

научных конференций, семинаров, симпозиумов и использование опыта ведущих зарубежных фондов по конкурсному финансированию исследований. Для решения этих задач научные фонды, как правило, проводят работу по установлению прямых связей с зарубежными и международными фондами и организациями, заключают с ними соглашения о научном сотрудничестве и совместном финансировании научных проектов. Эти соглашения и определяют порядок проведения конкурсов совместных научных проектов.

Организация совещаний научных фондов стран «большой восьмерки» является важным механизмом совершенствования форм международного сотрудничества. При этом совещания собираются не для координации научной политики стран-участниц, так как эту функцию выполняют министерства, ведающие образованием и наукой. На встречах глав фондов должен проводиться системный анализ тенденций научного и инновационного развития стран и регионов. Важно отметить, что научные фонды стран пришли к единому мнению о том, что наука не имеет национальных границ и проблемы носят общий характер независимо от того, в какой стране проводятся исследования. Наука должна предвидеть и предсказывать промышленности области спроса знания, а научному сообществу необходимо воспитывать в своей среде исследователей с обширными междисциплинарными знаниями, владеющих современными технологиями и знающих новейшие достижения науки.

Особая миссия с учетом специфики деятельности по анализу и взаимодействию с национальными и международными научными фондами принадлежит Белорусскому республиканскому фонду фундаментальных исследований (БРФФИ), который в своей деятельности уделяет первостепенное внимание международному сотрудничеству. Фонд способствует развитию международных связей, оказывая поддержку совместным научным проектам и участию белорусских ученых в научных мероприятиях за рубежом. Сотрудничество развивается во многих направлениях с различными странами. БРФФИ осуществляется разнообразная деятельность по проведению международных конкурсов: ежегодные конкурсы проектов фундаментальных исследований, проводимых в контакте с зарубежными учеными; совместные конкурсы, реализуемые через Соглашения о сотрудничестве с фондами и организациями на территории СНГ; совместные конкурсы, реализуемые через Соглашения о сотрудничестве с фондами и организациями вне стран СНГ; межрегиональные двух- и трехсторонние конкурсы. В тоже время БРФФИ не принимает участия в деятельности Глобального исследовательского совета.

Проведение совместных конкурсов проектов научных исследований белорусских и иностранных ученых, является наиболее значимой формой интеграции белорусских исследователей в международное научное сообщество, стимулируют уровень исследования, а главное, позволяют поддерживать результаты отечественной науки на международном уровне. Поэтому БРФФИ необходимо продолжать изучение и использовать опыт ведущих зарубежных фондов по конкурсному финансированию исследований. Для создания благоприятных условий по дальнейшему развитию связей с зарубежными научными организациями и фондами БРФФИ должен быть включен в Глобальный исследовательский совет.

Таким образом, разработка методологических подходов развития сотрудничества научных фондов должно быть основано на безусловном учете как национальных особенностей, в том числе нормативно-правовой базы, так и на реальном опыте взаимодействия наднациональных структур (советов, форумов, фондов и т. д.). Совместная разработка методологических принципов, методических норм, организационно-экономических механизмов должна носить плановый, системный характер и соответствовать общепринятым международным правовым нормам. Очевидно, следует разработать и принять на уровне Глобального исследовательского совета пакет конкретных рекомендаций по развитию международно-сотрудничества научных фондов с учетом национальных особенностей развития науки и экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беляева С. По глобальным канонам. Научные фонды разрабатывают общие правила поддержки исследований. Поиск. 2013. № 24.
2. О сотрудничестве научных фондов стран «восьмерки» // Вестник РФФИ. 2010. №2 (66). С. 5-6.
3. <http://www.globalresearchcouncil.org/about-us>

Кисельков Н.Г., магистр экономических наук, аспирант,
УО «Белорусский государственный экономический университет»,
г. Минск, Республика Беларусь
kiselkov_nikita@mail.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА КАК ФИНАНСОВОГО ИНСТРУМЕНТА ПРОДВИЖЕНИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

Сделки международного лизинга являются распространенным механизмом продаж оборудования, производимого предприятиями страны-лизингодателя. Данный механизм реализации продукции является довольно действенным для производителей, так как практически полностью сделка может быть профинансирована посредством лизинговой схемы. Лизингополучатели, в свою очередь, получают преимущества из-за того, что в стране-лизингодателя можно привлечь финансирование под более низкие проценты, чем в своей стране, что, естественно, отражается на стоимости всей сделки.

Анализ мирового опыта показывает, что в последние годы лизинговые операции стали неотъемлемой частью стабилизации и развития экономики во многих странах. Темпы прироста объема лизинга в них значительно превышают темпы

прироста частных капиталовложений в производство машин и оборудования. Лизинг широко используется при сбыте продукции как на внутреннем, так и на внешних рынках.

В Республике Беларусь разработана Стратегия развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей (автомобильной, сельскохозяйственной, специальной техники, продукции станкостроения и другой) на условиях лизинга. Она основана на опыте осуществления данного вида деятельности в Республике Беларусь и за рубежом, в первую очередь в странах СНГ, характеризует возможные направления дальнейшего развития этой деятельности в Республике Беларусь как одного из элементов повышения экспортного потенциала отечественной экономики в ближайшей перспективе.

Действующие нормативные правовые акты, регламентирующие лизинговую деятельность в Республике Беларусь, позволяют заключать и исполнять договоры международного лизинга, в том числе техники отечественного производства с субъектами, осуществляющими хозяйственную деятельность в любой стране.

Развитие системы продвижения на условиях лизинга продукции белорусских производителей предполагает необходимость страхования рисков, связанных с утратой (гибелью), повреждением объектов лизинга, неуплатой лизингополучателем лизинговых платежей.

Стратегия развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей на условиях международного лизинга предполагает пять основных направлений, суть которых состоит в следующем.

1) В дополнение к тому, что в целях увеличения экспорта работ и услуг из объектов обложения налогом на добавленную стоимость исключены работы и услуги, местом реализации которых не является территория Республики Беларусь, поставка лизингодателю продукции, предназначенной для передачи в лизинг за пределы таможенной территории Республики Беларусь, может осуществляться с применением заводами – изготовителями нулевой ставки налога на добавленную стоимость. Соответственно лизингодателем этот предмет лизинга также должен передаваться с нулевой ставкой НДС.

2) Привлечение зарубежных лизинговых компаний, осуществляющих передачу продукции белорусских производителей на условиях лизинга из Республики Беларусь на внешних рынках, с соответствующим использованием иностранных финансовых ресурсов для приобретения продукции отечественного машиностроения. При этом основными формами государственной поддержки продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей на условиях лизинга могут быть:

предоставление возможности лизингодателям-нерезидентам приобретать продукцию организаций-производителей Республики Беларусь для осуществления лизинга на своей территории с соответствующим их кредитованием банками-нерезидентами;

страхование сделок организаций-производителей Республики Беларусь и лизингодателей (резидентов и нерезидентов) по отдельным видам рисков.

3) Предоставление кредитов на приобретение продукции для экспортного лизинга белорусскими банками под гарантии банков или Правительств тех государств, в которых работают лизингополучатели. В данном случае, учитывая возможность отсутствия согласованных норм, потребуются определять уполномоченные лизинговые компании, которые будут заключать и реализовывать договоры лизинга исходя из национального законодательства и условий стран потенциальных лизингополучателей.

Для стимулирования сбыта продукции белорусских производителей возможно выделение бюджетных займов белорусской стороной как непосредственно организациям-производителям (на начальном этапе в полном объеме поставок объектов лизинга), так и уполномоченной лизинговой компании под удешевление стоимости кредитных ресурсов, полученных от банков.

4) Возможность обоснованного снижения цены договора лизинга, в том числе в части контрактной стоимости предмета лизинга, за счет предоставления бюджетных займов белорусским предприятиям, производящим продукцию для исполнения договоров лизинга при продвижении ее на внешних рынках. Снижение цены может быть необходимым для обеспечения безусловной ценовой конкурентоспособности этой продукции и завоевания рынков государств, имеющих стратегическое значение для белорусской экономики. При этом предполагается компенсация части процентов за пользование банковскими кредитами, что позволит уменьшить стоимость лизинга в целом без потерь для производителей и обеспечить оптимальное соотношение цены и качества продукции белорусских производителей, поставляемой по договорам лизинга при продвижении на внешних рынках.

5) Использование межгосударственных лизинговых институтов, создаваемых в странах – членах Евразийского экономического сообщества (далее – ЕврАзЭС) и СНГ с применением подходов, разрабатываемых на основе международного права и национального законодательства государств – членов указанных сообществ.

Разрабатываемые органами указанных сообществ при активном участии Белорусской Стороны подходы к реализации этих мероприятий предусматривают:

- оформление договоров лизинга на базе технико-экономических прогнозов и пилотных проектов с последующим исполнением договоров поставок и лизинга с участием уполномоченных лизинговых компаний – операторов, сублизинга с конкретными лизингополучателями, а также договоров кредитования, залога, страхования и гарантий, сопутствующих договорам лизинга;

- исследование и определение потребности внутренних операторов государств – участников ЕврАзЭС и СНГ в оборудовании, технике, машинах и механизмах по видам и количеству;

- концентрацию средств коммерческих структур и иных источников средств государств-участников проектов для финансирования лизинговых операций под конкретные проекты и программы.

Важными составляющими финансового обеспечения межгосударственного лизинга рекомендуются:

- консорциальное кредитование;
- обеспечение страхового покрытия уполномоченными страховыми организациями стран-участниц.

В качестве существенных источников финансирования межгосударственного лизинга предполагается использование ресурсов зарубежных банков.

Как показывают исследования, за последние годы наиболее быстропротекаемые изменения происходили в сфере именно международного лизинга. Республика Беларусь после подписания главой государства Указа № 465 «О некоторых вопросах совершенствования лизинговой деятельности», а также распоряжения о создании Белорусской лизинговой компании на базе ОАО «Промагролизинг», республика оказалась «пионером» в сфере международного лизинга среди государств СНГ. В 2011 г. наиболее активный рост наблюдался именно в сфере экспортного международного лизинга. Национальная лизинговая компания ОАО «Промагролизинг» в 2011 г. заключила договоров на поставку белорусской продукции по международному лизингу на 23,6 млн долларов США, что составило почти 180 % к уровню 2010 г.

За прошедшие 13 лет компания передала по договорам финансового лизинга отечественным и зарубежным лизингополучателям более 19 тысяч единиц техники на общую сумму свыше 1 млрд долларов, из них по международному лизингу – 3290 единиц техники на сумму свыше 120 млн. долларов.

Сегодня ОАО «Промагролизинг» осуществляет поставки техники белорусских производителей на условиях международного лизинга в Россию, Украину, Казахстан, Грузию, Армению, Молдову, ЮАР, Мозамбик, Канаду, Чехию. В 2014 году планируется выход на новые рынки – Монголии, Вьетнама, Туркмении, Бангладеш.

Таким образом, развитие международного лизинга в Республике Беларусь является неотъемлемой частью Стратегии развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей.

Опыт международного экспортного лизинга, применяемого белорусской стороной, может быть использован в данной сфере странами СНГ, имеющими острую необходимость в увеличении объемов продаж техники и оборудования отечественного производства. Кроме того, наряду с классическими, универсальными лизингодателями, могут принять участие в сфере международного лизинга так называемые «эптивные» лизинговые компании, организованные непосредственно производителем оборудования, техники, для продвижения только своей продукции. Однако, для улучшения качества предоставляемой услуги международного лизинга и, тем самым, увеличения продаж отечественной продукции, целесообразно использовать ресурсы зарубежных банковских и финансово-кредитных институтов, учитывая их низкую стоимость.

ЛИТЕРАТУРА

1. Миссия и цели компании. [Официальный сайт белорусского национального лизингового оператора ОАО «Промагролизинг».] – Режим доступа: <http://www.pal.by/about/strategy/>.
2. Об утверждении Стратегии развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей на условиях лизинга: постановление Министерства экономики Республики Беларусь, 2 марта 2007 г., № 45.
3. Указ Президента Республики Беларусь от 24 сентября 2009 г. № 465 «О некоторых вопросах совершенствования лизинговой деятельности в Республике Беларусь» // Эталонный банк данных правовой информации Республики Беларусь [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://pravo.by/webnpa/text.asp?RN=p30900465/>.

Докторантка **Галина Крисяк** - Академия народной обороны
 Адрес проживания: Польша, Варшава 00-910, ул. Заводова 13а
 Телефон: +48 788 584 317
 Электронная почта: halyna.krysiuk@gmail.com

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ УКРАИНЫ

Актуальность данной проблемы для Украины предопределена тем, что затянувшийся период преобразований национального хозяйства не позволяет обеспечить безопасность государства на должном уровне. Становление науки об экономической безопасности государства в Украине, как и на всем постсоветском пространстве, насчитывает немногим более 10 лет, но уже можно проследить положительную динамику в развитии этого направления экономической науки. Обеспечение достаточного уровня экономической безопасности служит основой для эффективного функционирования национального хозяйства, подводя прочную экономическую базу под национальный суверенитет. Обеспечение национальной безопасности государства невозможно без устойчиво функционирующей, способной отразить разноплановые внутренние и внешние угрозы экономики. В рамках новой парадигмы экономическую безопасность стоит рассматривать как доминантную характеристику социо-экономической системы, которая определяет её способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчивое обеспечение ресурсами развития национального хозяйства, а также последовательную реализацию национально-государственных интересов³⁶.

В общем случае анализ системы показателей экономической безопасности подразумевает определенную оценку, которая может быть осуществлена как качественными, так и количественными методами. Однако несмотря на то, что каче-

³⁶ А.О. Рудницкий, Экономическая безопасность и экономические интересы Украины, [w:] <http://dspace.nbuv.gov.ua/bitstream/handle/123456789/36565/127-Rudnitskii.pdf?sequence=1>.