию и развитию в республике новых высокотехнологичных производств, пока тоже не помогает активизировать новаторство. Это связано с тем, что его средства выделяются заявителю инновационного проекта исключительно на принципах долевого (до 50% общей стоимости проекта) финансирования, а у инициаторов многих потенциальных проектов далеко не всегда имеются в наличии ресурсы, требующиеся хотя бы для частичного их собственного финансирования [4].

Исходя из анализа норм действующего Гражданского кодекса Республики Беларусь, в качестве организационно-правовых форм венчурных фондов на сегодняшний день могут выступать следующие:

- полное товарищество;
- коммандитное товарищество;
- общество с ограниченной ответственностью;
- общество с дополнительной ответственностью;
- открытое акционерное общество;
- закрытое акционерное общество;
- унитарное предприятие (полностью государственные и имеющие лишь одного учредителя частные венчурные фонды могут существовать только в форме унитарного предприятия).

Финансирование инвестиционных проектов осуществляется только на условиях окупаемости и возврата инвестированных средств не позднее 5 лет со дня их выдачи. За пользование средствами начисляются проценты в размере 0,5 ставки рефинансирования Национального банка. Система венчурного финансирования в Республике Беларусь на начальном ее этапе предусматривает выделение Белорусским инновационным фондом инновационным организациям бюджетных средств для реализации венчурных проектов без залога и страхования. Организациям-исполнителям проектов также может быть предоставлена отсрочка по возврату средств и уплате процентов за пользование ими. В случае неисполненных финансовых обязательств в республиканский бюджет предусматривается взыскание выделенных средств, а также уплата процентов [1].

Создание в Беларуси системы венчурного финансирования обеспечит дополнительный стимул к выполнению в стране рискованных проектов, связанных с исследованиями, разработкой и производством новейших видов высокотехнологичной продукции. Сейчас многие ученые, зная о том, что их проекты рискованные и успех не гарантирован, отказываются от воплощения перспективных научных идей. В то же время международный опыт показывает, что если из десяти таких проектов один будет успешным, то он может покрыть убытки.

Литература

1. Белявская, О. Механизмы венчурного финансирования. – Режим доступа: <http://www.belta.by>. – Дата доступа: 20.03.2010.
2. Венчурная индустрия в Республике Беларусь как один из компонентов инновационного развития страны. Т.В. Дашкевич, Н.В. Носко // Вестник БрГТУ. – 2010. - № 3(63): Экономика – С. 15-17.
3. Национальная инновационная система Республики Беларусь. – Минск: ГУ «БелИСА», 2007. – 112 с.
4. Нехорошева, Л.Н. Организационно-экономический механизм венчурной деятельности: методология формирования и перспективы развития / Л.Н. Нехорошева, С.А. Егоров // Белорусский экономический журнал. – 2008. – № 1. – С.103–121.
5. Степаненко, Д. Формирование механизма венчурного финансирования в Республике Беларусь // Банковский вестник. 2008. № 6. С. 36-42.

Ермакова Э.Э., старший преподаватель
УО «Брестский государственный технический университет»,
г. Брест, Республика Беларусь
ermakova.eleonora@gmail.com

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Современное состояние мировой экономики и её рост в значительной степени определяются научно-техническим прогрессом и интеллектуализацией основных факторов производства. Решающим фактором, определяющим уровень национальной конкурентоспособности и место страны в мировом научном и технологическом сообществе, является развитие технологической сферы.

Структура экономики развитых стран изменяется в сторону увеличения доли высокотехнологичных отраслей, характеризующихся относительно низкой материало-, энерго- и трудоёмкостью, а также высоким

уровнем затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в добавленной стоимости. Основная специфика технологий этих отраслей состоит в том, что они базируются, прежде всего, на широком использовании результатов интеллектуального труда, новых знаний.

Повышение наукоёмкости производств, товаров и услуг, неравномерность развития стран мирового хозяйства в научно-технической сфере способствует развитию мирового рынка технологий. Международная передача технологий стала фактором развития экономики, и степень участия страны в этом процессе во многом определяет её позицию на мировой рынке, поэтому для Беларуси сегодня преодоление научно-технологического отставания имеет ключевое значение.

Степень участия в мировой торговле лицензиями определяется в первую очередь научно-техническим потенциалом страны. Лицензирование представляет собой одну из основных форм торговли технологиями.

Ведущие промышленно развитые страны являются обладателями прав на новые прогрессивные технологии и соответственно основными лицензиарами: их доля в мировом экспорте лицензий составляет по разным оценкам до 98 %. Остальные страны, которые в большинстве своём имеют низкий инновационный потенциал, выступают как импортёры лицензий.

В настоящее время в Беларуси существует тенденция к увеличению количества подаваемых патентных заявок. Увеличивается и показатель патентной активности: на 10 тыс. населения в 2004 году приходилось 1,3 патентной заявки, в 2009 году этот показатель увеличился до 2 заявок. (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели патентной активности Республики Беларусь

Показатели	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Количество поданных заявок на изобретение	1265	1340	1377	1662	1730	1926
Количество полученных патентов на изобретение	748	811	1015	1238	1139	1188
Количество полученных евразийских патентов на изобретение	...	...	62	55	57	66
Количество поданных заявок на изобретение на 10 тыс. чел.	1,28	1,37	1,41	1,71	1,79	2,03

Показатели экспорта технологий характеризуют общую конкурентоспособность экономики и эффективность её национального научно-технического потенциала, положительно влияют на платёжный баланс национальной экономики, структуру и динамику внешней торговли.

Импорт технологий содействует повышению эффективности промышленного производства, помогает росту производства, развитию национальной промышленности, ускорению внедрения на рынок новой продукции, повышению конкурентоспособности выпускаемой продукции, способствует снижению зависимости экономики страны от импорта, позволяет экономить средства на собственные НИОКР и стимулирует создание новых технологий.

Анализ статистических данных об экспортно-импортной активности определяет место страны на мировом рынке высоких технологий и свидетельствует о наличии резервов увеличения экспорта.

Внешняя торговля технологиями официальной статистикой Республики Беларусь пока не учитывается, поэтому для анализа использованы платежи по роялти. Роялти - периодические отчисления от дохода покупателя в течение периода действия соглашения, зависящие от размера прибыли, получаемой от коммерческого использования лицензии.

Следует отметить малый удельный вес участия Беларуси в международном рынке лицензий в сравнении с промышленно развитыми странами. Очевидно, что Беларуси следует постепенно увеличивать участие как в экспорте, так и в импорте технологий (табл. 2).

Таблица 2 – Динамика технологического обмена Республики Беларусь, млн. долл.

Показатели	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Роялти и лицензионные платежи								
Экспорт	0,8	1,4	1,7	3,1	5,9	3,1	6,4	9,3
Импорт	3,2	5,5	9,1	20,0	49,8	52,5	79,0	71,5
Компьютерные и информационные услуги								
Экспорт	12,3	17,4	17,5	26,4	49,5	96,9	154,7	159,1
Импорт	9,6	7,0	13,6	13,3	15,8	19,7	35,4	42,3

В секторе высоких технологий особое место занимают информационно-коммуникационные технологии, которые в последнее десятилетие входят в число основных направлений внешнеэкономической политики развитых стран мира. В Беларуси наблюдается положительная тенденция в отношении компьютерных и информационных технологий, на протяжении восьми лет устойчивый рост экспорта со среднегодовым ростом 1,44. Созданный в 2005 году Парк высоких технологий, ориентированный, прежде всего, на развитие современных информационных технологий и программного обеспечения, обеспечивает 4,6 % экспорта в общем

объёме экспорта услуг. Сегодня потребителями белорусского программного обеспечения являются известные мировые корпорации, такие как Peugeot, Mitsubishi, British Petroleum, Газпром, Reuters, British Telecom, Лондонская фондовая биржа, Всемирный банк, Coca-Cola и другие компании, которые формируют облик современной мировой экономики.

Показатель экспорта лицензионной торговли не высок, однако отрицательное сальдо этого показателя не имеет негативного значения для экономики страны. Оценки баланса платежей за технологии отличаются от результатов анализа внешнеторгового баланса по другим товарам, так как, осваивая современные зарубежные научно-технические достижения, появляется возможность модернизации и технического перевооружения действующих предприятий, создания новых высокотехнологичных производств, которые обеспечили бы выпуск качественных товаров нового технологического уровня.

Приобретая технологии, предприятия имеют возможность достичь мирового уровня конкурентоспособности производимой продукции, диверсифицировать рынки сбыта и увеличить объём экспорта. Покупка технологии позволяет получить преимущество в виде значительного сокращения собственных затрат на НИОКР. Кроме этого, у покупателя появляется возможность проводить собственные исследования, отталкиваясь от уровня закупаемых достижений, и ликвидировать своё технологическое отставание. Как известно, экономического благосостояния добиваются не только страны, создающие передовые технологии, но и страны, которые эффективно используют эти технологии в различных отраслях своего народного хозяйства.

В настоящее время во внешней торговле Беларуси наблюдается отрицательный баланс как в лицензионной торговле, так и в торговле высокотехнологичными товарами. Доля товаров высоких технологий в общем промышленном экспорте составляет лишь 2,7 %, в импорте – 6,4 %. Основным объём экспортной продукции Беларуси приходится на природные ресурсы и низкотехнологичные товары (табл. 3).

Таблица 3 – Внешняя торговля высокотехнологическими товарами в торговом балансе Республики Беларусь, 2008 г., млн. долл. США

Объём внешней торговли товарами	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Всего	72385,0	32902,1	39482,9	-6580,8
в т.ч. высокотехнологические товары, всего	3419,9	900,2	2519,7	-1619,5
в % к общему объёму внешней торговли	4,7	2,7	6,4	24,6

В последние десятилетия наукоёмкие и технически сложные товары являются наиболее быстро растущим сегментом мировой торговли. Объём рынка высоких технологий сегодня оценивается в 2,5-3 трлн. долл., что превосходит рынок сырьевых и энергетических ресурсов. Предполагается, что к 2020 году он достигнет 4 трлн. долл.

В технологическом отношении Республика Беларусь заметно отстает от высокоразвитых стран, причем этот разрыв в последние годы увеличился. Один из важных показателей развития науки - наукоёмкость ВВП в Беларуси неуклонно снижается: в 2007 году она составила 0,96 %, в 2008 г. - 0,75 %, а в 2009 г. – 0,65%.

В стране идёт процесс уменьшения количества инновационно активных предприятий, основным видом экономической деятельности которых является производство промышленной продукции. За последние три года их число сократилось с 380 ед. в 2007 году до 289 ед. в 2009 году, или на 24 %. Удельный вес отгруженной инновационной продукции предприятиями, основным видом экономической деятельности которых является производство промышленной продукции, в общем объёме отгруженной продукции составил 10,2%.

Невысокая в целом результативность инноваций заметно ослабляет конкурентные позиции белорусских производителей на внешних рынках. Место Республики Беларусь в мировой высокотехнологичной торговле весьма незначительное. Подавляющая часть экспорта приходится на продукцию, не подвергавшуюся технологическим изменениям. Очевидно, что ликвидировать отрицательное сальдо отечественной экономики за счёт высокотехнологичной продукции в ближайшее время не представляется возможным.

Лидерами на мировом рынке становятся только владельцы технологий, позволяющих производить принципиально новые продукты. Белорусским предприятиям нелегко конкурировать в высокотехнологичных сегментах рынка с транснациональными корпорациями, обладающими значительными инновационными, технологическими и финансовыми возможностями, поэтому одним из путей решения технологического развития страны является доленое участие в финансово-экономической деятельности транснациональных корпораций, так как выстоять в жесткой конкурентной борьбе на глобальных рынках могут только гиганты.

Литература

1. Бюллетень банковской статистики 2002-2009 гг. – режим доступа: www.nbrb.by
2. КРАТКИЙ ДОКЛАД о состоянии и перспективах развития науки в Республике Беларусь по итогам 2009 года - Минск: ДУ «БелИСА», 2010. — 96 с.
3. Фатхутдинов, Р.А. Инновационный менеджмент: учебник для вузов. 6-е изд. – Спб.: Питер, 2008. – 448 с.