

Учреждение образования
«Брестский государственный технический университет»
Экономический факультет
Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой
«Бухгалтерского учета, анализа
и аудита»

 Н.В.Потапова
«13» 06 2025 г.

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой
«Бухгалтерского учета, анализа
и аудита»

 Н.В.Потапова
«13» 06 2025 г.

ЭЛЕКТРОННЫЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС
ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ
«ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ И НЕТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

для специальности:

6-05-1036-01 Таможенное дело

профилизация: Экономическое обеспечение таможенной деятельности в промышленности

Составитель: И.В.Приймачук, старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита Учреждения образования «Брестский государственный технический университет»

Рассмотрено и утверждено на заседании Научно-методического совета университета
«16» 06 2025 г., протокол № 4

Брест, 2025

рег. упр. 24/25-225

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА.....	4
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....	7
ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	7
ТЕМА 2. ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ	16
ТЕМА 3. ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ - ИНСТРУМЕНТ ТАМОЖЕННО- ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	22
ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ПОМЕЩАЕМЫХ (ПОМЕЩЕННЫХ) ПОД ОТДЕЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ	31
ТЕМА 5. ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТОВАРОВ. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН.....	41
ТЕМА 6. ЛЬГОТЫ ПО УПЛАТЕ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН.....	47
ТЕМА 7. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА.....	54
ТЕМА 8. ПРАВОВЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ	62
ТЕМА 9. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	69
ТЕМА 10. МЕРЫ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	76
ТЕМА 11. МЕРЫ, ЗАТРАГИВАЮЩИЕ ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ ТОВАРАМИ И ВВОДИМЫЕ ИСХОДЯ ИЗ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ	76
ТЕМА 12. МЕРЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ.....	81
ТЕМА 13. МЕРЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС.....	81
ТЕМА 14. САНИТАРНО-КАРАНТИННЫЙ КОНТРОЛЬ В ПУНКТАХ ПРОПУСКА ЧЕРЕЗ ГОСУДАРСТВЕННУЮ ГРАНИЦУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.....	82
ТЕМА 15. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ, АНТИДЕМПИНГОВЫЕ И КОМПЕНСАЦИОННЫЕ МЕРЫ.....	82
ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....	90
ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	90
ТЕМА 2. ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ	93

ТЕМА 3. ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ - ИНСТРУМЕНТ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	94
ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ПОМЕЩАЕМЫХ (ПОМЕЩЕННЫХ) ПОД ОТДЕЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ	96
ТЕМА 5. ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТОВАРОВ. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН.....	99
ТЕМА 6. ЛЬГОТЫ ПО УПЛАТЕ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН.....	104
ТЕМА 7. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА.....	106
ТЕМА 8. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА.....	108
ТЕМА 9. ПРАВОВЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ	111
ТЕМА 10. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	117
ТЕМА 11. МЕРЫ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	117
ТЕМА 12. МЕРЫ, ЗАТРАГИВАЮЩИЕ ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ ТОВАРАМИ И ВВОДИМЫЕ ИСХОДЯ ИЗ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ	118
ТЕМА 13. МЕРЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ. МЕРЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС	118
ТЕМА 14. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ, АНТИДЕМПИНГОВЫЕ И КОМПЕНСАЦИОННЫЕ МЕРЫ ПРИ ИМПОРТЕ ТОВАРОВ	118
РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ.....	120
ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ.....	121

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Место учебной дисциплины. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности - учебная дисциплина, предусмотренная учебным планом для студентов специальности 6-05-1036-01 «Таможенное дело».

Таможенно-тарифное регулирование, являясь широко применяемым методом государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, составляет одну из первооснов таможенного дела. Соблюдение мер нетарифного регулирования, а также иных запретов и ограничений является условием помещения товаров под таможенные процедуры. Таможенные органы посредством обеспечения соблюдения мер таможенно-тарифного-регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности обеспечивают экономическую безопасность государства.

С учетом этого, важным при подготовке будущего специалиста с высшим образованием, который будет работать в сфере таможенного дела и внешнеэкономической деятельности, является получение теоретических знаний и изучение правовой базы в части механизма, инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, а также практических навыков применения мер регулирования.

Учебная дисциплина относится к циклу специальных дисциплин (государственный компонент).

Учебная программа по курсу «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» предназначена для студентов 2-го курса специальности «Таможенное дело» дневной формы получения образования. На изучение дисциплины в соответствии с учебным планом дневной формы получения образования отводится всего 120 часов, аудиторных 68 часа, лекционных 34 часа, практических 34 часа, экзамен.

Цель учебной дисциплины - формирование у студентов целостного представления о системе, механизме, инструментах, правовом обеспечении и практике государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, а также приобретение ими теоретических знаний и профессиональных умений в применении правовых актов Республики Беларусь и Евразийского экономического союза (далее - ЕАЭС, Союз) в области таможенно-тарифного регулирования, а также запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

Задачи изучения дисциплины

✓ - уяснение целей, задач и механизма реализации государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

- ✓ - изучение правового, организационного и методического обеспечения государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- ✓ - изучение механизма и инструментов таможенно-тарифного регулирования, овладение навыками их применения;
- ✓ - овладение знаниями в области применения запретов и ограничений;
- ✓ - формирование практических навыков применения правовых актов, устанавливающих запреты и ограничения, связанные с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС;
- ✓ - определение места, роли, функций и задач таможенных органов по обеспечению соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

В результате изучения учебной дисциплины «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» формируются следующие компетенции:

✓ БПК-8. Применять таможенное тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.

В результате изучения учебной дисциплины студент должен:
знать:

- ✓ - правовые и организационные основы системы таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности;
- ✓ - методы определения и порядок таможенного контроля таможенной стоимости ввозимых товаров;
- ✓ - порядок определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС при их вывозе с территории Республики Беларусь;
- ✓ - порядок определения, подтверждения и таможенного контроля происхождения товаров;
- ✓ запреты и ограничения, применяемые в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС;

уметь:

- ✓ применять правовые акты, регулирующие применение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности, антидемпинговых, специальных защитных и компенсационных мер;
- ✓ - применять методы определения таможенной стоимости; правила определения происхождения товаров.

владеть:

- ✓ навыками определения ставки таможенной пошлины и исчисления таможенных пошлин;

✓ - навыками применения методов определения и таможенного контроля происхождения товаров, таможенной стоимости товара, заполнения декларации таможенной стоимости (далее - ДТС);

✓ - навыками контроля соблюдения запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

Связи с другими учебными дисциплинами, включая учебные дисциплины компонента учреждения высшего образования, дисциплины специализации и др. Учебная дисциплина «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» тесно связана с другими учебными дисциплинами, предусмотренными учебным планом специальности 6-05-1036-01 Таможенное дело: «Основы таможенного дела», «Основы экономической безопасности» и «Экономика таможенного дела».

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Внешнеторговая политика: понятие, цели, основные направления и тенденции

Внешнеторговая политика – это составная часть внешнеэкономической политики государства, направленная на регулирование его внешней торговли. Иными словами это целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Основными целями внешнеторговой политики являются:

- изменение степени и способа включения страны в международное разделение труда;
- изменение объема экспорта и импорта;
- изменение структуры внешней торговли;
- обеспечение страны необходимыми ресурсами;
- изменение соотношения экспортных и импортных цен.

Основными направлениями внешнеторговой политики являются политика свободной торговли и протекционизм.

Политика свободной торговли в чистом виде означает, что государство воздерживается от непосредственного воздействия на внешнюю торговлю, оставляя за рынком роль основного регулятора. При этом государство заключает договоры с другими странами для улучшения условий доступа своих товаров на рынки данных стран.

Протекционизм — политика, направленная на защиту отечественной экономики от иностранной конкуренции с помощью торгово-политических барьеров. В отличие от политики свободной торговли при протекционизме исключается свободное действие рыночных сил. В своей крайней форме протекционизм принимает форму экономической автаркии, при которой импорт ограничивается только теми товарами, производство которых в данной стране невозможно. Экспорт же допускается в той мере, в которой он обеспечивает необходимый импорт. Политика автаркии, так же как и политика свободной торговли, в чистом виде не проводится.

Любая страна использует элементы обоих вариантов внешнеторговой политики, комбинируя их в зависимости от решаемых на данном этапе торгово-экономических задач, ситуации в мировой и национальной экономике.

Снижение ставок таможенных пошлин сопровождается повышением роли нетарифных мер. Все активнее во внешней торговле применяются

инструменты нетарифного регулирования: сертификация, нормы экологической безопасности, санитарные и фитосанитарные требования и т.д. Возрастает значение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности.

В процессе развития мировой экономики разработан достаточно разнообразный инструментарий государственного воздействия на торговые отношения с другими странами. К этим инструментам относятся тарифные и нетарифные (прочие, отличные от тарифных).

Таможенно-тарифные и нетарифные меры являются основными методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Данные меры различаются по характеру и механизму регулирующего воздействия на определенные сегменты национального и мирового рынка. Несмотря на это, они тесно взаимосвязаны, достаточно органично сочетаются и дополняют друг друга. В связи с этим таможенно-тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности обычно применяются в комплексе.

2. Таможенно-тарифное регулирование: понятие, сущность, цели, элементы.

Таможенно-тарифное регулирование – метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную границу.

Таможенно-тарифные меры направлены на регулирование затрат и цен на ввозимые и (или) вывозимые товары с учетом затрат и цен отечественных товаропроизводителей, эффективности потребления отечественных и импортных товаров, а также необходимости максимального удовлетворения потребности в тех или иных товарах. Механизм влияния таможенно-тарифного регулирования на внешнеторговую деятельность состоит в его непосредственном воздействии на обмен товарами между странами посредством применения таможенных пошлин.

Таможенные пошлины являются основой таможенно-тарифного регулирования. От степени их экономической обоснованности в решающей степени зависит эффективность данного вида регулирования.

Целями применения мер таможенно-тарифного регулирования являются защита национальных производителей от иностранной конкуренции; обеспечение поступления средств в бюджет; стимулирование прогрессивных структурных изменений в экономике.

Среди основных задач таможенно-тарифного регулирования, актуальных для нашей страны, можно выделить следующие: поддержка конкурентоспособности продукции отечественных предприятий; повышение модернизационной и инновационной составляющей экономики; поддержание необходимого уровня инвестиционной привлекательности отраслей или производств; повышение конкурентоспособности белорусского экспорта.

Достижение данных целей и решение указанных задач обеспечивается грамотным применением элементов таможенно-тарифного регулирования, к которым относятся: таможенный тариф; товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности; таможенная пошлина; таможенные процедуры; тарифные льготы; страна происхождения товара; таможенная стоимость.

Таможенно-тарифное регулирование является важным и трудоемким процессом, включающим в себя несколько взаимосвязанных операций: во-первых, это разработка таможенного тарифа, во-вторых – его корректное применение. Первая группа мер таможенно-тарифного включает в себя обоснование и определение уровня таможенных пошлин; оценку социально-экономических последствий их изменения; формирование таможенного тарифа и системы таможенных процедур. Ко второй группе можно отнести определение страны происхождения товара; определение таможенной стоимости; начисление таможенных пошлин.

В современных условиях глобализации мировой экономики построение всех элементов таможенно-тарифного регулирования унифицируется на основе международных договоров. Важнейшими из них являются Генеральное соглашение о тарифах и торговле (далее – ГАТТ) и иные Соглашения ВТО; Конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров; Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП; другие многосторонние и двухсторонние международные договоры (например, соглашения о предоставлении режима наибольшего благоприятствования (далее – РНБ) в торговле).

До недавнего времени таможенно-тарифное регулирование являлось основным методом регулирования государством внешней торговли. Однако в настоящее время роль тарифных инструментов ослабевает связи с нацеленностью на либерализацию торговли.

Эффективно действующий механизм таможенно-тарифного регулирования является необходимым условием для проведения активной и

целостной таможенной политики каждого государства, в том числе и Республики Беларусь.

Таможенная политика – это система мер, определяющая приоритеты, способы и средства достижения государственных целей в сфере регулирования трансграничного перемещения товаров.

Таможенная политика нацелена на обеспечение наиболее эффективного использования инструментов таможенного контроля и регулирования товарообмена на таможенной территории; реализацию торгово-политических задач по защите внутреннего рынка; стимулирование развития национальной экономики; содействие в проведении структурной перестройки и решении других задач экономической политики Республики Беларусь. Таможенная политика способствует увеличению объемов и улучшению структуры экспортно-импортных товарных потоков и повышению результативности внешнеторговых операций отечественных субъектов хозяйствования.

Таможенное регулирование заключается в установлении порядка и правил, совокупности средств и методов обеспечения соблюдения мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Важно отметить, что таможенно-тарифное регулирование является одной из первооснов таможенного дела. Таможенные органы призваны обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования. В этой связи знание нормативной правовой базы, механизма, инструментов таможенно-тарифного регулирования является важным условием квалифицированной и качественной работы будущего сотрудника таможенных органов.

3. Внешнеторговая политика ЕАЭС: основные направления и принципы.

Организационно-правовая основа таможенно-тарифного регулирования в Республике Беларусь и ЕАЭС.

До формирования Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан, Российской Федерации (далее – ТС), Единого экономического пространства (далее – ЕЭП) и впоследствии ЕАЭС государственное регулирование внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь осуществлялось на национальном уровне в соответствии с Законом Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

В Республике Беларусь действовала достаточно эффективная система таможенно-тарифного регулирования. Применялись Закон Республики Беларусь от 3 февраля 1993 г. № 2151-XII «О Таможенном тарифе», Таможенный кодекс Республики Беларусь от 4 января 2007 года. Импортный

и экспортный тарифы были утверждены Указами Президента Республики Беларусь от 31 декабря 2007 г. № 699 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин» от 31 декабря 2007 г. и № 700 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин» соответственно. Декретом Президента Республики Беларусь от 18 апреля 2003 г. №14 «Об установлении тарифных преференций» было 5 предусмотрено предоставление преференциального режима в отношении товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран (территорий).

В рамках формирования указанных интеграционных образований осуществлялись последовательная передача национальных полномочий в сфере внешней торговли на наднациональный уровень и создание единой договорно-правовой базы в данной сфере. В связи с этим указанные в предыдущем абзаце нормативные правовые акты утратили силу.

В настоящее время действуют:

Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;

Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 346-З «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами»,

Закон «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» от 10 января 2014 г. № 129-З.

Данные нормативные правовые акты применяются в части, в которой они не противоречат международным договорам, заключенным в рамках ТС/ЕЭП и ЕАЭС.

В Республике Беларусь функция координации таможенно-тарифного регулирования внешней торговли закреплена за Министерством иностранных дел Республики Беларусь, в частности входит в компетенцию структурного подразделения министерства – Департамента внешнеэкономической деятельности. Это предусмотрено Положением о Министерстве иностранных дел Республики Беларусь и Положением о Департаменте внешнеэкономической деятельности, утвержденными постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 июля 2006 г. № 978 (с изменениями и дополнениями). В подготовке предложений по таможенно-тарифному регулированию также принимают участие Министерство экономики Республики Беларусь, отраслевые министерства, государственные организации, подчиненные Правительству Республики Беларусь, а также областные (Минский городской) исполкомы.

Реализация государственной таможенной политики и осуществление таможенного регулирования возложены на Государственный таможенный

комитет Республики Беларусь (далее – ГТК). Это закреплено в подпункте 6.1 Положения о Государственном таможенном комитете, утвержденном Указом Президента Республики Беларусь от 21 апреля 2008 г. № 228 «О некоторых вопросах таможенных органов» и пункте 3 статьи 1 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь».

В рамках создания ЕАЭС Беларусь, Казахстан, Россия, Армения достигли договоренности о проведении единой внешнеторговой политики, что зафиксировано в статье 33 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г. (далее – Договор).

Государства – члены: Белоруссия, Казахстан, Россия, Армения (со 2 января 2015 г.), Киргизия (с 12 августа 2015 г.).

Статус государства-наблюдателя при ЕАЭС имеют Молдавия (14 мая 2018 г.), Узбекистан и Куба (11 декабря 2020 г.).

Внешнеторговая политика ЕАЭС направлена на содействие устойчивому экономическому развитию государств-членов Союза, диверсификации экономик, инновационному развитию, повышению объемов и улучшению структуры торговли и инвестиций, ускорению интеграционных процессов, а также дальнейшее развитие Союза как эффективной и конкурентоспособной организации в рамках глобальной экономики.

Внешнеторговая политика Союза осуществляется на основе следующих принципов: гласность, обоснованность, объективность при принятии и применении мер и механизмов ее осуществления; данные меры и механизмы должны быть не более обременительными, чем это необходимо для обеспечения эффективного достижения целей Союза; соблюдение и защита прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности.

Внешнеторговая политика реализуется через заключение Союзом самостоятельно либо совместно с государствами-членами международных договоров с третьей стороной, участие в международных организациях либо автономное применение мер и механизмов внешнеторговой политики.

В отношении внешней торговли товарами странами-членами ЕАЭС применяется РНБ (режим наибольшего благоприятствования) и режим свободной торговли (далее – РСТ) в понимании ГАТТ 1994. Также предоставляются тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, включенных в соответствующие перечни.

В Союзе созданы условия для обеспечения свободного движения товаров. В рамках таможенного союза государств – членов ЕАЭС функционирует внутренний рынок товаров; применяются единые меры

таможенно-тарифного регулирования (применяется Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (далее – ЕТТ ЕАЭС)) и иные единые меры регулирования внешней торговли товарами с третьими странами; действует единый режим торговли товарами в отношениях с третьими странами; осуществляется единое таможенное регулирование; осуществляется свободное перемещение товаров между территориями государств – членов без применения таможенного декларирования и государственного контроля.

В Договоре зафиксировано, что единое таможенное регулирование осуществляется в соответствии с данным Договором, Таможенным кодексом ЕАЭС и регулирующими таможенные правоотношения международными договорами и актами, составляющими право Союза. При этом до вступления в силу Таможенного кодекса ЕАЭС применяются Таможенный кодекс Таможенного союза 2009 года (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27 ноября 2009 г. № 17) с изменениями и дополнениями (далее – ТК ТС) и вся договорно-правовая база ТС и ЕЭП, которая не была кодифицирована в Договоре.

Правовую основу таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕАЭС составляют:

Договор о ЕАЭС от 29 мая 2014 г.;

Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании (приложение № 6 к Договору);

Таможенный кодекс Таможенного союза от 27 ноября 2009 года (с изменениями и дополнениями);

Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС (Высшего органа Таможенного союза) от 27 ноября 2009 г. № 18 «О едином таможенно-тарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями).

Решение Совета ЕЭК от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза».

Решение Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 г. № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» с изменениями и дополнениями (далее – Решение № 130).

Также необходимо отметить ряд международных договоров, заключенных в рамках ТС/ЕЭП и не кодифицированных в Договоре, продолжают применяться:

Протокол о единой системе тарифных преференций Таможенного союза от 12 декабря 2008 года;

Соглашение о единых Правилах определения страны происхождения товаров от 25.01.2008г.;

Соглашение о правилах определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран от 12.12.2008 г.;

Соглашение об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза от 25.01.2008г.;

Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация применяют единые меры таможенно-тарифного регулирования уже с 1 января 2010 года. С этой даты начал применяться ЕТТ ТС, полномочия по принятию решений в сфере таможенно-тарифного регулирования переданы наднациональному органу – Комиссии Таможенного союза (сейчас – Евразийская экономическая комиссия).

Евразийская экономическая комиссия (далее – ЕЭК, Комиссия) – это постоянно действующий регулирующий орган Союза. Ее основными задачами являются обеспечение условий функционирования и развития Союза, а также выработка предложений в сфере экономической интеграции. Полномочия ЕЭК распространяются на ряд сфер, в том числе таможенно-тарифное регулирование, таможенное регулирование, зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин, установление торговых режимов в отношении третьих стран, а также на ряд иных сфер, перечисленных в пункте 3 Положения о ЕЭК (приложение №1 к Договору.

В соответствии со статьей 45 Договора о ЕАЭС Комиссия:

осуществляет ведение единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (далее – ТН ВЭД ЕАЭС) и ЕТТ ЕАЭС;

устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин, включая сезонные;

устанавливает случаи и условия предоставления тарифных льгот, а также определяет порядок их применения;

определяет условия и порядок применения единой системы тарифных преференций Союза, в том числе утверждает перечни стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза, а также перечень товаров, происходящих из этих стран, в отношении которых предоставляются тарифные преференции;

устанавливает тарифные квоты и распределяет их объем.

Решения Комиссии в части таможенно-тарифного регулирования принимаются как на уровне Совета ЕЭК, так и на уровне Коллегии ЕЭК.

Совет ЕЭК консенсусом принимает решения в данной сфере по вопросам, перечисленным в приложении 1 к Регламенту работы ЕЭК (утвержден Решением Высшего Совета от 23 декабря 2014 г. № 98), в том числе: установление и изменение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении чувствительных товаров; установление условий и порядка применения единой системы тарифных преференций; утверждение порядка применения тарифных льгот; утверждение перечней стран-пользователей единой системы тарифных преференций и перечней преференциальных товаров; утверждение правил определения страны происхождения товаров и т.д.

Решения по вопросам в сфере таможенно-тарифного регулирования, не отнесенным к компетенции Совета ЕЭК, принимаются Коллегией ЕЭК (в настоящее время – квалифицированным большинством в две трети голосов).

В случае если члены Совета ЕЭК не достигают консенсуса, вопрос передается на рассмотрение Евразийского межправительственного совета, а в случае необходимости – Высшего Евразийского экономического совета. Решения данных органов Союза принимаются консенсусом.

Каждая их стран-членов ЕАЭС может инициировать рассмотрение Комиссией вопроса в сфере таможенно-тарифного регулирования. Инициативные предложения направляются странами-членами ЕАЭС в ЕЭК через орган, уполномоченный на взаимодействие с данным органом Союза (в Республике Беларусь – это Министерство экономики Республики Беларусь).

Порядок рассмотрения инициативных предложений стран-членов и принятия решение по ним, а также по иным вопросам, входящим в компетенцию Комиссии, установлен вышеупомянутым Регламентом.

Таким образом, таможенно-тарифное регулирование является широко применяемым методом государственного регулирования внешней торговли товарами.

Страны-члены ЕАЭС проводят единую внешнеторговую политику. Во взаимной торговле стран-членов ЕАЭС не применяются таможенные пошлины (иные пошлины, налоги и сборы, имеющие эквивалентное действие), меры нетарифного регулирования, специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры. На таможенной территории ЕАЭС применяются ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС, установлен единый режим торговли с третьими странами. Решения в сфере таможенно-тарифного регулирования принимаются ЕЭК.

ТЕМА 2. ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ

1. Понятие, сущность, характеристика таможенных пошлин

Основой таможенно-тарифного регулирования являются таможенные пошлины.

Таможенная пошлина – обязательный платеж, который взимается таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу.

Таможенные пошлины входят в категорию экономических инструментов регулирования внешнеторговой деятельности. Наряду с таможенными сборами, налогом на добавленную стоимость и акцизами, взимаемыми при ввозе товаров, они относятся к таможенным платежам.

Таможенные пошлины имеют налоговую природу. Они обладают всеми признаками и чертами налога. Сумма таможенных пошлин включается в продажную стоимость товаров. Тем самым они влияют на конкурентоспособность товаров на рынке. В то же время только таможенным пошлинам присуща детальная дифференциация ставок по конкретным товарам с учетом потребности в их импорте, уровня национальных и мировых цен. Это отличает таможенные пошлины от налогов.

Объектом обложения таможенными пошлинами являются товары, которые перемещаются через таможенную границу.

В любом государстве таможенная пошлина применяется для того, чтобы установить оптимальное соотношение среднемировых и национальных издержек производства (цен) на внутреннем рынке страны импорта.

Экономическая сущность таможенной пошлины состоит в том, что она ликвидирует разницу между среднемировыми и национальными издержками производства (ценами). Чем выше эта разница, тем выше может быть таможенная пошлина в стране импорта.

Экономическая роль таможенной пошлины состоит в том, что она создает стоимостной барьер, повышая цену ввозимого товара. При этом государство, применяя таможенные пошлины, может стимулировать развитие определенных отраслей, создавая для них благоприятные условия.

Размер ввозных таможенных пошлин по конкретному товару устанавливается в зависимости от разницы между национальными и мировыми ценами.

Если размер ввозной таможенной пошлины равен этой разнице, то она выполняет стабилизирующую функцию, выравнивая условия конкуренции между национальными и импортными товарами на внутреннем рынке страны импорта.

В случае установления ввозной таможенной пошлины в размере, превышающем разницу между мировыми и внутренними ценами, она выполняет протекционистскую (защитную) функцию и ограничивает ввоз иностранного товара на внутренний рынок.

Если размер ввозной таможенной пошлины ниже разницы между мировыми и внутренними ценами, то создаются благоприятные условия для импорта товара. Таможенная пошлина выполняет стимулирующую функцию.

Ввозные и вывозные пошлины также выполняют фискальную функцию, так как они являются одним из источников пополнения доходной части государственного бюджета.

Балансовая функция реализуется посредством введения вывозных пошлин с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

2. Классификация таможенных пошлин

Таможенные пошлины можно классифицировать по следующим признакам: по объекту обложения, по происхождению, по времени действия, по методу исчисления, по цели взимания. Выделяют также особые виды пошлин.

По объекту обложения выделяют импортные, экспортные, транзитные:

- импортные (ввозные) – пошлины, которые взимаются при ввозе товаров. Являются наиболее распространенным видом таможенных пошлин. Применяются всеми странами мира для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции;

- экспортные (вывозные) пошлины взимаются в связи с вывозом товара за пределы таможенной территории. Применяются отдельными странами обычно в случае значительных различий в уровнях внутренних и мировых цен или дефицита товара на внутреннем рынке, а также в фискальных целях. Имеют ограниченное применение, часто носят временный характер;

- транзитные - пошлины, которые взимаются с товаров, перемещаемых через таможенную территорию страны. Встречаются редко, используются как инструмент решения торговых споров, или в фискальных целях.

По происхождению различают минимальные, максимальные, преференциальные

- минимальные (договорные или конвенционные) таможенные пошлины применяются при ввозе товаров, происходящих из стран, которым данная страна предоставляет РНБ (режима наибольшего благоприятствования) и с которыми заключены соответствующие двусторонние или многосторонние соглашения;

- максимальные (автономные) таможенные пошлины применяются при ввозе товаров, происходящих из стран, которым данная страна не предоставила РНБ, либо страна происхождения товара неизвестна;

- преференциальные таможенные пошлины – пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующими. Предоставляются в отношении товаров, происходящих из стран – участниц зон свободной торговли, а также в соответствии с преференциальными режимами.

По времени действия таможенные пошлины делятся на постоянные, временные, сезонные:

- постоянные – пошлины, ставки которых установлены государственными органами и не могут изменяться в зависимости от обстоятельств; большинство стран мира имеют тарифы с такими ставками;

- временные – пошлины, ставки которых могут изменяться в установленных случаях или на период применения экономических санкций;

- сезонные - пошлины, используемые в определенный период сроком от 4 до 6 месяцев для оперативного регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственной.

По методу исчисления различают адвалорные, специфические и комбинированные:

- адвалорные – пошлины, которые устанавливаются в процентах от таможенной стоимости товара; например, 5 % от таможенной стоимости товара;

- специфические пошлины устанавливаются в абсолютном выражении (т.е. в виде фиксированной суммы) с единицы импортированного товара (с единицы длины, массы, объема, штуки и т.д.); например, 5 евро за 1 шт.;

- комбинированные или смешанные – пошлины, сочетающие черты адвалорной и специфической пошлин. Могут быть двух видов:

- суммарные (расчет ведется по адвалорной и специфической частям, которые затем суммируются); например, 5 евро за 1 шт. плюс 8% от таможенной стоимости;

- предельные (в качестве таможенной пошлины берется либо адвалорная, либо специфическая часть, имеющая наибольшее значение); например, 10 %, но не менее 0,2 евро за 1 кг.

В зависимости от цели взимания таможенные пошлины делятся на протекционистские и фискальные:

- протекционистские пошлины устанавливаются с целью защиты отечественных производителей и обычно применяются на этапе индустриализации или развития отдельных отраслей;

фискальные таможенные пошлины устанавливаются с целью пополнения доходной части бюджета (не могут расти безгранично, так как доход государства в данном случае определяется как произведение тарифной ставки на объем торговли).

Особые виды пошлин: антидемпинговые, компенсационные, специальные (применяются в качестве мер торговой защиты), ответные (вводятся как ответная мера на дискриминационные действия другой страны).

Специальные, антидемпинговые и компенсационные пошлины применяются в целях защиты национальных производителей от импорта товаров, который наносит ущерб или создает угрозу его нанесения. Они вводятся на срок и в размере, необходимом для устранения ущерба или его угрозы отрасли экономики страны импорта товара. Данные пошлины применяются сверх ставок ввозных таможенных пошлин. Специальные пошлины применяются в отношении импорта из всех стран. Антидемпинговые и компенсационные применяются в отношении импорта из отдельных стран, а в некоторых случаях – в отношении конкретных экспортеров. Введению специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин предшествует расследование, проводимое уполномоченным органом страны импорта по строго установленной процедуре.

3. Ставки таможенных пошлин и их классификация

Ставка таможенной пошлины (тарифная ставка) – установленный размер пошлины с единицы импортируемого или экспортируемого товара.

Все многообразие ставок таможенных пошлин в отношении конкретных товаров сводится в таможенном тарифе любой страны. Ставки пошлин можно классифицировать следующим образом.

В зависимости от способа построения выделяют адвалорные, специфические и комбинированные ставки.

По типу изменчивости и динамичности ставки таможенных пошлин подразделяются на фиксированные, скользящие, предельные. Фиксированные ставки пересматриваются по мере накопления изменений в мировых ценах, потребительских свойствах товаров, издержках производства отечественных товаров. Срок применения этих ставок не регламентируется. Скользящие ставки таможенных пошлин автоматически изменяются в зависимости от динамики мировых цен или иных факторов, влияющих на уровень таможенных пошлин. Предельные ставки не могут быть выше установленного предела.

По времени действия ставки таможенных пошлин подразделяются на постоянные и временные. Постоянные ставки устанавливаются без указания срока действия. Временные ставки устанавливаются на ограниченный срок, по окончании которого их действие прекращается.

Между уровнем экономического развития страны и размером ставок ввозных таможенных пошлин существует четкая зависимость. В экономически развитых странах ставки таможенных пошлин обычно невелики (не превышают 10%), а в развивающихся странах они значительны (от 20 до 50%).

4. Исчисление таможенных пошлин

Базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от вида товаров и применяемых видов ставок является таможенная стоимость товаров и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса, объем или иная характеристика).

Так, в случае если установлена адвалорная ставка пошлины расчет производится по формуле:

$$Т_{Падв.} = ТС * СТП_{адв.},$$

где:

$Т_{Падв.}$ – величина таможенной пошлины, исчисленная по адвалорной ставке; $ТС$ – таможенная стоимость товара;

$СТП_{адв.}$ – ставка таможенной пошлины адвалорная (в процентах к таможенной стоимости товара).

В случае специфической ставки расчет осуществляется по формуле:

$$Т_{Пспец.} = КТ \times СТП_{спец.},$$

где:

$Т_{Пспец.}$ – величина таможенной пошлины, исчисленная по специфической ставке;

$КТ$ – количество товара (в килограммах, тоннах, литрах, кубометрах, штуках и т.д.);

$СТП_{спец.}$ – ставка таможенной пошлины специфическая (в евро за единицу измерения количества товара).

При применении предельной комбинированной ставки таможенной пошлины таможенная пошлина равна наибольшей из сумм, исчисленных по адвалорной и специфической ставкам таможенной пошлины. При применении суммарной комбинированной ставки таможенной пошлины таможенная пошлина равна сумме, исчисленной по адвалорной и специфической ставкам таможенной пошлины.

Порядок исчисления ввозных таможенных пошлин в ЕАЭС регламентируется главой 10 ТК ТС. Как правило, исчисление таможенных пошлин осуществляется путем применения базы для исчисления таможенных пошлин и ставки ЕТТ ЕАЭС, действующей на день регистрации таможенным органом таможенной декларации. В случае если требуется пересчет иностранной валюты в валюту государства-члена Союза, то он осуществляется по курсу валют, законодательно устанавливаемому в этом государстве, на указанную дату.

Вывозные таможенные пошлины взимаются в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Тарифные квоты и порядок их применения в ЕАЭС

Многие страны проводят политику применения тарифных квот, осуществляемую посредством использования переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара. При импорте в пределах установленного объема он облагается по внутриквотной ставке тарифа, при превышении этого объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа.

Данный инструмент регулирования в основном применяется в отношении сельскохозяйственных товаров. Такая политика позволяет стране проводить гибкое регулирование притока импортных товаров. По своей эффективности тарифная квота сравнима с количественным ограничением.

Возможность применения тарифных квот предусмотрена статьей 44 Договора. Установление тарифных квот в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров и распределение их объемов осуществляются в порядке, предусмотренном приложением № 6 к Договору (раздел III). Перечень товаров, в отношении которых установлены тарифные квоты, а также их объем ежегодно утверждается Решением Коллегии ЕЭК.

Объем тарифной квоты в отношении отдельного вида сельскохозяйственных товаров, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза не может превышать разницу между объемом потребления такого товара на таможенной территории Союза и объемом производства аналогичного товара на таможенной территории Союза.

Таким образом, таможенная пошлина является основным элементом таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. Регулируя объемы ввоза (вывоза) товаров посредством таможенных пошлин, государство создает условия для решения стоящих перед ним задач, прежде всего в экономической сфере. Таможенные пошлины и их ставки можно

классифицировать по ряду признаков. Исчисление таможенных пошлин осуществляется определяется путем применения базы для исчисления таможенных пошлин и соответствующего вида ставки, которая установлена в таможенном тарифе любой страны в отношении конкретного товара

ТЕМА 3. ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ - ИНСТРУМЕНТ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Понятие, структура, функции, виды таможенных тарифов

Таможенный тариф является важным инструментом внешнеторговой политики государства, правомерность использования которого признается международными нормами. В частности, ВТО рассматривает тарифные меры в качестве основных инструментов регулирования внешней торговли.

Под таможенным тарифом понимается:

инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком;

свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (далее – ТН ВЭД);

конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащей уплате при перемещении определенного товара через таможенную границу страны.

Таможенный тариф любого государства состоит из конкретных ставок таможенных пошлин, используемых для целей таможенного обложения ввозимых или вывозимых товаров. Ставки таможенных пошлин систематизированы в соответствии с ТН ВЭД.

Таможенный тариф выполняет следующие функции:

защита отечественных товаропроизводителей посредством уменьшения спроса на импортные товары, устранения или предотвращения негативных последствий, которые может вызвать чрезмерный импорт;

фискальная функция (способствует поступлению финансовых средств в государственный бюджет);

сбалансирование торгового и платежного баланса страны; прямое воздействие на правительства других стран в целях получения торгово-политических уступок;

повышение конкурентоспособности отечественных производителей и экспортеров, стимулирование их деятельности путем установления льготного или беспошлинного режима ввоза сырья, материалов, оборудования для

изготовления продукции с высокой добавленной стоимостью и (или) предназначенной для экспорта;

обеспечение контроля над перемещением товаров через границу.

В международной практике применяются простые (одноколонные) и сложные (многоколонные) тарифы.

Простой тариф предусматривает для каждого товара одну ставку таможенной пошлины, применяемую вне зависимости от страны происхождения товара. Простой тариф применяется достаточно редко, чаще всего в развивающихся странах. Это связано с тем, что подобный тариф не предусматривает достаточной маневренности в создании дифференцированных условий в отношении импорта из разных стран (например, в части предоставления тарифных преференций).

Сложный тариф предусматривает по каждому товару две и большее число ставок пошлин, дифференцируя условия торговли в зависимости от торговых режимов. Такая система построения сложного тарифа позволяет применять более гибкую политику в отношении товаров из отдельных стран.

Таможенные тарифы развитых стран, как правило, являются многоколонными, т.е. один и тот же товар может облагаться разными по уровню пошлинами в зависимости от страны происхождения. Колонка ставок общего тарифа, содержащая наиболее высокие пошлины (максимальные пошлины), распространяется на государства, не пользующиеся РНБ. Колонка минимальных (договорных, базовых) пошлин содержит значительно более низкие ставки пошлин, согласованные в результате раундов многосторонних торговых переговоров (например, в рамках ВТО) либо на основе межгосударственных соглашений. Тарифы могут содержать самостоятельную колонку (столбец) преференциальных ставок в колонке договорных пошлин, действующих в отношении развивающихся государств или стран, с которыми установлен режим свободной торговли.

2. Номинальный и эффективный уровни тарифной защиты. Принципы построения таможенного тарифа.

Ставка пошлины по конкретному товару, указанная в тарифе, называется простой или номинальной.

Уровень защиты (t_j), который она предоставляет отечественным производителям, также называется номинальным. Он определяется по следующей формуле:

$$t_j = (P'_j - P_j) / P_j * 100$$

где

j - импортируемый товар;

P_j' — цена после введения ввозной пошлины;

P_i – мировая (внешняя) цена до применения защиты.

Уровни номинальной защиты и адвалорного тарифа совпадают.

Для таможенных тарифов большинства стран характерен рост ставок пошлин по мере увеличения степени переработки товаров. Сырьевые товары ввозятся чаще всего беспошлинно, полуфабрикаты по невысоким ставкам, готовые изделия облагаются максимальными пошлинами. В результате защищается процесс создания добавленной стоимости.

Повышение ставок таможенных пошлин на товары по мере роста степени их обработки называется тарифной эскалацией. Реализация данного принципа построения таможенного тарифа содействует усилению защиты национальных производителей готовой продукции и стимулированию ввоза промежуточных товаров.

Если в тарифе нет пошлины на сырье (комплектующие, полуфабрикаты) или она небольшая, то пошлина на готовое изделие фактически приходится на добавленную стоимость. В результате степень протекционизма повышается. Фактический уровень тарифной защиты оказывается тем выше, чем больше разница между пошлинами на готовые изделия и сырье (комплектующие, полуфабрикаты) и чем бóльшая доля импортного сырья входит в готовое изделие.

Уровень реальной защиты с учетом дифференциации ставок пошлин (gj) получил в экономической литературе название эффективного. Он рассчитывается по формуле:

$$gj = (P'_v - P_v) / P_v \times 100$$

где:

j - готовый продукт;

i – импортируемый товар (сырье), который используется при производстве товара j ;

$P'_v = (P'_j - P'_i)$ добавленная стоимость после введения ввозной пошлины. Определяется как разница между ценами товаров j и i после введения ввозной пошлины;

$P_v = (P_j - P_i)$ - добавленная стоимость до введения пошлины. Определяется как разница между ценами товаров j и i до введения ввозной пошлины.

Данный показатель можно рассчитать и другим способом:

$$gj = (t_j - A \times t_i) / (1 - A)$$

где:

t_j – уровень номинальной защиты товара j ;

A – доля импортных компонентов i в стоимости готового продукта j при отсутствии ввозной таможенной пошлины;

t_j – уровень номинальной защиты товара i .

Итак, эффективная ставка тарифа – это реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, рассчитанный с учетом пошлин, взимаемых в отношении импортных сырья (комплектующих, полуфабрикатов).

На основе расчета эффективного уровня таможенной защиты принимаются важные решения в области торговой политики.

Если государству необходимо защитить национальных производителей готовой продукции, то ставка импортного тарифа на готовые изделия должна быть выше ставки на импорт сырья (комплектующих, полуфабрикатов). В результате эффективный уровень таможенной защиты будет выше номинального. Следовательно, для того, чтобы увеличить тарифную защиту, необязательно повышать ставку на готовую продукцию, можно повысить ставку на промежуточные товары (сырье, комплектующие, полуфабрикаты).

Усилить защиту секторов, производящих промежуточную продукцию, или стимулировать конкуренцию в секторах, производящих готовую продукцию, возможно путем установления высокого импортного тарифа на промежуточную продукцию. В результате этого номинальная ставка тарифа на готовый товар будет на деле означать более низкий, а в некоторых случаях и отрицательный уровень эффективной тарифной защиты.

Наряду с принципом тарифной эскалации используется принцип эффективного тарифа. Принцип эффективного тарифа предполагает установление низких ставок пошлин на товары, необходимые для развития производства с высокой долей вновь созданной стоимости. На ввозимую в страну готовую продукцию (например, новые виды технологического оборудования), необходимую для развития национальной экономики, ставки таможенных пошлин могут устанавливаться на нулевом или минимальном уровне.

Эффективность таможенного тарифа в значительной степени зависит от дифференциации ставок таможенных пошлин. Под дифференциацией ставок таможенных пошлин понимается установление различных по значению ставок таможенных пошлин в таможенном тарифе. С помощью детализации в таможенном тарифе номенклатуры товаров и дифференциации тарифных ставок по конкретным товарам можно обеспечить более мощную защиту национального производства. Это предполагает, что ставки должны устанавливаться дифференцированно с учетом особенностей производства и потребления конкретных товаров, а не по агрегированным группам

продукции. При этом чем более дифференцированной является структура тарифа, тем эффективнее он может быть использован в защитных целях.

Защитная функция таможенного тарифа реализуется и соотношением адвалорных, специфических и комбинированных ставок. Во многих странах мира, в том в странах-членах ВТО, отдается предпочтение адвалорным ставкам таможенных пошлин, так как они сохраняют защитный уровень, независимо от изменения цен на товары на мировом рынке.

В практике тарифной защиты может использоваться и запретительная ставка таможенной пошлины – ставка таможенной пошлины, при которых ввоз товаров в страну становится нецелесообразным, т.е. прекращается. Иначе их называют пиковыми ставками. В развитых странах пиковые ставки устанавливаются в основном в отношении сельхозпродукции.

3. Экономическая роль таможенного тарифа. Оптимальный тариф.

В результате изменения малой страной ставок ввозных таможенных пошлин можно наблюдать несколько эффектов: перераспределительные (эффект доходов и эффект передела), которые не приводят к потерям; а также эффекты потери (эффект защиты и эффект потребления).

Эффект доходов выражается в росте доходов бюджета после введения пошлин. Эффект передела заключается в перераспределении доходов от потребителей к производителям. Эффект защиты – потери, которые возникают в результате необходимости внутреннего производства под защитой таможенной пошлины дополнительного количества товаров при более высоких издержках. Ресурсы, которые не предназначались для производства данного товара задействуются для его производства. Это приводит к более высоким издержкам, чем те которые страна могла бы понести, покупая более дешевый импортный товар. Эффект потребления – выражается в сокращении потребления товара в результате роста его цены.

Если страна достаточно велика, то она в состоянии обеспечить снижение цен на импортируемые товары за счет сокращения на них спроса. В этом случае она может ввести на них таможенную пошлину с целью улучшения условий торговли, то есть заставить иностранных поставщиков снизить цены. Такая ситуация свойственна для товаров с низкой эластичностью, например, сельскохозяйственных. После введения дополнительного импортной пошлины, поставщик, опасаясь потерять большой экспортный рынок, может пойти на снижение цены, превышающее величину вводимой пошлины. Такое явление называется «парадоксом Мецлера».

Положительный экономический эффект после введения тарифа для экономики страны возникает, если прибыль от улучшения условий торговли

перекроет потери, которые возникают из-за необходимости увеличения менее эффективного внутреннего производства. Ставка тарифа может оказаться настолько высокой, что перекроет импорт вообще. Отсюда возникает задача нахождения оптимального уровня тарифа.

Оптимальная ставка тарифа – уровень тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

Ставка оптимального тарифа относительно невелика, всегда положительна и находится в промежутке между нулем и запретительной ставкой тарифа. Ставка оптимального тарифа обратна эластичности импорта. Оптимальный тариф ведет к экономическому выигрышу одной страны, но к потерям международной экономики в целом, поскольку является лишь перераспределением доходов от одной страны к другой.

4. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС.

ТН ВЭД является системообразующим элементом таможенного тарифа и служит основой для применения мер государственного регулирования ВЭД в любой стране. Данная номенклатура используется при декларировании товаров, перемещаемых через таможенную границу, разработке тарифа, осуществлении мер нетарифного регулирования. От корректной классификации товаров зависит обоснованное начисление и уплата таможенных платежей, объективность таможенной статистики внешней торговли.

Благодаря этому классификатору всем существующим товарам, а также вновь выходящим на рынок присваивается соответствующий цифровой код. Ведение ТН ВЭД, классификация и кодирование товаров являются важными элементами таможенного дела и осуществляются таможенными органами.

В основе современной классификации товаров европейских стран, стран СНГ, в том числе ЕАЭС лежит Товарная Номенклатура Гармонизированной системы описания и кодирования товаров (далее – ГС). Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров подписана 14 июня 1983 г. в г.Брюсселе и вступила в силу 1 января 1988 г.

ГС создана как единый для всех стран международный классификатор товаров. Она используется для таможенных и статистических целей, стандартизации и унификации внешнеторговой документации. Система построена таким образом, что она может применяться в условиях постоянного расширения и усложнения ассортимента товаров. ГС – это номенклатура, включающая в себя товарные позиции и субпозиции и относящиеся к ним цифровые коды, сгруппированные по определенным

признакам в группы и разделы; примечания к разделам, группам и субпозициям; основные правила интерпретации ГС.

Товарная номенклатура ГС состоит из пяти уровней: разделы (21), группы (общее количество – 99, из них действующих – 96, резервных – три), подгруппы (33), товарные позиции (1221), субпозиции (5021).

Код товара в ГС представляет собой шестизначное число из арабских цифр, которое включает в себя код группы (первые два знака), код товарной позиции (те же первые два знака плюс третий и четвертый) и код субпозиции (первые четыре знака плюс пятый и шестой). Деление товаров на разделы и подгруппы (обозначаются римскими цифрами) производится для удобства пользования номенклатурой и не находит непосредственного отражения в шестизначном цифровом коде товара.

В ГС применяется «дефисная система», то есть перед наименованиями детализированных субпозиций и подсубпозиций проставлено различное количество дефисов. Разное число дефисов соответствует глубине детализации. Поиск кода товара ведется от меньшего числа дефисов к большему. Применение дефисной системы позволяет детализировать уровни классификации и кодирования товаров.

Кроме товарной номенклатуры ГС, существуют вспомогательные публикации, которые способствуют корректному поиску места товара в ГС и присвоению ему правильного кода: пояснения в ГС; алфавитный указатель к ГС и пояснениям; сборник классификационных решений по ГС; ключи перехода между различными редакциями ГС («корреляционные таблицы»).

Товарные номенклатуры большинства государств унифицированы на основе ГС. Система кодирования ГС допускает их более глубокую детализацию путем прибавления дополнительных знаков к коду, что широко используется в мировой практике. Так, ГС стала основой для формирования для ТН ВЭД СНГ, единой ТН ВЭД ЕврАзЭС, единой ТН ВЭД ТС (сейчас ТН ВЭД ЕАЭС).

ЕТТ ТС, систематизированный в соответствии с единой ТН ВЭД ТС, был подготовлен в рамках формирования нормативной правовой базы Таможенного союза и утвержден Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества (высшего органа Таможенного союза) от 27 ноября 2009 года № 18.

С 1 января 2010 года единая ТН ВЭД ТС и ставки ЕТТ ТС начали применяться на территории Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, что предусмотрено пунктом 1 Решения № 130. В связи со вступлением в силу с 1 января 2012 года 5-го издания ГС в ТН ВЭД

ТС и ЕТТ ТС были внесены существенные изменения. Новая редакция утверждена Решением Совета ЕЭК от 16 июля 2012 г. № 54.

С 1 января 2015 г. на таможенной территории Союза применяется ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС. Это зафиксировано в статье 42 Договора. Изменение названий «ЕТТ ТС» на «ЕТТ ЕАЭС» и «единая ТН ВЭД ТС» на «единая ТНВЭД ЕАЭС» предусмотрено пунктом 2 статьи 101 Договора. Решением Совета ЕЭК от 10 декабря 2014 г. № 112 «О внесении изменений в Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54» предусмотрено, что новые формулировки используются в целях реализации всех решений КТС, решений и рекомендаций ЕЭК, принятых до вступления в силу Договора.

ЕТТ ЕАЭС – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым (ввезенным) на таможенную территорию Союза из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой ТН ВЭД ЕАЭС.

ЕТТ ЕАЭС применяется в целях обеспечения условий для эффективной интеграции Союза в мировую экономику; рационализации товарной структуры ввоза товаров на таможенную территорию Союза; поддержания рационального соотношения вывоза и ввоза товаров на таможенной территории Союза; создания условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в Союзе; поддержка отраслей экономики Союза.

ЕТТ ЕАЭС строится с соблюдением принципов тарифной эскалации и эффективного тарифа. В ЕТТ ЕАЭС применяются адвалорные, специфические и комбинированные ставки ввозных таможенных пошлин. Это базовые ставки, которые установлены по каждой товарной подсубпозиции на товары, происходящие из государств, которым предоставляется РНБ. Данные ставки являются едиными и не подлежат изменению в зависимости от лиц, перемещающих товары через таможенную границу Союза, видов сделок и иных обстоятельств за исключением случаев предоставления тарифных преференций, тарифных льгот и ввоза товаров из стран, с которыми установлен режим свободной торговли.

ЕТТ ЕАЭС предусматривает возможность установления сезонных таможенных пошлин сроком до 6 месяцев в году. Эти пошлины применяются вместо ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС и вводятся при необходимости оперативного регулирования ввоза товаров на таможенную территорию Союза.

Государство, присоединившееся к Союзу, вправе применять ставки ввозных таможенных пошлин, отличные от ставок ЕТТ ЕАЭС, в

соответствии с перечнем товаров и ставок, утверждаемым Комиссией. Такое государство обязано обеспечить использование данных товаров только в пределах своей территории и принять меры по недопущению их вывоза в другие государства без доплаты ввозных таможенных пошлин. Ставки, отличные от ставок ЕТТ ЕАЭС, применяются Арменией и Казахстаном.

Единая ТН ВЭД ЕАЭС – товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности, основанная на ГС и единой ТН ВЭД СНГ.

Единая ТН ВЭД ЕАЭС является структурным элементом ЕТТ ЕАЭС. Необходимо отметить, что ТН ВЭД Республики Беларусь в отличие от единой ТН ВЭД ЕАЭС существовала в виде отдельного от таможенного тарифа документа.

ТН ВЭД ЕАЭС включает в себя: товарные позиции (4 знака), субпозиции (6 знаков), подсубпозиции (10 знаков) и относящиеся к ним коды; примечания к разделам, группам, субпозициям, подсубпозициям; основные правила интерпретации номенклатуры.

Все разделы, группы, подгруппы, товарные позиции, субпозиции, а также примечания к разделам, группам, товарным позициям и субпозициям, основные правила интерпретации в ТН ВЭД ЕАЭС соответствуют номенклатуре ГС. Седьмой и восьмой знаки соответствуют коду товара по Комбинированной номенклатуре ЕС. Кроме того, первые девять знаков цифрового кодового обозначения в ТН ВЭД ЕАЭС соответствуют цифровому коду подсубпозиции единой ТН ВЭД СНГ. Девятый и десятый знаки предназначены для детализации с учетом интересов стран-членов ЕАЭС. В частности, десятый знак используется при кодировании специфических признаков товара, которые имеют значение для целей применения ставок пошлин, тарифных квот. Если детализация на уровне 9 и 10 знаков не нужна, то в коде применяется цифра 0. Между четвертым и пятым, шестым и седьмым знаками проставляется разделитель в виде пробела.

Техническое ведение ТН ВЭД ЕАЭС в соответствии с положениями статьи 51 ТК ТС осуществляет государственный орган исполнительной власти Российской Федерации, уполномоченный в сфере таможенного дела (в настоящее время – Федеральная таможенная служба).

Таким образом, таможенный тариф играет значимую роль в регулировании внешнеторговой деятельности, являясь экономическим и торгово-политическим инструментом. Эффективность таможенного тарифа зависит от его вида, степени дифференциации, соотношения адвалорных, специфических и комбинированных ставок таможенных пошлин, принципов построения. Для каждого государства важно установить тариф,

обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

В связи с созданием ЕАЭС с 1 января 2015 г. на таможенной территории Союза применяется ЕТТ ЕАЭС и единая ТН ВЭД ЕАЭС.

ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ПОМЕЩАЕМЫХ (ПОМЕЩЕННЫХ) ПОД ОТДЕЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

1. Понятие таможенной процедуры. Возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных пошлин.

В соответствии со статьей 4 ТК ТС, таможенная процедура – совокупность норм, определяющих для таможенных целей требования и условия пользования и (или) распоряжения товарами на таможенной территории ЕАЭС или за ее пределами.

Таможенная процедура устанавливает порядок перемещения товаров через таможенную границу в зависимости от назначения товара, условий его нахождения на/вне таможенной территории, определяет рамки, в которых может использоваться товар, а также права и обязанности лица перемещающего товар.

Статьей 202 ТК ТС установлены следующие виды таможенных процедур: выпуск для внутреннего потребления; экспорт; таможенный транзит; таможенный склад; переработка на таможенной территории; переработка вне таможенной территории; переработка для внутреннего потребления; временный ввоз (допуск); временный вывоз; реимпорт; реэкспорт; беспошлинная торговля; уничтожение; отказ в пользу государства; свободная таможенная зона; свободный склад; специальная таможенная процедура.

!!! При помещении товаров под таможенные процедуры должны соблюдаться установленные условия в части уплаты таможенных пошлин, налогов, соблюдения запретов, ограничений и т.д.

С точки зрения мер таможенно-тарифного регулирования таможенная процедура тесно связана с применением таможенного тарифа. В каждой таможенной процедуре определены конкретные случаи и порядок применения таможенной пошлины в отношении перемещаемых через таможенную границу товаров, в том числе устанавливаются возникновение, и прекращение обязанности по уплате таможенных пошлин.

Согласно пункту 1 статьи 80 ТК ТС, обязанность по уплате таможенных пошлин возникает в связи с помещением товаров под таможенные процедуры внутреннего потребления, экспорта, таможенного транзита,

таможенного склада, переработки на таможенной территории, переработки вне таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, временного ввоза, временного вывоза, реэкспорта, беспошлинной торговли. Как правило, данная обязанность в отношении товаров, помещаемых под конкретную таможенную процедуру, возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации (далее – ТД).

Условия прекращения обязанности по уплате таможенных пошлин предусмотрены для каждой таможенной процедуры. Также данная обязанность прекращается при наступлении случаев, установленных в п.2 ст. 80 ТК ТС, в том числе при уплате или взыскании таможенных пошлин.

Таможенные пошлины не уплачиваются случаях, предусмотренных пунктом 3 статьи 80 ТК ТС, в том числе при помещении товаров под таможенные процедуры, не предусматривающие такую уплату, при соблюдении условий соответствующей таможенной процедуры (таможенные процедуры таможенного транзита, таможенного склада, беспошлинной торговли, реэкспорта). В случае несоблюдения условий таможенные пошлины подлежат уплате с учетом требований, установленных для данных таможенных процедур.

Для процедур выпуска для внутреннего потребления и экспорта таможенные пошлины применяются без особых процедурных оговорок.

Обязанность по уплате таможенных пошлин возникает и прекращается при установлении таможенных процедур свободная таможенная зона и свободный склад – в соответствии с международными договорами государств – членов Союза; специальная таможенная процедура – в соответствии с законодательством государств - членов Союза.

2. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под отдельные таможенные процедуры

В рамках таможенных процедур переработки на таможенной территории, переработки вне таможенной территории, переработки для таможенной территории, временного ввоза (допуска), временного вывоза, свободной таможенной зоны и свободного склада прослеживаются особенности применения таможенных пошлин. Эти особенности будут рассмотрены в данной главе.

Переработка на таможенной территории (ст. 34 ТК ТС)

Переработка на таможенной территории – таможенная процедура, при которой иностранные товары используются для совершения операций по переработке на таможенной территории Союза в установленные сроки с полным условным освобождением от уплаты ввозных таможенных пошлин,

налогов и без применения мер нетарифного регулирования с последующим вывозом продуктов переработки за пределы таможенной территории Таможенного союза.

В рамках данной процедуры при ввозе иностранных товаров, а также при вывозе продуктов переработки при соблюдении условий таможенной процедуры таможенная пошлина не взимается. НО Однако таможенные пошлины применяются при таможенном оформлении продуктов переработки и остатков от переработки в случае их помещения под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

В некоторых ситуациях возможно и применение в производстве товаров Союза. В составе готовой продукции к таким товарам вывозные пошлины не применяются, так как продукты переработки имеют статус иностранных товаров (п. 2 ст. 239 ТК ТС).

Коммерчески пригодные отходы, образовавшиеся в результате переработки иностранных товаров, подлежат помещению под иную таможенную процедуру.

В случаях несоблюдения условий процедуры (установлены в статье 250 ТК ТС) ввозные таможенные пошлины подлежат уплате в размерах, соответствующих суммам ввозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, без учета льгот по уплате таможенных пошлин. Исчисление сумм таможенных пошлин осуществляется на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории.

В случае невывоза продуктов переработки, помещенных под таможенную процедуру реэкспорта, уплачиваются суммы ввозных таможенных пошлин. Они исчисляются в отношении иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории и использованных для изготовления продуктов переработки с учетом норм их выхода. Кроме этого, с сумм ввозных таможенных пошлин уплачиваются проценты, как если бы в отношении указанных сумм была предоставлена отсрочка уплаты ввозных таможенных пошлин со дня регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, по день регистрации таможенным органом таможенной декларации, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта.

Иностранные товары, помещенные под процедуру переработки на таможенной территории, могут также быть помещены под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. В данном случае

уплачиваются суммы ввозных таможенных пошлин, исчисленные в отношении иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории и использованных для изготовления продуктов переработки в соответствии с нормами их выхода.

При помещении продуктов переработки и (или) иностранных товаров, не подвергшихся переработке, под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления ставки ввозных таможенных пошлин, курс валют, определяются на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории. При этом с сумм ввозных таможенных пошлин уплачиваются проценты, как если бы в отношении этих сумм была предоставлена отсрочка их уплаты со дня регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории.

Таможенная процедура переработки вне таможенной территории (глава 35 ТК ТС)

Переработка вне таможенной территории – таможенная процедура, при которой товары Союза вывозятся с таможенной территории Союза с целью совершения операций по переработке вне таможенной территории Союза в установленные сроки с полным условным освобождением от уплаты вывозных таможенных пошлин и без применения мер нетарифного регулирования с последующим ввозом продуктов переработки на таможенную территорию Союза.

В случаях несоблюдения условий таможенной процедуры (указаны в статье 261 ТК ТС) вывозные таможенные пошлины подлежат уплате. Их размер должен соответствовать суммам вывозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта, исчисленным на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории.

При помещении продуктов переработки под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления ввозной таможенной пошлиной облагаются продукты переработки, исходя из стоимости операций по переработке, а если эту стоимость установить невозможно, то исходя из разницы таможенной стоимости ввозимых продуктов переработки и ранее вывезенных товаров Союза. При этом данные товары рассматриваются как вывозимые с таможенной территории Союза в день помещения продуктов переработки под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

Если к продуктам переработки применяются специфические ставки ввозных таможенных пошлин, сумма подлежащих уплате ввозных таможенных пошлин определяется как произведение суммы ввозной таможенной пошлины, исчисленной по специфической ставке в отношении продуктов переработки, на соотношение стоимости операций по переработке к таможенной стоимости продуктов переработки, как если бы продукты переработки помещались под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления;

При помещении товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории, под таможенную процедуру экспорта таможенная стоимость товаров и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса, объем или иная характеристика), ставки вывозных таможенных пошлин, курс валют, определяются на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории. При этом с сумм вывозных таможенных пошлин, уплачиваются проценты, как если бы в отношении этих сумм была предоставлена отсрочка их уплаты со дня регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории.

Таможенная процедура переработки для внутреннего потребления (гл. 36 ТК ТС)

Переработка для внутреннего потребления – таможенная процедура, при которой иностранные товары используются для совершения операций по переработке на таможенной территории Союза в установленные сроки без уплаты ввозных таможенных пошлин, с применением запретов и ограничений, а также ограничений в связи с применением специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер при условии последующего помещения продуктов переработки под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления с уплатой ввозных таможенных пошлин по ставкам, применяемым к продуктам переработки.

Отходы и пригодные для коммерческого использования остатки товаров, образовавшиеся в результате переработки иностранных товаров, до истечения срока переработки подлежат помещению под иную таможенную процедуру.

В случаях несоблюдения условий таможенной процедуры (указаны в ст. 274 ТК ТС) ввозные таможенные пошлины подлежат уплате в размерах, соответствующих суммам ввозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении иностранных товаров под таможенную процедуру

выпуска для внутреннего потребления, исчисленным на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления.

В целях развития отраслей экономики государств – членов Союза и стимулирования импортозамещения на их территориях инвестиционных товаров Комиссия вправе определять отдельные виды товаров и (или) продуктов их переработки, если для целей применения ввозных таможенных пошлин в отношении продуктов переработки могут применяться таможенная стоимость и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса, объем или иная характеристика), определенные на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения таких товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления.

В отношении продуктов переработки применяются ставки ввозных таможенных пошлин по стране происхождения товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления. В случаях, когда в процессе переработки используются иностранные товары, происходящие из разных стран, применение ставок ввозных таможенных пошлин осуществляется с учетом следующих особенностей:

1) если в результате переработки произошло изменение классификационного кода товаров по ТН ВЭД на уровне любого из первых четырех знаков, к продуктам переработки применяются ставки таможенных пошлин как к товарам, ввозимым из стран, которым предоставляется РНБ;

2) в иных случаях применяются ставки таможенных пошлин по стране происхождения этих иностранных товаров, таможенная стоимость которых является наибольшей.

При помещении иностранных товаров, не подвергшихся операциям по переработке, под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления до истечения срока их переработки ставки ввозных таможенных пошлин и курс валют определяются на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения иностранных товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления. При этом с сумм ввозных таможенных пошлин уплачиваются проценты, как если бы в отношении этих сумм была предоставлена отсрочка их уплаты со дня регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления.

Таможенная процедура временного ввоза (допуска) (гл. 37 ТК ТС)

Временный ввоз (допуск) – таможенная процедура, при которой иностранные товары используются в течение установленного срока на

таможенной территории Союза с условным освобождением, полным или частичным, от уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов (далее – полное условное освобождение или частичное условное освобождение) и без 28 применения мер нетарифного регулирования с последующим помещением под таможенную процедуру реэкспорта.

Перечень товаров, временно ввозимых с полным условным освобождением и его условия определяются международными договорами государств – членов Союза и (или) решениями Комиссии. В отношении товаров, по которым не предоставлено полное условное освобождение, а также при несоблюдении его условий применяется частичное условное освобождение.

При частичном условном освобождении за каждый полный и неполный календарный месяц нахождения товаров на таможенной территории Союза уплачивается 3 процента суммы ввозных таможенных пошлин, которая подлежала бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления в день регистрации ТД, поданной для их помещения под таможенную процедуру временного ввоза (допуска). Данная сумма уплачивается за весь период срока действия этой таможенной процедуры или частями, но не реже чем раз в 3 месяца. При этом общая сумма не должна превышать сумму, которая подлежала бы уплате, если бы товары были помещены под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления в день регистрации ТД, поданной для помещения таких товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска), без учета льгот по уплате ввозных таможенных пошлин.

При завершении таможенной процедуры временного ввоза (допуска) суммы ввозных таможенных пошлин, уплаченные при частичном условном освобождении, возврату (зачету) не подлежат.

Ввозные таможенные пошлины, налоги при частичном условном освобождении подлежат уплате в сроки, установленные п.3 ст. 283 ТК ТС.

При несоблюдении условий данной таможенной процедуры (случаи указаны в ст. 283 ТК ТС) ввозные таможенные пошлины подлежат уплате. Их размер должен соответствовать суммам ввозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении таких товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, без учета тарифных преференций и льгот по уплате таможенных пошлин, налогов, исчисленным на день регистрации таможенным органом ТД, в соответствии с которой товары помещены под таможенную процедуру временного ввоза (допуска). При этом из суммы вычитаются суммы таможенных пошлин, налогов, уплаченных при частичном освобождении.

Временно ввезенные товары могут помещаться под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. В этом случае ставки ввозных таможенных пошлин и курс валют определяются на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска). При этом если в отношении товаров уплачивались таможенные пошлины при частичном условном освобождении, ввозные таможенные пошлины, уплачиваются в размере разницы исчисленных сумм таможенных пошлин, подлежащих уплате при помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, и таможенных пошлин, уплаченных в соответствии с таможенной процедурой временного ввоза (допуска).

При помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления товаров, в отношении которых применялось полное условное или частичное условное освобождение, за период, когда применялось такое освобождение, подлежат уплате проценты с сумм таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате, если бы в отношении этих сумм была предоставлена отсрочка (рассрочка) со дня применения полного условного или частичного условного освобождения от уплаты таможенных пошлин. Для отдельных категорий временно ввозимых товаров Комиссия вправе определять случаи, когда проценты не уплачиваются.

Временный вывоз (гл. 38 ТК ТС)

Временный вывоз – таможенная процедура, при которой товары Союза вывозятся и используются в течение установленного срока за пределами таможенной территории Союза с полным освобождением от уплаты вывозных таможенных пошлин и без применения мер нетарифного регулирования с последующим помещением под таможенную процедуру реимпорта.

При незавершении таможенной процедуры временного вывоза до истечения срока временного вывоза, сроком уплаты вывозных таможенных пошлин считается день истечения установленного таможенными органами срока временного вывоза. Вывозные таможенные пошлины подлежат уплате в размерах, соответствующих суммам вывозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта, исчисленным на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру временного вывоза.

При помещении временно вывезенных товаров под таможенную процедуру экспорта (если не установлено обязательство по возврату товара) таможенная стоимость товаров и (или) их физические характеристики в

натуральном выражении (количество, масса, объем или иные характеристики), ставки вывозных таможенных пошлин и курс валют определяются на день регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру экспорта.

С сумм вывозных таможенных пошлин, уплаченных при помещении товаров под таможенную процедуру экспорта, уплачиваются проценты, как если бы в отношении этих сумм была предоставлена отсрочка их уплаты со дня регистрации таможенным органом ТД, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру временного вывоза.

Таможенная процедура свободной таможенной зоны

Свободная таможенная зона – таможенная процедура, при которой товары размещаются и используются в пределах территории свободной экономической зоны (далее – СЭЗ) или ее части без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения мер нетарифного регулирования в отношении иностранных товаров и без применения запретов и ограничений в отношении товаров Союза.

Условия помещения товаров под данную таможенную процедуру установлены Соглашением по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны от 18 июня 2010 года.

Товары, ввезенные на территорию СЭЗ, на которой применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, и помещенные под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, рассматриваются как находящиеся вне таможенной территории Союза для целей применения таможенных пошлин, налогов, а также мер нетарифного регулирования.

При помещении товаров под данную таможенную процедуру обеспечение уплаты таможенных пошлин не требуется.

Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин в отношении иностранных товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную данную таможенную процедуру возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом декларации, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру либо с момента из ввоза на территорию портовой или логистической СЭЗ.

В случае несоблюдения условий таможенной процедуры (установлены пунктом 3 статьи 16 Соглашения) ввозные таможенные пошлины подлежат уплате в размерах, соответствующих суммам ввозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, без учета льгот по уплате таможенных пошлин, исчисленным на день регистрации таможенным

органов ТД поданной для помещения этих товаров под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или на день их ввоза в портовую или логистическую СЭЗ.

Исчисление таможенных пошлин при завершении таможенной процедуры свободной таможенной зоны производится в соответствии с правилами исчисления таможенных пошлин, установленными для таможенной процедуры, под которую помещаются товары при завершении таможенной процедуры свободной таможенной зоны, с учетом особенностей, установленных статьей 17 Соглашения.

Таможенная процедура свободного склада

Свободный склад – таможенная процедура, при которой товары размещаются и используются на свободном складе без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения мер нетарифного регулирования в отношении иностранных товаров и без применения запретов и ограничений в отношении товаров Союза.

Условия помещения товаров под данную таможенную процедуру установлены Соглашением о свободных складах и таможенной процедуре свободного склада от 18 июня 2010 г.

В случае несоблюдения условий таможенной процедуры (установлены пунктом 3 статьи 13 данного Соглашения) ввозные таможенные пошлины подлежат уплате в размерах, соответствующих суммам ввозных таможенных пошлин, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления (без учета льгот по уплате таможенных пошлин), исчисленным на день регистрации таможенным органом ТД поданной для помещения этих товаров под таможенную процедуру свободного склада.

Исчисление таможенных пошлин, налогов при завершении таможенной процедуры свободного склада производится в соответствии с порядком исчисления таможенных пошлин, установленными для таможенной процедуры, под которую помещаются товары при завершении таможенной процедуры свободного склада, с учетом положений статьи 14 данного Соглашения.

Таким образом, прослеживаются особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещенных (помещаемых) под таможенные процедуры переработки на таможенной территории, переработки вне таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, временного ввоза (допуска), временного вывоза, свободного склада и свободной таможенной зоны. Таможенные пошлины не уплачиваются при

соблюдении условий таможенных процедур, не предусматривающих такую уплату (таможенные процедуры таможенного транзита, таможенного склада, беспошлинной торговли, реэкспорта). При помещении товаров под таможенные процедуры реимпорта, уничтожения, отказа в пользу государства обязанность по уплате таможенных пошлин не возникает

ТЕМА 5. ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТОВАРОВ. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН

1. Торговые режимы в отношении третьих стран, применяемые в ЕАЭС

Страны-члены ЕАЭС применяют во внешней торговле товарами с различными странами несколько режимов торговли: РНБ, РСТ, преференциальный режим.

РНБ

РНБ применяется в понимании статьи I ГАТТ 1994. РНБ предполагает предоставление одним государством другому государству таких же условий, льгот и преимуществ, которые уже предоставлены или будут предоставлены любой третьей стороне (в части таможенных пошлин и сборов, способов их взимания, правил и процедур, устанавливаемых в связи с импортом и экспортом, а также внутренних налогов и сборов, всех законов, мер и требований, влияющих на внутреннюю торговлю товарами, их предложение к продаже и покупке, транспортировку, распространение и использование товаров).

РНБ применяется в тех случаях и на условиях, как это предусмотрено международными договорами Союза с третьей стороной, а также международными договорами государств-членов с третьей стороной.

РСТ

РСТ применяется в Союзе в понимании статьи XXIV ГАТТ 1994. Под зоной свободной торговли понимается группа из двух или более таможенных территорий, в рамках которых таможенные пошлины или иные ограничительные меры регулирования торговли отменяются в отношении существенной части торговли.

Согласно статье 35 Договора, РСТ устанавливается на основании международного договора Союза с такой третьей стороной. Вместе с тем, государства-члены Союза вправе применять преференции в торговле с третьей стороной на основании заключенных до 1 января 2015 г. международных договоров этого государства-члена с такой третьей стороной или договора, участниками которого являются все государства-члены.

Республика Беларусь применяет режим свободной торговли со странами СНГ, Грузией и Сербией на основании соглашений, заключенных до 1 января

2015 г. Во взаимной торговле с этими странами таможенные пошлины не применяются (за исключением товаров, включенных в перечни изъятий).

Преференциальный режим

Преференциальный режим применяется странами-членами ЕАЭС в отношении отдельных товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, которые являются пользователями Единой системы тарифных преференций Союза (далее – развивающиеся и наименее развитые страны). Условия и порядок ее применения определяет ЕЭК. До принятия соответствующего решения Комиссии применяется Протокол о единой системе тарифных преференций Таможенного союза от 12 декабря 2008 года.

Ключевыми элементами Единой системы тарифных преференций ЕАЭС являются:

1. Перечень развивающихся стран – пользователей Единой системы тарифных преференций ЕАЭС (условия включения в этот список предусмотрены указанным Протоколом).

2. Перечень наименее развитых стран – пользователей системы тарифных преференций ЕАЭС (в него включаются страны, входящие в список наименее развитых стран ООН).

3. Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции (далее – преференциальные товары). В него входит в основном продукция сельского хозяйства, не подвергнутая глубокой переработке, сырье, полуфабрикаты, ткани, изделия народных промыслов, керамика. Полностью отсутствуют промышленные товары групп 72-93. Особенность этого перечня состоит в том, что число позиций в нем не может превышать 20% общего числа подсубпозиций единой ТН ВЭД ЕАЭС.

В настоящее время применяются Перечни, утвержденные решением Межгоссовета ЕврАзЭС (высшего органа Таможенного союза) от 27 ноября 2009 г. № 18 и Решением № 130.

Согласно статье 36 Договора, в отношении преференциальных товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 процентов от ставок ЕТТ и нулевые ставки соответственно.

2. Правовая основа определения страны происхождения товара

Правовые основы определения страны происхождения товаров закреплены в Договоре (статьи 36-37, 101, 102), ТК ТС (глава 7), Законе Республики Беларусь от 10 января 2014 г. «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (глава 10), постановлении Совета Министров

Республики Беларусь от 27 мая 2014 г. № 509 «О мерах по реализации Закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь», а также в ряде международных соглашений и решений, которые будут перечислены ниже.

Определение страны происхождения товаров производится во всех случаях, когда применение мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования зависит от страны происхождения товаров.

Согласно статье 37 Договора на таможенной территории Союза применяются единые правила определения происхождения товаров. Для целей применения мер таможенно-тарифного регулирования (за исключением целей предоставления тарифных преференций), применения мер нетарифного регулирования и защиты внутреннего рынка, и иных мер регулирования применяются правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза (непреференциальные правила определения происхождения товаров), устанавливаемые Комиссией. До вступления в силу соответствующего решения применяется Соглашение о единых правилах определения страны происхождения товаров от 25 января 2008 года.

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми Союзом применяется РСТ, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором. Информация о таких договорах приведена в таблице.

Страна/группа стран	Международный договор
Страны СНГ	Правила определения страны происхождения товаров, являющиеся неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года (с изменениями и дополнениями от 18 октября 2011 г., 28 сентября 2012 г., 20 ноября 2013 г., 30 мая 2014 г.) (далее – Правила СНГ)
Грузия	Правила определения страны происхождения товаров, утвержденные Решением Совета глав правительств СНГ от 24 сентября 1993 г. (с изменениями и дополнениями от 15 апреля 1994 г. и от 18 октября 1996 г.).
Сербия	Протокол об определении страны происхождения и методах административного сотрудничества, прилагаемых к Соглашению между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Сербия о свободной торговле между Республикой

	Беларусь и Республикой Сербия от 31 марта 2009 г. (с изменениями и дополнениями от 15 июня 2011 г.)
--	---

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из развивающихся или из наименее развитых стран, применяются правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран, устанавливаемые Комиссией. До вступления в силу соответствующего решения ЕЭК применяется Соглашение о единых правилах определения страны происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран от 12 декабря 2008 года.

3. Страна происхождения товаров. Критерии достаточной обработки или переработки товаров

Согласно статье 58 ТК ТС, страной происхождения товаров считается страна, в которой товары были полностью произведены или подвергнуты достаточной обработке (переработке) в соответствии с установленными критериями. При этом под страной происхождения товаров может пониматься группа стран, либо таможенные союзы стран, либо регион или часть страны, если имеется необходимость их выделить для определения страны происхождения товаров.

Товарами, полностью произведенными в данной стране, считаются добытые (выращенные, полученные) в этой стране полезные ископаемые, продукция растительного происхождения, живые животные, продукция охотничьего и рыболовного промысла, отходы и лом, продукция высоких технологий, полученная в открытом космосе на космических объектах, а также товары, изготовленные из перечисленной продукции. Полный перечень полностью полученных товаров приведен в приложении 2. Такой набор признаков «товаров, полностью произведенных в данной стране» содержится во всех упомянутых ранее Правилах определения страны происхождения товаров.

В случае критерия «достаточной переработки» имеются определенные расхождения.

Товар считается подвергшимся «достаточной обработке или переработке» в развивающихся и наименее развитых странах если:

1. товар подвергся обработке или переработке в развивающейся или наименее развитой стране, на которую распространяется тарифный преференциальный режим, и стоимость использованных в этом процессе товаров, происходящих из других стран, на которые не распространяется

тарифный преференциальный режим, или стоимость товаров неизвестного происхождения не превышает 50% стоимости товара;

2. товар подвергся обработке или переработке в нескольких развивающихся или наименее развитых странах, на которые распространяется тарифный преференциальный режим, и стоимость использованных при этом товаров, происходящих из других стран, на которые не распространяется тарифный преференциальный режим, или товаров неизвестного происхождения не превышает 50% стоимости товара;

3. товар произведен в одной из развивающихся или наименее развитых стран, на которые распространяется тарифный преференциальный режим, и подвергся обработке или переработке в другой, одной или нескольких развивающихся или наименее развитых странах, на которые распространяется тарифный преференциальный режим.

В случае определения страны происхождения товара при ввозе с территории стран, не относящихся к развивающимся или наименее развитым странам, имеются свои особенности.

Если в производстве товара участвуют две страны и более, страной происхождения товара считается страна, в которой были осуществлены последние операции по переработке или изготовлению товара, отвечающие критериям достаточной переработки. Таких критериев три.

1. Товар считается происходящим из данной страны, если в результате осуществления операций по переработке или изготовлению товара произошло изменение классификационного кода товара по ТН ВЭД на уровне любого из первых четырех знаков. Независимо от этого, не отвечает критериям достаточной переработки ряд операций, связанных с обеспечением сохранности товаров, их подготовкой к продаже и транспортировке, сборкой (разборкой), смешиванием, мойкой, чисткой, покраской, полировкой, глажкой, прессованием, шелушением, снятием кожуры, убоем животных и т.д. Полный перечень операций приведен в приложении 3.

2. Выполнение определенных условий, производственных или технологических операций, достаточных для того, чтобы страной происхождения товаров считалась страна, где эти операции имели место.

3. Изменение стоимости товаров, когда процентная доля стоимости используемых материалов или добавленная стоимость достигает фиксированной доли в цене конечной продукции (правило адвалорной доли).

В случаях применения Правил определения страны происхождения товаров, прилагаемых к Соглашению о единых правилах определения страны происхождения товаров от 25 января 2008 г., для определения страны

происхождения товаров эти критерии используются в порядке, определяемом Комиссией.

Правилами происхождения стран СНГ установлено следующее. Основным критерием достаточной обработки/переработки товара является изменение товарной позиции по ТН ВЭД на уровне хотя бы одного из первых четырех знаков. Это условие применяется в отношении всех товаров, за исключением включенных в Перечень условий, производственных и технологических операций, при выполнении которых товар считается происходящим из той страны, где они имели место (прилагается к Правилам). В данный Перечень в качестве одного из условий может быть включено правило адвалорной доли как самостоятельно, так и в сочетании с выполнением условий, производственных или технологических операций, при выполнении которых товар считается происходящим из той страны, в которой эти операции имели место.

4. Документы, подтверждающие страну происхождения товаров

В подтверждение страны происхождения товаров таможенный орган вправе требовать представления документов, подтверждающих страну происхождения товаров. Такими документами являются декларация о происхождении товара и сертификат о происхождении товара.

Декларация о происхождении товара представляет собой заявление о стране происхождения товаров, сделанное изготовителем, продавцом или отправителем в связи с вывозом товаров, при условии, что в нем указаны сведения, позволяющие определить страну происхождения товаров. В качестве такой декларации используются коммерческие документы или любые другие документы, имеющие отношение к товарам. При обнаружении признаков того, что заявленные сведения являются недостоверными, таможенные органы вправе потребовать представить документ, подтверждающий страну происхождения товаров.

Сертификат о происхождении товара – документ, однозначно свидетельствующий о стране происхождения товаров и выданный уполномоченными органами или организациями этой страны или страны вывоза, если в стране вывоза сертификат выдается на основе сведений, полученных из страны происхождения товаров.

Сертификат о происхождении товара представляется одновременно с таможенной декларацией и другими документами, представляемыми при помещении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС, под таможенную процедуру. Документ, подтверждающий страну происхождения

товаров, предоставляется в случае, если стране происхождения этих товаров на территории ЕАЭС предоставляются тарифные преференции.

Случаи, в которых предоставление документа, подтверждающего страну происхождения товаров, не требуется установлены пунктом 2 статьи 62 ТК ТС.

5. Условия предоставления тарифных преференций

Тарифные преференции при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС могут быть предоставлены в следующих случаях:

1. Предъявлен сертификат о происхождении товаров – формы «А» (для развивающихся и наименее развитых стран), формы СТ-1 (для стран СНГ и Грузии), СТ- 2 (для Сербии).

2. Соблюдены требования непосредственной закупки товаров в этих странах и прямой поставки их на таможенную территорию Союза.

3. Товар должен быть включен в перечень преференциальных товаров (случай предоставления тарифных преференций в отношении товаров из развивающихся или наименее развитых стран). Товар не включен в перечень изъятий (случай предоставления тарифных преференций для товаров, происходящих из стран, которым предоставляется РСТ).

Таким образом, в настоящее время страны-члены ЕАЭС применяют во внешней торговле товарами РНБ, РСТ, преференциальный режим. Определение страны происхождения товаров осуществляется с применением единых правил. При этом используются следующие критерии достаточной переработки (обработки) товаров: изменение классификационного кода по ТН ВЭД, выполнение достаточных условий, производственных или технологических операций, а также правило адвалорной доли. Документами, подтверждающими страну происхождения товаров являются декларация о происхождении товара и сертификат о происхождении товара. Тарифные преференции при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются при наличии сертификата соответствующей формы, соблюдении условий непосредственной закупки и прямой поставки.

ТЕМА 6. ЛЬГОТЫ ПО УПЛАТЕ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

1. Понятие тарифной льготы, ее основные функции и условия предоставления

Тарифная льгота является одним из элементов таможенно-тарифного регулирования. Она представляет собой форму снижения затрат импортера при перемещении товара через таможенную границу.

Понятие «льгота» произошло от славянских слов «льга», «легота», под которыми подразумевается, с одной стороны, легкость, необременительность, а с другой стороны – особые права, преимущества перед другими.

В современных экономических энциклопедических словарях под «льготой» понимается предоставление каких-либо преимуществ, частичное освобождение от выполнения установленных правил, обязанностей или облегчение условий их выполнения.

Предоставление тарифной льготы увязано с установлением ограничений по использованию товаров, в части круга лиц, которые могут воспользоваться данной льготой. Во многих случаях для получения льготы требуется предъявление определенных документов либо выполнение условий. Предоставление тарифных льгот осуществляется в целях решения каких-либо специфических вопросов или проблем.

В достижении целей таможенно-тарифного регулирования тарифные льготы выполняют регулирующую и стимулирующую функции. Государство, устанавливая ту или иную льготу, старается создать наиболее благоприятные условия в отношении импорта товаров в тех областях, которые способствовали бы улучшению экономической ситуации в стране, развитию отдельных отраслей производства. Государство снижает или полностью отменяет таможенные пошлины на товары, ввоз которых необходим для развития национальной экономики.

2. Тарифные льготы в отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию ЕАЭС: условия и порядок предоставления

Возможность применения тарифных льгот предусмотрена и в отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию ЕАЭС.

Правовую основу предоставления тарифных льгот составляют следующие нормативные правовые документы:

Договор (статья 43);

Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании (приложение № 6 к Договору);

ТК ТС (ст. 74, 200, 211);

Решение № 130;

Решение от 15 июля 2011 г. № 728 «О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза» (с изменениями и дополнениями).

Согласно статье 74 ТК ТС, тарифные льготы относятся к льготам по уплате таможенных платежей наряду с тарифными преференциями, льготами по уплате налогов и таможенных сборов. Необходимо отметить, что проектом Таможенного кодекса ЕАЭС предусмотрено исключение тарифных преференций из состава льгот по уплате таможенных платежей.

Тарифные льготы не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров. Данное условие отличает тарифные льготы от тарифных преференций, которые могут применяться в отношении конкретных стран.

Согласно статье 43 Договора, тарифные льготы могут применяться в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины либо снижения ставки ввозной таможенной пошлины. В настоящее время в ЕАЭС тарифные льготы применяются в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины. Второй вариант на данный момент не используется.

Предоставление тарифных льгот в ЕАЭС осуществляется согласно разделу II приложения № 6 к Договору. В соответствии с его положениями тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины предоставляются в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза из третьих стран:

1) товаров в качестве вклада иностранного учредителя в уставный (складочный) капитал (фонд) в пределах сроков, установленных учредительными документами для формирования этого капитала (фонда). Порядок применения тарифных льгот в отношении таких товаров устанавливается Комиссией.

2) товаров, ввозимых в рамках международного сотрудничества в области исследования и использования космического пространства, в том числе оказания услуг по запуску космических аппаратов, в соответствии с перечнем, утверждаемым Комиссией;

3) продукции морского промысла судов государств-членов, а также судов, арендованных (зафрахтованных) юридическими и (или) физическими лицами государств-членов;

4) валюты государств-членов, валюты третьих стран (кроме используемой для нумизматических целей), а также ценных бумаг в соответствии с законодательством государств-членов;

5) товаров, ввозимых в качестве гуманитарной помощи и (или) в целях ликвидации последствий стихийных бедствий, аварий или катастроф;

6) товаров, кроме подакцизных (за исключением легковых автомобилей, специально предназначенных для медицинских целей), ввозимых по линии третьих стран, международных организаций, правительств в благотворительных целях и (или) признаваемых в соответствии с законодательством государств-членов в качестве безвозмездной помощи (содействия), в том числе технической помощи (содействия).

Тарифные льготы в отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза из третьих стран, могут предоставляться также в иных случаях, установленных Договором, международными договорами Союза с третьей стороной, решениями Комиссии.

Так, Решением КТС № 130 предусмотрено предоставление тарифных льгот в виде освобождения от ввозной таможенной пошлины в отношении ряда товаров. К ним относятся:

определенные виды моторных транспортных средств, произведенные хозяйствующими субъектами государств - членов Союза с применением понятия "промышленная сборка", при выполнении ряда критериев и соблюдении определенных условий;

оборудование и комплектующие изделия (за исключением подакцизных), ввозимые в счет кредитов, предоставленных иностранными государствами и международными финансовыми организациями в соответствии с международными договорами государств - членов Союза;

плавающие суда, зарегистрированные в установленном порядке;

товары, за исключением подакцизных, ввозимые в целях проведения спортивных мероприятий (VII зимних Азиатских игр 2011 г. в г. Астана и г. Алматы и чемпионата мира по хоккею в 2014 г. в г. Минске);

суда рыбного промыслового флота, плавающие под флагом одного из государств - членов Союза, ввозимые после капитального ремонта и (или) модернизации на пределах таможенной территории Союза;

технологическое оборудование, комплектующие и запасные части к нему, сырье и материалы, ввозимые для исключительного использования на территории государства - члена Союза в рамках реализации инвестиционного проекта, соответствующего приоритетному виду деятельности (сектору экономики) государства - члена Союза;

драгоценные металлы (золото, серебро, платина) в слитках, имеющие определенный химический состав, ввозимые центральными (национальными) банками государств - членов Союза;

определенные виды гражданских пассажирских самолетов, а также авиационные двигатели, запасные части и оборудование, необходимые для их ремонта и (или) технического обслуживания и (или) авиационных двигателей к ним;

незарегистрированные лекарственные средства, кровь человеческая и ее компоненты, органы и (или) ткани человека для оказания медицинской помощи по жизненным показаниям конкретного пациента и (или) проведения неродственной трансплантации;

включенные в соответствующий Перечень товары, ввозимые на таможенную территорию Союза в рамках международного сотрудничества в области исследования и использования космического пространства;

включенные в соответствующий Перечень товары, ввозимые на таможенную территорию Союза для целей строительства на территории Республики Беларусь атомной электростанции и ее эксплуатации в течение гарантийного срока;

определенные виды гражданских грузовых самолетов, в том числе турбовинтовые;

полиэтилен в гранулах черного цвета определенного химического состава для производства полимерных труб, используемых в рамках реализации государственных программ по водоснабжению, газификации и модернизации жилищно-коммунального хозяйства Республики Казахстан.

Для получения указанных тарифных льгот требуется выполнение определенных условий в зависимости от товара. Например, использование товаров по назначению; предъявление документов, в которых содержатся сведения о номенклатуре, количестве, стоимости товаров и об организациях, которые осуществляют ввоз; ввоз либо оказание услуг в течение определенного срока; конкретное описание товара с указанием кода ТН ВЭД и качественных характеристик; установление порядка контроля за целевым использованием ввозимых товаров; обязательное включение товара в соответствующий Перечень; ввоз товаров определенными категориями лиц; предоставление в таможенные органы подтверждения целевого ввоза товара, выданного уполномоченными органами страны ввоза и т.д.

Если при предоставлении льготы по уплате таможенных пошлин государство – член Союза, принимающее такое решение, определяет конкретных плательщиков, которым льгота предоставляется, то такая льгота может применяться в случае согласия Комиссии с предложенным этим государством механизмом контроля за использованием ввозимых товаров. Данные положения не ограничивают условия применения льгот в отношении технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему,

сырья и материалов, ввозимых для исключительного использования на территории государства – члена Союза в рамках реализации инвестиционного проекта (льгота предусмотрена п. 7.1.1 Решения № 130).

Порядок освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на таможенную территорию Союза определен Решением КТС от 15 июля 2011 г. № 728.

Льготы по уплате таможенных пошлин, установленные международными договорами государств – членов Союза, подписанными до 1 января 2010 года, предоставляются до унификации и/или прекращения действия этих международных договоров в соответствии с их заключительными положениями.

3. Условно выпущенные товары

Согласно статье 200 ТК ТС, товары, помещенные под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, в отношении которых предоставлены льготы по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов, сопряженные с ограничениями по пользованию и (или) распоряжению товарами, считаются условно выпущенными. Международными договорами государства – члена Союза или законодательством государств – членов Союза могут быть установлены иные случаи и порядок отнесения товаров к условно выпущенным.

Условно выпущенные товары могут использоваться только в целях, соответствующих условиям представления льгот. Они имеют статус иностранных товаров и находятся под таможенным контролем.

Данные товары считаются условно выпущенными до момента прекращения обязанности по уплате причитающихся сумм ввозных таможенных пошлин, налогов. Условно выпущенные товары приобретают статус товаров Союза после прекращения этой обязанности.

Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации.

Обязанность по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов прекращается у декларанта в отношении условно выпущенных товаров в случаях, установленных пп.2 пункта 2 и пп.2 пункта 3 статьи 211 ТК ТС, а именно:

по истечении 5 (пяти) лет со дня выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления, если не установлен иной срок действия ограничений по пользованию и (или)

распоряжению товарами, при условии, что в этот период не наступил срок уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов;

по истечении иного установленного срока действия ограничений по пользованию и (или) распоряжению товарами при условии, что в этот период не наступил срок уплаты;

при помещении таких товаров под таможенные процедуры отказа в пользу государства или уничтожения в течение 5 (пяти) лет со дня выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления либо в течение иного установленного срока действия льготы - с момента представления таможенному органу документа, подтверждающего принятие товаров в собственность государства либо его уничтожение;

в случаях, установленных пунктом 2 статьи 80 ТК ТС, наступивших в течение 5 (пяти) лет либо в течение иного установленного срока действия льготы со дня выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления;

при помещении условно выпущенных товаров под таможенную процедуру реэкспорта при условии, что до такого помещения не наступил срок уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов.

Ввозные таможенные пошлины, налоги в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления с использованием льгот по уплате таможенных пошлин, налогов, сопряженных с ограничениями по пользованию и (или) распоряжению этими товарами, подлежат уплате в следующие сроки:

в случае отказа от использования таких льгот - до внесения в таможенную декларацию, поданную для помещения товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, изменений в части отказа от использования льгот;

в случае совершения действий с товарами в нарушение ограничений по пользованию и (или) распоряжению этими товарами, установленных в связи с использованием таких льгот, или в нарушение целей, соответствующих условиям представления льгот, - в первый день совершения указанных действий, а если этот день не установлен - в день регистрации таможенным органом таможенной декларации, поданной для помещения товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

Таким образом, в ЕАЭС тарифные льготы могут применяться в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины либо снижения ставки ввозной таможенной пошлины. Предоставление тарифных льгот связано с установлением ограничений по использованию товаров,

определением круга лиц, которые могут пользоваться данной льготой, а также увязывается с предъявлением определенных документов и (или) выполнением условий. Предоставление тарифных льгот осуществляется в целях решения специфических вопросов или проблем, важных для конкретного государства (объединений государств).

Товары, помещенные под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, в отношении которых устанавливаются тарифные льготы, сопряженные с ограничениями по пользованию и (или) распоряжению товарами, считаются условно выпущенными. После прекращения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов условно выпущенные товары приобретают статус товаров Союза.

ТЕМА 7. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА

1. Понятие, функции, цели определения таможенной стоимости.

Оценка товаров, перемещаемых через таможенную границу, является одной из наиболее сложных и важных процедур. От корректного определения таможенной стоимости и ее достоверного декларирования зависит реализация основных целей таможенно-тарифного регулирования.

Таможенная стоимость – стоимость товаров, используемая в таможенных целях. Понятие таможенной стоимости по своему содержанию имеет как экономическую природу (стоимостной показатель), так и правовую природу (таможенно-правовая категория, характеризующая товар как предмет публично-правовых отношений).

Основное функциональное назначение таможенной стоимости заключается в том, что она является базой (основой) для исчисления таможенных пошлин и иных таможенных платежей. Посредством таможенной стоимости реализуется фискальная функция таможенной пошлины.

Наряду с тем, что таможенная стоимость используется в целях таможенно-тарифного регулирования, ее определение необходимо для целей применения мер нетарифного регулирования, таможенной статистики, а в некоторых случаях — при определении размеров административных штрафов за совершение правонарушений в области таможенного дела.

Вопросы определения таможенной стоимости имеют важное значение для всех стран – членов Союза. Это связано с тем, что в ЕТТ ЕАЭС доминируют адвалорные ставки ввозных таможенных пошлин. Корректное определение таможенной стоимости способствует обеспечению необходимого уровня тарифной защиты национального производства государств – членов и поступлений средств в государственный бюджет.

2. Мировой опыт определения таможенной стоимости товаров. Соглашение ВТО по применению Статьи VII ГАТТ 1994

Использование единообразного порядка определения таможенной стоимости способствует упрощению торговли. В то же время установление на национальном уровне различных методик создает определенные барьеры для осуществления внешнеторговой деятельности.

С развитием международной торговли методы определения таможенной стоимости были унифицированы. В настоящее время в большинстве стран применяется методики определения таможенной стоимости, установленные Конвенцией о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров (Брюссельская Конвенция) или Соглашением ВТО по применению статьи VII ГАТТ 1994.

Статья VII ГАТТ «Оценка товаров в таможенных целях» и Соглашение ВТО по применению статьи VII ГАТТ 1994 (обязательное для исполнения всеми странами-членами ВТО) составляют основу справедливой, единообразной и нейтральной системы определения таможенной стоимости товаров.

В Статье VII ГАТТ 1947 установлены базовые принципы международной системы оценки таможенной стоимости. Положения данной статьи были детализированы и дополнены в Кодексе таможенной стоимости, подготовленном по итогам Токио раунда. По результатам многосторонних переговоров в рамках Уругвайского раунда в 1994 году подписано Соглашение ВТО по применению Статьи VII ГАТТ 1994 (далее для целей данного раздела – Соглашение ВТО), которое заменило указанный Кодекс.

В Соглашении ВТО зафиксировано, что оценка таможенной стоимости должна основываться на цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за импортируемый товар. Оценка импортируемых товаров в таможенных целях проводится в отношении товаров, для которых установлены адвалорные пошлины. В то же время в Соглашении не содержатся обязательства относительно оценки экспортируемых товаров или администрирования стоимостных квот, а также условий оценки товаров для целей внутреннего налогообложения или экспортного контроля.

Основными принципами системы оценки товаров в таможенных целях, зафиксированными в Соглашении, являются следующие:

система должна быть справедливой, единообразной и нейтральной, предотвращающей использование произвольной или фиктивной таможенной стоимости;

основой для определения таможенной стоимости должна быть в максимально возможной степени стоимость сделки оцениваемых товаров;

таможенная стоимость должна основываться на простых и справедливых критериях, совместимых с торговой практикой;

процедуры оценки должны быть общеприменимыми без различий в отношении источников поставки товара;

процедуры оценки не должны использоваться в качестве антидемпинговых мер.

Согласно статье 1 Соглашения ВТО, таможенная стоимость товара — цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары при продаже на экспорт в страну импорта, скорректированная с учетом дополнительных начислений, предусмотренных статьей 8 данного Соглашения.

Соглашение устанавливает четкие условия применения такого подхода к таможенной оценке товаров, а также исчерпывающий перечень возможных дополнительных начислений к цене сделки в тех случаях, когда они не вошли в эту цену, но были внесены покупателем.

3. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС: правовая основа, принципы и методы

Система оценки товаров в таможенных целях, установленная в рамках ЕАЭС, основывается на положениях ТК ТС, Соглашения об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза от 25 января 2008 г. (далее – Соглашение о таможенной стоимости), а также решениях Комиссии.

Согласно статье 64 ТК ТС, таможенная стоимость товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза, определяется в соответствии с международным договором государств — членов Союза. На данный момент действует вышеупомянутое Соглашение о таможенной стоимости товаров.

Таможенная стоимость товаров, вывозимых с таможенной территории Союза, определяется в соответствии с законодательством государства — члена Союза, таможенный орган которого производит таможенное декларирование товаров. В Республике Беларусь — это Закон Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (статья 93), а также постановление Совета Министров Республики Беларусь «О мерах по реализации Закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь».

Комиссия принимает решения по вопросам применения методов определения таможенной стоимости ввозимых товаров, установленных Соглашением о таможенной стоимости, исходя из соответствующих

положений Соглашения ВТО, включая пояснительные примечания к нему, а также документов по таможенной стоимости товаров, разработанных Техническим комитетом по таможенной оценке Всемирной таможенной организации. Так, Комиссией приняты следующие решения Коллегии ЕЭК: от 13 ноября 2012 г. № 214 (по методу 4), от 20 декабря 2012 г. № 283 (по методу 1), от 12 декабря 2012 г. № 273 (по методу 5), от 30 октября 2012 г. № 202 (по методам 2 и 3).

Положения Соглашения о таможенной стоимости применяются в случае, если товары фактически пересекли таможенную границу Союза при ввозе на таможенную территорию Союза (или заявлены к ввозу) и в отношении них впервые после пересечения таможенной границы (или при предварительном декларировании) заявляется таможенная процедура.

Соглашение о таможенной стоимости основано на перечисленных выше принципах и правилах, установленных Статьей VII ГАТТ 1994 года и Соглашением ВТО. Соглашением также предусматривается, что таможенный орган имеет право не признавать стоимость сделки при наличии серьезных оснований для сомнений в ее достоверности; импортер имеет право на получение письменного уведомления таможенного органа о причинах непринятия стоимости сделки и право доказать ее обоснованность; наличие взаимосвязи между продавцом и покупателем не является основанием для неприменения стоимости сделки для таможенной оценки товаров, за исключением случая, когда взаимосвязь влияет на ее величину; установлена возможность отложенного определения таможенной стоимости товаров с получением декларантом товаров в установленном порядке.

Таможенная стоимость товаров (кроме товаров для личного пользования) определяется декларантом либо таможенным представителем, действующим от имени и по поручению декларанта, а в случаях, установленных ТК ТС, – таможенным органом.

Таможенные органы государства – члена Союза имеют полномочия по проверке подлинности документов, представленных декларантом (таможенным представителем), в целях определения таможенной стоимости товаров, и достоверности содержащихся в них сведений.

При определении таможенной стоимости товаров используется один из следующих методов:

метод 1 – по стоимости сделки с ввозимыми товарами (статья 4 Соглашения о таможенной стоимости);

метод 2 – по стоимости сделки с идентичными товарами (статья 6);

метод 3 – по стоимости сделки с однородными товарами (статья 7);

метод 4 – метод вычитания (статья 8);

метод 5 – метод сложения (статья 9);

метод 6 – резервный метод (статья 10).

Основой определения таможенной стоимости ввозимых товаров должна быть в максимально возможной степени стоимость сделки с этими товарами (метод 1). В случае невозможности определения таможенной стоимости по методу 1 последовательно применяются методы 2-3. При отсутствии возможности использования методов 2 и 3 может использоваться цена, по которой ввозимые, идентичные или однородные товары были проданы на таможенной территории Союза (метод 4), либо расчетная стоимость товаров (метод 5). Декларант (таможенный представитель) имеет право выбрать очередность применения данных методов. В случае если для определения таможенной стоимости ввозимых товаров невозможно использовать ни один из указанных методов, определение таможенной стоимости товаров осуществляется в соответствии с методом 6. Такой подход соответствует принципу, зафиксированному в Соглашении ВТО.

Метод 1

Таможенной стоимостью товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза, является стоимость сделки с ними, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за эти товары при их продаже для вывоза на таможенную территорию Союза и дополненная в соответствии с положениями статьи 5 Соглашения.

При этом должны быть выполнены перечисленные в пункте 1 статьи 4 условия (отсутствие ограничений в отношении прав покупателя на использование товаров, а также условий, влияющих на продажу товара и их цену, никакая часть дохода от последующего использования товара не причитается продавцу, отсутствует взаимосвязь между покупателем и продавцом, влияющая на цену товара).

Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимые товары – это общая сумма всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца.

Важным при оценке возможности использования метода 1 является выявление взаимосвязи между лицами, осуществляющими внешнеторговую сделку. Под взаимосвязанными лицами понимаются лица, перечисленные в пункте 1 статьи 2 Соглашения о таможенной стоимости.

Факт взаимосвязи между продавцом и покупателем сам по себе не должен являться основанием для признания стоимости сделки неприемлемой для целей определения таможенной стоимости товаров. Если указанная взаимосвязь не повлияла на цену, стоимость сделки должна быть признана

приемлемой для целей определения таможенной стоимости товаров. В случае обнаружения таможенным органом признаков влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену декларанту предоставляется право доказать отсутствие такого влияния порядке, предусмотренном пп. 4.1 и 4.2 пункта 4 статьи 4 Соглашения о таможенной стоимости.

При определении таможенной стоимости ввозимых товаров по стоимости сделки с ними к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за эти товары, осуществляется доначисление сумм, связанных с организацией отправки товара в страну вывоза, участием покупателя в производстве закупаемых товаров, доставкой товара до места прибытия на таможенную границу, а также защитой интеллектуальной собственности. Кроме этого, возможные дополнения к цене могут быть обусловлены связью между продавцом и его товарами (имеется в виду часть выручки от реализации товара, которая может причитаться продавцу).

Также возможны вычеты из цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате за эти товары, в случае если они выделены из такой цены, заявлены декларантом (таможенным представителем) и подтверждены им документально. Эти вычеты связаны с расходами по уплате пошлин, налогов и сборов, уплачиваемых в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза, транспортировке товаров по ней, а также расходами, производимыми после прибытия промышленных установок, машин и оборудования на таможенную территорию Союза. Исчерпывающий перечень данных доначислений и вычетов содержится соответственно в пунктах 1 и 2 статьи 5 Соглашения о таможенной стоимости.

Методы 2 и 3

В качестве базы для определения ввозимых (оцениваемых) товаров используется стоимость товаров по другой сделке с идентичными (метод 2) или однородными товарами (метод 3).

Идентичные товары — товары, одинаковые во всех отношениях, в том числе по физическим характеристикам, качеству и репутации. Незначительные расхождения во внешнем виде не служат основанием для непризнания товаров идентичными, если в остальном эти товары соответствуют указанным требованиям.

Однородные товары — товары, не являющиеся идентичными во всех отношениях, но имеющие сходные характеристики и состоящие из схожих компонентов, произведенных из таких же материалов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые (ввозимые) товары, и быть с ними коммерчески взаимозаменяемыми. При определении, являются ли

товары однородными, учитываются такие характеристики, как качество, репутация и наличие товарного знака.

Дополнительные критерии отнесения товаров к идентичным или однородным указаны в пункте 1 статьи 3 Соглашения о таможенной стоимости.

Идентичные или однородные товары должны быть проданы для вывоза на таможенную территорию Союза и ввезены на нее в тот же или в соответствующий ему период времени, что и оцениваемые (ввозимые) товары, но не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза последних.

Стоимость сделки с идентичными или однородными товарами определяется по методу 1 с осуществлением в порядке, предусмотренном пунктом 1 статьи 6 Соглашения о таможенной стоимости, необходимых корректировок стоимости, учитывающей различия в коммерческом уровне продажи и (или) в количестве товаров, а также в случае необходимости – в расходах по транспортировке до места прибытия на таможенную территорию Союза. Все проведенные корректировки стоимости товаров должны быть документально подтверждены. В противном случае определение таможенной стоимости по методам 2 или 3 невозможно.

Метод 4

Таможенная оценка базируется на цене, по которой оцениваемые (ввозимые) товары либо идентичные или однородные им товары продаются на таможенной территории Союза в том состоянии, в котором они были ввезены.

В качестве основы для определения их таможенной стоимости принимается цена единицы товара, по которой наибольшее совокупное количество оцениваемых (ввозимых) либо идентичных или однородных им товаров продается лицам, не взаимосвязанным с лицами, осуществляющими такую продажу на таможенной территории Союза. Такая продажа должна осуществляться в тот же или в соответствующий ему период времени, в который оцениваемые (ввозимые) товары пересекали таможенную границу. Из этой цены должны быть вычтены расходы, которые осуществлены после ввоза товаров (перечислены в пункте 2 статьи 8 Соглашения о таможенной стоимости).

Если такие продажи не выявлены, то таможенная стоимость определяется:

на основе цены единицы товара, по которой эти товары продаются в достаточном количестве, в неизменном после ввоза состоянии, на самую раннюю дату по отношению к дате прибытия товаров на таможенную территорию Союза, но не позднее чем по истечении 90 дней после этой даты;

на основе цены единицы товара, по которой наибольшее совокупное количество оцениваемых товаров продается после их переработки (обработки) лицами, не являющимися взаимосвязанными, при условии вычета стоимости, добавленной в результате переработки (обработки). Такая цена определяется с учетом особенностей, установленных пунктами 4 и 5 статьи 8 Соглашения о таможенной стоимости.

Метод 5

При определении таможенной стоимости по методу 5 в качестве основы принимается расчетная стоимость товаров, которая определяется путем сложения расходов, связанных с производством оцениваемых (ввозимых) товаров, управленческих, коммерческих расходов, суммы прибыли, расходов по их транспортировке до места прибытия на таможенную территорию Союза и страхованию товара (более детально перечислены в пункте 1 статьи 9 Соглашения о таможенной стоимости).

При определении указанных расходов и суммы прибыли используется информация, предоставляемая производителем продукции (или от его имени), и подтвержденная коммерческими документами (должны соответствовать общепринятым принципам и правилам бухгалтерского учета в стране производства). Использование метода 5 ограничено тем, таможенные органы не вправе требовать производителя – нерезидента стран – членов Союза предоставления документов и сведений.

Метод 6 (резервный)

Представленные выше методы в целом охватывают разнообразные случаи оценки таможенной стоимости. Резервный метод 6 используется при невозможности использования перечисленных выше методов.

При его применении необходимо придерживаться следующих принципов: процедура определения таможенной стоимости должна быть общеприменимой, а также справедливой, единообразной и беспристрастной, чтобы исключить использование произвольной и фиктивной стоимости; таможенная стоимость должна базироваться на данных, совместимых с коммерческой практикой.

Методы определения таможенной стоимости товаров, используемые в рамках метода 6, являются теми же, что и предусмотрены для всех иных методов. Однако в данном случае допускается гибкость при их применении. При этом таможенная стоимость товаров не должна определяться на основе цены на отечественный товар либо цены на товары на внутреннем рынке страны вывоза или вывозимых в третьи страны; не может приниматься во внимание более высокая из двух альтернативных стоимостей, минимальная таможенная стоимость либо произвольная или фиктивная стоимость.

4. Порядок декларирования таможенной стоимости ввозимых товаров. Декларации ДСТ-1 и ДСТ-2

Декларирование таможенной стоимости ввозимых товаров осуществляется в соответствии со статьей 65 ТК ТС и проводится в порядке, предусмотренном Решением КТС от 20 сентября 2010 г. № 376 «О порядках декларирования, контроля и корректировки таможенной стоимости» (далее – Решение № 376).

Декларирование таможенной стоимости осуществляется путем заявления сведений о методе определения таможенной стоимости товаров, ее величине, об обстоятельствах и условиях внешнеэкономической сделки, имеющих отношение к определению таможенной стоимости товаров, а также представления подтверждающих их документов. Эти сведения должны основываться на достоверной, количественно определяемой и документально подтвержденной информации.

Декларация таможенной стоимости (далее – ДТС) является неотъемлемой частью декларации на товары. Если в установленных Комиссией случаях ДТС не заполняется, сведения о таможенной стоимости ввозимых товаров заявляются в декларации на товары. Таможенный орган вправе мотивированно потребовать представления ДТС при выявлении признаков недостоверности и неподтвержденности заявленных в декларации на товары сведений о таможенной стоимости.

Формы ДТС-1 и ДТС-2 (заполняются при определении таможенной стоимости с по методу 1 и методам 2-6 соответственно), а также правила их заполнения установлены Решением № 376.

Итак, действующая в Союзе система определения таможенной стоимости товаров основывается на общепринятых в международной практике принципах таможенной оценки. Определение таможенной стоимости осуществляется как в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза, так и вывозимых с нее. Нормативная правовая база оценки таможенной стоимости товаров применяется на недискриминационной основе.

ТЕМА 8. ПРАВОВЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

1. Сущность и цели контроля таможенной стоимости, принципы организации и правовая основа его проведения

Контроль таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, представляет собой реализуемую на практике систему целей, задач, функций и организационно-технических мер по:

контролю со стороны таможенных органов за соблюдением участниками внешнеторговой деятельности норм и требований в части определения, заявления и корректировки таможенной стоимости товаров;

контролю после выпуска товаров со стороны таможенных органов достоверности представленных документов и сведений и правильности определения таможенной стоимости;

выработке упреждающих мер, направленных на прогнозирование и предотвращение возможных нарушений таможенных правил в отношении таможенной стоимости перемещаемых товаров;

определению специфических зон контроля таможенной стоимости для особых торговых схем, видов товаров, видов сделок, в рамках которых осуществляется перемещение товаров, и т.д.

Контроль таможенной стоимости осуществляется таможенными органами в целях проверки соблюдения требований, установленных таможенным законодательством Союза и национальным законодательством государств-членов Союза, в части правильности выбора и применения метода определения таможенной стоимости, ее расчета и величины, а также документального подтверждения таможенной стоимости товаров.

Основными принципами организации контроля таможенной стоимости являются соблюдение должностными лицами таможенных органов законности при принятии решений по таможенной стоимости; учет норм таможенного законодательства; объективность и предсказуемость действий таможенных органов; неотвратимость наказаний в случае нарушений норм таможенного законодательства.

Кроме этого при проведении контроля таможенной стоимости таможенные органы исходят из принципов выборочности и гласности, а также осуществления сотрудничества с таможенными органами иных стран и взаимодействия с участниками ВЭД.

Контроль таможенной стоимости в системе таможенного контроля товаров занимает центральное место. Правильность определения таможенной стоимости и ее принятие являются отправной точкой для осуществления иных видов контроля: валютного, таможенных платежей, статистического, досмотра товаров.

Осуществление контроля таможенной стоимости важно не только с точки зрения обеспечения полноты взимания таможенных платежей, но и для формирования достоверной таможенной статистики внешней торговли,

эффективности применения мер таможенно-тарифного регулирования, защиты экономических интересов отечественных производителей.

Контроль таможенной стоимости проводится с учетом положений следующих нормативных правовых актов: ТК ТС; Решение № 376; Закон Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь»; постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27 мая 2014 г. № 509 «О мерах по реализации Закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь».

2. Таможенные операции, осуществляемые при проведении контроля таможенной стоимости

В соответствии со статьей 66 ТК ТС контроль таможенной стоимости товаров осуществляется таможенными органами в рамках проведения таможенного контроля как до, так и после выпуска товаров в порядке, утвержденном Решением № 376.

Проверка всех фактов и обстоятельств, оказывающих влияние на формирование таможенной стоимости товаров, а также оценка достоверности данных сведений, является процедурой достаточно длительной. С учетом этого в настоящее время прослеживается мировая тенденция смещения акцента контрольных процедур со стадии контроля до выпуска товаров на стадию контроля после выпуска товаров. Такой подход направлен на максимальное упрощение формальностей и снижение нагрузки на участников ВЭД в процессе совершения таможенных операций в целях содействия развитию внешнеторговой деятельности и упрощения торговли.

Контроль таможенной стоимости является важным составным элементом таможенного контроля. В данной связи при проверке правильности осуществления таможенной оценки товара используются формы контроля, предусмотренные главами 16 и 19 ТК ТС. Вместе с тем, не все формы таможенного контроля могут быть одинаково применимы к контролю таможенной стоимости в силу специфики объекта контроля. Так, на стадии декларирования товаров основным методом контроля таможенной стоимости является проверка представляемых декларантом (таможенным представителем) документов и сведений. Контроль после выпуска товаров должен быть основан на использовании методов посттаможенного аудита, предусматривающих ревизию данных бухгалтерского учета и финансовой отчетности, а также коммерческой документации. Применение иных форм контроля обуславливается условиями конкретной ситуации.

Выбор таможенных операций, осуществляемых уполномоченным должностным лицом таможенного органа (далее – должностное лицо) при контроле таможенной стоимости товаров, производится в соответствии с законодательством государств – членов Союза по результатам использования системы управления рисками (далее – СУР).

Согласно ст.94 Закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь», основными таможенными операциями, совершаемыми при контроле таможенной стоимости товаров, являются:

контроль правильности выбора и применения декларантом метода определения таможенной стоимости ввозимых товаров;

контроль правильности определения таможенной стоимости вывозимых товаров в соответствии со статьей 93 данного Закона;

контроль правильности определения декларантом структуры таможенной стоимости товаров;

контроль документального подтверждения таможенной стоимости товаров. При этом ответственность за достоверность сведений, указанных в документах, представленных в подтверждение заявленной таможенной стоимости товаров, несет декларант.

Дополнительными таможенными операциями, совершаемыми при контроле таможенной стоимости товаров, являются:

контроль правильности определения декларантом величины таможенной стоимости товаров;

сравнение величины заявленной декларантом таможенной стоимости товаров с имеющейся в распоряжении таможенного органа ценовой информацией.

Категории товаров, в отношении которых при таможенном декларировании контроль таможенной стоимости товаров осуществляется путем совершения основных и дополнительных таможенных операций, определяются с использованием системы управления рисками.

В отношении иных категорий товаров при таможенном декларировании контроль таможенной стоимости товаров осуществляется путем совершения основных таможенных операций. После выпуска таких товаров таможенной проводится контроль их таможенной стоимости исходя из принципов целевой направленности, выборочности отдельных операций и объектов такого контроля в соответствии с ТК ТС.

При осуществлении контроля таможенной стоимости товаров может быть использована информация, имеющаяся в распоряжении таможенного органа (перечислена в п.6 раздела I Порядка контроля таможенной

стоимости, утвержденного Решением № 376). Для достижения объективности результатов контроля должна использоваться информация, которая имеет максимально возможный сопоставимый вид с условиями анализируемой сделки.

3. Действия таможенных органов при принятии решения о корректировке таможенной стоимости

По результатам осуществленного контроля таможенной стоимости товаров таможенный орган принимает решение о принятии заявленной таможенной стоимости товаров либо решение о корректировке заявленной таможенной стоимости товаров.

Решение о корректировке таможенной стоимости товаров принимается, если по результатам проведенного таможенного контроля обнаружено, что заявленная таможенная стоимость товаров является недостоверной, в том числе неправильно выбран метод определения таможенной стоимости товаров и (или) определена таможенная стоимость товаров.

Принятие таможенным органом решения о корректировке таможенной стоимости возлагает на участника ВЭД дополнительные обязанности по корректировке заявленной таможенной стоимости и уплате в установленные сроки таможенных платежей, исчисленных с учетом корректировки. В случае неисполнения декларантом данной обязанности таможенный орган отказывает в выпуске товаров.

В случае если таможенный орган при проведении контроля таможенной стоимости товаров до их выпуска обнаружит признаки, указывающие на то, что сведения о таможенной стоимости товаров могут являться недостоверными, либо заявленные сведения должным образом не подтверждены, таможенный орган проводит дополнительную проверку. Признаки недостоверности заявленных сведений о таможенной стоимости товаров перечислены в части второй пункта 11 вышеупомянутого Порядка.

Таможенный орган принимает решение о проведении дополнительной проверки, информирует об этом декларанта, проставляет соответствующую отметку в ДСТ (декларация таможенной стоимости) или ДТ (декларация на товары). Декларация с отметкой возвращается декларанту. Одновременно декларанту сообщается сумма обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов, которую необходимо предоставить таможенному органу до выпуска товаров.

В рамках проведения дополнительной проверки заявленной таможенной стоимости товаров таможенный орган вправе выполнять следующие действия:

1. Запрашивать у декларанта дополнительные документы, сведения и пояснения для подтверждения заявленной таможенной стоимости и устанавливать срок достаточный для их представления (но не более 60 календарных дней со дня регистрации декларации на товары). Перечень дополнительных документов и сведений, которые могут быть запрошены в рамках дополнительной проверки, приведен в приложении № 3 к вышеупомянутому Порядку.

2. Осуществлять сбор и анализ дополнительной информации о стоимости товаров, идентичных или однородных оцениваемым товарам с учетом имеющихся у таможенного органа возможностей, включая направление запросов в государственные органы и иные организации, а также назначить, при необходимости, таможенную экспертизу товаров и (или) документов.

Декларант обязан представить запрашиваемые таможенным органом дополнительные документы и сведения, либо предоставить в письменной форме объяснение причин, по которым они не могут быть представлены. Декларант имеет право доказать правомерность использования избранного им метода определения таможенной стоимости товаров и достоверность представленных им документов и сведений.

По результатам проведения дополнительной проверки должностное лицо таможенного органа принимает решение о принятии или корректировке заявленной таможенной стоимости.

При принятии заявленной таможенной стоимости товаров должностным лицом проставляются соответствующие отметки в ДСТ (ДТ). Возврат обеспечения уплаты таможенных пошлин и налогов осуществляется в порядке, установленном ТК ТС.

Если в определенный таможенным органом срок декларантом не представлены дополнительно запрошенные документы, сведения, пояснения и в письменной форме не дано объяснение причин, по которым они не могут быть представлены, либо такие документы и сведения не устраняют основания для проведения дополнительной проверки, то должностное лицо принимает решение о корректировке заявленной таможенной стоимости товаров исходя из имеющихся документов и сведений с учетом информации, полученной самостоятельно при проведении дополнительной проверки.

Решение о корректировке таможенной стоимости товаров рассматривается в качестве решения о внесении изменений и (или) дополнений в сведения, указанные в ДТ. Должностным лицом в установленном порядке проставляются соответствующие отметки в ДСТ (ДТ) и оформляется решение о корректировке таможенной стоимости

товаров в двух экземплярах. Один экземпляр данного документа остается в таможенном органе, другой вручается (направляется) декларанту (таможенному представителю).

В решении о корректировке таможенной стоимости товаров должностное лицо указывает таможенную стоимость товаров и метод ее определения в соответствии со статьями 4 - 10 Соглашения о таможенной стоимости, а также реквизиты соответствующих источников информации.

Декларант (таможенный представитель) в установленном порядке осуществляет корректировку таможенной стоимости товаров, исходя из величины таможенной стоимости товаров, указанной должностным лицом в решении о корректировке таможенной стоимости товаров, уплачивает таможенные пошлины, налоги, исчисленные с учетом скорректированной таможенной стоимости товаров.

4. Контроль таможенной стоимости товаров после их выпуска

Контроль таможенной стоимости после выпуска товаров, в отношении которых таможенным органом принято решение по таможенной стоимости, осуществляется в соответствии со статьей 99 ТК ТС.

При обнаружении в ходе контроля таможенной стоимости после выпуска товаров недостоверных сведений о таможенной стоимости товаров, в том числе неправильного выбора метода определения таможенной стоимости товаров и (или) неправильного определения таможенной стоимости товаров, таможенный орган выполняет следующие действия:

принимает решение о корректировке таможенной стоимости товаров;

оформляет решение о корректировке таможенной стоимости товаров в установленном порядке (оно рассматривается в качестве решения о внесении изменений и (или) дополнений в сведения, указанные в ДТ).

в установленном порядке доводит до сведения декларанта решение о корректировке таможенной стоимости товаров.

Декларант осуществляет корректировку таможенной стоимости товаров, а также уплачивает таможенные пошлины, налоги, исчисленные с учетом скорректированной таможенной стоимости товаров.

Таким образом, контроль таможенной стоимости осуществляется до или после выпуска товаров. По его результатам таможенный орган выносит решение о принятии таможенной стоимости или ее корректировке в установленном порядке. Проведение контроля таможенной стоимости нацелено на обеспечение полноты взимания таможенных платежей и,

соответственно, достижение эффективности мер таможенно-тарифного регулирования

ТЕМА 9. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Нетарифные меры госрегулирования ВЭД: понятие и назначение.

Нетарифное регулирование является одним из методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Его применение основано на использовании мер регулирования, не относящихся к таможенно-тарифным, которые оказывают воздействие на процессы в сфере внешнеэкономической деятельности.

В условиях либерализации международной торговли и значительного снижения тарифов наблюдается все более активное использование нетарифных инструментов регулирования. Это обусловлено следующими причинами.

На практике многие из этих мер имеют гораздо более высокий ограничительный эффект на торговлю, чем тарифные меры. Меры нетарифного характера могут быть введены достаточно оперативно. Отсутствует необходимость согласования их введения в рамках ВТО (в отличие от случая повышения тарифов). Нетарифные меры позволяют эффективно влиять на потенциальные угрозы путем применения адекватных мер защиты национального рынка в рамках определенного срока. Подобные меры, как правило, не создают дополнительного налогового бремени для населения. Таким образом, нетарифные меры позволяют оперативно создавать благоприятные условия для эффективного развития отечественного производства, а также защиты отечественных производителей и потребителей.

Меры нетарифного регулирования предназначены для защиты жизни и здоровья человека; защиты животных, растений; сохранения художественного, исторического и археологического наследия; охраны окружающей среды; защиты отечественных товаропроизводителей; обеспечения национальной безопасности государства; соблюдения общественной морали и правопорядка; выполнения международных обязательств; предотвращения истощения невозобновимых природных ресурсов; ограничения вывоза товаров из страны в связи с необходимостью предотвращения или уменьшения критического недостатка товаров на внутреннем рынке. Кроме этого, нетарифные меры применяются в целях контроля ввоза и (или) вывоза вооружений, товаров военного назначения и товаров двойного назначения.

Нетарифные меры объединяют многочисленные инструменты, подходы и правила регулирования международной торговли. Их использование в зависимости от конкретных целей внешнеторговой политики, может принимать различный характер. Одна и та же мера может служить средством протекционизма (в этом случае ее можно рассматривать как нетарифный барьер, нетарифное ограничение), и как необходимая административная мера регулирования, нацеленная на обеспечение безопасности, защиту жизни и здоровья граждан, гарантирование права на благоприятную окружающую среду и т. д.

2. Особенности международной классификации нетарифных мер госрегулирования ВЭД

Как было отмечено ранее, к нетарифным мерам относятся меры, которые не являются таможенными тарифами и которые могут оказывать воздействие на международную торговлю товарами, изменяя объемы торговли и (или) уровень цен. Очевидно, что их количество является значительным. Нетарифный инструментарий постоянно развивается и видоизменяется: появляются новые меры и модифицируются уже существующие. С учетом этого, данные меры весьма сложно поддаются классификации.

Сегодня в мире существуют классификационные схемы нетарифных мер, разработанные Секретариатами ВТО, Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), ЕЭК ООН, Всемирным банком и рядом других организаций.

В соответствии с классификацией ЕЭК ООН все многообразие нетарифных мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности можно разделить на три группы: меры прямого ограничения; таможенные и административные формальности; прочие нетарифные методы.

Заслуживает внимания новая классификация ЮНКТАД, одобренная в 2012 году рядом международных организаций (группой MAST – Multi-Agency Support Team).

Согласно данной классификации, нетарифные меры сгруппированы по трем укрупненным направлениям: технические и нетехнические меры, относящиеся к импорту, и меры в области экспорта. В свою очередь каждое направление делится на группы, а затем – на подгруппы. Всего в классификации выделено 16 групп мер нетарифного характера, которые обозначены буквами английского алфавита от А до Р.

1. Технические меры: А - санитарные-фитосанитарные (СФС) меры; В – технические барьеры, С – предотгрузочная инспекция и иные формальности.

2. Нетехнические меры: D – меры торговой защиты; Е – лицензии, квоты, запреты и количественные ограничения; F – меры ценового контроля, в том числе дополнительные сборы, налоги; G – финансовые меры; Н – меры, препятствующие конкуренции; I – инвестиционные меры, связанные с торговлей (TRIMs); J – ограничения сбыта; К – ограничения послепродажного обслуживания; L – субсидии (за исключением экспортных субсидий); М – ограничения в области государственных закупок; N – интеллектуальная собственность; О – определение происхождения товара.

3. Меры в области экспорта: Р – меры в области экспорта (включая экспортные субсидии).

В настоящее время данная классификация представляется наиболее всеобъемлющей и подходящей для целей экономического анализа.

В экономической литературе меры нетарифного регулирования классифицируются по механизму воздействия следующим образом: экономические (кроме таможенного тарифа), административные и технические.

Экономические меры нетарифного регулирования оказывают влияние на внешнеторговый оборот через механизмы ценообразования и стоимостное воздействие. К данной категории относятся валютное регулирование и валютный контроль; меры торговой защиты (антидемпинговые, компенсационные и специальные пошлины); оценка и контроль таможенной стоимости; финансовые меры (субсидии и т.п.); налоговые и дополнительные таможенные платежи (акциз, НДС, другие налоги).

Административная категория мер нетарифного регулирования включает в себя следующие меры: запреты; квотирование; лицензирование; разрешительный порядок ввоза и вывоза, экспортный контроль.

Количественное ограничение экспорта и (или) импорта является одной из самых распространенных нетарифных мер. В основном она применяется посредством квотирования.

Квотирование – ограничение экспорта или импорта товаров определенным количеством товаров (количественные квоты) или суммарной стоимостью (стоимостные квоты), вводимое на определенный временной период. Классификация квот приведена в следующей таблице:

По направлению действия	Экспортные	Импортные	
По степени охвата	Глобальные	Индивидуальные	

По целям введения	Единые	Естественные	Исключительные
По сроку действия	Постоянные	Сезонные	Временные

К преимуществам квотирования можно отнести гарантии ограничения ввоза товаров до определенного уровня, поддержку предприятий путем выборочного распределения квот государством. Вместе с тем, данная мера способствует монополизации экономики и ограничению ценовой конкуренции.

Инструментом количественного регулирования торговли и контроля оборота товаров являются лицензии, которые выдаются уполномоченными органами государственной власти.

Лицензирование реализуется посредством получения участником внешнеторговой деятельности права или лицензии (разрешения) уполномоченного органа на совершение экспорта и (или) импорта товаров. Лицензирование может быть составной частью квотирования либо выступать самостоятельным инструментом нетарифного регулирования. Различают несколько видов лицензий: разовая, генеральная, глобальная, автоматическая.

Лицензирование как мера оперативного регулирования внешнеторговой деятельности применяется в течение установленных периодов времени в отношении отдельных товаров либо стран и (или) групп стран в определенных экономических и политических условиях. Посредством лицензирования реализуется разрешительный порядок ввоза и вывоза отдельных товаров (драгоценных материалов и камней, наркотических и психотропных веществ, культурных ценностей и иных товаров, ограниченных к перемещению через таможенную границу). Кроме того, с использованием лицензий осуществляется перемещение через таможенную границу специфических товаров.

В целях наблюдения за динамикой экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров используется автоматическое лицензирование (наблюдение).

Автоматическое лицензирование экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров представляет собой контроль уполномоченного государственного органа за количественными показателями экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров и их изменениями, сопровождаемый обязанностью участников внешнеторговой деятельности информировать в соответствии с законодательством уполномоченный государственный орган о совершаемых внешнеторговых операциях. Автоматическое лицензирование

устанавливается как временная мера и не может преследовать цели количественного ограничения или введения разрешительного порядка экспорта и (или) импорта товаров.

К количественным ограничениям также приравниваются добровольные ограничения экспорта. «Добровольное» ограничение экспорта – количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из торговых партнеров ограничить или не увеличивать объем экспорта. Такое обязательство может быть оформлено путем заключения межправительственного соглашения об установлении квот на экспорт товара либо иным способом. Обычно такое обязательство принимается страной-экспортером для того, чтобы избежать торговых санкций со стороны более крупной страны-импортера, которая угрожает применением односторонних ограничительных мер. Данные меры активно применялись странами-членами ВТО вплоть до 90-х гг. прошлого века. Статья 11 Соглашения по защитным мерам, подписанного странами-членами ВТО по итогам Уругвайского раунда (1986 – 1994 гг.), запрещает использование таких «серых» мер и предусматривает отмену мер, действовавших на дату подписания Соглашения.

В группу технических мер нетарифного регулирования можно отнести технические требования (стандарты, техрегламенты и т.п.); специальные требования (санитарный, ветеринарный, фитосанитарный контроль, требования к маркировке и упаковке), а также таможенные требования (к товаросопроводительным документам, предотгрузочная инспекция, таможенная экспертиза и т.п.).

В отличие от других средств внешнеторговой политики технические меры в основном используются как объективная необходимость соблюдения требований безопасности производства, защиты жизни и здоровья людей, окружающей среды и т.д. Несмотря на это, впоследствии в условиях конкурентной борьбы за рынки сбыта данные меры зачастую создают препятствия в отношении ввоза товаров и в большинстве случаев приобретают характер скрытых инструментов внешнеторговой политики (барьеров).

3. Регламентация нетарифных мер ГАТТ/ВТО

Классификационная схема, разработанная Секретариатом ГАТТ в начале 70-х годов, насчитывает более 800 конкретных видов нетарифных мер и объединяет их в 5 основных категорий: ограничения, вызванные участием государства во внешнеторговых операциях; таможенные и иные административные импортные и экспортные формальности; технические

барьеры в торговле; количественные и сходные с ними административные меры; ограничения, основанные на принципах обеспечения платежей. Данная классификация нетарифных ограничений нашла широкое применение в ходе международных торговых переговоров и послужила теоретической базой для формирования классификационных схем нетарифных мер другими международными организациями.

Согласно правилам ВТО, нетарифные меры включают в себя все, меры отличные от таможенного тарифа, которые используются для защиты отечественного производства. Один из главных принципов ГАТТ заключается в том, что защита отечественных производителей должна осуществляться тарифными методами, а не путем введения количественных ограничений либо иных мер нетарифного регулирования. Необходимо отметить, что страны-члены ВТО берут на себя специфические обязательства по снижению или отмене тарифов. В то же время в части нетарифных мер установлены лишь требования по сдерживанию их ограничительного эффекта на торговлю.

Статья XI ГАТТ 1994 устанавливает запрет на использование количественных ограничений импорта и экспорта. Исключение составляют количественные ограничения, перечисленные в статьях XI, XII, XVIII, XX, XXI и которые могут вводиться только по перечисленным в них основаниям. Также некоторые другие Соглашения ВТО предусматривают возможность применения количественных ограничений в определенных ситуациях.

Среди Соглашений ВТО, положения которых увязаны с применением нетарифных мер, можно выделить следующие: Соглашение ВТО по процедурам лицензирования импорта, Соглашение ВТО по инвестиционным мерам, связанным с торговлей, Соглашение ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер, Соглашение ВТО по техническим барьерам в торговле, Соглашение ВТО по предотгрузочной инспекции, Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам, Соглашение ВТО по применению статьи VI ГАТТ, Соглашение ВТО по защитным мерам, Соглашение ВТО по применению статьи VII ГАТТ.

4. Единые меры нетарифного регулирования, применяемые на таможенной территории ЕАЭС

Страны-члены Союза применяют в торговле с третьими странами единые меры нетарифного регулирования. Согласно статье 46 Договора о ЕАЭС к данным мерам относятся: запрет ввоза и (или) вывоза товаров; количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров; исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров; автоматическое лицензирование

(наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров; разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

Единые меры нетарифного регулирования вводятся и применяются на основе принципов гласности и недискриминации. Решения о введении, применении, продлении и отмене единых мер нетарифного регулирования принимаются ЕЭК.

В соответствии со статьей 47 Договора государства-члены ЕАЭС в торговле с третьими странами могут в одностороннем порядке вводить и применять меры нетарифного регулирования в порядке, предусмотренном приложением к №7 к Договору.

Согласно статье 4 ТК ТС, меры нетарифного регулирования – комплекс мер регулирования внешней торговли товарами, осуществляемых путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера, которые установлены международными договорами государств-членов Союза, решениями Комиссии и нормативными правовыми актами государств-членов Союза, изданными в соответствии с международными договорами государств-членов Союза.

Статьей 101 Договора предусмотрено, что для целей применения ТК ТС и иных международных договоров, регулирующих таможенные правоотношения, к запретам и ограничениям относятся применяемые в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, меры нетарифного регулирования (в том числе вводимые исходя из общих исключений, защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса в одностороннем порядке), меры технического регулирования, меры экспортного контроля и меры в отношении продукции военного назначения, а также санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры и радиационные требования.

Таким образом, к нетарифным мерам государственного регулирования ВЭД относятся меры, отличные от таможенного тарифа. Нетарифные меры позволяют оперативно создавать благоприятные условия для эффективного развития отечественного производства, а также защиты населения, культурного наследия, общественной морали и правопорядка, выполнения международных обязательств и т.д. В мировой практике не выработана единая классификация мер нетарифного регулирования.

Страны-члены Союза применяют в торговле с третьими странами единые меры нетарифного регулирования, к которым относятся запрет ввоза и (или) вывоза товаров; количественные ограничения ввоза и (или) вывоза

товаров; исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров; автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров; разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

ТЕМА 10. МЕРЫ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Порядок применения единых мер нетарифного регулирования в ЕАЭС.

Запреты и количественные ограничения экспорта и (или) импорта. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Наблюдение за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров. Условия и порядок выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров. Порядок контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров.

Предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт товара.

ТЕМА 11. МЕРЫ, ЗАТРАГИВАЮЩИЕ ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ ТОВАРАМИ И ВВОДИМЫЕ ИСХОДЯ ИЗ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ

1. Меры нетарифного регулирования, вводимые исходя из общих исключений в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС

При ввозе и (или) вывозе отдельных видов товаров могут вводиться меры в случае если эти меры:

- 1) необходимы для соблюдения общественной морали или правопорядка;
- 2) необходимы для охраны жизни и здоровья человека, окружающей среды, животных и растений;
- 3) относятся к экспорту и (или) импорту золота или серебра;
- 4) применяются для защиты культурных ценностей и культурного наследия;
- 5) необходимы для предотвращения истощения невозполнимых природных ресурсов и проводятся одновременно с ограничением внутреннего производства или потребления, связанных с использованием невозполнимых природных ресурсов;
- 6) связаны с ограничением экспорта товаров, происходящих с территорий государств-членов, для обеспечения достаточным количеством таких товаров внутренней обрабатывающей промышленности в течение периодов, когда внутренняя цена на такие товары держится на более низком

уровне, чем мировая цена, в результате осуществляемого правительством плана стабилизации;

7) необходимы для приобретения или распределения товаров при общем или местном их дефиците;

8) необходимы для выполнения международных обязательств;

9) необходимы для обеспечения обороны и безопасности;

10) необходимы для обеспечения соблюдения не противоречащих международным обязательствам правовых актов, касающихся применения таможенного законодательства, охраны окружающей среды, защиты интеллектуальной собственности, и иных правовых актов.

Данные меры вводятся на основании решения Комиссии и не могут служить средством произвольной или необоснованной дискриминации третьих стран, а также скрытого ограничения внешней торговли товарами.

Для целей введения либо отмены таких мер в отношении отдельного вида товара государство-член представляет в Комиссию документы, содержащие сведения о наименовании товара, его коде ТН ВЭД ЕАЭС, характере предлагаемых мер и предполагаемом сроке их действия, а также обоснование необходимости введения или отмены мер.

В случае если Комиссия не примет предложение государства-члена о введении мер по вышеперечисленным основаниям, то государство-член, инициировавшее их введение, может ввести такие меры в одностороннем порядке.

2. Введение и применение на таможенной территории ЕАЭС в отношении третьих стран мер нетарифного регулирования для защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса

Меры нетарифного регулирования в отношении импорта отдельных видов товаров могут вводиться в случае если это необходимо для защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса. Такие меры могут быть применяться, если только в силу критического состояния платежного баланса иные меры не смогут остановить резкого ухудшения положения с внешними расчетами.

Такие меры могут быть введены, если только платежи за поставки импортируемых товаров производятся в валютах, в которых формируются валютные резервы государств-членов. Ограничения в отношении импорта не должны быть более значительными, чем это необходимо для предотвращения неминуемой угрозы серьезного сокращения валютных

резервов государств-членов или для восстановления разумного темпа роста валютных резервов государств-членов.

Комиссия рассматривает предложение государства-члена о введении таких мер. В случае если Комиссия не примет предложение государства-члена об их введении, то государство-член может принять решение о введении указанных мер в одностороннем порядке.

3. Порядок введения странами-членами ЕАЭС мер нетарифного регулирования в одностороннем порядке.

В исключительных случаях по основаниям, указанным в разделах VII и VIII Протокола (исходя из общих исключений и для защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса), государства-члены Союза в торговле с третьими странами могут в одностороннем порядке вводить временные меры.

Государство-член, вводящее временную меру, заблаговременно, но не позднее 3 календарных дней до даты ее введения, уведомляет об этом Комиссию и вносит предложение о введении такой меры на таможенной территории Союза.

По итогам рассмотрения данного предложения Комиссия может принять решение о введении такой меры на таможенной территории Союза. В данном случае срок действия такой меры устанавливается Комиссией.

В противном случае Комиссия информирует государство-член, которое ввело временную меру, и таможенные органы государств-членов о ее введении, а также о том, что временная мера действует не более 6 месяцев с даты ее введения.

После получения этой информации таможенные органы государств-членов не допускают:

1. вывоз соответствующих товаров, происходящих с территории государства – члена, применившего временную меру, без лицензии, выданной уполномоченным органом этого государства-члена;
2. ввоз соответствующих товаров, предназначенных для государства-члена, применившего временную меру, без лицензии, выданной уполномоченным органом этого государства – члена.

При этом государства-члены, не применяющие временную меру, предпринимают необходимые усилия, направленные на недопущение ввоза соответствующих товаров на территорию государства-члена, применившего временную меру.

4. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС

Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров реализуется посредством введения лицензирования или применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности. Решение о введении, применению и отмене разрешительного порядка принимается Комиссией.

В качестве инструментов, реализующих разрешительный порядок, выступают: запрет ввоза (вывоза); предоставление исключительного права на экспорт (импорт) отдельных видов товаров; лицензирование в отношении отдельных видов товаров; квотирование.

Товары, к которым применяются меры регулирования, включаются в Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами — членами Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами (далее – Единый перечень).

Указанный Единый перечень и Положения о применении ограничений к товарам, включенным в него, утверждены Решением Коллегии ЕЭК от 16 августа 2012 г. № 134. Единый перечень состоит из двух частей: товары, запрещенные к перемещению через границу Союза; товары, ограниченные к перемещению через границу Союза.

К товарам, запрещенным и ограниченным к перемещению через таможенную границу Союза, в частности относятся: озоноразрушающие вещества; опасные отходы; отдельная информация на печатных, аудиовизуальных и иных носителях информации; средства защиты растений, попадающие под действие Стокгольмской конвенции о стойких органических загрязнителях от 22 мая 2001 г.; коллекции и предметы коллекционирования по минералогии и палеонтологии; дикорастущее лекарственное сырье; виды дикой фауны и флоры, подпадающие под действие Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения; редкие и находящиеся под угрозой исчезновения виды диких животных и дикорастущих растений их частей и (или) дериватов, включенных в Красные книги Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации; культурные ценности; оригиналы архивных документов Республики Беларусь, Республики Казахстан, Российской Федерации; информация о недрах по районам и месторождениям топливно-энергетического и минерального сырья и ряд других.

К товарам, ограниченным к перемещению, также относятся:

товары, при экспорте и (или) импорте которых установлены количественные ограничения (п. 2.24 Единого перечня): отходы и лом черных металлов, медные, никелевые, алюминиевые, происходящие из Республики Беларусь и вывозимые за пределы таможенной территории Союза;

товары при ввозе (вывозе) которых установлены ограничения (п. 2.25): тростниковый сахар-сырец при ввозе в Республику Казахстан, нефть сырая и продукты ее переработки, минеральные и химические удобрения, происходящие из Республики Беларусь при их экспорте с таможенной территории Союза); товары, при экспорте и (или) импорте которых установлено исключительное право (п. 2.26): газ природный, происходящий из Российской Федерации, при его экспорте с таможенной территории Союза; удобрения минеральные или химические, калийные, происходящие из Республики Беларусь, при их экспорте с таможенной территории Союза; алкогольная продукция, табачные изделия, сырье и отходы, происходящие из третьих стран и импортируемые в Республику Беларусь;

товары, импорт которых на таможенную территорию Союза осуществляется в рамках тарифных квот;

товары, в отношении которых государствами – членами Союза применяются ограничения в соответствии с обязательствами, принятыми при присоединении к ВТО;

товары, в отношении которых государствами – членами Союза применяется лицензирование импорта на основании Решений об установлении импортной квоты в качестве специальной защитной меры.

В соответствии с Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 26 июня 2013 г. № 544 «О некоторых мерах по реализации Указа Президента Республики Беларусь от 12 апреля 2013 г. № 168» выдачу лицензий на ввоз на таможенную территорию Союза или вывоз с нее товаров, включенных в Единый перечень, осуществляет Министерство торговли Республики Беларусь.

Согласование выдачи лицензий осуществляется в зависимости от товара следующими органами государственного управления Республики Беларусь: Минприроды, МЧС, Минздрав, Государственная инспекция Республики Беларусь по электросвязи Минсвязи, КГБ, Минкульт, Минюст, МВД, Минсельхозпрод, Минфин, Минпром, концерн «Белнефтехим».

Таким образом, по решению Комиссии либо государствами – членами в одностороннем порядке могут вводиться меры нетарифного регулирования для защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия

платежного баланса, а также исходя из общих исключений. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров реализуется посредством введения лицензирования или применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности.

ТЕМА 12. МЕРЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ

Понятие экспортного контроля, цели и принципы его осуществления. Организационно-правовая основа экспортного контроля.

Порядок предоставления юридическим лицам Республики Беларусь права на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении специфических товаров, прекращения и приостановления срока действия, аннулирования документа, подтверждающего данное право, а также права и обязанности юридических лиц Республики Беларусь при осуществлении указанной деятельности.

Перечень специфических товаров. Порядок лицензирования в Республике Беларусь ввоза и вывоза специфических товаров. Порядок оформления обязательств по использованию импортированных специфических товаров. Порядок организации контроля за выполнением обязательств по использованию импортированных (экспортированных) специфических товаров в заявленных целях.

Порядок ввоза и вывоза химикатов, подпадающих под режим контроля Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении, подписанной 13 января 1993 года в г.Париже.

ТЕМА 13. МЕРЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС

Понятие технического регулирования. Принципы технического регулирования в ЕАЭС.

Товары, в отношении которых установлены обязательные требования в рамках ЕАЭС. Обязательное подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов ЕАЭС в форме декларирования соответствия. Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке (подтверждению) соответствия в рамках ЕАЭС с выдачей единых документов.

Аккредитованные органы по сертификации (оценке (подтверждению) соответствия) и испытательные лаборатории (центры).

Порядок ввоза продукции, в отношении которой в ЕАЭС устанавливаются обязательные требования, на таможенную территорию ЕАЭС.

ТЕМА 14. САНИТАРНО-КАРАНТИННЫЙ КОНТРОЛЬ В ПУНКТАХ ПРОПУСКА ЧЕРЕЗ ГОСУДАРСТВЕННУЮ ГРАНИЦУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Осуществление таможенными органами санитарно-карантинного контроля. Проверка наличия документов, подтверждающих безопасность продукции (товаров).

ТЕМА 15. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ, АНТИДЕМПИНГОВЫЕ И КОМПЕНСАЦИОННЫЕ МЕРЫ

1. Меры защиты внутреннего рынка: общая характеристика и правовая основа их применения.

Основными принципами, на которых основывается мировая торговля в настоящее время, являются либерализация, создание равных конкурентных возможностей, открытость торговой политики государств. Однако любое государство при всей открытости экономики стремится к защите национальных производителей. Защита отечественных товаропроизводителей при осуществлении внешней торговли и противодействие недобросовестной иностранной конкуренции является одной из важнейших задач любого государства.

В настоящее время в рамках ВТО тарифы связываются на определенном уровне, использование нетарифных мер не приветствуется. В этих условиях специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры становятся основными способами защиты национальных производителей.

Международное право рассматривает антидемпинговые и компенсационные меры как правомерные способы защиты национальной промышленности от недобросовестной конкуренции. Демпинг и специфические субсидии осуждаются и государству предоставляется право защитить своего производителя от недобросовестной конкуренции. В тоже время ВТО разрешает ограничение и правомерного, так называемого «честного» импорта, в отношении которого могут вводиться спецзащитные меры. Однако их применение обуславливается более жесткими условиями.

В рамках ВТО применение данной триады мер регулируется следующими соглашениями: Статья VI ГАТТ, Соглашение по применению статьи VI ГАТТ (антидемпинговые меры); Статьи VI и XVI ГАТТ, Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам (компенсационные меры); Статья XIX ГАТТ и Соглашение по защитным мерам (спецзащитные меры).

Согласно данным сайта ВТО, за период 1995 г. – 2013 г. страны – члены ВТО провели 5125 расследований, из них 4519 антидемпинговых (около 88%

от общего количества), 335 компенсационных (7%) и 271 спецзащитное (5 %). По их результатам введено 3220 мер, в том числе 2894 антидемпинговых (90% от общего количества мер), 190 компенсационных (6 %), 136 спецзащитных (4%).

Данные меры вводятся только по результатам расследований, если по их итогам будет установлена причинно-следственная связь между возросшим (демпинговым, субсидированным) импортом и серьезным (материальным) ущербом или угрозой его нанесения отрасли, производящей аналогичный или непосредственно конкурирующий товар. Такие расследования проводятся по строго установленной процедуре органом, уполномоченных на их проведение. Ее несоблюдение может стать основанием для оспаривания решения о введении мер.

Правовую основу применения мер защиты внутреннего рынка в ЕАЭС составляют:

Договор (статьи 48 – 50);

Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение №8 к Договору).

Решение Коллегии ЕЭК от 7 марта 2012 г. № 1 «О некоторых вопросах применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер на единой таможенной территории Таможенного союза».

Согласно статье 48 Договора, для защиты экономических интересов производителей товаров в Союзе могут вводиться меры защиты внутреннего рынка в отношении товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза, в виде специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, а также в виде иных мер. К иным мерам относятся меры защиты внутреннего рынка, применяемые на двусторонней основе (в том числе в отношении импорта сельхозтоваров), которые могут быть предусмотрены международным договором Союза с третьей стороной об установлении режима свободной торговли.

Решение о применении мер защиты внутреннего рынка, об их изменении или отмене либо о неприменении меры принимает Комиссия.

Условия и порядок применения данных мер, порядок проведения Департаментом по защите внутреннего рынка ЕЭК соответствующих расследований, а также зачисления и распределения специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин осуществляются в соответствии с приложением № 8 к Договору.

2. Специальные защитные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.

Специальная защитная мера – мера по ограничению возросшего импорта на таможенную территорию Союза, которая применяется посредством введения импортной квоты, специальной квоты или специальной пошлины, в том числе предварительной специальной пошлины.

Необходимо отметить, что нововведением является предусмотренная Договором возможность применения спецзащитной меры посредством специальной квоты.

Специальная квота представляет собой установление определенного объема импорта товара на таможенную территорию Союза, в рамках которого товар поставляется без уплаты специальной пошлины, а свыше которого – с уплатой специальной пошлины.

Основанием для применения спецзащитных мер является наличие причинно-следственной связи между возросшим импортом и серьезным ущербом или угрозой его причинения отрасли экономики государств-членов, производящей аналогичный или непосредственно конкурирующий товар.

Рост импорта должен иметь место в недавнем прошлом, быть внезапным, резким и значительным для того, чтобы причинить серьезный ущерб отрасли либо создать его угрозу.

Под серьезным ущербом отрасли понимается подтвержденное доказательствами общее ухудшение ситуации, связанной с производством аналогичного или непосредственно конкурирующего товара в государствах-членах. Оно выражается в существенном ухудшении производственного, торгового и финансового положения отрасли экономики государств-членов и определяется, как правило, за предшествующий период.

Под угрозой причинения серьезного ущерба понимается подтвержденная доказательствами неизбежность причинения серьезного ущерба.

В целях установления серьезного ущерба или угрозы его причинения, орган, проводящий расследования, оценивает все объективные факторы, которые оказывают воздействие на экономическое положение отрасли экономики государств-членов. Ущерб, нанесенный иными факторами (помимо возросшего импорта) не должен быть отнесен к серьезному ущербу вследствие возросшего импорта.

В критических обстоятельствах, когда задержка применения спецзащитной меры привела бы к причинению серьезного ущерба, который впоследствии будет трудно устранить могут вводиться предварительные специальные пошлины. Они могут вводиться только после подготовки предварительного заключения органа, проводящего расследования (далее –

ОПР), о наличии очевидных доказательств причинно-следственной связи между возросшим импортом и серьезным ущербом (угрозой его причинения). Также должны быть соблюдены необходимые процедуры расследования. Срок применения предварительной спецазащитной меры не может превышать 200 дней. Решение о введении предварительной специальной пошлины принимается, как правило, не позднее 6 месяцев с даты начала расследования. В случае если по результатам расследования будет установлено отсутствие оснований для введения спецазащитной меры, либо принято решение о ее неприменении, суммы предварительной специальной пошлины подлежат возврату плательщику. Если по результатам расследования принято решение о применении спецазащитной меры срок действия предварительной специальной пошлины засчитывается в общий срок действия спецазащитной меры. Специальная защитная мера применяется в размере и в течение срока, которые необходимы для предотвращения или устранения серьезного ущерба, а также для облегчения процесса адаптации данной отрасли экономики к меняющимся экономическим условиям.

В случае если спецазащитная мера применяется посредством импортной квоты, как правило, ее размер не должен быть ниже среднегодового объема импорта товара, являющегося объектом расследования за предшествующий период.

Спецазащитные меры применяются независимо от страны товара происхождения. Особые условия применения спецазащитных мер в отношении развивающихся и наименее развитых стран, а также стран СНГ установлены в пунктах 9 – 11 вышеупомянутого Протокола.

Срок действия специальной защитной меры не должен превышать 4 года. Он может быть продлен если по результатам повторного расследования будет установлено, что для устранения серьезного ущерба или угрозы его причинения необходимо продление срока действия меры и имеются доказательства того, что отрасль экономики принимаются меры, способствующие ее адаптации к меняющимся экономическим условиям.

Общий срок действия спецазащитной меры, включая срок действия предварительной специальной пошлины и срок, на который продлевается действие спецазащитной меры, не должен превышать 8 лет. При продлении срока действия спецазащитной меры такая мера не может быть более ограничительной, чем специальная защитная мера, действовавшая на дату принятия решения о продлении срока действия спецазащитной меры.

В случае если срок действия спецазащитной меры превышает 1 год, то она должна быть постепенно смягчена через равные интервалы времени в течение срока ее действия. В случае если срок действия меры превышает 3

года, то не позднее чем по истечении половины срока ее действия ОПР проводит повторное расследование, по результатам которого спецащитная мера может быть сохранена, смягчена или отменена.

3. Антидемпинговые меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.

Антидемпинговая мера – мера по противодействию демпинговому импорту, которая применяется посредством введения антидемпинговой пошлины, в том числе предварительной антидемпинговой пошлины, или одобрения добровольных ценовых обязательств, принятых экспортером.

Демпинг представляет собой продажу товара на внешнем рынке по экспортной цене более низкой, чем его нормальная цена при обычном ходе торговли на внутреннем рынке страны экспорта.

Основанием для применения антидемпинговой меры является наличие причинно-следственной связи между демпинговым импортом и материальным ущербом или угрозой его причинения отрасли национальной экономики, либо существенным замедлением ее создания.

Под материальным ущербом отрасли экономики государств-членов понимается подтвержденное доказательствами ухудшение положения отрасли экономики государств-членов, которое может выражаться, в частности, в сокращении объема производства аналогичного товара в государствах-членах и объема его реализации на рынке государств-членов, снижении рентабельности производства такого товара, а также в негативном воздействии на товарные запасы, занятость, уровень заработной платы в данной отрасли экономики и уровень инвестиций в данную отрасль.

В ходе антидемпингового расследования рассчитывается демпинговая маржа, которая представляет собой выраженное в процентах отношение нормальной стоимости товара за вычетом экспортной цены этого товара к его экспортной цене либо разница между нормальной стоимостью товара и его экспортной ценой, выраженная в абсолютных показателях. Для расчета демпинговой маржи сопоставление экспортной цены товара с его нормальной стоимостью осуществляется на одной и той же стадии торговой операции и в одно и то же время. В случае если демпинговая маржа не превышает 2%, то антидемпинговое расследование прекращается.

Материальный ущерб отрасли вследствие демпингового импорта устанавливается на основе результатов анализа объема демпингового импорта и влияния такого импорта на цены аналогичного товара на рынке государств-членов и на производителей аналогичного товара в государствах-членах. Ущерб, нанесенный иными факторами (помимо демпингового

импорта) не должен быть отнесен к материальному ущербу вследствие демпингового импорта.

Решение о наличии угрозы причинения материального ущерба отрасли принимается в случае ОПР пришел к заключению о неотвратимости продолжения демпингового импорта и причинения таким импортом материального ущерба отрасли в случае непринятия антидемпинговой меры.

Предварительная антидемпинговая пошлина может быть введена не ранее чем через 60 календарных дней и не позднее 7 месяцев с даты начала расследования в случае если информация, полученная ОПР до его завершения, свидетельствует о наличии демпингового импорта и обусловленного этим ущерба отрасли.

Здесь и далее в данном параграфе под ущербом понимается материальный ущерб, угроза причинения материального ущерба отрасли национальной экономики, производящей аналогичный товар, либо существенное замедление ее создания.

Ставка предварительной антидемпинговой пошлины не может превышать размера предварительно рассчитанной демпинговой маржи. Предварительная антидемпинговая пошлина вводится на срок не более 4 месяцев (может быть продлен до 6 месяцев) в случае если размер пошлины равен размеру демпинговой маржи либо 6 месяцев (может быть продлен до 8 месяцев) если размер пошлины меньше демпинговой маржи.

ОПР может получить от экспортера ценовые обязательства о пересмотре своих экспортных цен или о прекращении экспорта товара по цене ниже нормальной стоимости. В данном случае расследование может быть приостановлено или прекращено без введения мер если ОПР придет к заключению, что принятие указанных обязательств устранил ущерб, причиненный демпинговым импортом, и Комиссия примет решение об их одобрении. Повышение цены товара может быть меньше демпинговой маржи, если такое повышение является достаточным для устранения ущерба отрасли.

Если расследование продолжается и по его результатам ОПР приходит к заключению об отсутствии демпингового импорта или обусловленного им ущерба отрасли экономики экспортер, принявший ценовые обязательства, автоматически освобождается от таких обязательств. В случае если будет установлено наличие демпингового импорта и обусловленного им ущерба отрасли ценовые обязательства продолжают действовать.

Размер антидемпинговой пошлины должен быть достаточным для устранения ущерба отрасли экономики, но не выше размера рассчитанной демпинговой маржи.

Комиссия устанавливает индивидуальный размер ставки антидемпинговой пошлины в отношении товара, поставляемого каждым экспортером или производителем товара, являющегося предметом демпингового импорта, для которых была рассчитана индивидуальная демпинговая маржа. Для всех остальных экспортеров или производителей товара из экспортирующей третьей страны устанавливается антидемпинговая пошлина на основе наивысшей рассчитанной демпинговой маржи.

Антидемпинговая мера применяется в размере и в течение срока, которые необходимы для устранения ущерба, нанесенного демпинговым импортом. Срок действия антидемпинговой меры не должен превышать 5 лет с даты начала применения такой меры или с даты завершения повторного расследования, проводимого в связи с изменившимися обстоятельствами либо в связи с истечением срока действия меры.

Повторное расследование может также проводиться в целях установления индивидуальной демпинговой маржи для экспортера или производителя, которые не осуществляли в период расследования поставки товара, являвшегося предметом демпингового импорта.

4. Компенсационные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.

Компенсационная мера – мера по нейтрализации воздействия специфической субсидии экспортирующей третьей страны на отрасль экономики государств-членов, применяемая посредством введения компенсационной пошлины (в том числе предварительной компенсационной пошлины) либо одобрения добровольных обязательств, принятых уполномоченным органом субсидирующей третьей страны или экспортером.

Основанием для применения компенсационной меры является наличие причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и материальным ущербом или угрозой его причинения отрасли национальной экономики, либо существенным замедлением ее создания.

Субсидируемый импорт – импорт на таможенную территорию Союза товара, при производстве, экспорте или транспортировке которого использовалась специфическая субсидия экспортирующей третьей страны.

Субсидия экспортирующей третьей страны является специфической, если к пользованию субсидией допускаются только конкретный производитель и (или) экспортер, либо конкретная отрасль экономики экспортирующей третьей страны, либо группа (союз, объединение) производителей и (или) экспортеров либо отраслей экономики экспортирующей третьей страны,

либо доступ к субсидии предоставляется производителям (экспортерам, отраслям) из отдельного региона.

Любая субсидия экспортирующей третьей страны является специфической, если она законодательно либо фактически в качестве единственного условия или одного из нескольких условий связана с экспортом товара либо с использованием отечественных товаров (произведенных в экспортирующей третьей стране) вместо импортных.

Размер специфической субсидии определяется на основе размера выгоды, извлекаемой получателем такой субсидии. Если размер специфической субсидии составляет менее 1% от стоимости товара, являющегося объектом расследования, то компенсационное расследование прекращается.

Материальный ущерб отрасли экономики либо его угроза нанесения при проведении расследования в целях введения компенсационных мер устанавливается по аналогии с расследованием в целях применения антидемпинговых мер.

Предварительная компенсационная пошлина может быть введена не ранее чем через 60 календарных дней и не позднее 7 месяцев с даты начала расследования в случае если полученная ОПР информация свидетельствует о наличии субсидируемого импорта и обусловленного этим ущерба отрасли. Предварительная компенсационная пошлина вводится *на срок до 4 месяцев в целях предотвращения ущерба отрасли экономики государств-членов*, причиняемого субсидируемым импортом в период проведения расследования. Ее размер равен предварительно рассчитанной величине специфической субсидии экспортирующей третьей страны на единицу субсидируемого и экспортируемого товара.

Расследование может быть приостановлено или прекращено без введения компенсационной пошлины при принятии Комиссией решения об одобрении одного из следующих добровольных обязательств:

1. экспортирующая страна соглашается отменить или сократить субсидирование или принять меры в целях устранения его последствий;
2. экспортер товара соглашается пересмотреть установленные им цены таким образом, что принятие таких добровольных обязательств устранил ущерб отрасли экономики государств-членов.

Согласно обязательствам повышение цены товара не должно превышать размер специфической субсидии, рассчитанный в отношении единицы субсидируемого и экспортируемого товара.

В случае принятия Комиссией решения об одобрении добровольных обязательств компенсационное расследование может быть продолжено по просьбе экспортирующей третьей страны или по решению ОПР. Если по результатам расследования ОПР приходит к заключению об отсутствии субсидируемого импорта или обусловленного им ущерба отрасли экономики экспортер, принявший ценовые обязательства, автоматически освобождается от таких обязательств. В случае если будет установлено наличие субсидируемого импорта и обусловленного им ущерба отрасли ценовые обязательства продолжают действовать.

Компенсационная мера применяется по решению Комиссии в размере и в течение срока, которые необходимы для устранения ущерба отрасли экономики государств-членов вследствие субсидируемого импорта.

Ставка компенсационной пошлины не должна превышать размер специфической субсидии экспортирующей третьей страны, рассчитанный на единицу субсидируемого и экспортируемого товара. В отношении товаров, поставляемых отдельными экспортерами, Комиссией может быть установлен индивидуальный размер ставки компенсационной пошлины.

Срок действия компенсационных мер устанавливается по аналогии с антидемпинговыми мерами.

Таким образом, спецзащитные, антидемпинговые и компенсационные меры, применение которых санкционировано ВТО, являются эффективными инструментами торговой защиты. Они применяются для борьбы с недобросовестной конкуренцией со стороны иностранных производителей или экспортеров и позволяют устранить вызванные возросшим, демпинговым или субсидируемым импортом негативные последствия для отрасли экономики страны импорта.

ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Задание 1. Выпишите меры, которые относятся к протекционистским и к свободной торговле.

1. Субсидии для национальных производителей;
2. Субсидии для тех, кто приобретает товары, произведенные национальным производителем;
3. Отсутствие высоких экспортных и импортных пошлин;
4. Применение системы сертификаций для услуг и товаров;
5. Введение торгового эмбарго, а также ввод импортных квот;

6. Ориентация на продукцию национальных производителей при проведении государственных тендеров;
7. Отмена и неприменение в дальнейшем тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле;
8. Защита интеллектуальной собственности;
9. Свободная и неограниченная торговля в рамках законности конкуренции;
10. Установление таможенных пошлин на определенные товары;
11. Квоты на импорт определённых товаров и субсидий для местных производителей определённых товаров;
12. Использование различного рода административных ограничений (таможенные процедуры, бюрократические запреты и другое).

Задание 2. Выпишите преимущества и недостатки политики протекционизма.

1. расширение выпуска отечественной отрасли;
2. развитие новых отраслей;
3. поддержка неэффективных производств;
4. защита от демпинга — продажа товаров и услуг по цене ниже среднерыночной (например, когда компания экспортирует товары по более низкой цене, чем та, по которой их продает на своем внутреннем рынке);
5. стимулирование роста производства;
6. возникновение монополий внутри государства;
7. создание новых рабочих мест;
8. замедление развития предпринимательской инициативы;
9. зависимость защищаемой отрасли от мер поддержки;
10. увеличение внутренних валовой продукт;
11. потеря национальными производителями компетенций и их продукция будет не востребована на мировом рынке;
12. повышение уровня национальной безопасности за счет поддержки конкретных производителей и целых отраслей, работающих в военно-промышленном комплексе и других сферах, влияющих на национальную безопасность;
13. установление завышенных цен на внутреннем рынке по причине отсутствия конкуренции с иностранными производителями;
14. диверсификация производства, что обеспечивает экономическую и политическую стабильность в государстве;
15. люди, которые интегрированы в мировое разделение труда, могут потерять рабочие места;
16. увеличение доходов государственного бюджета за счет установки более высоких таможенных платежей, пошлин и сборов;
17. концентрация большого количества капиталов в отраслях, которые не обладают высокой эффективностью,

18. снижение качества продукции в отсутствие истинной конкуренции;
19. потенциальная цепная реакция: при поддержке одной отрасли рано или поздно аналогичная поддержка потребуется и другой;
20. угроза международным отношениям.

Задание 3. Выпишите преимущества и недостатки политики свободной торговли.

1. Стимуляция роста экономики.
2. Снижение доходов малых предприятий из-за высокой конкуренции.
3. Большая доступность импортной продукции для рядового потребителя.
4. Увеличение притока иностранного инвестирования.
5. Нанесение вреда окружающей среде.
6. Сокращение бюджетных расходов.
7. Освоение новых технологий.
8. Дефицит рабочих мест для граждан страны, из-за появившейся возможности нанять более дешевую иностранную рабочую силу.
9. Хищение интеллектуальной собственности.
10. Усиление конкуренции на внутреннем рынке государств за счет привлечения внешних поставщиков, что существенно ограничивает монополию местных производителей.
11. Вероятность работы в небезопасных условиях труда граждан развивающихся стран (вследствие снятия госограничений).
12. Стимулирование экономической активности национальных производителей, которые вынуждены бороться с зарубежными конкурентами за покупателей.
13. Расширение выбора для покупателей, у которых появляется возможность сопоставить цену и качество зарубежной и отечественной продукции.

Задача 4. Определите и запишите, какие ограничения импорта относятся к тарифным и нетарифным.

1. Санитарные и фитосанитарные меры.
2. Установление таможенных пошлин.
3. Налог на добавленную стоимость (НДС).
4. Технические барьеры в торговле.
5. Антидемпинговые меры.
6. Антидемпинговые пошлины.
7. Экологические меры.
8. Экспортные пошлины.
9. Квоты на импорт.

10. Лицензирование, получение сертификата или разрешения.

ТЕМА 2. ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ

Тестовые задания.

1. Базой для исчисления таможенной пошлины по специфической ставке является:
 - А) контрактная стоимость товара
 - Б) таможенная стоимость товара
 - В) количественная мера товара – вес, объем, длина.
2. По характеру действия и цели применения пошлины разделяют:
 - А) на ввозные, вывозные и транзитные
 - Б) на общие и особые
 - В) на пошлины в рамках таможенного тарифа и сверхтарифные.
3. Вид ставки таможенной пошлины, начисляемой в относительном выражении, называется:
 - А) адвалорная
 - Б) специфическая
 - В) комбинированная.
4. Классификатор товаров, принятый в международной практике в качестве товароведческой составляющей, предназначенный для формирования таможенных тарифов и статистики внешней торговли в аббревиатуре, – это:
 - А) ТН ВЭД
 - Б) таможенный тариф
 - В) Таможенный кодекс.
5. Обязательный платеж, взимаемый таможенными органами за совершение ими действий, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением товаров, а также за совершение иных действий, установленных ТК ЕАЭС и (или) законодательством государств – членов ЕАЭС:
 - А) таможенная пошлина
 - Б) таможенный сбор
 - В) НДС.
6. Таможенная пошлина – это:
 - А) обязательный платеж, связанный с совершением таможенных операций
 - Б) обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу
 - В) обязательный платеж, регулярно взимаемый с лиц, участников ВЭД.
7. Вид ставки таможенной пошлины, начисляемый в натуральном выражении:
 - А) адвалорная
 - Б) специфическая
 - В) комбинированная.
8. Денежное выражение разницы между мировой или национальной стоимостями товаров взимается с участников ВЭД в виде определенной денежной суммы с единицы товара, перемещаемого через таможенную границу:
 - А) таможенная пошлина
 - Б) таможенный сбор
 - В) специальная защитная пошлина.

Задача 1. Рассчитайте размер таможенной пошлины (в валюте РБ) на ввозимый на территорию РБ товар. В ответе также укажите вид пошлины по основе начисления. Таможенная стоимость партии товара 3 500,00 белорусских рублей, количество товара в партии – 5 000 шт., ставка пошлины – 20%, но не менее 5 евро за 1 000 шт. Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции.

Задача 2. Рассчитайте размер таможенной пошлины (в валюте РБ) на ввозимый на территорию РБ товар – жидкость, содержащая спирт объемной долей – 50%. В ответе также укажите вид пошлины по основе начисления. Партия объемом 1 000 литров, ставка таможенной пошлины 1 евро за 1 литр 100% спирта. Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции.

Задача 3. Рассчитайте размер таможенной пошлины (в валюте РБ) на ввозимый на территорию РБ товар – ковры шерстяные. В ответе также укажите вид пошлины по основе начисления. Ввозимая партия в размере 10 ковров шерстяных размером 2×3 м²; ставка таможенной пошлины – 1 евро за 1 м². Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции.

Задача 4. Рассчитайте размер таможенной пошлины (в валюте РБ) на ввозимый на территорию РБ товар – 10 автомобилей с двигателем объемом 1400 см³. В ответе также укажите вид пошлины по основе начисления. Ставка таможенной пошлины – 0,1 евро за 1 см³. Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции.

Задача 5. Рассчитайте размер таможенной пошлины (в валюте РБ) на ввозимый на территорию РБ товар, таможенная стоимость партии которого – 50 000 рублей, количество в партии – 1 000 шт., ставка таможенной пошлины 10%, но не меньше 0,5 евро за 1 шт. Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции. В ответе также укажите вид пошлины по основе начисления.

Задача 6. Декларируется ввозимый на территорию РБ товар – вино «Токайское» с концентрацией спирта по объему 17%. Код товара по ТН ВЭД – 2204214300. Количество товара – 7500 литров. Таможенная стоимость товара – 45000 швейцарских франков. Определите ставку таможенной пошлины и акциза, исчислите размер налога на добавленную стоимость. Обратите внимание на основание для вычисления акциза. Для расчетов использовать валютный курс, установленный НБ РБ на дату совершения операции.

ТЕМА 3. ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ - ИНСТРУМЕНТ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Задача 1. Декларируется ввозимый на таможенную территорию РБ товар – вино —Токайское объем 500 л. Таможенная стоимость товара – 6 200 евро. Ставка НДС – 20%. Пошлина – 13 %, но не менее 2 евро за литр. Размер акциза 25 руб./л. Исчислите НДС.

Задача 2. Предприятие «Меридиан» ввозит на таможенную территорию Союза (на территорию РБ) виски «Бурбон». Код ТН ВЭД ЕАЭС – 2208301100. Вес партии – 1400 литров. Ставка ввозной таможенной пошлины

(специфическая) – 1,4 евро за 1 литр. Необходимо рассчитать подлежащую уплате сумму ввозной таможенной пошлины.

Задача 3. Декларируется импортный товар – пальто из хлопчатобумажной пряжи, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС – 6101201000. Таможенная стоимость – 500000 рублей, вес товара – 800 кг. Ставка ввозной таможенной пошлины (комбинированная) – 10, но не менее 2,25 евро за 1 кг. Необходимо рассчитать подлежащую уплате сумму ввозной таможенной пошлины.

Задача 4. На таможенную территорию ЕАЭС из Египта, ввозится инжир свежий. Товар произведен и закуплен в Египте (развивающая страна – пользователь единой системой тарифных преференций ЕАЭС). Код товара по ТН ВЭД – ЕАЭС 0804201000. Сертификат происхождения формы «А» представлен. Условия предоставления тарифных преференций соблюдены. Таможенная стоимость товара – 415900 рублей. Базовая ставка ввозной таможенной пошлины – 5 %. Ставка НДС – 10 %.

Задание

1. Определите: преференциальную ставку и сумму ввозной таможенной пошлины, базу для расчета НДС и сумму НДС.

2. Рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

Примечание. В условии задачи указано, что условия предоставления тарифных преференций соблюдены, а именно:

- предоставлен сертификат происхождения товара формы «А»;
- Египет входит в Перечень развивающихся стран – пользователей единой системой тарифных преференций ЕАЭС, утвержденный Решением Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 года № 130

- ввозимый товар – инжир свежий включен в Перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции, утвержденный Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13.01.2017 № 8.

В отношении ввозимых на таможенную территорию Союза преференциальных товаров, происходящих из развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 процентов от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС, а в отношении товаров, происходящих из наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются нулевые ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС. Базовые ставки ввозных таможенных пошлин при этом составляют 100 % от указанных в ЕТТ ЕАЭС и определены в зависимости от кода товара.

Задача 5. ООО «Гранд» ввозит в РБ мороженную рыбу – лосось тихоокеанский. В соответствии с ЕТТ ЕАЭС – лосось тихоокеанский включен в товарную позицию 0303 «Рыба мороженая» под кодом ТН ВЭД ЕАЭС 0303120000. В свою очередь, товарная позиция 0303 «Рыба мороженая» включена в Перечень кодов видов продовольственных товаров в соответствии с единой ТН ВЭД ЕАЭС, облагаемых налогом на добавленную стоимость по налоговой ставке 10 процентов при ввозе на территорию Республики Беларусь (приложение Е). Следовательно, при ввозе мороженого лосося тихоокеанского организации следует исчислить НДС по

ставке – 10 %. Таможенная стоимость ввезенного товара составляет 650000 рублей. Определяем величину таможенной пошлины. Ставка таможенной пошлины в отношении кода товара по ТН ВЭД ЕАЭС – 0303120000 на дату регистрации таможенной декларации составляет – 7%.

Задача 6. Фирма, зарегистрированная в ЕАЭС, ввозит и помещает под процедуру выпуска для внутреннего потребления сигареты с фильтром в объеме 10000 пачек по 20 штук в каждой пачке (200000 шт.). Максимальная розничная цена за одну пачку сигарет такой марки составляет 105 рублей. Ставка акциза составляет 1718 рублей за 1000 штук + 14,5 % от расчетной стоимости товара, исчисляемой, исходя из максимальной розничной цены, но не менее 2335 рублей за 1000 штук. Требуется определить сумму акциза.

ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ, ПОМЕЩАЕМЫХ (ПОМЕЩЕННЫХ) ПОД ОТДЕЛЬНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

Тестовое задание:

1. Свод ставок таможенных пошлин и кодовых обозначений товаров ЕАЭС в аббревиатуре – это:

А) ЕТТ ЕАЭС (Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза)

Б) ТН ВЭД ЕАЭС

В) ТК ЕАЭС.

2. Обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу, – это:

А) таможенная пошлина

Б) таможенный сбор

В) НДС.

3. К экспортным товарам при выпуске их за пределы таможенной территории применяются:

А) вывозные таможенные пошлины

Б) ввозные таможенные пошлины

В) антидемпинговые таможенные пошлины.

4. Каким нормативно-правовым актом определена ставка акциза?

А) Единый таможенный тариф ЕАЭС

Б) Таможенный кодекс ЕАЭС

В) Налоговый кодекс РФ.

5. Плательщиками таможенных пошлин (и налогов) являются:

А) декларант или иные лица, лица, у которых возникла обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов

Б) только декларант

В) декларант и любые уполномоченные им лица.

6. При исчислении таможенных пошлин, налогов полученные суммы округляются по правилам округления:

А) до целых

Б) до первого знака после запятой

В) до второго знака после запятой.

7. Каким нормативно-правовым актом определена ставка НДС?
- А) Единым таможенным тарифом ЕАЭС
 - Б) Таможенным кодексом ЕАЭС
 - В) Налоговым кодексом РФ.
8. В какой валюте производится уплата таможенных платежей при ввозе товара на единую таможенную территорию ЕАЭС?
9. Какой нормативно-правовой акт, определяет порядок начисления и ставки налогов в сфере внешнеторговой деятельности?
10. При исчислении пошлины по комбинированной альтернативной ставке какой результат расчета из двух будет принят: минимальный или максимальный?
11. Таможенный сбор за операции, связанные с выпуском товара, облагаемого таможенными пошлинами, исчисляется:
- А) в зависимости от количества товарных позиций в декларации на товары
 - Б) в зависимости от таможенной стоимости партии товара
 - В) единый размер.
12. Метод финансовой торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах, – это:
- А) демпинг
 - Б) диверсификация
 - В) дисконтирование.
13. Вид ставки таможенной пошлины, начисляемый в установленном размере за единицу измерения облагаемых товаров:
- А) адвалорная
 - Б) комбинированная
 - В) специфическая.
14. НДС относят:
- А) к пошлинам в рамках таможенного тарифа
 - Б) к сверхтарифным пошлинам
 - В) к таможенным платежам.
15. Исчислением таможенных пошлин (и налогов) занимаются:
- А) декларант или иные лица, на которые таможенным законодательством возложена эта обязанность
 - Б) таможенный орган
 - В) вместе декларант и таможенный орган.

16. В какой валюте производится исчисление таможенных платежей, если ввозимый в ЕАЭС товар декларируется на территории РБ?

- А) в валюте Республики Беларусь
- Б) в валюте любой страны – участницы ЕАЭС
- В) в любой валюте бивалютной корзины РБ.

17. Какова последовательность расчета таможенных платежей?

- А) таможенная пошлина, акциз, НДС
- Б) НДС, акциз, таможенная пошлина
- В) акциз, НДС, таможенная пошлина.

18. Количественная мера товара применяется в качестве базы при исчислении таможенной пошлины:

- А) по адвалорной ставке
- Б) специфической ставке
- В) по комбинированной ставке.

19. Кто являются плательщиками таможенных пошлин и налогов?

20. К импортным товарам при выпуске их для внутреннего потребления применяются:

- А) вывозные таможенные пошлины
- Б) ввозные таможенные пошлины
- В) компенсационные таможенные пошлины.

21. Акцизы относят:

- А) к пошлинам в рамках таможенного тарифа
- Б) к сверхтарифным пошлинам
- В) к таможенным платежам.

22. Таможенные платежи включают:

- А) ввозную и вывозную таможенную пошлину, НДС
- Б) ввозную и вывозную таможенную пошлину, НДС, акциз
- В) ввозную и вывозную таможенную пошлину, НДС, акциз, таможенные сборы.

23. Кто устанавливает ставки вывозных пошлин?

24. Кто устанавливает ставки ввозных пошлин?

25. Что является облагаемой базой для расчета акциза?

Задача 1. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: лыжные ботинки и беговая лыжная обувь (код ТНВЭД ЕАЭС 6402121000) в количестве 200 пар, таможенная

стоимость партии – 400 тыс. руб. Ставка ввозной таможенной пошлины 0,28 евро за 1 пару. Определите вид ставки таможенной пошлины по способу исчисления, рассчитайте таможенную пошлину.

Задача 2. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: вакса для обуви или кожи (код ТНВЭД ЕАЭС 3405100000) в количестве 100 шт., таможенная стоимость партии – 15 тыс. руб. Ставка ввозной таможенной пошлины 6,5% . Определите вид ставки таможенной пошлины по способу исчисления, рассчитайте таможенную пошлину.

Задача 3. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: сельдь (код ТНВЭД ЕАЭС 0303510000) в количестве 10 т, таможенная стоимость партии – 1,1 млн. руб. Ставка ввозной таможенной пошлины 3%, но не менее 0,01 евро за 1 кг. Определите вид ставки таможенной пошлины по способу исчисления, рассчитайте таможенную пошлину.

Задача 4. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: мыло туалетное с лекарственными средствами (код ТНВЭД ЕАЭС 3401110001) в количестве 300 тыс. шт. по 90 г, таможенная стоимость партии 800 000 руб. Ставка ввозной таможенной пошлины 4,5% плюс 0,02 евро за 1 кг. Определите вид ставки таможенной пошлины по способу исчисления, рассчитайте таможенную пошлину.

Задача 5. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: мультиварки (код ТНВЭД ЕАЭС 8516609000) в количестве 120 шт., таможенная стоимость партии – 600 тыс. руб. Ставка ввозной таможенной пошлины 10%. Рассчитайте таможенную пошлину.

Задача 6. На единую таможенную территорию ЕАЭС юридическим лицом ввозится и декларируется товар: минисигары ручной скрутки (код ТНВЭД ЕАЭС 2402100000) В пачке 10 шт. Партия – 3000 пачек. Таможенная стоимость партии 15 700 евро. Ставка ввозной таможенной пошлины 17%, но не менее 1,7 евро / 1000 шт. Рассчитайте таможенную пошлину.

ТЕМА 5. ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТОВАРОВ. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН

Тестовые задания

1. После пересечения товаром таможенной границы (после вывоза товара) может выдаваться сертификат формы:

- А) СТ-1
- Б) СТ-2
- В) общей формы

2. Тарифные преференции предоставляются на товар в количестве, не превышающем, указанное в:
- А) в документе о происхождении товара
 - Б) в инвойсе
 - В) в CMR
3. Форма сертификата EAV оформляется при экспорте:
- А) в Республику Сербия
 - Б) в социалистическую Республику Вьетнам
 - В) в республику Индия
4. Какой институт (организация) занимается обновлением классификации стран мира по оценочному уровню валового национального дохода (ВНД) на душу населения за предшествующий год?
- А) Всемирный банк
 - Б) Международный валютный фонд
 - В) Евразийский банк развития
5. Форма сертификата «А» оформляется при импорте из:
- А) республики Сербия
 - Б) республики Чили
 - В) социалистической Республики Вьетнам
6. В отношении ввозимых из какой страны товаров может быть предоставлен режим тарифных преференций по причине заключения договора о создании ЗСТ между этой страной и странами – участницами ЕАЭС?
- А) Грузия
 - Б) Украина
 - В) Литва
7. Какая форма сертификата оформляется при экспорте в Черногорию?
- А) А
 - Б) СТ-1
 - В) EAV
8. Аббревиатура ОСП означает:
- А) общая система преференций
 - Б) национальная система преференций
 - В) глобальная система торговых преференций
9. Первым признаком, на основании которого ООН определяет перечень развивающихся и наименее развитых стран, является:
- А) валовой внутренний продукт (ВВП) страны
 - Б) валовой национальный продукт (ВНП) страны
 - В) среднедушевой доход на человека
10. На основании и в соответствии с законом «О таможенном тарифе» в Республике Беларусь осуществляется регулирование:
- А) общей системой преференций
 - Б) глобальной системой торговых преференций

В) национальной системой преференций

11. Под тарифной преференцией в РБ понимается:

А) освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, совместно с РБ образующих зону свободной торговли

Б) повышение ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, совместно с РБ образующих зону свободной торговли

В) освобождение от уплаты вывозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, совместно с РБ образующих зону свободной торговли

12. Перечень стран – бенефициаров ЕСТП ЕАЭС определяется:

А) Таможенным кодексом ЕАЭС

Б) решением Совета ЕЭК

В) Законом Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (в редакции Закона Республики Беларусь от 22 апреля 2024 г. № 366-З

13. Какая форма сертификата оформляется при импорте из Республики Сербия?

А) СТ-1

Б) СТ-2

В) EAV

14. В качестве основания предоставления преференций по уплате таможенных пошлин выступает:

А) происхождение товара

Б) вид товара

В) цель ввоза товара

15. Какая форма сертификата оформляется при импорте из стран СНГ?

А) СТ-1

Б) СТ-2

В) А

16. Преференциальная ставка для товаров развивающихся стран составляет:

А) 75% базовой ставки

Б) 50% базовой ставки

В) 0% базовой ставки

17. Какая организация определяет перечень беднейших (наименее развитых) стран?

А) ООН

Б) ВТО

В) МВФ

18. В отношении ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС товаров из стран – участниц ВТО применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере:

- А) базовой ставки ЕТТ ЕАЭС
Б) 75% от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС
В) 50% от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС
19. Какая форма сертификата оформляется при импорте из развивающихся стран?
А) СТ-2
Б) EAV
В) А
20. Основанием для отказа в предоставлении тарифных преференций является:
А) применение к товару антидемпинговых мер
Б) отсутствие транспортного (перевозочного) документа
В) наличие основания для предоставления тарифных льгот
21. Форма сертификата «А» оформляется при импорте из:
А) республики Сербия
Б) республики Кения
В) социалистической Республики Вьетнам
22. В отношении ввозимых товаров из стран – участниц СНГ, заключивших договор о создании ЗСТ, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере:
А) 0% от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС
Б) 75% от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС
В) 50% от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС
23. Сертификат какой формы не дает право на преференции?
А) общей формы
Б) формы EAV
В) формы СТ-2
24. Каким документом утвержден перечень стран-бенефициаров?
А) Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 14.03. 2018 г. № 60
Б) Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 г. № 130
В) Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13.01.2017 г. № 8
25. Какая форма сертификата оформляется при экспорте в Республику Сербия?
А) СТ-2
Б) СТ-1
В) EAV
26. Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран утверждены:
А) Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 14.03. 2018 г. № 60

Б) Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 г. № 130

В) Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13.01.2017 г. №

8

27. Срок применения сертификата о происхождении товара в целях предоставления тарифных преференций составляет:

А) не более 18 месяцев с даты ее удостоверения

Б) не более 12 месяцев с даты ее удостоверения

В) не более 24 месяцев с даты ее удостоверения

Задание 1

Белорусская организация ввезла из Лаосской Народно-Демократической Республики товар — приправы смешанные, классифицируемые в товарную позицию кода ТН ВЭД ЕАЭС 2103. Фактический вес товара составил 2 000 кг. При этом в сертификате формы «А» вес товара указан 1 800 кг. Таможенный орган отказал в предоставлении тарифной преференции в отношении товара.

Насколько это законно?

Задача 2

Условие: белорусское юридическое лицо, закупившее у азербайджанского юридического лица, ввозит и декларирует товар:

чай черный ферментированный в одноразовой упаковке массой не более 3 кг (классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 0902300001).

Размер ставки таможенной пошлины составляет 12,5%, но не менее 0,5 евро за 1 кг.

Количество товара 1500 кг, таможенная стоимость партии товара 165 000,00 руб. Товар возится авиатранспортом из Азербайджана.

Предоставлен сертификат по форме «СТ1», подтверждающий происхождение товара из Азербайджана.

Известно, что к товару не применяются антидемпинговые или компенсационные пошлины, и страна-экспортер соблюдает требования к административному сотрудничеству.

Требуется: определить, будет или нет применяться преференциальный режим, и рассчитать сумму таможенной пошлины к оплате.

Задача 3

Условие: белорусское юридическое лицо, закупившее у иранского юридического лица, ввозит и декларирует следующий товар:

тканые ковры «килим» в количестве 10 шт., размером каждый 200×300 см. (классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 5702100000).

Размер ставки таможенной пошлины – 0,38 евро/кв.м. Таможенная стоимость партии – 3000 тыс. руб. Товар ввозится из Ирана морским транспортом через порт Санкт-Петербурга.

Предоставлен сертификат по форме «А», подтверждающий происхождение товара из Исламской Республики Иран. Известно, что к товару не применяются антидемпинговые или компенсационные пошлины и страна-экспортер соблюдает требования к административному сотрудничеству.

Требуется: определить будет или нет применяться преференциальный режим, и рассчитать сумму таможенной пошлины к оплате.

ТЕМА 6. ЛЬГОТЫ ПО УПЛАТЕ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

Задача 1 Условие: товар – страусы, закупленные цыплятами в Марокко и выращенные в Республике Беларусь на ферме, экспортируются в Финляндию.

Требуется: определить происхождение экспортируемого товара, дать аргументированный ответ с отсылкой к критериям определения происхождения.

Задача 2 Условие: белорусским юридическим лицом закуплены у китайского юридического лица и ввозятся на таможенную территорию ЕАЭС с территории Китая сельскохозяйственные товары – грибы, выращенные в Китае, и соя, выращенная в Таиланде.

Требуется: определить происхождение импортируемого товара (грибы и соя), дать аргументированный ответ с отсылкой к критериям определения происхождения.

Задача 3 Условие: российское судно под корейским флагом, имея все необходимые разрешения, занимается выловом рыбы в российских водах.

Требуется: определить происхождение товара (свежей рыбы), дать аргументированный ответ с отсылкой к критериям определения происхождения.

Тестовое задание:

1. Происхождение товара подтверждается
 - А) декларацией происхождения товара
 - Б) сертификатом происхождения товара
 - В) любым из поименованных документов
2. Полностью произведенными в стране считаются товары, если они относятся к:
 - А) продукции любого морского промысла, полученной судном страны или продукции, переработанной из неё на борту этого судна
 - Б) продукции, полученной судном страны с морского дна или из морских недр за пределами территориальных вод страны
 - В) верны оба варианта
3. В результате произведенных операций по переработке или обработке товара происхождение его будет изменено, если произойдет изменение классификационного кода товара по ЕТНВЭД на уровне знака любого из:
 - А) первых двух
 - Б) первых четырех
 - В) первых шести
4. В таможенных целях происхождение упаковки товара будет считаться:
 - А) таким же, как основного товара
 - Б) как самостоятельного товара
 - В) на усмотрение декларанта
5. Декларацией о происхождении товара считается:

А) специальный документ унифицированной формы

Б) любой документ (в т.ч. коммерческий) свободной формы, имеющий отношение к товару и содержащий сведения, заявленные изготовителем, продавцом или отправителем страны (группы стран, региона или части страны) происхождения или вывоза товара, о его происхождении

В) устное заявление декларанта

6. Какой орган или организация на территории РБ уполномочен проводить экспертизу и подтверждать происхождение товара?

А) Белорусской торгово-промышленной палаты

Б) Таможенный орган

В) Госстандарт

7. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

А) продукция, полученная в стране от живых животных

Б) товары, произведенные в стране из любого сырья и материалов

В) живые животные

8. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

А) живые животные, выращенные (выросшие) в стране

Б) продукция, полученная в результате охотничьего и рыболовного промысла в стране

В) верны оба варианта

9. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) смазочные материалы, присадки и другие материалы, используемые в производстве или при эксплуатации оборудования и зданий

Б) сырье

В) упаковка

10. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) топливо и электрическая энергия

Б) сырье;

В) упаковка

11. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) оборудование, устройства, используемые для тестирования или проверки товаров

Б) сырье

В) упаковка

12. В каких правилах проводят в соответствии с Гармонизированной системой сравнение классификационного кода полученного в результате осуществления операций по переработке или производству товара и классификационного кода

исходного товара – происходящих материалов, использованных в производстве такого товара?

- А) непреференциальные
- Б) преференциальные
- В) верны оба варианта ответа

13. Какие операции, выполнение которых как отдельно, так и в сочетании друг с другом, не отвечают критериям определения происхождения товаров?

- А) разделка, сортировка мяса (рыбы)
- Б) убой животных
- В) верны оба варианта ответа

14. Какие операции, выполнение которых как отдельно, так и в сочетании друг с другом, не отвечают критериям определения происхождения товаров?

А) по обеспечению сохранности товара во время его хранения и (или) транспортировки

- Б) по покраске и (или) полировке
- В) верны оба варианта ответа

15. Процентная доля стоимости происходящих материалов, использованных при выполнении операций по переработке, зависит от:

- А) таможенной стоимости
- Б) стоимости товара на условиях «франко-завод»

В) суммы внутренних налогов.

ТЕМА 7. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА

1. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

- А) живые животные
- Б) отходы и лом (вторичное сырье)

В) продукция морского рыболовного промысла, другая продукция морского промысла, добытая (выловленная) за пределами территориального моря (вод) страны судном, зарегистрированным и плавающим под флагом страны.

2. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

- А) живые животные, выращенные (выросшие) в стране

Б) продукция, полученная с морского дна или из морских недр за пределами территориального моря (вод) страны, при условии, что страна имеет исключительные права на разработку ресурсов этого морского дна или этих морских недр

- В) верны оба варианта.

3. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

- А) живые животные
- Б) товары, произведенные в стране из любого сырья и материалов

В) продукция растительного происхождения, выращенная и (или) собранная в стране

4. Полностью полученными или произведенными в стране признаются товары:

А) товары, произведенные в стране из любого сырья и материалов

Б) собранные в стране бывшие в употреблении изделия, которые больше не могут выполнять свою первоначальную функцию и пригодны только для утилизации и (или) переработки в сырье

В) полезные ископаемые, минеральные продукты и иные природные ресурсы

5. Для преференциальных товаров товары, классифицируемые как наборы, в соответствии с Основными правилами интерпретации Гармонизированной системы рассматриваются в качестве происходящих товаров, если:

А) 100% элементов, из которых состоит набор, являются происходящими материалами

Б) 75% элементов, из которых состоит набор, являются происходящими материалами

В) верны оба варианта

6. Отвечают условиям (критериям) достаточной переработки следующие операции:

А) обжиг изделий в печи

Б) покраска, полировка

В) заточка.

7. Не отвечают условиям (критериям) достаточной переработки следующие операции:

А) мойка, чистка, удаление пыли, покрытие окисью, маслом и (или) другими веществами

Б) операции по покраске и (или) полировке

В) верны оба варианта.

8. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) сырье

Б) катализаторы и растворители

В) упаковка.

9. Не отвечают условиям (критериям) достаточной переработки следующие операции:

А) затачивание, простые помол или резка товара

Б) заморозка и (или) размораживание

В) верны оба варианта

10. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) любые материалы, которые не включены в состав товара, но использование которых при производстве товаров может быть представлено как часть производственного процесса

Б) сырье

В) упаковка.

11. При определении происхождения товаров не учитывается происхождение следующих материалов, которые могут использоваться при производстве и не включаются в состав товара:

А) катализаторы и растворители

Б) запасные части и материалы, используемые в техническом обслуживании оборудования и зданий;

В) верны оба варианта

12. Набор признается происходящим товаром, если он состоит, в том числе из элементов, являющихся не происходящими материалами, при условии, что совокупная стоимость таких элементов не превышает:

А) 15% стоимости набора на условиях «франко-завод»

Б) 25% стоимости набора на условиях «франко-завод»

В) 30% стоимости набора на условиях «франко-завод»

13. С 1 января 2025 г. товар будет считаться подвергшимся достаточной переработке в наименее развитой стране, если стоимость не происходящих материалов, использованных при выполнении операций по переработке в такой стране, не превышает следующих значений:

А) 55% стоимости товара, экспортируемого из наименее развитой страны

Б) 50% стоимости товара, экспортируемого из наименее развитой страны

В) 60% стоимости товара, экспортируемого из наименее развитой страны

14. Процентная доля стоимости не происходящих материалов, использованных при выполнении операций по переработке, зависит от:

А) стоимости не происходящих материалов

Б) таможенной стоимости

В) суммы внутренних налогов

15. Для признания товаров (компонентов, ввозимых разными партиями) единым товаром необходимо выполнение следующих условий:

А) поставки всех партий товаров должны осуществляться в рамках одного контракта

Б) поставки всех партий товаров должны осуществляться в рамках разных контрактов

В) декларирование всех партий товаров должно быть произведено разными таможенными органами.

ТЕМА 8. СИСТЕМА ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ ТОВАРА

Задача 1. Таможенным органом 12 ноября текущего года обнаружена недоимка (сумма таможенных платежей, не уплаченная в установленный

срок) по декларации на товары в размере 15 000 руб. Декларация была выпущена в соответствии с заявленной процедурой 15 июня текущего года. И 15 ноября текущего года было направлено уведомление «О не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов и пеней», содержащее требование по уплате недоимки и пени. После неисполнения требований уведомления на основе решения о взыскании задолженности за счет денежных средств должника, находящихся в банке, выставлено инкассовое поручение от 2 декабря этого же года.

Ставка рефинансирования Национального банка РБ составляла в этот период ____% годовых.

Требуется рассчитать сумму пени на момент выставления уведомления и на момент выставления инкассового поручения.

Задача №2. Юридическое лицо ввозит на территорию ЕАЭС и заявляет под процедуру «выпуск для внутреннего потребления» товар – круизное судно (код ТНВЭД ЕАЭС – 8901101009), ранее вывезенный с территории ЕАЭС с целью ремонта и помещенный под процедуру «переработка вне таможенной территории». Стоимость операций по переработке составила 4 млн. руб., стоимость иностранных товаров, использованных в процессе ремонта – 5,5 млн. руб. Эти фактически понесенные расходы подтверждены ремонтной ведомостью. Ставка пошлины – 5%.

Требуется рассчитать сумму таможенной пошлины, подлежащую уплате.

Задача №3. Юридическое лицо ввозит на территорию ЕАЭС партию товара – сидр (код ТНВЭД ЕАЭС – 2206 00 310 0) в количестве 200 бутылок по 0,75 л, вес брутто партии 286 кг, таможенная стоимость партии товара 100 тыс. руб.. Ставка ввозной пошлины – ____%. Ставка акциза на 2024 год – ____руб. за 1 л. Ставка НДС – 20%. Товар французского происхождения и ввозится автотранспортом из Франции.

Требуется рассчитать таможенную пошлину, акциз, НДС.

Задача №4. Юридическое лицо закупило у колумбийского юридического лица товар, ввозит его морским транспортом из Колумбии на территорию ЕАЭС через порт Дальнего Востока и декларирует:

– кофе «арабика», жареный с кофеином в зернах (классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 0901210001).

Ставка таможенной пошлины – 8%, но не менее 0,16 евро за 1 кг) в количестве 1200 кг, таможенная стоимость партии кофе – 192 000,00 руб.;

– чай черный ферментированный в одноразовой упаковке массой не более 3 кг (классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 0902300001. Ставка пошлины – 12,5%, но не менее 0,5 евро за 1 кг) в количестве 1500 кг, таможенная стоимость партии чая 165 000,00 руб.

Предоставлены сертификаты по форме «А», подтверждающие происхождение товара из Колумбии.

Известно, что к товару не применяются антидемпинговые или компенсационные пошлины и страна-экспортер соблюдает требования к административному сотрудничеству.

Требуется: определить, будет или нет применяться преференциальный режим, и рассчитать сумму таможенной пошлины к оплате.

Задача №5. Юридическое лицо закупило у китайского юридического лица товар, ввозит его железнодорожным транспортом из Китая на территорию ЕАЭС через пункт пропуска на китайско-российской границе и декларирует:

аккумуляторы электрические массой 6 кг (классификационный код ТНВЭД ЕАЭС 8507102003).

Ставка таможенной пошлины составляет 10%, но не менее 1,5 евро за 1 шт.) в количестве 300 шт., таможенная стоимость партии товара – 600 000,00 руб. На товар предоставлен сертификат по форме «А», подтверждающий происхождение товара из Китая.

Известно, что к товару не применяются антидемпинговые или компенсационные пошлины и страна-экспортер соблюдает требования к административному сотрудничеству.

Требуется: определить, будет или нет применяться преференциальный режим, и рассчитать сумму таможенной пошлины к оплате.

Задача 6. Юридическое лицо закупило у туниского юридического лица на выставке, проходившей в Гданьске (Польша), товар: партию цветочных композиций из живых цветов – хризантем, весом 300 кг, таможенная стоимость товара 270 000,00 руб. Товар ввозится из Польши. Заявлен классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 0603140000 (ставка таможенной пошлины составляет 5%, но не менее 0,3 евро/кг). На товар предоставлен сертификат происхождения по форме «А», подтверждающий, что товар происходит из Туниса.

Композиции сделаны на выставке, проходившей в Гданьске (Польша), из цветов, которые были задекларированы как товар «срезанные цветы – хризантемы» (классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС 0603140000), весом 300 кг и находились под таможенным контролем.

На выставку в Гданьске срезанные хризантемы также были доставлены под таможенным контролем из Туниса. Известно, что к товару не применяются антидемпинговые или компенсационные пошлины и страна-экспортер соблюдает требования к административному сотрудничеству.

Требуется: определить, будет или нет применяться преференциальный режим, и рассчитать сумму таможенной пошлины к оплате.

ТЕМА 9. ПРАВОВЫЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

Методические основы и методология (алгоритм) определения таможенной стоимости

В соответствии с ТК ЕАЭС таможенная стоимость товаров и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении являются базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от вида товара и применяемых видов ставок.

Основным методом определения таможенной стоимости товаров, вывозимых с территории ЕАЭС, является метод сложения.

Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1)

Правовое регулирование – ст. 39, 40 ТК ЕАЭС, Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 20.12.2012 г. № 283 «О применении метода определения таможенной стоимости по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1)», Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 19.06.2018 г. № 103 «Об утверждении Порядка отложенного определения таможенной стоимости товаров», Решение Коллегии ЕЭК от 22.09.2015 г. № 118 «Об утверждении Правил учета процентных платежей при определении таможенной стоимости товаров». Также целесообразно учитывать Рекомендации Коллегии ЕЭК от 15.11.2016 г. № 20 «О Положении о добавлении лицензионных и иных подобных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары».

Таможенная стоимость – стоимость сделки с товарами или цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары при их продаже для ввоза на единую таможенную территорию ЕАЭС и дополненная расходами на их доставку до места ввоза на единую таможенную территорию, при условии, что они не включены в цену контракта.

Отметим, что продажа товаров для вывоза на единую таможенную территорию ЕАЭС означает, что товары являются предметом сделки купли-продажи в соответствии с внешнеэкономическим договором. Таким образом, если товары не являются предметом сделки купли-продажи, метод 1 не применяется. В частности метод 1 не применяется:

- по безвозмездным договорам, а именно по договорам дарения, безвозмездной поставки (например, договор безвозмездной поставки рекламных материалов);
- по посредническим договорам, а именно по договору комиссии, договору консигнации, агентскому договору без цены, по которой товары продаются для вывоза на таможенную территорию ЕАЭС;
- по договорам займа, товарного кредита, по которым товары (или эквивалентные им товары) подлежат возврату собственнику;
- по договорам аренды;
- для оценки товаров, ввозимых в качестве вклада в уставной капитал;
- для оценки товаров, ввозимых для проведения экспертизы, оценки (подтверждения) соответствия (в т.ч. исследований, экспериментов, испытаний, проверок и т.п.).

Любая сделка купли-продажи всегда сопровождается рядом обеспечивающих сделок. Это может быть договор перевозки, договор страхования, договор складского хранения, договор возмездного оказания услуг по погрузке-разгрузке или услуг таможенного представителя, лицензионный договор и другие.

Таким образом, под ценой, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары, в действующем законодательстве понимается общая сумма всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца.

Платежи в этом случае могут носить прямой или косвенный характер и осуществляться в любой форме, не запрещенной законодательством государства, являющегося членом ЕАЭС.

Таможенная стоимость включает расходы по доставке этого товара до места ввоза на таможенную территорию РБ.

Под местом ввоза понимается:

- а) для авиаперевозок – аэропорт назначения или первый аэропорт;
- б) для морских и речных перевозок – первый порт разгрузки или перевалки на территории РФ;
- в) для иных видов транспорта – место нахождения пункта пропуска на таможенной границе ЕАЭС.

Под ценой контракта понимают цену партии товара в сумме с расходами, понесенными продавцом во исполнение взятых на себя обязанностей по поставке партии товара. Обязанности продавца и покупателя сгруппированы в 11 видов и расписаны в «ИНКОТЕРМС».

Сегодня действует редакция ИНКОТЕРМС 2020. Условия (базис) поставки определяются сторонами международного договора купли-поставки (контракта на поставку) в совокупности с иными условиями. Применение сторонами контракта определенного базиса поставки влияет на включение в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары, расходов, связанных с поставкой данного товара, например, расходов по перевозке, страхованию и др.

В каждом из 11 базисных условий помимо обязанностей покупателя и продавца по доставке товаров расписаны права и установлен момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя.

При заключении контракта на условиях EXW (Ex Works/франко1-завод) разработана следующая формула расчета контрактной цены (КЦ), включающая следующие расходы:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Упаковка товара} + \text{Проверка товара}.$$

Расходы, связанные с необходимой для поставки товара проверкой (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектирование, которое предписывается властями страны вывоза.

При заключении контракта на условиях FCA (Free Carrier/франко-перевозчик) разработаны следующие формулы расчета контрактной цены, включающие следующие расходы:

$$1) \text{ КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Упаковка товара} + \text{Проверка товара} + \text{Экспортные таможенные пошлины}.$$

$$2) \text{ если товар находится в помещении продавца, то расходы по погрузке лежат на продавце, следовательно:}$$

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Расходы на погрузку} + \text{Упаковка товара (работа и материалы)} + \text{Проверка товара} + \text{Экспортные таможенные пошлины}.$$

При заключении контракта на условиях FAS (Free Alongside Ship/франко вдоль борта судна) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Упаковка товара} + \text{Проверка товара} + \text{Экспортные таможенные пошлины} + \text{Транспортные расходы до порта отгрузки} + \text{Разгрузка на причал в порту вдоль борта судна, зафрахтованного покупателем, без погрузки на судно}.$$

При заключении контракта на условиях FOB (Free On Board/Свободно на борту) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

1 Франко (от итальянского franco – свободно, англ. free) – торговый термин, обозначающий определенное место, согласованное в договоре купли-продажи, за доставку

в которое вся ответственность и расходы лежат на продавце. После доставки в указанное место, все расходы и ответственность за товар несет покупатель.

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Экспортные таможенные пошлины + Транспортные расходы до порта отгрузки + Расходы на погрузку на судно.

При заключении контракта на условиях CFR (Cost and Freight/Стоимость и фрахт) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Экспортные таможенные пошлины + Расходы на погрузку + Транспортные расходы до порта назначения.

При заключении контракта на условиях CIF (Cost Insurance and Freight/Стоимость, страхование и фрахт) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Расходы на погрузку + Расходы на страхование + Экспортные таможенные пошлины + Транспортные расходы до порта назначения.

При заключении контракта на условиях CIP (Carriage and Insurance paid to/Фрахт/перевозка и страхование оплачены до) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Экспортные таможенные пошлины + Транспортные расходы до пункта назначения + Погрузка товара и любые сборы в связи с выгрузкой товара + Расходы на страхование.

При заключении контракта на условиях CPT (Carriage paid to/Фрахт/перевозка оплачены до) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Экспортные таможенные пошлины + Транспортные расходы до пункта назначения.

При заключении контракта на условиях DAP (Delivered at place/Поставка в место назначения) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Упаковка товара + Проверка товара + Расходы на перевозку + Экспортные таможенные пошлины + Расходы на разгрузку, которые по договору перевозки относятся к продавцу.

При заключении контракта на условиях DPU (Delivered Named Place Unloaded/Поставка в место выгрузки) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Расходы на перевозку + Упаковка товара + Проверка товара + Экспортные таможенные пошлины + Расходы на разгрузку, которые по договору перевозки относятся к продавцу.

При заключении контракта на условиях DDP (Delivered Duty Paid/Поставка с оплатой пошлин) разработана следующая формула расчета контрактной цены, включающая следующие расходы:

КЦ = Цена товара + Экспортные таможенные пошлины + Импортные таможенные пошлины + Расходы на погрузку + Расходы на перевозку.

Задача 1

На территорию ЕАЭС ввозится товар в количестве – 1500 шт. Вес брутто партии товара – 265 кг. Вес нетто единицы товара в потребительской упаковке – 150 г. Стоимость товара на условиях «франко-завод» для целей реализации составляет 15 000 евро.

Компоненты поставки, расходы на которые были понесены при исполнении внешнеторговой сделки и подтверждены документально:

– автоперевозка (транспортировка) от склада производителя г. Милан до СВХ в порту г. Тревизо – 80 евро/партия;

– погрузочно-разгрузочные работы (ПРР) и хранение товара на СВХ в порту г. Тревизо – 450 евро/партия (из них 150 евро ПРР на борт судна);
– экспортные платежи – 0 евро;
– морская перевозка (транспортировка) на условиях FIFO2 товара с СВХ в порту г. Тревизо до склада СВХ г. СПб составляет 1060 дол. США/партия;
– ПРР и хранение на складе СВХ г. СПб составили 500 евро/партия.
– автоперевозка (транспортировка) товара со склада СВХ в СПб до склада покупателя составляет 2000 руб./партия.
– страхование на условиях от всех рисков из г. Милан до склада СВХ в СПб – 950 евро/партия.

Курс валют: 1 дол. США = ____ руб.,

1 евро = ____ руб.

Требуется: определить цену контракта на условиях поставки EXW, FAS (порт г. Тревизо), CIF (порт СПб) и DAP (склад покупателя).

При определении таможенной стоимости по методу 1 к цене контракта прибавляют (иные, не поименованные в списке не добавляют):

1) расходы, связанные с покупкой оцениваемых товаров, уплаченные или подлежащие уплате покупателем и не включенные в цену контракта:

а) вознаграждения любым посредникам за исключением вознаграждения агенту за представление покупателя зарубежным поставщикам;

б) дивиденды продавцу или иные платежи, если они не связаны с оцениваемыми товарами, не включаются в их таможенную стоимость;

в) расходы на тару, если для таможенных целей она рассматривается, как единое целое с ввозимыми товарами (невозвратная);

г) расходы по упаковке (стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке);

2) стоимость товаров (включая их возврат, если таковой предусмотрен) и услуг, предоставленных покупателем прямо или косвенно продавцу бесплатно или по сниженной цене для использования в производстве товаров, подлежащих ввозу на единую таможенную территорию ЕАЭС, в размере, не включенном в цену контракта:

а) сырье, материалы, полуфабрикаты и тому подобные предметы, из которых состоят оцениваемые товары;

б) инструменты, штампы, формы и другие подобные предметы, используемые при производстве оцениваемых товаров;

в) материалы, израсходованные при производстве ввозимых товаров;

г) проектирование, разработка, инженерная, конструкторская работа, художественное оформление, дизайн, эскизы и чертежи, выполненные вне таможенной территории ЕАЭС и необходимые при производстве оцениваемых товаров.

При распределении стоимости предметов, указанных в настоящем пункте, учитывается стоимость этих предметов и способ её распределения в отношении ввозимых в ЕАЭС товаров. Если покупатель приобретает эти предметы у лица с ним не взаимосвязанного, стоимостью предметов признаются расходы на их приобретение, а если такая взаимосвязь есть, стоимостью предметов признаются расходы на их изготовление. Если предметы ранее использовались покупателем, исходная стоимость приобретения или изготовления этих предметов корректируется (подлежит уменьшению) с учетом их использования (износа).

Способы распределения стоимости предметов:

– стоимость предметов распределяется на первую партию ввозимых товаров;

– стоимость предметов распределяется на количество единиц товаров, которое произведено до момента отгрузки первой партии ввозимых товаров;

– стоимость предметов распределяется на всё количество товаров, продаваемых в соответствии с условиями сделки купли-продажи.

При определении подлежащей добавлению стоимости товаров и услуг подпункта б) настоящего пункта по возможности учитываются данные документов бухучета, при условии их соответствия принципам и правилам бухучета. В отношении товаров и услуг, приобретенных или арендованных, добавления производятся в части расходов на их приобретение или аренду. Если покупателем предоставлены товары или услуги, находящиеся в общественном владении (государственной или муниципальной собственности), дополнительные начисления производятся в части издержек получения копии с них. Расчет стоимости таких товаров и услуг, подлежащей добавлению, зависит от структуры, управленческой практики и от особенностей учетной политики конкретной организации.

3) часть дохода (выручки), полученная от последующей продажи, распоряжения иным способом или использования оцениваемых товаров, и которая прямо или косвенно причитается продавцу;

4) расходы по перевозке оцениваемых товаров до аэропорта, морского порта или иного места прибытия на таможенную территорию ЕАЭС;

5) расходы на погрузочно-разгрузочные работы оцениваемых товаров и иные операции, связанные с перевозкой оцениваемых товаров до аэропорта, морского порта или иного места прибытия оцениваемых товаров на таможенную территорию ЕАЭС.

6) расходы на страхование, связанные с операциями по перевозке, погрузке-разгрузке оцениваемых товаров и иными операциями с целью перевозки оцениваемых товаров до аэропорта, морского порта или иного места прибытия оцениваемых товаров на таможенную территорию ЕАЭС;

7) лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, включая роялти, платежи за патенты, товарные знаки, авторские права, которые относятся к оцениваемым товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель на условиях контракта, в размере, не включенном в цену этого контракта. Определение величины лицензионных платежей осуществляется пропорционально стоимости каждого товара к общей стоимости всех товаров. По желанию декларанта суммарная величина лицензионных платежей может быть добавлена к цене ввозимого товара с наибольшей адвалорной ставкой таможенной пошлины. Для принятия решения по прибавлению лицензионных платежей к таможенной стоимости проверяют следующие условия:

- а) является ли товар объектом интеллектуальной собственности;
- б) относятся ли лицензионные платежи к товарам;
- в) является ли уплата лицензионных платежей условием продажи товаров;
- г) отсутствие у покупателя (лицензиата) возможности приобрести товар без уплаты лицензионных платежей.

При определении таможенной стоимости оцениваемых товаров не должны прибавляться к цене контракта:

а) платежи за право воспроизводства или тиражирования оцениваемых товаров на единой таможенной территории ЕАЭС;

б) платежи за право распределения или перепродажи оцениваемых товаров, если такие платежи не являются условием контракта и не включены в цену этого контракта. Также таможенная стоимость оцениваемых товаров не должна включать следующие расходы, при условии, что они выделены из контрактной цены, заявлены декларантом и подтверждены им документально:

– расходы на строительство, возведение, сборку, монтаж, обслуживание оцениваемых товаров или оказание технического содействия в отношении них, например, промышленные установки, машины или оборудование;

– расходы на перевозку оцениваемых товаров внутри после их прибытия на единую таможенную территорию ЕАЭС;

– таможенные платежи, уплачиваемые на единой таможенной территории в связи с ввозом или продажей оцениваемых товаров. Условия, при наличии которых применение метода 1 недопустимо:

1) есть ограничения в отношении прав покупателя на пользование и распоряжение оцениваемыми товарами, при этом ограничением не считают:

- а) ограничение географического региона, в котором могут быть проданы товары;
- б) ограничения, которые существенно не влияют на стоимость товаров;
- в) ограничения, установленные актами органов управления ЕАЭС или законодательством стран – членов ЕАЭС (например, органами управления ЕАЭС принято решение о лицензировании ввоза отдельных товаров, и все товары этой категории/наименования/вида обязательно требуют наличия лицензии на ввоз);

2) наличие условий и обязательств, влияющих на продажу товара или его цену, которые не могут быть количественно определены.

В частности:

а) продавец устанавливает цену на вывозимые в ЕАЭС товары при условии, что покупатель купит также другие товары в определенных количествах (например, покупатель заинтересован в покупке товара пользующегося спросом: кожаные сумки, и одновременно с этим ему предлагают к покупке другой товар с низким спросом: кожаные кошельки-ключницы. То есть только два товара вместе, при этом во внешнеэкономическом контракте не определена отдельно стоимость сумок и отдельно кошельков-ключниц. В этом случае, возможно, продажа товара с нагрузкой повлияла на стоимость сделки, при этом не ясно, как количественно повлияла стоимость одного товара на стоимость другого);

б) цена на ввозимые в ЕАЭС товары устанавливается в зависимости от цены, по которой покупатель ввозимых товаров продает другой товар продавцу ввозимых товаров;

в) цена устанавливается на основе формы платежа не связанной с вывозимыми в ЕАЭС товарами (пример: вывозимые в ЕАЭС товары являются полуфабрикатами, которые продавцом продаются по более низкой цене на условии, что покупатель передаст ему определенное количество готовой продукции);

г) цена на вывозимые в ЕАЭС товары устанавливается в зависимости от предоставления покупателем продавцу этих товаров определенных услуг. Но если есть возможность осуществить стоимостную оценку условия сделки, и сделать соответствующую поправку к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, при расчете таможенной стоимости вывозимых в ЕАЭС товаров, метод 1 применим при определении таможенной стоимости.

3) часть дохода или выручки от последующей продажи оцениваемого товара или распоряжения им иным способом или использования его покупателем причитается прямо или косвенно продавцу, кроме случаев разрешенных законодательно дополнительных начислений к цене контракта;

4) покупатель и продавец являются взаимосвязанными лицами, за исключение случаев, когда такая взаимосвязь оставляет цену контракта приемлемой для таможенных целей. Факт взаимосвязи продавца и покупателя сам по себе не является основанием для признания стоимости сделки неприемлемой для определения таможенной стоимости оцениваемых товаров.

В случае если хотя бы одно из вышепоименованных условий выполняется, цена контракта не является приемлемой для определения таможенной стоимости оцениваемых товаров, и метод 1 не применяется.

Задача 2

На территорию ЕАЭС ввозится товар в количестве – 1500 шт. Вес брутто партии товара – 265 кг. Вес нетто единицы товара в потребительской упаковке – 150 г. Контрактная цена сделки составляет 15 000 евро.

Компоненты поставки, расходы которые были понесены при исполнении внешнеторговой сделки и подтверждены документально:

- автоперевозка (транспортировка) от склада производителя г. Милан до СВХ в порту г. Тревизо – 80 евро/партия; – ПРР и хранение товара на СВХ в порту г. Тревизо – 450 евро /партия (из них 150 евро ПРР на борт судна);
- экспортные платежи – 0 евро;
- морская перевозка (транспортировка) на условиях FIFO товара с СВХ в порту г. Тревизо до склада СВХ г. Санкт-Петербурга составляет 1060 дол. США/партия;
- ПРР и хранение на складе СВХ г. Санкт-Петербурга составили 500 евро/партия;
- автоперевозка (транспортировка) товара со склада СВХ в Санкт-Петербург до склада Покупателя составляет 2000 руб./партия;
- страхование на условиях от всех рисков из г. Милан до склада СВХ в Санкт-Петербург – 950 евро/партия.

Курс валют:

1 дол. США = ____ руб., 1 евро = ____ руб.

Требуется: определить по методу 1 таможенную стоимость партии товара на условиях поставки EXW (склад Производителя), FAS (порт г. Тревизо), CIF (порт Санкт-Петербурга) и DAP (склад Покупателя, выгрузка за счет и силами Покупателя).

Задача 3

На территорию ЕАЭС по договору купли-продажи ввозится товар: оргтехника в количестве 120 шт. Цена сделки на условиях ИНКОТЕРМС 2020 EXW (Штутгарт, Германия) – товар ввозится автотранспортом, составляет 72 000 евро. Место назначения – г. Минск, РБ. Предъявлены счет-фактура, выставленная перевозчиком на автоперевозку, на общую сумму 3200 евро и инвойс на услуги таможенного представителя в стране экспорта на сумму 200 евро. Также предъявлен страховой полис на сумму 75 000 евро, страховая премия по которому составила 75 евро.

Курс валют: 1 дол. США = ____ руб., 1 евро = ____ руб.

Требуется: определить по методу 1 таможенную стоимость партии товара.

ТЕМА 10. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Вопросы для обсуждения:

1. Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие, назначение, особенности международной классификации. Основные виды мер нетарифного регулирования.

2. Регламентация нетарифных ограничений ГАТТ/ВТО.

3. Единые меры нетарифного регулирования, применяемые на таможенной территории ЕАЭС и порядок их применения.

1. Запреты и ограничения во внешней торговле товарами в ЕАЭС.

ТЕМА 11. МЕРЫ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Вопросы для обсуждения:

1. Квотирование как мера нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

2. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Условия и порядок выдачи лицензий в государствах-членах ЕАЭС.

3. Предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров.

4. Порядок контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров.

ТЕМА 12. МЕРЫ, ЗАТРАГИВАЮЩИЕ ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ ТОВАРАМИ И ВВОДИМЫЕ ИСХОДЯ ИЗ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ

Вопросы для обсуждения:

1. Основания для применения и порядок введения странами-членами ЕАЭС мер нетарифного регулирования в одностороннем порядке.

2. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС.

ТЕМА 13. МЕРЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ. МЕРЫ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие экспортного контроля, цели и принципы его осуществления. Организационно-правовая основа экспортного контроля.

2. Порядок предоставления юридическим лицам Республики Беларусь права на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении специфических товаров, прекращения и приостановления срока действия, аннулирования документа, подтверждающего данное право, а также права и обязанности юридических лиц Республики Беларусь при осуществлении указанной деятельности.

3. Перечень специфических товаров. Порядок лицензирования в Республике Беларусь ввоза и вывоза специфических товаров. Порядок оформления обязательств по использованию импортированных специфических товаров. Порядок организации контроля за выполнением обязательств по использованию импортированных (экспортированных) специфических товаров в заявленных целях.

4. Порядок ввоза и вывоза химикатов, подпадающих под режим контроля Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении, подписанной 13 января 1993 года в г.Париже

ТЕМА 14. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ, АНТИДЕМПИНГОВЫЕ И КОМПЕНСАЦИОННЫЕ МЕРЫ ПРИ ИМПОРТЕ ТОВАРОВ

Вопросы для обсуждения:

1. Спецзащитные, антидемпинговые и компенсационные меры: понятие, назначение, основания для введения, срок действия и пересмотр.

2. Правовые основы, принципы применения и порядок введения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер в ЕАЭС (в т.ч. порядок проведения расследования).

3. Практика применения в ЕАЭС специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Нововведения в сфере применения мер защиты внутреннего рынка в связи со вступлением в силу Договора о ЕАЭС.

4. Уплата (взыскание), зачисление, распределение и возврат специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

Для диагностики сформированности компетенций обучающихся в результате освоения дисциплины «Профессиональная лексика на английском языке» могут использоваться следующие основные формы и средства оценки знаний:

1. Устная форма – собеседования; устные выступления и доклады на семинарах; устные доклады на студенческих научно-практических конференциях; оценка по итогам деловых игр; зачет.

2. Письменная форма – тесты; контрольные опросы; контрольные работы; рефераты; индивидуальные задания; письменный зачет.

3. Письменно-устная форма – отчеты по аудиторным или домашним практическим заданиям с их устной защитой; оценка по модульно-рейтинговой системе; оценка на основе результатов деловой игры.

4. Техническая форма – компьютерное тестирование; мультимедийная презентация докладов.

Кроме этого, для диагностики используются консультация, в т.ч. и с использованием электронной почты; собеседование.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

Р-1 2024

Учреждение образования
«Брестский государственный технический университет»

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе

М.В. Нерода

28.06.

2024г.

Регистрационный № УД-24-1-060уч.

Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической
деятельности

Учебная программа учреждения высшего образования по учебной
дисциплине
для специальности: 6-05-1036-01 Таможенное дело
профилизация: Экономическое обеспечение таможенной деятельности в
промышленности

Учебная программа составлена на основе Образовательного стандарта специальности 6-05-1036-01 Таможенное дело Таможенное дело (ОСВО 6-05-1036-01-2023), Инструкции БрГТУ по разработке учебных программ № 57 от 01.06.2020 г. и учебного плана специальности 6-05-1036-01 Таможенное дело.

СОСТАВИТЕЛИ:

Потапова Н.В., заведующий кафедрой бухгалтерского учета анализа и аудита, кандидат экономических наук, доцент

Приймачук И.В., старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета анализа и аудита

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

Зазерская В.В., к.э.н., доцент, декан экономического факультета УО «Брестский государственный технический университет»

Варакулина М.В., к.э.н., доцент, декан юридического факультета учреждения образования «Брестский государственный университет им. А.С.Пушкина»

РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:

Кафедрой бухгалтерского учета, анализа и аудита
(название кафедры-разработчика программы)

(протокол № 9 от 28.05.2024);

Зав. кафедрой  Н.В. Потапова

Методической
комиссией

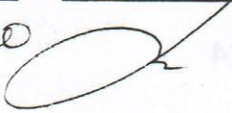
экономического факультета
(название факультета)

(протокол № 5 от 26.06.2024)

Председатель  Л.А. Захарченко

Научно-методическим советом БрГТУ

(протокол № 5 от 28.06.24)

 М.Г. Сидоров  А.В. Седухин

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Место учебной дисциплины. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности - учебная дисциплина, предусмотренная учебным планом для студентов специальности 6-05-1036-01 «Таможенное дело».

Таможенно-тарифное регулирование, являясь широко применяемым методом государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, составляет одну из первооснов таможенного дела. Соблюдение мер нетарифного регулирования, а также иных запретов и ограничений является условием помещения товаров под таможенные процедуры. Таможенные органы посредством обеспечения соблюдения мер таможеннотарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности обеспечивают экономическую безопасность государства.

С учетом этого, важным при подготовке будущего специалиста с высшим образованием, который будет работать в сфере таможенного дела и внешнеэкономической деятельности, является получение теоретических знаний и изучение правовой базы в части механизма, инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, а также практических навыков применения мер регулирования.

Учебная дисциплина относится к циклу специальных дисциплин (государственный компонент).

Учебная программа по курсу «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» предназначена для студентов 2-го курса специальности «Таможенное дело» дневной формы получения образования. На изучение дисциплины в соответствии с учебным планом дневной формы получения образования отводится всего 120 часов, аудиторных 68 часа, лекционных 34 часа, практических 34 часа, экзамен.

Цель учебной дисциплины - формирование у студентов целостного представления о системе, механизме, инструментах, правовом обеспечении и практике государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, а также приобретение ими теоретических знаний и профессиональных умений в применении правовых актов Республики Беларусь и Евразийского экономического союза (далее - ЕАЭС, Союз) в области таможенно-тарифного регулирования, а также запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

Задачи изучения дисциплины

✓ - уяснение целей, задач и механизма реализации государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

- ✓ - изучение правового, организационного и методического обеспечения государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- ✓ - изучение механизма и инструментов таможенно-тарифного регулирования, овладение навыками их применения;
- ✓ - овладение знаниями в области применения запретов и ограничений;
- ✓ - формирование практических навыков применения правовых актов, устанавливающих запреты и ограничения, связанные с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС;
- ✓ - определение места, роли, функций и задач таможенных органов по обеспечению соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

В результате изучения учебной дисциплины «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» формируются следующие компетенции:

✓ БПК-8. Применять таможенное тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.

В результате изучения учебной дисциплины студент должен:
знать:

- ✓ - правовые и организационные основы системы таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности;
- ✓ - методы определения и порядок таможенного контроля таможенной стоимости ввозимых товаров;
- ✓ - порядок определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС при их вывозе с территории Республики Беларусь;
- ✓ - порядок определения, подтверждения и таможенного контроля происхождения товаров;
- ✓ запреты и ограничения, применяемые в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС;

уметь:

- ✓ применять правовые акты, регулирующие применение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеторговой деятельности, антидемпинговых, специальных защитных и компенсационных мер;
- ✓ - применять методы определения таможенной стоимости; правила определения происхождения товаров.

владеть:

- ✓ навыками определения ставки таможенной пошлины и исчисления таможенных пошлин;

✓ - навыками применения методов определения и таможенного контроля происхождения товаров, таможенной стоимости товара, заполнения декларации таможенной стоимости (далее - ДТС);

✓ - навыками контроля соблюдения запретов и ограничений внешнеторговой деятельности.

Связи с другими учебными дисциплинами, включая учебные дисциплины компонента учреждения высшего образования, дисциплины специализации и др. Учебная дисциплина «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» тесно связана с другими учебными дисциплинами, предусмотренными учебным планом специальности 6-05-1036-01 Таможенное дело: «Основы таможенного дела», «Основы экономической безопасности» и «Экономика таможенного дела».

Дисциплина изучается в 3 семестре. Всего на изучение учебной дисциплины «Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности» отведено 120 часов, в том числе 68 аудиторных часов, из них: лекции - 34 часа, практические занятия - 34 часа. Трудоемкость учебной дисциплины составляет 3 зачетные единицы. Форма текущей аттестации - экзамен.

План учебной дисциплины для дневной формы получения высшего образования

Код специальности (направление специализации)	Наименование специальности (направление специализации)	Курс	Семестр	Всего учебных часов	Количество зачетных единиц	Аудиторных часов (в соответствии с учебным планом УМО)					Академических часов	Форма текущей аттестации
						Всего	Лекции	Лабораторные занятия	Практические занятия	УСР		
6-05-1036-01	Таможенное дело	2	3	120	3	68	34	-	34	-	-	Экзамен, 3 семестр

1. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

1.1 ЛЕКЦИОННЫЕ ЗАНЯТИЯ, ИХ СОДЕРЖАНИЕ

Тема 1. Теоретические и организационно-правовые основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: понятие, цели. Внешнеторговая политика: понятие, цели, основные направления и современные тенденции.

Таможенно-тарифное регулирование в системе государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Сущность, цели, основные направления и инструменты таможенно-тарифного регулирования.

Внешнеторговая политика ЕАЭС. Единое таможенно-тарифное регулирование ЕАЭС. Организационно-правовая система и практика таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС и Республике Беларусь.

Тема 2. Таможенные пошлины

Понятие, сущность, характеристика и виды таможенных пошлин. Таможенная пошлина как инструмент таможенно-тарифного регулирования ВЭД.

Ставки таможенных пошлин: виды, назначение, классификация. Порядок исчисления таможенных пошлин.

Тарифные квоты: понятие, практика применения в ЕАЭС.

Практика применения таможенных пошлин.

Тема 3. Таможенный тариф - инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Понятие, структура, функции, принципы построения таможенного тарифа. Виды таможенных тарифов. Понятие номинального и реального уровня тарифной защиты.

Экономическая роль таможенного тарифа. Оптимальный тариф.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности как системообразующий элемент таможенного тарифа. Дифференциация таможенного тарифа.

Практика применения таможенного тарифа. ЕТТ ЕАЭС и Единая ТН ВЭД ЕАЭС.

Тема 4. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под отдельные таможенные процедуры

Таможенная процедура: понятие, сущность, виды.

Порядок применения таможенных пошлин в отдельных таможенных процедурах.

Тема 5. Происхождение товаров. Торговые режимы в отношении третьих стран

Правовые и организационные основы определения, подтверждения и таможенного контроля происхождения товара.

Страна происхождения товара: понятие и цель определения. Правила определения происхождения товара. Критерии определения происхождения товара.

Документы о происхождении товара. Порядок подтверждения и таможенного контроля происхождения товара.

Понятие, виды предоставления тарифных преференций. Единая система тарифных преференций ЕАЭС. Порядок и условия предоставления тарифных преференций

Особенности определения происхождения товаров из государств, в отношении которых Республикой Беларусь и ЕАЭС применяется режим свободной торговли.

Тема 6. Льготы по уплате таможенных пошлин

Понятие и функциональное назначения тарифных льгот (льгот по уплате таможенных пошлин), их отличие от тарифных преференций.

Порядок и случаи предоставления тарифных льгот.

Условно выпущенные товары.

Тема 7. Система таможенной оценки товара

Методологические, правовые и организационные основы таможенной оценки товара. Мировой опыт определения таможенной стоимости товаров. Общие принципы таможенной оценки товара.

Таможенная стоимость: понятие, сущность, функциональное назначение, цели определения.

Определение таможенной стоимости товара, ввозимого на таможенную территорию ЕАЭС: принципы и методы. Условия и порядок применения методов определения таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости товаров с учетом условий поставки согласно Инкотермс-2010.

Порядок декларирования таможенной стоимости ввозимых товаров. Декларации таможенной стоимости ДТС-1 и ДТС-2. Порядок заполнения ДТС (самостоятельное изучение).

Порядок определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС при их вывозе с территории Республики Беларусь.

Тема 8. Правовые, организационные и методические основы таможенного контроля таможенной стоимости товаров

Сущность, цели таможенного контроля таможенной стоимости, принципы его проведения.

Правовая основа, порядок проведения и практика таможенного контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС.

Особенности таможенного контроля таможенной стоимости. Признаки недостоверного определения таможенной стоимости, источники информации для проведения данного вида контроля. Документальное подтверждение заявленной таможенной стоимости. Таможенные операции, осуществляемые при проведении таможенного контроля таможенной стоимости.

Таможенный контроль таможенной стоимости товаров, вывозимых с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС.

Тема 9. Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие, назначение, особенности классификации. Регламентация нетарифных мер ГАТТ/ВТО.

Единые меры нетарифного регулирования, применяемые на таможенной территории ЕАЭС.

Запреты и ограничения во внешней торговле товарами.

Тема 10. Меры нетарифного регулирования

Порядок применения единых мер нетарифного регулирования в ЕАЭС.

Запреты и количественные ограничения экспорта и (или) импорта. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Наблюдение за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров. Условия и порядок выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров. Порядок контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров.

Предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт товара.

Тема 11. Меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов

Меры нетарифного регулирования, вводимые исходя из общих исключений в отношении товаров, перемещаемых через таможенную

границу ЕАЭС. Практика применения мер нетарифного регулирования на основании ст. XX ГАТТ.

Введение и применение на таможенной территории ЕАЭС в отношении третьих стран мер нетарифного регулирования для защиты внешнего финансового положения и обеспечения равновесия платежного баланса. Практика применения мер регулирования на основании ст. XX ГАТТ.

Порядок и практика введения государствами-членами ЕАЭС мер нетарифного регулирования в одностороннем порядке

Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС.

Тема 12. Меры экспортного контроля

Понятие экспортного контроля, цели и принципы его осуществления. Организационно-правовая основа экспортного контроля.

Порядок предоставления юридическим лицам Республики Беларусь права на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении специфических товаров, прекращения и приостановления срока действия, аннулирования документа, подтверждающего данное право, а также права и обязанности юридических лиц Республики Беларусь при осуществлении указанной деятельности.

Перечень специфических товаров. Порядок лицензирования в Республике Беларусь ввоза и вывоза специфических товаров. Порядок оформления обязательств по использованию импортированных специфических товаров. Порядок организации контроля за выполнением обязательств по использованию импортированных (экспортированных) специфических товаров в заявленных целях.

Порядок ввоза и вывоза химикатов, подпадающих под режим контроля Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении, подписанной 13 января 1993 года в г. Париже.

Тема 13. Меры технического регулирования в ЕАЭС

Понятие технического регулирования. Принципы технического регулирования в ЕАЭС.

Товары, в отношении которых установлены обязательные требования в рамках ЕАЭС. Обязательное подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов ЕАЭС в форме декларирования соответствия. Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке

(подтверждению) соответствия в рамках ЕАЭС с выдачей единых документов.

Аккредитованные органы по сертификации (оценке (подтверждению) соответствия) и испытательные лаборатории (центры).

Порядок ввоза продукции, в отношении которой в ЕАЭС устанавливаются обязательные требования, на таможенную территорию ЕАЭС.

Тема 14. Санитарно-карантинный контроль в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь

Осуществление таможенными органами санитарно-карантинного контроля. Проверка наличия документов, подтверждающих безопасность продукции (товаров).

Тема 15. Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры

Меры защиты внутреннего рынка: общая характеристика и правовая основа их применения.

Специальные защитные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр. Импортная квота, специальная квота, предварительная специальная пошлина.

Антидемпинговые меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр. Предварительная антидемпинговая пошлина, ценовые обязательства экспортера. Установление обхода антидемпинговой меры.

Компенсационные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр. Предварительная компенсационная пошлина, ценовые обязательства экспортера. Добровольные обязательства субсидирующего иностранного государства или экспортера.

Порядок проведения расследований, предшествующих введению мер защиты внутреннего рынка.

Уплата (взыскание), зачисление, распределение и возврат специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

1.2. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

1.2.1 Теоретические и организационно-правовые основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

1. Внешнеторговая политика: понятие, цели, основные инструменты, направления и тенденции развития. История регулирования международной торговли.

2. Таможенно-тарифное регулирование: понятие, сущность, цели, основные элементы.

3. Организационно-правовая основа таможенно-тарифного регулирования в Республике Беларусь и ЕАЭС.

4. Внешнеторговая политика ЕАЭС: основные направления и принципы.

5. Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и ее полномочия по вопросам таможенно-тарифного регулирования. Полномочия в сфере таможенно-тарифного регулирования органов государственного управления Республики Беларусь.

1.2.2 Таможенные пошлины

1. Понятие и характеристика таможенной пошлины, ее экономическая сущность и роль.

2. Ставка таможенной пошлины: понятие, виды.

3. Исчисление таможенных пошлин.

4. Тарифная квота: понятие, особенности применения в ЕАЭС.

5. Практика применения таможенных пошлин.

1.2.3 Таможенный тариф - инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

1. Таможенный тариф: понятие, функции, виды.

2. Принципы построения таможенных тарифов. Номинальная и эффективная ставки тарифа.

3. Эффективность таможенного тарифа.

4. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности.

5. ЕТТ ЕАЭС и Единая ТН ВЭД ЕАЭС. Применение ЕТТ ЕАЭС в условиях функционирования ЕАЭС в рамках многосторонней торговой системы.

1.2.4 Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под отдельные таможенные процедуры

1. Понятие и виды таможенных процедур. Возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных пошлин.

2. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) по таможенные процедуры переработки на

таможенной территории, переработки вне таможенной территории, переработки для внутреннего потребления.

3. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) по таможенные процедуры временного ввоза (допуска) и временного вывоза.

1.2.5 Происхождение товаров. Торговые режимы в отношении третьих стран.

1. Понятие страны происхождения товара. Цели и случаи определения происхождения товара.

2. Критерии определения происхождения товара.

3. Подтверждение происхождения товаров. Документы о происхождении товаров: виды, порядок оформления.

4. Определение, подтверждение и таможенный контроль происхождения товаров, ввозимых в ЕАЭС.

5. Понятие, виды и сущность тарифных преференций. Порядок и условия предоставления тарифных преференций в ЕАЭС. Единая система тарифных преференций ЕАЭС.

1.2.6 Льготы по уплате таможенных пошлин

1. Порядок и случаи предоставления тарифных льгот.

2. Использование плательщиками льгот по уплате таможенных пошлин.

Условно выпущенные товары.

1.2.7 Система таможенной оценки товара

1. Понятие, сущность и цели определения таможенной стоимости.

2. Определение таможенной стоимости товара, ввозимого на таможенную территорию ЕАЭС: принципы и методы.

3. Порядок декларирования таможенной стоимости ввозимых товаров. Декларации таможенной стоимости ДСТ-1 и ДСТ-2 и порядок их заполнения.

1.2.8 Система таможенной оценки товара

АУСР «Заполнение декларации таможенной стоимости и выполнение расчетного задания»

1.2.9 Правовые, организационные и методические основы таможенного контроля таможенной стоимости товаров

1. Сущность, цели и принципы таможенного контроля таможенной стоимости.

2. Особенности проведения таможенного контроля таможенной стоимости. Права и обязанности таможенного органа по контролю таможенной стоимости. Решения, принимаемые таможенным органом по результатам таможенного контроля таможенной стоимости.

3. Документы, используемые для подтверждения таможенной стоимости.

4. Практика контроля таможенной стоимости товара.

1.2.10 Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

1. Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие, назначение, особенности международной классификации. Основные виды мер нетарифного регулирования.

2. Регламентация нетарифных ограничений ГАТТ/ВТО.

3. Единые меры нетарифного регулирования, применяемые на таможенной территории ЕАЭС и порядок их применения.

4. Запреты и ограничения во внешней торговле товарами в ЕАЭС.

1.2.11 Меры нетарифного регулирования

1. Квотирование как мера нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

2. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Условия и порядок выдачи лицензий в государствах-членах ЕАЭС.

3. Предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров.

4. Порядок контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров.

1.2.12 Меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов

1. Основания для применения и порядок введения странами-членами ЕАЭС мер нетарифного регулирования в одностороннем порядке.

2. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС. АУСР «Особенности перемещения отдельных товаров, в отношении которых

установлен разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза, через таможенную границу ЕАЭС».

1.2.13 Меры экспортного контроля. Меры технического регулирования в ЕАЭС.

1. Экспортный контроль: сущность, цели, принципы и правовая основа осуществления. Порядок ввоза и вывоза на (с) территорию(-и) Республики Беларусь специфических товаров.

2. Техническое регулирование в ЕАЭС. Технические регламенты ЕАЭС и обязательное подтверждение соответствия продукции их требованиям. Обязательная оценка (подтверждение) соответствия в рамках ЕАЭС с выдачей единых документов.

3. Особенности таможенного контроля товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС.

1.2.14 Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров

1. Спецзащитные, антидемпинговые и компенсационные меры: понятие, назначение, основания для введения, срок действия и пересмотр.

2. Правовые основы, принципы применения и порядок введения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер в ЕАЭС (в т.ч. порядок проведения расследования).

3. Практика применения в ЕАЭС специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Нововведения в сфере применения мер защиты внутреннего рынка в связи со вступлением в силу Договора о ЕАЭС.

4. Уплата (взыскание), зачисление, распределение и возврат специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

2. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКАЯ КАРТА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. для дневной формы получения высшего образования

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов		Количество часов самост. работы	Формы контроля знаний
		Лекции	Практические (семинарские) занятия		

1	Теоретические и организационно-правовые основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности	2	2	4	Опрос, выполнение практических заданий, презентации.
2	Таможенные пошлины	2	2	4	Опрос, решение задач, тест, презентации.
3	Таможенный тариф - инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности	2	2	4	Опрос, решение задач, тест, презентации.
4	Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под отдельные таможенные процедуры	2	2	4	Опрос, решение задач
5	Происхождение товаров. Торговые режимы в отношении третьих стран.	2	2	4	Решение задач, тест
6	Льготы по уплате таможенных пошлин	4	4	4	Опрос, решение задач
7	Система таможенной оценки товара	4	4	4	Опрос, решение задач, презентации
8	Правовые, организационные и методические основы таможенного контроля таможенной стоимости товаров	2	2	4	Контрольная работа по темам 1-8.
9	Правовые, организационные и методические основы таможенного контроля таможенной стоимости товаров	2	2	4	Опрос, презентации
10	Меры нетарифного регулирования	2	2	4	Опрос, презентации
11	Меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов	2	2	4	Опрос
12	Меры экспортного контроля	2	2	2	Опрос, презентации
13	Меры технического регулирования в ЕАЭС	2	2	2	Опрос, презентации
14	Санитарно-карантинный контроль в пунктах пропуска через государственную границу Республики Беларусь	2	2	2	Самостоятельная работа: изучение нормативных правовых актов
15	Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров	2	2	2	Опрос, решение задач, презентации, тест.
	Всего аудиторных занятий	34	34	52	

3. ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

3.1. Перечень литературы

Основная литература

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ ДОКУМЕНТЫ

1. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур [Электронный ресурс] : [заключена в г. Киото 18.05.1973] : в ред. Протокола от 26 июня 1999 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», 2014.
2. Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров [Электронный ресурс] : [заключена 14.06.1983 г.] : в ред. Протокола от 24 июня 1983 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», 2014.
3. Соглашение по применению статьи VI Генерального Соглашения по тарифам и торговле 1994 года от 15 апреля 1994 года.
4. Соглашение по применению статьи VII Генерального Соглашения по тарифам и торговле 1994 года от 15 апреля 1994 года.
5. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам [заключено в г. Марракеше от 15 апреля 1994 года.
6. Соглашение по защитным мерам от 15 апреля 1994 года
7. Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] : [подписан в г. Астане 29.05.2014] : в ред. от 21.11.2023 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2023.
8. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 года [Электронный ресурс] : подписан в г. Санкт-Петербурге 25.12.2023 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2023.
9. Временное соглашение, ведущее к образованию зоны свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Исламской Республикой Иран, с другой стороны, от 17 мая 2018 года // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2022.
10. Соглашение о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой стороны, от 29 мая 2015 года [Электронный ресурс] // Евразийская экономическая комиссия. - Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/Pages>. - Дата доступа: 10.04.2020.
11. Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Сербия о свободной торговле между Республикой Беларусь и Республикой Сербия от 31 марта 2009

года[Электронный ресурс] : в ред. от 15 июня 2011 г. // Таможенные органы Республики Беларусь. - Режим доступа: <http://www.customs.gov.by/ru/serbiaru/>. - Дата доступа: 01.12.2018

12. Договор о зоне свободной торговли от 18 октября 2011 года [Электронный ресурс] : [подписан в г. Санкт-Петербург 18.10.2011] // Министерство экономики Республики Беларусь. - Режим доступа: https://www.economy.gov.by/ru/dogovor_o_zst-ru/. - Дата доступа: 01.12.2018.

13. Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств [Электронный ресурс] : [заключено в г. Ялте 20.11.2009] : в ред. от 03.11.2017// КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2018.

14. Соглашение о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года [Электронный ресурс] : [подписано в г. Москва 15.04.1994] // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2019.

15. О Регламенте работы ЕЭК [Электронный ресурс] : Решение Евразийского экономического совета от 23 декабря 2014 г. № 98 : в ред. от 11.10.2017 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2017.

16. О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза, 27 ноября 2009 г., № 130 : в ред. от 16.03.2020// Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. - Минск, 2018.

17. Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 : в ред. от 21.02.2020 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2020.

18. Об утверждении перечня товаров, временно ввозимых с полным условным освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов, а также об условиях такого освобождения, включая его предельные сроки [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза от 18 июня 2010 г. № 331 : в ред. от 29.04.2019 :// Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2019.

19. Об утверждении Положения об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии, 6 апреля 2016 г., № 47 : в ред. от 19.12.2019 // Национальный

правовой Интернет-портал Республики Беларусь. - Минск, 2019.

20. О перечне товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии, 13 января 2017 г., № 8 : в ред. от 30.09.2019// Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. - Минск, 2019.

21. Об утверждении Правил определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран [Электронный ресурс] :Решение Совета Евразийской экономической комиссии, 14.06.2018 г., № 60 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 2018.

22. Об утверждении Правил определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза (непреференциальных правил определения происхождения товаров) [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии, 13 июля 2018 г., № 49 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. - Минск, 2018.

23. О Правилах определения страны происхождения товаров [Электронный ресурс] :Решение Совета глав правительств СНГ, 24 сентября 1993 г. : в ред от 18 октября 1996 г. // Национальный правовой Интернетпортал Республики Беларусь. - Минск, 2018.

24. О Правилах определения страны происхождения товаров [Электронный ресурс] : Решение Совета глав правительств СНГ, 30 ноября 2000 г. : в ред от 24 ноября 2006 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2018.

25. О преференциальных ставках ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из Исламской Республики Иран и ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии, 22 января 2019 г., № 10 : в ред от 25.06.2019 г. № 106 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2019.

26. О применении ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из Социалистической Республики Вьетнам и ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 19 апреля 2016 г. № 36 : в ред. от 17.09.2019 Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2019.

27. О порядке применения освобождения от уплаты таможенных платежей при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза [Электронный ресурс] :Решение Комиссии Таможенного союза от 15 июля 2011 г. № 728 : в ред. от 16.03.2020 г. // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2020.

28. О случаях заполнения декларации таможенной стоимости, утверждении форм декларации таможенной стоимости и Порядка заполнения декларации таможенной стоимости [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 октября 2018 г. № 160 : в ред. от 21.05.2019 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

29. Положение об особенностях проведения таможенного контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 27 марта 2018 г. № 42 : в ред. от 21.05.2019 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2018.

30. О расчете дополнительных начислений при определении таможенной стоимости товаров [Электронный ресурс] : Решение Коллегии ЕЭК от 22 мая 2018 г. № 83 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

31. Правила применения метода вычитания (метод 4) при определении таможенной стоимости товаров [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 13 ноября 2012 г. № 214 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2014.

32. Правила применения метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1) [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 20 декабря 2012 г. № 283 : в ред. от 27 марта 2018 г.) // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

33. Правила применения метода сложения (метод 5) при определении таможенной стоимости товаров [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 12 декабря 2012 г. № 273 : в ред. от 27 марта 2018 г. // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

34. Правила применения методов определения таможенной стоимости

товаров по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2) и по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3) [Электронный ресурс]: Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 30 октября 2012 г. № 202 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2014.

35. Положение об особенностях проведения таможенного контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 27 марта 2018 г. № 42 : в ред. от 21.05.2019 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2019.

36. О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования [Электронный ресурс]: Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 августа 2012 г. № 134 : в ред. от 11.12.2018 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

37. О мерах нетарифного регулирования [Электронный ресурс]: Решение Коллегии ЕЭК от 21 апреля 2015 г. № 30 : в ред. от 24.03.2020 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2020.

38. Об утверждении перечня товаров, которые являются существенно важными для внутреннего рынка Евразийского экономического союза и в отношении которых в исключительных случаях могут быть введены временные запреты или количественные ограничения экспорта [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 26 июля 2016 г. № 83 : в ред. от 16.10.2018 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс : Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2018.

39. О единой форме заключения (разрешительного документа) на ввоз, вывоз и транзит отдельных товаров, включенных в единый перечень товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами, и методических указаниях по ее заполнению [Электронный ресурс] : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2012 г. № 45 : в ред. от 04 сентября 2017 г. // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс : Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2017.

40. О Едином перечне продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия с выдачей сертификатов соответствия и деклараций о соответствии по единой форме [Электронный ресурс] :

Решение Комиссии Таможенного союза от 7 апреля 2011 г. № 620 : в ред. от 15 сентября 2017 г. // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2017.

41. О Едином перечне продукции, в отношении которой устанавливаются обязательные требования в рамках Таможенного союза [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза от 28 января 2011 г. № 526 : в ред. от 21.02.2020// Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2020.

42. О единых формах сертификата соответствия и декларации о соответствии требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза и правилах их оформления [Электронный ресурс] :Решение Коллегии ЕЭК от 25 декабря 2012 г. № 293 : в ред. от 15 ноября 2016 г. // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2016.

43. О свидетельствах о государственной регистрации продукции [Электронный ресурс] :Решение Коллегии ЕЭК от 30 июня 2017 г. № 80 : в ред. от 18.06.2019 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2019.

44. О едином знаке обращения продукции на рынке Евразийского экономического союза и порядке его применения (вместе с Порядком применения единого знака обращения продукции на рынке Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]: Решение Комиссии Таможенного союза от 15 июля 2011г. № 711 : в ред. от 17.03.2016 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2016.

45. О применении санитарных мер в Таможенном союзе [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза от 28 мая 2010 г. № 299 : в ред. от 16 февраля 2018 г. : в ред. 09.09.2019 // Электронная база нормативных правовых актов «КонсультантПлюс: Беларусь» ООО «ЮрСпектр», 2019.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

46. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2023.

47. О таможенном регулировании в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-3 : в ред. от 22 апреля 2024 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2024.

48. О таможенном регулировании : Указ Президента Республики Беларусь от 22 декабря 2018 г. № 490 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2023.

49. Об экспортном контроле [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 11 мая 2016 г. № 363-3 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2023.

50. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : Указ Президента Республики Беларусь от 5 апреля 2016 г. № 124 (в ред. 28 февраля 2018 г.// КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2018.

51. О государственном регулировании в области экспортного контроля [Электронный ресурс] : Указ Президента Республики Беларусь от 28 февраля 2017 г. № 49// КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2023.

52. О некоторых вопросах осуществления санитарно-карантинного контроля в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Указ Президента Республики Беларусь от 28.11.2013 № 524 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2018.

53. О мерах по реализации Закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27 мая 2014 г. № 509: в ред. 09.01.2024 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2024.

54. О ввозе и вывозе химикатов, подпадающих под режим контроля Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении : Указ Президента Республики Беларусь от 17 июля 2006 г. № 461 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2017.

55. О некоторых вопросах лицензирования и применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности при осуществлении торговли товарами с третьими странами и при введении мер нетарифного регулирования в одностороннем порядке [Электронный ресурс] : Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 23 июня 2016 г. № 486 : в ред. 10 мая 2023 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2023.

56. Об утверждении перечней специфических товаров (работ, услуг) : Постановление Государственного военно-промышленного комитета

Республики Беларусь, Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 28 декабря 2007 г. №15/137 : в ред. от 22 марта 2022 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2022.

57. О некоторых вопросах подтверждения соответствия в Национальной системе подтверждения соответствия в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 21 октября 2016 г. № 849 : в ред. от 17 июня 2024 г. // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр». - Минск, 2024.

58. Об утверждении Инструкции о порядке действий (взаимодействия) таможенных органов Республики Беларусь, органов пограничной службы Республики Беларусь, органов и учреждений, осуществляющих государственный санитарный надзор, при проведении санитарно-карантинного контроля в пунктах пропуска через Государственную границу Республики Беларусь : Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь, Государственного таможенного комитета Республики Беларусь, Государственного пограничного комитета Республики Беларусь от 30.12.2013 № 135/34/16 // КонсультантПлюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2019.

УЧЕБНИКИ И УЧЕБНЫЕ ПОСОБИЯ

59. Международная торговля: Учеб. пособие / Н.С. Шелег, Ю.И.Енин. - Минск, Вышэйшая школа, 2014. - 511 с.

60. Основы таможенного дела : учебник для вузов / под. общ. ред. А.П. Джабиева. - М. :Юрайт, 2017. - 392 с.

61. Таможенные платежи: пособие / Л.И.Тарарышкина, В.А. Острога; под ред. Л.И.Тарарышкиной. - Минск : БГУ, 2014. - 279 с.

62. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности : сборник практических заданий для студ. спец. 1-96 01 01 «Таможенное дело» / Т. А. Ястреб ; БГУ, Факультет междунар. отношений, Каф. таможенного дела. - Минск : БГУ, 2019. - 47 с.

63. Цыкунов, И.В. Таможенное дело: учебник/ И.В. Цыкунов, Л.И. Тарарышкина, О.В. Макаревич, В.В. Мацкевич, Ю.Л. Грузицкий, И.А.Еремеева; под ред. Цыкунова И.В. - Минск, 2014. - 236 с.

64. Экономика таможенного дела: учебное пособие / под ред. Л.И. Тарарышкиной. 2018. - 223 с.

Дополнительная литература

65. Дюмулен, И.И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право / И.И. Дюмулен. - 3 изд. Дополненное. - Москва : ВАВТ, 2012. - 359 с.

66. Дюмулен, И.И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование: Учебник (4-е издание) / И.И. Дюмулен; Минэкономразвития России - М.: ВАВТ. - 2015. - 548 с.

67. Евразийский экономический союз: таможенно-тарифное регулирование общего рынка : учеб. пособие для студ. вузов, обуч. по спец. «Таможенное дело» / Г. Г. Мокров. - Санкт-Петербург :Интермедиа, 2018. - 235 с.

68. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности 036401.65 «Таможенное дело» / П. А. Баклаков [и др.]. СПб: ИЦ Интермедиа, 2015. - 924 с.

69. Лебедева, С.Н. Внешнеторговая политика: учебное пособие / С.Н. Лебедева, О.В. Морозова, М.В. Тимошенко. - Минск: Издательство Гревцова, 2014.-160 с.

70. Мокров Г.Г. Евразийский экономический союз. Демпинговый импорт и антидемпинговые меры защиты внутреннего рынка.Монография. - М.:Проспект,2016.

71. Покровская В.В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности: учебник/ В.В. Покровская. – Санкт-Петербург, 2014. - 294 с.

72. Правила ВТО и основы торговой политики. - Москва: Международные отношения, 2017 г.

73. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость : учебник для вузов (2 изд.) / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский. — Москва: БИНОМ. Лаборатория.

74. Asakura, H. World history of the customs and tariffs / H. Asakura; World Customs Organization Publications Department. - Brussels, 2003. - 300 p.

75. Comparative Study on Preferential Rules of Origin // World Customs Organization [Electronic resource]. - 2017. - Mode of access: http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/origin/instrumentsand-tools/reference-material/170130-b_comparative-study-on-pref_roo_masterfile_final-20_06_2017.pdf?db=web.

76. General Agreement on Tariffs and Trade: Basic Instruments and Selected Documents, 2nd Supplement, 56 (1954).

77. Rules of Origin - Handbook // World Customs Organization [Electronic

resource]. - 2017. - Mode of access: <http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/origin/overview/origin-handbook/rules-oforigin-handbook.pdf>.

78. WCO ORIGIN COMPENDIUM // World Customs Organization [Electronic resource]. - 2017. - Mode of access: http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/origin/instruments-andtools/guidelines/origin_compendium.pdf?db=web.

3.2. Перечень компьютерных программ, наглядных и других пособий, методических указаний и материалов, технических средств обучения

В процессе обучения сочетаются как активные, так и интерактивные формы проведения занятий (разбор ситуаций, мастер-классы). В качестве информационных источников используются инновационные компьютерные технологии и интернет-ресурсы (сайты образовательных учреждений, ведомств, информационно-справочные системы), как обязательный компонент стандартов образования.

При проведении занятий в аудитории применяется интерактивное оборудование (компьютер, мультимедийный проектор), для демонстрации презентаций по темам лекций. При проведении занятий в аудитории используется интерактивное оборудование (компьютер, мультимедийный проектор), что позволяет значительно активизировать процесс обучения. Использование новых образовательных технологий обеспечивает развитие следующих навыков:

1. Аналитические навыки - умение отличать данные от информации, классифицировать, выделять существенную и несущественную информацию, анализировать, находить пропуски информации и уметь восстанавливать их. Мыслить ясно и логично. Практические навыки. Пониженный по сравнению с реальной ситуацией уровень сложности проблемы способствует формированию на практике навыков использования методов и принципов принятия решений.

2. Творческие навыки. Развиваются в генерации альтернативных решений, которые нельзя найти логическим путем.

3. Коммуникативные навыки - умение вести дискуссию, использовать наглядный материал защищать собственную точку зрения, убеждать оппонентов, составлять краткий убедительный отчет.

4. Социальные навыки - умение слушать, поддерживать в дискуссии или аргументировать противоположное мнение, контролировать себя и т. д.

5. Самоанализ. Несогласие в дискуссии способствует осознанию и анализу мнения других и своего собственного. Возникающие моральные и

этические проблемы требуют формирования социальных навыков их решения.

3.3. Подходы к преподаванию дисциплины

Для усвоения учебного материала предусмотрено:

- проведение лекций с использованием презентаций Power Point, с элементами дискуссии, проблемные лекции;
- написание и защита реферата или эссе с использованием учебного материала, предоставленного в Google Class, изучением основной и дополнительной литературы.

Критерии оценок результатов учебной деятельности.

Оценка знаний студентов производится в форме зачета, который проводится в письменной форме.

Перечень средств диагностики результатов учебной деятельности

Для диагностики результатов сформированности компетенций обучающихся в результате усвоения дисциплины могут применяться следующие основные формы и средства оценки знаний:

1. Устная форма – собеседования; обсуждения материала, устные выступления, зачет.
2. Письменная форма – рефераты, индивидуальные задания, аттестационные и контрольные работы
3. Смешанная форма – защита индивидуального задания
4. Техническая форма – мультимедийная презентация докладов

Для текущего учебного процесса и диагностики используются Google Class..

В целях периодического контроля и оценки результатов учебы обучающихся проводится текущая аттестация 1 раз в семестр. Текущая аттестация включает проведение устного опроса и тестирования студентов по темам 1-8 лекционных занятий учебной программы. Обучающиеся допускаются к промежуточной аттестации при условии успешного прохождения текущей аттестации. Допуском к сдаче экзамена является успешное выполнение 2/3 тестовых заданий. Устный опрос студентов по темам лекционных занятий оценивается на основе полноты и точности изложения ответов студентов на поставленные вопросы.

3.4. Методические рекомендации по организации и выполнению самостоятельной работы обучающихся по учебной дисциплине

Самостоятельная работа включает самостоятельное изучение отдельных вопросов дисциплины, включенных в учебную программу.

В самостоятельную работу по дисциплине входит неконтролируемая самостоятельная работа в объеме 52 часа, в том числе:

- работа над лекционным материалом, учебной литературой – 20 часов;
- подготовка к практическим занятиям – 20 часов;
- подготовка к экзамену – 12 часа.

Самостоятельная работа включает самостоятельное изучение отдельных вопросов дисциплины, включенных в учебную программу. При организации самостоятельной неуправляемой работы студентов используются традиционные технологии сообщающего обучения, предполагающие передачу информации в готовом виде, формирование учебных умений по образцу: лекции, практические занятия, написание, заслушивание и обсуждение рефератов. Использование традиционных технологий обеспечивает систематичность, относительно малые затраты времени на передачу и усвоение материала.

Основными направлениями самостоятельной работы студента являются:

- первоначально подробное ознакомление с программой учебной дисциплины;
- ознакомление со списком рекомендуемой литературы по дисциплине в целом и ее разделам, наличие ее в библиотеке и других доступных источниках, изучение необходимой литературы по теме, подбор дополнительной литературы;
- изучение и расширение лекционного материала преподавателя за счет специальной литературы, консультаций;
- подготовка к практическим занятиям по специально разработанным планам с изучением основной и дополнительной литературы;
- подготовка к выполнению диагностических форм контроля (тесты, рефераты.);
- подготовка к экзамену.

Самостоятельная работа контролируется студентом самостоятельно с помощью тестовых заданий, вопросов для самоконтроля, а также преподавателем путем опросов на практических занятиях, в ходе тестирования (в том числе компьютерного), подготовке и защите реферата.

Перечень вопросов, выносимых на самостоятельное изучение при неконтролируемой самостоятельной работе:

Тема 7. Система таможенной оценки товара

Заполнение ДТС и выполнение расчетного задания.

Самостоятельная работа предполагает заполнение ДТС, а также выполнение заданий и расчетов согласно условиям задач. Задания

самостоятельно работы составляются с учетом возрастания их сложности. Рекомендуемая литература: [46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58].

Тема 11. Меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов

Особенности перемещения отдельных товаров, в отношении которых установлен разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза, через таможенную границу ЕАЭС

Самостоятельная работа направлена на проверку самостоятельно изученного порядка перемещения отдельных товаров, в отношении которых установлен разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза, через таможенную границу ЕАЭС (согласно Решению Коллегии ЕЭК от 21 апреля 2015 г. № 30 «О мерах нетарифного регулирования» (в ред. от 16.04.2024). Рекомендуемая литература: [46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58].

Примерный перечень вопросов к экзамену

1. Внешнеторговая политика: понятие, цели и задачи проведения, основные направления и тенденции.
2. Таможенно-тарифное регулирование: понятие, цели, основные инструменты.
3. Внешнеторговая политика ЕАЭС: основные направления и принципы. Торговые режимы, применяемые в отношении третьих стран.
4. Организационно-правовая основа таможенно-тарифного регулирования в Республике Беларусь и ЕАЭС.
5. Таможенные пошлины: понятие, экономическая сущность и функции.
6. Классификация таможенных пошлин.
7. Ставки таможенных пошлин: понятие, их классификация и дифференциация. Связанные ставки таможенных пошлин.
8. Порядок исчисления таможенных пошлин при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.
9. Тарифная квота: сущность, порядок установления в ЕАЭС.
10. Таможенный тариф как инструмент внешнеторговой политики государства: понятие, функции, виды и структура.
11. Принципы построения таможенного тарифа. Номинальный и эффективный уровни тарифной защиты.
12. Экономическая роль таможенного тарифа. Понятие оптимального таможенного тарифа.
13. Единый таможенный тариф ЕАЭС: цели, принципы построения, формирование и порядок применения.

14. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности как системообразующий элемент таможенного тарифа. Единая ТН ВЭД ЕАЭС.
15. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру переработки на таможенной территории.
16. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру переработки вне таможенной территории.
17. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления.
18. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру временного ввоза (допуска).
19. Особенности применения таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру временного вывоза.
20. Происхождение товаров: цели и правовая основа определения. Определение ставки таможенной пошлины в зависимости от происхождения товара.
21. Критерии определения происхождения товаров.
22. Определение и подтверждение происхождения товаров. Документы о происхождении товаров.
23. Таможенный контроль происхождения товара.
24. Понятие тарифных преференций и цели их предоставления. Преференциальные системы в международной торговой практике.
25. Единая система тарифных преференций ЕАЭС: условия и порядок применения.
26. Тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми ЕАЭС применяет режим свободной торговли.
27. Тарифные льготы в системе государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: сущность, цели и порядок их применения.
28. Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС: правовая основа, принципы и методы.
29. Метод определения таможенной стоимости товара по стоимости сделки с ввозимыми товарами.
30. Методы определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с идентичными либо однородными товарами.

31. Методы определения таможенной стоимости товаров путем вычитания либо сложения стоимости.
32. Понятие таможенной стоимости товаров. Резервный метод определения таможенной стоимости товара.
33. Порядок декларирования таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС. Декларации ДТС-1 и ДТС-2.
34. Таможенный контроль таможенной стоимости товаров.
35. Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие и назначение.
36. Мировой опыт применения нетарифных мер регулирования внешнеторговой деятельности.
37. Особенности международной классификации нетарифных мер госрегулирования ВЭД.
38. Регламентация нетарифных мер ГАТТ/ВТО.
39. Экономические меры нетарифного регулирования.
40. Административные меры нетарифного регулирования.
41. Организационно-правовая основа нетарифного регулирования в Республике Беларусь и ЕАЭС.
42. Единые меры нетарифного регулирования, применяемые на таможенной территории ЕАЭС: понятие, виды и их характеристика.
43. Порядок введения единых мер нетарифного регулирования в ЕАЭС и практика их применения.
44. Запреты и количественные ограничения экспорта и (или) импорта товаров с/на таможенной (-ую) территории (-ю) ЕАЭС.
45. Исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. Практика применения исключительного права в Республике Беларусь.
46. Наблюдение за экспортом (импортом) отдельных видов товаров. Порядок выдачи разрешений на экспорт (импорт) товаров.
47. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами как мера нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие и назначение.
48. Лицензирование в ЕАЭС: случаи, в которых устанавливается лицензирование импорта и экспорта товаров, виды лицензий, порядок их выдачи.
49. Контроль таможенными органами ввоза и вывоза лицензируемых товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС.

50. Квотирование как мера нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие и назначение. Основные виды квот и их характеристика.
51. Меры нетарифного регулирования, применяемые странами-членами ЕАЭС в одностороннем порядке. Порядок введения и практика применения таких мер.
52. Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров на таможенную территорию (с таможенной территории) ЕАЭС.
53. Понятие экспортного контроля, цели и принципы его осуществления в Республике Беларусь. Правовая основа экспортного контроля.
54. Порядок предоставления юридическим лицам Республики Беларусь права на осуществление внешнеторговой и (или) посреднической деятельности в отношении специфических товаров (работ, услуг). Права и обязанности юридических лиц, осуществляющих такую деятельность.
55. Порядок государственного регулирования в Республике Беларусь ввоза специфических товаров и вывоза объектов экспортного контроля.
56. Порядок ввоза и вывоза химикатов, подпадающих под режим контроля Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении от 13 января 1993 г.
57. Техническое регулирование в ЕАЭС: понятие и основные принципы. Технический регламент ЕАЭС.
58. Оценка соответствия объектов техрегулирования требованиям технических регламентов ЕАЭС в форме сертификации соответствия и декларирования соответствия.
59. Таможенный контроль товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС.
60. Осуществление таможенными органами санитарно-карантинного контроля. Проверка наличия документов, подтверждающих безопасность продукции (товаров).
61. Меры защиты внутреннего рынка: общая характеристика, международная правовая основа и практика их применения.
62. Меры защиты внутреннего рынка в ЕАЭС: виды, правовая основа, порядок введения и практика их применения.
63. Специальные защитные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.
64. Антидемпинговые меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.
65. Компенсационные меры: понятие, основания для введения, срок действия и пересмотр.

66. Порядок проведения расследований в целях применения специальных защитных, антидемпинговых или компенсационных мер в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС.

67. Уплата (взыскание), зачисление, распределение и возврат специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.