

Учреждение образования  
«Брестский государственный технический университет»  
Экономический факультет  
Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

СОГЛАСОВАНО

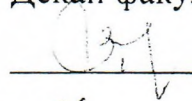
СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой

 Н.В. Потапова

«26» 12 2024 г.

Декан факультета

 В.В.Зазерская

«26» 12 2024 г.

ЭЛЕКТРОННЫЙ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ

«ФИНАНСЫ ОРГАНИЗАЦИЙ»

для студентов специальности

6-05-0411-02 Финансы и кредит

6-05-0411-01 Бухгалтерский учет, анализ и аудит

6-05-1036-01 Таможенное дело

Составитель: Семенюк Екатерина Васильевна, старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита учреждения образования «Брестский государственный технический университет»

Рассмотрено и утверждено на заседании Научно-методического совета университета 27.12.2024г., протокол № 2.

Брест 2024

*руч. и уличк 24/25-58*

# Оглавление

## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

Тема 1. Сущность и формы проявления финансов предприятия

Тема 2. Финансовые ресурсы и капитал предприятия

Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии

Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими

Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

Тема 6. Денежные расходы предприятия и управление ими

Тема 7. Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими

Тема 8. Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими

Тема 9. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки

Тема 10. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства

Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций

Тема 12. Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности

Тема 13. Особенности финансов некоммерческих организаций

## ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

Тема 1. Сущность и формы проявления финансов предприятия

Тема 2. Финансовые ресурсы и капитал предприятия

Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии

Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими

Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

Тема 6. Денежные расходы предприятия и управление ими

Тема 7. Денежные поступления и доходы предприятия

Тема 8. Прибыль и рентабельность предприятия

Тема 9. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки

Тема 10. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства

Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций

Тема 12. Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности

## РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

## ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

**Актуальность изучения дисциплины.** Учебная дисциплина «Финансы организаций» является одним из основных курсов, формирующих знания в области теоретических, методологических и практических основ организации финансов хозяйствующих субъектов в разрезе ее основных форм и направлений.

**Цель учебной дисциплины «Финансы организаций»** - изучение студентами теоретических вопросов экономической сущности финансов организаций, их функций, усвоение понятий важнейших финансовых категорий, таких как финансовые ресурсы, собственный капитал, затраты, доходы, прибыль, рентабельность, оборотные активы, формирование у студентов практических навыков в области организации финансов организации.

В ходе изучения дисциплины «Финансы организаций» решаются следующие задачи:

1. Формирование у студентов системных фундаментальных знаний в области финансов коммерческих организаций;
2. Изучение понятия и содержания финансов организаций, их места в общей системе финансов и роли в экономике страны, принципов, форм и методов организации финансовых отношений субъектов хозяйствования;
3. Рассмотрение особенностей функционирования финансов организаций различных организационно-правовых форм и отраслей хозяйства;
4. Изучение состава и структуры финансовых ресурсов организации, порядка их формирования, распределения и целевого использования;
5. Исследование финансового механизма формирования собственного и привлеченного капитала, источников приобретения основных и оборотных средств коммерческой организации, затрат, доходов, прибыли в процессе функционирования субъектов хозяйствования;
6. Определение особенностей финансов организаций различных отраслей сфер деятельности;
7. Освоение современных методов диагностики финансового состояния организаций, показателей и методов их оценки.

Данный электронный учебно-методический комплекс предназначен для студентов специальностей «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит» и «Таможенное дело», изучающих дисциплину «Финансы организаций» для подготовки к лекционным, практическим занятиям и аттестации.

Разработка ЭУМК проводилась в соответствии со стандартами ОСВО 6-0411-01-2023, ОСВО 6-05-1036-01-2023, ОСВО 6-0411-01-2023, а также учебными планами специальностей «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит» и «Таможенное дело».

Цели ЭУМК:

- обеспечение качественного методического сопровождения процесса обучения;

- организация эффективной самостоятельной работы студентов.

Содержание и объем ЭУМК соответствует образовательным стандартам высшего образования специальностей «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит» и «Таможенное дело», а также учебно-программной документации образовательных программ высшего образования. Материал представлен на требуемом методическом уровне и адаптирован к современным образовательным технологиям.

Теоретический раздел ЭУМК представлен конспектом лекций по дисциплине «Финансы организаций».

Практический раздел ЭУМК содержит задачи и ситуации для проведения практических занятий.

Раздел контроля знаний ЭУМК содержит перечень вопросов к экзамену (зачёту).

Использование разработанного ЭУМК по дисциплине «Финансы организаций» предполагает работу студентов с конспектом лекций при подготовке к выполнению и защите практических работ, к сдаче зачета или экзамена по дисциплине. ЭУМК направлен на повышение эффективности учебного процесса и организацию целостной системы учебно-предметной деятельности по дисциплине «Финансы организаций». В этом контексте организация изучения дисциплины на основе ЭУМК предполагает продуктивную учебную деятельность, позволяющую сформировать профессиональные компетенции будущих специалистов, обеспечить развитие познавательных и созидательных способностей личности.

ЭУМК способствует успешному усвоению студентами учебного материала, дает возможность планировать и осуществлять самостоятельную работу студентов, обеспечивает рациональное распределение учебного времени по темам учебной дисциплины и совершенствование методики проведения занятий.

# ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

## Тема 1. Сущность и формы проявления финансов предприятий

1. Организационно-правовые формы ведения предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций.
2. Содержание финансов предприятия (характеристика основных форм финансовых отношений)
3. Роль государства в управлении и регулировании финансов организации

1. Организационно-правовые формы ведения предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций.

**Понятие юридического лица**

**Юридическое  
лицо**

это

организация, прошедшая государственную регистрацию, имеющая в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечающая по своим обязательствам этим имуществом

**Организационно-правовые формы предпринимательства в РБ**

**Коммерческие  
организации**

**Унитарные**

**Хозяйственные общества**

**Хозяйственные товарищества**

**Производственный кооператив**

**Некоммерческие организации.**

**Ассоциации (союзы)**

**Общественные и религиозные организации**

**Потребительские кооперативы (союзы, общества) и др.**



**Коммерческие организации (предприятия)**  
*имеют цель получение прибыли, создаются в форме:*

**Унитарное** предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом, однако имеет ограничения в распоряжении им (коммунальные и частные унитарные предприятия), (на праве хозяйственного ведения и на праве оперативного управления)

**Хозяйственные общества** создаются в форме акционерного общества, общества с ограниченной или дополнительной ответственностью

**Хозяйственные товарищества** создаются в форме полного товарищества и товарищества на вере (командитного). Их учредителями являются юридические лица, индивидуальные предприниматели

**Производственный кооператив** - добровольное объединение граждан (участники кооператива) для совместной производственной или хозяйственной деятельности

## ***Некоммерческие организации***

могут создаваться для достижения социальных, природоохранных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, охраны здоровья граждан, развития физической культуры и спорта, удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей граждан, защиты прав, законных интересов граждан и юридических лиц, разрешения споров и конфликтов, оказания юридической помощи в соответствии с законодательством.

Их целью не является извлечение прибыли, они могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это необходимо для их уставных целей

**Ассоциации (союзы)**

**Общественные и религиозные организации**

**Потребительские кооперативы (союзы, общества) и др.**

## Классификация хозяйствующих субъектов

Классификационный признак	Вид хозяйствующего субъекта
1. По форме интеграции	1.1. Неинтегрированный (коммерческое юридическое лицо) 1.2. Интегрированный (холдинг, ФПГ, концерн и т.п.)
2. По сфере деятельности	2.1. Производственный 2.2. Непроизводственный
3. По форме собственности	3.1. Государственной формы собственности 3.2. Частной (коллективной) формы собственности 3.3. Смешанной формы собственности
4. По фазам жизненного цикла	4.1. Выходящий на рынок 4.2. Растущий 4.3. Находящийся в фазе зрелости 4.4. Уходящий с рынка
5. По принадлежности капитала	5.1. Национальные 5.2. Иностранные 5.3. Совместные (смешанные)

## КЛАССИФИКАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

по **отраслевой принадлежности** - промышленные, сельскохозяйственные, строительные, транспортные, связи, торговли, образования, здравоохранения, культуры, бытового обслуживания и т.д.

по **форме собственности** - государственные (в республиканской или коммунальной собственности) и частные организации.

по **участию иностранного капитала** организации делятся на отечественные, иностранные и совместные.

по **степени концентрации капитала** - крупные, средние и малые.

В специальной литературе все возможные виды деятельности организаций объединяются в две группы:

- экономическая деятельность
- неэкономическая деятельность

**Экономическая деятельность организации** — деятельность, которая характеризуется вложением ресурсов, т.е. затратами на производство, производственным процессом и выпуском продуктов.

**Вид экономической деятельности организации** — процесс, когда материальные ресурсы, оборудование, труд, технология сочетаются таким образом, что это приводит к получению однородного набора продуктов (товаров или услуг).

### ***Состав экономической деятельности:***

- *производственная деятельность* - деятельность, связанная с производством продукции, работ, услуг, подлежащих последующей реализации потребителям;

- *коммерческая деятельность* - деятельность, связанная с реализацией товаров, с осуществлением других товарно-денежных и торговообменных операций;

- *финансовая деятельность* - деятельность, связанная с оказанием различных финансовых услуг: предоставление кредитов; осуществление операций, связанных с обращением ценных бумаг; осуществление операций по страхованию и перестрахованию и т.д.

## Состав неэкономической деятельности:

- *социально-культурная деятельность* - деятельность, связанная с оказанием гражданам медицинских, просветительных, культурных услуг;

- *благотворительная деятельность* - деятельность, связанная с оказанием финансовой поддержки физическим и юридическим лицам;

- *религиозная деятельность* - деятельность, связанная с вероисповеданием и распространением веры

## 2. Содержание финансов (характеристика основных форм финансовых отношений)

**Финансовая система государства**

Управляющая сфера  
Органы управления

1 сфера  
**Финансы субъектов хозяйствования**  
(децентрализованные финансы)

Финансы коммерческих организаций

Финансы некоммерческих организаций

Финансы домашних хозяйств

2 сфера  
**Общегосударственные финансы**  
(централизованные финансы)

Государственный бюджет  
(республиканский и местные бюджеты)

Гос. целевые бюджетные и внебюджетные фонды

Государственный кредит

**Финансы коммерческих организаций** — это совокупность финансовых отношений и потоков, возникающих на уровне микроэкономики, связанных с формированием, распределением и использованием доходов, накоплений и поступлений, в результате чего у организаций образуются финансовые ресурсы, необходимые для решения их экономических и социальных задач.

## **СОСТАВ ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ, ОБРАЗУЮЩИХ ФИНАНСЫ ОРГАНИЗАЦИЙ**

это денежные отношения между:

- **организациями** по поводу купли-продажи продукции (товаров, работ, услуг), предоставления займов, их возврата и уплаты процентов по ним, уплаты неустойки (штрафов, пеней) и других видов санкций за нарушение условий договоров и т.д.;
- **организациями и вышестоящими организациями** при создании и использовании совместных фондов денежных средств;
- **организациями и государственным бюджетом** по поводу уплаты налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджет, а также по поводу финансирования из него ряда затрат организаций;
- **организациями и занятыми в них работниками**, в частности по поводу выплаты заработной платы, материальной помощи, вознаграждений по итогам работы за год и т.п.;
- **организациями и банками** по поводу получения и погашения кредитов, а также уплаты процентов по ним;
- **организациями и страховыми организациями** по поводу уплаты страховых взносов и получения страховых возмещений при наступлении страховых случаев и т.п.

**Функции  
финансов предприятий детализируют  
действие основных – распределительной  
и контрольной**



***Способы государственного воздействия на финансовые отношения предприятий***

- Установление единого порядка формирования ресурсов
- Установление единого порядка ведения бухгалтерского учета и отчетности
- Осуществление контроля за выполнением налоговых обязательств
- и др.

***Правой основой государственного воздействия является законодательство Республики Беларусь:***

- Конституция Республики Беларусь
- Гражданский кодекс Республики Беларусь
- Налоговый кодекс Республики Беларусь
- Закон РБ «О хозяйственных обществах»
- Закон РБ «Об урегулировании неплатёжеспособности»
- и др.

## Тема 2. Финансовые ресурсы и капитал предприятия

1. Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования.

2. Экономическая сущность, функции и состав капитала.

3. Характеристика собственного и заемного капитала.

1 Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования.





Распределение стоимости с помощью финансов всегда сопровождается движением денежных средств, которые принимают форму финансовых ресурсов.

**Финансовые ресурсы коммерческой организации** — это совокупность собственных денежных доходов, накоплений и поступлений извне, привлекаемых в распоряжение организации и предназначенных для выполнения ее финансовых обязательств перед всеми контрагентами, финансирования затрат, связанных с расширением производства, материальным стимулированием работников, удовлетворением их социальных потребностей

**Финансы  
коммерческих  
организаций**

с материальной точки зрения – это финансовые ресурсы (денежные фонды) коммерческой организации

**т.е. Финансовые ресурсы есть материальная основа постоянного функционирования финансов**

**Источники  
формирования  
финансовых  
ресурсов  
организаций**

**СОБСТВЕННЫЕ  
И  
ПРИРАВНЕННЫЕ  
к ним**

- прибыль
- мобилизация внутренних ресурсов в строительстве
- устойчивые пассивы

**Поступающие в порядке  
перераспределения**

- ресурсы, поступающие от концернов, ассоциаций
- страховые возмещения
- финансовые ресурсы, формируемые на долевых началах
- дивиденды и проценты по ценным бумагам
- бюджетные субсидии

**МОБИЛИЗУЕМЫЕ  
НА  
ФИНАНСОВОМ  
РЫНКЕ**

- продажа собственных акций, облигаций
- банковский кредит
- коммерческий кредит
- бюджетные ссуды
- др. виды заимствований

## **Формирование финансовых ресурсов субъектов хозяйствования:**

**1) изначально** связано с формированием уставного капитала (при создании субъекта хозяйствования).

Источники образования уставного капитала в зависимости от организационно-правовых форм хозяйствования:

- акционерный капитал (в акционерных обществах);
- паевые взносы членов трудового коллектива (в производственных кооперативах и потребительских обществах);
- отраслевые финансовые ресурсы (в организациях и объединениях);
- бюджетные средства (в государственных учреждениях).

**2) на действующих предприятиях** формирование может осуществляться за счет:

2.1) собственных и приравненных к ним средств: прибыли организаций; других форм денежных накоплений; минимальной задолженности по заработной плате работникам, по авансам заказчиков за выполнение определенных работ, по налоговым и неналоговым платежам, отчислениям;

2.2) мобилизуемых на финансовом рынке: поступлений от продажи собственных ценных бумаг (акций, облигаций); дивидендов и процентов по ценным бумагам других эмитентов; банковских кредитов; доходов по операциям с иностранной валютой и драгоценными металлами;

2.3) поступающих в порядке перераспределения: сумм страховых возмещений по наступившим рискам; бюджетных субсидий; сумм, поступающих от вышестоящих организаций из отраслевых фондов; паевых (долевых) взносов.

# Источники формирования финансовых ресурсов (бухгалтерский аспект)

## Собственные источники

- Уставный фонд
- Резервный фонд
- Добавочный фонд
- Нераспределенная прибыль
- Целевое финансирование

## Заемные источники

### Долгосрочные источники

Кредиты банков сроком **свыше** 1 года

Займы сроком **свыше** 1 года

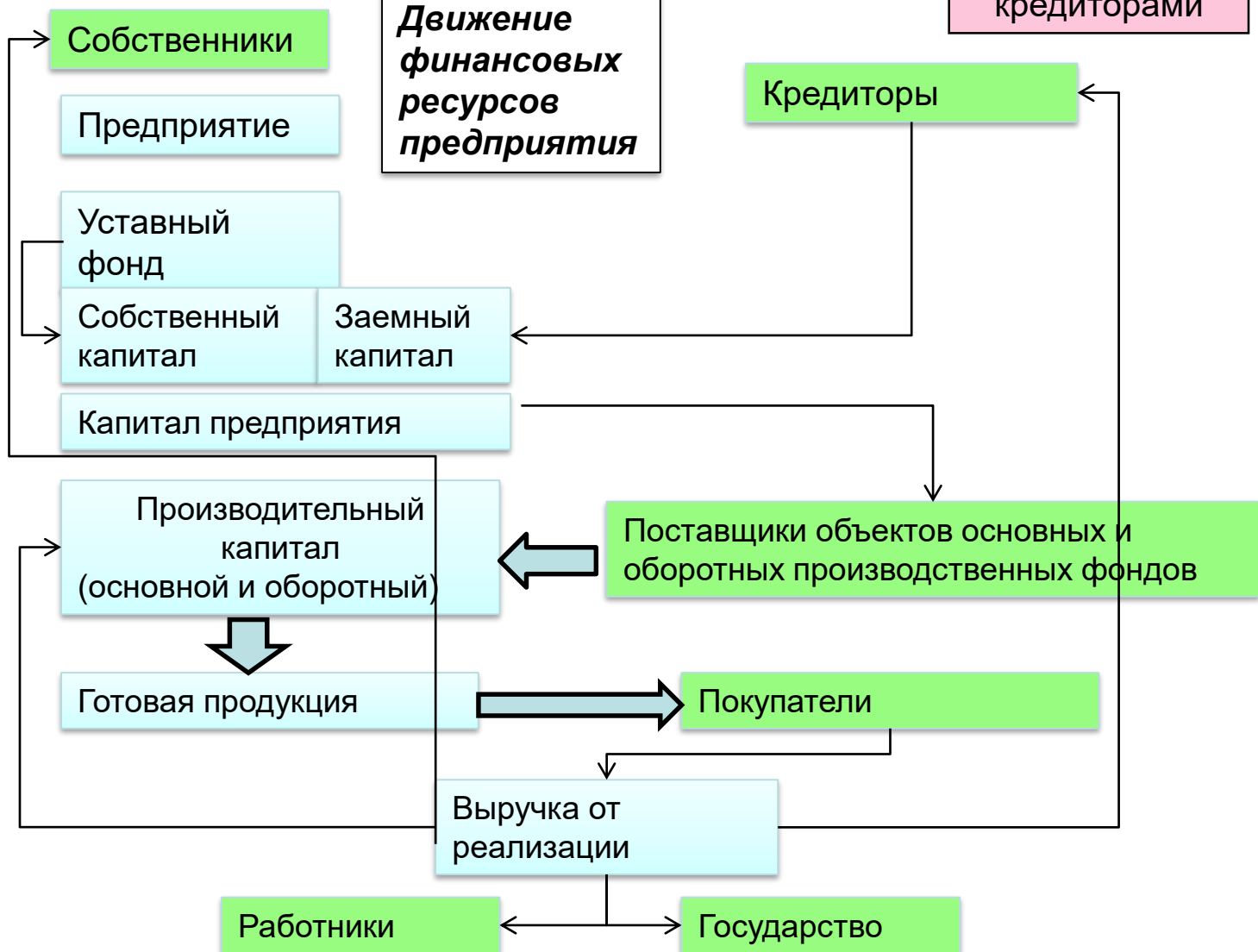
### Краткосрочные источники

Кредиты банков сроком **до** 1 года

Займы сроком **до** 1 года

Расчеты с кредиторами

## Движение финансовых ресурсов предприятия



## Использование финансовых ресурсов субъектов хозяйствования:

- уплата налогов и платежей в бюджет;
- внесение страховых взносов по обязательным видам страхования;
- возврат заемных средств, уплата процентов за пользование кредитами;
- финансирование капитальных затрат организации с целью обеспечения нормального функционирования производства;
- финансирование расходов, связанных с инновациями и модернизацией производства;
- научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР);
- инвестирование финансовых ресурсов в ценные бумаги;
- материальное стимулирование работников, оказание услуг социального характера работникам и членам их семей; благотворительная деятельность, спонсорство.

### 2. Экономическая сущность, функции и состав капитала.

Часть финансовых ресурсов, авансированная в производственно-торговый процесс

представляет собой

**КАПИТАЛ**

Финансовые ресурсы,  
вложенные в производство и приносящие прибыль (т.е. часть всех финансовых ресурсов направленная в производственно-торговый процесс)

представляют собой

**КАПИТАЛ**

***ВАЖНО!!!*** Финансовые ресурсы, направленные на содержание объектов социальной сферы, числящиеся на балансе организаций, на создание резервных фондов, капиталом не являются, так как не создают прибавочной стоимости.

Капитал  
предприятия

это

Общий объем авансированных в его деятельность ресурсов, необходимых для обеспечения эффективного функционирования субъекта

## Классификация капитала

По форме собственности

- Собственный капитал
- Заемный капитал

По цели и периоду создания

- Первоначальный капитал
- Текущий капитал

По времени использования

- Краткосрочный
- Среднесрочный
- Долгосрочный

## Классификация капитала

По степени ликвидности

- Постоянный капитал  
(собс. ср-ва+ долгосроч. кредиты)
- оборотный капитал  
(сред-ва в хоз. обороте)

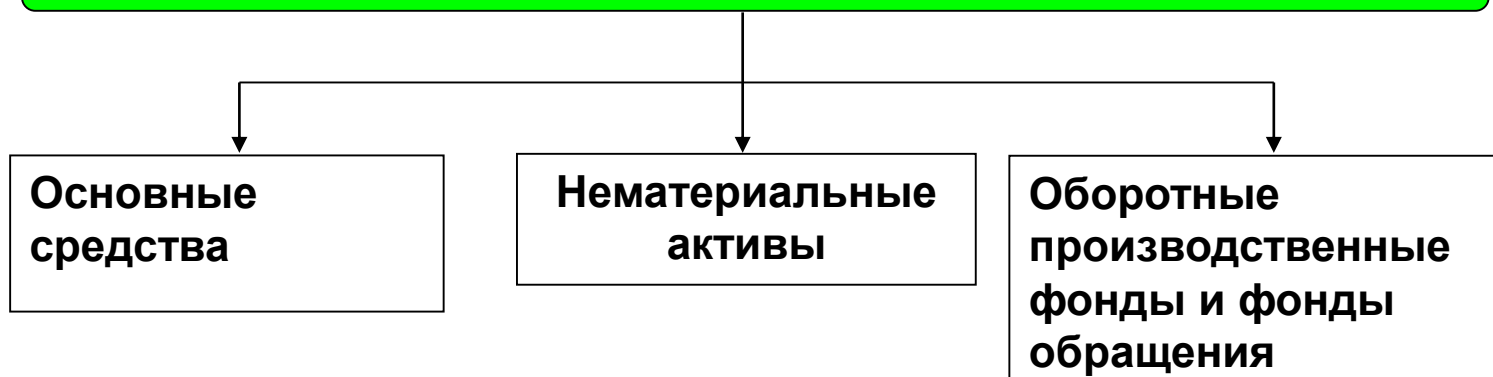
По источнику формирования

- Внутренние поступления
- Внешние поступления

## Состав капитала и имущества предприятия

Капитал				
<i>по роли</i>		<i>по источникам</i>		
<b>Функционирующий капитал = имущество</b>		<b>Денежная сумма</b>		
Основной капитал	Оборотный капитал	Собственный капитал	Заемный капитал + Дополнительно привлеченный капитал	
Актив баланса		Пассив баланса		
Долгосрочные активы	Краткосрочные активы	Собственный капитал	Долгосрочные обязательства	Краткосрочные обязательства

## Структура функционирующего капитала





# Характеристика капитала в денежной форме

**Основные средства** . Многократно используются в хоз. процессе. При этом они сохраняют свою натурально-вещественную форму. Стоимость основных средств переносится на готовый продукт частями по мере их износа и возвращается субъекту хозяйствования в процессе реализации. Денежные средства, соответствующие износу основных фондов, отражаются в фонде амортизации

**Нематериальные активы.** Вложения финансовых ресурсов в нематериальные объекты (патенты, лицензии, программное обеспечение, брокерские места, торговые марки, товарные и фирменные знаки, права пользования земельными участками, природными ресурсами и др.). Особенностью нематериальных активов являются отсутствие материально-вещественной структуры и сложность определения их стоимости и дохода от их применения

**Оборотные производственные фонды** включают производственные запасы и незавершенное производство.  
**Фонды обращения** включают готовую продукцию, товары отгруженные, денежные средства в кассе и на счетах в банках, дебиторскую задолженность и финансовые вложения

## Структура источников образования капитала предприятия

Источники капитала предприятия



Собственные средства

Заемные средства

Доп. привлеченные средства

### 3. Характеристика собственного и заемного капитала.

**Собственный капитал** — это совокупность средств, принадлежащих владельцам предприятия на правах собственности и приносящих прибыль в любой форме.

Собственный капитал включает:

- инвестируемую часть, т. е. вложенную собственниками в предприятие,
- накопленную часть, созданную в процессе деятельности предприятия.

## **Собственные средства (собственный капитал)**

**Инвестированный капитал** представлен уставным капиталом и эмиссионным доходом в составе добавочного капитала.

**Накопленная часть** возникает в процессе распределения чистой прибыли на отчисления в резервный капитал и за счет увеличения нераспределенной прибыли прошлых лет.

## **Составляющие собственного капитала**

- уставный капитал;
- добавочный капитал;
- резервный капитал;
- нераспределенная прибыль и прочие резервы.

## **Заемные средства**

Заемный капитал — это совокупность заемных средств, приносящая предприятию прибыль.

Заемный капитал представлен долгосрочными и краткосрочными обязательствами.

**Долгосрочные обязательства** (долгосрочные пассивы) — это обязательства, которые должны быть погашены в течение срока, превышающего один год. Основными видами долгосрочных обязательств являются долгосрочные займы и кредиты, облигации, долгосрочные векселя к оплате, обязательства по долгосрочной аренде и прочие.

**Краткосрочные обязательства** — это обязательства, которые покрываются оборотными активами или погашаются в результате образования новых краткосрочных обязательств.

## **Общие особенности заемного капитала:**

1. Возвратность, платность, строгое регламентирование условий привлечения средств
2. Сложность процедуры привлечения
3. Возможность расширения источников финансирования
4. Возможность покрыть временные потребности в средствах
5. Обеспечение высокоэффективного использования капитала в процессе его хозяйственной деятельности.

# Заемное финансирование:

- *банковское кредитование* (наиболее распространенная форма);
- целевые облигационные займы;
- лизинг;
- коммерческое кредитование, т.е. приобретение активов с оплатой в рассрочку.

## Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии

1. **Финансовая работа на предприятии и ее основные направления**
2. **Финансовый менеджмент и финансовый механизм на предприятии.**

### 1. Финансовая работа на предприятии и ее основные направления

**Финансовая работа на предприятии**

это

1) Специфическая деятельность, направленная на своевременное и полное обеспечение предприятия финансовыми ресурсами для удовлетворения его производственных нужд, активной инвестиционной деятельности и выполнения всех его финансовых обязательств.

2) Деятельность по управлению финансами организации

### Предмет финансовой работы:

**Финансовые отношения**

построение рациональных схем отношений с партнерами, органами фин-кред. системы

**Финансовые потоки**

обеспечение их достаточности, своевременности и синхронности (основа финансового равновесия)

## **Направления финансовой работы**

**1. Финансовое планирование**

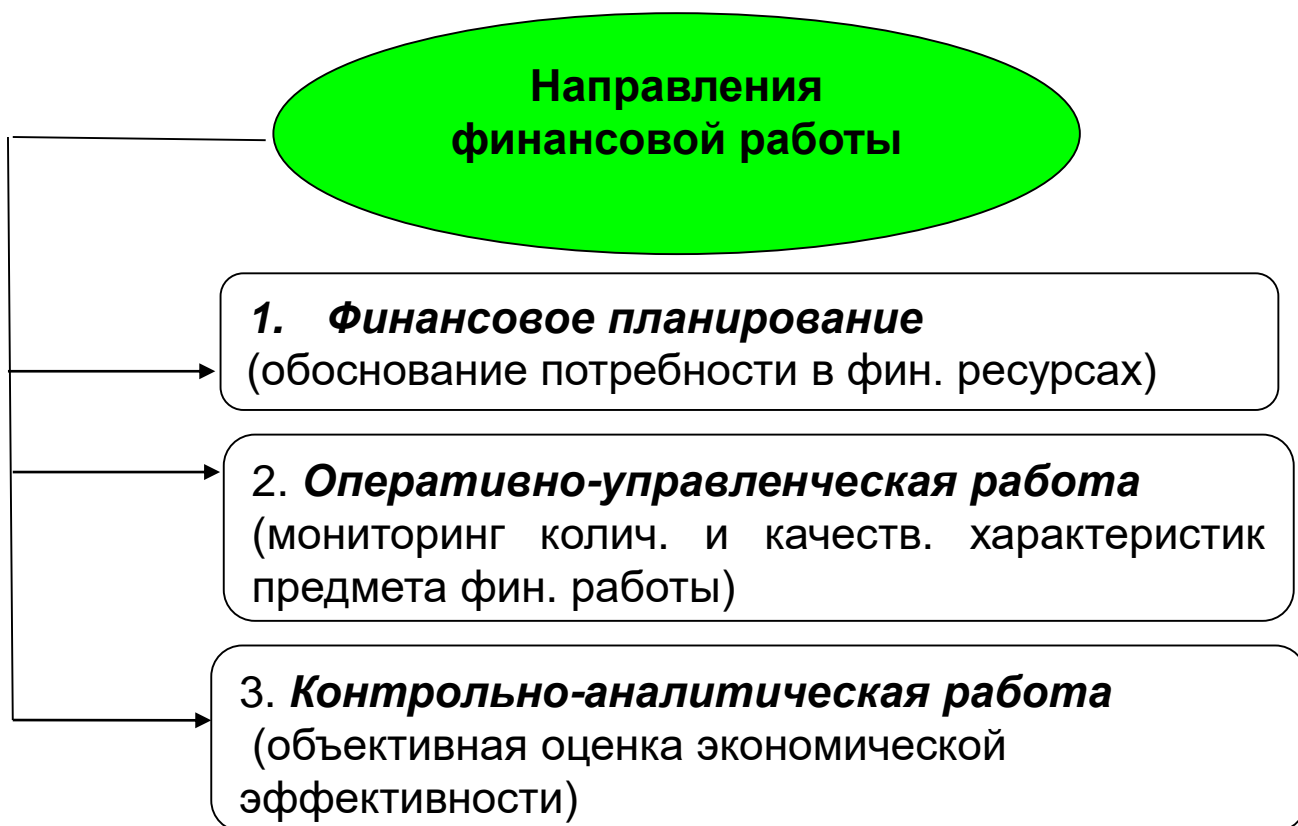
**2. Оперативная финансовая работа**

**3. Учетная работа в области финансов**

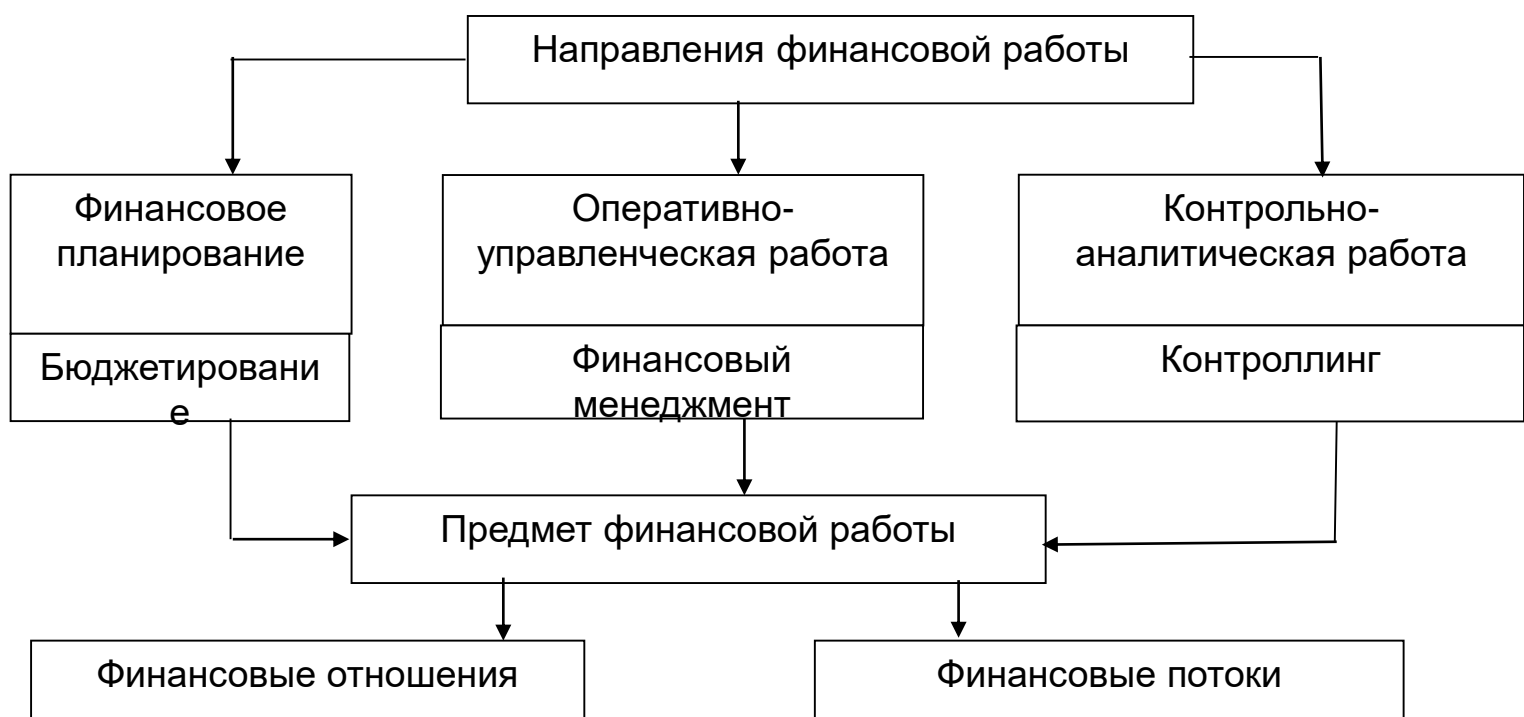
**4. Аналитическая работа в области  
финансов (финансовый анализ)**

**5. Контрольная работа в области  
финансов (финансовый контроль)**

**6. Финансовое регулирование**



## Взаимосвязь направлений и предмета финансовой работы на предприятии



## Финансовая служба

это

1) самостоятельное структурное подразделение, выполняющее функции управления финансами в системе организации деятельности предприятия

2) самостоятельное структурное подразделение, выполняющее в системе управления организацией такие функции, как финансовое планирование, финансовый анализ, финансовый контроль и др., то есть отвечающее за выполнение финансовой работы.

## Функции финансовой службы

1. *Финансовое планирование*

2. *Финансовый анализ*

3. *Финансовый контроль*

4. *Финансовый менеджмент*



## Виды организационного устройства финансовой службы

<b>Финансовая служба (ответственное должностное лицо)</b>	<b>Размер предприятия</b>
<i>Директор, главный бухгалтер, бухгалтер</i>	На малых предприятиях с незначительными денежными оборотами, небольшой численностью работающих, при отсутствии разделения управленческих функций
<i>Финансовая группа</i> , входящая в состав бухгалтерии или планово-экономического отдела	На средних предприятиях
<i>Финансовые отделы</i>	На крупных предприятиях с большими масштабами производства и большими объемами финансовой работы
<i>Финансовые дирекции</i> – объединяют в себе финансовый отдел, ПЭО, бухгалтерию, отдел маркетинга и другие службы	На крупных предприятиях

## 2. Финансовый менеджмент и финансовый механизм на предприятии.

### СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ финансовой политики предприятия

Максимизация прибыли

Оптимизация структуры капитала и  
обеспечение финансовой устойчивости

Достижение прозрачности  
фин.-эк. состояния

Обеспечение инвестиционной  
привлекательности и др.

### Состав финансовой политики предприятия

**Учётная** (осуществляется в соответствии с национальными стандартами бухгалтерского учета)

**Инвестиционная** ( отвечает за выбор объектов инвестиций, составление соответствующего бюджета, диверсификацию направлений вложения капитала и источников финансирования инвестиций)

**Кредитная** (формирование и оптимизация источников оборотных средств предприятия)

**Дивидендная** (направлена на поддержание оптимальной структуры капитала и привлекательной цены акций)

**Политика управления денежными потоками** (связана с взысканием дебиторской задолженности и оптимизацией денежных средств на счетах предприятий)

**Политика управления издержками** (реализуется путем разработки различных бюджетов и смет расходов, а также как осуществление контроля над их исполнением)

## Принципы организации финансов предприятий (базовые)

1. Прогнозирования и плановости

2. Финансовой устойчивости

3. Рентабельности и самофинансирования

4. Создания финансовых резервов

5. Гибкости и маневренности (эластичности)

## Принципы организации финансов предприятий (дополненные)

1. Комплексности (взаимозависимость показателей, системное управление)

2. Эффективности (оценка всех действия исходя из выгоды)

## Понятие «финансовый менеджмент»

**Финансовый менеджмент** – система эффективного управления финансами связанная с организацией финансовых отношений предприятий; формированием, использованием и оптимизацией финансовых ресурсов и капитала, организацией анализом денежных потоков

**Субъект** (управляющая подсистема) финансовые менеджеры

**Объект** (управляемая подсистема) денежные потоки, финансы ресурсы, капитал, доходы и др.

**Цель** – принятие оптимальных финансовых решений по организации финансовых отношений и движению денежных потоков с учётом требований экономических законов

## Аспекты финансового менеджмента

**институциональный**— это орган управления хозяйствующего субъекта

**функциональный**— это система экономического управления и одновременно часть финансового мех-ма.

**организационно-правовой** — это вид предпринимательской деятельности

**Субъект управления** — это управляющая подсистема, которую образует специальная группа людей, посредством различных форм управляющего воздействия обеспечивающая целенаправленное функционирование объекта

**Объект управления** — это управляемая подсистема, - *денежный поток, кругооборот капитала, источники финансовых ресурсов и финансовые отношения*, возникающие как между хозяйствующим субъектом и другими экономическими субъектами, так и внутри хозяйствующего субъекта

## Элементы финансового менеджмента



## Виды финансового менеджмента



**Стратегический** финансовый менеджмент представляет собой управление инвестициями, через него реализуются выбранные стратегические цели

**Оперативно-тактический** оперативное управление денежной наличностью, которое направлено на обеспечение суммы наличных денег, достаточной для выполнения финансовых обязательств, а также на достижение высокой доходности от использования временно свободных наличных денег в качестве капитала

# Финансовый механизм

это

система управления финансами предприятия, выражающаяся в организации, планировании и стимулировании использования финансовых ресурсов с целью эффективного их воздействия на конечные результаты производства



## Основные методы управления финансами.

- 1) финансовое планирование и прогнозирование
- 2) финансовый учет
- 3) финансовый анализ
- 4) финансовое регулирование
  - налогообложение
  - кредитование
  - страхование
  - финансирование
  - материальное стимулирование
- 5) финансовый контроль

## **Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими**

1. Понятие долгосрочных активов организации, их состав и показатели использования

2. Источники финансирования долгосрочных активов предприятия

3. Амортизация основных средств и нематериальных активов

### **В.1. Понятие долгосрочных активов организации, их состав и показатели использования**

**Долгосрочный актив** – актив (имущество), подлежащий выбытию (погашению) более чем через 12 месяцев после отчетной даты или предназначенный для использования в деятельности организации в течение периода продолжительностью более 12 месяцев либо не являющийся денежными средствами или эквивалентами денежных средств.

#### **К долгосрочным активам относятся:**

- основные средства;
- нематериальные активы;
- доходные вложения в материальные активы;
- вложения в долгосрочные активы;
- долгосрочные финансовые вложения;
- отложенные налоговые активы;
- долгосрочная дебиторская задолженность;
- прочие долгосрочные активы.



**Основные средства - активы, имеющие материально-вещественную форму, в отношении которых одновременно выполняются следующие условия признания:**

- активы предназначены для использования в деятельности организации, в том числе в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг, для управленческих нужд организации, а также для предоставления во временное пользование;
- организацией предполагается получение экономических выгод от использования активов;
- активы предназначены для использования в течение периода продолжительностью более 12 месяцев;
- организацией не предполагается отчуждение активов в течение 12 месяцев с даты приобретения;
- первоначальная стоимость активов может быть достоверно определена.

Например: машины, оборудование, транспортные средства, передаточные устройства

**Нематериальные активы - активы, не имеющие материально-вещественной формы, применяются при выполнении следующих условий признания:**

- активы идентифицируемы, т.е. отделимы от других активов организации;
- активы предназначены для использования в деятельности организации, в том числе в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг, для управленческих нужд организации, а также для предоставления в пользование;
- организация предполагает получение экономических выгод от использования активов и может ограничить доступ других лиц к данным выгодам;
- активы предназначены для использования в течение периода продолжительностью более 12 месяцев;
- организацией не предполагается отчуждение активов в течение 12 месяцев с даты приобретения;
- первоначальная стоимость активов может быть достоверно определена.

- **Доходные вложения в материальные активы** - инвестиционная недвижимость, предметы финансовой аренды (лизинга), прочие доходные вложения в материальные активы.
- **Инвестиционная недвижимость** - земельные участки, здания, сооружения, изолированные помещения, машино-места, находящиеся в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении организации, которые сданы другим лицам в аренду (за исключением финансовой аренды (лизинга), проката).
- **Предметы финансовой аренды (лизинга)** - имущество, имеющее материально-вещественную форму и предоставляемое организацией во временное пользование (временное владение и пользование) по договорам финансовой аренды (лизинга).
- **Прочие доходные вложения в материальные активы** - имущество, имеющее материально-вещественную форму, предоставляемое организацией во временное пользование (временное владение и пользование) по договорам аренды (за исключением инвестиционной недвижимости и предметов финансовой аренды (лизинга)), если деятельность по сдаче данного имущества в аренду относится к инвестиционной деятельности согласно учетной политике организации.
- **Вложения в долгосрочные активы** - стоимость оборудования к установке и строительных материалов, а также суммы вложений в долгосрочные активы.
- **Долгосрочные финансовые вложения** - вложения в ценные бумаги других организаций, облигации государственных и местных займов, когда установленный срок их погашения превышает 12 месяцев, или в случае если по ним организация намеревается получать доходы более 12 месяцев; предоставленные другим организациям займы (на срок более 12 месяцев); вложения в уставные фонды других организаций; вклады участника договора о совместной деятельности (организации-товарища) в общее имущество простого товарищества.

- **Долгосрочная дебиторская задолженность** - дебиторская задолженность (включая выданные авансы и предварительную оплату), погашение которой ожидается более чем через 12 месяцев после отчетной даты.
- **Прочие долгосрочные активы** - суммы расходов будущих периодов, подлежащие отнесению на расходы отчетного периода более чем через 12 месяцев после отчетной даты, а также те долгосрочные активы организации, которые не включены в другие элементы долгосрочных активов организации.

#### Основные понятия

**Основные фонды** – это материализованные, освоенные капвложения, принимающие натуральную форму: здания, сооружения, оборудование.

**Основные средства** как составная часть основного капитала предприятия представляют собой денежную стоимость основных фондов субъекта хозяйствования - наиболее дорогостоящей части его имущества.

**Основной капитал предприятия** – суммарная стоимость всех долгосрочных активов в виде основных средств, НМА, долгосрочных капитальных и финансовых вложений, которые в течение длительного времени используются предприятием и постепенно в процессе амортизации переносят свою стоимость на готовую продукцию

## Состав основного капитала предприятия



Отличительной особенностью основных фондов является их материально-вещественная форма и физическая определенность, согласно которым определяется вещественная структура капитальных вложений

## Показатели движения основных производственных фондов

определяются на основе уравнения движения основных фондов:

$$\Phi_{\text{кг}} = \Phi_{\text{нг}} + \Phi_{\text{введ.}} - \Phi_{\text{выб.}}$$

(показатели обновления и выбытия основных фондов):

Коэффициент обновления

$$k_{\text{обн.}} = \Phi_{\text{введ.}} / \Phi_{\text{кг}}$$

Коэффициент выбытия

$$k_{\text{выб.}} = \Phi_{\text{выб.}} / \Phi_{\text{нг}}$$

Среднегодовая стоимость основных производственных фондов

$$\Phi_{\text{ср}} = (\Phi_{\text{нг}} + \Phi_{\text{кг}}) / 2$$

или

Показатели эффективности использования основных фондов

Фондоотдача	$V / \Phi_{\text{ср}}$
Фондоемкость	$\Phi_{\text{ср}} / V$
Фондовооруженность	$\Phi_{\text{ср}} / \text{ЧР}$
Фондорентабельность	$\text{ЧП} / \Phi_{\text{ср}}$

$\Phi_{\text{ср}}$  - среднегодовая стоимость основных фондов

$V$  – выручка от реализации продукции (без НДС)

$\text{ЧР}$  – среднегодовая численность работников

$\text{ЧП}$  – чистая прибыль

## В.2. Источники финансирования долгосрочных активов предприятия



Источником воспроизводства основных средств являются капитальные вложения.

**Капитальные вложения** - инвестиции (вложения) в основные средства, в том числе затраты на новое строительство, расширение и реконструкцию и техническое перевооружение действующих производств, приобретение машин и оборудования, проектно-изыскательские работы и другие затраты.

## ***Источники финансирования КВ:***

- **собственные средства** (прибыль, амортизационные отчисления);
- **заемные средства** (кредиты банков, займы, иностранные инвестиции (без кредитов, займов иностранных банков));
- **привлеченные средства** (средства целевых бюджетных фондов, средства республиканского и местного бюджетов).

**Отдельная группа: альтернативные источники**, к которым относятся лизинг, факторинг, форфейтинг, венчурный капитал и др.

***Амортизационные отчисления (АО)*** - денежное выражение части стоимости основных фондов и нематериальных активов, перенесенной на готовый продукт (товар) и предназначенной для возобновления фондов и нематериальных активов на новой технической основе.

Объекты начисления АО: основные средства и нематериальные активы организаций.

***Прибыль*** – главная форма чистого дохода организации, выражающая стоимость прибавочного продукта. Ее величина выступает как часть денежной выручки.

**Мобилизация внутренних ресурсов** связана с тем, что организация должна быть обеспечена определенным объемом оборотных средств, т.е. оборотными активами.

**Акционирование как метод финансирования** используется обычно для реализации крупномасштабных реальных инвестиционных проектов при отраслевой или региональной диверсификации инвестиционной деятельности.

**Кредитное финансирование** используется, как правило, в процессе реализации инвестиционных проектов с высокой нормой рентабельности инвестиций и быстрой отдачей. Особенность заемного капитала заключается в том, что его необходимо вернуть на определенных заранее условиях.

Основой кредитных отношений юридических и физических лиц с банком является **кредитный договор**. Банк осуществляет наблюдение за ходом выполнения кредитуемых мероприятий. При невыполнении заемщиком своих обязательств банк вправе принять экономические санкции, предусмотренные кредитным договором.

### **Объекты банковского кредитования КВ:**

- строительство, расширение, реконструкция, техническое перевооружение объектов производственного и непромышленного назначения;
- приобретение движимого и недвижимого имущества (машин, оборудования);
- образование совместных предприятий;
- создание научно–технической продукции, интеллектуальных ценностей и других объектов собственности;
- осуществление природоохранных мероприятий.



**Лизинг** - долгосрочная аренда машин, оборудования, транспортных средств, а также сооружений производственного характера с правом последующего выкупа.

Лизинг ≠ традиционная аренда.

Лизингополучатель:

- получает объект в длительное пользование,
- получает обязанности покупателя (оплата имущества, возмещение потерь от случайной гибели имущества, его страхование и техническое обслуживание, ремонт).

Лизинг имеет признаки и производственного инвестирования, и кредита. Его двойственная природа заключается в том, что, с одной стороны, он является своеобразной инвестицией капитала, поскольку предполагает вложение средств в материальное имущество в целях получения дохода, а с другой стороны — сохраняет черты кредита (предоставляется на началах платности, срочности, возвратности).

**Бюджетное финансирование** проводится, как правило, посредством финансирования в рамках целевых программ и финансовой поддержки.

Основные формы:

инвестиции в уставные капиталы действующих или вновь создаваемых предприятий;

бюджетные кредиты (инвестиционный, налоговый кредит);

Предоставление гарантий и субсидий.

## **В.3. Амортизация основных средств и нематериальных активов**

**Износ основных средств** - это уменьшение стоимости основных средств и утрата их потребительских свойств в процессе их использования и при их бездействии.

Виды износа:

**Физический износ** - снижение стоимости основных средств в результате утраты их отдельных свойств при использовании в процессе производства и под воздействием внешних факторов: влажности, атмосферных осадков, старения металла и т.п.

**Моральный износ** - снижение стоимости основных средств в результате, во-первых, снижения себестоимости их производства (стоимости их воспроизводства); во-вторых, появления более совершенных и производительных машин и оборудования.

Моральный износ ОС означает, что физически они пригодны, а экономически себя не оправдывают.

**Возмещение износа основных средств (простое воспроизводство ОС) осуществляется в процессе начисления амортизации.**

**Амортизационные отчисления** - денежное выражение части стоимости основных фондов и нематериальных активов, перенесенной на готовый продукт (товар) и предназначенной для возобновления фондов и нематериальных активов на новой технической основе.

Объекты начисления АО:

ОС и НМА организаций, как используемые, так и неиспользуемые в предпринимательской деятельности.

**Срок службы** – период, в течение которого объект основных средств или нематериальных активов сохраняет свои потребительские свойства.

**Срок полезного использования (СПИ)**– ожидаемый или расчетный период эксплуатации основных средств и нематериальных активов в процессе предпринимательской деятельности организации.

**Амортизируемая стоимость** – стоимость, по которой объекты основных средств и нематериальных активов числятся в бухгалтерском учете.

**Норма амортизации** – размер амортизационных отчислений за год в процентах к амортизируемой стоимости.

### **3 метода начисления амортизации ОС, используемых в предпринимательской деятельности:**

#### **1.Линейный способ**

#### **2. Нелинейный способ**

2.1 прямой метод суммы чисел лет;

2.2 обратный метод суммы чисел лет;

2.3 метод уменьшаемого остатка с коэффициентом ускорения от 1 до 2,5 раза.

#### **3.Производительный способ**

**1.Линейный способ** заключается в равномерном начислении амортизации в течение всего срока полезного использования объекта основных средств.

- **При линейном способе** годовая сумма амортизационных отчислений зависит от первоначальной стоимости объекта и нормы амортизации. Расчет производится по формуле:

$$A_m = AC * N_a / 100,$$

- где  $A_m$  – годовая сумма начисленной амортизации,  $AC$  – амортизируемая стоимость основных средств,  $N_a$  – годовая норма амортизации в процентах.

*Годовая норма амортизационных отчислений (На) для линейного способа рассчитывается как величина, обратная сроку полезного использования объекта:*

$$На = \frac{1}{СПИ} * 100\%$$

**2.Нелинейный способ** заключается в неравномерном (по годам) начислении амортизации в течение срока полезного использования объекта основных средств.

### **3.Производительный способ начисления амортизации**

заключается в начислении амортизации исходя из **амортизируемой стоимости объекта** и отношения натуральных показателей объема продукции, выпущенной в текущем периоде, к ресурсу объекта.

**Норма амортизации** определяется как отношение амортизируемой стоимости объекта основных средств к ресурсу этого объекта. В качестве ресурса может быть принято максимальное количество продукции, возможное к производству на данном оборудовании, максимальный пробег и т.д.

$$\text{Норма амортизации} = \frac{АС}{\text{ресурсобъекта}} \text{ (руб/на единицу ресурса)}$$

$$\text{Сумма амортизации за период} = \text{Норма амортизации} * \text{ресурс за период}$$

## Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

1. Сущность оборотных средств, их состав, значение и принципы организации
2. Методы нормирования оборотных средств
3. Оборачиваемость оборотных средств: понятие и показатели измерения

### В1. Сущность оборотных средств, их состав, значение и принципы организации

1) производственные запасы (сырье, материалы, топливо, тара, полуфабрикаты и т.п.);

2) незавершенное производство, **Оборотные средства (ОБС)** - часть имущества (активов) организации

3) расходы будущих периодов.

Назначение оборотных средств организации - обеспечение непрерывности и ритмичности процесса производства и обращения.

ОБС по функциональному назначению, роли в процессе производства и обращения выделяются:

- **оборотные производственные фонды;**
- **фонды обращения.**

**Оборотные производственные фонды** - часть оборотных средств, которая, участвуя в одном производственном цикле, изменяет свою первоначальную форму, превращаясь из предметов труда в готовую продукцию, полностью переносит свою стоимость на изготовленную продукцию.

### Оборотные производственные фонды:

- 1) производственные запасы (сырье, материалы, топливо, тара, полуфабрикаты и т.п.);
- 2) незавершенное производство;
- 3) расходы будущих периодов.

**Фонды обращения** - часть элементов оборотных средств, которые функционируют в сфере обращения, обеспечивают кругооборот средств организации, достижение единства производства и обращения.

**Фонды обращения:**

- готовая продукция на складе;
- товары отгруженные;
- денежные средства в кассе организации и на счетах в банке;
- финансовые вложения;
- дебиторская задолженность и прочие текущие активы.

**Принципы организации оборотных средств:**

1. Деление оборотных средств на нормируемые и ненормируемые.

Нормируемые (обычно) - производственные запасы, незавершенное производство, расходы будущих периодов и готовая продукция на складе.

Ненормируемые: все остальные.

2. Деление оборотных средств на собственные и заемные.

Источниками формирования собственных оборотных средств считаются краткосрочные обязательства (КЗ, КК, КЗ), долгосрочные обязательства (ДК, ДКЗ), а также собственные средства – УК, прибыль, резервы и др.

3. Обязательность нормирования и планирования оборотных средств.

4. Обеспечение сохранности, рационального использования и ускорения оборачиваемости оборотных средств.

5. Использование оборотных средств строго по целевому назначению.

## **В2. Методы нормирования оборотных средств**

**Нормирование оборотных средств** — процесс определения плановой потребности в оборотных средствах, который состоит в разработке их норм и нормативов в организации.

**Планирование ОБС** = нормирование ОБС+ определение источников финансирования ОБС

**Норма оборотных средств** — величина в днях, которая показывает длительность периода, обеспеченного конкретным элементом оборотных средств.

**Норматив оборотных средств** — минимально необходимая сумма денежных средств, авансируемых в оборотные производственные фонды и фонды обращения, обеспечивающая нормальную работу организации.

***Методы нормирования оборотных средств:***

- метод прямого счета;
- аналитический (экономико-аналитический) метод;
- метод коэффициентов

## Метод прямого счета

Метод прямого счета предусматривает расчет длительно действующих норм и ежегодных нормативов оборотных средств с учетом конкретных факторов, влияющих на их величину в организации (объем производства, нормы расхода отдельных ценностей, условий снабжения, сбыта и др.). Данный метод предполагает реализацию следующих этапов:

- определение норм запаса по отдельным элементам оборотных средств;
- нахождение частных нормативов оборотных средств по их отдельным элементам путем умножения норм на однодневный расход соответствующих элементов оборотных средств;
- определение совокупного норматива оборотных средств путем суммирования частных нормативов.

### Величина норматива ОбС (на плановый период):

$$H = D * O_p,$$

Д - норма оборотных средств в днях;

O<sub>p</sub> - однодневный расход оборотных средств (материальных ценностей (по сырью, материалам, топливу, таре); однодневные затраты на производство (по незавершенному производству); однодневный выпуск продукции по отпускным ценам (по готовой продукции))



## Виды нормативов ОБС:

**Частный норматив оборотных средств** — минимально необходимая величина оборотных средств по их отдельным элементам (по производственным запасам, незавершенному производству, расходам будущих периодов, готовой продукции на складе).

**Совокупный норматив оборотных средств** — величина, определяемая как сумма всех частных нормативов и показывающая общую потребность организации в оборотных средствах.

- **Совокупный норматив оборотных средств** определяется путем суммирования частных нормативов по отдельным элементам по формуле:  
$$N_c = N_{пз} + N_{нзп} + N_{рвп} + N_{гп},$$
где
- $N_{пз}$  - норматив оборотных средств по производственным запасам;  
 $N_{нзп}$  - норматив оборотных средств по незавершенному производству;  
 $N_{рвп}$  - норматив оборотных средств по расходам будущих периодов;  
 $N_{гп}$  - норматив оборотных средств по запасам готовой продукции.

## Экономико-аналитический метод

Экономико-аналитический метод нормирования оборотных средств заключается в том, что норма запасов оборотных средств на плановый год принимается в расчет в размере фактически сложившихся остатков соответствующих элементов оборотных средств с учетом их корректировки и исключения из расчета излишних, неиспользуемых в производстве ценностей, аннулированных и снятых с производства заказов.

### Технология расчета норматива экономико-аналитическим методом

1. обоснование величины **фактически сложившихся остатков** (нормативов) производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции на основе анализа данных за базисный год или несколько лет с учетом их корректировки и исключения из расчета излишних, неиспользуемых в производстве ценностей, аннулированных и снятых с производства заказов;
2. расчет **фактически сложившейся нормы запасов** соответствующих товароматериальных ценностей в днях путем деления этих остатков на фактический однодневный расход (по производственным запасам), однодневные затраты (по НЗП) и однодневный выпуск продукции (по ГП);
3. определение норматива оборотных средств на плановый год как произведения фактически сложившейся нормы на плановый однодневный расход производственных запасов, однодневные затраты или однодневный выпуск продукции.

## ***Метод коэффициентов:***

Сущность *метода коэффициентов* заключается в установлении нового норматива оборотных средств в целом по организации на базе старого, путем внесения в него изменений с учетом условий производства, снабжения, реализации продукции (работ, услуг), расчетов. При использовании этого метода все оборотные средства подразделяются на две группы.

### **В4. Оборачиваемость оборотных средств: понятие и показатели измерения**

#### ***Показатели оборачиваемости оборотных средств:***

- коэффициент оборачиваемости оборотных средств (краткосрочных активов);
- коэффициент загрузки;
- длительность одного оборота в днях.

#### ***Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (краткосрочных активов)***

$$K_{об} = \frac{B_p}{КА}$$

$B_p$  - выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг;  
 $КА$  – средняя (среднегодовая) стоимость оборотных средств (краткосрочных активов) организации

**Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (краткосрочных активов)** показывает величину выручки от реализации продукции, приходящейся на 1 рубль оборотных средств.

## **Коэффициент загрузки (закрепления) оборотных средств (Кз)**

является обратной величиной по отношению к коэффициенту оборачиваемости.

$$Кз = \frac{1}{Коб} = \frac{КА}{Вр}$$

Вр - выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг;  
КА – средняя (среднегодовая) стоимость оборотных средств (краткосрочных активов) организации

**Коэффициент загрузки показывает размер оборотных средств, приходящихся на 1 руб. реализованной продукции.**

## ***Длительность оборота в днях(Д)***

является обратной величиной по отношению к коэффициенту оборачиваемости.

$$Д = \frac{ДП}{Коб} = \frac{ДП * КА}{Вр}$$

ДП - длительность периода (года, квартала) в днях.

Вр - выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг;  
КА – средняя (среднегодовая) стоимость оборотных средств (краткосрочных активов) организации

Чем меньше длительность оборота, тем меньше оборотных средств требуется для выпуска продукции.

Кроме определения общего показателя оборачиваемости оборотных средств применяются и коэффициенты оборачиваемости по отдельным элементам оборотных средств.

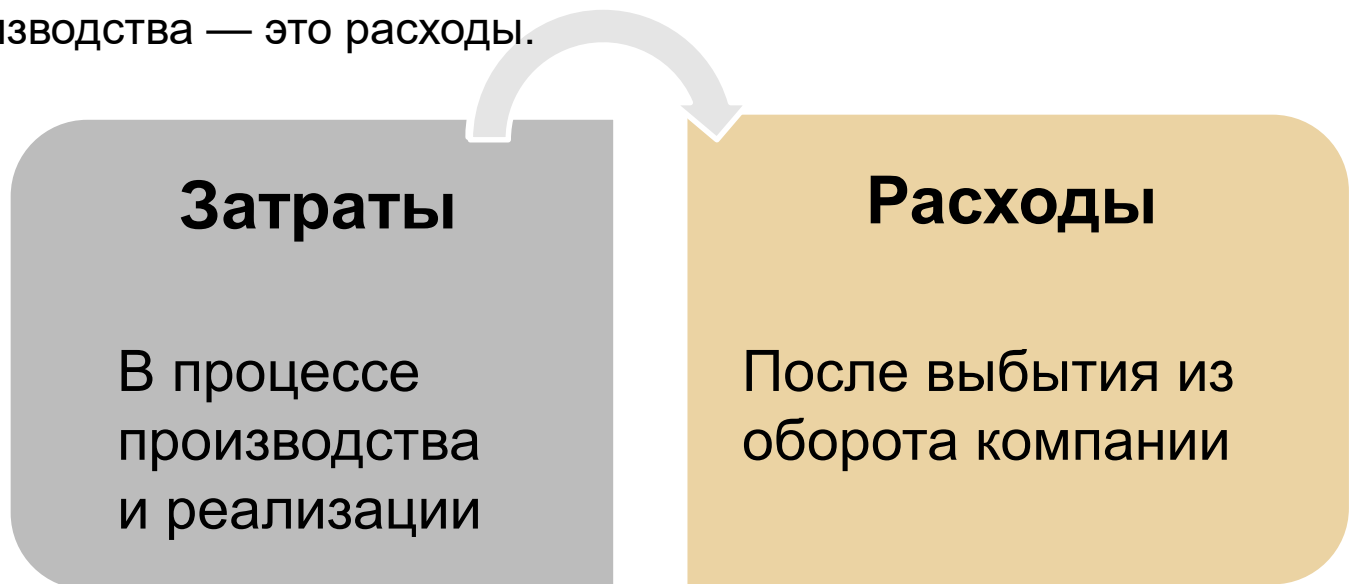
## Тема 6. Денежные расходы предприятия и управление ими

1. Экономическая сущность затрат и расходов организации.
2. Содержание затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг. Понятие себестоимости
3. Планирование затрат на производство и реализацию продукции (товар, работ, услуг).

### **В. 1** Экономическая сущность затрат и расходов организации.

**Затраты и расходы** — это категории, отражающие стоимость создания продукта. Затраты и расходы также называют издержками. Они влияют на себестоимость продукта и конечную цену для потребителя.

Пока продукт находится в компании и отражается на балансе, стоимость его производства — это затраты. Когда продукт передают покупателю, и он выбывает из оборота компании, стоимость его производства — это расходы.



Расходы

это

уменьшение экономических выгод в результате уменьшения активов или увеличения обязательств, ведущее к уменьшению собственного капитала организации, не связанному с его передачей собственнику имущества организации, распределением между учредителями (участниками) организации.

В зависимости от характера, условий осуществления и направлений деятельности организации расходы делятся:

- на расходы по текущей деятельности;
- расходы по инвестиционной деятельности;
- расходы по финансовой деятельности

**Текущая деятельность** — основная приносящая доход деятельность организации и прочая деятельность, не относящаяся к финансовой и инвестиционной деятельности

**Расходы по текущей деятельности** — часть затрат организации, относящаяся к доходам по текущей деятельности, полученным организацией в отчетном периоде.

Они включают в себя затраты, формирующие:

- себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг;
- управленческие расходы;
- расходы на реализацию;
- прочие расходы по текущей деятельности

**Себестоимость продукции (работ, услуг)** - стоимостная оценка используемых в процессе ее производства природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, нематериальных активов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

**К управленческим расходам** в организациях, осуществляющих промышленную и иную производственную деятельность, относятся условно-постоянные косвенные затраты, связанные с управлением организацией:

- затраты на содержание управленческого персонала;
- начисленная амортизация и затраты на ремонт основных средств управленческого и общехозяйственного назначения;
- затраты на информационные, аудиторские и другие услуги и др

**Расходы на реализацию:**

- расходы на упаковку изделий на складах готовой продукции;
- расходы на доставку продукции к месту отправления, погрузки в транспортные средства;
- расходы на содержание помещений для хранения продукции в местах ее реализации;
- расходы на рекламу и др.



**Инвестиционная деятельность** — деятельность организации по приобретению и созданию, реализации и прочему выбытию

основных средств,  
нематериальных активов,  
доходных вложений в материальные активы,  
вложений в долгосрочные активы,  
оборудования к установке,  
строительных материалов у заказчика, застройщика,  
осуществлению (предоставлению) и реализации  
(погашению) финансовых вложений, если указанная  
деятельность не относится к текущей деятельности согласно  
учетной политике организации.

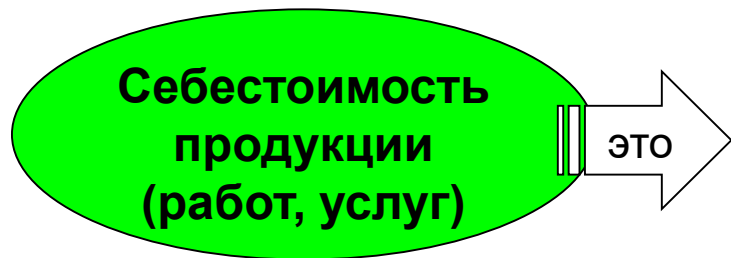
**Финансовая деятельность** — деятельность организации, приводящая к изменениям величины и состава внесенного собственного капитала, обязательств по кредитам, займам и иных аналогичных обязательств, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации

**Состав расходов организации** — совокупность элементов, образующих расходы организации.

**Структура расходов организации** — соотношение между отдельными их видами (группами) и их общей величиной.

**Управление расходами организации** — их планирование, учет, анализ, контроль, регулирование и др.

## В.2 Содержание затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг.



стоимостная оценка используемых в процессе ее производства природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, нематериальных активов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

В зависимости от **объема затрат** в организациях различают себестоимость производственную и полную

**Производственная себестоимость** определяется как сумма затрат на производство, скорректированная на величину изменений остатков по незавершенному производству, расходам будущих периодов, резервам предстоящих платежей.

**Незавершенное производство** - стоимостная оценка не законченной изготовлением продукции на различных стадиях производственного процесса от запуска исходных сырья и материалов на первую операцию до сдачи готовой продукции на склад или заказчику.

*Расходы будущих периодов* - расходы, произведенные в отчетном периоде, но относящихся к будущим периодам (расходы, связанные с освоением новых производств, взносом арендной платы за последующие периоды и др.).

*Резервы предстоящих платежей* - средства, зарезервированные в целях равномерного включения затрат в затраты на производство и реализацию продукции (в частности, суммы средств предстоящей оплаты очередных отпусков работникам организации, на выплату вознаграждения за выслугу лет, предстоящие затраты по ремонту и др.)

***Полная себестоимость*** определяется путем суммирования производственной себестоимости и затрат на реализацию продукции.

В зависимости от ***источников данных, используемых для исчисления себестоимости***, различают следующие ее виды:

- плановая;
- фактическая (отчетная);
- провизорная (ожидаемая).

***Плановая себестоимость*** исчисляется в начале календарного периода на планируемый срок и является составной частью бизнес-плана развития на год.

Она включает затраты по установленным нормам и действующим в момент составления плана ценам. Показатель плановой себестоимости используется при планировании прибыли, определении экономической эффективности отдельных организационно-технических мероприятий и производства в целом, во внутризаводском планировании, а также при установлении цен

**Фактическая себестоимость** рассчитывается в конце отчетного периода по данным бухгалтерского учета затрат на производство и выхода продукции. Фактическая себестоимость может быть больше или меньше плановой, так как отражает сложившиеся затраты на производство и реализацию продукции, а также иногда включает расходы, которые не находят отражение в плановой себестоимости (потери от брака и др.).

**Провизорная себестоимость** устанавливается по состоянию на 1 октября на основании фактических данных учета затрат и ожидаемого выхода продукции в IV квартале.

По **объекту** различают себестоимость:

- незавершенного производства;
- готовой продукции;
- конкретного вида продукции;
- валовой продукции;
- товарной продукции;
- реализуемой продукции.

**Валовая продукция** - это вся продукция, произведенная в организации за определенный период времени, независимо от степени ее готовности. Включает в себя товарную продукцию и изменение («плюс» - прирост, «минус» - уменьшение) остатка незавершенного производства.

**Товарная продукция** - это произведенная в организации и предназначенная для реализации готовая продукция (выполненные работы, оказанные услуги), отвечающая стандартам или другим техническим условиям, оформленная сдаточными документами и переданная на склад.

Реализуемая продукция отличается от товарной продукции на величину изменения остатков нереализованной готовой продукции.

### **В.3 Планирование затрат на производство и реализацию продукции (товар, работ, услуг).**

Планирование затрат на производство и реализацию продукции (работ, услуг) включает составление следующих плановых документов:

- сметы затрат на производство и реализацию продукции;
- плановой калькуляции себестоимости единицы продукции (работ, услуг).

**Смета затрат на производство и реализацию продукции** — плановый документ, содержит расчет плановой полной себестоимости товарной продукции

**Калькуляция себестоимости единицы продукции (плановая)** — плановый документ, группировка затрат в ней осуществляется в разрезе калькуляционных статей

#### **Порядок расчета затрат на производство и реализацию продукции на планируемый год**

$$З_{рп} = О_{н} + З_{тп} - О_{к}, \text{ где}$$

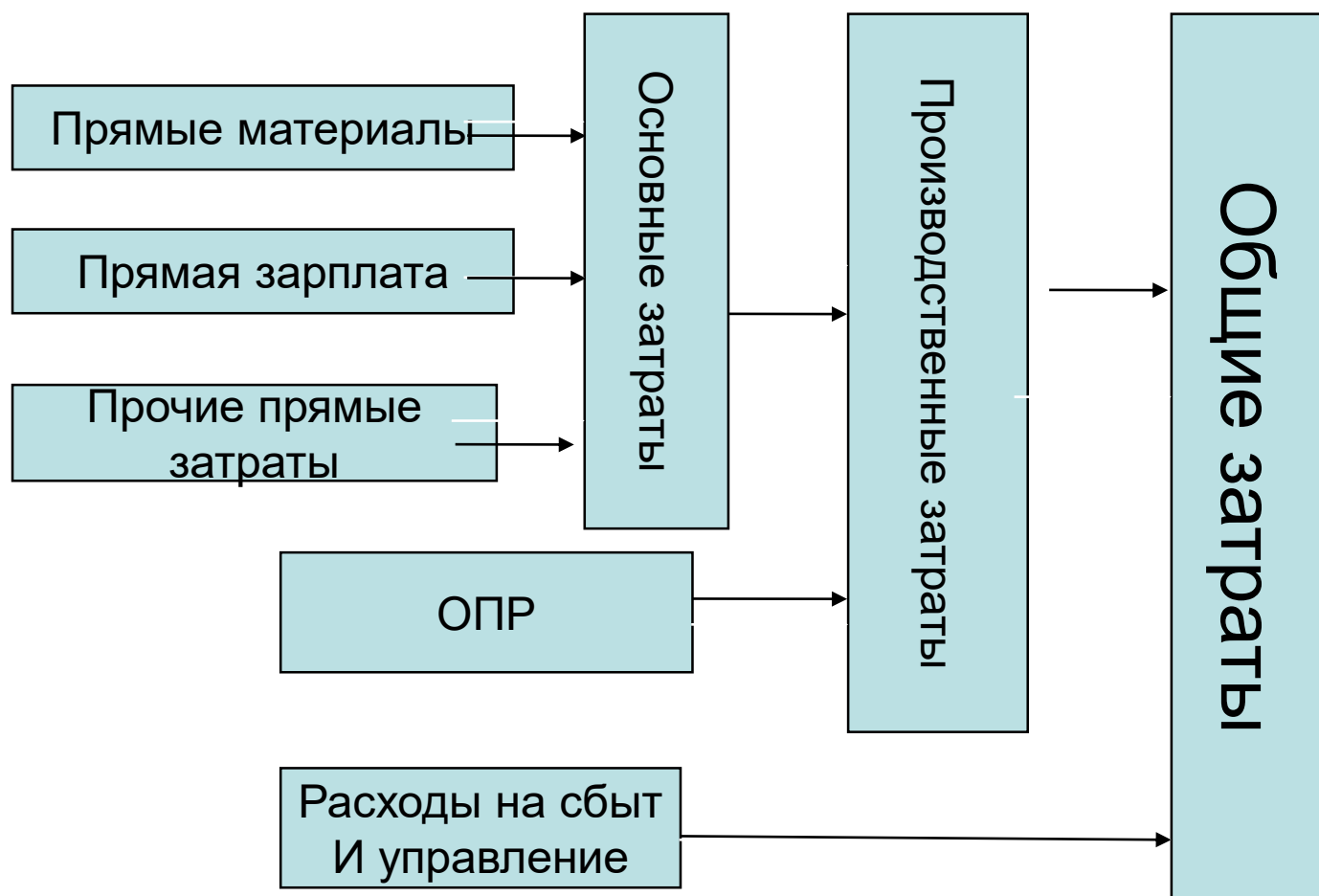
**З<sub>рп</sub>** – затраты, приходящиеся на объем реализуемой продукции в плановом году

**О<sub>н</sub>** – переходящие остатки готовой нереализованной продукции по *производственной себестоимости* на начало планового года

**З<sub>тп</sub>** – *полная себестоимость* товарной продукции в плановом периоде

**О<sub>к</sub>** – переходящие остатки готовой нереализованной продукции по *производственной себестоимости* на конец планового года

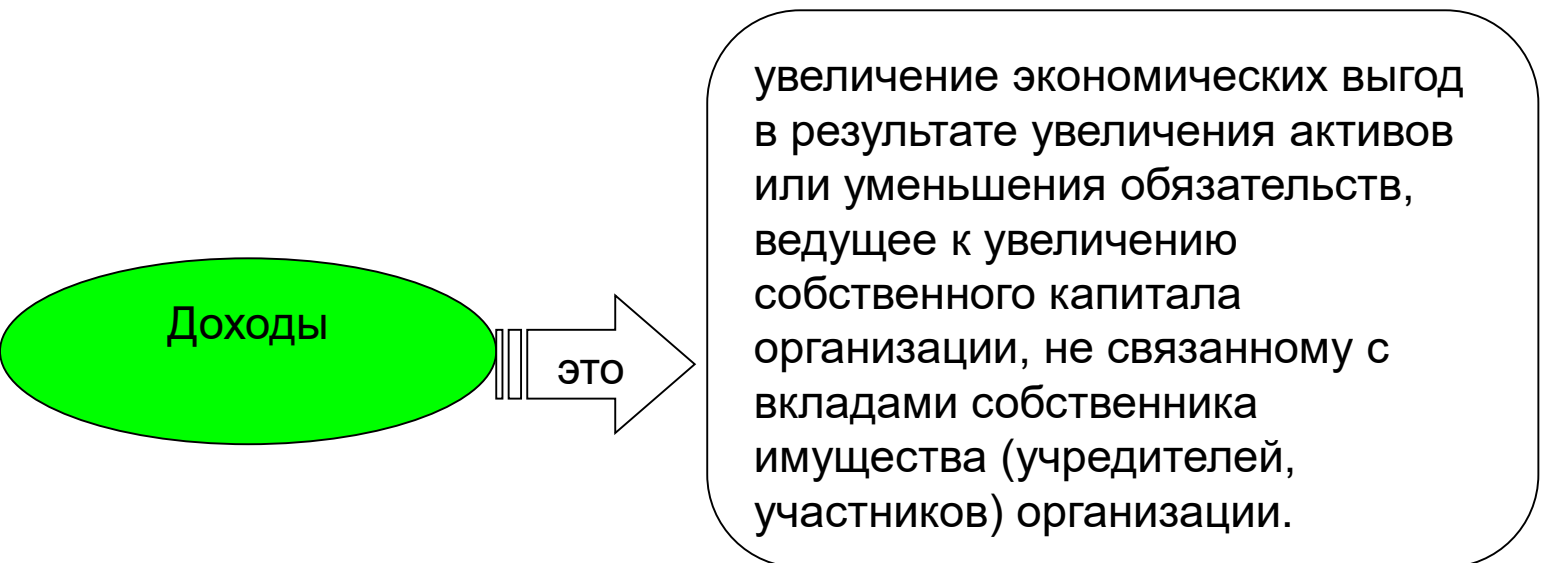
# Калькулирование затрат



## Тема 7. Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими

1. Понятие доходов коммерческой организации.
2. Понятие выручки. Формирование цены на продукцию, работы и услуги.

### **В. 1** Понятие доходов коммерческой организации.



Доходы в зависимости от их характера, условий осуществления и направлений деятельности организации делятся:

- на доходы по текущей деятельности;
- доходы по инвестиционной деятельности;
- доходы по финансовой деятельности

**Текущая деятельность** — основная приносящая доход деятельность организации и прочая деятельность, не относящаяся к финансовой и инвестиционной деятельности

**Доходы по текущей деятельности** — выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, а также прочие доходы по текущей деятельности.

**Выручка от реализации продукции, ТРУ-** разновидность доходов организации по текущей деятельности, которая возникает в результате реализации продукции, товаров, работ, услуг.

**Прочие доходы по текущей деятельности:**

- доходы, связанных с реализацией и прочим выбытием запасов (за исключением продукции, товаров) и денежных средств;
- суммы излишков запасов, денежных средств, выявленных в результате инвентаризации;
- стоимости запасов, денежных средств, выполненных работ, оказанных услуг, полученных безвозмездно;
- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение запасов, оплату выполненных работ, оказанных услуг, финансирование текущих расходов;
- доходы от уступки права требования;
- неустойки (штрафов, пеней) и других видов санкций за нарушение условий договоров, присужденных судом или признанных должником, причитающихся к получению;
- доходы, связанных с чрезвычайными ситуациями;
- другие доходы по текущей деятельности.



**Инвестиционная деятельность** — деятельность организации по приобретению и созданию, реализации и прочему выбытию

основных средств,  
нематериальных активов,  
доходных вложений в материальные активы,  
вложений в долгосрочные активы,  
оборудования к установке,  
строительных материалов у заказчика,  
застройщика,  
осуществлению (предоставлению) и реализации  
(погашению) финансовых вложений, если указанная  
деятельность не относится к текущей деятельности  
согласно учетной политике организации.

### **Доходы по инвестиционной деятельности:**

- доходы, связанные с реализацией и прочим выбытием инвестиционных активов, реализацией (погашением) финансовых вложений;
- суммы излишков инвестиционных активов, выявленных в результате инвентаризации;
- доходы, связанные с участием в уставных фондах других организаций;
- доходы по договорам о совместной деятельности;
- доходы по финансовым вложениям в долговые ценные бумаги других организаций;
- доходы, связанные с государственной поддержкой, направленной на приобретение инвестиционных активов;
- стоимость инвестиционных активов, полученных безвозмездно;
- доходы, связанные с предоставлением во временное пользование инвестиционной недвижимости;
- проценты, причитающиеся к получению;
- прочие доходы по инвестиционной деятельности.

**Финансовая деятельность** — деятельность организации, приводящая к изменениям величины и состава внесенного собственного капитала, обязательств по кредитам, займам и иных аналогичных обязательств, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации

### **Доходы по финансовой деятельности:**

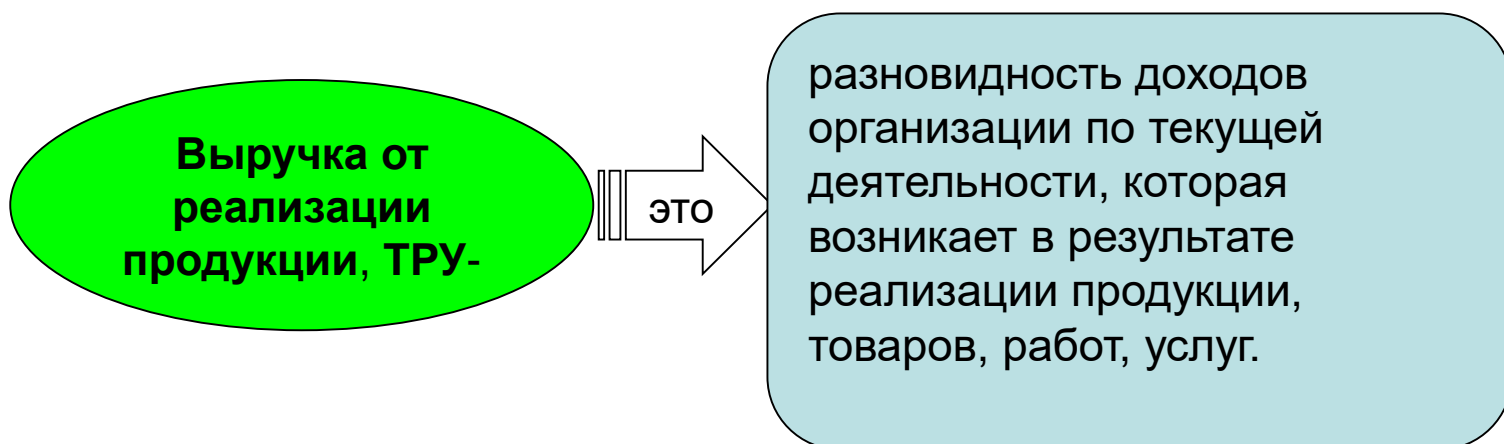
- разница между фактическими затратами на выкуп акций и их номинальной стоимостью (при аннулировании выкупленных акций) или стоимостью, по которой указанные акции реализованы третьим лицам (при последующей реализации выкупленных акций);
- доходы, связанные с выпуском, размещением, обращением и погашением долговых ценных бумаг собственного выпуска;
- положительные курсовые разницы, возникающие от пересчета активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте;
- положительные разницы, возникающие при погашении обязательства в валюте, отличной от валюты обязательства;
- прочие доходы по финансовой деятельности.
- разница между фактическими затратами на выкуп акций и их номинальной стоимостью (при аннулировании выкупленных акций) или стоимостью, по которой указанные акции реализованы третьим лицам (при последующей реализации выкупленных акций);
- доходы, связанные с выпуском, размещением, обращением и погашением долговых ценных бумаг собственного выпуска;
- положительные курсовые разницы, возникающие от пересчета активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте;
- положительные разницы, возникающие при погашении обязательства в валюте, отличной от валюты обязательства;
- прочие доходы по финансовой деятельности.

**Состав доходов организации** — совокупность элементов, образующих доходов организации.

**Структура доходов организации** — соотношение между отдельными их видами (группами) и их общей величиной.

**Управление доходами организации** — их планирование, учет, анализ, контроль, регулирование и др.

## **В.2 Понятие выручки. Формирование цены на продукцию, работы и услуги.**



### **Планирование выручки:**

- метод прямого счёта
- расчётный метод

**Метод прямого счёта** - метод планирования выручки от реализации продукции (работ, услуг), заключающийся в том, что плановая величина такой выручки рассчитывается отдельно по каждому производимому в организации виду продукции (работ, услуг) как произведение объема его реализации и соответствующей цены (тарифа), а затем результаты суммируются.

$$B = \sum P_i \times Q_i,$$

Где **B** – выручка от реализации продукции

**P<sub>i</sub>** – цена *i*-го вида продукции

**Q<sub>i</sub>**- объем реализации *i*-го вида продукции

**Цена** - денежное выражение стоимости единицы товара.

**Тариф** - денежное выражение стоимости единицы работы, услуги.

**Свободные цены (тарифы)** - цены (тарифы), складывающиеся под воздействием спроса и предложения в условиях свободной конкуренции.

**Регулируемые цены (тарифы)** - цены (тарифы), устанавливаемые государственными органами, осуществляющими регулирование ценообразования, или определяемые субъектами ценообразования с учетом установленных этими органами определенных ограничений.

**Фиксированная цена (тариф)** - регулируемая цена (тариф), устанавливаемая субъектом ценообразования в твердо выраженной денежной величине.

**Предельная цена (тариф)** - регулируемая цена (тариф), величина которой ограничена верхним и (или) нижним пределами.

**Отпускная цена** - цена, устанавливаемая производителем на произведенный (в том числе произведенный по договору подряда) товар, а также импортером на ввезенный им в республику товар для его дальнейшей реализации.

**Элементы отпускной цены единицы продукции** организации-производителя - плановые затраты на производство и реализацию продукции (**плановая полная себестоимость**); **налоги** и иные обязательные платежи, установленные законодательством (акцизы, НДС); **прибыль**.

# Структура цены

Себестоимость продукции	Прибыль предприятия	Акциз (по подакцизным товарам)	НДС	Снабженческо-сбытовая надбавка	Торговая надбавка
Оптовая цена предприятия					
Отпускная цена предприятия без НДС					
Отпускная цена предприятия с НДС (покупная цена оптового посредника)					
Продажная цена оптового посредника (покупная цена предприятия торговли)					
Розничная цена					

Отпускная цена (производителя)=

Себестоимость+ прибыль+  
косвенные налоги

Отпускная цена (производителя)=

Себестоимость+ прибыль+  
Акциз+НДС

**Расчетный метод** - метод планирования выручки от реализации продукции, при котором плановая величина такой выручки рассчитывается как сумма остатков готовой нереализованной продукции в отпускных ценах на начало планового периода и выпуска товарной продукции в отпускных ценах в плановом периоде за вычетом остатков готовой нереализованной продукции в отпускных ценах на конец планового периода.

$$B_{\text{пл}} = O_{\text{н}} + \text{ТП} - O_{\text{к}},$$

где  $B_{\text{пл}}$  — планируемая выручка от реализации продукции;

$O_{\text{н}}$  — переходящие остатки на начало периода;

ТП — товарная продукция;

$O_{\text{к}}$  — переходящие остатки на конец периода.

*Коэффициент пересчета* - показатель, который используется для пересчета остатков готовой нереализованной продукции на начало планового периода из производственной себестоимости в отпускные цены и рассчитывается как отношение объема производства продукции в четвертом квартале отчетного года в отпускных ценах к тому же объему по производственной себестоимости.

**Формирование выручки от реализации продукции** - процесс определения ее величины.

**Распределение выручки от реализации продукции** - процесс, включающий:

- 1) уплату налогов из выручки от реализации продукции (НДС, акцизов) в бюджет;
- 2) покрытие (возмещение) затрат на производство и реализацию продукции;
- 3) формирование прибыли организации.

## Тема 8. Финансовые результаты деятельности коммерческой организации

1. Прибыль организации и порядок ее формирования.
2. Распределение и использование прибыли
3. Показатели рентабельности работы организаций
4. Планирование прибыли от реализации продукции

### В. 1 Понятие прибыли организации

Прибыль

сумма, на которую доходы организации превышают связанные с ними расходы

положительный финансовый результат деятельности организации

главный финансовый ресурс организации, за счет которого осуществляются затраты по расширению производства, материальному стимулированию работников, развитию социальной сферы

положительная разница между доходами предприятия, понимаемыми как приращение совокупной стоимостной оценки его активов, сопровождающееся увеличением капитала собственников предприятия, и его затратами (расходами), понимаемыми как снижение совокупной стоимостной оценки активов, сопровождающееся уменьшением капитала собственников предприятия, за исключением результатов операций, связанных с преднамеренным изменением этого капитала.

**Убыток** организации определяется как превышение суммы расходов организации над суммой ее доходов, как отрицательный финансовый результат деятельности организации.

**Убыток** является показателем отрицательного эффекта хозяйственной деятельности организации, ее деградации. При наличии убытка отсутствует главный источник расширения производства, материального стимулирования работников организации и т.д.

## **Факторы, влияющие на величину прибыли (убытка):**

### **Факторы первой группы (внутренние):**

- объем реализации продукции;
- структура реализованной продукции;
- себестоимость реализованной продукции;
- цены реализации продукции и др.

### **Факторы второй группы (внешние):**

- конъюнктура рынка;
- инфляция;
- непредсказуема налоговая, ценовая, валютная, таможенная политика государства и др.

## **Формирование прибыли организации - процесс, в ходе которого определяются:**

- валовая прибыль;
- прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг;
- прибыль (убыток) от текущей деятельности;
- прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности;
- прибыль (убыток) до налогообложения.



**Валовая прибыль** определяется как разница между выручкой от реализации продукции, товаров, работ, услуг и себестоимостью реализованной продукции, товаров, работ, услуг (в этот расчет выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг включается без косвенных налогов).

**Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг** определяется как разница между валовой прибылью, управленческими расходами и расходами на реализацию.

**Прибыль (убыток) от текущей деятельности** определяется как сумма прибыли (убытка) от реализации продукции, товаров, работ, услуг и прочих доходов по текущей деятельности за вычетом прочих расходов по текущей деятельности.

**Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности** определяется как разница между доходами и расходами по данным видам деятельности.

**Прибыль (убыток) до налогообложения** определяется как сумма прибыли (убытка) от текущей деятельности, а также прибыли (убытка) от инвестиционной и финансовой деятельности.

Наименование показателей	Код строки	За январь - декабрь 2021 года
1	2	3
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг	010	180526
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг	020	(148114)
Валовая прибыль (010 – 020)	030	32412
Управленческие расходы	040	(4871)
Расходы на реализацию	050	(14362)
Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг (030 – 040 – 050)	060	13179
Прочие доходы по текущей деятельности	070	37627
Прочие расходы по текущей деятельности	080	(43477)
Прибыль (убыток) от текущей деятельности (± 060 + 070 – 080)	090	7329

Доходы по инвестиционной деятельности	100	10611	13687
В том числе:			
доходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	101	110	222
доходы от участия в уставном капитале других организаций	102	464	589
проценты к получению	103	377	450
прочие доходы по инвестиционной деятельности	104	9660	12426
Расходы по инвестиционной деятельности	110	(7588)	(10482)
В том числе:			
расходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	111	(14)	(164)
прочие расходы по инвестиционной деятельности	112	(7574)	(10318)
Доходы по финансовой деятельности	120	3834	6222
В том числе:			
курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	121	3834	6222
прочие доходы по финансовой деятельности	122	-	-
Расходы по финансовой деятельности	130	(4159)	(5928)
В том числе:			
проценты к уплате	131	-	(6)
курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	132	(4159)	(5922)
прочие расходы по финансовой деятельности	133	-	-
Прибыль (убыток) от инвестиционной, финансовой и иной деятельности (100 – 110 + 120 – 130)	140	2698	3499

Наименование показателей	Код строки	За январь - декабрь 2021 года	За январь - декабрь 2020 года
1	2	3	4
Прибыль (убыток) от инвестиционной, финансовой и иной деятельности (100 – 110 + 120 – 130)	140	2698	3499
Прибыль (убыток) до налогообложения ( $\pm 090 \pm 140$ )	150	10027	7086
Налог на прибыль (Д99К68)	160	(1992)	(1034)
Изменение отложенных налоговых активов (09)	170	24	(62)
Изменение отложенных налоговых обязательств (65)	180	-	-
Прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода) (Д99К68)	190	-	-
Прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода)	200	(10)	(10)
Чистая прибыль (убыток) ( $\pm 160 - 170 \pm 180 \pm 190 - 200-205-206$ )	210	8049	5980
Результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	220	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	230	-	-
Совокупная прибыль (убыток) ( $\pm 210 \pm 220 \pm 230$ )	240	8049	5980

## В.2 Распределение прибыли организации

### Распределение прибыли организации - процесс, в ходе которого:

- находится разница между прибылью до налогообложения и налогом на прибыль;
- полученная разница между прибылью до налогообложения и налогом на прибыль корректируется на изменение отложенных налоговых активов изменение отложенных налоговых обязательств;
- от разницы, скорректированной на изменение отложенных налоговых активов и обязательств, отнимаются прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода), а также прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода), в результате чего определяется чистая прибыль (убыток).

Наименование показателей	Код строки	За январь - декабрь 2021 года	За январь - декабрь 2020 года
1	2	3	4
Прибыль (убыток) от инвестиционной, финансовой и иной деятельности (100 – 110 + 120 – 130)	140	2698	3499
Прибыль (убыток) до налогообложения ( $\pm 090 \pm 140$ )	150	10027	7086
Налог на прибыль (Д99К68)	160	(1992)	(1034)
Изменение отложенных налоговых активов (09)	170	24	(62)
Изменение отложенных налоговых обязательств (65)	180	-	-
Прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода) (Д99К68)	190	-	-
Прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода)	200	(10)	(10)
Чистая прибыль (убыток) ( $\pm 160 - 170 \pm 180 \pm 190 - 200-205-206$ )	210	8049	5980
Результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	220	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	230	-	-
Совокупная прибыль (убыток) ( $\pm 210 \pm 220 \pm 230$ )	240	8049	5980

## Основные ставки налога на прибыль:

- **20% по прибыли организаций.**
- 25% для организаций (без учёта филиалов), у которых по итогам отчетного периода нарастающим итогом с начала налогового периода налоговая база налога на прибыль превышает 25 000 000 белорусских рублей.
- 10% для научно-технологические парков, центров трансфера технологий, резидентов научно-технологических парков.
- 10% - по прибыли, полученная от реализации товаров собственного производства, включенных в перечень высокотехнологичных товаров.
- 25% -по прибыли банков, микрофинансовых организаций.

**Отложенный налоговый актив** - актив, равный сумме налога на прибыль, *уплаченного в текущем* отчетном периоде, но относящегося *к учетной прибыли будущих* отчетных периодов в связи с образованием в текущем отчетном периоде вычитаемых временных разниц.

**Отложенное налоговое обязательство** - обязательство, равное сумме налога на прибыль, относящегося к учетной прибыли **текущего отчетного периода**, но подлежащего **уплате в будущих** отчетных периодах в связи с образованием в текущем отчетном периоде налогооблагаемых временных разниц.

**Временные разницы** - суммы доходов и расходов, формирующие учетную прибыль (убыток) в текущем отчетном периоде, а налоговую базу по налогу на прибыль - в будущих отчетных периодах либо формирующие налоговую базу по налогу на прибыль в текущем отчетном периоде, а учетную прибыль (убыток) - в будущих отчетных периодах.

**Сумма чистой прибыли отчетного года** отражается заключительной записью последнего месяца отчетного года по дебету счета 99 «Прибыли и убытки» и кредиту счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

**Использование нераспределенной прибыли** - процесс, в ходе которого могут быть осуществлены:

- выплата дохода собственнику имущества (учредителям, участникам) организации;
- формирование резервного и других фондов организации;
- доведение величины (увеличение) уставного фонда до величины чистых активов организации и др.

Из чистой прибыли компании формируются два основных вида фондов –

**фонды накопления** (используются затем на расширение деятельности, техническое перевооружение, приобретение основных и оборотных фондов

**фонды потребления** (расходуются на премирование сотрудников, содержание объектов соцкультбыта, находящихся на балансе компании).

## В.3 Показатели рентабельности работы организаций

Рентабельность является относительным показателем прибыльности деятельности организации.

### Показатели рентабельности:

- рентабельность продукции;
- рентабельность продаж (реализации);
- рентабельность производства;
- рентабельность собственного капитала;
- рентабельность активов;
- маржинальная рентабельность
- [фондорентабельность](#).

**Рентабельность продукции** - показатель, который рассчитывается как отношение прибыли от реализации продукции к полной себестоимости продукции и демонстрирует сколько организация имеет прибыли с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции.

Рентабельность продукции ( $R_{пр}$ ) рассчитывается по следующей формуле:

$$R_{пр} = \text{Пр} : \text{Сп} \cdot 100\%,$$

где Пр - прибыль от реализации продукции;  
Сп - полная себестоимость продукции.

**Рентабельность продаж** - показатель, который рассчитывается как отношение прибыли от реализации продукции к выручке от реализации продукции без косвенных налогов демонстрирует, сколько прибыли имеет организация с рубля продаж.

Рентабельность продаж ( $R_p$ ) рассчитывается по следующей формуле:

$$R_p = P_r : V_r \cdot 100\%,$$

где  $P_r$  - прибыль от реализации продукции;

$V_r$  - выручка от реализации продукции без косвенных налогов.

**Рентабельность производства** - показатель, который рассчитывается как отношение прибыли до налогообложения к сумме основного и оборотного капитала и отражает отдачу авансированных в производство средств.

Рентабельность производства ( $R_{пр-ва}$ ) рассчитывается по следующей формуле:

$$R_{пр-ва} = П : (O_f + O_c) \cdot 100\%,$$

где

$П$  - прибыль до налогообложения;

$O_f$  - основной капитал;

$O_c$  - оборотный капитал.

**Рентабельность собственного капитала** - показатель, который рассчитывается как отношение чистой прибыли к величине собственного капитала организации и демонстрирует, сколько прибыли получит собственник с рубля вложенных в организацию средств.

$$R_{ск} = ЧП/СК$$

Рентабельность **активов** - показатель, который рассчитывается как отношение чистой прибыли к величине активов организации и демонстрирует, сколько прибыли имеет организация на рубль активов.

$$R_a = ЧП/А$$

**Маржинальная рентабельность** - показатель, который рассчитывается как отношение маржи покрытия (маржинальной прибыли) к выручке от реализации продукции без косвенных налогов.

**Маржинальная прибыль** - показатель, который рассчитывается как разница между выручкой от реализации продукции без косвенных налогов и **переменными затратами**.

Маржинальные показатели используются для операционного анализа, расчета эффекта операционного рычага.

**Показатели рентабельности используются для оценки эффективности деятельности организации и как инструмент в инвестиционной политике, а также ценообразовании.**



## В.4 Планирование прибыли от реализации продукции

Прибыль (и рентабельность), является объектом управления и, соответственно, объектом всех управленческих функций, одной из которых выступает планирование.

### Методы планирования прибыли:

- Метод прямого счёта
- Аналитический метод

**Метод прямого счёта** состоит в том, что плановая прибыль от реализации рассчитывается по каждому виду изделий или группам однородных изделий как разница между объемом их реализации в отпускных ценах (за вычетом косвенных налогов) и их полной себестоимостью, а затем результаты суммируются.

При планировании прибыли от реализации продукции методом прямого счёта используется формула:

$$\Pi = \sum_{i=1}^n (B_i - C_i)$$

где  $\Pi$  - прибыль от реализации продукции в плановом периоде;

$n$  - количество видов реализуемой продукции (изделий) в плановом периоде;

$B_i$  - выручка от реализации  $i$ -й продукции в плановом периоде (без косвенных налогов);

$C_i$  - полная себестоимость  $i$ -й продукции в плановом периоде.

**Аналитический метод** применяется в отраслях с широким ассортиментом продукции, а также может использоваться в дополнение к прямому методу.

Способы планирования прибыли аналитическим методом:

- 1) на основе показателя затрат на рубль товарной продукции;
- 2) на основе базовой рентабельности.

При применении первого способа вначале определяется прибыль от выпуска товарной продукции в плановом периоде по формуле:

$$Пт = Т \cdot (100 - З) : 100,$$

где Т - товарная продукция в отпускных ценах за вычетом косвенных налогов в плановом периоде, руб.;

З - затраты на рубль товарной продукции, копеек.

После определения прибыли от выпуска товарной продукции определяется прибыль от реализации продукции в плановом периоде, для чего прибыль от выпуска товарной продукции в плановом периоде корректируется на изменение прибыли в переходящих остатках готовой продукции на начало и конец планового периода.

За основу при применении второго способа аналитического метода принимается базовая рентабельность, которая рассчитывается по формуле:

$$Пб = Пв(Пр) : Сп \cdot 100\%,$$

где Пв - прибыль от выпуска товарной продукции в отчетном году;

Пр - прибыль от реализации продукции в отчетном году;

Сп - полная себестоимость продукции в отчетном году.

## **Порядок расчета прибыли вторым аналитическим способом:**

1. рассчитывается прибыль по сопоставимой продукции путем умножения ее плановой полной себестоимости на базовую рентабельность;
2. анализируется влияние на прибыль (по сравнению с отчетным годом) изменения объема производства сопоставимой продукции, ее себестоимости, структуры, качества, отпускных цен;
3. определяется изменение величины прибыли в переходящих остатках готовой продукции;
4. рассчитывается методом прямого счета прибыль по несопоставимой продукции;
5. определяется общая величина прибыли от реализации продукции как сумма прибыли по сопоставимой продукции, прибыли в переходящих остатках готовой продукции и прибыли по несопоставимой продукции.

## **Тема 9. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки**

**Финансовое состояние организации** — экономическая категория, характеризующая состояние капитала в процессе его кругооборота и отражающая способность организации финансировать свою деятельность, обладать определенной инвестиционной привлекательностью и в полном объеме рассчитываться по всем имеющимся у нее денежным обязательствам.

**Оценка финансового состояния организации** — работа по определению ряда параметров, отображающих наличие, размещение и использование организацией финансовых ресурсов на текущий момент.

### **Основная цель оценки финансового состояния организации-**

получение информации, необходимой для принятия управленческих решений относительно:

- ее имущественного состояния;
- степени предпринимательского риска, в частности возможности погашения обязательств перед третьими лицами;
- достаточности капитала для текущей деятельности и долгосрочных инвестиций;
- определения потребности в дополнительных источниках финансирования;
- способности к наращиванию капитала;
- обоснованности политики распределения прибыли и др.

**Основные источники информации о финансовом состоянии:**

- Бухгалтерский баланс
- Отчёт о прибылях и убытках

## **Методы финансового анализа** результатов деятельности организации:

- Вертикальный анализ (~ структура)
- Горизонтальный анализ (~ динамика)
- Трендовый анализ
- Сравнительная оценка
- **Метод финансовых коэффициентов**
- Факторный анализ
- Предварительный и итоговый анализ

## **Группы оценочных показателей:**

- коэффициенты ликвидности и платежеспособности
- коэффициенты финансовой устойчивости
- коэффициенты рентабельности и деловой активности.

**Платежеспособность** — способность организации за счет имеющихся денежных средств своевременно и в полном объеме погашать свои платежные обязательства. Платежеспособность организации тесно связана с ликвидностью текущих активов ее баланса.

**Ликвидность бухгалтерского баланса** — степень покрытия обязательств организации активами, срок превращения которых в денежную форму соответствует сроку погашения платежных обязательств. Ликвидность отражает реальную способность организации обратить активы в денежные средства и погасить свои обязательства. От степени ликвидности баланса организации зависит ее платежеспособность. Ликвидность — это способ поддержания платежеспособности.

# Показатели ликвидности бухгалтерского баланса:

## 1. Коэффициент текущей ликвидности:

$$\text{Кт. л.} = \frac{\text{КА}}{\text{КО}} = \frac{\text{стр. 290 ББ}}{\text{стр. 690 ББ}}$$

Краткосрочные активы /  
краткосрочные обязательства

## 2. Коэффициент абсолютной ликвидности:

$$\text{Ка. л.} = \frac{\text{ДС} + \text{КФВ}}{\text{КО}} = \frac{\text{стр. 260 ББ} + \text{стр. 270 ББ}}{\text{стр. 690 ББ}}$$

(Денежные средства+ краткосрочные финансовые вложения)/  
краткосрочные обязательства

## 3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:

$$\text{Кобесп. об. с.} = \frac{\text{СК} + \text{ДО} - \text{ДА}}{\text{КА}} =$$
$$\frac{\text{стр. 490 ББ} + \text{стр. 590 ББ} - \text{стр. 190 ББ}}{\text{стр. 290 ББ}}$$

(Собственный капитал+ долгосрочные обязательства –долгосрочные активы) / краткосрочные активы

**Финансовая устойчивость организации** — определенное состояние ее счетов, гарантирующее ей постоянную платежеспособность.

## **Показатели финансовой устойчивости организации**

### **1. Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами:**

$$\begin{aligned} \text{Кф. а.} &= \frac{\text{КО} + \text{ДО}}{\text{ВБ}} = \\ &= \frac{\text{стр. 590 ББ} + \text{стр. 690 ББ}}{\text{стр. 300 ББ}} \end{aligned}$$

ВБ – валюта баланса (то же самое, что и итог баланса)

### **2. Коэффициент финансовой независимости (коэффициент автономии):**

$$\text{Ка} = \frac{\text{СК}}{\text{ВБ}} = \frac{\text{стр. 490 ББ}}{\text{стр. 300 ББ}}$$

ВБ – валюта баланса (то же самое, что и итог баланса)

### **3. Коэффициент капитализации = коэффициент финансового риска = коэффициент финансового рычага (плечо финансового рычага)**

$$\text{Кк} = \frac{\text{ДО} + \text{КО}}{\text{СК}} = \frac{\text{стр. 590 ББ} + \text{стр. 690 ББ}}{\text{стр. 490 ББ}}$$

**Деловая активность организации** — ее способность эффективно использовать имеющиеся материальные и финансовые ресурсы.

Деловая активность может оцениваться с помощью:

- качественных параметров - уровень конкурентоспособности; состояние и надежность деловых связей; деловая репутация.
- количественных параметров - абсолютные и относительные показатели, характеризующие эффективность деятельности организации.

## Показатели деловой активности организации

### 1. Коэффициент общей оборачиваемости капитала:

$$\begin{aligned} \text{Кобк.} &= \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая стоимость активов}} = \\ &= \frac{\text{стр. 010 ОПУ}}{(\text{стр. 300 ББнг} + \text{стр. 300 ББкг})/2} \end{aligned}$$

### 2. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов (средств):

$$\begin{aligned} \text{Коб. об. с.} &= \frac{\text{Выручка}}{\text{Среднегодовая стоимость краткосрочных активов}} = \\ &= \frac{\text{стр. 010 ОПУ}}{(\text{стр. 290 ББнг} + \text{стр. 290 ББкг})/2} \end{aligned}$$

### 3. Коэффициенты рентабельности

- **Рентабельность продукции**

$$R_p = \text{Пр}/З = \text{стр. 060 ОПУ} / (\text{стр. 020} + \text{стр. 040} + \text{стр. 050 ОПУ})$$

- **Рентабельность реализации (продаж)**

$$R_r = \text{Пр}/В = \text{стр. 060 ОПУ} / (\text{стр. 010 ОПУ})$$

- **Рентабельность капитала**

$$R_k = \text{Пр}/\text{СГА} = \text{стр. 060 ОПУ} / (\text{стр. 300нг} + \text{стр. 300 кг ББ})$$



Соотношения между активами и пассивами, характеризующие абсолютную ликвидность бухгалтерского баланса:

$$A1 \geq П1 ; A2 \geq П2 ; A3 \geq П3 ; A4 \leq П4;$$

Группа активов и скорость реализации	Что входит		Группа пассивов и срочность оплаты	Что входит
<b>A1, самые ликвидные</b>	наличные деньги; деньги на расчетном счету; вклады на срок до 1 года;	$\geq$	<b>П1, высокая срочность погашения</b>	кредиторская задолженность;
<b>A2, быстрореализуемые</b>	краткосрочная дебиторская задолженность;	$\geq$	<b>П2, умеренная срочность погашения</b>	кредиты со сроком погашения до 1 года; долги по дивидендам;
<b>A3, медленно реализуемые</b>	запасы; долгосрочная дебиторская задолженность;	$\geq$	<b>П3, низкая срочность погашения (больше года)</b>	долгосрочные кредиты;
<b>A4, трудно реализуемые</b>	основные средства; нематериальные активы;	$\leq$	<b>П4, постоянные</b>	собственный капитал; доходы будущих периодов; резервы для будущих платежей;

#### 4. Коэффициенты оборачиваемости

- Запасов Коб.з.
- Дебиторской задолженности Коб.дз.
- Кредиторской задолженности Коб.кз
- Оборотных активов и др

Рассчитываются как соотношение выручки от реализации к соответствующей среднегодовой величине показателя.

#### 5. Периоды оборачиваемости

- Дебиторской задолженности
- Кредиторской задолженности
- Запасов
- Оборотных активов итд.

Рассчитываются делением продолжительности периода (360 дней) на соответствующий коэффициент оборачиваемости.

$$Поб = 360/Коб$$

## **Тема 10. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства**

В1. Причины кризисного состояния организаций. Виды кризисов

В2. Досудебные меры финансового оздоровления

В3. Понятие процедур конкурсного производства

В4. Системы диагностики банкротства предприятия. В5.

Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.

В1. Причины кризисного состояния организаций. Виды кризисов

**На макроуровне возникновение спада производства определяется как кризисная ситуация и рассматривается в качестве общей для всех закономерности, которая тесно связана с характером циклического развития.**

Еще во второй половине XIX в. экономисты заметили, что в странах с рыночной экономикой каждые 8-10 лет наблюдаются кризисы перепроизводства.

Каждая фаза экономического цикла выполняет свою воспроизводственную функцию. **При этом главной фазой цикла считается – кризис** (спад производства), поскольку он представляет собой механизм разрушения старых пропорций, создающий условия для будущего развития производства.

**Кризис** (др.-греч. κρίσις – решение, поворотный пункт) – это период в экономике наступает такое состояние, при котором неадекватность средств достижения целей рождает непредсказуемые проблемы.

Кризисом можно назвать ситуацию, когда:

- в результате функционирования имеет место ущерб;
- невозможно продолжение функционирования в рамках прежней модели;
- неотлагательно требуется принятие решения;
- появляется шанс на обновление.

**Кризис предприятия** – это ограниченный по времени процесс, который характеризуется высокой степенью риска и неопределенности условий функционирования, сопровождающийся возникновением угрозы существованию предприятия и приводящий к прекращению неэффективного использования факторов производства.

Однако возникновение кризисных ситуаций происходит на всех стадиях жизненного цикла предприятия, банкротство созревает постепенно. Банкротство зарождается в период финансового здоровья, если последнее не подкреплено постоянной аналитической работой, направленной на выявление и нейтрализацию скрытых негативных тенденций.

**Причины кризисов на микроуровне обусловлены диспропорциями и нарушениями равновесия между:**

- отдельными группами собственных и заемных средств и их размещением в основные и оборотные средства;
- объемом производства и объемом реализованной продукции;
- объемом реализации продукции и денежной составляющей выручки;
- доходами и объемами краткосрочных займов;
- качеством продукции и ее ценой на рынке;
- ценой продукции и затратами на ее производство;
- уровнем технического оснащения анализируемого предприятия и его конкурентов;
- дебиторской и кредиторской задолженностями;
- объемами инвестиций и доходами по ним и т. п.

**Главной причиной вхождения организации** в кризисную зону является убыточность производства в долгосрочном периоде.

Продолжительность интервала зависит от специфики производства и глубины кризиса. Убытки должны компенсироваться с помощью чрезвычайных мероприятий. Оздоровление предприятия, которое возможно обеспечить комплексом мероприятий в разных сферах его деятельности, формирует определение санации.

## Стратегический кризис

**Стратегический кризис** затрагивает все области функционирования хозяйствующего субъекта в долгосрочном интервале.

- К стратегическому кризису приводит отсутствие или недостаточное развитие системы стратегического управления на предприятии. Примером могут быть отсутствие четкой структуризации стратегических целей предприятия, ориентация высших руководителей на решение оперативных и текущих задач в ущерб стратегическим.
- Все это формирует долгосрочную и устойчивую потерю объемов реализации и рынков сбыта. Имеет частое проявление в организациях, в которых менеджеры не имеют выраженной мотивации к процветанию бизнеса или ждут собственной пенсии. Как система, характерен для государств с высокой долей государственной собственности.

### Стратегический кризис → Кризис успеха

*Углубление стратегического кризиса* приводит к возникновению кризиса успеха, внешними признаками которого могут быть сокращение масштабов деятельности, снижение доли рынка, сокращение численности персонала, уменьшение прибыли.

### Кризис успеха → Кризис неплатежеспособности

**Кризис успеха (тактический)** характеризуется возникновением убытков организации в связи с недостатками менеджмента в среднесрочном интервале.

Дальнейшее развитие кризисного процесса обнаруживается в росте задолженности предприятия, ухудшении показателей ликвидности (то есть способности предприятия своевременно и в полном объеме произвести расчеты по краткосрочным обязательствам), а также показателей финансовой устойчивости. Результатом является *кризис неплатежеспособности*.

**Кризис неплатежеспособности (кризис ликвидности, кризис обеспеченности)** – когда организация не способна погасить свои долги в краткосрочном временном интервале. В результате она либо продолжает какое-то время действовать, накапливая задолженность, либо ликвидируется. Состояние неплатежеспособности, убыточности финансово-хозяйственной деятельности свидетельствуют о том, что предприятие находится под угрозой банкротства, которое не обязательно наступает неотвратимо.

- **Эндогенный кризис** – это кризис, возникающий внутри организации в результате ошибочного управления или ведения учета. Например: низкое качество, ошибочная финансовая программа, ошибочная калькуляция. Для его выявления необходимы дополнительные исследования в области маркетинга и менеджмента на основе внутреннего анализа.
- **Экзогенный кризис** – кризис, которому организация подвергается извне, по не зависящим от неё причинам.

**Применительно к организации кризисы также можно классифицировать следующим образом:**

- **технологический**, при возникновении которого устаревшее оборудование и технология не позволяют выпускать качественную, конкурентоспособную продукцию, что приводит организацию к финансовым потерям;
- **социальный**, возникает в результате появления между работниками или их группами конфликтов, в том числе между рабочими и администрацией, управленческих конфликтов в аппарате управления и т. п.;
- **финансовый**, возникающий в результате нерационального использования собственного капитала и заемных средств, неэффективного использования полученной прибыли, что влечет за собой опять же финансовые проблемы организации;
- **информационный**, являющийся следствием ситуации, в которой получаемая информация не отражает изменений, происходящих на рынке, недостаточно достоверно отражает положение дел в самой организации;
- **кризис взаимодействия** между собственниками организации или с властью, противоречия в их интересах, что не позволяет проводить эффективную политику и в результате приносит существенные потери организации.

## **В2. Досудебные меры финансового оздоровления**

**Досудебное оздоровление** – меры, принимаемые руководителем юридического лица, собственником имущества унитарного предприятия, учредителями (участниками) юридического лица, государственным органом, в подчинении (составе) которого находится юридическое лицо или который осуществляет управление принадлежащими Республике Беларусь либо ее административно-территориальным единицам акциями (долями в уставном фонде) юридического лица, на основании частного определения суда по обеспечению эффективной хозяйственной (экономической) деятельности и восстановлению платежеспособности юридического лица.

Руководители организаций, собственник и другие стороны обязаны своевременно принимать меры по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства). Причем период досудебного оздоровления до подачи заявления должника о несостоятельности должен быть не менее 3 месяцев.

### **Меры, которые могут быть предприняты для предупреждения банкротства (несостоятельности):**

1. изменение структуры и состава органов управления юридических лиц;
2. сокращение или ликвидация дебиторской задолженности;
3. привлечение инвестиций;
4. использование процедур, установленных законодательством о медиации;
5. проводить переговоры с кредиторами о заключении соглашений об изменении порядка и условий исполнения обязательств, а также о прекращении обязательств новацией, предоставлением взамен исполнения отступного или иными способами;

6. реорганизация юридических лиц;

7. меры по:

7.1. получению предусмотренной законодательными актами государственной поддержки;

7.2. заключению договоров займа, кредитных договоров, погашению кредиторской задолженности за счет иных источников;

7.3. уступке требования;

7.4. осуществлению эмиссии акций дополнительного выпуска за счет средств акционеров акционерного общества;

7.5 прекращению залога, изменению условий договоров залога, замены предмета залога, перевода долга по обязательству, обеспеченному залогом;

8. иные меры, не противоречащие законодательству.

**Если судом установлено, что взыскиваемая сумма долга не позволит юридическому лицу в дальнейшем осуществлять хозяйственную деятельность, то суд выносит частное определение, обязывающее в установленный судом срок провести досудебное оздоровление.**

Руководитель юридического лица (иные лица – например, собственники,) юридического лица, в отношении которых вынесено частное определение, обязаны в срок, установленный судом, принять меры по проведению досудебного оздоровления, которые включаются в план досудебного оздоровления, либо представить обоснованное решение о нецелесообразности его проведения.

- Решение о принятии мер по проведению досудебного оздоровления оформляется письменно и включает сведения о периоде досудебного оздоровления и план досудебного оздоровления.
- На период досудебного оздоровления юридическое лицо освобождается от обязанности подачи в суд заявления должника о банкротстве.

## В3. Понятие процедур конкурсного производства

В ходе производства по делу о несостоятельности или банкротстве должника –юридического лица применяются:

1. защитный период;
2. конкурсное производство;
3. санация;
4. ликвидационное производство.

**Защитный период** (в соответствии с Законом РБ от 13.12.2022 «Об урегулировании неплатежеспособности») – процедура, применяемая к должнику в целях проведения анализа достоверности фактов, изложенных в заявлении о несостоятельности или банкротстве, проверки наличия (отсутствия) установленных законодательством оснований для подачи заявления о несостоятельности или банкротстве и оснований для открытия конкурсного производства.

**Конкурсное производство** (в соответствии с Законом РБ от 13.12.2022 «Об урегулировании неплатежеспособности») – процедура, применяемая к должнику в целях проверки наличия (отсутствия) оснований для принятия решения о признании должника – юридического лица несостоятельным и введении санации или о признании должника – юридического лица банкротом и открытии ликвидационного производства, формирования реестра требований кредиторов, определения признаков преднамеренного банкротства, сокрытия банкротства или препятствования проведению расчета с кредиторами.

**Несостоятельность** – неплатежеспособность должника, признанная решением суда о признании должника несостоятельным и введении санации.



**Неплатежеспособность** – финансовое состояние должника, характеризующее его неспособность исполнить денежные обязательства, обязанность по уплате обязательных платежей и (или) обязательства по выплате заработной платы и производству иных выплат в соответствии с законодательством о труде, срок исполнения которых наступил.

**Банкротство** – неплатежеспособность должника, признанная решением суда, рассматривающего экономические дела, о признании должника – юридического лица банкротом и открытии ликвидационного производства, о признании должника – индивидуального предпринимателя банкротом с прекращением предпринимательской деятельности и открытии ликвидационного производства.

**Практика коммерческих организаций предусматривает два вида процедур конкурсного производства:**

- мировое соглашение между банкротом и кредиторами, а также утверждение плана урегулирования взаимоотношений между ними;
- ликвидацию несостоятельной организации.

- **Мировое соглашение** – соглашение между должником, кредиторами и при необходимости третьими лицами о прекращении производства по делу о несостоятельности или банкротстве на основе взаимных уступок, заключаемое в санации или ликвидационном производстве и утверждаемое судом.
- **Санация** – процедура, применяемая к должнику – юридическому лицу в целях обеспечения его эффективной хозяйственной (экономической) деятельности и восстановления платежеспособности, а также осуществления расчетов с его кредиторами в соответствии с установленной очередностью.

- Санация и ликвидация являются связанными процедурами. Они могут переходить одна в другую. Как правило, в начале проводят оздоровительные процедуры, при выявлении их непродуктивности - переходят к ликвидационным. Такая смена фаз (этапов) в деятельности организации в наибольшей степени отвечает смене фаз существования коммерческой организации.
- **Несмотря на связь между процедурами санации и ликвидации, они являются антиподами в процедурах банкротства.**

При санации производится процесс передачи функций по управлению организацией антикризисному управляющему. Этот специалист, владеющий специальными знаниями и наделенный судом, кредиторами большими полномочиями, обеспечивает выживание организации как экономического организма в целом или частично, обеспечивает заключение мирового соглашения между должником и кредиторами, добивается достижения лучших условий реализации активов должника, чем при ее ликвидации.

**Санация вводится судом на основании заявления должника о несостоятельности и плана санации должника.**

**Предварительный план санации должника** содержит меры по обеспечению эффективной хозяйственной (экономической) деятельности должника и восстановлению его платежеспособности.

**План санации должника** должен содержать анализ хозяйственной (экономической) деятельности должника, конкретные мероприятия по обеспечению эффективной хозяйственной (экономической) деятельности и восстановлению платежеспособности должника и сроки их реализации, расчет (описание) планируемого экономического эффекта от реализации такого плана, планируемый срок восстановления платежеспособности должника и график удовлетворения требований кредиторов.

При рассмотрении плана санации или плана ликвидации должника **собрание кредиторов** вправе принять решение об их согласовании, о доработке или об отказе в согласовании.

## **Основания для подачи заявления кредитора о банкротстве:**

Основанием для подачи заявления кредитора о банкротстве при наличии факта применения к должнику принудительного исполнения, не произведенного в течение шести месяцев, а для сельскохозяйственных организаций - в течение 12 месяцев, либо при выявлении в процессе принудительного исполнения факта отсутствия у должника имущества, достаточного для удовлетворения предъявленных к нему требований, если иное не установлено законодательством, является одно из следующих обстоятельств:

- 1. наличие задолженности по выплате заработной платы и производству иных выплат в соответствии с законодательством о труде в размере 1500 и более базовых величин;
- 2. наличие задолженности по обязательным платежам в размере 100 и более базовых величин, а если должник является градообразующей или приравненной к ней организацией, государственной организацией (организацией с долей государства) - в размере 3000 и более базовых величин;
- 3. наличие задолженности по денежным обязательствам в размере 500 и более базовых величин, а если должник является градообразующей или приравненной к ней организацией, государственной организацией (организацией с долей государства) - в размере 30 000 и более базовых величин.

## **Лица, имеющие право на подачу в суд заявления должника о несостоятельности или заявления кредитора о банкротстве.**

1. Правом на подачу в суд **заявления должника** о несостоятельности обладает должник.
2. Правом на подачу в суд **заявления кредитора** о банкротстве в связи с неисполнением денежных обязательств обладают:
  - 2.1. кредитор;
  - 2.2. органы финансовых расследований Комитета государственного контроля;
  - 2.3. иные лица, которым в соответствии с законодательством предоставлено такое право.
3. Правом на подачу в суд заявления кредитора о банкротстве в связи с неисполнением обязанности по уплате обязательных платежей обладают:
  - 3.1. налоговые органы;
  - 3.2. таможенные органы;
  - 3.3. органы Фонда социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты;
  - 3.4. другие государственные органы, наделенные в соответствии с законодательными актами правом выносить решения (предписания, постановления,приказы) о взыскании (уплате) обязательных платежей.
4. Правом на подачу в суд заявления кредитора о банкротстве в связи с неисполнением обязательств по выплате заработной платы и производству иных выплат в соответствии с законодательством о труде обладает представитель работников должника

## В4. Системы диагностики банкротства предприятия.

### 1. Анализ степени риска банкротства в соответствии с Постановлением Минэкономики и Минфина от 07.08.2023 N 16/46 «Об оценке степени риска наступления банкротства».

Степени риска банкротства	Показатели	
	Коэффициент обеспеченности обязательств имуществом (K1)	Коэффициент просроченных обязательств (K2)
Низкая	$K1 \leq 0,50$	$K2 \leq 0,20$
	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$K2 \leq 0,10$
	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$K2 \leq 0,01$
Средняя	$K1 \leq 0,50$	$0,20 < K2$
	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$0,10 < K2 \leq 0,20$
	$0,70 < K1 \leq 0,9$	$0,01 < K2 \leq 0,10$
	$0,90 < K1$	$K2 \leq 0,01$
Высокая	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$0,20 < K2$
	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$0,10 < K2 \leq 0,20$
	$0,90 < K1$	$0,01 < K2 \leq 0,10$
Критическая	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$0,20 < K2$
	$0,90 < K1$	$0,10 < K2$

#### Расчет показателей:

#### Коэффициент обеспеченности обязательств имуществом (K1):

$K1 = \text{общая сумма обязательств} / \text{общая сумма имущества}$ .

#### Коэффициент просроченных обязательств (K2):

$K2 = \text{сумма просроченных обязательств} / \text{общая сумма обязательств}$ ,

где просроченные обязательства — это обязательства, срок исполнения которых наступил.

**2. Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования» - утратила силу с 01.10.2023, однако экономический смысл показателей и необходимость всестороннего анализа деятельности предприятия сохраняется.**

### **3. Двухфакторная модель Альтмана**

В модели учитываемым фактором риска является возможность необеспечения заемных средств собственными в будущем периоде.

$$Z = -0,3877 - 1,0736K_{тл} + 0,0579K_{зс},$$

где  $K_{тл}$  — коэффициент текущей ликвидности;

$K_{зс}$  — коэффициент капитализации.

Интерпретация результатов:

$Z < 0$  — вероятность банкротства меньше 50% и далее снижается по мере уменьшения  $Z$ ;

$Z = 0$  — вероятность банкротства равна 50%;

$Z > 0$  — вероятность банкротства больше 50% и возрастает по мере увеличения рейтингового числа  $Z$ .

### **4.Пятифакторная модель Альтмана**

Модель используется для компаний, акции которых не котируются на бирже.

$$Z = 0,717X_1 + 0,874X_2 + 3,10X_3 + 0,42X_4 + 0,995X_5,$$

где  $X_1$  — разность текущих активов и текущих пассивов / общая сумма всех активов;

$X_2$  — нераспределенная прибыль / общая сумма всех активов;

$X_3$  — прибыль до уплаты процентов и налогов / общая сумма всех активов;

$X_4$  — балансовая стоимость капитала / заемный капитал;

$X_5$  — выручка от реализации / общая сумма активов.

Интерпретация результатов:

$Z < 1,23$  — вероятность банкротства высокая;

$Z > 1,23$  — вероятность банкротства малая.

## **5. Модель Лиса**

В этой модели факторы-признаки учитывают такие результаты деятельности, как ликвидность, рентабельность и финансовая независимость организации.

$$Z = 0,063X_1 + 0,092X_2 + 0,057X_3 + 0,001X_4,$$

где  $X_1$  — оборотный капитал / сумма активов;

$X_2$  — прибыль от реализации / сумма активов;

$X_3$  — нераспределенная прибыль / сумма активов;

$X_4$  — собственный капитал / заемный капитал.

Интерпретация результатов:

$Z < 0,037$  — вероятность банкротства высокая;

$Z > 0,037$  — вероятность банкротства малая.

## **6. Модель Таффлера**

В целом по содержательности и набору факторов-признаков модель Таффлера ближе к современным реалиям, чем модель Лиса.

$$Z = 0,53X_1 + 0,13X_2 + 0,18X_3 + 0,16X_4,$$

где  $X_1$  — прибыль от реализации / краткосрочные обязательства;

$X_2$  — оборотные активы / сумма обязательств;

$X_3$  — краткосрочные обязательства / сумма активов;

$X_4$  — выручка от реализации / сумма активов.

Интерпретация результатов:

$Z > 0,3$  — малая вероятность банкротства;

$Z < 0,2$  — высокая вероятность банкротства.

## **В5. Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.**

**Банкротство** – неплатежеспособность должника, признанная решением суда, рассматривающего экономические дела о признании должника – юридического лица банкротом и открытии ликвидационного производства, о признании должника – индивидуального предпринимателя банкротом с прекращением предпринимательской деятельности и открытии **ликвидационного производства.**

**Срок ликвидационного производства** указывается в плане ликвидации должника – юридического лица либо плане прекращения деятельности должника – индивидуального предпринимателя и не может превышать **девяти месяцев.**

Срок ликвидационного производства может быть продлен на шесть месяцев в соответствии с законодательством и при наличии оснований.

**В ликвидационном производстве должником совершаются сделки и (или) иные действия, только если такие сделки и (или) иные действия связаны с его ликвидацией либо прекращением деятельности.**

За период нахождения должника в конкурсном производстве и (или) ликвидационном производстве проценты и неустойка (штрафы, пени) за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств должника, возникших до открытия конкурсного производства, не начисляются и должником не выплачиваются.



## Обязанности управляющего при ликвидации

- проводить ликвидацию должника – юридического лица в соответствии с планом ликвидации должника;
- подавать в суд иски о привлечении к субсидиарной ответственности при наличии оснований и (или) в случае принятия собранием кредиторов решения об обязательности предъявления управляющим иска о привлечении к субсидиарной ответственности;
- представлять в государственный орган, согласовавший план ликвидации должника, информацию о реализации мероприятий, предусмотренных планом ликвидации, в срок, установленный этим органом, но не реже одного раза в шесть месяцев, а также копию отчета по итогам ликвидационного производства в срок, установленный этим органом;
- Управляющий не реже одного раза в квартал представляет комитету кредиторов, а в случае его отсутствия – собранию кредиторов отчет о своей деятельности.

Управляющий не реже одного раза в квартал представляет комитету кредиторов, а в случае его отсутствия – собранию кредиторов отчет о своей деятельности.

- исполнять иные обязанности в соответствии с законодательством.

Вопрос о продаже предприятия должника или имущества должника отдельными предметами торгов решается управляющим по согласованию с собранием (комитетом) кредиторов.

Предприятие должника может быть продано только после открытия в отношении должника ликвидационного производства.

## **Удовлетворение требований кредиторов в ликвидационном производстве**

Удовлетворение требований кредиторов в ликвидационном производстве производится в соответствии с очередностью и порядком, установленными законодательством (Законом об урегулировании неплатежеспособности).

В случае, если после полного удовлетворения требований кредиторов и осуществления иных необходимых выплат у должника остались денежные средства, они передаются управляющим собственнику имущества должника – юридического лица, учредителям (участникам) должника в счет удовлетворения их требований и исполнения обязательств, связанных с применением условий учредительства (участия), не позднее 15 дней со дня осуществления последней выплаты и распределяются между ними в соответствии с учредительным документом должника, если иное не установлено законодательными актами.

После реализации всех мероприятий, предусмотренных планом ликвидации должника – юридического лица, управляющий не позднее чем за 45 дней до истечения срока ликвидационного производства обязан разместить в Едином реестре отчет по итогам ликвидационного производства.

Ходатайство управляющего о завершении ликвидационного производства рассматривается в судебном заседании. О дате, времени и месте проведения такого судебного заседания извещаются все лица, участвующие в деле о банкротстве. По результатам рассмотрения ходатайства управляющего о завершении ликвидационного производства суд выносит определение о завершении ликвидационного производства или об отказе в его завершении.

## Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций

В1. Сущность страхования и его виды

В2. Страховые возмещения как источник финансовых ресурсов страхователя.

В3. Понятие кредитоспособности заемщика.

В4. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования.

В5. Коммерческий товарный кредит и его роль в деятельности организации

В6. Факторинг и субъекты факторинговой сделки.

В7. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств.

### В1. Сущность страхования и его виды

#### Нормативно-правовое обеспечение страхования в РБ:

1. Гражданский кодекс РБ
2. Указ Президента Республики Беларусь 25 августа 2006 г. N 530 «О страховой деятельности»
3. Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 г. № 531 «Об установлении размеров страховых тарифов, страховых взносов, лимитов ответственности по отдельным видам обязательного страхования»

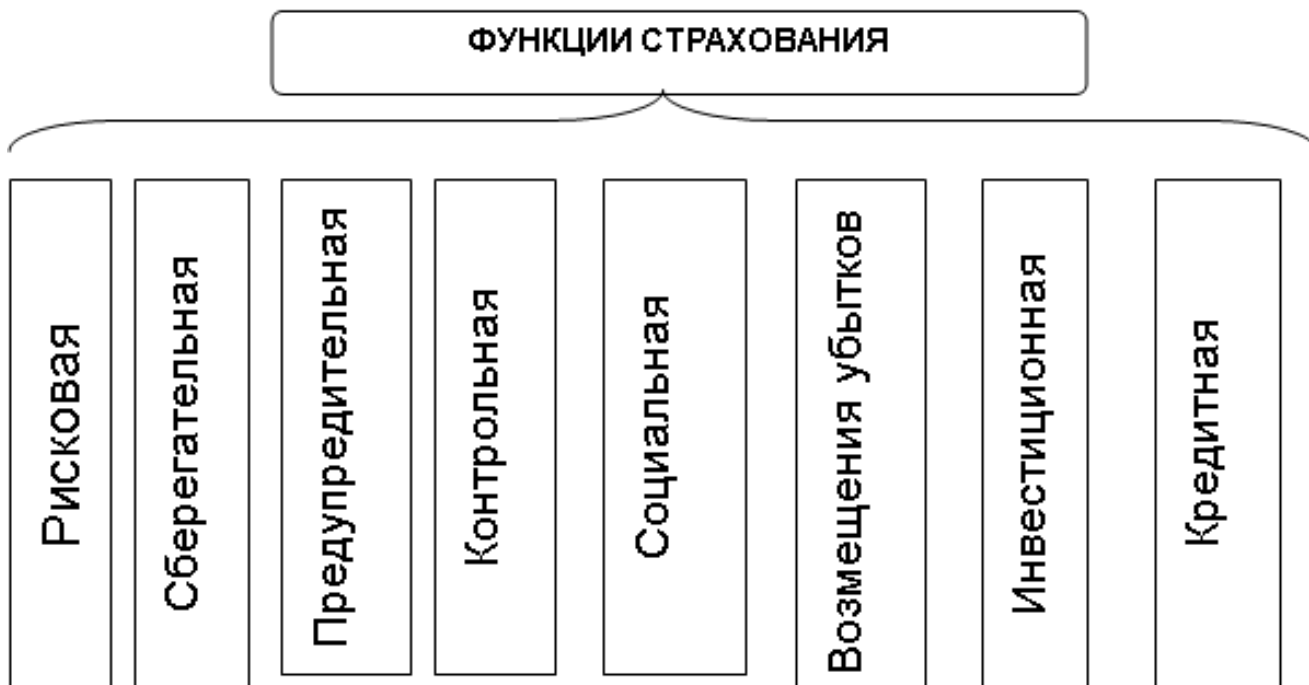
**Страхование — это способ защиты от рисков случайного характера, требующих значительных финансовых средств, которых у конкретного субъекта в нужный момент времени может не оказаться.** Непосильность ликвидации ущерба, случайный характер чрезвычайных ситуаций обусловили необходимость создания *специализированных фондов денежных средств.*

Как экономическая категория страхование является составной частью финансов. Так же, как и финансы, страхование обусловлено движением денежной формы стоимости.

**Финансы** – это экономические отношения в денежной форме между двумя и более субъектами, организованные государством для распределения, перераспределения и использования ВВП и ЧНД с целью формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств государства, субъектов хозяйствования и граждан.

**Финансовая система** - это совокупность сфер и звеньев финансовых отношений, отличающихся порядком формирования и использования денежных фондов и объединенных общей целью: создание общегосударственных финансов, необходимых для реализации политических, социальных и экономических задач.

Как экономическая категория страхование представляет собой систему экономических отношений, включающую совокупность форм и методов формирования **целевых фондов денежных средств** и их использования на возмещение ущерба при различных непредвиденных неблагоприятных явлениях, а также на оказание помощи гражданам при наступлении определенных событий в их жизни.



## Участники страховых отношений

**Страховщики** - коммерческие организации, созданные для осуществления страховой деятельности и имеющие специальные разрешения (лицензии) на осуществление страховой деятельности (далее - страховщики, страховые организации);

Страховой агент – физическое лицо или организация, осуществляющая от имени страховой организации посредническую деятельность по страхованию;

Страховой брокер – коммерческая организация, деятельность по страхованию от своего имени на основании поручения страховой организации или страхователя либо одновременно каждого из них.

**Страхователи** - граждане Республики Беларусь, иностранные граждане, лица без гражданства, организации, в том числе иностранные и международные, а также Республика Беларусь и ее административно-территориальные единицы, иностранные государства, заключившие со страховщиками договоры страхования либо являющиеся таковыми в силу закона или акта Президента Республики Беларусь.

**Застрахованный** — физическое лицо, на имя которого (в пользу которого) заключён договор личного страхования, либо физическое или юридическое лицо по договору страхования ответственности, ответственность которого застрахована этим договором.

**По договору страхования** одна сторона (страховщик) обязуется при наступлении предусмотренного законодательством или договором события (страхового случая) возместить другой стороне (страхователю) или третьему лицу (застрахованному лицу, выгодоприобретателю), в пользу которого заключен договор, причиненный вследствие этого события ущерб застрахованным по договору имущественным интересам (произвести страховую выплату в виде страхового возмещения или страхового обеспечения) в пределах определенной договором суммы (страховой суммы, лимита ответственности), а другая сторона (страхователь) обязуется уплатить обусловленную договором сумму (страховой взнос, страховую премию).

## Виды страховых договоров

Страховой договор (договор страхования)

Страховой полис

Страховое свидетельство

Страховой сертификат

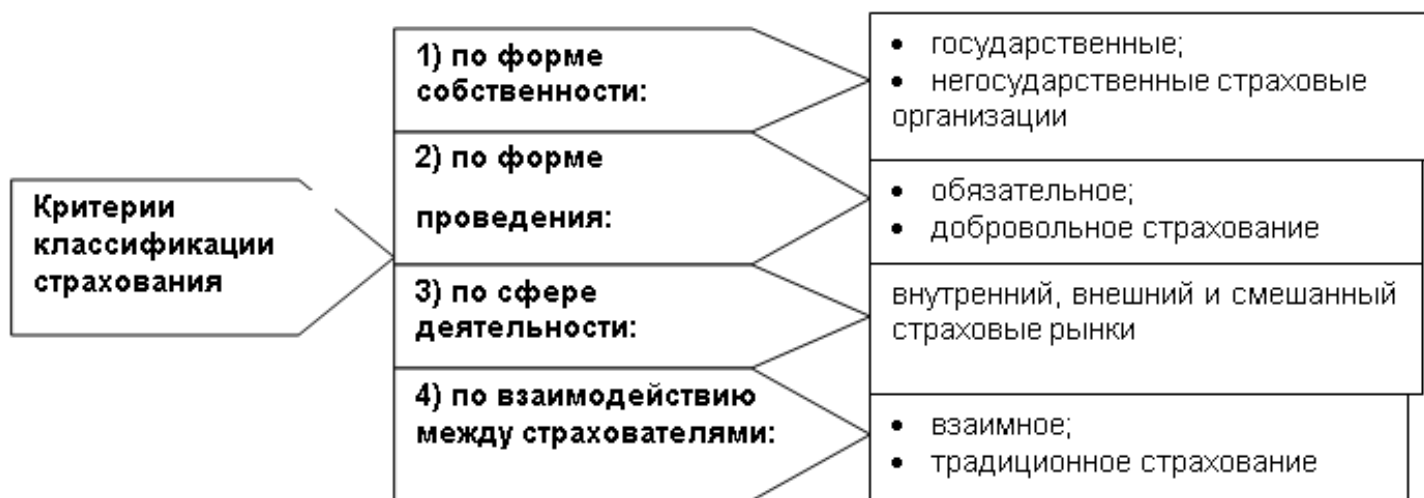
## Отраслевая классификация страхования

<i>Отрасли</i>	<i>Подотрасли</i>	<i>Виды</i>
<b>1.Имущественно е страхование.</b> <u>Объект страхования</u> имущество различных видах.	1.Страхование имущества промышленных, сельскохозяйственных предприятий; транспортное страхование грузов. 2.Страхование частного, арендуемого (по договору лизинга) имущества. 3.Страхование личного имущества граждан.	Страхование недвижимости, зданий, сооружений, транспорта, урожая сельскохозяйственных структур, компьютерной техники, животных, грузов и т.д.

<i>Отрасли</i>	<i>Подотрасли</i>	<i>Виды</i>
<b>2.Личное страхование.</b> <u>Объект страхования</u> жизнь, здоровье, трудоспособность граждан.	1.Социальное страхование. 2.Страхование жизни; 3.Страхование от несчастных случаев.	1.Страхование пенсий, страхование по инвалидности, страхование по случаю потери кормильца. 2.Смешанное страхование жизни, по случаю утраты трудоспособности, страхование детей, страхование от несчастных случаев, страхование медицинских расходов.

<i>Отрасли</i>	<i>Подотрасли</i>	<i>Виды</i>
<b>3.Страхование ответственности.</b> <u>Объект страхования</u> ответственность страхователя по закону перед третьими лицами, которым может быть причинен ущерб вследствие какого-либо действия или бездействия страхователя.	Страхование на случай возмещения вреда (страхование гражданской ответственности).	Страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, гражданской ответственности перевозчика грузов и пассажиров, страхование различных видов профессиональной ответственности и другие.

<i>Отрасли</i>	<i>Подотрасли</i>	<i>Виды</i>
<b>4.Страхование имущественных прав и предпринимательских рисков.</b> <u>Объект страхования</u> - права страхователей, связанные осуществлением ими правомочий владения, пользования и распоряжения имуществом, потенциальные возможности, потери доходов страхователя.	1.Страхование имущественных прав и 2.Страхование предпринимательских рисков: 2.1.Страхование риска прямых потерь. 2.2.Страхование риска косвенных потерь.	1.Страхование права на результаты интеллектуальной деятельности и др. 2.2.1. Страхование потерь, вызванных перерывами в производстве из-за простоя оборудования, недопоставки сырья либо материалов и других объективных причин. 2.2.2. Страхование упущенной выгоды, банкротства предприятия, валютных рисков и других.



## В2. Страховые возмещения как источник финансовых ресурсов страхователя

**Страховая выплата** – сумма денежных средств, выплачиваемая страхователю (застрахованному лицу, выгодоприобретателю) при наступлении страхового случая. При имущественном страховании и страховании ответственности страховая выплата производится в виде **страхового возмещения**, при личном страховании – в виде **страхового обеспечения**.

Размер страхового возмещения определяется страховой суммой, полной уплатой страховых взносов, размером ущерба и системой страховой ответственности.

- **Страховая сумма** — денежная сумма, на которую застрахован объект страхования (имущество, жизнь и здоровье, ответственность), исходя из которой устанавливаются размеры страхового взноса и страховой выплаты.
- **Страховая стоимость** — действительная, фактическая стоимость застрахованного имущества.

**Страховая сумма =< Страховая стоимость**



- **Страховой взнос** (страховая премия) – сумма денежных средств, подлежащая уплате страхователем страховщику за страхование.
- **Ущерб** — это утрата, повреждение, уменьшение ценности или нанесение урона какому-либо объекту, ресурсу, имуществу, здоровью человека или другой ценности. Ущерб может иметь разные формы и проявления, и он может быть вызван различными событиями, действиями или природными явлениями (упущенная выгода).

Величина, условия и метод страхового возмещения убытка в страховании зависят от **системы страховой ответственности**. Система страховой ответственности обуславливает соотношение между страховой суммой застрахованного объекта и фактическим убытком, т.е. степень возмещения возникшего ущерба.

### **Системы страховой ответственности:**

1. **Система пропорциональной ответственности** (неполное, частичное страхование объекта). Величина страхового возмещения определяется по формуле:

$$CB = \frac{CC * Y}{CO}$$

где СВ - величина страхового возмещения, рублей; СС - страховая сумма по договору, рублей; У - фактическая сумма ущерба, рублей; СО - стоимостная оценка объекта страхования, рублей.

2. **Система страховой ответственности по первому риску**. Предусматривает выплату страхового возмещения в размере ущерба, но в пределах страховой суммы. Весь ущерб в пределах страховой суммы компенсируется полностью, ущерб сверх страховой суммы (второй риск) не возмещается.

**3. Система предельной ответственности** предусматривает наличие определенного предела суммы страхового возмещения. Возмещение убытков производится страховщиком в твердо установленных границах. Для этого определяется минимальный и максимальный уровень ущерба, подлежащий компенсации со стороны страховщика, или определяется как разница между заранее установленным пределом и достигнутым уровнем дохода. Эта система обычно используется при страховании крупных рисков и при страховании доходов.

**Главная особенность страховых возмещений как источника финансовых ресурсов – вероятностный и нерегулярный характер поступления.**

**Страховое возмещение, как правило, лишь восстанавливает прежний уровень благосостояния страхователя.**

**Платой за предоставленные страховые возмещения являются уплаченные страховые взносы**

### **В3. Понятие кредитоспособности заёмщика**

**Кредитоспособность организации** выражается через способность исполнить полностью и своевременно свои обязательства по кредитному договору, то есть погасить кредит и уплатить проценты за его пользование.

Оценка кредитоспособности проводится с целью определения способности полностью и в срок рассчитаться по своим долговым обязательствам. Для этого изучаются различные аспекты деятельности:

- финансово-экономическое состояние;
- рыночное положение.

## Основные факторы кредитоспособности кредитополучателя:

- размер и цель кредита;
- качество менеджмента предприятия;
- характеристика рынка/отрасли;
- залоговое обеспечение;
- возможность погашения кредита;
- финансовое состояние;
- порядок определения обобщающего рейтинга (класса) кредитоспособности.

Система анализа кредитоспособности - четыре группы основных показателей:

- **показатели ликвидности фирмы** (коэффициенты ликвидности и покрытия). Коэффициент покрытия – соотношение оборотного (краткосрочного) капитала и краткосрочных долговых обязательств. Этот коэффициент не должен быть меньше единицы, так как это говорит о нарушении границ кредитования, и предприятие является некредитоспособным, сам коэффициент показывает предел кредитования, то есть объем всех видов средств клиента достаточных для погашения долга.
- **показатели оборачиваемости капитала** – оценивает качество оборотных активов, выступает основой роста коэффициента покрытия;
- **показатели привлечения средств** – отношение всех долговых обязательств к общей сумме активов или к основному капиталу; показывают зависимость организации от заемных средств. Следовательно, кредитоспособность тем хуже, чем выше этот коэффициент;
- **показатели прибыльности** – доля прибыли по отношению к доходах, норма прибыли на активы, норма прибыли на акцию. При росте зависимости от заемного капитала, снижении кредитоспособности, оцениваемой на основе коэффициента привлечения, может быть компенсирована ростом прибыльности.

## **В4. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования**

**Банковский кредит** выражает экономические отношения между банками и субъектами кредитования (заемщиками/кредитополучателями) по поводу передачи ссуженной стоимости кредитополучателю на определенных договором условиях.

***Кредитополучателями*** могут выступать кредитоспособные юридические лица, индивидуальные предприниматели и физические лица (в том числе самозанятые).

### **Принципы кредитования:**

- Срочность
- Возвратность
- Платность
- Обеспеченность
- Целевой характер использования

### **Кредитный договор (Гражданский кодекс РФ Статья 771).**

Отношения между банком и кредитополучателем оформляются в виде договора.

По **кредитному договору** банк или небанковская кредитно-финансовая организация (кредитодатель) обязуется предоставить денежные средства (кредит) другому лицу (кредитополучателю) в размере и на условиях, предусмотренных договором, а кредитополучатель обязуется возвратить полученную денежную сумму и уплатить проценты на нее.

## Виды обеспечения банковского кредита:

- залог недвижимого и движимого имущества,
- поручительство,
- гарантийный депозит денег,
- страхование кредитодателем риска невозврата кредита,
- перевод на кредитодателя правового титула (на имущество и имущественные права),
- гарантия и иные способы, предусмотренные законодательством Республики Беларусь или договором.

## Основные виды банковского кредита:

- ✓ краткосрочный кредит;
- ✓ долгосрочный кредит;
- ✓ овердрафтное кредитование;
- ✓ микрокредит;
- ✓ консорциальное кредитование.

Банковский кредит относится к числу заёмных источников финансирования, а остаток задолженности по кредиту на определенную дату отражается в разделе 4 (долгосрочные кредиты) или разделе 5 баланса (краткосрочные кредиты).

Начисленные проценты к уплате, подлежащие уплате в ближайшем периоде, отражаются в разделе 5 баланса (прочая краткосрочная задолженность).

## **В5. Коммерческий кредит и его роль в деятельности организации**

**Коммерческий кредит** можно охарактеризовать как кредит, предоставляемый в товарной форме продавцами покупателям в виде отсрочки платежа за проданные товары.

Особенностью коммерческого кредита является то, что он лишь *сопутствует сделке купли-продажи*, способствуя быстрой реализации товаров.

Кредитная сделка оформляется поставщиком и покупателем *во время заключения торговой сделки*.

Сфера применения коммерческого кредита ограничена, поскольку он обслуживает только процесс обращения товаров.

**Объектом** коммерческого кредита служит товарный капитал (товары отгруженные, выполненные работы, услуги)

**Субъектами** коммерческого кредита выступают агенты товарной сделки: продавец-поставщик и покупатель (потребитель).

### **Коммерческий кредит имеет границы, которые зависят:**

- от способности кредитора предоставлять кредит в товарной форме и наличия у него массы товарных ресурсов;
- достаточности у кредитора денежных средств для авансирования фондов в очередной кругооборот;
- возможности переуступки банку требований к заёмщику (факторинг);
- от уровня кредитоспособности заемщика.

### **Достоинства коммерческого кредита:**

- оперативность в предоставлении средств в товарной форме;
- техническая простота оформления;
- расширяет и облегчает реализацию товара, способствуя ускорению кругооборота капитала;
- мобилизация свободных товарных ресурсов и их перераспределение;
- содействие развитию ссудного рынка.

### **Недостатки коммерческого кредита:**

- ограниченность его направления, времени пользования и размера;
- иногда вынужденный со стороны поставщика характер отсрочки платежа в связи с финансовым положением покупателей;
- наличие риска для поставщика;
- замедление скорости обращения денег (срока возврата дебиторской задолженности) в результате отсрочки платежа.

## В6. Факторинг и субъекты факторинговой сделки

**Факторинг** представляет собой посредническую операцию, связанную с уступкой поставщиком (кредитором) другому лицу (фактору) долговых требований, подлежащих оплате плательщиком (должником) (платежные документы за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги, другие долговые обязательства) с передачей фактору права получения платежа



### Элементы факторинга

#### Объект факторинга

Денежное обязательство предприятия-покупателя об оплате отгруженных ему товаров (выполненных работ предприятием-поставщиком в виде счетов-фактур)

#### Субъекты факторинговых отношений

**Кредитор** - клиент банка,  
предприятие-поставщик  
**Должник** - предприятие-покупатель (дебитор)

**Фактор** - банки, небанковские кредитно-финансовые организации, специализированные факторинговые фирмы

#### Оформление факторинговых отношений

По договору финансирования под уступку денежного требования (договору факторинга) одна сторона (фактор) обязуется другой стороне (кредитору) вступить в денежные отношения между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитору суммы денежного обязательства должника с дисконтом

## Принципы факторингового финансирования

**Первоначальное возмещение фактором поставщику (кредитору) части суммы платежа по долговым требованиям к плательщикам (должникам) на условиях платности и возвратности – кредитное финансирование**

**Перечисление остальной суммы платежа по долговым требованиям осуществляется фактором после поступления средств от плательщика (должника) – дисконтное кредитование**

**Под дисконтом понимается разница между суммой денежного обязательства должника и первоначальной суммой, выплачиваемой фактором кредитору – хеджирование кредитного риска**

**Размер вознаграждения банка за предоставление факторинговых услуг определяется в процентах от размера уступленного требования – плата за факторинговый кредит**

## Классификационные признаки и виды факторинга

- 1. По месту нахождения факторинговой компании, поставщика и его клиента –  
внутренний и международный;**
- 2. По степени осведомленности должника о переуступке - открытый и скрытый;**
- 3. По условиям платежа между фактором и кредитором – с правом регресса и без права регресса;**
- 4. По объему оказываемых услуг – на полном обслуживании и на обслуживании отдельных лиц.**



## Организационные этапы факторинга

- поставщик и фактор (коммерческий банк) согласовывают условия работы по факторингу и заключают договор о факторинге;
- поставщик передает товар покупателю на условиях отсрочки платежа;
- поставщик переуступает права требования долга по поставке фактору и получает от него сумму с дисконтом.

Остальная часть суммы выплачивается поставщику фактором в течение определенного, оговоренного в договоре срока, после того, как покупатель оплатит поставленный товар, или независимо от поступления средств от покупателя.



Неполная оплата долгов в момент их приобретения служит для фактора гарантией от возможных убытков в связи с недопоставкой продукции поставщиком, отказом от оплаты дебитором и других негативных явлений

## В7. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств

В основе лизинговых отношений лежит контракт между лизингодателем и лизингополучателем, приобретающим право владения лизинговым имуществом в пределах контрактного срока за определенную плату

Лизинг представляет собой Деятельность юридического лица (коммерческого банка или специализированной компании), связанную с приобретением в собственность конкретного объекта и передачей его другому субъекту хозяйствования за определенную плату во временное владение и пользование с правом или без права выкупа.



**Функции лизинга**



## **Внутренний лизинг (финансовая аренда)**

По договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у конкретного продавца (поставщика) и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование для предпринимательских целей

Сублизинг – лизингополучатель становится сублизингодателем, заключая договор сублизинга с третьим лицом-сублизингополучателем, и передает ему во владение и пользование на определенный срок за плату имущество, полученное от лизингодателя по договору финансовой аренды (лизинга).

Возвратный лизинг - владелец имущества продает его в собственность другой стороне (банку) с одновременным заключением договора о его долгосрочной аренде у покупателя (коммерческих банков, лизинговых компаний). В результате меняется собственник оборудования, а его пользователь остается прежним, получив в свое распоряжение дополнительные средства финансирования. Банк кредитует бывшего владельца, получая в качестве обеспечения права собственности на его имущество.

Договор международного лизинга – договор, по которому лизингодатель и лизингополучатель являются субъектами разных государств.

Экспортный лизинг – лизингодатель и продавец предмета лизинга являются субъектами РФ, лизингополучатель – субъектом другого государства.

Импортный лизинг – лизингодатель и лизингополучатель являются субъектами РФ, а продавец предмета лизинга – субъектом другого государства.

## Содержание лизингового контракта

- Наименование и контрактная стоимость объекта лизинга;
- Вид лизинга:
  - *оперативный* – краткосрочный лизинг
  - *финансовый лизинг* – долгосрочный (срок более 12 месяцев)
- Обязательства сторон по уплате налогов и платежей в бюджет и внебюджетные фонды, страхованию и техническому обслуживанию объекта лизинга, условиям выкупа и т.д.;
- Размер платы за предоставление имущества в лизинг
  - с учетом расходов лизингодателя *на приобретение объекта,*
  - *техническое обслуживание и капитальный ремонт,*
  - *страхование рисков* (при оперативном лизинге), а также
  - *налога на добавленную стоимость,*
  - *амортизационных отчислений и*
  - *комиссионного вознаграждения* лизингодателю.

## Тема 12. Особенности финансов организаций различных отраслей и сфер деятельности

1. Особенности финансов сельского хозяйства
2. Финансы торговых организаций
3. Финансовые отношения в строительной отрасли
4. Особенности финансов грузового транспорта

### В1. Особенности финансов сельского хозяйства

**Сельское хозяйство (СХ)**— одна из важнейших отраслей национальной экономики, которая наряду с промышленностью, грузовым транспортом, строительством, торговлей образует сферу материального производства. СХ производит стратегически важную продукцию — продукты питания, наличие и достаточность которых обеспечивают продовольственную безопасность государства.

#### Особенности калькуляции себестоимости сх продукции:

- *в растениеводстве* — процесс производства не ограничивается календарным годом, что требует деления всех затрат отрасли:
  - на затраты прошлых лет под урожай текущего года;
  - затраты текущего года под урожай текущего года;
  - затраты текущего года под урожай будущих лет;
- *в животноводстве и растениеводстве* — от одного вида скота и от одной культуры получают несколько видов продукции: основную, сопряженную и побочную, что требует распределения общей суммы затрат между ними.

## **Особенности формирования выручки в СХ:**

- количество реализуемой продукции в отрасли не тождественно ее валовому производству, поскольку часть произведенной продукции не поступает в сферу обращения, а образует внутриотраслевой оборот;
- в сельском хозяйстве невозможна либерализация цен (по причине особой социальной значимости производимой продукции). Цены здесь контролируются государством и увязываются с уровнем платежеспособности населения;
- значительная часть сельскохозяйственной продукции реализуется государству (госзакупка, госзаказ) по государственным ценам, которые не всегда обеспечивают получение максимальной выручки. Значительные товарные потоки в с/х отрасли работают не на экономические интересы товаропроизводителей, а служат социальным интересам общества.

## **Особенности финансов сельского хозяйства обусловлены**

- специфичностью сельскохозяйственного производства, которая влечет за собой особый характер процесса производства сельскохозяйственной продукции, функционирования и воспроизводства основных и оборотных средств;
- особым статусом сельского хозяйства среди отраслей сферы материального производства (производит продукты питания), что предопределяет необходимость его государственной поддержки.

## **Финансовые последствия особенностей сх производства:**

- 1) земля — специфическое, незаменимое, ограниченное в своих объемах средство производства, находящееся в собственности государства, и как следствие — необходимость больших государственных капиталовложений в сохранение и приумножение естественного плодородия земли;
- 2) земельные участки различаются по уровню естественного плодородия (кадастровая оценка земель), что обуславливает объективные различия в себестоимости, производимой продукции и образование дифференциальной ренты на лучших землях;
- 3) длительный производственный цикл в сельском хозяйстве (6-12 месяцев), что обуславливает замедленный оборот средств, длительный срок их окупаемости, большие объемы незавершенного производства;**
- 4) несовпадение во времени доходных и расходных денежных потоков и, как следствие, неизбежность присутствия заемных ресурсов в обороте средств сельскохозяйственных организаций;
- 5) несовпадение во времени рабочего периода и периода сельскохозяйственного производства и вытекающая отсюда возможность продолжения процесса производства без вложений денежных средств, за счет действия естественно-биологических факторов;
- 6) рисковый характер СХ производства, который обусловил особую роль страхования и самострахования в отрасли (создание страховых запасов семян, кормов) и т.п.

## **Финансовые последствия особого статуса СХ в национальной экономике: Финансовые последствия особого статуса СХ в национальной экономике:**

- прямое финансирование государством отдельных нужд сх предприятий;
- косвенное финансирование отрасли государством через ее льготное налогообложение, кредитование, страхование;
- государственная поддержка посредством таможенного и ценового регулирования сельскохозяйственного производства.

## **Особенности оборотных средств в СХ:**

в составе оборотных средств значительную часть составляют биологически активные материальные ценности и живые организмы, а также продукция собственного производства.

## **Особенности капитальных затрат в СХ:**

кроме традиционных затрат на новое строительство, реконструкцию, техническое перевооружение производства в СХ осуществляются капитальные вложения в закладку и выращивание многолетних насаждений, формирование основного стада.

## **В2. Финансы торговых организаций**

**Торговля** — самостоятельная отрасль национальной экономики, относящаяся к сфере материального производства. Ее предназначение заключается в продвижении товаров из сферы производства к потребителям.

Торговля, имея непосредственную связь с покупателями товаров, изучает потребительский спрос и формирует на его основе заказы товаропроизводителям.

### **Отраслевые особенности торговли в национальной экономике:**

- торговля не производит продукцию, а только реализует ее, поэтому в составе ее затрат нет таких элементов как сырье, материалы;
- свои доходы отрасль формирует за счет разницы цен приобретения товара и его реализации;
- торговля играет большую социальную роль в обществе, так как ее услугами пользуется все население, поэтому деятельность этой отрасли находится под контролем государства (процесс формирования оптовых и розничных цен на товары массового потребления).



**Затраты торгового предприятия по текущей деятельности =**  
расходы на приобретение товаров + ИО

**Издержки обращения (ИО)** — затраты трудовых, материальных, финансовых ресурсов, направленных на осуществление торгово-посреднической деятельности.

ИО= чистые издержки+дополнительные издержки

**Чистые издержки** связаны исключительно с актом купли-продажи (оформление товара, зарплата продавцов, аренда площадей, реклама и т.п.), они не образуют новой стоимости.

**Дополнительные издержки** включают в себя расходы по доведению продукции до конечного потребителя (хранение, упаковка, расфасовка, транспортировка товара и т.п.), они увеличивают конечную стоимость товара.

**Уровень издержек обращения (денежных расходов)** — отношение суммы издержек обращения (денежных расходов) к объему продаж.

**Торговая надбавка** — надбавка торговых организаций к цене приобретения товара, остающаяся в их распоряжении и используемая для возмещения издержек обращения и формирования их прибыли:

Торговые надбавки устанавливаются торговыми оптовыми (оптовая надбавка) и розничными (розничная надбавка) организациями.

**Торговые надбавки по ряду социально значимых товаров устанавливаются распоряжением правительства.**

**Порядок расчета отдельных показателей деятельности торговых организаций:**

**Доходы (выручка) от реализации товара =**  
Закупочная цена товара + торговая надбавка.

**Валовой доход от торговой деятельности (= торговая надбавка)**— разница между ценой реализации товара и ценой его приобретения без НДС.

**Общий валовой доход торговой организации** — сумма всех доходов полученных от реализации товаров; от оказания услуг по прочим видам торговой деятельности, доходов от инвестиционной и финансовой деятельности.

**Прибыль от торговой деятельности =**  
валовой доход - косвенные налоги- ИО.

**Прибыль до налогообложения** — сумма прибылей (убытков) торговой организации от текущей (торговой), инвестиционной и финансовой деятельности.

### **3. Финансовые отношения в строительной отрасли**

**Строительство** — отрасль национальной экономики, занимающаяся созданием новых, расширением, реконструкцией действующих основных фондов, что непосредственно влияет на темпы технического прогресса в других отраслях народного хозяйства.

Также строительство занимается возведением жилищного фонда, не используемого в предпринимательской деятельности, но являющегося критически важным для граждан.

## Организационные формы строительства:

- подрядный способ — строительство осуществляется постоянно действующими специальными строительными организациями (подрядчиками) по договору с заказчиком. Строительная организация использует в строительстве собственную материальную базу;
- хозяйственный способ — строительство осуществляется собственными силами заказчика путем создания в его организационной структуре строительного подразделения, которое занимается строительством. Этот способ обычно применяют при строительстве небольших объектов на территории существующего предприятия

**Строительный процесс** — технологически связанные между собой виды строительных работ, образующие законченный элемент строящегося объекта (фундамент, коробка здания, коммуникации, отделка, объект законченный строительством и др.).

**Инвестиционный проект** — документально оформленный комплекс технико-экономических обоснований организационных мероприятий и действий, направленных на воплощение в жизнь инвестиционной идеи.

**Договор подряда** — документ, в котором отражаются положения, определяющие аспекты финансовых расчетов в строительстве:

- сроки начала-завершения строительства (этапов работ);
- договорная (контрактная) цена;
- порядок расчетов за выполненные строительные работы;
- **источники и объемы финансирования по каждому из источников, в том числе с выделением сумм обязательств на текущий финансовый год;**
- финансовая ответственность сторон за неисполнение за ненадлежащее исполнение договорных обязательств и др.

## Отраслевые особенности строительной деятельности:

- наибольший удельный вес в составе ОФ занимают строительные машины и механизмы. Интенсивность использования ОФ существенно влияет на финансовые результаты деятельности. Сложные обычно арендуются у специализированных организаций механизации строительства, т.к. срок их использования на строительной площадке технологически ограничен. Пассивная часть ОФ составляет не более 1/4 всего их объема;
- в структуре оборотных средств строительных организаций преобладают такие элементы, как запасы строительных материалов и конструкций, топливо, незавершенное производство, а также средства в расчетах. Источниками их формирования являются собственный капитал строительных организаций, авансы заказчиков, кредит банка, кредиторская задолженность.

## Особенности финансов строительства :

1) размеры и структура материальных, трудовых и денежных затрат на проведение строительства зависят от характера строящихся объектов и потому весьма изменчивы. **Это обстоятельство существенно усложняет финансовое планирование доходов, себестоимости строительства, потребности в оборотных средствах;**

2) в обороте строительных организаций помимо материальных запасов находятся значительные объемы НЗП, обусловленные длительностью строительства и большими интервалами в оплате заказчиками выполненных работ. Планирование источников формирования оборотных средств также специфично и должно быть оговорено в договоре подряда.

3) строительным организациям не приходится отвлекать из оборота денежные средства в запасы ГП, т.к. оплата готового объекта или законченных этапов работ осуществляется одновременно с их завершением и приемкой заказчиком.

## Отдельные показатели деятельности строительных организаций:

- **Выручка от реализации СМР**— объемы выполненных работ, оформленные сдачей заказчику. За расчетный период в договоре может быть принят месяц либо иной период, необходимый для строительства объекта или проведения видов (этапов) работ.
- Прибыль строительной организации:**
- **сметная прибыль** заложена по норме в сметную стоимость объекта. Эту прибыль по договору оплачивает заказчик;
  - **плановая прибыль** помимо сметной включает еще экономию от снижения стоимости строительных работ, рассчитанную в бизнес-плане строительной организации;
  - **фактическая прибыль** исчисляется как разница между договорной ценой (за вычетом из нее НДС) и фактической себестоимостью объекта. Ее размер зависит от качества строительных работ, соблюдения сроков их выполнения, экономного использования производственных ресурсов.

## В4. Особенности финансов грузового транспорта

**Грузовой транспорт** — одна из базовых отраслей народного хозяйства, обеспечивающая взаимосвязь производителей и потребителей продукции, территориальное разделение труда и экономический прогресс в обществе.

Наиболее распространенный вид транспорта в структуре транспортной системы Республики Беларусь - **автомобильный грузовой транспорт** .

**Транспортная деятельность** — деятельность коммерческой организации по оказанию специфических услуг, выражающихся в перемещении грузов в пространстве. В ее составе различают транспортную перевозочную деятельность (перемещение груза из одного пункта в другой) и транспортную вспомогательную деятельность (фрахтование транспортного средства, эксплуатация подъездного пути, транспортно-экспедиционные услуги, погрузочно-разгрузочные работы и т.п.).

### **Субъекты транспортной деятельности:**

- |                      |   |                                       |
|----------------------|---|---------------------------------------|
| 1) грузоотправитель; | } | связаны<br>договорными<br>отношениями |
| 2) перевозчик груза; |   |                                       |
| 3) грузополучатель.  |   |                                       |

**Транспортный договор** — соглашение между перевозчиком и грузоотправителем, по которому перевозчик (транспортная организация) обязуется оказать возмездные (за плату) услуги грузоотправителю по перемещению груза к грузополучателю. В транспортном договоре оговариваются объемы, сроки транспортировки груза, плата за услугу перевозки. Оплачивает услуги перевозчика грузоотправитель. Перевозчик взамен принятого груза передает отправителю груза транспортную накладную.

**Отраслевая специфика транспортной деятельности** заключается в особенности самого транспортного продукта. Транспорт в отличие от других отраслей материального производства не создает продукцию в натурально-вещественном виде. Продуктом транспортной деятельности является сама перевозка.

**Перевозка груза** — эквивалентно-возмездная транспортировка груза, осуществляемая на основе договора перевозки, заключенного между субъектами транспортной деятельности.

## Особенности финансов автомобильного транспорта:

- продукция транспорта не имеет вещественной формы: транспорт не производит, а только перемещает грузы;
- предмет труда в транспортной отрасли принадлежит не ей, а грузоотправителям и грузополучателям;
- транспортные предприятия не накапливают запасов сырья, НЗП, готовых изделий, а соответственно на транспорте, не возникает потребности в больших размерах оборотных средств;
- в составе основных фондов автотранспортного предприятия наибольший удельный вес занимает их активная часть — подвижной состав.

**Тариф на транспортную деятельность** — цена услуг автотранспортной организации.

Цуслуг автотрансп орг =  
себестоимость транспортной услуги + прибыль грузоперевозчика  
+ косвенные налоги.

При определении тарифа учитывается также существующая конъюнктура цен на рынке транспортных услуг.

В транспортных организациях составляется прейскурант цен, утверждаемый руководителем предприятия (индивидуальным предпринимателем).

## Виды транспортных тарифов:

**фиксированные тарифы**, устанавливаемые Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь, обязательные для всех государственных участников транспортного процесса;

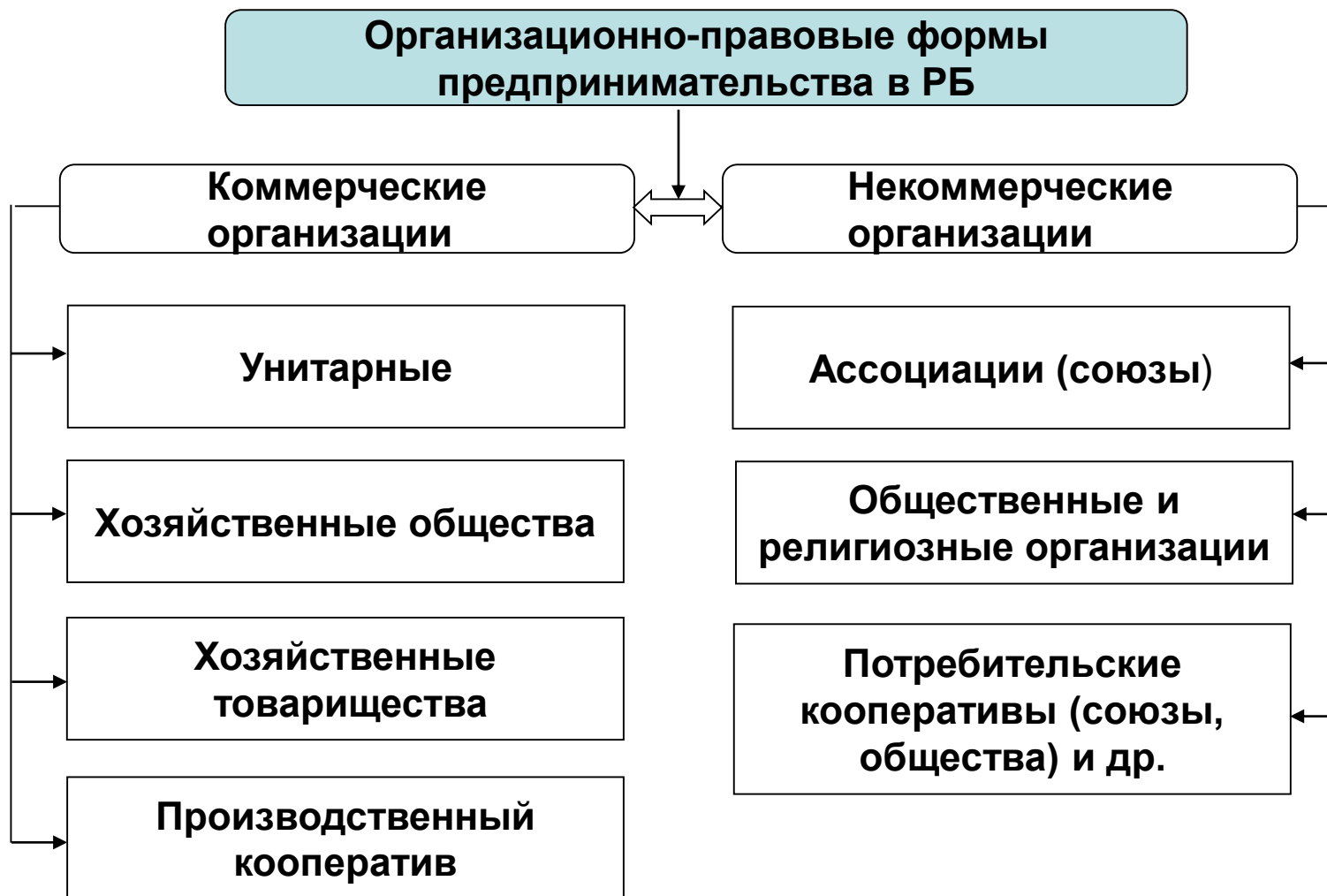
**регулируемые тарифы**, устанавливаемые самими транспортными предприятиями, они отражают их экономический интерес: возмещение транспортных расходов и получение прибыли от грузоперевозок.

## Отдельные показатели работы автотранспортных организаций:

- **Денежные доходы грузоперевозчика** — плата потребителей транспортных услуг. Их сумма определяется исходя из объемов грузоперевозки и установленных тарифов.
- **Прибыль автотранспортных организаций** — разница между общей суммой доходов за вычетом из нее НДС и суммой затрат по грузоперевозке. Прибыль характеризует экономическое состояние автотранспортных организаций, их финансовый потенциал, позволяющий развивать бизнес, стимулировать работников, удовлетворять их социальные нужды.



## Тема 13. Особенности финансов некоммерческих организаций



**Бюджетная организация** – организация, созданная Президентом Республики Беларусь, государственными органами, в том числе местным исполнительным и распорядительным органом, или иной уполномоченной на то Президентом Республики Беларусь государственной организацией для осуществления управленческих, социально-культурных, научно-технических или иных функций некоммерческого характера, функционирование которой финансируется за счет средств соответствующего бюджета на основе бюджетной сметы и бухгалтерский учет которой ведется в соответствии с планом счетов бухгалтерского учета, утвержденным в установленном порядке для бюджетных организаций, и (или) с учетом особенностей бухгалтерского учета и отчетности в соответствии с законодательством.

Основным законодательным актом, регулирующим бюджетное финансирование, является **Бюджетный кодекс**.

НПА, определяющим порядок формирования и использования внебюджетных средств, является Постановление Совмина от 19.07.2013 N 641.

### **Расходы, которые могут финансироваться из республиканского бюджета:**

1. общегосударственная деятельность
2. национальная оборона
3. судебная власть, правоохранительная деятельность и обеспечение безопасности
4. национальная экономика
5. охрана окружающей среды
6. жилищно-коммунальные услуги и жилищное строительство:
7. здравоохранение
8. физическая культура, спорт, культура и средства массовой информации
9. образование
10. социальная политика

Из республиканского бюджета могут финансироваться расходы на инвестиционные программы и проекты, по внесению вкладов в уставные фонды организаций, а также расходы на объекты инфраструктуры и другие расходы в рамках государственно-частного партнерства в соответствии с законодательством по функциональным видам расходов

### **Статья 253 закона РБ «О таможенном регулировании в Республике Беларусь»**

1. Обеспечение деятельности таможенных органов осуществляется за счет средств республиканского бюджета и иных источников, не запрещенных законодательством.

2. На финансирование таможенных органов по решению Президента Республики Беларусь могут направляться средства от деятельности организаций, подчиненных Государственному таможенному комитету.

Исполнение республиканского и местных бюджетов, бюджетов фондов по расходам через автоматизированную систему государственного казначейства(АСГК) осуществляется в соответствии с утвержденной в установленном порядке бюджетной росписью, составленной в соответствии с бюджетной классификацией Республики Беларусь с распределением по получателям бюджетных средств, произведенным распорядителями бюджетных средств в соответствии с законодательством.

ГТК организует и осуществляет финансирование таможенных органов в пределах выделенных бюджетных назначений, а также других источников, не запрещенных законодательством.

ГТК – распорядитель бюджетных средств.

**Лимит бюджетных обязательств** – это объем прав в денежном выражении на принятие бюджетным учреждением бюджетных обязательств и их выполнение в текущем финансовом году.

**Бюджетное обязательство** представляет собой обязанность, обусловленную законом, предоставить физическому или юридическому лицу средства из бюджета и подлежащую исполнению в текущем финансовом году.

После получения лимитов бюджетных обязательств бюджетная организация осуществляет расходы и платежи путем составления соответствующих (платёжных) документов и направления их в подразделения Главного государственного казначейства Министерства финансов Республики Беларусь.

При составлении бюджетной сметы используются данные предыдущего года, которые могут корректироваться на индекс дефлятор или в соответствии с ожидаемым ростом отдельных статей затрат. *В соответствии со сметой бюджетные ассигнования носят строго целевой характер.* Получатели не вправе расходовать денежные средства на цели, не предусмотренные сметой, а также превышать сметные значения. Бюджетные средства строго регламентированы не только по назначению, но и по времени использования. Использование средств ограничено рамками финансового года (в РБ с 1 января по 31 декабря)

По итогу финансового года составляется *отчет об исполнении бюджетной сметы.*

## Источники финансирования бюджетных организаций



Согласно Бюджетному кодексу, бюджетные организации не имеют права осуществлять заимствования в любой форме и предоставлять за счет бюджетных средств займы организациям и физическим лицам.



Для осуществления расходов республиканского бюджета через органы казначейства присваивается **УНК (учетный номер казначейства)**:

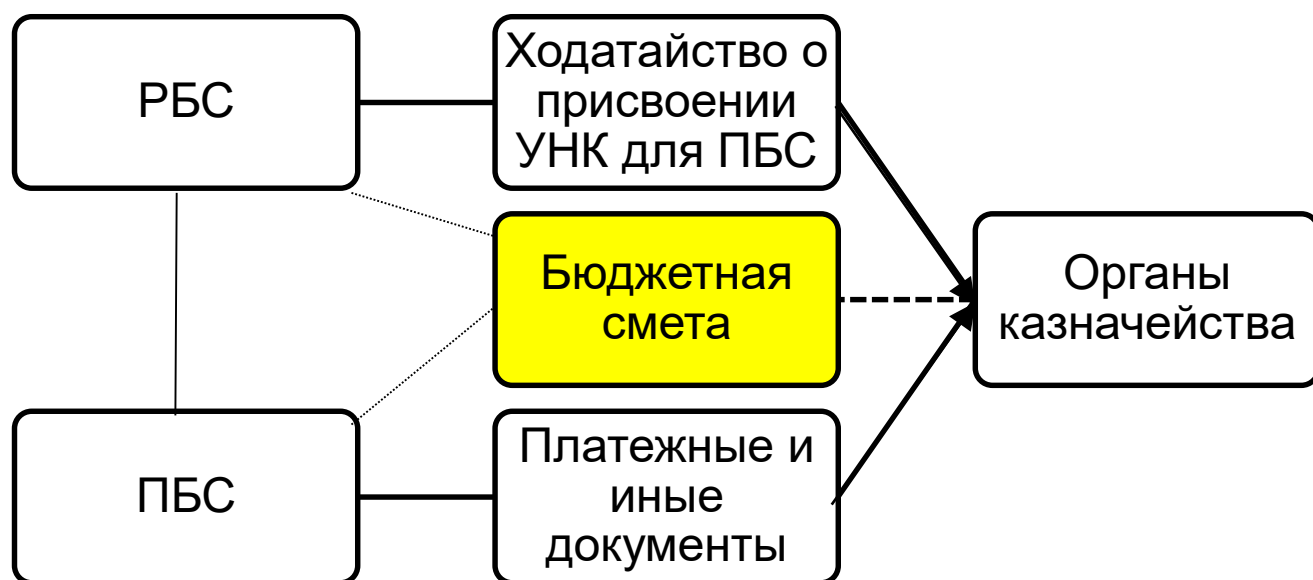
- государственным органам и организациям, подчиненным Правительству Республики Беларусь и территориальным органам, Национальной Национальной академии наук Беларуси, бюджетным организациям, их структурным подразделениям, имеющим самостоятельный баланс для выполнения своих функций, предусмотренных уставом и положением;
- местным финансовым органам для проведения за счет средств местных бюджетов отдельных видов расходов;
- иным юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, которым в текущем финансовом году выделены средства республиканского бюджета и местных бюджетов.

Для присвоения УНК распорядитель бюджетных средств (РБС) предоставляет в соответствующий орган письменное обращение с обоснованием необходимости присвоения УНК **получателю бюджетных средств (ПБС)**, в котором указывается его полное и сокращенное наименование, юридический адрес, учетный номер плательщика и наименование вышестоящей организации.

Одновременно с присвоением УНК ПБС формируется **реестр**. Информационное сопровождение и поддержание реестра в активном состоянии осуществляется ГГК.

Расходование средств республиканского бюджета осуществляют получатели бюджетных средств, включенные в реестр и зарегистрированные в территориальном казначействе.

Параллельно с УНК открываются лицевые счета плательщиков, по которым проводятся операции в соответствии с законодательством.



**Для осуществления расчетов по принятым бюджетным обязательствам получатель бюджетных средств в орган государственного казначейства представляет:**

- заявку на перечисление денежных средств;
- договор закупки товаров (работ, услуг), оплачиваемый за счет бюджетных средств полностью или частично, и документы, составляющие его неотъемлемую часть. В случае заключения сторонами дополнительного соглашения к договору оно представляется получателем бюджетных средств в органы казначейства в течение пяти рабочих дней после заключения, но не позднее срока исполнения обязательств по договору, ранее зарегистрированному органом казначейства;
- документы, подтверждающие поставку товара, выполнение работ, оказание услуг.

**Оплата расходов со счетов органов государственного казначейства осуществляется по обязательствам получателей бюджетных средств, предусматривающим:**

- источники финансирования;
- условия доставки, передачи товара, письменного уведомления поставщика о готовности товара к передаче;
- общую сумму с выделением суммы обязательств на текущий финансовый год в белорусских рублях. При этом при закупке импортных товаров (работ, услуг), приобретаемых у нерезидентов Республики Беларусь, допускается определение суммы обязательств в иностранной валюте либо в сумме, эквивалентной определенной сумме в иностранной валюте.

# ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

## Тема 1. Сущность и формы проявления финансов предприятий

Задание 1. Охарактеризуйте основные принципы организации финансов предприятий.

Задание 2. Составьте сравнительную характеристику организационно-правовых форм создания коммерческих предприятий в Республике Беларусь.

Признак	Унитарное предприятие	ООО	ОДО	ЗАО	ОАО	Производственный кооператив
Минимальный размер уставного фонда						
Срок формирования уставного фонда						
Учредительные документы						
Возможные участники (учредители)						
Число участников/учредителей						
Ответственность по обязательствам юр лица и других участников						
Порядок распределения прибыли						
Прочее						



## Тема 2. Капитал коммерческой организации, его формирование и использование

Задание 1. Коротко ответьте на вопросы.

1. Капитал, который характеризует ту его часть, которая находится в хозяйственном обороте, называют ....
2. Как называется капитал (фонд), который образуется на момент создания предприятия, находится в его распоряжении на всем протяжении существования предприятия?
3. Страховой фонд предприятия, предназначенный для покрытия непредвиденных убытков, а также для выплаты доходов инвесторам, когда на эти цели не хватает прибыли – это...
4. Совокупность реальных денежных средств, находящихся в распоряжении государства, хозяйствующих субъектов, органов местного самоуправления – это...
5. Финансовые ресурсы, вложенные в производство и приносящие прибыль – это...
6. Денежные доходы и поступления, находящиеся в распоряжении хозяйствующих субъектов и предназначенные для обеспечения их хозяйственной деятельности и выполнения обязательств перед финансово-кредитной системой – это...
7. Совокупность средств, принадлежащих владельцам предприятия на правах собственности и приносящих прибыль в любой форме – это..
8. Назовите основные составляющие собственного капитала
9. Совокупность заемных средств, приносящая предприятию прибыль – это...
10. Назовите основные элементы заемного капитала.

Задание 2. ОАО «Алые паруса» имеет уставный капитал 20 000 д.е. В предыдущем году были выплачены дивиденды в размере 15% на одну акцию. Акционерное общество также привлекло банковский кредит в размере 5000 д.е., который был взят под 10% годовых. Определить средневзвешенную стоимость капитала предприятия.

Задание 3. Провести анализ динамики и структуры капитала отечественного предприятия по функциональной роли за 3 года. Сделать выводы.

Задание 4. Провести анализ динамики и структуры капитала отечественного предприятия по источникам формирования за 3 года. Сделать выводы.

### **Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии**

Задание 1. Используя Выпуск 2 ЕКСД, определите, что относится к должностным обязанностям

- начальника финансового отдела;
- экономиста по финансовой работе.

Задание 2. Составьте схему взаимодействия финансового отдела с другими подразделениями производственного предприятия.

## Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими

Задание 1. По данным бухгалтерской отчетности отечественного предприятия рассчитайте показатели эффективности использования основного капитала за три года .

Показатели	2021	2022	2023	Темп роста, %	
				2022/2021	2023/2022
Среднегодовая стоимость ОС					
Выручка	378794	492244	491078		
Чистая прибыль	28649	33093	14106		
Среднесписочная численность работников	1346	1301	1296		
Фондоотдача					
Фондоемкость					
Фондовооруженность					
Фондорентабельность					

Задание 2. Проведите анализ состава и структуры долгосрочных активов отечественного предприятия, используя его бухгалтерские балансы за два последних года. Результаты анализа представьте в таблице. Сделайте выводы.

## Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

Задание 1. Определите совокупный норматив оборотных средств методом прямого счета на основе данных приведенной ниже таблицы.

Показатель	Значение
Текущий запас, дней	8
Страховой запас, дней	4
Разгрузочный запас, дней	1
Подготовительный запас, дней	1
Транспортный запас, дней	7
Норма оборотных средств по сырью, дней	
Расход сырья в IV квартале планового года, руб.	45 000
Норма оборотных средств по незавершенному производству, дней	5
Затраты на производство (по производственной себестоимости) в IV квартале планового года, руб.	144 000
Норма оборотных средств по готовой продукции, дней	3
Выпуск товарной продукции в IV квартале планового года, руб.	360 000
Норматив оборотных средств по расходам будущих периодов в плановом году, руб.	6000

Задание 2. Проведите анализ состава и структуры оборотных средств (краткосрочных активов) отечественного предприятия, используя его бухгалтерские балансы за два последних года. Результаты анализа представьте в таблице. Сделайте выводы.

## Тема 6. Затраты и расходы коммерческой организации

Задание 1. Рассчитать полную себестоимость товарной продукции на основе данных таблицы:

Показатель	Сумма, тыс. р.
1. Материальные затраты	
В том числе:	
сырье и основные материалы (за вычетом отходов)	126 600
покупные полуфабрикаты и услуги со стороны	71 150
вспомогательные материалы	14 700
топливо	28 000
энергия	125 500
2. Заработная плата основная и дополнительная	50 000
3. Отчисления на социальные нужды	
4. Амортизация основных фондов и нематериальных активов	22 500
5. Прочие затраты	90 000
6. Итого затрат на производство	
7. Изменение остатков резервов предстоящих расходов и платежей	-500
8. Изменение остатков незавершенного производства	+1500
9. Производственная себестоимость товарной продукции	
10. Коммерческие расходы (расходы на реализацию)	550
11. Полная себестоимость товарной продукции	

Задание 2. Проведите анализ состава и структуры расходов отечественного предприятия, используя его отчеты о прибылях и убытках за два последних года. Результаты анализа представьте в таблице. Сделайте выводы.

## Тема 7. Поступления и доходы организаций

Задание 1. Рассчитать выручку от реализации продукции на планируемый год методом прямого счета.

Изделие	Остаток на начало года, шт.	План выпуска, шт.	Остаток на конец года, шт.	Объем реализации, шт.	Стоимость в отпускных ценах, тыс. р.	
					единицы продукции	всего объема реализации
1	2	3	4	5	6	7
А	9000	200 000	8000		400	
Б	3000	600 000	2000		200	
В	6000	100 000	3000		100	
Итого						

Задание 2. Рассчитать отпускную цену единицы продукции предприятия, если материальные затраты на ее выпуск составил 16 000 млн. руб., расходы на оплату труда – 11650 млн. руб., амортизация основных средств и нематериальных активов – 7 000 млн. руб., прочие расходы – 5 300 млн. руб. Отчисления на социальное и пенсионное страхование по ставкам 34% и 0,6%. В отчетном периоде изготовлено 800 единиц продукции при норме рентабельности 15%. Акцизным налогом продукция не облагается.

## Тема 8. Прибыль и рентабельность предприятия

Задание 1. Рассчитать плановую прибыль от реализации продукции методом прямого счета.

Ожидаемые остатки нереализованной продукции на начало планового года (входные) — 20 тыс. шт.; план производства продукции на год — 900 тыс. шт.; планируемые остатки нереализованной продукции на конец года (выходные) — 10 тыс. шт. Отпускная цена за единицу продукции — 15 р. Полная себестоимость единицы продукции — 9 р.

Задание 2. Вычислить прибыль и рентабельность продукции и реализации подакцизного товара. Акциз на объем реализации составил 300 000 руб.

Реализовано товара в отпускных ценах (с НДС) — 846 000 р.  
Себестоимость реализованной продукции — 200 000 р.

Задание 3. На основе данных бухгалтерских балансов и отчетов о прибылях и убытках отечественного предприятия за два последних года рассчитайте фактические значения рентабельности продукции, рентабельности продаж, рентабельности собственного капитала, рентабельности активов и дайте оценку изменений значений этих показателей.

## **Тема 9-10. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства**

Задание 1. На основе данных бухгалтерских балансов и отчетов о прибылях и убытках отечественного предприятия за два последних года проведите оценку его финансового состояния и диагностику банкротства, используя модели Лиса, Альтмана, Таффлера, Савицкой и Спрингейта.

## **Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций**

Задание 1. Клиент заключил с банком договор внутреннего открытого факторинга, согласно которому он уступил банку право требования у должника платы за поставку товаров в сумме  $S = 590$  тыс. руб. Должник обязуется оплатить прописанные в договоре товары в течение одного месяца после отгрузки. По условиям договора размер авансового платежа составляет  $pS = 80\%$ , а размер вознаграждения банка  $kв = 2\%$  от суммы уступленного требования. Определить общую сумму, перечисленную банком клиенту при условии своевременной оплаты должником обязательства по сделке.

Задание 2. Предприятие оформляет кредит в банке на сумму 36000 тыс. руб. сроком на 1 год. Условиями договора предусмотрена номинальная ставка 16% годовых с:

а) ежемесячным равномерным погашением основного долга по кредиту и уплатой процента от остатка по долгу.

Составить план погашения кредита в табличной форме.



Задание 3. Предприятие приобрело в лизинг основное средство, первоначальная стоимость которого составляет 90 000 руб. (в т.ч. НДС по ставке 20%).

В соответствии с договором объект передан в долгосрочный лизинг сроком на 48 мес., который должен быть завершен выкупом.

Согласно договору предприятие погашает за период лизингового договора 80 % от первоначальной стоимости объекта лизинга.

НДС в части погашения первоначальной стоимости объекта лизинга – \_\_\_\_\_ руб. (рассчитать).

Возмещение расходов лизингодателя в лизинговом платеже (текущие расходы, кроме погашения инвестиционных расходов) составляет 7 000 руб.

Планируемая прибыль лизингодателя в лизинговом платеже составляет рассчитывается по ставке 3% от первоначальной стоимости без НДС.

НДС в части дохода лизингодателя (возмещение расходов и ставки) рассчитывается по ставке 20%.

Начисление амортизации производится

А) Линейным способом;

Б) Прямым методом СЧЛ.

Необходимо составить график погашения обязательств по лизингу для вариантов А) и Б).

## Тема 12. Финансы организаций других отраслей и сфер деятельности

Задание 1. Произвести расчёт оптовой цены в торговле.

Наименование показателя	Расчет	Сумма, руб.
1	2	3
1. Покупная цена (цена производителя, импортера) с НДС 20 %		144000
В том числе		
а) НДС (к вычету)	стр. 1 • 20 % / 120 %	
б) цена без НДС	стр. 1 - стр. 1а)	
2. Оптовая надбавка (к цене производителя, импортера), например, 10 % доходов	стр. 1б)• 10 %	
3. Отпускная цена без НДС	стр. 1б)+ стр.2	
4. НДС, 20 %	стр.3• 20 %	
5. Оптовая цена с НДС	стр. 3+ стр.4	

Задание 2. Предприятие произвело и реализовало 100 000 тонн дизельного топлива (1 тонна дизельного топлива = 1190 литров). Полная себестоимость производства 40 00 тыс. рублей. Рентабельность составляет 35%. Ставка акциза 1 563,12 рублей за 1 тонну. Определить отпускную цену производителя топлива (за 1 л.) и его выручку, а также розничную цену на автозаправках, если торговая надбавка 15%.

# РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

## Вопросы к зачёту (экзамену) по дисциплине «Финансы организаций»

1. Организационно-правовые формы осуществления предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций.
2. Содержание финансов предприятия. Характеристика основных форм финансовых отношений.
3. Функциональные звенья финансового механизма предприятий, их особенности
4. Функции финансов предприятий и закономерности их проявления в деятельности хозяйствующих субъектов.
5. Финансовая работа на коммерческом предприятии и ее основные направления.
6. Финансовая служба предприятия и ее роль в системе управления финансами субъекта хозяйствования.
7. Сущность финансового менеджмента на предприятии и его основные функции.
8. Финансовая информация о бизнесе и ее место в процессе принятия управленческого решения.
9. Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования.
10. Понятие капитала предприятия, состав и структура капитала.
11. Значение собственного капитала в функционировании и развитии организации.
12. Заемный капитал, его роль в деятельности предприятия.
13. Цена капитала: понятие, виды, порядок расчета.
14. Понятие долгосрочных активов предприятия и их состав.
15. Основной капитал предприятия, его структура и показатели использования.
16. Проблемы физической и моральной изношенности основных фондов и задачи технического обновления производственного оборудования.
17. Собственные и заемные источники финансирования долгосрочных активов.
18. Особенности современной инвестиционной политики белорусских предприятий.

19. Сущность оборотных средств, их назначение и специфика воспроизводства.
20. Принципы организации оборотных средств. Формирование оборотных средств.
21. Определение плановой потребности в оборотных средствах по предприятию в целом и в разрезе экономических элементов.
22. Источники формирования оборотных средств, их характеристика.
23. Оборачиваемость оборотных средств: понятие, важность, показатели измерения.
24. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств современных организаций.
25. Характеристика и классификация денежных расходов предприятий. Источники их финансирования.
26. Денежные расходы по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации.
27. Содержание затрат на производство и реализации продукции, работ, услуг. Понятие себестоимости.
28. Группировка затрат, включаемых в себестоимость продукции, работ и услуг.
29. Планирование и прогнозирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг.
30. Понятие денежных поступлений и денежных доходов организации. Состав и структура денежных доходов организаций.
31. Выручка от реализации продукции, работ и услуг - главный источник финансовых ресурсов организаций. Факторы, влияющие на объем выручки.
32. Ценовая политика предприятия.
33. Методы планирования и прогнозирования выручки от реализации продукции, работ и услуг.
34. Доходы от инвестиционной и финансовой деятельности организации, их состав и планирование объемов.
35. Понятие прибыли или убытка и факторы их определяющие.
36. Общая прибыль предприятия (прибыль до налогообложения) и ее состав.

37. Прибыль (убыток) от инвестиционной деятельности предприятия. Прибыль (убыток) от финансовой деятельности предприятия.
38. Этапы распределения и направления использования прибыли организации.
39. Платежи из прибыли в государственный бюджет.
40. Показатели рентабельности, порядок их расчета. Факторы роста прибыли и рентабельности.
41. Методы планирования и прогнозирования прибыли от реализации продукции, работ, услуг.
42. Финансовый контроль за прибылью и уровнем рентабельности.
43. Финансовое планирование и прогнозирование как инструмент управления финансами предприятия, их содержание, принципы и методы.
44. Сущность финансового состояния предприятия и процедуры его оценки.
45. Показатели и методы оценки ликвидности и платежеспособности предприятия.
46. Показатели и методы оценки финансовой устойчивости предприятия.
47. Показатели и методы оценки деловой активности и рентабельности предприятия.
48. Оценка финансового состояния как основа признания неплатёжеспособности и банкротства организации.
49. Проблемы объективной оценки финансового состояния современных отечественных организаций.
50. Признаки кризисного состояния экономики организаций.
51. Виды банкротства и его процедуры.
52. Системы диагностики экономической несостоятельности и банкротства предприятия.
53. Принципы антикризисного финансового управления предприятием при угрозе банкротства.
54. Досудебные процедуры финансового оздоровления экономически несостоятельного предприятия.
55. Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.

56. Страховые отношения организации, сущность страхования и его виды.
57. Участники страховых отношений и объекты страховой защиты. Страховые случаи.
58. Порядок заключения и прекращения договоров страхования.
59. Роль и значение обязательного и добровольного страхования в деятельности хозяйствующих субъектов.
60. Страхование имущества юридических лиц. Существенные условия договора имущественного страхования, их характеристика
61. Денежные расходы страхователя и подходы к управлению их объемами.
62. Заемная политика предприятия.
63. Кредитоспособность заемщика.
64. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования.
65. Виды банковских кредитов и особенности их использования и обслуживания организацией-заемщиком.
66. Коммерческий кредит и его роль в деятельности организации.
67. Факторинг и субъекты факторинговой сделки. Роль факторинга в обеспеченности предприятия ресурсами.
68. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств. Субъекты лизинговой сделки.
69. Особенности финансов некоммерческих организаций
70. Основы бухгалтерского учёта в бюджетных организациях

# ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

Р- / 20 24

Учреждение образования  
«Брестский государственный технический университет»

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебной работе

\_\_\_\_\_ М.В.Нерода  
« 28 » 06 2024 г.

Регистрационный № УД-24-1-059уч.

## Финансы организаций

Учебная программа учреждения высшего образования по учебной  
дисциплине для специальности:  
6-05-0411-01 Бухгалтерский учёт, анализ и аудит  
6-05-1036-01 Таможенное дело

Учебная программа составлена на основе образовательных стандартов высшего образования ОСВО 6-05-1036-01-2023, ОСВО 6-0411-01-2023, Инструкции БрГТУ по разработке учебных программ №57 от 01.06.2020г. и учебных планов специальности 6-05-0411-01 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 6-05-1036-01 «Таможенное дело».

**СОСТАВИТЕЛЬ:**

Семенюк Е.В., старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета анализа и аудита

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

Зазерская В.В., декан экономического факультета БрГТУ, кандидат экономических наук, доцент

Проровская Т.Н., заместитель начальника отдела внешнеэкономического сотрудничества, таможенного декларирования и работы с членами палаты унитарного предприятия «Брестское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты»

**РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:**

Кафедрой бухгалтерского учета анализа и аудита

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ Н.В.Потапова  
(протокол № 10 от 14.06.2024);

Методической комиссией экономического факультета

Председатель методической комиссии \_\_\_\_\_ Л.А. Захарченко  
(протокол № 5 от 26.06 2024);

Научно-методическим советом БрГТУ (протокол № 5 от 28.06. 2024)

*Методический совет* *у.м.с.* *В.И. Серок*



## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Учебная программа по курсу «Финансы организаций» предназначена для студентов 2-го курса специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» дневной и заочной формы обучения, для студентов 2 курса специальности «Таможенное дело» дневной формы обучения.

«Финансы организаций» – экономическая дисциплина, которая изучает основы организации финансов предприятий в современных условиях и является базовой дисциплиной, знание которой необходимо для специалистов, занятых в сфере бухгалтерского учета и аудита, финансов, таможенного дела. Учебная дисциплина «Финансы организаций» направлена на формирование у студентов целостной системы знаний о финансовых отношениях и финансовом механизме предприятий, процессах формирования и использования фондов денежных средств, выборе источников финансирования затрат и вариантов вложения средств, о порядке формирования результатов деятельности и оценке финансовых показателей, важности и сложности финансовой работы на предприятии.

Цель преподавания учебной дисциплины: овладение теоретическими знаниями и практическими навыками по квалифицированному управлению финансовыми ресурсами и капиталом предприятий, на основе использования современных финансовых инструментов.

Задачи изучения дисциплины

- освоение основных теоретических принципов и методов в области финансов предприятия;
- овладение практическими знаниями по управлению финансами на предприятии;
- получение необходимых навыков анализа, планирования и регулирования финансовых потоков на предприятии;
- ознакомление с организацией финансовой работы, функциями финансовых служб организаций.

Изучение дисциплины направлено на формирования следующих компетенций

УК-1. Владеть основами исследовательской деятельности, осуществлять поиск, анализ и синтез информации;

УК-9. Обладать способностью анализировать экономическую систему общества в ее динамике, законы ее функционирования и развития для понимания факторов возникновения и направлений развития социально-экономических систем, их способности удовлетворять потребности людей, выявлять факторы и механизмы политических и социально-экономических процессов, использовать инструменты экономического анализа для оценки политического процесса принятия экономических решений и результативности экономической политики.

В результате изучения учебной дисциплины студент должен:  
знать:

- содержание и принципы организации финансов предприятий и особенности их проявления в современных условиях;
  - организацию формирования денежных поступлений и доходов предприятия, методы их планирования;
  - основы управления финансовой деятельностью предприятий;
  - современные методы и приемы формирования и корректировки финансовых решений в процессе размещения и управления капиталом;
  - механизм заимствования средств и способы оценки стоимости заемного капитала;
  - методы анализа финансовых результатов предприятия, его финансового состояния на основе чтения финансовой отчетности;
- уметь:
- применять действующие законодательные и нормативные акты в финансовых расчетах и при оценке хозяйственных ситуаций;
  - использовать теоретические знания курса для анализа финансового состояния предприятия и принятия решений, направленных на обеспечение устойчивой работы предприятия;
  - определять оптимальную структуру источников финансирования затрат и направлений использования финансовых ресурсов;
  - управлять денежными потоками на предприятии;
  - обеспечивать наиболее рациональное использование капитала в целях дальнейшего развития предприятия;
- владеть:
- приемами управления финансовой деятельностью предприятий;
  - способами определения оптимальной структуры источников финансирования затрат и направлений использования финансовых ресурсов;
  - методами оценки финансовых результатов предприятия, его финансового состояния на основе чтения финансовой отчетности.

Связи с другими дисциплинами.

Изучение дисциплины «Финансы предприятий» базируется на знании таких общенаучных и общепрофессиональных дисциплин, как «Финансы и финансовое право», «Микроэкономика», предусмотренных учебными планами специальностей «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит» и (или) «Таможенное дело».

**План учебной дисциплины для дневной формы получения  
высшего образования**

Код специальности (направление специализации)	Наименование специальности (направление специализации)	Курс	Семестр	Всего учебных часов	Количество зачетных единиц	Аудиторных часов (в соответствии с учебным планом УМО)				Форма текущей аттестации
						Всего	Лекции	Практические занятия	УСР	
6-05-0411-01	Бухгалтер- ский учет, анализ и аудит	2	3	120	3	68	34	34	-	Экза- мен (3сем)
6-05-1036-01	Таможенно е дело	2	3	146	3	68	34	34	-	Зачет (3сем)

**План учебной дисциплины для заочной формы получения  
высшего образования**

Код специальности (направление специализации)	Наименование специальности (направление специализации)	Курс	Семестр	Всего учебных часов	Количество зачетных единиц	Аудиторных часов (в соответствии с учебным планом УМО)				Форма текущей аттестации
						Всего	Лекции	Практические занятия	УСР	
6-05-0411-01	Бухгалтер- ский учет, анализ и аудит	2	4	120	3	16	8	8	-	Экза- мен (4сем)

**1. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА**

**1.1 ЛЕКЦИОННЫЕ ЗАНЯТИЯ, ИХ СОДЕРЖАНИЕ**

**Тема 1. Сущность и формы проявления финансов организаций**

Организационно-правовые формы осуществления предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций. Роль финансов реального сектора экономики в финансовой системе государства.

Содержание финансов предприятия. Характеристика основных форм финансовых отношений: с другими хозяйствующими субъектами, занятыми

работниками, органами финансовой системы, кредитными учреждениями, вышестоящими организациями.

Функции финансов организаций и закономерности их проявления в деятельности хозяйствующих субъектов.

Роль государства в управлении и регулировании финансов организации. Законодательство Республики Беларусь, регламентирующее финансовую деятельность организаций. Влияние форм собственности и отраслевых особенностей на организацию финансов.

## Тема 2. Финансовые ресурсы и капитал предприятия

Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования. Понятие капитала, состав и структура капитала. Значение собственного капитала в функционировании и развитии организации.

Заемный капитал, его роль в деятельности предприятия. Инвестированный капитал и его значение в развитии предпринимательской деятельности.

Понятия активов и пассивов организаций. Долгосрочные и краткосрочные активы. Состав пассивов организации.

## Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии

Финансовая работа на коммерческом предприятии и ее основные направления. Финансовая служба организации и ее роль в системе управления финансами субъекта хозяйствования. Организационная структура финансовой службы. Взаимосвязь финансовой службы с другими подразделениями организации.

Сущность финансового менеджмента на предприятии и его основные функции. Принципы финансового менеджмента, его цели и задачи. Финансовая информация о бизнесе и ее место в процессе принятия управленческого решения. Финансовое планирование и прогнозирование как инструмент управления финансами организации, их содержание, принципы и методы.

## Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими

Понятие долгосрочных активов предприятия и их состав. Основной капитал организации, его структура и показатели использования. Проблемы физической и моральной изношенности основных фондов и задачи технического обновления производственного оборудования. Собственные и заемные источники финансирования долгосрочных активов. Особенности современной инвестиционной политики белорусских организаций.

## Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

Сущность оборотных средств, их назначение и специфика воспроизводства. Принципы организации оборотных средств. Формирование оборотных средств. Определение плановой потребности в оборотных средствах по организации в целом и в разрезе экономических элементов: в

запасах сырья, материалов, покупных полуфабрикатов, незавершенного производства, готовой продукции и других элементов. Источники формирования оборотных средств. Причины недостатка оборотных средств и разработка мер по их восполнению. Оборачиваемость оборотных средств: понятие, важность, показатели измерения. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств современных организаций.

#### Тема 6. Денежные расходы предприятия и управление ими

Характеристика и классификация денежных расходов предприятия. Источники их финансирования. Денежные расходы по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации. Содержание затрат на производство и реализации продукции, работ, услуг. Понятие себестоимости. Группировка затрат, включаемых в себестоимость продукции, работ и услуг. Планирование и прогнозирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг. Контроль и регулирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг.

#### Тема 7. Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими

Понятие денежных поступлений и денежных доходов организации. Состав и структура денежных доходов организаций. Выручка от реализации продукции, работ и услуг - главный источник финансовых ресурсов организаций. Ценовая политика организаций. Методы планирования и прогнозирования выручки от реализации продукции, работ и услуг. Доходы от инвестиционной и финансовой деятельности организации, их состав и планирование объемов. Анализ и оценка состава и структуры денежных доходов и поступлений организаций.

#### Тема 8. Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими

Понятие прибыли или убытка и факторы их определяющие. Общая прибыль организации (прибыль до налогообложения) и ее состав. Прибыль (убыток) от инвестиционной деятельности предприятия. Прибыль (убыток) от финансовой деятельности предприятия. Этапы распределения и направления использования прибыли организации. Платежи из прибыли в государственный бюджет. Состав расходов, финансируемых за счет прибыли. Показатели рентабельности работы организаций. Факторы роста прибыли и рентабельности. Методы планирования и прогнозирования прибыли от реализации продукции, работ, услуг. Финансовый контроль за прибылью и уровнем рентабельности.

#### Тема 9. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки

Сущность финансового состояния предприятия и процедуры его оценки. Этапы и виды оценки финансового состояния предприятия, ее информационная база. Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и

платежеспособности субъектов хозяйствования. Показатели и методы оценки ликвидности и платежеспособности предприятия. Показатели и методы оценки финансовой устойчивости предприятия. Показатели и методы оценки деловой активности и рентабельности предприятия. Оценка финансового состояния как основа признания экономической несостоятельности и банкротства организации. Проблемы объективной оценки финансового состояния современных отечественных организаций.

Тема 10. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства

Признаки кризисного состояния экономики организаций. Виды банкротства и его процедуры. Системы диагностики экономической несостоятельности и банкротства предприятия. Досудебные процедуры финансового оздоровления экономически несостоятельного предприятия. Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.

Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций

Страховые отношения предприятия, сущность страхования и его виды. Участники страховых отношений и объекты страховой защиты. Страховые случаи. Порядок заключения и прекращения договоров страхования. Денежные расходы страхователя и подходы к управлению их объемами. Страховые возмещения как источник финансовых ресурсов страхователя.

Заемная политика предприятия. Кредитоспособность заемщика. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования. Виды банковских кредитов. Коммерческий товарный кредит и его роль в деятельности организации. Схема привлечения коммерческого кредита и плата за него.

Факторинг и субъекты факторинговой сделки. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств. Субъекты лизинговой сделки. Лизинговые платежи как разновидность расходов организации. Политика управления лизингом.

Тема 12. Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности

Финансы промышленных организаций как основа финансов реального сектора экономики страны. Специфика сельского хозяйства и ее влияние на организацию финансов. Общая характеристика торговли как субъекта финансовых отношений. Общая характеристика транспортной организации как субъекта финансовых отношений. Особенности формирования доходов, расходов и прибыли строительных организаций. Общая характеристика организаций жилищного и коммунального хозяйства и их отраслевая специфика. Особенности формирования расходов организаций жилищного и коммунального хозяйства и их доходы. Дотации из бюджета.

### Тема 13. Особенности финансов некоммерческих организаций

Виды и функции НКО. Понятие бюджетной организации. Специфика формирования финансовых ресурсов НКО. Управление доходами и расходами некоммерческих организаций. Особенности финансового менеджмента в некоммерческих организациях.

Финансовая деятельность таможенных органов.

План счетов бюджетных организаций. Основы бюджетного учёта.

## 1.2. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ, ИХ СОДЕРЖАНИЕ

### Тема 1. Сущность и формы проявления финансов предприятия

Изучение содержания и форм финансовых отношений, классификации финансов предприятий по отраслевому признаку, по типу предприятия, по форме собственности, изучение функций финансов предприятий. Оценка ситуаций, решение тестов. Составление таблицы классификации финансов предприятий по основным критериям.

### Тема 2. Финансовые ресурсы и капитал предприятия

Изучение разделов и статей бухгалтерского баланса. Ознакомление с порядком формирования, распределения и использования финансовых ресурсов. Решение тестов и задач по определению структуры капитала, методов и форм финансирования, изучение ситуаций. Составление схемы формирования собственного капитала предприятия.

### Тема 3. Организация финансовой работы на предприятии

Практическая реализация элементов управления финансами на предприятии. Определение значения финансового менеджмента для предприятия. Ознакомление с содержанием финансовой работы на предприятии. Изучение функций, прав и обязанностей финансовой службы, ее взаимодействия с другими функциональными подразделениями предприятия. Решение тестов, изучение ситуаций.

### Тема 4. Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими

Финансовые аспекты управления долгосрочными активами. Определение рационального соотношения источников финансирования основных фондов. Изучение методов начисления амортизации по основным фондам. Показатели эффективности инвестиционных проектов. Решение задач по планированию амортизационных отчислений, составлению сметы капитальных вложений, расчету показателей эффективности использования основных фондов.

### Тема 5. Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими

Изучение методов нормирования оборотных средств. Решение тестов и задач по нормированию оборотных средств, по определению эффективности использования оборотных средств, по расчету прироста оборотных средств.

#### Тема 6. Денежные расходы предприятия и управление ими

Изучение состава денежных расходов предприятия, их классификации. Планирование затрат на производство и реализацию продукции. Определение себестоимости товарной продукции, реализованной продукции. Составление сметы затрат на производство и реализацию продукции. Место таможенных платежей в составе расходов коммерческих организаций. Решение тестов и задач, изучение ситуаций.

#### Тема 7. Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими

Изучение денежных доходов предприятий по источникам их формирования. Изучения порядка формирования отпускной цены на произведенную продукцию. Выбор вариантов вложения свободных денежных средств с целью получения дополнительного дохода. Решение тестов и задач по планированию выручки методом прямого счета и расчетным; по составлению плана поступления выручки от реализации продукции (работ, услуг).

#### Тема 8. Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими

Изучение методов планирования прибыли по товарной продукции и по реализованной продукции. Изучение вариантов распределения прибыли, остающейся в распоряжении предприятия. Решение задач по планированию прибыли, по определению окончательного финансового результата, расчет показателей рентабельности.

#### Тема 9. Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки

Изучение разделов и статей бухгалтерского баланса. Изучение методов и приемов финансового анализа. Решение задач по анализу уровня самофинансирования, использования капитала, кредитоспособности, доходности. Изучение показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия, информационной базы для расчета показателей. Решение задач по расчету финансовых коэффициентов.

#### Тема 10. Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства

Изучение отечественных и зарубежных систем диагностики экономической несостоятельности и банкротства, определение их преимуществ и недостатков. Изучение процедуры банкротства организации и технологии ее осуществления. Решение тестов и задач, изучение ситуаций.

#### Тема 11. Страховые и кредитные отношения организаций

Изучение этапов и порядка заключения договоров страхования. Расчет страховых взносов по имущественному страхованию и страхованию ответственности. Порядок получения страхового возмещения.



Изучение порядка и условий заключения кредитных договоров. Расчет платы за пользование кредитными ресурсами. Решение тестов и задач, изучение ситуаций.

Тема 12. Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности

Расчет выручки, определение себестоимости и финансового результата в сельскохозяйственных организациях. Расчет показателей деятельности торговых организаций. Решение тестов и задач, изучение ситуаций.

Тема 13. Особенности финансов некоммерческих организаций

Изучение плана счетов бюджетных организаций. Особенности бюджетного учёта.

Таможня как распорядитель бюджетных средств. Доходы бюджетных организаций. Решение тестов и задач, изучение ситуаций.

## 2. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКАЯ КАРТА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 2.1. Учебно-методическая карта учебной дисциплины для специальности 6-05-1036-01 Таможенное дело дневной формы получения высшего образования

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов			Количество часов самостоятельной работы	Формы контроля знаний
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа под контролем		
1.	Сущность и формы проявления финансов предприятия	2	2		6	З, Т, О
2.	Финансовые ресурсы и капитал предприятия	2	2		6	З, Т, О
3.	Организация финансовой работы на предприятии	2	2		6	З, Т, О
4.	Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими	4	4		6	З, Т, О
5.	Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими	4	4		6	З, Т, О
6.	Денежные расходы предприятия и управление ими	2	2		6	З, Т, О
7.	Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими	2	2		6	З, Т, О
8.	Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими	2	2		6	З, Т, О
9.	Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки	2	2		6	З, Т, О
10.	Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства	2	2		6	З, Т, О
11.	Страховые и кредитные отношения организаций	4	4		6	З, Т, О
12.	Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности	2	2		6	З, Т, О
13.	Особенности финансов некоммерческих организаций	4	4		6	З, Т, О
	Всего занятий	34	34		78	

Условные обозначения:

З – зачёт,

Т – тест,

О – устный опрос

2.2. Учебно-методическая карта учебной дисциплины  
для специальности 6-05-0411-01 Бухгалтерский учёт, анализ и аудит  
дневной формы получения высшего образования

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов			Количество часов самостоятельной работы	Формы контроля знаний
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа под контролем		
1.	Сущность и формы проявления финансов предприятия	2	2		4	Э, Т, О
2.	Финансовые ресурсы и капитал предприятия	2	2		4	Э, Т, О
3.	Организация финансовой работы на предприятии	2	2		4	Э, Т, О
4.	Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими	4	4		4	Э, Т, О
5.	Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими	4	4		4	Э, Т, О
6.	Денежные расходы предприятия и управление ими	2	2		4	Э, Т, О
7.	Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими	2	2		4	Э, Т, О
8.	Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими	2	2		4	Э, Т, О
9.	Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки	2	2		4	Э, Т, О
10.	Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства	2	2		4	Э, Т, О
11.	Страховые и кредитные отношения организаций	4	4		4	Э, Т, О
12.	Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности	2	2		4	Э, Т, О
13.	Особенности финансов некоммерческих организаций	4	4		4	Э, Т, О
	Всего занятий	34	34		52	

Условные обозначения:

Э – экзамен,

Т – тест,

О – устный опрос

2.3. Учебно-методическая карта учебной дисциплины  
для специальности 6-05-0411-01 Бухгалтерский учёт, анализ и аудит  
для заочной формы получения высшего образования

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Количество аудиторных часов			Количество часов самостоятельной работы	Формы контроля знаний
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа под контролем		
1.	Сущность и формы проявления финансов предприятия	2			8	Э, Т, О
2.	Финансовые ресурсы и капитал предприятия	2			8	Э, Т, О
3.	Организация финансовой работы на предприятии				8	Э, Т, О
4.	Инвестиции в долгосрочные активы предприятия и управление ими	2	2		8	Э, Т, О
5.	Инвестиции в оборотный капитал предприятия и управление ими	2	2		8	Э, Т, О
6.	Денежные расходы предприятия и управление ими		2		8	Э, Т, О
7.	Денежные поступления и доходы предприятия и управление ими				8	Э, Т, О
8.	Прибыль и рентабельность предприятия и управление ими		2		8	Э, Т, О
9.	Финансовое состояние предприятия, показатели и методы оценки				8	Э, Т, О
10.	Финансовые отношения предприятия в условиях экономической несостоятельности и банкротства				8	Э, Т, О
11.	Страховые и кредитные отношения организаций				8	Э, Т, О
12.	Особенности финансов различных отраслей и сфер деятельности				8	Э, Т, О
13.	Особенности финансов некоммерческих организаций				8	Э, Т, О
	Всего аудиторных занятий	8	8		104	

Условные обозначения:

Э – экзамен,

Т – тест,

О – устный опрос

### 3. ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

#### 3.1. Перечень основной литературы

3.1.1. Финансы организации: учебное пособие для студентов учреждений высшего образования по специальности "Менеджмент (по направлениям)" / [О. А. Пузанкевич и др.]. - Минск : БГЭУ, 2023. - 225, [1] с.

3.1.2. Страховое дело: учебное пособие для студентов учреждений высшего образования по специальности «Финансы и кредит» / [М.А. Зайцева и др.] ; под ред. М.А. Зайцевой. - Минск: БГЭУ, 2020. - 414, [1] с. : ил.

3.1.3. Налоги и налогообложение: учебник для студентов учреждений высшего образования по группе специальностей «Экономика и управление» / [Е.Ф. Киреева и др.]; под ред. Е.Ф. Киреевой. - Минск: БГЭУ, 2019. - 438, [1] с.: ил. - (Учебник БГЭУ).

3.1.4. Государственный бюджет: учебное пособие для студентов учреждений высшего образования по специальности «Финансы и кредит» / [Т.В. Сорокина и др.]; под ред. Т.В. Сорокиной. - Минск: БГЭУ, 2019. - 558, [1] с. : ил.

3.1.5. Финансы организаций: пособие: [для студентов высших учебных заведений по учебной дисциплине "Финансы"] / Ю. М. Уласевич. - Минск :Амалфея, 2018. - 99 с.

#### 3.2 Дополнительная литература

3.2.1. Леонтьев, В. Е. Корпоративные финансы: учебник для академического бакалавриата / В. Е. Леонтьев, В. В. Бочаров, Н. П. Радковская. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 354 с.

3.2.2. Электронный учебно-методический комплекс по учебной дисциплине «Теория финансов» для специальности: 1-25 01 04 Финансы и кредит [Электронный ресурс] / Брестский государственный технический университет, Экономический факультет, Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита ; сост.: Н. А. Михальчук. – Брест : БрГТУ, 2022. – Режим доступа: <https://rep.bstu.by/handle/data/32554>.

3.2.3. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник/ Г.В. Савицкая. – 6-е изд., испр. и доп. – Москва: ИНФРА-М, 2017. – 378 с.

3.2.4. Финансы и финансовый рынок: пособие: для студентов учреждений высшего образования, обучающихся по специальностям 1-25 01 01 "Экономическая теория", 1-25 01 02 "Экономика" / Т. Г. Струк. - Минск : БГУ, 2020. - 231 с.

3.2.5. Финансы организации: пособие для реализации содержания образовательных программ высшего образования 1-й ступени и переподготовки руководящих работников и специалистов / Белкоопсоюз, Учреждение образования "Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации", Кафедра бухгалтерского учета и финансового менеджмента в отраслях народного хозяйства. - Гомель : Белорусский

торгово-экономический университет потребительской кооперации, 2020. - 183 с.

3.2.6. Финансы. Сценарии развития: учебник для вузов: для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим направлениям / И. К. Ключников, О. А. Молчанова. - Москва :Юрайт, 2018. - 204, [1] с.. - (Авторский учебник) (УМО ВО рекомендует)

3.2.7. Уласевич, Ю. М. Финансы. Практикум [Текст] : учеб. пособие / Ю. М. Уласевич, Т. Е. Бондарь. - Минск : БГЭУ, 2020. - 322, [1] с. : табл.

### 3.3 Нормативно-правовые акты

3.3.1. Конституция Республики Беларусь 1994 года: с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г.) [Электронный ресурс] / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа:<https://pravo.by/pravovaya-informatsiya/normativnye-dokumenty/konstitutsiya-respubliki-belarus/?print=1>– Дата доступа: 01.06.2024

3.3.2. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 7 дек. 1998 г., № 218-3: принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г.: одобр. Советом Респ. 19 нояб. 1998 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2024.

3.3.3. Бюджетный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 16 июля 2008 г. № 412-3 (ред. от 30.12.2018, с изм. от 29.12.2020) // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2022.

3.3.4. Налоговый Кодекс Республики Беларусь (Общая часть) 19 декабря 2002 г. № 166-3 (с изм. и доп.) // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2022.

3.3.5. Налоговый Кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) 29 декабря 2009 г. № 71-3 (с изм. и доп.) // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2022.

### 3.4. Перечень компьютерных программ, наглядных и других пособий, методических указаний и материалов, технических средств обучения, оборудования для выполнения лабораторных работ

В процессе обучения сочетаются как активные, так и интерактивные формы проведения занятий (компьютерные симуляции, деловые игры, разбор ситуаций,). В качестве информационных источников используются инновационные компьютерные технологии и интернет-ресурсы (сайты образовательных учреждений, ведомств, информационно-справочные системы), как обязательный компонент стандартов образования.

При проведении занятий в аудитории применяется интерактивное оборудование (компьютер, мультимедийный проектор), для демонстрации презентаций по темам лекций, что позволяет значительно активизировать

процесс обучения. Использование новых образовательных технологий обеспечивает развитие следующих навыков:

1. Аналитические навыки - умение отличать данные от информации, классифицировать, выделять существенную и несущественную информацию, анализировать, находить пропуски информации и уметь восстанавливать их. Мыслить ясно и логично. Практические навыки. Пониженный по сравнению с реальной ситуацией уровень сложности проблемы способствует формированию на практике навыков использования методов и принципов принятия решений.

2. Творческие навыки. Развиваются в генерации альтернативных решений, которые нельзя найти логическим путем.

3. Коммуникативные навыки - умение вести дискуссию, использовать наглядный материал защищать собственную точку зрения, убеждать оппонентов, составлять краткий убедительный отчет.

4. Социальные навыки - умение слушать, поддерживать в дискуссии или аргументировать противоположное мнение, контролировать себя и т. д.

5. Самоанализ. Несогласие в дискуссии способствует осознанию и анализу мнения других и своего собственного. Возникающие моральные и этические проблемы требуют формирования социальных навыков их решения.

### 3.5. Перечень средств диагностики результатов учебной деятельности

Для диагностики результатов сформированности компетенций обучающихся в результате усвоения дисциплины могут применяться следующие основные формы и средства оценки знаний:

1. Устная форма – собеседования; устные выступления и доклады на семинарах и курсовой конференции; выступления с докладами и презентациями на студенческих научно-практических конференциях, зачет; экзамен.

2. Письменная форма – тесты, контрольные опросы, рефераты, индивидуальные задания, аттестационные и контрольные работы

3. Смешанная форма – защита рефератов и отчетов по практическим заданиям; коллективная защита результатов деловой игры.

4. Техническая форма – компьютерное тестирование; мультимедийная презентация докладов.

#### 3.5.1 Текущая и промежуточная аттестация обучающихся

Текущая аттестация проводится в целях периодического контроля оценки результатов учебной деятельности обучающихся по учебной дисциплине.

Текущая аттестация студентов дневной формы получения образования включает:

– выполнение контрольной работы №1 по темам 4-5 учебной программы;

– выполнение контрольной работы №2 по темам 6,7,8 учебной программы.

Обучающиеся допускаются к промежуточной аттестации по учебной дисциплине при условии успешного выполнения контрольных работ №1 и №2, предусмотренных текущей аттестацией.

### 3.6. Методические рекомендации по организации и выполнению самостоятельной работы обучающихся по учебной дисциплине

При изучении учебной дисциплины используются следующие формы самостоятельной работы:

- подробное ознакомление с программой учебной дисциплины;
- ознакомление со списком рекомендуемой литературы по учебной дисциплине в целом и ее разделам, изучение необходимой литературы по теме, подбор дополнительной литературы;
- изучение лекционного материала за счет специальной литературы;
- подготовка к практическим занятиям с изучением основной и дополнительной литературы;
- подготовка к выполнению диагностических форм контроля (тесты, контрольные работы и т.п.);
- выполнение индивидуальных заданий (задач);
- подготовка сообщений, тематических докладов, рефератов, презентаций по заданным темам;
- составление тематической подборки литературных источников, интернет-ресурсов;
- подготовка к экзамену.

При организации самостоятельной неуправляемой работы студентов используются традиционные технологии сообщающего обучения, предполагающие передачу информации в готовом виде, формирование учебных умений по образцу: лекции, практические занятия, написание, заслушивание и обсуждение рефератов. Использование традиционных технологий обеспечивает систематичность, относительно малые затраты времени на передачу и усвоение материала.

В самостоятельную работу для студентов специальности «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит» по дисциплине входит:

- для дневной формы обучения - неконтролируемая самостоятельная работа в объеме 52 часов;
- для заочной формы обучения - неконтролируемая самостоятельная работа в объеме 104 часа.

В самостоятельную работу для студентов специальности «Таможенное дело» по дисциплине входит:

- для дневной формы обучения - неконтролируемая самостоятельная работа в объеме 78 часов;

Перечень вопросов, выносимых на самостоятельное изучение при неконтролируемой самостоятельной работе:



1. Функциональные звенья финансового механизма предприятий, их особенности.
3. Цена капитала: понятие, виды, порядок расчета.
4. Роль и значение обязательного и добровольного страхования в деятельности хозяйствующих субъектов.
5. Страхование имущества юридических лиц. Существенные условия договора имущественного страхования, их характеристика.
6. Страхование гражданской ответственности таможенных представителей: сущность, порядок проведения.
7. Финансовый менеджмент в бюджетных организациях.

### 3.7 Перечень вопросов к экзамену

1. Организационно-правовые формы осуществления предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций.
2. Содержание финансов предприятия. Характеристика основных форм финансовых отношений.
3. Функциональные звенья финансового механизма предприятий, их особенности
4. Функции финансов предприятий и закономерности их проявления в деятельности хозяйствующих субъектов.
5. Финансовая работа на коммерческом предприятии и ее основные направления.
6. Финансовая служба предприятия и ее роль в системе управления финансами субъекта хозяйствования.
7. Сущность финансового менеджмента на предприятии и его основные функции.
8. Финансовая информация о бизнесе и ее место в процессе принятия управленческого решения.
9. Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования.
10. Понятие капитала предприятия, состав и структура капитала.
11. Значение собственного капитала в функционировании и развитии организации.
12. Заемный капитал, его роль в деятельности предприятия.
13. Цена капитала: понятие, виды, порядок расчета.
14. Понятие долгосрочных активов предприятия и их состав.
15. Основной капитал предприятия, его структура и показатели использования.
16. Проблемы физической и моральной изношенности основных фондов и задачи технического обновления производственного оборудования.
17. Собственные и заемные источники финансирования долгосрочных активов.
18. Особенности современной инвестиционной политики белорусских предприятий.

19. Сущность оборотных средств, их назначение и специфика воспроизводства.
20. Принципы организации оборотных средств. Формирование оборотных средств.
21. Определение плановой потребности в оборотных средствах по предприятию в целом и в разрезе экономических элементов.
22. Источники формирования оборотных средств, их характеристика.
23. Оборачиваемость оборотных средств: понятие, важность, показатели измерения.
24. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств современных организаций.
25. Характеристика и классификация денежных расходов предприятий. Источники их финансирования.
26. Денежные расходы по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации.
27. Содержание затрат на производство и реализации продукции, работ, услуг. Понятие себестоимости.
28. Группировка затрат, включаемых в себестоимость продукции, работ и услуг.
29. Планирование и прогнозирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг.
30. Понятие денежных поступлений и денежных доходов организации. Состав и структура денежных доходов организаций.
31. Выручка от реализации продукции, работ и услуг - главный источник финансовых ресурсов организаций. Факторы, влияющие на объем выручки.
32. Ценовая политика предприятия.
33. Методы планирования и прогнозирования выручки от реализации продукции, работ и услуг.
34. Доходы от инвестиционной и финансовой деятельности организации, их состав и планирование объемов.
35. Понятие прибыли или убытка и факторы их определяющие.
36. Общая прибыль предприятия (прибыль до налогообложения) и ее состав.
37. Прибыль (убыток) от инвестиционной деятельности предприятия. Прибыль (убыток) от финансовой деятельности предприятия.
38. Этапы распределения и направления использования прибыли организации.
39. Платежи из прибыли в государственный бюджет.
40. Показатели рентабельности, порядок их расчета. Факторы роста прибыли и рентабельности.
41. Методы планирования и прогнозирования прибыли от реализации продукции, работ, услуг.
42. Финансовый контроль за прибылью и уровнем рентабельности.

43. Финансовое планирование и прогнозирование как инструмент управления финансами предприятия, их содержание, принципы и методы.
44. Информационная база финансового планирования и прогнозирования.
45. Классификация форм и видов финансовых планов.
46. Общая характеристика перспективного финансового планирования.
47. Общая характеристика текущего финансового планирования. Годовой финансовый план предприятия.
48. Оперативные финансовые планы, их назначение и порядок составления. Контроль и регулирование выполнения финансовых планов.
49. Сущность финансового состояния предприятия и процедуры его оценки.
50. Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования.
51. Показатели и методы оценки ликвидности и платежеспособности предприятия.
52. Показатели и методы оценки финансовой устойчивости предприятия.
53. Показатели и методы оценки деловой активности и рентабельности предприятия.
54. Оценка финансового состояния как основа признания экономической несостоятельности и банкротства организации.
55. Проблемы объективной оценки финансового состояния современных отечественных организаций.
56. Признаки кризисного состояния экономики организаций.
57. Виды банкротства и его процедуры.
58. Системы диагностики экономической несостоятельности и банкротства предприятия.
59. Принципы антикризисного финансового управления предприятием при угрозе банкротства.
60. Досудебные процедуры финансового оздоровления экономически несостоятельного предприятия.
61. Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.
62. Страховые отношения организации, сущность страхования и его виды.
63. Участники страховых отношений и объекты страховой защиты. Страховые случаи.
64. Порядок заключения и прекращения договоров страхования.
65. Роль и значение обязательного и добровольного страхования в деятельности хозяйствующих субъектов.
66. Страхование имущества юридических лиц. Существенные условия договора имущественного страхования, их характеристика

67. Денежные расходы страхователя и подходы к управлению их объемами.
68. Заемная политика предприятия.
69. Кредитоспособность заемщика.
70. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования.
71. Виды банковских кредитов и особенности их использования и обслуживания организацией-заемщиком.
72. Коммерческий кредит и его роль в деятельности организации.
73. Факторинг и субъекты факторинговой сделки. Роль факторинга в обеспеченности предприятия ресурсами.
74. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств. Субъекты лизинговой сделки.
75. Особенности финансов некоммерческих организаций
76. Основы бухгалтерского учёта в бюджетных организациях

### 3.8 Перечень вопросов к зачёту

1. Организационно-правовые формы осуществления предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, виды организаций.
2. Содержание финансов предприятия. Характеристика основных форм финансовых отношений.
3. Функциональные звенья финансового механизма предприятий, их особенности
4. Функции финансов предприятий и закономерности их проявления в деятельности хозяйствующих субъектов.
5. Финансовая работа на коммерческом предприятии и ее основные направления.
6. Финансовая служба предприятия и ее роль в системе управления финансами субъекта хозяйствования.
7. Сущность финансового менеджмента на предприятии и его основные функции.
8. Финансовая информация о бизнесе и ее место в процессе принятия управленческого решения.
9. Понятие финансовых ресурсов предприятия, источники их формирования.
10. Понятие капитала предприятия, состав и структура капитала.
11. Значение собственного капитала в функционировании и развитии организации.
12. Заемный капитал, его роль в деятельности предприятия.
13. Цена капитала: понятие, виды, порядок расчета.
14. Понятие долгосрочных активов предприятия и их состав.
15. Основной капитал предприятия, его структура и показатели использования.

16. Проблемы физической и моральной изношенности основных фондов и задачи технического обновления производственного оборудования.
17. Собственные и заемные источники финансирования долгосрочных активов.
18. Особенности современной инвестиционной политики белорусских предприятий.
19. Сущность оборотных средств, их назначение и специфика воспроизводства.
20. Принципы организации оборотных средств. Формирование оборотных средств.
21. Определение плановой потребности в оборотных средствах по предприятию в целом и в разрезе экономических элементов.
22. Источники формирования оборотных средств, их характеристика.
23. Оборачиваемость оборотных средств: понятие, важность, показатели измерения.
24. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств современных организаций.
25. Характеристика и классификация денежных расходов предприятий. Источники их финансирования.
26. Денежные расходы по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации.
27. Содержание затрат на производство и реализации продукции, работ, услуг. Понятие себестоимости.
28. Группировка затрат, включаемых в себестоимость продукции, работ и услуг.
29. Планирование и прогнозирование затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг.
30. Понятие денежных поступлений и денежных доходов организации. Состав и структура денежных доходов организаций.
31. Выручка от реализации продукции, работ и услуг - главный источник финансовых ресурсов организаций. Факторы, влияющие на объем выручки.
32. Ценовая политика предприятия.
33. Методы планирования и прогнозирования выручки от реализации продукции, работ и услуг.
34. Доходы от инвестиционной и финансовой деятельности организации, их состав и планирование объемов.
35. Понятие прибыли или убытка и факторы их определяющие.
36. Общая прибыль предприятия (прибыль до налогообложения) и ее состав.
37. Прибыль (убыток) от инвестиционной деятельности предприятия. Прибыль (убыток) от финансовой деятельности предприятия.
38. Этапы распределения и направления использования прибыли организации.

39. Платежи из прибыли в государственный бюджет.
40. Показатели рентабельности, порядок их расчета. Факторы роста прибыли и рентабельности.
41. Методы планирования и прогнозирования прибыли от реализации продукции, работ, услуг.
42. Финансовый контроль за прибылью и уровнем рентабельности.
43. Финансовое планирование и прогнозирование как инструмент управления финансами предприятия, их содержание, принципы и методы.
44. Информационная база финансового планирования и прогнозирования.
45. Классификация форм и видов финансовых планов.
46. Общая характеристика перспективного финансового планирования.
47. Общая характеристика текущего финансового планирования. Годовой финансовый план предприятия.
48. Оперативные финансовые планы, их назначение и порядок составления. Контроль и регулирование выполнения финансовых планов.
49. Сущность финансового состояния предприятия и процедуры его оценки.
50. Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования.
51. Показатели и методы оценки ликвидности и платежеспособности предприятия.
52. Показатели и методы оценки финансовой устойчивости предприятия.
53. Показатели и методы оценки деловой активности и рентабельности предприятия.
54. Оценка финансового состояния как основа признания экономической несостоятельности и банкротства организации.
55. Проблемы объективной оценки финансового состояния современных отечественных организаций.
56. Признаки кризисного состояния экономики организаций.
57. Виды банкротства и его процедуры.
58. Системы диагностики экономической несостоятельности и банкротства предприятия.
59. Принципы антикризисного финансового управления предприятием при угрозе банкротства.
60. Досудебные процедуры финансового оздоровления экономически несостоятельного предприятия.
61. Процедура банкротства организации, технология ее осуществления и финансовые последствия.
62. Страховые отношения организации, сущность страхования и его виды.

63. Участники страховых отношений и объекты страховой защиты. Страховые случаи.
64. Порядок заключения и прекращения договоров страхования.
65. Роль и значение обязательного и добровольного страхования в деятельности хозяйствующих субъектов.
66. Страхование имущества юридических лиц. Существенные условия договора имущественного страхования, их характеристика
67. Денежные расходы страхователя и подходы к управлению их объемами.
68. Заемная политика предприятия.
69. Кредитоспособность заемщика.
70. Банковский кредит и финансовые аспекты его привлечения и использования.
71. Виды банковских кредитов и особенности их использования и обслуживания организацией-заемщиком.
72. Коммерческий кредит и его роль в деятельности организации.
73. Факторинг и субъекты факторинговой сделки. Роль факторинга в обеспеченности предприятия ресурсами.
74. Лизинг как способ привлечения организацией заемных средств. Субъекты лизинговой сделки.
75. Особенности финансов некоммерческих организаций
76. Таможня как распорядитель бюджетных средств.
77. Доходы и расходы бюджетных организаций

## ПРОТОКОЛ СОГЛАСОВАНИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ

Название учебной дисциплины, с которой требуется согласование	Название кафедры	Предложения об изменениях в содержании учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине	Решение, принятое кафедрой, разработавшей учебную программу (с указанием даты и номера протокола)
«Микроэкономика»	Кафедра экономической теории и логистики		

Содержание учебной программы  
согласовано с выпускающей кафедрой  
Заведующего выпускающей кафедрой,  
кандидат экономических наук \_\_\_\_\_ Н.В.Потапова