

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАСЧЕТНЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

*Карпенко А. И., магистр экономических наук
Институт экономики Национальной академии наук Беларуси, г. Минск,
Республика Беларусь*

Аннотация. Статья посвящена улучшению взаимоотношений с поставщиками и подрядчиками. Она предлагает подробный обзор методов оптимизации расчетных процессов, укрепления партнерских связей и повышения эффективности взаимодействия с поставщиками и подрядчиками. В статье рассматриваются стратегии улучшения коммуникации, оптимизации платежных процедур, установления доверительных отношений и применения современных инструментов для совершенствования управления взаимоотношениями с партнерами.

Ключевые слова: поставщики, кредиторская задолженность, дебиторская задолженность, совершенствование расчетных взаимоотношений.

IMPROVING PAYMENT RELATIONS WITH SUPPLIERS AND CONTRACTORS

*Karpenko A.I., master of Economic Sciences
Institute of Economics of the National Academy of Sciences of Belarus, Minsk, Republic of Belarus*

Annotation. The article is devoted to improving relationships with suppliers and contractors. It offers an in-depth look at how to streamline billing processes, strengthen partnerships, and improve the efficiency of interactions with suppliers and contractors. The article discusses strategies for improving communication, optimizing payment procedures, establishing trusting relationships, and using modern tools to improve partner relationship management.

Key words: suppliers, accounts payable, accounts receivable, improvement of settlement relationships.

Немаловажное значение для любого предприятия имеет выбор поставщика. Выбор поставщика – одно из наиболее ответственных решений в процессе работы. Ведь качество товара и своевременность его поставки хозяйству во многом зависит от обоснованности этого решения. От знания своего поставщика зависит успех в деятельности на современном рынке. Чем лучше хозяйство будет знать своего поставщика, его ассортимент товаров, цены, гарантию качества, своевременность и в полном объеме поставок товаров, тем надежней будет их совместная деятельность.

В настоящее время рынок закупок сырья, материалов, комплектующих для большинства организаций, характеризуется как рынок покупателя, т. е. при большом количестве продавцов на рынке существует не так много покупателей, в роли которых в данном случае выступает служба закупок [1].

В данной статье рассмотрим методы совершенствования расчетных взаимоотношений с поставщиками и подрядчиками как инструмент оптимизации бизнес-процессов.

Шаг 1: Автоматизация процессов.

Одним из ключевых аспектов оптимизации расчетных взаимоотношений является внедрение современных систем автоматизации. Автоматизация процессов позволяет уменьшить вероятность ошибок, сократить время на обработку документации и повысить прозрачность финансовых операций. Системы учета и электронные платежные системы становятся надежным инструментом для обеспечения быстрого и точного расчета с поставщиками и подрядчиками.

Шаг 2: Прозрачность и открытость.

Для улучшения расчетных взаимоотношений необходима прозрачность в финансовых операциях. Компании должны стремиться к полной открытости в отношениях с поставщиками и подрядчиками, предоставляя им доступ к релевантной финансовой информации. Это создает взаимное доверие и уменьшает риск возможных конфликтов в будущем.

Шаг 3: Оптимизация условий платежей.

Изучение и оптимизация условий платежей являются важной частью совершенствования расчетных взаимоотношений. Введение гибких схем оплаты, учет сезонности и индивидуальных потребностей поставщиков и подрядчиков способствуют снижению финансовых рисков и повышают их мотивацию к сотрудничеству.

Шаг 4: Мониторинг и анализ.

Эффективное совершенствование расчетных взаимоотношений требует постоянного мониторинга и анализа финансовых данных. Компании должны внедрить системы аналитики, которые позволяют оперативно выявлять неэффективные процессы, а также предостерегать от потенциальных финансовых рисков.

Шаг 5: Обучение и развитие персонала.

Не менее важным является развитие компетенций персонала, ответственного за ведение расчетных взаимоотношений. Сотрудники должны владеть современными методами работы с финансовой документацией, а также обладать навыками ведения переговоров и разрешения конфликтов.

Также в целях дальнейшего совершенствования расчетов с поставщиками и подрядчиками проводится анализ дебиторской и кредиторской задолженности, который позволит выявить не только показатели текущей платежеспособности предприятия, но и факторы, влияющие на их динамику, а также оценить количественные и качественные тенденции изменения финансового состояния предприятия в будущем.

Особое значение имеет управление дебиторской задолженностью, поскольку она ведет к прямому отвлечению денежных средств из оборота и невозможность гасить вовремя задолженность перед кредиторами. Увеличение данной задолженности может быть охарактеризовано как негативное явление для предприятия, так как краткосрочная кредиторская задолженность сопряжена, как правило, с большим риском, чем долгосрочная кредиторская задолженность, поскольку требует более раннего погашения [2].

Состоянию кредиторской задолженности тоже придается особое значение. От величины и реальности кредиторской задолженности зависит финансовое состояние и платежеспособность организации. Проверку состояния и оценку изменения кредиторской задолженности в отчетном периоде производят в неразрывной связи с проверкой кругооборота денежных средств организации. Состояние кредиторской задолженности, ее возникновение и погашение в отчетном году дает представление о тенденции изменения платежеспособности организации.

Однако не стоит забывать и о том, что сокращение кредиторской задолженности также зависит от правильной организации расчетных взаимоотношений и платежной дисциплины. Именно поэтому предприятию необходимо прилагать максимум усилий для еще большего снижения уровня кредиторской задолженности [2].

В целях ускорения платежной дисциплины следует повысить роль юридической службы в области осуществления правильных расчетных операций, придать этой работе систематический характер, обеспечить защиту законных интересов предприятия.

Для того, чтобы упорядочить расчеты с контрагентами, рекомендуем чаще проводить сверку счетов и относиться к ней более ответственно.

Результаты бухгалтерского сличения, проведенного инициатором проверки, должны полностью соответствовать данным второй стороны.

В ином случае в конце акта в обязательном порядке фиксируются обнаруженные несоответствия или расхождения.

В качестве примера можно порекомендовать форму акта сверки по расчетам с прочими дебиторами и кредиторами (таблица 1).

Таблица 1 – Рекомендуемая форма акта сверки по расчетам с прочими дебиторами и кредиторами

АКТ СВЕРКИ					
взаимных расчетов по состоянию на «01» ноября 2023 г.					
между ОАО «Боровое-2003» и ОАО «Дзержинский Райагросервис» по договору поставки от 04.01.2023 № 15/18 в период с 04.01.2023 по 31.10.2023					
Мы, нижеподписавшиеся, бухгалтер ОАО «Боровое-2003» А. М. Сидорова с одной стороны и бухгалтер ОАО «Дзержинский Райагросервис» Е. П. Бушаева с другой стороны составили настоящий акт сверки о том, что состояние взаимных расчетов по данным учета следующее:					
№ п/п	Наименование операции, документы	По данным ОАО «Боровое-2003» (сторона 1), руб., коп.		По данным ОАО «Дзержинский Райагросервис» (сторона 2), руб., коп.	
		дебет	кредит	дебет	кредит
	Сальдо на 04.01.2023	–	–	–	–
1	Поставка товаров, ТТН-2 № АЯ 458599 от 11.01.2023	–	1200,00	1200,00	–
2	Оплата, платежное поручение №60 от 16.01.2023	1200,00	–	–	1200,00
3	Поставка товаров, ТТН-2 № АЕ 320002 от 05.10.2023	–	3500,00	3500,00	–
4	Оплата, платежное поручение №821 от 11.01.2023	3500,00	–	–	3500,00
Итого оборотов:		4700,00	4700,00	4700,00	4700,00
	Сальдо на 01.11.2023	–	–	–	–

Примечание – Составлено автором на основе изученных материалов

Наличие акта сверки взаимных поставок без указания в нем факта погашения сторонами взаимных задолженностей не прекращает обязательства сторон и не освобождает их от необходимости погашения указанных задолженностей в дальнейшем.

При заключении договора по товарообменным операциям, когда обмен неравноценный, типичны ошибки такого рода: стороны не указывают в договоре мены, что обмен неравноценный и одна из сторон сделки должна сделать доплату, а затем такая доплата производится. Тогда она отражается в учете получателя как внереализационный доход, увеличивая налогооблагаемую прибыль.

Поэтому бухгалтеру нужно следить за правильностью составленного договора.

Приведение существующей системы контроля хозяйствования к уровню, отвечающему требованиям рыночной экономики, современным экономическим потребностям – важнейшая социально-экономическая, хозяйственная и научная задача. Ее решение должно стать составной частью программы совершенствования всей системы финансово-хозяйственного контроля.

Совершенствование расчетных взаимоотношений с поставщиками и подрядчиками – это комплексный процесс, требующий системного подхода и внедрения инноваций. При правильной организации этот процесс способен существенно повысить эффективность бизнеса, снизить финансовые риски и создать благоприятные условия для долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества.

Список использованных источников

1. Шуляк, П. Н. Финансы предприятия: учебник / П. Н. Шуляк. – М. : Дашков и К, 2010. – 624 с.

2. Юдина, О. В. Организация безналичных расчетов в Республике Беларусь / О. В. Юдина, Н. М. Коробова // Учет, анализ и финансы в организациях АПК : состояние и пути совершенствования : материалы междунар. науч.-практ. конф. / УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия» ; редкол.: Н. В. Великоборец (гл. ред.) [и др.]. – Горки, 2017. – С. 251–253.

УДК 338

АНАЛИЗ ДАННЫХ В ЭКОНОМИКЕ

Вышникова Э. Ю.

Протасеня С. И., к. э. н., доцент

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, г. Гродно, Республика Беларусь

Аннотация. В статье описаны основные методы анализа данных, а также возможные проблемы в их использовании. Приведены примеры использования интеллектуальных сред обработки данных в анализе. Выявлены перспективы развития анализа данных в экономике. Предложено практическое применение анализа в решении различных задач.

Ключевые слова: анализ данных, интеллектуальная среда, большие данные, методы анализа, цифровая экономика.

DATA ANALYSIS IN ECONOMICS

Vyshnikava E. J.

Protaseniya S. I., Ph.D., Associate Professor

Grodno State University named after Yanka Kupala, Grodno, Republic of Belarus

Annotation. The scientific article describes the main methods of data analysis, as well as possible problems in their use. There are given examples of the use of intelligent data processing environments in analysis. The prospects for the development of data analysis in the economy are revealed. The practical application of analysis in solving various problems is proposed.

Key world: data analysis, intelligent environment, big data, analysis methods, digital economy.

Анализ данных в экономике играет важную роль в Республике Беларусь. Беларусь – экспортно-ориентированное государство с развитой промышленностью, сектором услуг и сельским хозяйством. Анализ данных помогает определить, какие товары и услуги наиболее востребованы на международном рынке, и позволяет стране оптимизировать свою экспортную стратегию. Более того, Беларусь придерживается модели социально ориентированной рыночной экономики. Анализ данных помогает определить, какие социальные программы наиболее эффективны и как они могут быть улучшены для обеспечения благосостояния граждан [1].

В Республике Беларусь активно происходит цифровизация экономики. Анализ данных является ключевым элементом этого процесса, поскольку он позволяет преобразовывать большие объемы данных в полезную информацию, которая может быть использована для принятия обоснованных решений. Ежегодно в Беларуси проводятся международные научно-практические конференции, где обсуждаются вопросы анализа данных. Это подчеркивает важность данной темы в академическом сообществе страны. Таким образом, анализ данных в экономике способствует оптимизации экономической деятельности, повышению эффективности социальных программ и продвижению цифровизации.

В экономике используются различные методы анализа: