

Хочется подчеркнуть, что импортные ограничения и таможенные пошлины должны восприниматься не только как защита своих производителей (например, от демпинга иностранных компаний), но и как элемент, побуждающий зарубежного инвестора осуществлять инвестиции в отечественную экономику.

Использование импортных ограничений и таможенных пошлин в качестве элементов формирования инвестиционного климата актуально и в силу того обстоятельства, что преобладающим мотивом осуществления прямых инвестиций согласно анкетированию немецких инвесторов (см. табл. 1) является мотив сбыта, при котором речь идет об открытии нового или сохранении существующего потенциала спроса за рубежом.

Главное для инвестора – найти своего потребителя на внутреннем рынке страны или дополнительную возможность экспортировать дальше (например, при организации производства на территории можно было сбывать продукцию в Россию, страны СНГ гораздо проще, нежели из страны ЕС). Если регион для инвестора действительно важен и обещает большой объем спроса, инвестор будет стремиться использовать разные пути и формы осуществления прямых инвестиций: инвестиции в сбытовое общество, производственные фонды по мотивам сбыта или/и издержек. В данной ситуации страна-реципиент может использовать импортные ограничения и таможенные пошлины с целью получения от прямых инвестиций большего эффекта (за счет создания дополни-

тельных рабочих мест и дополнительных налоговых поступлений, если речь идет о создании производственных фондов).

Влияние импортных ограничений и таможенных пошлин на поведение инвесторов подтверждается и экспертным опросом, проведенным среди работников Администрации СЭЗ «Брест», результаты которого свидетельствуют, что потенциальные резиденты зоны в первую очередь интересуются практикой вывоза продукции на рынки СНГ и возможными изменениями в таможенных взаимоотношениях внутри СНГ.

Предполагается, что теоретическое обоснование возможности использования импортных ограничений и таможенных пошлин в качестве элемента инвестиционной политики должно быть дополнено эмпирическим исследованием данной возможности. Теоретически использование данных элементов формирования инвестиционного климата, как было показано, возможно, но перед этим необходим детальный анализ ситуации. Необходимо определить степень соответствия реальной ситуации, описанной в статье вариантам, и выяснить, существуют ли у инвестора аналогичные альтернативы осуществления прямых инвестиций, а также необходимо определить степень взаимозаменяемости возможных альтернатив.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Knoedler, Hermann. Inlaendische Beschaeftigungseffekte deutscher Direktinvestitionen – Stuttgart: Schaeffer-Poeschel, 1999. 305 s.

УДК 339.977

Кривецкий В.Н.

ВТО И РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ

Всемирная торговая организация (ВТО) – World Trade Organization (WTO) – приступила к работе 1 января 1995 года. В настоящее время 145 стран входит в универсальную систему торгово-политического регулирования ГАТТ/ВТО, что говорит о развитии мировой тенденции многостороннего экономического сотрудничества. Еще около 20 государств подали заявки на вступление в эту организацию. А некоторые страны, не являющиеся членами ГАТТ/ВТО, в добровольном порядке приняли на себя обязательства соблюдать ряд норм и правил, являющихся основополагающими в работе Всемирной торговой организации.

ВТО – это организационный межгосударственный механизм, главная задача которого заключается в обеспечении реализации правовых документов, определяющих нормы и правила международной торговли товарами и услугами в мировом масштабе.

ВТО является преемницей действовавшего с 1947 года Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Как записано в учредительных документах ГАТТ/ВТО, эта организация представляет собой постоянно действующий международный форум, предназначенный для урегулирования торгово-экономических взаимоотношений между странами-участницами(1).

Из 56 правовых документов, составляющих систему ВТО, 50 – это ГАТТ в редакции 1994 года.

В течение 1995 года ГАТТ и ВТО существовали параллельно. Затем страны-участницы ГАТТ вошли в ВТО, после чего ГАТТ окончательно стало ее составной частью.

По сравнению с ГАТТ, правовая основа ВТО дополнена новыми институциональными документами. В частности, Генеральным соглашением по торговле услугами (ГАТС) и Соглашением по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Преобразование ГАТТ в ВТО обусловлено наличием этих новых соглашений. Дело в том, что, когда после Второй мировой войны было принято ГАТТ, в структуре мировой торговли преобладала продажа товаров. Однако постепенно ситуация менялась. Существенно активизировались пассажирские и грузовые перевозки, банковское обслуживание, страхование, телекоммуникации, консалтинг, то есть в значительной степени получил развитие рынок услуг. Аналогичные процессы наблюдались и в сфере интеллектуальной собственности. А это требовало подписания новых соглашений.

Правовая система, лежащая в основе ВТО, определяет то юридическое поле, где законодательные условия, которые регулируют мировую торговлю товарами и услугами.

Правительства стран – членов ВТО, с одной стороны, берут на себя жесткие обязательства, а с другой – создают для своих экспортеров и импортеров, предпринимателей и потребителей более открытые и, безусловно, универсальные, а главное, предсказуемые правила поведения и функционирования на мировом рынке. Государства же, не входящие в систему ВТО, оказываются на периферии мировой торговой системы и могут действовать в достаточно ограниченном режиме.

Практически все соглашения, лежащие в основе ВТО, являются многосторонними, а значит, обязательными для всех стран-участниц организации. Они сведены в три основных пакета документов. Первый – это, по сути, редакция ГАТТ 1947 года. Второе – Генеральное соглашение по торговле услугами. Третье – Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности.

Страна, присоединяющаяся к ВТО, берет на себя обязательства выполнять правила, которые определяются этими документами.

Особым статусом пользуются Соглашение о торговле гражданской авиатехникой, Соглашение о правительственных закупках, Международное соглашение по молочным продук-

там и Договоренность по говядине. Обязательства, содержащиеся в них, должны выполнять только те страны, которые подписали эти документы. Причем следует особо отметить, что принятие этих соглашений и заключение договоренностей вовсе не является обязательным для стран, желающих присоединиться к ВТО.

В функции ВТО входят периодические обзоры торговой политики стран-участниц, рассмотрение споров и конфликтных ситуаций на межправительственном уровне, а также проведение многосторонних международных переговоров между членами ВТО по всем вопросам их взаимных торговых отношений.

Главный орган ВТО – Конференция министров. В ней участвуют, как правило, министры торговли или иностранных дел. Встречи проходят с периодичностью один раз в два года. В перерывах между ними обязанности конференции исполняет Генеральный совет.

Но все это только на бумаге. Реально же деятельностью ВТО руководят правительства стран-участниц. Все главные решения принимаются либо на конференции, либо в рабочем порядке во время регулярных встреч представителей государств, входящих в ВТО, в результате достигнутого консенсуса. Это гарантирует принятие справедливого и устраивающего всех варианта. Однако когда организация насчитывает 145 членов, достичь всеобщего согласия порой бывает крайне сложно (2).

При обсуждении особо важных решений или когда прийти к единому мнению не представляется возможным, применяется такая процедура, как голосование. В этом случае решение проходит, если за него проголосовало большинство (как правило, не менее двух третей).

Процедура голосования используется также при приеме в организацию новых членов, при интерпретации многосторонних торговых отношений, при коррекции уже действующих многосторонних соглашений.

СОГЛАШЕНИЯ ВТО

1. Многосторонние соглашения по торговле товарами.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ 1947 ГОДА. Определяет основы режима торговли товарами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ 1994 ГОДА. Определяет основы режима торговли товарами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере.

СОГЛАШЕНИЕ ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ. Определяет особенности регулирования торговли сельскохозяйственными товарами и механизмы применения мер государственной поддержки производства и торговли в этом секторе.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ТЕКСТИЛЮ И ОДЕЖДЕ. Определяет особенности регулирования торговли текстилем и одеждой.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРИМЕНЕНИЮ САНИТАРНЫХ И ФИТОСАНИТАРНЫХ НОРМ. Определяет условия применения стандартов, технических регламентов, процедур сертификации.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ТЕХНИЧЕСКИМ БАРЬЕРАМ В ТОРГОВЛЕ. Определяет условия применения стандартов, технических регламентов, процедур сертификации.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ МЕРАМ, СВЯЗАННЫМ С ТОРГОВЛЕЙ. Содержит ограничения применения мер, поощряющих потребление отечественных товаров в связи с капиталовложением.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРИМЕНЕНИЮ СТАТЬИ VII ГАТТ – 1994 (ТАМОЖЕННАЯ ОЦЕНКА ТОВАРОВ). Определяет правила оценки таможенной стоимости товаров.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРЕДОТГРУЗОЧНОЙ ИНСПЕКЦИИ. Определяет условия проведения предотгрузочных инспекций.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРАВИЛАМ ПРОИСХОЖДЕНИЯ. Устанавливает принципы определения происхождения товаров.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРОЦЕДУРАМ ИМПОРТНОГО ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ. Устанавливает процедуры и формы лицензирования импорта.

СОГЛАШЕНИЕ ПО СУБСИДИЯМ И КОМПЕНСАЦИОННЫМ МЕРАМ. Определяет условия и процедуры применения субсидий и мер, направленных на борьбу с субсидированием.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРИМЕНЕНИЮ СТАТЬИ VI ГАТТ – 1994 (АНТИДЕМПИНГ). Определяет условия и процедуры применения мер для противодействия демпингу.

СОГЛАШЕНИЕ ПО ЗАЩИТНЫМ МЕРАМ. Определяет условия и процедуры применения мер для противодействия растущему импорту.

2. Генеральное соглашение по торговле услугами.

Определяет основы режима торговли услугами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере.

3. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Определяет права и обязательства членов ВТО в области защиты интеллектуальной собственности.

4. Положение о правилах и процедурах разрешения споров.

Устанавливает условия и процедуры разрешения споров между членами ВТО в связи с выполнением ими обязательств по всем соглашениям ВТО.

5. Положение об обзорах торговой политики.

Определяет условия и общие параметры обзоров торговой политики членов ВТО.

НЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ДЛЯ УЧАСТИЯ ВСЕХ ЧЛЕНОВ ВТО МНОГОСТОРОННИЕ СОГЛАШЕНИЯ

1. Соглашение по торговле гражданской авиационной техникой.

Определяет обязательства сторон по либерализации торговли в этом секторе.

2. Соглашение по правительственным закупкам.

Устанавливает процедуры допуска иностранных компаний к национальным системам закупок для государственных нужд.

С 1995 г. в Республике Беларусь ведется работа в рамках процесса по присоединению страны к ВТО, которая представляет собой комплекс мероприятий, направленных на введение внешнеторгового режима республики в соответствие с правилами ВТО, регулирующими 90% всей мировой торговли (3).

Присоединение Белоруссии к ВТО рассматривается как “стратегический путь развития страны, находящейся на важном европейском перекрестке”, важный шаг на пути интеграции в мировую экономику, который даст республике необходимый инструмент для защиты и продвижения своих интересов в рамках системы международной торговли. С членством в ВТО связываются стабильность и предсказуемость в развитии торговых отношений со 145 странами-членами ВТО, возможность пользоваться правами, которыми обладают ее члены, в том числе против необоснованного применения антидемпинговых мер, от которых страдают белорусские экспортеры. Кроме того, вступив в ВТО, Белоруссия рассчитывает получить доступ к системе разрешения споров в рамках этой Организации, основывающейся на равноправии всех ее членов. Важнейшим же стимулом членства в ВТО для Белоруссии является улучшение, по твердому убеждению экспертов, инвестиционной привлекательности республики как неотъемлемой части механизма мировой экономической системы.

В 1997-99 гг. прошло два заседания Рабочей группы ВТО по присоединению Белоруссии, в ходе которых были обсуждены в первом чтении основные аспекты внешнеторгового законодательства Белоруссии. С учетом высказанных на заседаниях замечаний и рекомендаций правительство Белоруссии подготовило свои первоначальные предложения по доступу

иностранных товаров и услуг на внутренний рынок. Был разработан и механизм координации позиций по всему комплексу вопросов, связанных с ВТО, в рамках Таможенного союза, а также в первоочередном порядке – на двусторонней основе с РФ. Созданы соответствующие рабочие группы, в рамках которых белорусская сторона ежеквартально проводит консультации с делегациями стран-партнеров по Таможенному союзу и согласовывает свои позиции с российской стороной.

В мае 2000 г. Белоруссия провела первый раунд двусторонних переговоров с 15 странами-членами ВТО: ЕС (в переговорах со странами-кандидатами ЕС выступает единым блоком от имени всех стран-участниц ЕС, каждая из которых является членом ВТО), Японией, США, Австралией, Бразилией, Венгрией, Индией, Турцией, Болгарией, Латвией, Швейцарией, Канадой, Польшей, Чехией и Словакией. В ходе переговоров Белоруссия фактически получила принципиальную поддержку относительно своего вступления в ВТО и достигла договоренности о необходимости проведения очередного заседания Рабочей группы ВТО по присоединению Белоруссии. В то же время белорусской делегации были высказаны замечания и рекомендации по первоначальным предложениям Минска относительно допуска на внутренний рынок товаров и услуг третьих стран. Готовясь к очередным переговорам в 2001 г., правительство Белоруссии пересмотрело свои первоначальные предложения по товарам и услугам и подготовило новые, в которых нашли отражение запросы стран-членов ВТО по сокращению периода снижения предельных уровней ввозных таможенных пошлин и расширению сектора доступа на белорусский рынок услуг. Кроме того, в 1998-2000 гг. белорусская сторона подготовила пакет документов, доказывающий поступательное сближение с правилами ВТО белорусского законодательства в области ВЭД. РБ добились от ВТО решения о возобновлении полномасштабных переговоров по присоединению Белоруссии, очередной раунд которых прошел 28 февраля – 7 марта 2001 г. в Женеве. Переговоры проводились в трех форматах:

- многосторонний (3 заседание Рабочей группы ВТО по присоединению, руководителем белорусской делегации был министр экономики В.Н.Шимов), в ходе которого делегацией даны развернутые ответы по внешнеторговому режиму РБ;
- двусторонний (два раунда двусторонних переговоров с делегациями стран-членов ВТО по условиям доступа иностранных поставщиков товаров и услуг на белорусский рынок, руководитель белорусской делегации – заместитель министра иностранных дел А.Ю.Михневич), который был посвящен уточнению позиций сторон по условиям открытия белорусского рынка для доступа зарубежных товаров и услуг;
- специальное заседание по рассмотрению вопросов внутренней поддержки сельского хозяйства в Белоруссии.

В двусторонних переговорах с РБ приняли участие делегации 8 стран-членов ВТО (Австралия, Болгария, Венгрия, Канада, Польша, США, Швейцария, Япония и Европейский Союз). Белорусской стороне были выдвинуты требования:

- во-первых, отменить квотирование импорта и экспорта товаров, сократить список товаров, подвергающихся ценовому контролю, устранить запрещенные ВТО льготы и субсидии, введение системы добровольных стандартов и обязательных технических регламентов
- во-вторых, предоставить поставщикам услуг стран-членов ВТО доступ на белорусский рынок по конкретным секторам услуг, а также установить предельные уровни ввозных пошлин по конкретным группам товаров.

Основное требование стран-членов ВТО к Белоруссии по товарам – присоединиться к так называемым секторальным тарифным инициативам, прежде всего к Соглашению по ин-

формационным технологиям, инициативам по фармпродукции, медоборудованию и гармонизации тарифов на химпродукцию, требующих установления ввозных пошлин от 0 до 6,5%. В отношении доступа на рынок услуг страны-члены ВТО отметили наличие в законодательстве Белоруссии серьезных ограничений по доступу на рынок электросвязи, страховых и банковских услуг, сделали акцент на отсутствие экономической аргументации ущемления прав иностранных инвесторов

- в-третьих, предоставить развернутую информацию о соответствии механизмов функционирования конкретных программ внутренней поддержки сельского хозяйства, осуществляемых в республике, Соглашению ВТО по сельскому хозяйству (субсидирование сельского хозяйства не запрещено правилами ВТО, однако программы поддержки сельского хозяйства страны-кандидата должны осуществляться в соответствии с правилами ВТО и в объемах, не превышающих максимального уровня, согласованного страной-кандидатом в ходе присоединения).

В ходе переговоров в Женеве стран-членов ВТО весьма интересовал вопрос об участии РБ в региональной интеграции, в первую очередь о белорусских договоренностях относительно создания Союзного государства с Россией. Белорусской стороной было отмечено, что Россия и Белоруссия, являясь суверенными государствами и полноправными субъектами международного права, самостоятельно ведут переговоры по присоединению к ВТО, что отражено в официальных документах, подписанных в рамках России и Белоруссии. При этом обе стороны осуществляют тесную координацию своих позиций в отношении возможных обязательств в рамках ВТО.

На данный момент Беларусь переходит к очередной фазе переговоров по присоединению к ВТО – к подготовке Сводного отчета. Таков итог 5-го заседания Рабочей группы по присоединению Беларуси к ВТО, которое прошло 26 января – 3 февраля 2004 в Женеве.

Отчет будет содержать ссылки на нормативно-правовые акты, принятие которых позволит Беларуси завершить подготовку итогового документа и выйти на финишную прямую в отношениях с этой организацией.

На сегодняшний день все зависит от работы, проводимой в области законодательства. От того, насколько качественно и оперативно оно будет приведено в соответствие с нормами ВТО.

В течение ближайших нескольких месяцев секретариат ВТО обобщит вопросы и комментарии, которые поступят по итогам свежих двусторонних переговоров со странами – членами ВТО. Белорусская сторона в ответ предоставит развернутую информацию. Сводный отчет станет предметом обсуждения на следующем заседании рабочей группы. Сроки его пока не определены. Результативность же следующего, 6-го заседания, будет полностью зависеть от результатов работы над белорусским законодательством.

Скоро исполнится 10 лет, как Беларусь вступает в ВТО и по-прежнему придерживается российской позиции – идти в ВТО только на условиях, стандартных для всех «старых» членов организации, а любые дополнительные требования считать попытками дискриминации.

Выгоды от работы в рамках данной организации существенны для Беларуси – это отмена квоты в отношении европейского экспорта белорусской продукции, возможность использовать цивилизованные методы самозащиты (антидемпинговые расследования и др.), а также на равных участвовать в обсуждении новых правил организации.

Однако необходимы условия вступления в ВТО, выгодные для национальной экономики и сегодня, и через 10-20 лет. Однако проблема в том, что не существует формального механизма, и в своих требованиях страны-члены ВТО существенно выходят за рамки существующих норм и правил организации.

И в то же время, какими бы сложными не были переговоры, они не могут продолжаться бесконечно, и уже пришло время выводить их на уровень предельной конкретности.

Стремление идти в ВТО и параллельные планы создания Единого экономического пространства (Беларусь, Россия, Украина, Казахстан) не вступают в противоречие. Сотрудничество между этими четырьмя странами имеет большое значение для каждой из них, нежели отношения с внешней средой. При этом в ВТО каждая страна идет самостоятельно и остается максимально уменьшить расхождения при вступлении в эту организацию.

При этом для Беларуси по-прежнему остается принципиально важным вопрос координации действий с Российской Федерацией. Во-первых, отстаивать свое требование вступать «на равных» Беларусь может только при серьезной поддержке влиятельного партнера. Во-вторых, Россия – главный внешнеэкономический партнер Беларуси и, значит, ВТО без РФ для нас просто не имеет смысла.

Ежегодные потери от дискриминационных мер по ограничению белорусского экспорта оцениваются примерно в 80 млн. евро. После вступления Беларуси в ВТО все страны, входящие в эту организацию, предоставят ей на взаимной основе режим наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле. Это коснется, прежде всего, экспортно-импортных и транзитных операций, а также связанных с ними таможенных пошлин и сборов. Кроме того, члены ВТО должны будут предоставить нашей стране (также на взаимной основе) национальный режим в отношении внутреннего налогообложения и правил, регулирующих внутреннюю торговлю.

Беларусь получит право требовать снятия введенных некоторыми странами дискриминационных мер, ограничивающих белорусский экспорт. В частности, многие наши текстильные изделия не только не уступают, но зачастую даже превосходят западные аналоги. Однако в целях защиты своих производителей некоторые государства (например, страны ЕС) ввели количественные ограничения (квоты) на импорт белорусских текстильных товаров, что не позволяет отечественным экспортерам в полной мере реализовать свой потенциал на внешнем рынке. Участие Беларуси в ВТО поможет оградить наших производителей от протекционистских мер ряда стран, которые под предлогом борьбы с демпингом не допускают на свои рынки, например, хлористый калий или полиэфирные волокна из Беларуси.

Членство в ВТО можно использовать и для того, чтобы снизить дискриминационные технические барьеры, препятствующие проникновению белорусского экспорта на рынки развитых стран, а также – облегчить процедуры сертификации и испытаний наших изделий за рубежом, уменьшить плату за их проведение, которая часто достигает 10 и более процентов от стоимости экспортных товаров.

УДК 65:338.242

Проровский А.Г.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И УСЛОВИЙ ПРОТЕКАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В СТРОИТЕЛЬНОМ КОМПЛЕКСЕ

В настоящее время для достижения строительными предприятиями определенного уровня конечных результатов своей деятельности (прибыль, объем продаж, производительность и т.д.) необходимо осуществление эффективной инновационной деятельности. Однако для наиболее эффективного трансфера технологий необходимо своевременное, достоверное исследование инновационной деятельности строительных

предприятий. Большую пользу принесло бы и применение Республикой Беларусь распространяющихся на членов ВТО процедур урегулирования торговых споров и конфликтов. Появилась бы возможность получать на регулярной основе интересующую нас информацию о политике в области внешней торговли и намерениях тех членов ВТО, чьи действия существенно затрагивают интересы Беларуси на мировом рынке. Это, в свою очередь, помогло бы более качественно вырабатывать и осуществлять стратегию в области внешнеэкономических связей. Будучи членом ВТО, Беларусь получила бы право непосредственно участвовать в выработке принципов, правил и норм международной торговли. Кроме того, вступление в ВТО – это стимул для ускорения и углубления начатых экономических реформ, дальнейшей интеграции национальной экономики в мирохозяйственные связи.

Желая присоединиться к ВТО, наша страна будет вынуждена пойти на ряд уступок. Прежде всего, необходимо будет привести внутреннее законодательство в области внешнеэкономической деятельности в строгое соответствие с международными принципами, правилами и нормами. Вступительный взнос в ВТО выражается не в денежном исчислении, а в приведении внутренних тарифов в соответствие с тарифами, существующими в этой организации. Любая страна должна оплатить «входной билет» в виде тарифных уступок, либерализации доступа зарубежных производителей на свой рынок.

Нашей стране придется отказаться от чрезмерной протекционистской политики, прекратить субсидирование нерентабельных отраслей экономики, принять законодательные меры, предусматривающие защиту интеллектуальной собственности (патентов, авторских прав, фабричных марок и изобретений).

Что касается непосредственно членских взносов в ВТО, то они рассчитываются на основе доли государства в общемировом объеме торговли (этот показатель определяется на основании данных о внешней торговле за последние три года). Минимальная шкала взносов составляет 0,03% и менее. Таким образом, Беларуси, чья доля в мировой торговле составляет приблизительно 0,06%, нужно будет ежегодно вносить в бюджет ВТО около 60 тыс. швейцарских франков.

В среднем процедура вступления в ВТО занимает около пяти лет. Мировая практика показывает, что малым странам с небольшим объемом торговли присоединиться к этой организации легче, так как их роль в международных торговых делах незначительна.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. О.В. Черковец. Экономика и внешнеэкономические связи России в условиях глобализации. Москва. МАКС Пресс, 2003г.
2. WWW.EXPORT.BY 2003-2004
3. Информационная база «Полпред»: www.polpred.com.

Проровский Андрей Геннадьевич, доцент каф. мировой экономики, маркетинга, инвестиций Брестского государственного технического университета.

Беларусь, БГТУ, 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.