

принадлежности тепловых сетей, документов для согласования раскопок и др., ведется ее постоянное уточнение и дополнение.

В работе ГКиПК используется "АРМ Кадры", позволяющее вести базу данных о работниках филиала и формировать необходимые отчеты. Информация в Фонд социальной защиты населения передается в электронном виде с использованием цифровой подписи. Внедрена программа мониторинга здоровья сотрудников предприятия. Внедрена программа расчета выброса вредных веществ и расчета экологического налога.

Работа бухгалтеров и группы МТР организована с использованием современной системы бухучета "1С Бухгалтерия" версии 7.7. Установлена программа "Главбух-Инфо" с постоянно обновляющейся базой нормативных документов. Установлена и функционирует мини-АТС "Меридиан-11". Разработана программа для контроля за телефонными разговорами абонентов АТС Брестских ТС. На ЮРК и ВРК-2 совместно с филиалом «Энерготелеком» установлены и функционируют мини-АТС фирмы Siemens. В диспетчерской службе установлена карта г.Бреста с нанесенными тепломагистралями и тепловыми камерами. С помощью разработанного программного обеспечения диспетчер имеет возможность отображать состояние запорной арматуры. Ведется электронное оформление заявок на вывод оборудования в ремонт. Устаревшая система записи телефонных разговоров переговоров диспетчера БТС и начальника смены станции заменена на новую на базе ПЭВМ и телефонной станции Меридиан-11. Регистрация входящих/исходящих документов в приемной Брестских ТС ведется с помощью программы "Канцелярия". Внедрена система автоматизированного управления АСУ-ТП оборудованием ТЭЦ.

Таким образом, в начале XXI в. Брестские тепловые сети достигли определённых успехов по продвижению к новым высоким технологиям, к новому уровню производства, более высокому уровню жизни.

Омельянюк А.М.

ПРИМЕНЕНИЕ АППАРАТА МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Заведующий кафедрой экономической теории Брестского государственного технического университета, к.э.н., доцент

В настоящее время в научной среде, органах государственного управления и широких кругах общественности идет оживленная дискуссия, посвященная проблеме эффективного использования различных источников энергетических ресурсов. Активно обсуждаются различные подходы и альтернативные методы совершенствования стратегии энергетического обеспечения Республики Беларусь. Хотелось бы внести свою лепту в этот актуальный для нашей страны процесс.

Необходимо отметить, что такая устоявшаяся и часто используемая во вне научной среде категория как «издержки», в экономической науке имеет достаточно неоднородную трактовку и не имеет однозначного определения.

Исторически, классическая политическая экономия выделяла издержки связанные с воспроизводством авансированного капитала и труда. То есть затраты, связанные с оплатой сырья, материалов, энергии, амортизации и эксплуатации оборудования с одной стороны. И оплата затрат, связанных с наймом и оплатой труда работников. Эта классификация затрат легко используется в системе бухгалтерского и управленческого учета.

Неоклассическое направление экономической науки, которое в настоящий момент формирует основное направление (мейнстрим) современной экономической науки сформировало свой подход к дефиниции и идентификации издержек.

Экономическое понимание издержек в рамках данной доктрины базируется на проблеме ограниченности ресурсов и возможности их альтернативного использования. В связи с этим издержки – это *ЖЕРТВЫ* общества на альтернативный вид деятельности в виде расходования возобновляемых и не возобновляемых ресурсов этого самого общества.

Такое определение издержек заставляет каждого пользователя ресурсами задуматься, что использование данных ресурсов им делает невозможным их использование кем-либо другим, что подразумевает невозможность использования данных ресурсов обществом, то есть недопроизводство альтернативных благ данным обществом. Общее представление издержек в современной экономической науке представлено на рисунке 1.

Экономические издержки – это суммарные затраты связанные с производством, реализацией продукции и эффективным использованием ресурсов. [1]

Экономические издержки подразделяются на: явные (внешние, бухгалтерские) и неявные (внутренние). *Явные затраты* сопряжены с прямым расходованием денежных средств на оплату ресурсов не принадлежащих предприятию, это те затраты, которые можно измерить и включить в бухгалтерский баланс. *Неявные затраты* – это оплата ресурсов, принадлежащих фирме, и связанных с их наиболее эффективным использованием.

Неявные издержки представляют собой сумму альтернативных (вмененных) издержек, экстерналий и риска:

$$\text{Неяв. изд.} = \text{Альт. изд.} + \text{Экстерналии} + \text{Риск.}$$

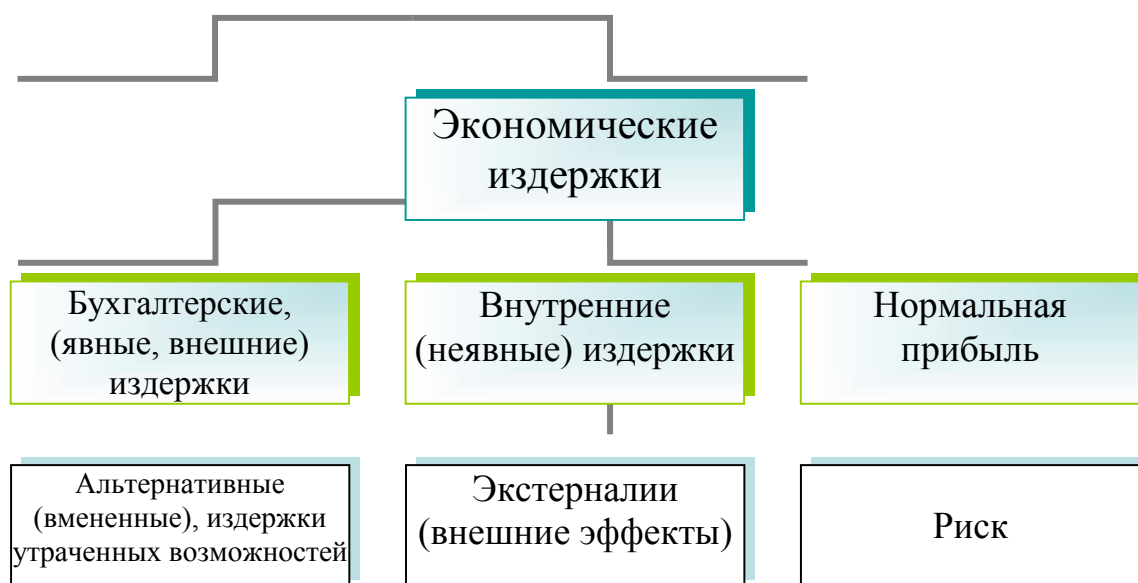


Рисунок 1. Общая структура издержек в современной экономической науке.

Альтернативные издержки – это доход от которого пришлось отказаться из-за выбора другой альтернативы производства (наиболее эффективное использование ресурсов). Очень часто в качестве альтернативных издержек используется доход от банковского депозита – банковский процент.

Экстерналии (внешние эффекты) – затраты, понесенные вследствие использования ресурсов предприятием, но им не оплачиваемые. Например, когда предприятие сбрасывает сточные воды в реку, но их не оплачивает – это будут отрицательными экстерналиями общества, природные ресурсы которого используются (расходуются), но не оплачиваются, а, значит, не восстанавливаются. Положительными экстерналиями является ситуация, когда деятельность компании приносит неоплачиваемую выгоду другим участникам.

Так, например, охлаждение агрегатов Березовской ГРЭС нагревает воду в каналах, используемых для этого охлаждения до относительно теплой круглогодично, что создает условия для создания на базе этих теплых каналов рыбхоза, в котором выводятся достаточно экзотические для наших широт теплолюбивые сорта рыбы. Рыбхоз получает положительные экстерналии (дополнительную прибыль) от деятельности другого субъекта хозяйствования.

Риск – это вероятность наступления негативного события, которое частично либо полностью лишит предприятие выручки. Выделяют рыночные, политические, природные и другие риски.

Риск в использовании ресурсов – это недополученный продукт (прибыль) от неполного, неэффективного, непредсказуемого состояния использования ресурсов. Как правило, этот процесс носит характер непреодолимой, с точки зрения пользователя, внешней силы.

Нормальная прибыль – это минимальный размер прибыли, который удерживает производителя в данной отрасли либо использования данного ресурса. При условии, если прибыль ниже данного уровня предприниматель прекратит производство данного продукта, перейдет в другую отрасль производства либо перестанет использовать данный ресурс.

Общие (явные) издержки, их также называют *бухгалтерские* издержки, затраты которые предприятие несет в процессе производства, которые можно рассчитать явным способом, и которые отражаются в бухгалтерском балансе.

Эта структура и форма классификации издержек использования ресурсов характеризует современное ведущее направление экономической мысли – мейнстрим.

Однако существуют также альтернативные подходы к классификации и систематизации такого рода издержек. В рамках предмета данной научной работы интерес представляет такой раздел современной экономической науки, как институциональная теория, одним из элементов проблемного поля которой стало измерение транзакционных издержек.

Трансакция – это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности на товары услуги и ресурсы [2].

Транзакционные издержки состоят из издержек оценки полезных свойств объекта обмена и издержек обеспечения прав и принуждения к их соблюдению [3].

В экономической литературе существует множество классификаций и типологий транзакционных издержек. Наиболее распространенной является следующая типология, включающая пять типов данных издержек:

1. Издержки поиска информации. Перед тем, как будет совершена сделка или заключен контракт, нужно располагать информацией о том, где можно найти потенциальных покупателей и продавцов соответствующих товаров и ресурсов,

каковы сложившиеся на данный момент цены. Издержки такого рода складываются из затрат времени и ресурсов, необходимых для ведения поиска, а также из потерь, связанных с неполнотой и несовершенством информации.

2. Издержки ведения переговоров. Рынок требует отвлечения значительных средств на проведение переговоров об условиях обмена, на заключение и оформление контрактов. Основной инструмент экономии такого рода затрат - стандартные (типовые) договоры.

3. Издержки измерения. Любой товар, ресурс или услуга-это комплекс характеристик. В договоре неизбежно учитываются лишь некоторые из них, причем точность их оценки (измерения) бывает чрезвычайно приблизительной. Иногда интересующие качества товара вообще неизмеримы и для их оценки приходится пользоваться суррогатами (например, судить о качестве товара по его яркой упаковке). Сюда относятся затраты на соответствующую измерительную технику, на проведение собственно измерения, на осуществление мер, имеющих целью обезопасить стороны от ошибок измерения и, наконец, потери от этих ошибок. Издержки измерения растут с повышением требований к точности к предмету покупки. Поэтому, чем сложнее и неоднороднее используемый ресурс тем более доля данных издержек.

Громадная экономия издержек измерения была достигнута человечеством в результате изобретения стандартов мер и весов. Кроме того, целью экономии этих издержек обусловлены такие формы деловой практики, как гарантийный ремонт, фирменные ярлыки, приобретение партий товаров по образцам и т. д.

4. Издержки спецификации и защиты прав собственности. В эту категорию входят расходы на содержание судов, арбитража, государственных органов, затраты времени и ресурсов необходимых для восстановления нарушенных прав, а также потери от плохой их спецификации и ненадежной защиты. Если данные расходы будет нести одна из сторон участвующая в купле-продаже ресурсов, очевидно, что ее издержки также вырастут.

5. Издержки оппортунистического поведения. Это самый скрытый и, с точки зрения экономической науки, самый интересный элемент трансакционных издержек. В общем виде это ситуация, при которой один из участников договора стремится необоснованно (чаще всего скрыто) переложить свои издержки на другого игрока, либо присвоить себе не принадлежащий ему выигрыш.

Как пример можно привести ситуацию, при которой несколько участников группы собрали деньги и передали их одну из них для покупки, например, древесины для строительных нужд всех участников группы. А тот из участников, кто осуществлял покупку, из общего объема древесины выбрал себе лучшую (незаметно для остальных), а остальные получили то, что осталось после его отбора.

В итоге все участники, кроме первого понесли издержки оппортунистического поведения.

Слабым звеном данной концепции является сложность неоднозначность дефиниции, классификации и измерения такого типа издержек. Однако экономические субъекты при оценке эффективности использования ресурсов могут применять (частично либо полностью) элементы оценки такого рода издержек. Качество измерения и оценки эффективности использования ресурсов в этом случае будет гораздо более репрезентативное.

Литература:

1. Махлуп Ф. Теории фирмы: маржиналистские, бихевиористические и управленческие // Теория фирмы /Под ред. В.М. Гальперина. Спб., 1995.
2. Commons J.R. Institutional Economics // American Economic Review. 1931. V. 21. P. 652.
3. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М., 1997. С.45.

Луцюк Л.Ф., Зайцева С.Н.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ВАЖНЕЙШЕЕ УСЛОВИЕ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

УО «Брестский государственный университет имени А.С. Пушкина», старший преподаватель кафедры философии

УО «Брестский государственный университет имени А.С. Пушкина», старший преподаватель кафедры политологии и социологии

Итоги Всемирного Саммита в Йоханнесбурге (2002 г.) подтвердили, что мировое сообщество продолжает двигаться по сценарию неустойчивого развития. На сегодняшний день существует достаточно отдалённая перспектива воплощения идеи стабильного социально-экономического развития, не разрушающего природной среды и ориентированного на нужды нынешнего и будущего поколений, при наличии благоприятных условий. При этом важно помнить, что сам переход к устойчивому развитию должен происходить уже в текущем ХХI веке. Данный экологический императив объясняется тенденциями развития промышленности, при продолжении действия которых к 2100 г. на земном шаре исчезнут атмосферный воздух и чистая вода.

Императив устойчивого развития по отношению к мировому сообществу состоит в том, чтобы, активно и конструктивно участвуя в мировом процессе построения системы устойчивого развития, перестраивать цели и механизмы развития страны соответственно требованиям экологической и энергетической безопасности. В рамках каждой страны необходима выработка стратегии устойчивого развития, объединяющая в одно целое социальную, экономическую и экологическую политику, интегрирующую усилия нации на достижение экономической эффективности, социальной справедливости и экологической безопасности.

В прикладном плане модель устойчивого развития – это способ организации и функционирования общества, государства, народного хозяйства на принципах устойчивости, обеспечивающих предупреждение и нейтрализацию внешних и внутренних угроз. В таком контексте энергетическая безопасность представляет собой одно из важнейших и необходимых условий реализации национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь.

Республика Беларусь, как и многие другие страны, сталкивается с вопросами энергопотребления. В условиях исчерпаемости ресурсов данного вида и роста мирового их потребления, возникает рост цен на энергоносители. Данный вопрос также связан с проблемой сохранения естественной среды обитания человечества.