них секторов и отраслей.

Так, в бывшей ГДР была проведена «санация» народных предприятий таким образом, что большинство из них стало банкротами, а бюджет ФРГ взял «восточные земли» на временное иждивение. Западногерманским фирмам было представлено право «утилизировать» имеющееся промышленное имущество в своих целях.

В Венгрии промышленность была почти полностью отдана «под крыло» западного капитала. Фактически западные монополии скупили производственно-технический потенциал страны, который представлял определенный интерес для зарубежных партнеров.

В Польше промышленная политика была направлена на сворачивание тяжелой промышленности и развитие с помощью западного капитала среднего и малого бизнеса.

Приоритетным направлением промышленной политики Китая, например, стало развитие электроники.

Во Франции в послевоенный период промышленная политика позволила восстановить и сохранить такие отрасли как автомобилестроение, авиастроение, атомную энергетику и др. и, тем самым, обеспечила Франции «свое» место в объединенной Европе.

Особенность государственной стратегии промышленного развития Японии – целенаправленный выбор подлежащих освоению и широкомасштабному внедрению новейших технологий, с применением разнообразных средств государственной поддержки, но при доминирующей роли частного предпринимательства. Причем выбор приоритетных отраслей (химическая промышленность, металлургия и машиностроение) основывался не на существовавших в тот периол сравнительных преимуществах Японии, которые были связаны скорее с трудоемкими технологиями и отраслями, а на оценке желательной структуры японской промышленности в долгосрочной перспективе. Реализация указанной стратегии промышленного развития достигалась посредством государственных мероприятий, ориентированных, во-первых, на жесткий контроль за доступом продукции иностранных фирм на японский рынок и, во-вторых, активной государственной поддержки японских фирм с помощью предоставления дешевых источников финансирования инвестиций, налоговых льгот, стимулирования НИОКР, помощи в экспорте.

Большинство приведенных примеров относится к «индустриальной» эпохе, однако и современная экономическая история знает примеры промышленной политики. Это и государственная политика реструктуризации металлургии во Франции в 80-е годы, и политика Индии в области развития сектора «оффшорного» программирования в 90-е годы, а также развитие индустрии информационных технологий в Ирландии.

Как правило, страна не всегда использует тот или иной тип стратегии в «чистом» виде, возможно сочетание стратегий. В любом случае исходной предпосылкой любой промышленной политики является выбор приоритетов. От правильности их выбора зависят как направление социально-экономического развития, так и темпы экономического роста. Определение приоритетов — многофакторный процесс, в котором учитываются масштабы страны, ее геополитическое положение, соблюдение экономической безопасности страны, экономическая эффективность национального производства, сбалансированность внешней торговли и другие факторы [3].

Таким образом, разработка и осуществление промышленной политики является одной из наиболее актуальных задач белорусского государства на современном этапе. При этом необходимым условием эффективной промышленной политики должна стать разработка долгосрочной стратегии промышленного развития страны и четкое определение приоритетных отраслей производящего комплекса. Кроме того, следует учитывать тот положительный опыт, который позволил большинству стран за сравнительно короткий период занять передовые позиции в мировой экономике.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1. Шимов В.Н. Экономическое развитие Беларуси на рубеже веков: проблемы, итоги, перспективы. Мн.: БГЭУ, 2003. С. 223.
- 2. Экономика: Учеб. Пособие / М.И. Плотницкий, М.Г. Муталимов, Г.А. Шмарловская и др.; Под ред. М.И. Плотницкого. М.: Новое знание, 2002. С. 361.
- 3. Лобкович Э.И. Переходная экономика: сущность, проблемы, особенности в Беларуси: Научн.-метод. пособие. Мн.: БГЭУ, 2000. С.59.

УДК 338:61

Омельянюк А.М., Вакульская О.А.

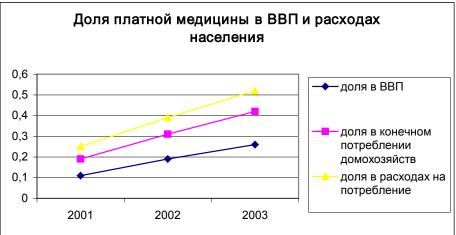
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

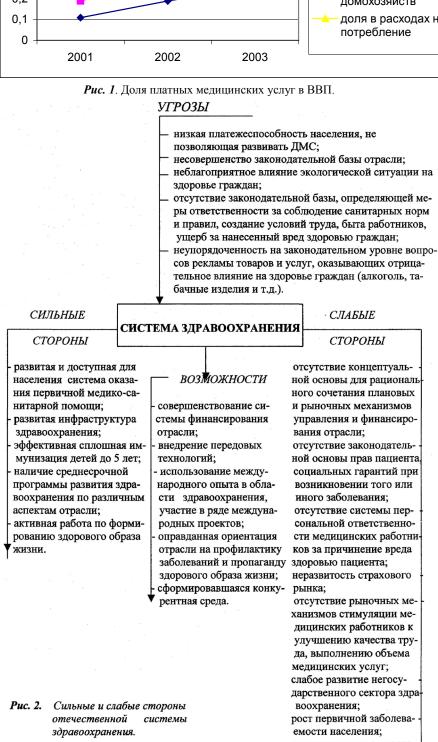
При анализе затрат государственного бюджета на здравоохранение Республики Беларусь выясняется, что эти выделяемые бюджетом средства незначительны по сравнению с развитыми странами. Причем с каждым годом возрастает доля платной медицины в ВВП (рис.1). В бюджете на 2004 год предписано изыскать дополнительные 30% финансирования системы здравоохранения из внебюджетных источников за счет оказания платных медицинских услуг населению. Отсюда следует, что возрастает и доля платной медицины в конечном потреблении домохозяйств. Бесплатная медицина как сильный, финансируемый из государственного бюджета, институт начинает себя изживать, т.к. уровень белорусских государственных гарантий в здравоохранении явно превосходит финансовые возможности как бюджетной системы, так и населения в целом. Тем более, что, опираясь на международный опыт переходных экономик, известно, что в период социально-экономической трансформации, когда наблюдается спад производства и рост безработицы, которые влекут за

собой ухудшение качества жизни, потребность в медицинских услугах возрастает. Поэтому функционирование лечебно-профилактических учреждений нуждается, в первую очередь, в бесперебойном финансировании. А государство в переходный период с характерным для него дефицитом государственного бюджета не может поддерживать самостоятельно на должном уровне систему здравоохранения.

Анализируя нынешнее состояние отечественной системы здравоохранения (рис.2), можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день наше государство остро нуждается в проведении реформ системы здравоохранения. При этом в Беларуси, по существу нет национальной концепции и национальной программы приватизации в здравоохранении. В результате в большинстве случаев отсутствует конкуренция производителей медицинских услуг, оставшихся в подавляющей массе государственными, отсутствуют рыночные механизмы стимуляции медицинских работников к улучшению качества труда, выполнению объема медицинских услуг.

Экономика 145





отсутствие опыта внедрения семейных врачебных амбулаторий.

Как уже отмечалось, в переходный период потребности людей в медицинском обслуживании возрастают. Для обеспечения минимально необходимого объема финансирования лечебно-профилактических учреждений требуется консолидировать все возможные источники привлечения средств. В

условиях дефицита государственного бюджета и низких доходов населения только социально-страховая модель с много-канальной системой финансирования (из прибыли страховых организаций, отчислений от зарплаты, государственного бюджета) способна решить эту задачу.

УДК 339.9.012. (476)

Косинская С.В.

СПОСОБЫ АКТИВИЗАЦИИ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Международная торговля - древняя и традиционная форма международных экономических отношении. Роль международной торговли в международных экономических отношениях постоянно возрастала. Многие экономисты устанавливают связь между ростом внешней торговли и экономическим ростом страны.

Явление международной торговли достаточно популярное. В настоящее время экономика любой страны мира (если она не проводит политику искусственной изоляции от мирового рынка) зависит от участия во внешнеторговом обороте.

Множество торговых потоков подвержено тщательному учету, анализу и прогнозированию, так как фиксируются в платежном балансе страны.

Платежный баланс — это правительственный документ, в котором отражается стоимостное выражение всего комплекса внешнеэкономических связей страны в форме соотношения поступлений и платежей.

Платежный баланс ведет каждая страна, так как он является универсальным инструментом учета финансовоэкономической деятельности страны. Платежный баланс является источником информации, раскрывающий особенности участия страны в международном обмене товарами, услугами и капиталами.

Показателем эффективности внешнеэкономической деятельности страны является состояние платежного баланса, а именно – размер и знак сальдо.

Положительное сальдо демонстрирует превышение экспорта над импортом, значит приток иностранной валюты в страну. А это есть прибыль страны, значит эффективная внешнеэкономическая деятельность.

Отрицательное сальдо, наоборот, ведет к оттоку из страны иностранной валюты, что расценивается как убытки страны и неэффективная внешнеэкономическая деятельность.

Проанализируем внешнеторговую деятельность нашей страны.

В 2003 г. объем внешней торговли товарами и услугами составил 23.938,9 млн. USD, в том числе экспорт — 11.441 млн. USD, импорт — 12.497,9 млн. USD. Если проследить динамику, то можно отметить, что за последние три года отмечался стабильный рост внешнеторгового оборота. По сравнению с 2002 г. объем внешней торговли увеличился на 23,9%, при этом экспорт возрос на 22,7%, импорт — на 25%.

Увеличение объема внешнеторгового оборота в 2003 г. произошло как за счет роста физического объема, так и за счет повышения средних цен на экспортируемые и импортируемые товары. Экспорт товаров Беларуси в долларах США по сравнению с 2002 г. возрос на 24,2%, импорт — на 26,5%. Темп роста физического объема импорта (113,1%) превысил темп роста экспорта (111%) на 2,1 процентных пункта.

Но все же в 2003 г. сложилось отрицательное сальдо внешней торговли товарами и услугами в размере 1.056,9

млн. USD и по сравнению с предыдущим годом увеличилось на 1,6% или на 377,3 млн. долларов.

Объем внешней торговли товарами в 2003 году составил 21.469,2 млн. USD, в том числе экспорт — 9.964,3 млн. USD, импорт — 11.504,9 млн. USD.

В целом по республике в фактических ценах экспорт увеличился на 24,2 процента. С 1999 года прослеживается стойкая положительная динамика роста экспорта в фактических ценах.

Общий объем импорта Республики Беларусь составил 11504,9 млн. USD. и увеличился на 26,5 процента. На фоне ровной динамики объемов импорта с 1996 года наблюдается скачок роста импорта в 2003 году.

Сальдо внешней торговли товарами сложилось отрицательное и составило 1.540,6 млн. USD и по сравнению с 2002 г. увеличилось в 1,4 раза или на 469,2 млн. USD.

Объем внешней торговли услугами за 2003 г. составил 2.469,7 млн. USD, в том числе экспорт — 1.476,7 млн. USD, а импорт - 993 млн. USD. Таким образом, сальдо по торговле услугами сложилось положительным в размере 483,7 млн. USD. Причем по сравнению с 2002 г., отмечается рост на 1,2% или на 91,9 млн. USD. Также отмечается тенденция роста экспорта и импорта услуг за 2003 г., причем рост экспорта услуг опережает рост импорта услуг. Так экспорт услуг увеличился на 13,6%, а импорт увеличился на 9,4%.

Основными торговыми партнерами республики в 2003 г. являлись: Россия — 58% от всего объема товарооборота, Германия — 5,8%, Великобритания — 4,7%, Польша — 3,6%, Украина — 3,3%, Нидерланды — 2,4%, Италия и Литва — 2%, Латвия — 1,8%, США — 1,2%.

Структура экспорта в разрезе регионов следующая. Экспорт в страны СНГ (включая Российскую Федерацию) составил 54,7 процента белорусского экспорта, в том числе в Российскую Федерацию — 49,2 процента его общего объема, в другие государства — 45,3 процента.

В страны Содружества экспорт увеличился на 24,4 процента, в том числе в Россию – на 23,2 процента. В страны вне СНГ белорусский экспорт увеличился на 24,0 процента.

Что касается структуры импорта в разрезе регионов, то здесь отмечаются следующие данные и тенденции. Доля стран СНГ (включая Российскую Федерацию) в общем объеме белорусского импорта составила 69,6 процента, из них на российские товары приходилось 65,7 процента импортных закупок. Объем импорта из стран вне СНГ составил 30,4 процента.

Ввоз товаров из стран СНГ увеличился на 27,2 процента, в том числе из Российской Федерации — на 27,6 процента. Импорт из стран вне СНГ увеличился на 25,1 процента.

Структура сальдо в разрезе регионов следующая. Сальдо сложилось отрицательным с Российской Федерацией, Северной Америкой, Латинской Америкой в размере 2716,9 млн. USD. Сальдо сложилось положительным с Европой, странами СНГ (без Российской Федерации), Азией, Африкой и Ближ-

Косинская Светлана Васильевна, ст. преподаватель каф. экономики и управления Международного гуманитарноэкономического института.

Экономика 147