

регулируемой социально-экономического развития региона. Она предполагает:

- повышение значимости экологизации аграрного производства на основе экономических рычагов; формирование механизма стимулирования производства и реализации экологически чистой сельскохозяйственной продукции и продовольствия;
- учет специфики агропромышленного производства, как одного из основных народнохозяйственных секторов, влияющих на экономику республики;
- формирование эффективных экологических отношений по мере создания экономических условий и инфраструктуры агротуризма;
- государственную поддержку, направленную на формирование устойчивого регионального развития.

Моделирование устойчивого регионального развития требует учета в экономико-математической модели взаимосвязанных и взаимно обуславливающих условий, следствием формирования которых, является создание саморегулируемой социально-экономической системы при сохранении окружающей среды.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ленков, И.И. Экономико-математическое моделирование экономических систем и процессов в сельском хозяйстве. – Минск: Дизайн ПРО, 1997.
2. Национальная стратегия устойчивого развития социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 г. / Национальная комиссия по устойчивому развитию Республики Беларусь. – Минск: Юнипак, 2004.

Лысюк Р.Н., м.э.н., ст. преподаватель
УО «Брестский государственный технический университет»,
г. Брест, Республика Беларусь
raisanl@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ РАЗВИТИЕМ ОТРАСЛИ

Сбалансированное взаимодействие административных и рыночных рычагов управления определяют конкурентоспособность национальной экономики, которое для каждой страны является уникальным. Однако условия международной конкуренции предопределяют применение новых методов управления, своевременная адаптация к которым будет способствовать выпуску товаров, удовлетворяющих требованиям мирового рынка. Применение кластерного подхода взамен отраслевого способствовало бы повышению конкурентоспособности не только отдельно взятых отраслей, но и экономики страны в целом.

В научной литературе термин «кластерный подход» получил достаточно широкое распространение во всем мире. Достаточно сказать, что в Европейском союзе был разработан Европейский меморандум о кластерах, в котором кластер определяется в качестве региональных центров концентрации специализированных компаний и институтов, связанных друг с другом по многочисленным каналам, которые создают благоприятную среду для инноваций [1]. На текущий момент процессом организации кластеров и налаживания характерных для них сетевых связей уже охвачено более 50% экономик ведущих стран мира.

При переходе от отраслевой структуры управления к кластерной необходимо определиться с типом кластера, видом кластерной политики и его структурой. В настоящее время существует несколько типологий кластеров. Так, например, в своих работах М.Энрайт делает акцент на динамике кластеров, в связи с чем выделяют следующие их виды:

1. Работающие кластеры, в которых наблюдаются тесные контакты между местными фирмами, обладающими определенными знаниями, компетенцией, трудовыми и иными ресурсами, которые создают экономию от агломерации для успешной конкурентной борьбы.
2. Латентные кластеры, в которых дополнительные возможности не реализовываются, за счет того, что существует недостаточное взаимодействие между фирмами.
3. Потенциальные кластеры, которые обладают необходимыми элементами для развития кластера, которые могут быть расширены.
4. Политически управляемые кластеры – поддерживаются правительством, однако не обладают благоприятными условиями для развития.
5. «Желательные кластеры» – поддерживаются правительством, не имеют ни критической массы, но не обладают какими-либо источниками преимуществ, способствующему их дальнейшему развитию [2].

Немаловажным является определение вида кластерной политики, которая представляет собой организованную попытку увеличить темпы роста и конкурентоспособность кластера в определенном регионе, вовлекая в процесс кластерные фирмы, государство и/или исследовательские институты [1].

Как правило выделяют два типа кластерной политики по генезису: «сверху - вниз» и «снизу - вверх». При проведении кластерной политики «снизу - вверх» инициатором могут выступать местные объединения предпринимателей с целью реализации программ стимулирования развития кластеров. При проведении кластерной политики «сверху - вниз» ини-

циаторами являются органы власти, а объектами внепространственные кластеры, которые представляют собой группы смежных предприятий, формирующие цепочки добавления стоимости [3].

Сам кластер имеет сложную структуру, которую объединяют информационные, финансовые и сырьевые потоки. В мировой практике общепринятым является следующий алгоритм определения структуры, размеров и связей кластера на мезоуровне:

- 1) Основу кластера (ядро) составляют крупная фирма либо концентрация крупных фирм.
- 2) Выявляются связанные с кластером по вертикали вышестоящие и нижестоящие организации, а по горизонтали отрасли, производящие побочные продукты либо услуги, или имеющие общие финансовые либо материальные потоки.
- 3) Выделяются организации, способствующие обеспечению кластера новыми технологиями, знаниями, специалистами и поддерживающими инфраструктуру кластера.
- 4) Определяется роль правительственных или иных регулирующих структур, оказывающих влияние на функционирование кластера [4].

В свою очередь в зависимости от основы кластера различают: кластеры, базирующиеся на сложной технологической основе, которая является новой на данной территории; основанные на традиционных для данной территории видах деятельности; связанные подрядными отношениями; межотраслевые кластеры, охватывающие несколько отраслей или видов деятельности и мега-кластеры, которые образованы сетью кластеров, т.е. в их структуру входит большое количество фирм, относящихся к различным отраслям экономики.

К преимуществам кластерного подхода можно отнести:

- распространение новых знаний, технологий за счет создания совместной научной базы;
- получение дополнительных конкурентных преимуществ за счет специализации деятельности;
- снижение транзакционных издержек предприятий кластера и др.

На текущий момент на территории Европейского союза 26 стран имеют национальные кластерные программы. Ярким примером построения экономики на основе кластерного подхода является Финляндия в которой успешно функционируют лесной, металлургический, энергетический, телекоммуникационный, природный, здравоохранительный, транспортный, химический, строительный и пищевой кластеры. В Нидерландах вся экономика страны разбита на 12 крупных кластеров, три из которых сборочный, химический и коммерческий обслуживающий экспортируют знания в другие кластеры [1].

Как показывает мировой опыт, построение экономики на основе кластерного подхода позволяет странам успешно конкурировать на международных рынках. Для Республики Беларусь кластерный подход является перспективным направлением повышения конкурентоспособности отраслей экономики, которое способствовало бы взаимовыгодному сотрудничеству не только промышленных организаций, но и научных центров и органов государственного управления.

ЛИТЕРАТУРА

1. Enright, M.J. Survey on the Characterization of Regional Clusters: Initial Results. Working Paper – [Electronic resource] / Michael J. Enright, Sun Hung Kai, 2000. – Mode of access: <http://www.acdivocacoopex.org/acdivoca/Amapbds.nsf/Enright.pdf>. – Date of access: 10.06.2011.
2. Пилипенко, И.В. Проведение кластерной политики в России / И.В. Пилипенко // [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://rsr-online.ru/doc/norm/222.pdf>. – Дата доступа. – 17.10.2010.
3. Портер, М. Конкуренция / М. Портер. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2005. – 608 с.
4. Яшева, Г.А. Кластерная концепция повышения конкурентоспособности предприятий в контексте сетевого сотрудничества и государственно - частного партнерства: монография / Г.А. Яшева. – Витебск : УО «ВГТУ», 2009. – 373 с.

Лютак Е.Н., к.э.н., доцент

Зайко Т.М.

Луцкий национальный технический университет,

г. Луцк, Украина

olenalutak@yandex.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КЛАСТЕРНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ДЛЯ УГЛУБЛЕНИЯ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Углубление международной глобализации и кооперации требует поиска новых путей и форм. Среди таких форм выделяют образования трансграничных кластеров. Под трансграничным кластером понимают группы и ассоциированных учреждений, которые географически расположены в трансграничном регионе, которые сотрудничают и конкурируют, специализирующихся в различных областях, однако связаны общими технологиями и навыками, взаимодополняют друг друга, объединяются для реализации совместных проектов или изготовления совместных продуктов, что в конечном итоге дает возможность получения синергических и сетевых эффектов, диффузии знаний и навыков.

Тема исследования роли кластерных инструментов в углублении трансграничного сотрудничества приобретает особую актуальность, поскольку современный зарубежный опыт свидетельствует о том, что кластерный подход во всем мире признается как надежный способ повышения конкурентоспособности региональных и национальных экономик. В целом, как оценивают эксперты, сейчас кластеризацией охвачено уже более 50 % существующей экономики ведущих стран мира.