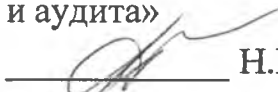


Учреждение образования
«Брестский государственный технический университет»
Экономический факультет
Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой
«Бухгалтерского учета, анализа
и аудита»

 Н.В.Потапова

«14» 06 2025 г.

СОГЛАСОВАНО

Декан экономического
факультета

 В.В.Зазерская

«14» 06 2025 г.

**ЭЛЕКТРОННЫЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС
ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ
«Экономика таможенного дела»**

для специальности:

6-05-1036-01 Таможенное дело

Составитель: Н.Г. Кот, старший преподаватель кафедры бухгалтерского
учета, анализа и аудита Учреждения образования «Брестский
государственный технический университет»

Рассмотрено и утверждено на заседании Научно-методического совета
университета «16» 06 2025г., протокол № 11

Брест, 2025

рег. в УМЦ 24/25-221

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА.....	2
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....	5
ТЕМА 1. ОРГАНИЗАЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА.....	5
ТЕМА 2. МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	9
ТЕМА 3. ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ	22
ТЕМА 4. ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ	25
ТЕМА 5. ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА И ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ	34
ТЕМА 6. ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ.....	40
ТЕМА 7. ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ И ИХ РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	56
ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ	60
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №1,2	60
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №3.	61
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 4	63
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 5	67
РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ	69
ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ	71
Тематический план по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела».....	71
Учебно-методическая карта учебной дисциплины «Экономика таможенного дела» для дневной формы получения высшего образования	72
ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ.....	73

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Электронный учебно-методический комплекс по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела» предназначен для студентов 1-го курса специальности «Таможенное дело» дневной формы обучения и разработана в соответствии с требованиями образовательного стандарта высшего образования I ступени по специальности 6-05-1036-01 «Таможенное дело».

Электронный учебно-методический комплекс «Экономика таможенного дела» представляет собой комплексную учебную дисциплину, содержащую изложение теоретических и законодательных основ таможенного дела, порядок проведения таможенных операций при перемещении товаров через таможенную границу, особенности применения таможенных процедур, технологии проведения таможенного контроля, методы определения таможенной стоимости товаров, правила определения страны происхождения и классификации товаров по ТН ВЭД, порядок исчисления и уплаты таможенных платежей и др. Дисциплина «Экономика таможенного дела» является неотъемлемой частью современных экономических знаний и связана с рядом других дисциплин учебного плана: «Основы таможенного дела», «Современная политэкономия».

Целью преподавания учебной дисциплины является получение экономических знаний, необходимых для практической деятельности в таможенной сфере, овладение экономическими понятиями и категориями, отражающими объективные экономические процессы в таможенных органах, а также формирование у будущих специалистов таможенного дела навыков для подготовки, выбора и принятия эффективных управленческих решений.

Исходя из поставленной цели, задачами дисциплины являются:

- приобретение знаний по вопросам закономерностей развития социально-экономических отношений в таможенной сфере, механизма хозяйствования в таможенных органах, специфики экономической деятельности таможенных органов;
- формирование у студентов научного представления о таможенной территории и таможенной границе, о понятии товара в таможенном законодательстве, общих принципах и таможенных платежах при перемещении товаров через таможенную границу;
- усвоение основных экономических понятий и проблем в таможенной сфере.

В результате изучения учебной дисциплины «Экономика таможенного дела» формируются следующие базовые профессиональные компетенции:

1. Использовать знания основ внешнеэкономической деятельности в ходе практического осуществления международной торговли.
2. Применять методологию формирования и анализа данных таможенной статистики внешней торговли.
3. Определять и обосновывать направления развития таможенной отрасли

в целях достижения эффективности ее функционирования.

В результате изучения учебной дисциплины студент должен:

знать:

- методы и инструменты государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- основные экономические понятия и категории в сфере таможенного дела;
- основные цели, задачи и направления развития экономики таможенного дела;
- особенности экономических процессов в таможенной сфере на таможенной территории ЕАЭС и в Республике Беларусь;
- методы и подходы к определению социально-экономической эффективности в таможенной деятельности.

уметь:

- анализировать социально-экономические процессы в таможенной сфере в Республике Беларусь, на таможенной территории ЕАЭС и за рубежом;
- применять знания в организации экономической деятельности в таможенной сфере;
- использовать экономические знания для разработки и принятия рациональных экономических решений и осуществления предстоящих в будущем социальных и профессиональных функций в таможенном деле;
- аргументировать собственную позицию в ходе обсуждения социально-экономических вопросов в таможенном деле.

владеть:

- экономической терминологией и знаниями экономических законов;
- организационно-экономическими подходами к организации деятельности в таможенной сфере;
- способами и приемами определения результативности деятельности организации в таможенной сфере.

Связи с другими дисциплинами:

Изучение дисциплины «Экономика таможенного дела» базируется на знании таких общенаучных и общепрофессиональных дисциплин, как «Основы таможенного дела», «Современная политэкономия», предусмотренных учебным планом специальности.

Программа по дисциплине «Экономика таможенного дела» предназначена для студентов специальности 6-05-1036-01 «Таможенное дело» дневной формы обучения.

Всего часов по дисциплине «Экономика таможенного дела» в соответствии с образовательным стандартом – 102, из них всего часов аудиторных – 48, в том числе 32 часа – лекции, 16 часов – практические занятия. Рекомендуемая форма контроля знаний – экзамен во 2-м семестре.

Электронный учебно-методический комплекс разработан в соответствии со следующими нормативными документами:

- Положение об учебно-методическом комплексе на уровне высшего образования, утвержденное постановлением Министерства образования Республики Беларусь №427 от 08.11.2022г.;

- Положение об учебно-методическом комплексе по учебной дисциплине учреждения образования «Брестский государственный технический университет» № 12 от 31.01.2019г.;

- Образовательный стандарт специальности 6-05-1036-01 «Таможенное дело» (ОСВО 6-05-1036-01-2023);

- Учебная программа по дисциплине «Экономика таможенного дела», утвержденная 21.12.2023г., регистрационный номер №УД 23-2-129/уч.

Структура ЭУМК по дисциплине «Экономика таможенного дела»:

Теоретический раздел ЭУМК представлен конспектом лекций по дисциплине «Экономика таможенного дела». Тематика лекционных занятий соответствует учебной программе данной дисциплины.

Практический раздел представлен конспектом практических занятий по дисциплине «Экономика таможенного дела», вопросами к обсуждению, тестовыми заданиями и задачами и т.д.

Раздел контроля знаний ЭУМК содержит перечень вопросов для подготовки к экзамену по дисциплине «Экономика таможенного дела».

Вспомогательный раздел включает учебную программу по дисциплине «Экономика таможенного дела» и список литературы, рекомендуемой студентам.

Материалы ЭУМК, используемые в работе со студентами, представлены в Google-classroom в корпоративной сети УО «БрГТУ».

Рекомендации по организации работы с ЭУМК.

При работе с ЭУМК следует придерживаться предложенного структурного плана: изучение теоретического материала на начальном этапе, далее – закрепление теоретического материала в ходе выполнения практических заданий и формирование практических умений и навыков. Для закрепления изученного материала или самоконтроля уровня знаний необходимо использовать предложенные вопросы к зачету из вспомогательного раздела.

Учебно-методический комплекс направлен на повышение эффективности учебного процесса и организацию целостной системы учебно-предметной деятельности по дисциплине «Экономика таможенного дела», что является одним из важнейших направлений стратегических инноваций в образовании.

ЭУМК способствует успешному усвоению студентами учебного материала, дает возможность планировать и осуществлять самостоятельную работу студентов, обеспечивает рациональное распределение учебного времени по темам учебной дисциплины и совершенствование методики проведения занятий.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ТЕМА 1. ОРГАНИЗАЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Сущность экономики таможенного дела, предмет и методы. Предпосылки зарождения таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности. Экономическая сущность таможенного регулирования. Таможенная территория и таможенная граница. Понятие товара в таможенном законодательстве. Управление таможенным делом. Функции таможенных органов.

Сущность экономики таможенного дела, предмет и методы. **Таможенное дело** — совокупность методов и средств, обеспечивающих соблюдение регулирующих таможенные правоотношения международных договоров Республики Беларусь, иных международных договоров и актов, составляющих право ЕАЭС, и законодательства о таможенном регулировании.

Методы таможенного регулирования:

- порядок и правила перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров;
- осуществление таможенных операций по помещению товаров под таможенные процедуры;
- таможенный контроль;
- таможенно-тарифное регулирование;
- нетарифное регулирование;
- взимание таможенных платежей;
- предоставление таможенных льгот;
- ведение таможенной статистики и ЕТН ВЭД ЕАЭС;
- правовая регламентация ответственности за правонарушения в сфере таможенного дела.

Основной метод регулирования внешней торговли товарами — **таможенно-тарифное регулирование.**

Цели таможенного регулирования:

Экономические цели таможенного регулирования достигаются посредством защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции, а также пополнения государственного **бюджета** путем взимания таможенных платежей при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Регулятивные цели достигаются посредством установления ставок таможенных пошлин (ввозных и вывозных) и налогов (акцизы и налог на добавленную стоимость) на товары, перемещаемые через таможенную границу ЕАЭС, а также путем установления запретов и ограничений на ввоз и вывоз товаров (лицензирование, выдача разрешений на ввоз и вывоз отдельных товаров и ряд иных мер). Это позволяет влиять на условия перемещения через таможенную границу ЕАЭС тех или иных товаров, изменяя тем самым

структуру и объем внешней торговли, способствуя структурным изменениям в экономике и т.д.

Правоохранительные цели таможенного регулирования заключаются в защите государственной безопасности страны, общественного порядка, жизни и здоровья людей, нравственности, моральных устоев и культурных ценностей общества; охране животных, растений и окружающей природной среды; обеспечении интересов потребителей; борьбе с незаконным оборотом через таможенную границу ЕАЭС наркотических средств, оружия, предметов художественного, исторического и археологического достояния и т.д.

Предпосылки зарождения таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности:

1. В начале III тысячелетия до н. э. египтяне вели активную торговлю с финикийцами, с жителями земель бассейна Красного моря. Со временем торговые связи купцов из долины Нила распространились на рабовладельческие государства Двуречья. Движение купеческих караванов было небезопасным, и, чтобы обезопасить себя и сохранить свой товар, купцам приходилось платить особый сбор.

2. В V в. натуральное хозяйство переходит в денежное, и таможенное обложение в этот период находится на страже накопительства.

Развитие таможенного дела и превращение его в инструмент регулирования товарообмена наблюдается в VII—XI вв. Несмотря на ограниченность торговых оборотов в IX—XII вв. именно таможенные пошлины являлись важнейшей статьей княжеских доходов на Руси, где часть этих сборов шла в пользу церкви. В XIV-XV вв. в результате подъема производительных сил постепенно усиливались экономические связи между русскими княжествами, и процесс преодоления феодальной раздробленности получил отражение в таможенной политике, проводимой князьями.

3. В эпоху капитализма и империализма таможенное обложение становится орудием захвата иностранных рынков. Под покровом таможенного барьера промышленность организуется в тресты, концерны и синдикаты. Поднимаются до возможных максимальных цены на внутреннем рынке, а мнимые издержки производства промышленность выбрасывает по бросовым ценам на внешние рынки, дезорганизуя при этом иностранную промышленность.

4. Либерализация таможенно-тарифной политики во второй половине XVIII в. способствовала росту капиталистических отношений в экономике государств и отражала общую направленность действий правительства. Так, Манифестом 1755 г. и Указом 1767 г. в России были отменены промышленные монополии и провозглашена свобода промышленности и торговли. Крестьянству предоставлялась возможность заниматься изготовлением и продажей промышленных изделий, быстро рос объем внешней торговли. Однако российская промышленность и торговля еще не были готовы

конкурировать с европейскими товарами, поэтому о свободе торговли говорить было преждевременно, и в 1822 г. был введен таможенный тариф запретительного характера.

5. В XIX — начале XX в. преобладал фискальный подход при определении ввозных таможенных пошлин: таможенные пошлины рассматривались как один из важнейших источников доходов государства. Это также позволяло решать задачи защиты национального рынка от наплыва иностранных товаров. В XX в. наметилась тенденция снижения таможенных пошлин, ослабление их роли в формировании доходов бюджета государства, на первый план выдвигалась их регулирующая функция. При этом роль регулирующей функции не ограничивалась запрещением или резким ограничением ввоза импортных товаров. Соответственно, требовалась дифференциация ставок таможенных пошлин по товарным группам и конкретным изделиям с учетом потребности в их импорте, уровня национальных и мировых цен. Что касается |вывозных таможенных пошлин, то они считаются противоречащими природе рыночных отношений, так как увеличивают цену экспортируемых товаров.

6. В послереволюционный период и в дальнейшем в составе Союза Советских Социалистических Республик (СССР) процесс становления и развития таможенного дела носил сложный и противоречивый характер. Государственная монополия на внешнюю торговлю фактически исключила экономическую составляющую из приоритетов таможенного регулирования в СССР. С 1991 г. на постсоветском пространстве формируются системы таможенного регулирования государств — участников Содружества Независимых Государств (СНГ), и неотъемлемым элементом таможенно-тарифного регулирования становится фактор участия государств в интеграционных процессах.

Экономическая сущность таможенного регулирования. **Таможенное регулирование** — это объективный процесс, направленный прежде всего на достижение экономических интересов государства. Но возможность проведения цельной и эффективной таможенной политики полностью определяется наличием сильной центральной государственной власти и высоким уровнем развития внешней торговли.

Таможенная территория и таможенная граница. **Таможенную территорию** ЕАЭС составляют территории государств-членов, а также находящиеся за пределами территорий государств-членов искусственные острова, сооружения, установки и иные объекты, в отношении которых государства-члены обладают исключительной юрисдикцией.

Таможенной границей ЕАЭС являются пределы таможенной территории Союза, а также в соответствии с международными договорами в рамках Союза — пределы отдельных территорий, находящихся на территориях государств-членов.

Понятие товара в таможенном законодательстве.

- Ввоз товаров на таможенную территорию
- Вывоз товаров с таможенной территории
- Выпуск товаров
- Декларант
- Запреты и ограничения
- Иностраные товары
- Коммерческие документы
- Меры защиты внутреннего рынка
- Меры таможенно-тарифного регулирования
- Незаконное перемещение товаров через таможенную границу
- Таможенный контроль
- Таможенная декларация
- Таможенная пошлина
- Таможенная процедура
- Таможенный представитель
- Товар

Товар — любое движимое имущество, в том числе носители информации, валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электрическая и иные виды энергии, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу.

Категории товаров:

- товары для личного пользования
- припасы
- транспортные средства
- товары Союза (полезные ископаемые, растения, животные)

Управление таможенным делом

Президент — Общее руководство таможенным делом.

Определяет государственную таможенную политику.

ГТК обеспечивает реализацию задач в сфере таможенного дела и единообразие применения таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства о таможенном регулировании Республики Беларусь всеми таможенными органами на территории Республики Беларусь.

Система таможенных органов :

⇒ ГТК

⇒ Таможни

⇒ государственные учреждения, создаваемые для обеспечения выполнения функций, возложенных на таможенные органы

Согласно Закона от 10.01.2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в РБ» Таможенное регулирование в РБ в соответствии с таможенным законодательством Таможенного союза и законодательством РБ заключается в

установлении порядка и правил регулирования таможенного дела в РБ. Таможенное дело в РБ представляет собой совокупность средств и методов обеспечения соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, а также запретов и ограничений при ввозе товаров в РБ и вывозе товаров из РБ.

Таможенное законодательство РБ включает в себя:

1) международно-правовые договоры, соглашения и конвенции, ратифицированные РБ, которые регулируют отношения в области таможенного права;

2) таможенное законодательство Евразийского экономического союза (ЕАЭС, Союз);

3) акты законодательства РБ о таможенном деле, а также иные правовые акты РБ в области таможенного дела.

ТЕМА 2. МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Деятельность Всемирной таможенной организации в развитии таможенного дела.

Всемирной таможенной организации подчиняется Комитет по институциональному развитию.

Компетенции Всемирной таможенной организации:
обобщение практики таможенных служб мира в отношении формирования моделей развития;

разработка рекомендаций и диагностических программ для содействия таможенным службам в достижении мировых стандартов, эффективности и безопасности международной торговли; развитие международного сотрудничества в области таможенного дела; совершенствование таможенного законодательства и администрирования; осуществление борьбы с международными преступлениями в области таможенного дела и осуществление функции по развитию таможенного дела.

ВТамО — одна из главных международных организаций, обеспечивающих развитие и преобразования таможенной системы на мировом уровне с применением программно-целевого метода.

Программно-целевой метод развития таможенных органов направлен на совершенствование внешнеэкономической деятельности и обеспечение взаимодействия между таможенными органами и участниками ВЭД;

сократить время, трудоемкость, затратность осуществления таможенных процедур; обеспечить более полную интеграцию страны в мировую экономику.

Основные рекомендации

1. Укреплять сотрудничество с традиционными партнерами: Государствам-членам предлагается укреплять сложившиеся отношения,

обеспечивая их прочность, актуальность и взаимовыгодность. Это подразумевает более глубокое понимание и осознание меняющихся потребностей и ожиданий традиционных партнеров.

2. Формирование новых партнерских отношений: Активно искать и налаживать связи с нетрадиционными партнерами. К ним могут относиться, в частности, финансовые учреждения, экологические организации, неправительственные организации и академические институты. Эти новые союзы позволят найти новые перспективы и инновационные решения проблем, с которыми сталкиваются таможенные службы.

3. Сотрудничество с целью: Убедитесь, что все партнерства соответствуют более широкой миссии и ценностям таможенных органов и имеют четкую связь с получаемыми от них выгодами. Каждое партнерство должно быть тщательно проанализировано на предмет его эффективности в содействии упрощению процедур торговли, обеспечению безопасности границ и устойчивости глобальных цепочек поставок, что обеспечит стратегическое соответствие нашим ключевым целям.

4. Принятие разнообразия и вовлеченности: Включает широкий спектр взглядов и перспектив, обеспечивая целостность стратегий таможенных администраций и полное отражение глобального сообщества, которому они служат

5. Оценивать воздействие и корректировать стратегии: Регулярно оценивать влияние партнерских отношений таможенных органов и при необходимости корректировать свои стратегии. Такой динамичный подход гарантирует, что обязательства таможенных органов остаются эффективными и актуальными

6. Использование технологий данных: использование передовых технологий данных и аналитики для лучшего понимания заинтересованных сторон и взаимодействия с ними. Такой подход дает возможность прямо и эффективно реагировать на сотрудничество таможенных служб.

Задача ВТамО

развитие и повышение грамотности таможенных служб государств — Комитет институционального развития

Основные функции Комитета:

- консультирует Совет, Политическую комиссию по вопросам стратегии ВТамО;
- осуществляет подготовку кадров и оказывает техническую помощь;
- содействует обмену мнениями, опытом, исследованиями;
- содействует улучшению сотрудничества между таможенными администрациями, частным сектором, международными организациями, а также научными организациями;
- координирует региональные отделения (6: Аргентина, Азербайджан, Кения, Тайланд, ОАЭ, Кот-д'Ивуар).

Основные задачи анализа кадров:

1. изучение и оценка обеспеченности персоналом в целом, а также по категориям и профессиям;
2. определение и изучение показателей текучести кадров;
3. изучение показателей, характеризующих полноту использования персонала;
4. изучение влияния факторов на производительность труда и трудоемкость;
5. выявление резервов более полного и эффективного использования персонала.

Способ цепной подстановки

Объем валовой продукции (ВП) зависит от двух основных факторов первого порядка: численности рабочих (ЧР) и среднегодовой выработки (ГВ). Имеем двухфакторную мультипликативную модель:

$$ВП = ЧР \times ГВ$$

$$ВП_0 = ЧР_0 \times ГВ_0$$

$$ВП_{усл} = ЧР_1 \times ГВ_0$$

$$ВП_1 = ЧР_1 \times ГВ_1$$

Алгебраическая сумма влияния факторов обязательно должна быть равна общему приросту результативного показателя

$$P_0 = T_0^1 \times T_0^2 \times T_0^3 \times T_0^4$$

$$P_{усл1} = T_1^1 \times T_0^2 \times T_0^3 \times T_0^4$$

$$\Delta P_{усл1} = P_{усл1} - P_0$$

$$P_{усл2} = T_1^1 \times T_1^2 \times T_0^3 \times T_0^4$$

$$\Delta P_{усл2} = P_{усл2} - P_{усл1}$$

$$P_{усл3} = T_1^1 \times T_1^2 \times T_1^3 \times T_0^4$$

$$\Delta P_{усл3} = P_{усл3} - P_{усл2}$$

$$P_1 = T_1^1 \times T_1^2 \times T_1^3 \times T_1^4$$

$$\Delta P_1 = P_1 - P_{усл3}$$

$$P_1 - P_0 = \Delta P_{усл1} + \Delta P_{усл2} + \Delta P_{усл3} + \Delta P_1$$

Способ абсолютных разниц

$$ВП = ЧР \times Д \times П \times ЧВ$$

$$\Delta ВП_{чр} = \Delta ЧР \times Д_0 \times П_0 \times ЧВ_0$$

$$\Delta ВП_{д} = ЧР_1 \times \Delta Д \times П_0 \times ЧВ_0.$$

$$\Delta ВП_{п} = ЧР_1 \times Д_1 \times \Delta П \times ЧВ_0.$$

$$\Delta ВП_{чв} = ЧР_1 \times Д_1 \times П_1 \times \Delta ЧВ$$

Способ относительных разниц

$$\Delta Y_a = Y_0 \cdot \frac{\Delta a}{a_0};$$

$$\Delta Y_b = (Y_0 + \Delta Y_a) \cdot \frac{\Delta b}{b_0};$$

$$\Delta Y_c = (Y_0 + \Delta Y_a + \Delta Y_b) \cdot \frac{\Delta c}{c_0}.$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{чр}} = \text{ВП}_0 \times \frac{\Delta \text{ЧР}}{\text{ЧР}_0}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{д}} = (\text{ВП}_0 + \Delta \text{ВП}_{\text{чр}}) \times \frac{\Delta \text{Д}}{\text{Д}_0}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{п}} = (\text{ВП}_0 + \Delta \text{ВП}_{\text{чр}} + \Delta \text{ВП}_{\text{д}}) \times \frac{\Delta \text{П}}{\text{П}_0}$$

$$\Delta \text{ВП}_{\text{чв}} = (\text{ВП}_0 + \Delta \text{ВП}_{\text{чр}} + \Delta \text{ВП}_{\text{д}} + \Delta \text{ВП}_{\text{п}}) \times \frac{\Delta \text{ЧВ}}{\text{ЧВ}_0}$$

Источники информации :

- план по труду
- штатное расписание
- статистическая отчетность
- данные табельного учёта
- данные отдела кадров

Характеристика движения рабочей силы

а) коэффициент оборота по приему:

$K_{\text{пр}} = \text{количество принятых} / \text{ССЧ};$

б) коэффициент оборота по выбытию:

$K_{\text{в}} = \text{количество уволенных} / \text{ССЧ};$

в) коэффициент текучести кадров:

$K_{\text{тк}} = \text{уволенные по собственному желанию и за нарушение трудовой дисциплины} / \text{ССЧ};$

г) коэффициент замещения:

$K_{\text{з}} = (\text{количество принятых} - \text{количество выбывших}) / \text{ССЧ};$

д) коэффициент постоянства состава:

$K_{\text{пс}} = \text{количество работников, проработавших весь год} / \text{ССЧ}.$

Анализ использования фонда рабочего времени

$$\text{ФРВ} = \text{ЧР} \times \text{Д} \times \text{П}$$

ФРВ - фонд рабочего времени,

ЧР - численность рабочих,

Д - количество отработанных дней одним рабочим в среднем за год,

П - средняя продолжительность рабочего дня

Сокращение потерь рабочего времени — один из резервов увеличения выпуска продукции.

$$\Delta ВП = ПРВ \times ЧВ_0$$

ПРВ - потери рабочего времени по вине предприятия,

ЧВ - среднечасовая выработка продукции

Анализ производительности труда

Система показателей производительности труда:

Обобщающие показатели:

- ⇒ Среднегодовая выработка продукции одним работающим
- ⇒ Среднедневная выработка продукции одним работающим
- ⇒ Среднечасовая выработка продукции одним работающим
- ⇒ Среднегодовая выработка продукции на 1-го работающего

Частные показатели :

- ⇒ Трудоемкость продукции
- ⇒ Выпуск продукции определенного вида за один человеко-день или

человеко-час

Система показателей производительности труда:

Вспомогательные показатели :

- ⇒ Затраты времени на выполнение единицы определённого вида работ

- ⇒ Объём выполненных работ за единицу времени

Среднегодовая выработка одного работающего:

$$ГВ^П = Уд \times Д \times П \times ЧВ$$

Уд - удельный вес работающего
в общей численности персонала,

Д - количество отработанных дней одним рабочим,

П - продолжительность рабочего дня,

ЧВ - среднечасовая выработка продукции

Среднегодовая выработка работающего:

$$ГВ = Д \times П \times ЧВ$$

Д - количество отработанных дней одним работающим,

П - продолжительность рабочего дня,

ЧВ - среднечасовая выработка продукции.

Резервы повышения среднечасовой, среднедневной и среднегодовой выработки работающих:

$$ЧВ = ВП / ФРВ$$

Основные направления поиска резервов роста производительности труда:

а) увеличение продукции за счет более полного использования производственной мощности;

б) сокращение затрат труда на продукцию.

Варианты соотношения изменения объема продукции и затрат труда при выборе управленческой стратегии по обеспечению роста производительности труда:

- а) происходит увеличение объема продукции при снижении затрат

труда;

- б) объем продукции растет быстрее, чем затраты труда;
- в) объем продукции растет при неизменных затратах труда;
- г) объем продукции остается неизменным при снижении затрат труда;
- д) объем продукции снижается более медленными темпами, чем

затраты труда.

Анализ трудоемкости продукции

Трудоемкость — затраты рабочего времени на единицу или весь объем продукции.

$$TE = \Phi P B_i / ВП_i^{\text{нат}}$$

TE - трудоемкость единицы продукции,

ФРВ - фонд рабочего времени на продукцию,

ВП – объем продукции.

Трудоемкость одного рубля продукции

$$TE = \Phi P B / ВП$$

TE - трудоемкость 1 рубля продукции,

ФРВ - фонд рабочего времени на продукцию,

ВП – объем продукции в стоимостном измерении.

Полученный показатель — обратный среднечасовой выработке продукции

$$\Delta ЧВ\% = \frac{\Delta TE\% \times 100}{100 - \Delta TE\%}$$

$$\Delta TE\% = \frac{\Delta ЧВ\% \times 100}{100 + \Delta ЧВ\%}$$

Изменение	уровня	удельной	трудоемкости
$\overline{TE} = \sum (У\partial_i \times TE_i), \text{ или } \overline{TE} = \frac{\sum (ВП_i \times TE_i)}{\sum ВП_i}.$			

Резерв снижения трудоемкости

$$P \downarrow TE = TE_{\phi} - TE_{\phi} = \frac{T_{\phi} - P \downarrow T + T_{\partial}}{ВП_{\phi} + P \uparrow ВП} - \frac{T_{\phi}}{ВП_{\phi}}.$$

Анализ эффективности использования персонала

Показатель рентабельности персонала

$$R_{\Pi} = \frac{\text{Прибыль от операционной деятельности}}{\text{Среднесписочная численность операционного персонала}} \times 100.$$

$$R_{\Pi} = \frac{\Pi}{\Pi\Pi\Pi} = \frac{\Pi}{B} \times \frac{B}{B\Pi} \times \frac{B\Pi}{\Pi\Pi\Pi} = R_{об} \times D_{р\Pi} \times GB,$$

$$R_{\Pi} = \frac{\Pi}{\Pi\Pi\Pi} = \frac{\Pi}{B} \times \frac{B}{B\Pi} \times \frac{B\Pi}{\Pi\Pi\Pi} = R_{об} \times D_{р\Pi} \times GB,$$

где R_{Π} — рентабельность персонала;

Π — прибыль от реализации продукции;

$\Pi\Pi\Pi$ — среднесписочная численность производственного персонала;

B — выручка от реализации продукции;

$B\Pi$ — стоимость выпуска продукции в действующих ценах;

$R_{об}$ — рентабельность оборота;

$D_{р\Pi}$ — доля реализованной продукции в общем объеме выпуска товарной продукции;

GB — среднегодовая выработка продукции одним работником в текущих ценах.

Таможенная политика Республики Беларусь и ее цели.

Таможенная политика — один из инструментов ВЭД часть внутренней и внешней политики государства определяется Президентом страны

Цели таможенной политики:

обеспечение наиболее эффективного использования инструментов таможенного контроля;

участие в реализации торгово-политических задач по защите национального рынка, стимулированию развития национальной экономики, содействию в проведении структурной перестройки и других задач экономической политики;

иные цели, определяемые Президентом Республики Беларусь, Парламентом Республики Беларусь и Правительством Республики Беларусь.

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь (ГТК) — республиканский орган государственного управления, реализующий государственную таможенную политику и осуществляющий непосредственное руководство таможенным делом.

Подчиняется Совету Министров Республики Беларусь, а по отдельным вопросам деятельности, предусмотренным законодательными актами, — Президенту Республики Беларусь.

Задачи ГТК :

разрабатывает и вносит в установленном порядке Президенту Республики Беларусь предложения о совершенствовании государственной таможенной политики;

информирует Президента Республики Беларусь, Совет Министров Республики Беларусь и Государственный секретариат Совета Безопасности Республики Беларусь об угрозах экономической безопасности Республики Беларусь;

организует взаимодействие и осуществляет координацию деятельности государственных органов и иных организаций в области реализации государственной таможенной политики;

разрабатывает и реализует государственные программы в сфере таможенного дела, участвует в разработке и реализации иных государственных программ в пределах своей компетенции и др

Таможенная политика— система политико-правовых, организационных, экономических и иных мероприятий в сфере таможенного дела, ориентированных на реализацию и защиту внутри- и внешнеэкономических интересов государства.

Основные средства реализации таможенной политики:

установление тарифных и нетарифных мер таможенного регулирования;

осуществление таможенного контроля таможенными органами;

участие в таможенных союзах и организациях иных форм интеграции экономических связей с другими государствами.

Механизм государственного регулирования ВЭД и его элементы, их роль и значение.

Внешнеэкономическая политика — система мероприятий, направленных на достижение экономикой конкретно страны определенных преимуществ на мировом рынке и о временно защищающих внутренний рынок от конкуренции иностранных товаров.

Основная задача внешнеэкономической политики помочь экспортерам вывезти как можно больше своей продукции сделав их товары более конкурентными на мировом рынке и ограничить импорт, сделав иностранные товары менее конкурентоспособными на внутреннем рынке.

ТИПЫ внешнеэкономической политики:

Протекционизм (от англ. *protection* — щит)

политика, направленная на защиту собственной промышленности и сельского хозяйства от иностранной конкуренции на внутреннем рынке. Для протекционистской политики характерны высокие таможенные тарифы и ограничение импорта.

Фритредерство (от англ. *free trade* — свободная торговля)

политика свободной торговли, которая устраняет или снижает всевозможные помехи во внешнеторговых отношениях и достигается путем

минимизации каких-либо ограничений на внешнеторговый оборот со стороны государства.

Основные аргументы в пользу свободной торговли:

каждая свободно торгующая страна может получить больший доход от использования того объема ресурсов, которыми она располагает;
выгоды от торговли появляются в основном из-за разницы между внутренними и мировыми ценами;
при наличии эффекта масштаба выгода от торговли возникает даже при отсутствии различий в мировых ценах;
даже когда торговая политика приводит к сокращению национального дохода и неэффективности и экономической системе, всегда получают выгоду отдельные фирмы или лица за счет остальной части общества;
лишает местные фирмы рыночной власти, вынуждая их снижать цены и увеличивать производительность;
стимулирует конкуренцию и ограничивает монополию.

Основные аргументы сторонников протекционизма:

увеличивает занятость в стране в результате роста потребления отечественных товаров;
обеспечивает защиту новых производств от иностранной конкуренции;
снижает зависимость от других стран, в том числе в целях национальной (военной) безопасности, значение которой превышает экономические выгоды.

Методы регулирования ВЭД:

Экономические :

Тарифные (*обложение товаров, перемещаемых через таможенную границу, таможенными пошлинами*)

Нетарифные (НДС , акцизы)

Административные

Нетарифные (квотирование , лицензирование)

Таможенная пошлина – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при ввозе или вывозе товаров

Функции: протекционистская; фискальная; регулирующая; стимулирующая

Плательщики НДС:

ОРГАНИЗАЦИИ;

ФИЗИЧЕСКИЕ ЛИЦА, при перемещении товаров через таможенную границу Республики Беларусь.

Объекты обложения НДС :

Обороты по реализации товаров (работ, услуг), на территории Республики Беларусь

Ввоз товаров на территорию Республики Беларусь

Ставки НДС

При реализации :

Ноль (0) %

Экспортируемых товаров

Работ (услуг) по сопровождению, погрузке, перегрузке и иных подобных работ (услуг), непосредственно связанных с реализацией экспортируемых товаров

Экспортируемых транспортных услуг, а также экспортируемых работ (услуг) по производству товаров из давальческого сырья (материалов).

Принципы взимания косвенных налогов:

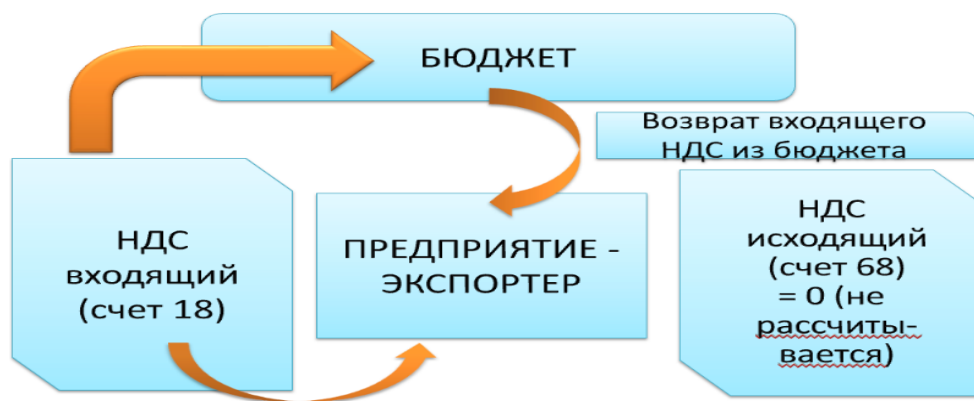
Принцип страны происхождения товаров - налогообложение экспортируемых (вывозимых) товаров и освобождение от налогообложения импортируемых (ввозимых) товаров

Импорт – освобождается — страна — экспорт-облагается

Принцип страны назначения товаров - налогообложение импортируемых (ввозимых) товаров и освобождение от налогообложения экспортируемых (вывозимых) товаров

Импорт – облагается — Республика Беларусь — экспорт-освобождается

Схема применения ставки 0% :



2.Десять (10) %

2.1 при реализации производимой на территории Республики Беларусь продукции растениеводства (за исключением цветов, декоративных растений), животноводства (за исключением пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства;

2.2 при реализации производимой на территории Республики Беларусь продукции растениеводства (за исключением цветов, декоративных растений), животноводства (за исключением пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства;

2.3 при поступлении сумм штрафов, пени, неустойки при реализации

товаров, облагаемых по 10%.

3. Двадцать (20) %

3.1 при реализации товаров (работ, услуг), не указанных в подпунктах 1, 2, 4 и 5, а также при реализации имущественных прав;

3.2 при ввозе на территорию Республики Беларусь товаров, кроме товаров для детей

3.3. при поступлении сумм штрафов, пени, неустойки при реализации товаров, облагаемых по 20%.

Налоговая база при ввозе товаров на таможенную территорию РБ

Таможенная стоимость ввозимого товара + Таможенная стоимость ввозимого товара + Акцизы (для подакцизных товаров) = Налоговая база для НДС при ввозе товаров

$\text{НДС} = \text{налоговая база для НДС при ввозе товаров} \times \text{Ставка НДС} / 100$

Плательщики акцизов:

Организации

Индивидуальные предприниматели

Физические лица

Производят подакцизные товары , ввозят подакцизные товары на таможенную территорию РБ и (или) реализуют их

Подакцизные товары (гл. 111 НК РБ) :

- Спирт этиловый ректификованный технический;
- Алкогольная продукция: этиловый спирт, получаемый из пищевого сырья, алкогольные напитки (водка, ликеро-водочные изделия, вино, коньяк, шампанское и другие напитки с объемной долей этилового спирта 7 и более %);
- Непищевая спиртосодержащая продукция;
- Пиво, пивной коктейль;
- Слабоалкогольные напитки и вина с объемной долей этилового спирта от 1,2 до 7 %;
- Сидры;
- Табачные изделия;
- Автомобильные бензины;
- Дизельное и биодизельное топливо;
- Судовое топливо;
- Газ, используемые в качестве автомобильного топлива;
- Масло для дизельных и (или) карбюраторных (инжекторных) двигателей;

СТАВКИ АКЦИЗОВ (ст.112):

ТВЕРДЫЕ (СПЕЦИФИЧЕСКИЕ)

в абсолютной сумме на физическую единицу измерения подакцизных товаров

АДВАЛОРНЫЕ

в процентах от стоимости товаров

По твердым (специфическим) ставкам

$$C = O \times A,$$

где С - сумма акцизов;

О - налоговая база (объем продукции в натуральном выражении);

А - специфическая ставка акцизов.

При ввозе товаров на территорию РБ:

$$C = НБ \times A = (\text{таможенная стоимость} + \text{таможенная пошлина}) \times A$$

где С - сумма акцизов;

НБ - налоговая база (таможенная стоимость, увеличенная на сумму таможенной пошлины);

А - ставка акцизов.

Таможенная деятельность — это вид государственной деятельности, проводимой уполномоченными государственными органами в установлении порядка и условий перемещения через границу товаров и транспортных средств, порядка и размеров взимания таможенных платежей, вопросов совершенствования таможенных операций и таможенных платежей.

Таможенный кодекс ЕАЭС

П.2 ст. 318 ТмК ЕАЭС «Таможенные органы и государственные органы государств-членов, осуществляющие государственный контроль (надзор) на таможенной границе Союза, обмениваются документами и (или) информацией (сведениями), необходимыми для проведения таможенного и иных видов государственного контроля с использованием информационных систем»

Повышение безопасности и борьба с мошенничеством

— выработка общих критериев рисков и стандартов финансовых рисков

— контроль в области электронной коммерции.

— создание информационной системы по борьбе целью которой является сбор и обмен информацией, которую получают государства — члены ЕАЭС

Процесс подачи предварительной информации (ПИ) состоит из 2 этапов:

1 этап

До прибытия на границу

⇒ Заполнение формы предварительного уведомления с указанием основных сведений о товарах и т/с

⇒ Регистрация предварительного уведомления в Личном кабинете

⇒ Получение уникального идентификационного номера предварительного уведомления

ПИ передаётся за 2 часа до прибытия в пункт пропуска

2 этап

На таможенном посту

⇒

Предъявление при таможенном оформлении товара, т/с и полученный уникальный номер предварительного уведомления

⇒ Сверка данных, предоставленных в предварительном уведомлении и

В

предъявленных транспортных и товаросопроводительных документах

Биометрические документы введены с 1 сентября 2021 года

Закон РБ «О таможенном регулировании В Республике Беларусь».

«Информационные системы и информационные технологии используются таможенными органами в целях обеспечения выполнения возложенных на них функций, в том числе обмена информацией с государственными органами, оказания государственных услуг населению, участникам внешнеэкономической деятельности по предоставлению информации в электронном виде»

Границы и условия эффективного применения тарифных и нетарифных мер регулирования ВЭД

Тарифные меры регулирования — это меры государственного регулирования внешнеторговых связей государства, основанные на ценовом факторе влияния, в основе которых лежит экономический стимул, определяющий возможность перемещения товаров через таможенную границу.

В основе мер тарифного регулирования лежит таможенный тариф

- высокие ставки таможенных пошлин;
- таможенная пошлина имеет прямое назначение;
- соблюдения правил торговли;
- отсутствие существенных ограничений на внутреннем рынке.
- Соглашения, действующие между членами Всемирной торговой организации

• Конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров

• Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП

• Другие многосторонние и двухсторонние международные договоры

Нетарифные меры — это политические меры, не относящиеся к таможенно-тарифным, которые могут оказывать влияние на международную торговлю товарами, путем влияния на товарооборот или цены товаров.

Нетарифные меры регулирования:

- Осуществление внешнеторговых операций;
- не связаны международными обязательствами;
- удобны в достижении результата во внешнеэкономической политике;
- позволяют учесть конкретную ситуацию и применить адекватные меры защиты;
- не являются дополнительным налоговым бременем для населения.

ТЕМА 3. ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ

Прибытие и убытие товаров с таможенной территории.

Ввоз товаров — совершение действий, связанных с пересечением таможенной границы, в результате которых товары прибыли на таможенную территорию любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, до их выпуска таможенными органами.

Вывоз товаров — совершение действий, направленных на вывоз товаров с таможенной территории любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередачи, до фактического пересечения таможенной границы.

Особенности таможенного перемещения:

- все лица имеют равные права на перемещение товаров
- перемещение товаров осуществляется с соблюдением положением, установленных таможенным законодательством
- на отдельные товары могут быть установлены особенности их перемещения через таможенную границу
- товары, перемещаемые через таможенную границу, подлежат таможенному контролю в пунктах пропуска через государственные границы
- перемещение товаров через таможенную границу осуществляется с соблюдением запретов и ограничений
 - Товары, запрещенные к ввозу - немедленный вывоз
 - Товары, запрещенные к вывозу, - не подлежат фактическому вывозу
 - Отбор проб и образцов

Прибытие товаров на таможенную территорию:

Таможенная граница – перевозчик – Пункты пропуска (места прибытия)
– Первичный таможенный контроль – Внутренние пункты таможенного оформления (таможенный транзит) –

Обратный вывоз

Прибытие товаров на таможенную территорию:

Таможенная граница – перевозчик – Таможенный орган (таможенный представитель) – ДОКУМЕНТЫ, СВЕДЕНИЯ

Документы:

- ☐ документы на транспортное средство международной перевозки;
- ☐ транспортные (перевозочные) документы;
- ☐ документ, сопровождающий международные почтовые отправления при их перевозке, определенный актами Всемирного почтового

союза;

□ имеющиеся у перевозчика коммерческие документы на перевозимые товары.

Сведения:

- о государственной регистрации транспортного средства международной перевозки;
- наименовании и адресе перевозчика товаров;
- наименовании страны отправления и страны назначения товаров;
- наименовании и адресе отправителя и получателя товаров;
- продавце и получателе товаров в соответствии с имеющимися у перевозчика коммерческими документами;
- количестве грузовых мест, их маркировке и видах упаковок товаров;
- наименовании, а также кодах товаров в соответствии с Гармонизированной системой описания и кодирования товаров или Товарной номенклатурой Внешнеэкономической деятельности на уровне не менее первых четырех знаков;
- весе брутто товаров (в килограммах) либо объеме товаров (в кубических метрах), за исключением крупногабаритных грузов;
- наличии товаров, ввоз которых на таможенную территорию запрещен или ограничен;
- месте и дате составления международной товаротранспортной накладной.

Прибытие товаров на таможенную территорию

Пункты пропуска (места прибытия):

- ◇ разгрузка и перегрузка товаров
- ◇ временное хранение товаров
- ◇ Выпуск товаров
- ◇ таможенное декларирование

Убытие товаров с таможенной территории

Таможенная граница – перевозчик – Пункты пропуска (места убытия) – Товары, помещенные под таможенную процедуру

– Таможенная декларация, Таможенные платежи, Таможенный контроль
– Пункт вывоза

- ◇ Подача таможенной декларации
- ◇ ВЫВОЗ (отметка таможенного органа)
- ◇ Пункты вывоза (места убытия)
- ◇ Размещение в зоне таможенного контроля пункта вывоза

Таможенные операции по помещению товаров под таможенную процедуру. Таможенные операции по помещению товаров под таможенную процедуру. Помещение товара под таможенную процедуру

Особенности помещения под таможенную процедуру:

- устанавливаются в зависимости от видов товаров, перемещаемых

через таможенную границу, и вида транспорта, используемого для его перемещения (автомобильный, воздушный, железнодорожный, морской, речной и другие), а также категорий лиц, перемещающих товары

- совершаются должностными лицами таможенных органов, уполномоченных на совершение таких таможенных операций в соответствии со своими должностными (функциональными) обязанностями
- применяются одинаково независимо от страны происхождения, отправления и назначения товаров.
- начинается с момента подачи таможенному органу таможенной декларации и (или) документов, необходимых для помещения товаров под таможенную процедуру.
- совершаются в местах нахождения таможенных органов и во время их работы.

Таможенное декларирование товаров

Таможенное декларирование — заявление декларантом таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров. **В электронном виде !**

Таможенная декларация — документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товаров.

Стандартный набор документов:

счет-фактура(инвойс) либо иной коммерческий документ, используемый при осуществлении внешнеторговой и иной деятельности;

- ☐ транспортный (перевозочный) документ;
- ☐ документы, подтверждающие уплату таможенных платежей;
- ☐ внешнеторговый договор (контракт).

Срок хранения документов – 5 лет

Выпуск товаров.

Таможенная граница – Пункты пропуска (места убытия) – Товары, помещенные под таможенную процедуру – ВЫПУСК

Условия выпуска:

- ☐ помещение товаров под заявленную таможенную процедуру;
- ☐ уплата таможенных сборов за совершение таможенных операций.

Выпуск товаров должен быть завершен таможенным органом в течение четырех часов с момента регистрации таможенной декларации. Указанный срок включает время проведения таможенного контроля.

Срок выпуска товаров может быть продлен с письменного разрешения руководителя (начальника) таможенного органа или уполномоченного им должностного лица и не может превышать 10 рабочих дней со дня, следующего за днем регистрации таможенной декларации. Если технология экспертизы требует три дня, то срок выпуска товара может быть продлен на четыре дня.

Выпуск товаров при электронном декларировании производится должностным лицом таможенного органа путем внесения соответствующих

сведений в информационные системы таможенного органа. При этом сотрудник таможни подписывает таможенную декларацию своей ЭЦП.

условный выпуск товаров

Условно выпущенными считаются товары, помещенные под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, в отношении которых предоставлены льготы на определенных условиях по использованию товара.

условно выпущенные товары имеют статус иностранных товаров и находятся под таможенным контролем.

При несоблюдении условий выпуска товаров таможенный орган не позднее истечения срока выпуска товаров **отказывает в выпуске товаров** с указанием причин, послуживших основанием для такого отказа, и рекомендаций по их устранению, то есть отказ в выпуске товаров является мотивированным.

При формулировании отказа в выпуске товаров обязательно дается ссылка на нарушенные или неисполненные нормы законодательства.

Товары, в отношении которых был дан отказ в выпуске, должны декларироваться повторно. Декларанту дается двухмесячный срок на подачу новой таможенной декларации.

Применение автоматического выпуска товаров – способ ускорения выпуска товаров.

ТЕМА 4. ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

Сущность и значение таможенных процедур. Конечная цель процесса перемещения товара через таможенную границу. Помещение товара под таможенную процедуру

Для чего нужно помещение товара под таможенную процедуру:

☐ конкретный порядок перемещения товара через таможенную границу в зависимости от его предназначения (цели перемещения через таможенную границу);

☐ условия его нахождения и допустимое использование на (вне) таможенной территории;

☐ права и обязанности лица, которое располагает необходимыми полномочиями (пользования, распоряжения) в отношении помещенного под таможенную процедуру товара и имеет право использовать в полном объеме все выгоды, льготы, преимущества, предоставляемые регламентацией данной процедуры;

☐ требования к данному товару, правовому статусу лица, перемещающего его через таможенную границу.

Помещение товара под таможенную процедуру — применяемая таможенными органами обработка товаров, которые находятся под таможенным контролем; комплекс правовых и административных положений, определяющих порядок применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности в отношении товаров и транспортных средств, а также статус самих товаров и транспортных средств для таможенных целей;

совокупность норм, определяющих для целей таможенного регулирования условия и порядок использования товаров на таможенной территории или за ее пределами;

закрепленные ТК наборы прав и обязанностей по отношению к товарам, перемещаемым через таможенную границу.

ВЫПУСК ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

Сущность: таможенная процедура, при помещении под которую иностранные товары находятся и используются на таможенной территории без ограничений по владению пользованию и (или) распоряжению ими, если иное не установлено законодательством

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД:

☐ уплата ввозных таможенных пошлин, налогов, если не установлены тарифные преференции, льготы по уплате таможенных пошлин, налогов;

☐ уплата специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;

☐ соблюдение запретов и ограничений;

☐ соблюдение мер защиты внутреннего рынка, установленных в ином виде, чем специальные, антидемпинговые компенсационные пошлины;

Процедура завершенная/незавершенная:

☐ выпуск для внутреннего потребления — это единственная таможенная процедура, связанная с ввозом товаров, которая позволяет использовать товар без каких-либо ограничений.

важные специфические особенности процедуры:

☐ Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом декларации на товары.

☐ Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов прекращается у декларанта после уплаты таможенных платежей.

ЭКСПОРТ

Сущность: таможенная процедура, при которой товары вывозятся за пределы таможенной территории для постоянного нахождения за ее пределами.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД:

☐ уплата вывозных таможенных пошлин, если не установлены льготы

по уплате вывозных таможенных пошлин;

- ☐ соблюдение запретов и ограничений;
- ☐ соблюдение иных условий, предусмотренных международными договорами

Процедура завершенная/незавершенная:

- ☐ товары, помещенные под таможенную процедуру экспорта и фактически вывезенные с таможенной территории государства, утрачивают статус товаров того или иного государства.

важные специфические особенности процедуры:

- ☐ Обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации.

- ☐ Обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин прекращается у декларанта после уплаты таможенных платежей

ТАМОЖЕННЫЙ ТРАНЗИТ

Сущность: таможенная процедура, в соответствии с которой товары перевозятся (транспортируются) от таможенного органа отправления до таможенного органа назначения без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при соблюдении условий помещения товаров под эту таможенную процедуру.

!!! срок – не может превышать срок, определяемый из расчета 2 тыс.км за 1 месяц

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД:

- ☐ обеспечение уплаты таможенных пошлин, налогов в отношении иностранных товаров;
- ☐ таможенное сопровождение;
- ☐ установление маршрута перевозки товаров.

Процедура завершенная/незавершенная:

- ☐ Иностранные товары, помещенные под таможенную процедуру таможенного транзита, сохраняют статус иностранных товаров.

- ☐ *завершается после доставки товаров в место доставки, установленное таможенным органом отправления.*

важные специфические особенности процедуры:

- ☐ перевозчик обязан:
- ☐ доставить товары и документы на них в установленные таможенным органом отправления сроки в место доставки товаров, следуя по определенному маршруту;
- ☐ обеспечить сохранность товаров, таможенных пломб и печатей либо иных средств идентификации;
- ☐ не допускать разгрузки, перегрузки (перевалки) и иных грузовых операций с товарами

ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД — специально определенное и обустроенное

сооружение, помещение и (или) открытая площадка, предназначенные для хранения товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного склада.

Сущность: таможенная процедура, при которой иностранные товары хранятся на таможенном складе без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин

Виды таможенного склада:

- **Открытого типа**

доступны для хранения любых товаров и пользования любыми лицами, обладающими полномочия в отношении товаров

- **Закрытого типа**

они предназначены для хранения товаров владельца таможенного склада

ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

- товары, помещенные под таможенную процедуру таможенного склада, сохраняют статус иностранных товаров.

завершается помещением товаров под иную таможенную процедуру до истечения срока хранения товаров на таможенном складе.

- **важные специфические особенности процедуры:**

срок годности и (или) реализации товаров на день их таможенного декларирования составляет более 180 (ста восьмидесяти) календарных дней;

срок хранения товаров на таможенном складе не может превышать три года;

товары, имеющие ограниченный срок годности и (или) реализации, должны быть помещены под иную таможенную процедуру не позднее чем за 180 (сто восемьдесят) календарных дней до истечения указанного срока.

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой с такими товарами совершаются операции по переработке на таможенной территории в целях получения продуктов их переработки, предназначенных для последующего вывоза с таможенной территории, без уплаты в отношении таких иностранных товаров ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

ПЕРЕРАБОТКА НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

товары, помещенные под таможенную процедуру таможенного склада, сохраняют статус иностранных товаров.

товары, полученные в результате операции по переработке товаров,

приобретают статус иностранных товаров

- **важные специфические особенности процедуры:**

Срок переработки товаров на таможенной территории не может превышать 3 (три) года

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении товаров, в соответствии с которой такие товары вывозятся с таможенной территории в целях получения в результате совершения операций по переработке вне таможенной территории продуктов их переработки, предназначенных для последующего ввоза на таможенную территорию того же государства, без уплаты в отношении таких товаров вывозных таможенных пошлин.

ПЕРЕРАБОТКА ВНЕ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

незавершенная

завершается при помещении продуктов переработки под таможенные процедуры реимпорта или выпуска для внутреннего потребления.

- **важные специфические особенности процедуры:**

переработка или обработка товаров, при которой товар теряют свои индивидуальные характеристики;

изготовление товаров, включая монтаж, сборку, разборку и подгонку; ремонт товара, включая его восстановление, замену с ставных частей.

Срок переработки товаров может превышать 2 (два) года.

ПЕРЕРАБОТКА ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой с такими товарами совершаются операции по переработке для внутреннего потребления в целях получения продуктов их переработки, предназначенных для последующего помещения под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, без уплаты в отношении таких иностранных товаров ввозных таможенных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

незавершенная

завершается при помещении продуктов переработки под таможенные процедуры выпуска для внутреннего потребления.

- **важные специфические особенности процедуры:**

переработка или обработка товаров, при которой товар теряют свои индивидуальные характеристики;

изготовление товаров, включая монтаж, сборку, разборку и подгонку

Срок переработки товаров может превышать 1 (один) год.

СВОБОДНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ЗОНА

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров государства, в соответствии с которой такие товары размещаются и используются в пределах территории СЭЗ или ее части без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

использование товаров на территории СЭЗ

декларантом может выступать только резидент СЭЗ, который будет осуществлять хранение, использование и совершение иных операций с товарами, помещенными под такую таможенную процедуру, в определенной для него свободной таможенной зоне.

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров государства, в соответствии с которой такие товары размещаются и используются на свободном складе без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

Таможенный склад — обособленная площадка, на которой можно хранить товар, демонстрировать его покупателям и т.д

ВВОЗ (продавец) , ВЫПУСК ТОВАРА ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ (покупатель)

СВОБОДНЫЙ СКЛАД

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД:

- ♦ продавец (декларант) не уплачивает

- ♦ покупатель уплачивает

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

Взаимосвязь между продавцом и покупателем

ВРЕМЕННЫЙ ВВОЗ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой такие товары временно находятся и используются на таможенной территории государства, с частичной уплатой ввозных таможенных пошлин, налогов и без уплаты специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер

нетарифного регулирования ВЭД:

частичная уплата ввозных таможенных пошлин, налогов - за каждый полный и неполный месяц нахождения товара под данной процедурой уплачивается 3 % от суммы таможенных пошлин, налогов, как если бы товар помещался под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

без уплаты специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

незавершенная

товары сохраняют статус иностранных товаров.

завершается при помещении товаров под таможенные процедуры реэкспорта, выпуска для внутреннего потребления и т.д.

- **важные специфические особенности процедуры:**

Срок временного ввоза товаров не может превышать 2 (два) года со дня помещения товаров под таможенную процедуру временного ввоза.

допускается при условии возможности идентификации товаров, помещаемых под эту таможенную процедуру, при их последующем таможенном декларировании с целью завершения этой таможенной процедуры

обеспечение сохранности товаров в неизменном состоянии

ВРЕМЕННЫЙ ВЫВОЗ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении товаров, в соответствии с которой такие товары вывозятся с таможенной территории для их временного нахождения и использования за ее пределами без уплаты вывозных таможенных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

завершается по истечении предельных сроков временного вывоза товаров, если такие сроки были установлены, либо до истечения сроков временного вывоза товаров при помещении товаров под таможенные процедуры реимпорта, экспорта, переработки вне таможенной территории или временного вывоза.

- **важные специфические особенности процедуры:**

возможность идентификации товаров

РЕИМПОРТ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой такие товары, ранее вывезенные с таможенной территории государства, ввозятся на таможенную территорию этого же государства без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер

нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

могут помещаться ранее вывезенные товары, в отношении которых применялась:

таможенная процедура экспорта;

таможенная процедура переработки вне таможенной территории;

таможенная процедура временного вывоза

РЕЭКСПОРТ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров государства, в соответствии с которой иностранные товары вывозятся с таможенной территории государства без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин и (или) с возвратом (зачетом) сумм таких пошлин и налогов, а товары государства — без уплаты вывозных таможенных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД:

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

иностранные товары, ввезенные на таможенную территорию

БЕСПОШЛИННАЯ ТОРГОВЛЯ

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров государства, в соответствии с которой такие товары находятся и реализуются в розницу в магазин беспошлинной торговли без уплаты в отношении иностранных товаров ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

незавершенная

завершается реализацией товаров, помещенных под эту таможенную процедуру, в розницу и магазинах беспошлинной торговли

- **важные специфические особенности процедуры:**

любые товары, кроме запрещенных

УНИЧТОЖЕНИЕ — приведение товаров в состояние, при котором они частично или полностью уничтожаются либо утрачивают свои потребительские и (или) иные свойства и не могут быть восстановлены в первоначальном состоянии экономически выгодным способом.

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой такие товары уничтожаются без

уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при соблюдении условий помещения товаров под такую таможенную процедуру.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

Товары помещаются с разрешения Министерства охраны природы и окружающей среды Республики Беларусь, которое определяет место и способ уничтожения, использование отходов, образовавшихся в результате уничтожения, и т.д.

Процедура уничтожения не может использоваться для ввоза и захоронения отходов на таможенной территории

Уничтожение проводится за счет заинтересованного лица.

не могут помещаться отдельные категории товаров, такие как культурные, археологические, исторические ценности, животные и растения, относящиеся к видам, охраняемым в соответствии с законодательством, и т.д.

ОТКАЗ В ПОЛЬЗУ ГОСУДАРСТВА

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой такие товары безвозмездно передаются в собственность (доход) государства без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

декларант подает заявление об отказе, государства – согласие

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА

- **Сущность:** таможенная процедура, применяемая в отношении отдельных категорий иностранных товаров и товаров государства в соответствии с которой такие товары перемещаются через таможенную границу государства, находятся и (или) используются на таможенной территории государства или за его пределами без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин

необходимость уплаты, таможенных платежей и применения мер нетарифного регулирования ВЭД

- **Процедура завершенная/незавершенная:**

завершенная

- **важные специфические особенности процедуры:**

предназначена для тех ситуаций, когда предполагается особое использование товаров, не предусмотренное иными таможенными процедурами.

ТЕМА 5. ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА И ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА — обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при ввозе (импорте) и вывозе (экспорте) товаров и являющийся обязательным условием их перемещения через таможенную границу

Признаки таможенных пошлин:

- ☐ фискальный характер;
- ☐ безвозмездность уплаты;
- ☐ безэквивалентность;
- ☐ безвозвратность;
- ☐ регулирующая роль (детальная дифференциация ставок).

КЛАССИФИКАЦИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

по направлению движения товара:

- Ввозные

применяются для защиты национального производства, уровня внутренних цен, а также для фискальных и стимулирующих целей

- Вывозные

применяются при нехватке той или иной продукции внутри страны, а также в фискальных целях

- Транзитные

с учетом характера закрепления (установления):

- Автономные

устанавливаются государством вне зависимости от существующих договоров и между народных обязательств

- Конвенционные

закрепляются в рамках договоров и международных обязательств (от слова «конвенция» — международное соглашение). Такие пошлины не могут быть изменены в одностороннем порядке.

- Преференциальные

пониженные ставки таможенных пошлин

в целях защиты экономических интересов страны:

- специальные

применяются как защитная мера если товары ввозятся на территорию страны в количествах и на условиях, наносящих или угрожающих нанести

ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров, или как ответная мера на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы страны со стороны других государств или их союзов

- **Антидемпинговые**

применяются в случаях экспорта на таможенную территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная стоимость в стране экспорта в момент этого экспорта, если такой ввоз наносит или угрожает нанести материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в стране

- **Компенсационные**

применяются в случаях ввоза на таможенную территорию товаров, при производстве или вывозе которых использовались субсидии, если такой ввоз наносит или угрожает нанести материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в стране

По видам ставок :

- **Адвалорные**

устанавливаются в процентах

- **Специфические**

устанавливаются в иностранной валюте

- **Комбинированные**

Сочетают адвалорные и специфические ставки

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ — свод ставок таможенных пошлин

Г. Тарифе (3 в. до н.э.) --- таблица - провоз через Гибралтарский пролив

КЛАССИФИКАЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ТАРИФА:

- **Простой**

устанавливает, что к товарам независимо от страны их происхождения применяются единые ставки таможенных пошлин

- **Сложный**

предполагает установление двух и более ставок таможенных пошлин по каждой позиции товарной номенклатуры в зависимости от страны происхождения товара (группы стран)

Принципы построения таможенного тарифа:

☐ **принцип эскалации тарифа**

повышение ставок таможенных пошлин по мере роста степени обработки продукции

☐ **принцип эффективного тарифа**

установление таких ставок таможенных пошлин на товары, необходимые для развития высокотехнологичного производства с высокой добавленной стоимости

Тарифные пики — очень высокие ставки таможенных пошлин на определенные товары

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Капитал — общий объем авансированных в деятельность субъекта ресурсов, необходимых для обеспечения эффективного его функционирования.

Основной капитал — денежные средства, вложенные в долгосрочные активы с целью их использования в течение длительного времени для получения прибыли.

Специфические признаки основного капитала:

- Вложения имеют долгосрочный характер (срок использования не менее 1 года)
- Средства вкладываются в постоянную, немобильную, низколиквидную часть активов (тем самым изымаются из оборота)
- Вложение средств осуществляется с целью получения прибыли

Структура основного капитала:

1. Основные средства
2. Нематериальные активы
3. Прочие долгосрочные активы

Основные средства - многократно используются в процессе, при этом они сохраняют свою натурально-вещественную форму. Стоимость основных средств переносится по мере их износа и возвращается субъекту в процессе осуществления деятельности.

Классификация основных фондов:

- **по праву собственности**
 - Собственные
 - Арендованные
- **в зависимости от использования**
 - Установленные
 - Неустановленные (требующие монтажа)
- **по степени использования**
 - Действующие (в эксплуатации)
 - Неиспользуемые
 - в запасе (резерве)
 - в стадии достройки
 - частично ликвидированные
 - на консервации

$$C_{cp} = \frac{C_{перв}^н + C_{перв}^к}{2},$$

$$C_{cp} = C_{н\text{ерв}} + \sum \frac{M1}{12} C_{\text{введ}} - \sum \frac{M2}{12} C_{\text{выб}},$$

$$C_{cp} = \frac{\frac{C_1^н + C_1^к}{2} + \frac{C_2^н + C_2^к}{2} + \dots + \frac{C_{12}^н + C_{12}^к}{2}}{12},$$

где – Сперв первоначальная стоимость основных средств на начало и конец года;

М1 и М2 – число полных месяцев, соответственно, с момента ввода (выбытия) объекта (группы объектов) основных средств;

Сввед – стоимость введенных в течение года основных средств;

Свыб – стоимость выбывших в течение года основных средств.

Сн – стоимость основных средств на начало месяца;

Ск – стоимость основных средств на конец месяца.

Система показателей эффективности использования основного капитала:

○ **фондоотдача (ФО)**

ФО = ВОР / Офсс,

где ВОР – выручка (таможенные поступления)

Офсс – среднегодовая стоимость основных фондов

○ **фондоемкость (ФЕ)**

ФЕ = Офсс / ВОР

○ **фондовооруженность (ФВ)**

ФВ = Офсс / СЧр

где СЧр – среднесписочная численность работников основного производства

○ **Рентабельность основного капитала (Рок)**

Рок = ОП / ОКсс,

где ОП – общая прибыль

ОКсс – среднегодовая стоимость основного капитала

○ **Рентабельность основных средств (Роф)**

Роф = ЧП / ОФсс,

где ЧП – чистая прибыль

Методика начисления и планирования амортизационных отчислений

Амортизационные отчисления — денежное выражение той части объектов основных средств, которая в процессе производства изнашивается физически и морально и постепенно переносит свою стоимость на услуги.

Специфика амортизационных отчислений (АО):

○ Амортизация – **целевой** источник финансирования, предназначена для...

○ АО формируются независимо от финансовых результатов
○ АО начисляются непрерывно (если иное не предусмотрено законодательством)

Система показателей планирования АО :

• Среднегодовая стоимость основных фондов

$$\text{Офсс} = \text{ОФн} + \text{Офвв} - \text{ОФвыб}$$

где Офн – стоимость ОФ на начало периода

Офвв, ОФвыб – среднегодовая стоимость вводимых и выбывающих объектов основных средств

• Объем АО

$$\text{АО} = \text{Офсс} * \text{На} \quad \text{где} \quad \text{На} - \text{норма амортизации}$$

• Среднегод. ст-ть вводимых ОФ

$$\text{Офвв} = \text{Ст-ть вв. ОФ} * \text{М} / 12$$

где М-число месяцев функци-я

• Среднегод. ст-ть выбывающих ОФ

$$\text{Офвыб} = (\text{Ст-ть ввыб. ОФ} * (12-\text{М})) / 12$$

Способы начисления амортизации :

- ◆ Линейный метод
- ◆ Способ уменьшаемого остатка
- ◆ Способ списания стоимости пропорционального объёму продукции
- ◆ Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования

ЛИНЕЙНЫЙ МЕТОД

$$A = \frac{C_{\text{перв}} \times H_a}{100},$$

А—годовая сумма амортизационных отчислений;

С_{перв}— первоначальная стоимость объекта основных средств;

Н_а — норма амортизационных отчислений (в процентах).

МЕТОД УМЕНЬШАЕМОГО ОСТАТКА

$$A = C_{\text{ост}} \times \frac{\kappa \times H_a}{100},$$

А— годовая сумма амортизационных отчислений;

С_{ост} — остаточная стоимость объекта основных средств;

К — коэффициент ускорения;

H_a — норма амортизационных отчислений (в процентах).

МЕТОД СЧЛ

$$A = C_{\text{перв}} \times \frac{T_{\text{ост}}}{T(T+1)/2},$$

A — годовая сумма амортизационных отчислений;

$C_{\text{перв}}$ - первоначальная стоимость объекта;

$T_{\text{ост}}$ - количество лет, оставшихся до окончания срока полезного использования;

T - срок полезного использования.

СПОСОБ СПИСАНИЯ СТОИМОСТИ ПРОПОРЦИОНАЛЬНО ОБЪЕМУ ПРОДУКЦИИ

$$A = C_{\text{перв}} * \frac{V_1}{V_{\text{общ}}}$$

A — сумма амортизации на единицу продукции;

$C_{\text{перв}}$ — первоначальная стоимость объекта основных средств;

V_1 — объем производства продукции в отчетном периоде

$V_{\text{общ}}$ — предполагаемый объем производства продукции за весь срок эксплуатации

Этапы анализа основных средств:

1. Анализ обеспеченности основными средствами
2. Анализ интенсивности и эффективности использования ОС
3. Анализ использования производственной мощности
4. Анализ использования технологического оборудования
5. Резервы повышения эффективности использования ОС

Цель анализа – повышение эффективности использования основных средств

Анализ обеспеченности ОС:

- ♦ Анализ динамики и структуры основных средств
- ♦ Изучение движения и технического состояния основных средств
- ♦ Определение обеспеченности основными средствами по обобщающим и частным показателям

Порядок анализа наличия, динамики и структуры ОС:

1. Изучение классификации ОС
2. Расчет среднегодовой стоимости ОС
3. Анализ выполнения плана по внедрению новых ОС

4. Изучение динамики и структуры ОС

5. Анализ обеспеченности ОС

Показатели обеспеченности ОС:

Общая фондовооруженность труда = Среднегодовая стоимость основных средств / Среднесписочная численность работников

Порядок анализа движения и технического состояния ОС:

- Коэффициент выбытия = Стоимость выбывших ОС / Стоимость ОС на начало года

- Коэффициент обновления = Стоимость введенных ОС / Стоимость ОС на конец года

- Коэффициент износа = Сумма износа ОС / Первоначальная стоимость ОС на начало периода

- Коэффициент годности = Остаточная стоимость ОС / Первоначальная стоимость ОС

ТЕМА 6. ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ

ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ — это та стоимость, которая используется в качестве исходной расчетной базы (основы) для исчисления адвалорных (установленных в процентах) таможенных платежей (таможенных пошлин, акцизов, налога на добавленную стоимость).

Документы, регламентирующие порядок формирования таможенной стоимости:

- ☐ ст. VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ);

Соглашение по применению статьи VII ГАТТ (г. Марракеш, 15 апреля 1994 г.) – Кодекс таможенной стоимости

Функции Технического комитета, по таможенной оценке, Всемирной таможенной организации:

- ☐ сопровождение на международном уровне правил определения таможенной стоимости;

- ☐ мониторинг мировой практики в части определения таможенной стоимости;

- ☐ разработка рекомендаций по определению таможенной стоимости в стандартных ситуациях;

разрешение конфликтов и споров в рассматриваемой области

ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНЫЕ методы определения таможенной стоимости товара

Метод 1 - по цене сделки с ввозимыми товарами

Метод 2 - по цене сделки с идентичными товарами

Метод 3 - по цене сделки с однородными товарами

Метод 4 - метод на основе вычитания стоимости

Метод 5- метод на основе сложения стоимости

Метод 6 - резервный метод

Метод 1 - по цене сделки с ввозимыми товарами

При данном методе таможенной стоимостью ввозимого на таможенную территорию РБ товара является цена сделки, которая фактически выплачена или подлежит выплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы РБ

Таможенная стоимость по цене сделки с ввозимыми товарами должны быть включены следующие расходы:

Затраты на транспортировку ввозимых товаров до места их таможенного оформления, в том числе расходы по погрузке- выгрузке, складированию товара, их страхованию, по выплате посреднических вознаграждений, стоимость контейнеров и иной оборотной тары, которые рассматриваются как единое целое с оцениваемыми вещами

+

Расходы, связанные с упаковкой ввозимых вещей, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке

Таможенная стоимость по цене сделки с ввозимыми товарами должны быть включены следующие расходы:

Стоимость вещей, работ и услуг, которые были предоставлены покупателю продавцом бесплатно или по сниженной цене для использования при производстве или продаже на экспорт оцениваемых товар

+

Величина части прямого или косвенного дохода, получаемого продавцами от любых последующих перепродаж, передачи или использования оцениваемых вещей

+

Лицензионные и другие платежи за использование объектов интеллектуальной собственности

Таможенной стоимостью товара, ввозимого на таможенную территорию РБ, является:

цена сделки т.е. цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый в РБ товар.

Париж — таможня РБ

а) расходы по доставке товара:



- стоимость транспортировки



- расходы по погрузке



- выгрузке



- перегрузке и перевалке товара



- сумма страхования

б) расходы, понесенные покупателем:

комиссионные и брокерские вознаграждения (за исключением комиссионных по закупке товара)

-стоимость контейнеров и иной многооборотной тары
-стоимость упаковки, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке

в) роялти и лицензионные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, связанных с оцениваемым товаром, подлежащие уплате покупателями прямо или косвенно как условие продажи оцениваемого товара.

д) соответствующая часть прямого или косвенного дохода продавца от любых следующих перепродаж, передач или использования оцениваемых товаров на территории РБ;

Указанный метод не может быть использован для определения таможенной стоимости товара, если:

существуют ограничения в отношении прав покупателя на оцениваемый товар

продажа и цена сделки зависят от сохранения условий, влияние которых не может быть учтено;

данные, использованные декларантом при заявлении таможенной стоимости товара, не подтверждены документально или не являются количественно определенными и точными;

участники сделки являются взаимозависимыми лицами, которые удовлетворяют хотя бы одному из следующих условий:

- участники сделки являются совладельцами предприятия
- участники сделки связаны трудовыми отношениями
- оба участника сделки находятся под непосредственным либо косвенным влиянием третьего лица

- участники сделки или их должностные лица являются родственниками

Метод 2 - по цене сделки с идентичными товарами

При использовании второго метода в качестве основы для определения таможенной стоимости товара принимается цена сделки с идентичными товарами при сохранении следующих условий:

◆ идентичными товарами - называются товары, одинаковые во всех отношениях с оцениваемыми товарами, в том числе по следующим приметам:

- физические характеристики
- качество и репутация на рынке
- страна происхождения
- производитель

Что такое «аналогичный товар»?

Товар, который полностью идентичен товару, который является или может стать объектом расследования

ИЛИ

другой товар, который имеет характеристики, близкие к характеристикам товара, который является или может стать объектом расследования

Как определить «аналогичный товар»?

Принимается во внимание:

- Характеристики товара
- Потребление товара
- Сырье, используемое при производстве товара
- Процесс производства товара
- Тарифная классификация (по ТН ВЭД)
- Предпочтения потребителей и конечное использование товара
- Качество товара

При использовании второго метода товар не считается идентичным с оцениваемым если:

- Он не был произведен в той же стране что и оцениваемый товар
- Инженерная проработка, дизайн, художественное оформление по товару были выполненными в РБ.

Цена сделки с ИТ принимается в качестве основы для определения таможенной стоимости товаров, если эти товары:

- а) проданы для ввоза в Республику Беларусь
- б) ввезены одновременно с оцениваемыми товарами либо не ранее, чем за 90 дней до ввоза оцениваемых товаров

в) ввезены приблизительно в том же количестве и на тех же коммерческих условиях, т.е. оптом или в розницу.

Метод 3 - по цене сделки с однородными товарами

При использовании третьего метода в качестве основы для определения таможенной стоимости товара принимается цена сделки по товарам, однородным с ввозимыми

Под **однородными** понимаются товары, которые, хотя и не являются одинаковыми во всех отношениях, но имеют похожие характеристики и состоят из похожих компонентов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые товары, и быть коммерчески взаимозаменяемыми.

Цена сделки – таможенная стоимость однородного товара, определенная путем применения метода по цене сделки с ввозимым товаром

При определении однородности товаров учитываются следующие их характеристики:

- ◆ -качество, наличие товарного знака и репутация на рынке
- ◆ -страна происхождения
- производитель

Товары не считаются идентичными оцениваемым либо однородными, если:

- а) они не были изготовлены в той же стране, что и оцениваемые
- б) товары, изготовленные не производителем оцениваемых товаров, а иным лицом

в) их проектирование, опытно-конструкторские работы над ними, их художественное оформление, дизайн, эскизы, чертежи и иные аналогичные работы выполнены на территории Республики Беларусь

Метод 4 - метод на основе вычитания стоимости

При использовании 4-го метода в качестве основы для определения таможенной стоимости товара принимается **цена единицы товара, при которой товары продаются наибольшей партией на территории РБ.**

НО! не позднее 90 дней с даты ввоза оцениваемых товаров участником сделки.

От цены единицы товара вычитаются следующие компоненты:

а) расходы на выплату комиссионных вознаграждений, обычные надбавки на прибыль

б) суммы ввозных таможенных пошлин, налогов, сборов и иных платежей,

в) обычные расходы, понесенные в Республике Беларусь на транспортировку, страховку**, погрузочные и разгрузочные работы

Метод 5 - метод на основе сложения стоимости

Таможенная стоимость = стоимости материалов и издержек, понесенных изготовителем в связи с производством оцениваемого товара + суммы прибыли и общих расходов, включаемых в цену при продаже товара того же класса или вида, что и оцениваемый товар + общих затрат, в том числе расходов на транспортировку, погрузочные и разгрузочные работы, страхование.

Метод 6 - резервный метод

Таможенная стоимость товара путем применения резервного метода не определяется на основе:

-системы, предусматривающей использование для таможенных целей более высокой из двух альтернативных стоимостей

-цены товара на внутреннем рынке страны экспорта

-цены товара, поставляемого из страны экспорта в третьи страны

-цены товара на внутреннем рынке Республики Беларусь, происходящего из Республики Беларусь

-предельно минимальной (фиксированной) стоимости товара

-стоимости идентичного или однородного товара, определяемой на основе сложения затрат, не предусмотренных Законом

-цены товара, произвольно устанавливаются или документально не подтвержденной

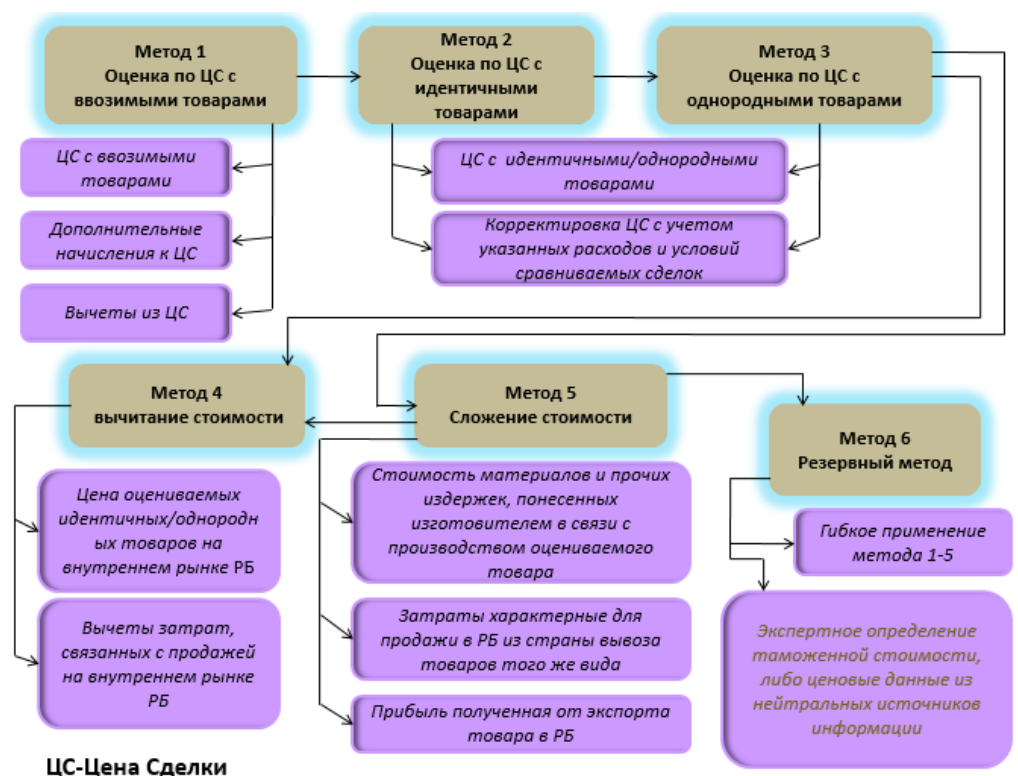
КОРРЕКТИРОВКА ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРА МОЖЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬСЯ

в ходе таможенного оформления и (или) таможенного контроля:

- выявлено несоответствие заявленного декларантом метода определения таможенной стоимости товара, величины и (или) структуры заявленной таможенной стоимости товара предъявленным в их подтверждение документам

- выявлены в формах таможенной декларации или декларации таможенной стоимости товара технические ошибки, повлиявшие на величину и (или) структуру заявленной таможенной стоимости товара

- товар предоставлен в пользование декларанту и условно выпущен с применением информации, имеющейся в таможенных органах Республики Беларусь



КОРРЕКТИРОВКА ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРА МОЖЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬСЯ
после выпуска товара:

- определяется окончательная таможенная стоимость товара в отношении условно выпущенного товара на основании дополнительной информации, представленной декларантом

- выявлены технические ошибки, имевшие место при декларировании товара, повлиявшие на величину и (или) структуру таможенной стоимости товара;

- выявлено в ходе проведения проверки недостоверное декларирование

Порядок заявления таможенной СТОИМОСТИ

Документы, предоставляемые при декларировании :

1. Документы, подтверждающие полномочия лица, подающего ТД
2. Документы, подтверждающие совершение сделки, либо иные документы подтверждающие владение, пользования и/или распоряжения товарами не в рамках сделки

3. Транспортные документы
 4. Коммерческие документы, имеющиеся в распоряжении декларанта
 5. Документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений
 6. Документы, подтверждающие соблюдение ограничений в связи с применением специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер
 7. Документы, подтверждающие страну происхождения товара
 8. Документы, на основании которых был заявлен классификационный код товара по ТН ВЭД
 9. Документы, подтверждающие уплату и или обеспечение уплаты таможенных платежей
 10. Документы, подтверждающие право на льготы по уплате таможенных платежей, на применение полного или частичного освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов в соответствии с таможенными процедурами, установленными настоящим кодексом, либо на уменьшение базы для исчисления таможенных пошлин, налогов
 11. Документы, подтверждающие изменение срока уплаты таможенных пошлин, налогов
 12. Документы, подтверждающие заявленную таможенную стоимость товаров и выбранный метод определения таможенной стоимости
 13. Документ, подтверждающий соблюдение требований в области валютного контроля, в соответствии с валютным законодательством государств-членов ТС
 14. Документ о регистрации и национальной принадлежности транспортного средства международной перевозки - в случае перевозки товаров автомобильным транспортом при их помещении под таможенную процедуру таможенного транзита
- Порядок корректировки таможенной стоимости
- Корректировка необходима в следующих случаях:
- при выявлении несоответствия заявленного декларантом метода, величины и структуры ТС, предъявленным документам;
 - после выявления технических ошибок в форме ДТС-1 или ДТС-2, повлиявших на величину ТС;
 - при осуществлении временной оценки;
 - при недостоверном декларировании;
 - при выявлении несоответствия заявленной ТС действительной стоимости товара в связи с несоответствием ввезенного товара (по количеству или качеству) условиям контракта.
- Корректировка таможенной стоимости товаров включает
- расчет величины скорректированной таможенной стоимости товаров, который производится в декларации таможенной стоимости (далее - ДТС), оформляемой в установленном порядке;
 - отражение скорректированной величины таможенной стоимости

товаров и пересчет таможенных пошлин, налогов в форме корректировки таможенной стоимости и таможенных платежей (далее - КТС)

Корректировка производится либо по заявлению декларанта, либо таможенными органами в рамках процедуры контроля.

- Обращение должно быть письменным, в произвольной форме
- Таможенный орган, рассматривающий обращение, вправе запрашивать документы и сведения, необходимые для принятия решения о корректировке таможенной стоимости товаров, а также устанавливать срок их представления в соответствии с порядком и сроками, установленными в Порядке контроля таможенной стоимости товаров для корректировки таможенной стоимости после выпуска товаров.

Корректировка производится либо по заявлению декларанта, либо таможенными органами в рамках процедуры контроля.

- Обращение должно быть письменным, в произвольной форме
- Таможенный орган, рассматривающий обращение, вправе запрашивать документы и сведения, необходимые для принятия решения о корректировке таможенной стоимости товаров, а также устанавливать срок их представления в соответствии с порядком и сроками, установленными в Порядке контроля таможенной стоимости товаров для корректировки таможенной стоимости после выпуска товаров.

ТЕМА. НЕТАРИФНОЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ

РЕГУЛИРОВАНИЕ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Разработчики нетарифных методов регулирования:

- ВТО (Генеральное соглашение по тарифам и торговле)
- ЮНКТАД (Конференция ООН по торговле и развитию)
- Всемирный банк

Эффективность нетарифных методов регулирования:

- не связаны какими-либо международными обязательствами;
- более удобны в достижении необходимого результата во внешнеэкономической политике в связи с прямым характером их воздействия на субъектов ВЭД;
- позволяют учесть конкретную ситуацию, складывающуюся в мировой экономике, и применить адекватные меры защиты национального рынка в рамках конкретно определенного срока;
- не являются дополнительным налоговым бременем.

НЕТАРИФНЫЕ МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ : НДС, акцизы

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ НЕТАРИФНЫЕ МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ

количественные ограничения импорта и экспорта таможенные и административные импортно-экспортные формальности стандарты и требования к качеству товаров ограничения, заложенные в механизме платежей участие государства во внешнеторговых операциях

Количественное регулирование

Количественные ограничения - административная форма нетарифного государственного регулирования внешнеторгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту. Количественные ограничения могут применяться по решению правительства одной страны или на основе международных соглашений, координирующих торговлю определенным товаром.

Количественные ограничения включают:

квотирование; лицензирование;
«добровольные» ограничения экспорта;
эмбарго.

Квотирование

Квота - количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

По направленности действия квоты разделяются на:

экспортные — вводятся либо в соответствии с международными стабилизационными соглашениями, устанавливающими долю каждой страны в общем экспорте определенного товара (экспорт нефти из стран ОПЕК), либо правительством страны для предотвращения вывоза товаров, дефицитных на внутреннем рынке;

импортные — вводятся национальным правительством для защиты местных производителей, достижения сбалансированности торгового баланса, регулирования спроса и предложения на внутреннем рынке, а также как ответ на дискриминационную торговую политику других государств.

Квотирование

По охвату квоты делятся на:

глобальные — устанавливаются на импорт или экспорт определенного товара на определенный период времени вне зависимости от того, из какой страны он импортируется или в какую страну он экспортируется. Смысл таких квот обычно заключается в обеспечении необходимого уровня внутреннего потребления, и объем их вычисляется как разность внутреннего производства и потребления товара.

индивидуальные - установленная в рамках глобальной квоты квота каждой страны, экспортирующей или импортирующей товар.

Такие квоты устанавливаются обычно на основе двусторонних соглашений, которые дают основные преимущества в экспорте или импорте товара тем странам, с которыми имеются тесные взаимные политические, экономические и иные интересы

Различия импортного тарифа и импортной квоты

Параметры	Импортный тариф	Импортная квота
<i>Содержание эффекта дохода а за-ключается в:</i>	Перераспределении дохода от потребителей в бюджет	Перераспределении дохода от потребителей импортирующим компаниям
<i>Рост внутреннего спроса на товар:</i>	Приводит к увеличению его импорта	Приводит к повышению его внутренней цены
<i>Администрирование</i>	Достаточно компактных таможенных органов	Требует создания громоздкой системы распределения лицензий
<i>Ограничительный эффект</i>	Зависит от колебания импортных цен	Точно ограничивает импорт желаемым количеством

Лицензирование

Лицензирование — регулирование внешнеторговой деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах на определенный промежуток времени. Лицензирование может являться составной частью процесса квотирования или быть самостоятельным инструментом государственного регулирования. В первом случае лицензия является лишь документом, подтверждающим право ввезти или вывезти товар в рамках полученной квоты; во втором — приобретает ряд конкретных форм.

Виды лицензий во внешнеторговой деятельности

- разовая лицензия — письменное разрешение сроком до 1 года на ввоз или вывоз, выдаваемое правительством конкретной фирме на осуществление одной внешнеторговой сделки;
- генеральная лицензия — разрешение на ввоз или вывоз того или иного товара в течение года без ограничений количества сделок;
- глобальная лицензия - разрешение ввезти или вывезти данный товар в любую страну мира за определенный промежуток времени без ограничения количества или стоимости;
- автоматическая лицензия - разрешение, выдаваемое немедленно после получения от экспортера или импортера заявки, которая не может быть отклонена государственным органом.

Механизмы распределения лицензий

-аукцион — продажа лицензий на конкурсной основе. Считается самым

экономически ----эффективным способом распределения лицензий, способным принести доходы государственной казне, сравнимые с доходами от таможенной пошлины на тот же товар;

-система явных предпочтений - закрепление правительством лицензий за определенными фирмами пропорционально размерам их импорта за предшествующий период или пропорционально структуре спроса со стороны национальных импортеров;

-распределение лицензий на внеценовой основе — выдача правительством лицензий тем фирмам, которые продемонстрировали свою способность осуществить импорт или экспорт наиболее эффективным образом.

«Добровольные» ограничения экспорта

«Добровольное» ограничение экспорта - количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара. «Добровольное» ограничение экспорта вводится правительством обычно под политическим давлением более крупной импортирующей страны, которая угрожает применением односторонних ограничительных мер на импорт в случае отказа «добровольно» ограничить экспорт, который наносит ущерб ее местным производителям.

Эмбарго-вид санкций, который предполагает запрет на ввоз или вывоз определенных товаров, услуг, валюты и иных ценностей в какую-либо страну. Срок запретительных мер может длиться от одного года до нескольких десятилетий.

Скрытые методы торговой политики

Технические барьеры - скрытые методы торговой политики, возникающие в силу того, что национальные технические, административные и иные нормы и правила построены так, чтобы препятствовать ввозу товаров из-за рубежа.

Наиболее распространенные барьеры технического характера - это требования:

- соблюдения национальных стандартов;получения сертификатов качества импортной продукции;
- специфической упаковки и маркировки товаров;
- соблюдения определенных санитарно-гигиенических норм, включая проведение мероприятий по охране окружающей среды;
- соблюдения усложненных таможенных формальностей и требований законов о заприте потребителей и др.

Скрытые методы торговой политики

Внутренние налоги и с боры—скрытые методы торговой политики, направленные на повышение внутренней цены импортного товара и сокращение тем самым его конкурентоспособности на внутреннем рынке.

Могут вводиться как республиканскими, так и местными органами государственной власти.

Налоги, накладываемые в основном на импортные товары, весьма разнообразны и могут быть:

- прямыми (налог на добавленную стоимость, акцизы);
- косвенными (сборы за таможенное оформление, регистрацию и выполнение других формальностей, портовые сборы).

Внутренние налоги и сборы играют дискриминационную роль только в том случае, если они накладываются только на импортные товары, при том что товары местных производителей такому налогообложению не подлежат.

Скрытые методы торговой политики

Политика в рамках государственных закупок - скрытый метод торговой политики, требующий от государственных органов и предприятий покупать определенные товары только у национальных фирм, даже несмотря на то, что эти товары могут быть дороже импортных. Наиболее типичным объяснением такой политики являются требования соблюдения национальной безопасности.

Скрытые методы торговой политики

Требование о содержании местных компонентов - скрытый метод торговой политики государства, законодательно устанавливающего долю конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями, если такой продукт предназначается для продажи на внутреннем рынке. Как правило, требование о содержании местных компонентов используется развивающимися странами в рамках политики импортозамещения, которая предполагает создание и наращивание национальной базы производства импортируемых товаров, с тем чтобы в дальнейшем отказаться от их импорта.

Правительства развитых стран используют требование о содержании местных компонентов, чтобы избежать перемещения производства в развивающиеся страны с более дешевой рабочей силой и сохранить уровень занятости.

Финансовые методы торговой ПОЛИТИКИ

Наиболее распространенными финансовыми методами торговой политики являются субсидии, кредитование и демпинг.

Субсидии

Если правительство считает необходимым стимулировать экспорт национальных производителей, то оно может в той или иной форме предоставлять им субсидии из бюджета. Субсидия - денежная выплата, направленная на поддержку национальных производителей и косвенную дискриминацию импорта. Субсидии могут предоставляться как производителям товаров, конкурирующих с импортом, так и производителям товаров, которые продаются на экспорт.

Виды субсидий

По характеру выплат субсидии делятся на:

- прямые - непосредственные выплаты экспортеру после совершения им экспортной операции на сумму разницы его издержек и полученного им дохода. Прямые субсидии представляют собой дотации производителю при его выходе на внешний рынок. Прямые субсидии запрещены правилами ВТО и их применение слишком очевидно для торговых партнеров, которые могут использовать ответные меры;

- косвенные — скрытое дотирование экспортеров через предоставление льгот по уплате налогов, льготные условия страхования, займов по ставке ниже рыночной, возврат импортных пошлин и пр.

- внутренняя субсидия - наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными.

Экспортное кредитование

Экспортное кредитование - метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами. Экспортное кредитование может иметь форму:

- субсидированных кредитов национальным экспортерам — кредитов, выдаваемых государственными банками под ставку процента ниже рыночной;

- государственных кредитов иностранным импортерам при обязательном условии закупки товаров только у фирм страны, предоставившей такой кредит (связанный кредит);

- страхования экспортных рисков национальных экспортеров, которые включают коммерческие риски (неспособность импортера оплатить поставку) и политические риски (неожиданные действия правительства, не позволяющие импортеру выполнить свои обязательства перед экспортером).

Виды экспортных кредитов

- краткосрочными — на срок до 1 года, используются для кредитования экспорта потребительских товаров и сырья;

- среднесрочными — на срок от 1 до 5 лет, используются для кредитования экспорта машин и оборудования;

- долгосрочными — на срок более 5 лет, используются для кредитования экспорта инвестиционных товаров и крупных строительных проектов.

Демпинг

- Демпинг — метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах.

- Демпинг может осуществляться как за счет ресурсов отдельных фирм, стремящихся завладеть внешним рынком своей продукции, так и за счет государственных субсидий экспортерам.

Виды демпинга

Спорадический демпинг — эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам. Может осуществляться когда внутренние объемы производства товара превышают емкость внутреннего рынка и перед компанией встает дилемма — либо вообще не использовать часть производственных возможностей и не производить товар, либо произвести товар и продать его по более низкой, чем внутренняя, цене на внешний рынок.

Преднамеренный демпинг - временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен. На практике это может означать экспорт товаров по ценам ниже цен своего внутреннего рынка или даже ниже издержек производства.

Виды демпинга

- Постоянный демпинг - постоянный экспорт товаров по цене ниже среднерыночной.
 - Обратный демпинг - завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке. Встречается крайне редко, обычно в результате непредвиденных резких колебаний курсов валют.
 - Взаимный демпинг — встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам. Встречается также редко в условиях высокой монополизации внутреннего рынка определенного товара в каждой из стран.
- Необходимы условия для осуществления демпинга

-различия в эластичности спроса на товар в различных странах — спрос внутри страны должен быть менее эластичным по цене, чем спрос за рубежом;

-ситуация несовершенной конкуренции, которая позволяла бы производителю устанавливать и диктовать цены;

-сегментированность рынка, то есть способность производителя отгородить внутренний рынок, где он продает товар по высоким ценам, от внешнего рынка, где он это делает по более низким ценам. Обычно этому способствуют высокие транспортные расходы и установленные государством торговые барьеры.

Антидемпинговые пошлины

Демпинг запрещен как международными правилами в рамках ВТО, так и национальными антидемпинговыми законами многих стран, которые позволяют применять антидемпинговые пошлины в случае обнаружения факта демпинга.

Антидемпинговая пошлина - временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Подходы к определению ставки антидемпинговой пошлины

Ставку антидемпинговой пошлины обычно определяют одним из следующих способов:

- Как разницу в цене, по которой товар реально продается на рынке

экспортирующей страны и на рынке импортирующей страны;
* Если товар производится только на экспорт и не продается на рынке страны-экспортера, то цена на него на внутреннем рынке страны-импортера сравнивается с его ценой на внутреннем рынке любой третьей страны;

- Как разницу в цене, по которой товар должен был бы продаваться на рынке экспортирующей страны, и цены, по которой он реально продается на рынке импортирующей страны. Потенциальная цена продажи товара на рынке экспортера устанавливается на базе суммы издержек производства, общих издержек, прибыли на продажу на внутреннем рынке и стоимости упаковки и транспортировки товара в импортирующую страну.



Применяются к 237 физическим и 34 юридическим лицам.

Предусматривают:

1. запрет на въезд и транзит через территорию ЕС
2. заморозку на территории ЕС всех счетов и активов подсанкционных лиц, запрет на прямое или косвенное предоставление средств или экономических ресурсов указанным лицам.

Аналогичный подход применяется к подконтрольным лицам.
Нельзя: осуществлять платежи или поставлять подсанкционным лицам товары, другие активы оказывать услуги
Нельзя: проводить деловые операции с подсанкционными лицами или организациями

Меры противодействия

1. Выход физического лица из состава руководителей (учредителей) организации (в случае, если из-за руководителя санкции применяются ко всем предприятиям холдинга).
2. Обращение в компетентный орган государства-члена ЕС (при неправомерном толковании). Перечень таких органов содержится в приложении 2 к Регламенту 765/2006.

3. В судебном порядке.

4. Направление жалобы в Совет ЕС о неправомерном включении лица в список с обоснованием необходимости исключения при пересмотре решения.

Санкции в финансовой сфере

Включают ограничения, относящиеся к

переводным ценным бумагам (статьи 1j, 1jb, 1x, 1y);

транзакциям, связанным с управлением активами и резервами Национального Банка (статья 1ja);

займам и кредитам со сроком погашения более 90 дней (статья 1k);

страхованию и перестрахованию (статья 1l);

государственной финансовой помощи в торговле и инвестировании в Беларусь (статья 1t);

депозитам гр-н Беларуси, юридических ли в сумме, превышающей 100 000 евро (статья 1u);

поставкам в Беларусь банкнот официальных валют стран-членов ЕС (статья 1za);

отключением от SWIFT 4 белорусских банков: Белагропромбанк, Банк Дабрабыт, Банк развития Республики Беларусь, Белинвестбанк (статья 1 zb).

Санкции в транспортной сфере

Включают запрет на перевозку товаров по территории ЕС белорусскими перевозчиками.

В отношении отдельных категорий значимых товаров (продовольствие, сельскохозяйственные товары, удобрения, медицинское оборудование и лекарства, гуманитарный груз) предусмотрена возможность выдачи национальными компетентными органами стран ЕС разрешений на такую перевозку.

Перечень компетентных органов размещен по ссылке: https://ec.europa.eu/info/sites/default/files/business_economy_euro/banking_and_finance/documents

[national-competent-authorities-sanctions-implementation_en.pdf](#)

Разрешения выдаются в следующих странах: Финляндия, Дания, Германия, Швеция, Норвегия, Словакия, Италия, Франция, Испания.

Системные проблемы

1. Отказ банков от проведения платежей, проведение банками проверочных мероприятий.

2. Отказ компаний из-за репутационных рисков от дальнейшего сотрудничества с Беларусью.

3. Высокие риски применения жестких мер ответственности (административной и уголовной) к европейским экономическим операторам за обход санкций.

4. Отказ в сертификации продукции, включении в список TRACES Пути решения:

- осуществление поставок через страны с лояльными банками
- лоббирование европейскими компаниями введения импортных квот на ввоз

подсанкционных

товаров

- продвижение европейскими компаниями тезиса о негативном влиянии на ведение бизнеса в ЕС

ТЕМА 7. ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ И ИХ РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Таможенные платежи:

- ввозная таможенная пошлина
- вывозная таможенная пошлина
- налог на добавленную стоимость (НДС), взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию
- акцизы, взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию
- таможенные сборы
- иные платежи: специальные, антидемпинговые и компенсационные пошлины, утилизационный сбор, проценты, пени и др.

ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ НАЛОГОВЫЕ

- таможенные пошлины
- акцизы и НДС, взимаемые таможенными органами
- таможенные платежи с физических лиц

ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ НЕНАЛОГОВЫЕ

таможенные сборы

ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ ПРОЧИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПЛАТЕЖИ

- суммы обеспечения уплаты таможенных платежей
- пени, штрафы
- проценты за предоставление отсрочки либо рассрочки таможенных платежей

- средства от реализации конфискованных товаров

ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ ДРУГИЕ НАЛОГИ И СБОРЫ

- антидемпинговые, компенсационные, специальные пошлины
- утилизационный сбор

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА - обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при ввозе (импорте) и вывозе (экспорте) товаров и являющийся обязательным условием их перемещения через таможенную границу.

КЛАССИФИКАЦИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

по направлению движения товара

ввозные

применяются для защиты национального производства, уровня внутренних

цен, а также для фискальных и стимулирующих целей

ВЫВОЗНЫЕ

применяются при нехватке той или иной продукции внутри страны, а также в фискальных целях (нефть, нефтепродукты, калийные удобрения, а также на кожевенное сырье, семена рапса и некоторые виды лесоматериалов)
Таможенные сборы

уплачиваются за значимые действия, которые совершают таможенные органы

обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий, установленных Таможенным кодексом имеет фиксированный размер

Таможенные сборы

- за совершение таможенных операций;
- за таможенное сопровождение товаров, осуществляемое должностными лицами таможенных органов;
- за выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному декларированию
- за принятие таможенными органами предварительного решения

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА - вознаграждение за труд, которое наниматель обязан выплатить работнику за выполненную работу в зависимости от ее сложности, количества, качества, условий труда и квалификации работника с учетом фактически отработанного времени, а также за периоды, включаемые в рабочее время (ст. 57 ТК РФ).

Система оплаты труда - механизм начисления заработной платы, обеспечивающий учет количества труда, затраченного работниками.

1. Повременная форма оплаты труда базируется на количестве отработанного времени и - качестве (квалификации) затраченного труда

1.1. Простая повременная система
Заработок начисляется по присвоенной тарифной ставке или окладу за фактически отработанное время

1.2. Повременно-премиальная система > Kate: Кроме заработной платы за фактически отработанное время работнику начисляется премия за конкретные достижения в работе

По способу начисления простая система предусматривает
помесячную, поденную и почасовую оплату.

При месячной оплате заработок определяется исходя из твердых месячных ставок (окладов), числа рабочих дней, предусмотренных графиком работы на месяц и количества фактически отработанных дней.

При поденной оплате заработная плата определяется на основе дневной тарифной ставки и количества фактически отработанных дней (смен).

При почасовой оплате расчет заработка производится исходя из часовой

тарифной ставки и количества фактически отработанных часов за расчетный период.

2. Сущность тарифной системы оплаты труда.

Тарифная система оплаты труда представляет собой совокупность нормативных актов, при помощи которых осуществляется дифференциация и регулирование заработной платы различных групп работников в зависимости от тяжести, сложности, интенсивности труда и уровня квалификации, а также особенностей видов работ, в которых заняты работники.

Основные элементы тарифной системы:

1) **Тарифная сетка** - распределение категорий работников организации по профессионально-квалификационным группам и тарифным разрядам (диапазоном тарифных разрядов) с соответствующими тарифными коэффициентами.

Тарифная сетка утверждается тарифным (местным) соглашением либо разрабатывается и утверждается в организации.

В состав фонда заработной платы включаются следующие выплаты:

- Заработная плата за выполненную работу и отработанное время;
- Выплаты стимулирующего характера;
- Выплаты компенсирующего характера;
- Оплата за неотработанное время;
- Другие выплаты, включаемые в состав фонда заработной платы.

Все виды выплат, входящих в Фонд заработной платы, делят на основную и дополнительную зарплату.

Основная зарплата - оплата за отработанное время. Она включает:

- 1 Оплату за фактическую выполненную работу по сдельным расценкам, тарифным ставкам и должностным окладам.
- 2 Надбавки и доплаты за профмастерство, высокие достижения в труде, за работу в ночное время, сверхурочно, за совместительство, за работу в тяжелых условиях и т. д.
- 3 Премии за производственные результаты по системам премирования, предусмотренным коллективным соглашениям.

Дополнительная зарплата - оплата за фактически неотработанное время, но подлежащее оплате по законодательству.

Рабочее время, в течение которого работник в соответствии с трудовым, коллективным договорами, правилами внутреннего трудового распорядка обязан находиться на рабочем месте и выполнять свои трудовые обязанности время работы, выполненной по предложению, распоряжению или с ведома нанимателя сверх установленной продолжительности рабочего времени.

НАДБАВКИ

1. Надбавка за продолжительность непрерывной работы (стаж) устанавливается каждому конкретному работнику в зависимости от его стажа работы в отрасли, организации, по специальности.

2) Надбавка за высокие достижения в труде.

3) Надбавка за выполнение особо важной работы может быть установлена как рабочим, так и служащим. Ее выплата производится в период выполнения важных (срочных) работ.

4) Надбавка за профессиональное мастерство. Устанавливается рабочим, профессии которых тарифицируются по разрядам. Размер устанавливается нанимателем и зависит от квалификационного разряда рабочего.

5) Надбавка за классность.

6) Надбавка за сложность напряженность работы устанавливается и выплачивается служащим.

ДОПЛАТЫ

Оплата за работу в сверхурочное время, в государственные праздники, праздничные и выходные дни.

Каждый час работы в сверхурочное время оплачивается: Работникам с повременной оплатой - не ниже 2-х часовых ставок (окладов).

Оплата работы в ночное время Ночным считается время с 22 часов вечера до 6 часов утра.

За каждый час работы в ночное время и в многосменном режиме производятся доплаты в размере, не ниже 20% часовой тарифной ставки (оклада) работника.

Доплата за совмещение профессий (должностей). Рекомендуются устанавливать в пределах тарифной ставки или оклада (без повышений) по совмещаемой профессии или должности.

Доплата за выполнение обязанностей временно отсутствующего работника.

Доплата до размера минимальной заработной платы. Производится, если размер начисленной работнику заработной платы окажется ниже размера МЗП, действующего в период, за который производится начисление заработной платы. При этом доплата до МЗП производится нанимателем ежемесячно.

ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №1,2

Задание 1.

Определите основополагающие базовые законы в таможенном деле

Международные конвенции	Законодательство ЕЭАС	Законодательство РБ

Задание 2.

Определите основные понятия, связанные с законодательством ЕАЭС, и их определения в соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе и ТК ЕАЭС

Понятие	Определение а Договоре о Евразийском экономическом союзе	Определение в ТК ЕАЭС
Международные договоры в рамках Союза		
Общий (единый) рынок		
Таможенный союз		
Международные договоры государств членов с третьей стороны		

Задание 3.

1) Разделить группу на:

- представители Евросоюза
- представители ЕАЭС
- участники Турции
- участники Таджикистана
- участники Туркмении

2) Предоставить информацию:

Представители Евросоюза и ЕАЭС:

- сведения о руководящем органе
- сведения о государствах-членах интеграционного объединения
- сведения о государствах, заявивших о намерении вступить в ближайшее

время в интеграционное объединение

- описание преимуществ присоединения к интеграционному объединению для стран

- условия вступления.

Участники стран:

- в каком интеграционном объединении состоит страна/планирует состоять

- преимущества, которые получит страна при вступлении в объединение

- препятствия для вступления в интеграционное объединение

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №3.

Таможенные процедуры. Таможенная пошлина и таможенный тариф

Задача 1. Данные, известные из декларации на товары:

Графа «Страна происхождения» — Венгрия

Графа «Страна назначения» — Республика Беларусь

Графа «Грузовые места и описание товаров» — Зонт, материал купола нейлон, автомат-телескопический

Графа «Таможенная стоимость» — 1 931 300 р.

ставка пошлины – адвалорная; 15 %

Задание: рассчитать сумму таможенных платежей.

Задача 2. Данные, известные из декларации на товары:

Графа «Страна отправления» — Польша

Графа «Страна назначения» — Республика Беларусь

Графа «Грузовые места и описание товаров» — Пиво солодовое, светлое, крепостью 5.3%, в бутылках емкостью 0,5 л, в количестве 11 200 бутылок

Графа «Таможенная стоимость» — 1 646 400 р.

ставка пошлины – специфическая; 0,018 Евро/л

ставка акцизов – 0,48 руб. за 1 л. готовой продукции

Задание: рассчитать сумму таможенных платежей.

Задача 3. Данные, известные из декларации на товары:

Графа «Страна происхождения» — Турция

Графа «Страна назначения» — Республика Беларусь

Графа «Грузовые места и описание товаров» — Томаты свежие, ввозимые с 1 июня по 30 сентября

Графа «Вес нетто (кг)» — 19 000

Графа «Таможенная стоимость» — 570 000 р.

ставка пошлины – комбинированная; 15 % но не менее 0,08 Евро/кг.

Задание: рассчитать сумму таможенных платежей.

Задача 4. Данные, известные из декларации на товары:

Графа «Страна происхождения» — США

Графа «Страна назначения» — Республика Беларусь

Графа «Грузовые места и описание товаров» — Сигареты с фильтром, содержащие табак, 20 сигарет в пачке, в количестве 140 000 пачек

Графа «Таможенная стоимость» — 7 700 000 р.

ставка пошлины – специфическая; 2 Евро/1 000 шт.

ставка акцизов – 155,85 руб. за 1000 шт.

Задание: рассчитать сумму таможенных платежей.

Задача 5. Определите остаточную стоимость ОПФ, если балансовая (первоначальная) стоимость (Фб) 20 тыс. руб., а срок службы (Тсл) 10 лет. Оборудование использовалось в течение 7 лет.

Задача 6. Определите годовую сумму амортизации и годовую норму амортизации, если срок службы оборудования (Тсл) — 10 лет, стоимость приобретения — 110 тыс. руб., стоимость доставки — 2,5 тыс. руб., стоимость монтажа — 0,5 тыс. руб.

Задача 7. Определите среднегодовую стоимость ОПФ, если на начало года ОПФ составляли 8825 тыс. руб., вводилось и выбывало соответственно: 1 марта — 75 тыс. и 3 тыс. руб., 1 мая — 50 тыс. и 4 тыс. руб., 1 сентября — 39 тыс. и 7 тыс. руб., 1 декабря — 18 тыс. и 15 тыс. руб.

Задача 8. На начало года ОПФ составляли 8825 тыс. руб. В течение года осуществлялся ввод и вывод ОПФ соответственно: 1 марта — 75 тыс. и 3 тыс. руб., 1 мая — 50 тыс. и 4 тыс. руб., 1 сентября — 39 тыс. и 7 тыс. руб., 1 декабря — 18 тыс. и 15 тыс. руб. Объем оформленных таможенных деклараций за год составил 4384 млн. руб. Определите фондоотдачу и фондоемкость.

Задача 9. Определите среднегодовую величину основных производственных фондов в ожидаемом периоде, а также коэффициенты обновления, прироста и выбытия основных фондов по таможенному посту по следующим данным: 1) в составе таможенного поста три пункта пропуска; общая стоимость основных фондов т.п. на 1 января составила 1340 млн. руб., в том числе по пункту пропуска № 1 — 316 млн руб., № 2 — 665 млн, № 3 — 359 млн руб.; 2) в предстоящем году предусматривается ввод в эксплуатацию ОПФ на сумму 177 млн руб., в том числе по пункту пропуска № 1 — 45 млн руб., № 2 — 60 млн, № 3 — 72 млн руб.; 3) выбытие ОПФ установлено в целом по т.п. 85 млн руб., в том числе по пункту пропуска № 1 — 20 млн руб., № 2 — 35 млн, № 3 — 30 млн руб.; 4) ввод в действие ОПФ предусматривается: в пунктах пропуска № 1 и № 3 — в марте и октябре соответственно 40 и 60%, в № 2 — в апреле и сентябре соответственно 20 и 80% от стоимости вводимых ОПФ в год; 5) предполагается выбытие ОПФ в каждом пункте пропуска: в марте — 20%, в июне и ноябре — 40% от суммы выбывших ОПФ в год.

Задача 10. В августе 2022 г. был приобретен ИДК (инспекционно-досмотровый окмплекс) по цене 850 тыс. р. Коэффициент транспортно-заготовительных расходов, связанных с приобретением оборудования, равен 0,1; коэффициент, учитывающий затраты на монтажные работы, непосредственно связанные с данным оборудованием, — 0,2. В 2023 г. была проведена переоценка ИДК с коэффициентом 1,3. Норма амортизации 15 %.

Рассчитайте первоначальную стоимость ИДК при вводе его в эксплуатацию и сумму начисленной линейным способом амортизации по данному ИДК за 2022 г. Рассчитайте восстановительную стоимость ИДК в 2023 г.

Задача 11. Определить среднегодовую стоимость основных фондов, стоимость основных фондов на конец года, коэффициент ввода и выбытия по следующим данным:

- стоимость основных фондов на начало года 9 100 000 руб.;
- 1 марта поступило основных фондов на сумму 3 200 000 руб.;
- выбыло в связи с износом основных фондов 1.10 на сумму 4 500 000 руб., а 1.12 - на 700 000 руб.

Задача 12. Стоимость оборудования таможенного поста на начало года составляет 17,3 тыс. руб. С 1 марта введено в эксплуатацию оборудование стоимостью 440,9 тыс. руб., с 1 июля выбыло оборудования на сумму 30,4 тыс. руб. Объем выпуска услуг — 800 деклараций (ДТ), цена 1ДТ — 30 руб. Нормативная производственная мощность 1000 ДТ. Определить фондоотдачу и фондоемкость.

Задача 13 На начало года стоимость ОПФ таможни составляли 3450 тыс. руб. В течение года осуществлялся ввод и вывод ОПФ соответственно: 1 марта — 80 тыс. и 25 тыс. руб., 1 мая — 150 тыс. и 210 тыс. руб., 1 сентября — 210 тыс. и 70 тыс. руб., 1 декабря — 180 тыс. и 115 тыс. руб. Объем взысканных таможенных платежей за год составил 2700 тыс. руб. Определите фондоотдачу и фондоемкость.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 4

**Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
Таможенная стоимость**

1) К методам государственного регулирования внешнеторговой деятельности не относятся

1. меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования
2. запреты и ограничения внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью
3. меры социального характера
4. меры экономического и административного характера, способствующие развитию внешнеторговой деятельности и предусмотренные законом

2) Регулирование внешнеэкономической деятельности не осуществляется

1. национальными нормами права

2. двусторонними соглашениями
3. региональными соглашениями и многосторонними соглашениями в рамках международных организаций
4. обычаями делового оборота

3) К учредительным документам ВТО не относится

1. ГАТТ-93
2. Марракешская декларация
3. Решение о принятии Соглашения об учреждении ВТО и присоединении к нему
4. Соглашение об учреждении ВТО

4) Решения в ВТО принимаются

1. консенсусом
2. большинством голосов
3. абсолютным большинством голосов
4. относительным большинством голосов

5) Меры, направленные на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции, - это

1. протекционистские меры
2. либеральные меры
3. экономические меры
4. административные меры

6) Квотирование, лицензирование, эмбарго, валютный контроль, административные барьеры - это

1. экономические меры
2. административные меры
3. протекционистские меры
4. либеральные меры

7) Обязательство государства предоставлять государству-партнеру все льготные условия, которые действуют или могут быть введены для любой третьей страны – это режим

1. недискриминации
2. наибольшего благоприятствования
3. взаимности
4. национальный

8) Обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу – это

1. таможенный тариф

2. таможенная ставка
3. таможенная пошлина
4. таможенная льгота

9) Ставки пошлин, сочетающие как ставки, начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров, так и ставки, начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров – это

1. адвалорные ставки
2. специфические ставки
3. комбинированные ставки
4. обычные ставки

10) Компенсационные меры применяются в отношении

1. «специфических» субсидий
2. налоговых субсидий
3. экологических субсидий
4. прямых субсидий

11) Классификационные перечни нетарифных мер регулирования разрабатываются

1. каждым государством для внутреннего регулирования
2. на региональном уровне
3. Всемирной торговой организацией
4. Организацией Объединенных Наций

12) Правила ВТО допускают исключения из режима применения тарифных и нетарифных ограничений

1. по соображениям безопасности страны
2. в случае войны
3. в отношении развивающихся стран
4. в отношении развитых стран

Задача 1. Определить таможенную стоимость

Наименование товара: *тумба* (по фронту 2 ящика и 2 двери).
Характеристика: корпус изготовлен из фанерованной натуральным строганым шпоном дуба древесностружечной плиты, детали фасада – из массива древесины дуба.

Исходные данные Количество: $K_T = 40$ шт.

Вес: нетто – 41 кг/шт., брутто – 46 кг/шт. $\frac{3}{4}$ Цена: $P_T = 72$ евро/шт.

Страна происхождения: Румыния.

Стоимость перевозки по иностранной территории $C_{тр} = 1300$ евро.

Стоимость перевозки по территории Беларуси документально

подтверждена и составляет 350 евро.

Расходы на промежуточное временное складирование на иностранной территории $C_{\text{скл}} = 400$ евро, на территории Беларуси – 300 евро и документально подтверждены.

Страхование перевозки $C_{\text{стр}} = 300$ евро.

Курс валют: $K_{\text{евро}} = 1$ евро: 3,4598 бел. руб.

Задача 2.

Определить таможенную стоимость станка деревообрабатывающего на основе первого метода при импорте в Республику Беларусь с учетом следующих контрактных условий:

Фактурная стоимость станка: 60 000 евро/шт.

Страна происхождения и отправления: Германия.

Стоимость перевозки по иностранной территории – 2000 евро, по территории Республики Беларусь документально не подтверждена и составляет 350 евро.

Страхование перевозки – 1% от фактурной стоимости товара.

Курс валют: 1 евро: 3,6121 бел. руб.

Задача 3. На таможенную территорию РБ ввозится пиво солодовое в количестве 10 000 бутылок. Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость ($C_{\text{вт}}$) партии пива составляет 700 000 р. В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг расходы по доставке товара от Праги до Минска составляют 60 000 р., из них до места прибытия на таможенную территорию РБ – 25 000 р. При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 14 000 р. На основании положений договора купли-продажи установлено, что покупатель предоставил производителю пива этикетки в количестве 10 000 шт. стоимостью 5 р. за 1 шт. по сниженной цене 2 р. за 1 шт. Также покупатель оплатил дизайн этикетки в сумме 10 000 р., который был выполнен на территории Республики Беларусь.

Задание: определить таможенную стоимость товара.

Задача 4. На таможенную территорию РБ ввозится оборудование для производства молока. В соответствии с договором купли-продажи и инвойсом, оборудование поставляется с монтажом. Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость ($C_{\text{вт}}$) оборудования составляет 300 000 долл. США, в том числе монтаж 1 500 долл. США. В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг товар отгружался не со склада продавца и расходы по доставке товара до Гродно составляют 5 000 долл. США. При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 3 000 долл. США.

Задание: определить таможенную стоимость товара.

Задача 5. На таможенную территорию РБ ввозятся туфли мужские, 42 размера, коричневого цвета, изготовленные из кожи. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее были ввезены и выпущены туфли того же производителя, такого же размера, фасона, модели и изготовленные из того же материала, что и ввозимый товар, однако имеющие другой цвет – черный.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Задача 6. На таможенную территорию РБ ввозятся чайники электрические под товарным знаком «Прометей», продукция которого только появилась на рынке. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее были ввезены и выпущены электрические чайники с такими же характеристиками, что и у ввозимого товара, но под товарным знаком «Одиссей», продукция которого давно представлена на рынке и пользуется спросом у потребителей.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Задача 7. На таможенную территорию РБ ввозится дезодорант под торговой маркой «Freshness», произведенный во Франции. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее был ввезен и выпущен такой же дезодорант, под той же торговой маркой «Freshness», но произведенный в Великобритании.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Задание 8. ОАО «Ромашка» 22.08.2023г. заключило договор с Camelly (Англия) на поставку основного средства – оборудование для прессовки бумаги. Стоимость в договоре составляет 3 850 евро. Доставка оборудования осуществлена перевозчиком ООО «Транс корпорация» 28.08.2023г. Стоимость доставки составляет 650,00 руб. , в т.ч. до границы – 350 руб. Таможенная пошлина составляет 10%.

28.08.2023г. были оформлены документы на таможне – таможенная декларация.

Оплата произведена 01.09.2023г. Camelly и ООО «Транс корпорация».

Определить: определите сумму платежей, уплачиваемых на таможне:

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 5

Оплата труда

Задание 1

Рабочий-повременщик 5 разряда отработал в текущем месяце 160 часов, в т. ч. работа в ночное время – 6 часов. Доплата за работу в ночное время на предприятии составляет 40% от часовой тарифной ставки.

Часовая тарифная ставка – 2,80 руб. Рабочему установлена премия в размере 30% от заработной платы за фактически отработанное время из фонда заработной платы.

Требуется: Произвести начисление зарплаты за отчетный период.

Задание 2

Заполнить таблицу учета использования рабочего времени административно-хозяйственного персонала и рабочих предприятия за апрель 2025 г.

Исходные данные

Таб. номер	Ф.И.О.	Должность	Сведения об отклонениях (дата включительно)	Примечание
1. Административно-хозяйственный персонал				
001	Петров А.В.	Директор	Работал все дни	1 ребенок
002	Сидоров И.П.	Зам. директора	Работал все дни	
003	Семенов Я.А.	Гл. инженер	С 05 по 10 сентября болел	2 детей
004	Сидоров Н.И.	Начальник отдела маркетинга	Работал все дни	
005	Шумская О.И.	Начальник планово-производственного отдела	Работала все дни	1 ребенок
006	Бурмацкая Л.К.	Гл. бухгалтер	Очередной отпуск с 16 сентября на 24 календарных дня	
007	Ладутько Т.В.	Зав. хозяйством	Работал все дни	Алименты на 1 ребенка
008	Ячнев И.С.	Инженер категории 1	Работал все дни	Алименты на 2 детей
009	Аникеева Е.И.	Экономист категории 1	Работала все дни	
010	Купреева А.С.	Бухгалтер категории 1	Работала все дни	
2. Рабочие ремонтной мастерской				
115	Титов Н.С.	Слесарь	05 сентября работал 4 часа сверхурочно	
116	Захаренков Т.П.	Слесарь	04 сентября исполнял гос. обязанности	1 ребенок
117	Николаев Е.Н.	Токарь	С 09 сентября предоставлен отпуск на 24 календарных дня	

Задание 3

Месяц	Тарифная ставка, руб.	Фактическая зарплата (с премией и доплатами), руб.	Поправочный коэффициент	Зарплата с учетом коэф-та, руб.
1	2	3	4	5
март 20	620,40	720,80		
февраль 20	620,40	690,30		
январь 20	620,40	690,30		

декабрь 20	570,20	676,80		
ноябрь 20	570,20	684,20		
октябрь 20	570,20	621,50		
Итого		4083,90		

Произвести начисление отпускных для работника, уходящего в отпуск с 16 апреля 2025 года на 24 календарных дня. Данные по заработной плате представлены в таблице. В апреле 2025г. оклад работника составил 645,40 руб.

РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

1. Сущность экономики таможенного дела, предмет и методы.
2. Предпосылки зарождения таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.
3. Экономическая сущность таможенного регулирования.
4. Таможенная территория и таможенная граница.
5. Понятие товара в таможенном законодательстве.
6. Управление таможенным делом.
7. Функции таможенных органов.
8. Деятельность Всемирной таможенной организации в развитии таможенного дела.
9. Таможенная политика Республики Беларусь и ее цели.
10. Механизм государственного регулирования ВЭД и его элементы, их роль и значение.
11. Современные тенденции таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.
12. Границы и условия эффективного применения тарифных и нетарифных мер регулирования ВЭД.
13. Формирование Евразийского экономического союза.
14. Законодательство ЕАЭС и Республики Беларусь о таможенном деле.
15. Прибытие и убытие товаров с таможенной территории ЕАЭС.
16. Таможенные операции по помещению товаров под таможенную процедуру.
17. Таможенное декларирование товаров.
18. Выпуск товаров.
19. Сущность и значение таможенных процедур.
20. Таможенные процедуры согласно ТК ЕАЭС.
21. Применение таможенных процедур при осуществлении ВЭД.
22. Классификация и виды таможенных пошлин.
23. Виды ставок таможенных пошлин.
24. Таможенный тариф, его значение и принципы построения.
25. Таможенный тариф ЕАЭС.
26. Трансформация таможенного тарифа под влиянием интеграционных

процессов и вступления стран ЕАЭС в ВТО.

27. Понятие таможенной стоимости товаров.

28. Международная основа системы определения таможенной стоимости товаров.

29. Система определения таможенной стоимости товара, ее характеристика и применение.

30. Декларирование и контроль таможенной стоимости товаров.

31. Нетарифные меры регулирования внешней торговли и их характеристика.

32. Система нетарифного регулирования ЕАЭС.

33. Административные меры регулирования внешней торговли, их роль и необходимость применения.

34. Нетарифные экономические меры регулирования внешней торговли.

35. Виды и классификация таможенных платежей.

36. Роль таможенных платежей в регулировании ВЭД.

37. Таможенные пошлины.

38. Налог на добавленную стоимость и акцизы.

39. Таможенные сборы.

40. Исчисление таможенных платежей.

41. Плательщики таможенных платежей.

42. Порядок и сроки уплаты таможенных платежей.

43. Изменение сроков уплаты таможенных платежей.

44. Льготы по уплате таможенных платежей.

45. Обеспечение уплаты таможенных пошлин, налогов.

46. Взыскание таможенных платежей.

47. Возврат излишне уплаченных таможенных платежей.

48. Значение и задачи валютного контроля при осуществлении внешнеторговых операций.

49. Роль таможенных органов в осуществлении валютного контроля.

50. Статистическое декларирование.

51. Сущность и принципы таможенного контроля.

52. Формы таможенного контроля и их применение.

53. Система управления рисками как инструмент проведения эффективного таможенного контроля.

54. Правоохранительные функции таможенных органов и их реализация.

55. Виды преступлений против установленного порядка таможенного регулирования.

56. Административная ответственность за нарушение таможенных правил.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

Тематический план по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела»

№ темы	Наименование темы	Количество аудиторных часов		
		Всего	Лекции	Практические занятия
1	Организация таможенного дела	6	4	2
2	Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	5	4	1
3	Общие принципы перемещения товаров через таможенную границу	3	2	1
4	Таможенные процедуры	3	2	1
5	Таможенная пошлина и таможенный тариф	4	2	2
6	Таможенная стоимость товара	4	2	2
7	Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности	3	2	1
8	Таможенные платежи и их роль в регулировании внешнеэкономической деятельности	3	2	1
9	Порядок исчисления и уплаты таможенных платежей	4	2	2
10	Обеспечение уплаты таможенных платежей	3	2	1
11	Валютный контроль	5	4	1
12	Таможенный контроль и правоохранительная деятельность таможенных органов	5	4	1
Всего		48	32	16

**Учебно-методическая карта учебной дисциплины «Экономика
таможенного дела» для дневной формы получения
высшего образования**

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов			Количество часов самостоятельной работы	Формы контроля знаний
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа под контролем		
1	Организация таможенного дела	4	2		6	Э, Т, О
2	Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	4	1		6	Э, Т, О
3	Общие принципы перемещения товаров через таможенную границу	2	1		4	Э, Т, О
4	Таможенные процедуры	2	1		4	Э, Т, О
5	Таможенная пошлина и таможенный тариф	2	2		4	Э, Т, О
6	Таможенная стоимость товара	2	2		4	Э, Т, О
7	Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности	2	1		4	Э, Т, О
8	Таможенные платежи и их роль в регулировании внешнеэкономической деятельности	2	1		4	Э, Т, О
9	Порядок исчисления и уплаты таможенных платежей	2	2		4	Э, Т, О
10	Обеспечение уплаты таможенных платежей	2	1		4	Э, Т, О
11	Валютный контроль	4	1		5	Э, Т, О
12	Таможенный контроль и правоохранительная деятельность таможенных органов	4	1		5	Э, Т, О
	Всего аудиторных занятий	32	16	-	54	

Примечание: условные обозначения для применяемых форм контроля знаний:

Э – экзамен, Т – тест, О – устный опрос

ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

4.4. Перечень компьютерных программ, наглядных и других пособий, методических указаний и материалов, технических средств обучения, оборудования для выполнения лабораторных работ

В процессе обучения сочетаются как активные, так и интерактивные формы проведения занятий (компьютерные симуляции, деловые игры, разбор ситуаций,). В качестве информационных источников используются инновационные компьютерные технологии и интернет-ресурсы (сайты образовательных учреждений, ведомств, информационно-справочные системы), как обязательный компонент стандартов образования.

При проведении занятий в аудитории применяется интерактивное оборудование (компьютер, мультимедийный проектор), для демонстрации презентаций по темам лекций, что позволяет значительно активизировать процесс обучения. Использование новых образовательных технологий обеспечивает развитие следующих навыков:

1. Аналитические навыки - умение отличать данные от информации, классифицировать, выделять существенную и несущественную информацию, анализировать, находить пропуски информации и уметь восстанавливать их. Мыслить ясно и логично. Практические навыки. Пониженный по сравнению с реальной ситуацией уровень сложности проблемы способствует формированию на практике навыков использования методов и принципов принятия решений.

2. Творческие навыки. Развиваются в генерации альтернативных решений, которые нельзя найти логическим путем.

3. Коммуникативные навыки - умение вести дискуссию, спользовать наглядный материал защищать собственную точку зрения, убеждать оппонентов, составлять краткий убедительный отчет.

4. Социальные навыки - умение слушать, поддерживать в дискуссии или аргументировать противоположное мнение, контролировать себя и т. д.

5. Самоанализ. Несогласие в дискуссии способствует осознанию и анализу мнения других и своего собственного. Возникающие моральные и этические проблемы требуют формирования социальных навыков их решения.

4.5. Перечень средств диагностики результатов учебной деятельности

Для диагностики результатов сформированности компетенций обучающихся в результате усвоения дисциплины могут применяться

следующие основные формы и средства оценки знаний:

1. Устная форма – собеседования, устные выступления и доклады на практических занятиях.
2. Письменная форма – тесты, контрольные опросы, рефераты, индивидуальные задания, аттестационные работы.
3. Смешанная форма – защита рефератов и отчетов по практическим заданиям; коллективная защита результатов деловой игры.
4. Техническая форма – компьютерное тестирование; мультимедийная презентация докладов.

В целях периодического контроля и оценки результатов учебной деятельности обучающихся по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела» проводится текущая аттестация в виде теста.

Текущая аттестация проводится 1 раз в семестр.

Обучающиеся допускаются к промежуточной аттестации по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела» при условии успешного прохождения текущей аттестации по учебной дисциплине «Экономика таможенного дела».

4.6. Методические рекомендации по организации и выполнению самостоятельной работы обучающихся по учебной дисциплине

Самостоятельная работа включает самостоятельное изучение отдельных вопросов дисциплины, включенных в учебную программу. При организации самостоятельной неуправляемой работы студентов используются традиционные технологии сообщающего обучения, предполагающие передачу информации в готовом виде, формирование учебных умений по образцу: лекции, практические занятия, написание, заслушивание и обсуждение рефератов. Использование традиционных технологий обеспечивает систематичность, относительно малые затраты времени на передачу и усвоение материала.

В самостоятельную работу по дисциплине входит неконтролируемая самостоятельная работа в объеме 54 часа.

Перечень вопросов, выносимых на самостоятельное изучение при неконтролируемой самостоятельной работе:

1. Организация таможенного дела [4.1.1, 4.1.2, 4.2.1, 4.2.3, 4.2.7, 4.2.12].
2. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности [4.1.1, 4.2.2, 4.2.3].
3. Общие принципы перемещения товаров через таможенную границу [4.1.1, 4.2.4, 4.2.6, 4.2.10, 4.2.11, 4.2.13, 4.2.14].
4. Таможенные процедуры [4.1.1, 4.2.2, 4.2.3, 4.2.9].
5. Таможенная пошлина и таможенный тариф [4.1.1, 4.2.16, 4.2.18, 4.2.19, 4.2.20, 4.2.21].
6. Таможенная стоимость товара [4.1.1, 4.2.18, 4.2.19, 4.2.9].
7. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности [4.1.1,

4.2.4, 4.2.6, 4.2.10].

8. Таможенные платежи и их роль в регулировании внешнеэкономической деятельности [4.1.1, 4.2.16, 4.2.18, 4.2.19, 4.2.20, 4.2.21].

9. Порядок исчисления и уплаты таможенных платежей [4.1.1, 4.2.16, 4.2.18, 4.2.19, 4.2.20, 4.2.21].

10. Обеспечение уплаты таможенных платежей [4.1.1, 4.2.16, 4.2.18, 4.2.19, 4.2.20, 4.2.21].

11. Валютный контроль [4.1.1, 4.2.4, 4.2.6, 4.2.10].

12. Таможенный контроль и правоохранительная деятельность таможенных органов [4.1.1, 4.2.4, 4.2.6, 4.2.10].

Список литературы

4.1. Перечень основной литературы

4.1.1. Цыкунов, И.В. Таможенное дело: учебник / И.В. Цыкунов, Л.И. Тарарышкина, О.В. Макаревич, В.В. Мацкевич, Ю.Л. Грузицкий, И.А. Еремеева; под ред. Цыкунова И.В. – Минск, 2023. – 294 с.

4.1.2. Руд, Т.В. Особенности развития таможенного дела Евразийского экономического союза: теория и практика / Т.П. Руд, Н.Н. Панков; под ред. К.В. Акименко. – Минск : Право и экономика, 2020. – 200 с.

4.2 Нормативно-правовые акты

4.2.1. Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] : [подписан в г. Астане 29.05.2014] : в ред. от 15.03.2018 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.2. Договор о зоне свободной торговли от 18 октября 2011 года [Электронный ресурс]: [подписан в г. Санкт-Петербург 18.10.2011] // Министерство экономики Республики Беларусь. – Режим доступа: https://www.economy.gov.by/ru/dogovor_o_zst-ru/. – Дата доступа: 30.10.2023.

4.2.3. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 года [Электронный ресурс] : подписан в г. Москве 11.04.2017 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.4. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров ([Электронный ресурс]/ Венская конвенция о международных договорах купли-продажи товаров), Вена, 1980 год /. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/9010417>. – Дата доступа: 27.11.2023.

4.2.5. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур [Электронный ресурс]: [заключена в г. Киото 18.05.1973]: в ред. Протокола от 26 июня 1999 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», 2024.

4.2.6. Международная конвенция о Гармонизированной системе описания

и кодирования товаров [Электронный ресурс]: [заключена 14.06.1983 г.]: в ред. Протокола от 24 июня 1983 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», 2024.

4.2.7. О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза, 27 ноября 2009 г., № 130 : в ред. от 16.03.2020 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.8. О Стратегических направлениях развития евразийской экономической интеграции до 2025 года [Электронный ресурс]: Решение Высшего Евразийского экономического совета, 11 декабря 2020 №12.–Режим доступа: https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01228321/err_12012021_12.– Дата доступа 28.11.2023.

4.2.9. Об инструкциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций (вместе с «Инструкцией о порядке заполнения декларации на товары») [Электронный ресурс]: Решение Комиссии Таможенного союза, 20 мая 2010 г., № 257 (ред. от 23.03.2021) // 15 КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.10. Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования [Электронный ресурс]: Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 20 декабря 2017 г. № 107, в ред. от 29.04.2020 № 47/ Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.11. Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 : в ред. от 18.05.2021// Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2024.

4.2.12. Об утверждении Положения об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии, 6 апреля 2016 г., № 47 : в ред. от 19.12.2019 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.13. Правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза (непреференциальные правила определения происхождения товаров) [Электронный ресурс]: Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 13 июля 2018 г. № 49 (в ред. Решения Совета Евразийской экономической комиссии от 10.07.2020 № 57). – Режим доступа:[http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/prav_proish/Documents/Непреференциальные%20правила%20определения%20происхождения%](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/prav_proish/Documents/Непреференциальные%20правила%20определения%20происхождения%20)

20товаров_02.10.2020.pdf/. –Дата доступа: 18.11.2023.

4.2.14. Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран [Электронный ресурс]: Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 14 июня 2018 г. № 60 (в ред. решения Совета Евразийской экономической комиссии 3 апреля 2020 г. № 36). – Режим доступа:

http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/prav_proish/Documents/Правила%20%20для%20РС%20и%20НРС_итог+COVID%20%28GSP%29.pdf. – Дата доступа: 18.11.2023.

4.2.15. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны. Подписано 18.06.2010 / Зарегистрировано в Национальном реестре правовых актов Республики Беларусь 20 мая 2011 г. № 3/2687.

4.2.16. Типовая конвенция Организации Объединенных наций об избежании двойного налогообложения в отношениях между развитыми и развивающимися странами [Электронный ресурс] / Департамент по 16 экономическим и социальным вопросам, Пересмотренное издание 2011 года // Организация Объединенных Наций, Нью-Йорк, 2013 год/. – Режим доступа: https://www.un.org/esa/ffd/wpcontent/uploads/2014/09/UN_Model_2011_UpdateRu.pdf. – Дата доступа: 27.11.2023.

4.2.17. Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изменениями и дополнениями, принятыми на республиканских референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г.) [Электронный ресурс]. – КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь, – Минск, 2024.

4.2.18. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) [Электронный ресурс]: Кодекс Республики Беларусь от 19 декабря 2002 г. № 166-З (ред. от 29 декабря 2023 г. № 72-З) // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. реестр правовых актов Республики Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.19. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) [Электронный ресурс]: Кодекс Республики Беларусь от 29.12.2009 №71-З (ред. от 29 дек. 2023 г. №72-З) // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. реестр правовых актов Республики Беларусь. – Минск, 2024.

4.2.20. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2024.

4.2.21. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : Указ Президента Республики Беларусь от 5 апреля 2016 г. № 124 (ред. 28 февраля 2018 г. № 91-дсп.) // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2024.