

капитальных и других вложений в науку и технику. В частности, в них должны содержаться предложения по совершенствованию организации научных исследований в конкретной сфере прогнозирования, по совершенствованию методов стимулирования инновационной деятельности. Прогнозы должны включать оценку возможных масштабов применения объекта прогнозирования в различных отраслях и сферах народного хозяйства и рекомендации по выбору направлений ассигнований на развитие науки и техники для соответствующих областей применения новой техники и технологии. При этом эффективность должна определяться по областям введения научно-технических новшеств в зависимости от масштабов, сфер и сроков их распространения.

При выборе наиболее эффективных решений данной научно-технической проблемы и обосновании предпочтения их использования в различных областях народного хозяйства преимущество отдаются варианту, обеспечивающему результат с максимальной прибылью и с учетом его социальных последствий. Для такого сравнения варианты должны быть приведены к равному результату, т.е. к равному объему полезной работы или к равному полезному эффекту.

Целесообразность вложения ресурсов для осуществления выбранного варианта решения научно-технической проблемы должна подтверждаться путем расчета сравнительной экономической эффективности этого варианта с существующими наилучшими отечественными и зарубежными научно-техническими достижениями. При этом прогноз может содержать предложения об использовании мирового научно-технического потенциала. Все количественные оценки прогнозов, включая временные оценки, рекомендуется давать в виде интервального прогноза с указанием максимального, минимального и наиболее вероятного значения показателя.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

к.э.н., доц. Э.П. Головач,

Брестский политехнический институт, Беларусь

Функционирование предприятий в рыночных условиях во многом зависит от хорошей организации и эффективного контроля его финансовой сферы и денежного оборота. Вопросы финансирования в условиях кризиса экономики занимают первостепенное значение. Государственная финансовая и кредитная политика (внешняя финансовая сфера) и внутренняя финансовая политика предприятия могут способствовать, либо препятствовать хозяйственной деятельности предприя-

тия, поддержанию ликвидности (равновесия) предприятия и получению дохода.

Ликвидность предполагает непрерывное согласование потоков платежей (поступления и выплаты, доходы и расходы) как внутри предприятия, так и связывающих его с внешней средой, рынками на всех стадиях управления - стратегическом, тактическом, оперативном.

Потоки платежей представляют собой все платежи на предприятии, связанные с его производственной деятельностью. Приобретение производственных ресурсов связано с выплатами за них, а сбыт готовой продукции влечет за собой поступления денежных средств. Таким образом, можно говорить о том, что финансовые потоки отражают движение стоимостей. Различают четыре вида движения финансовых ресурсов, или потоков платежей:

- расходы, связывающие капитал (застывшие деньги, инвестиции);
- поступления, высвобождающие капитал, т.е. высвобождение инвестированных ранее в финансовое или материальное имущество средств в ликвидной форме (дезинвестиции);
- поступления, связанные с притоком капитала;
- расходы, связанные с оттоком капитала.

Поставление величин потоков платежей дает представление о ликвидности предприятия, которая в наиболее общем виде может рассматриваться как положительная разница между поступлениями и выплатами.

В финансовом анализе принято выделять несколько уровней ликвидности - абсолютную, промежуточную и текущую, для оценки которых сопоставляют поступления и выплаты, запасы и затраты.

Финансовые запасы (имущество и капитал) противостоят финансовым потокам и представляют собой финансовый потенциал и финансовые обязательства предприятия.

Капитал - это центральное финансовое понятие запасов. Он представлен в пассиве баланса предприятия, как сумма финансовых обязательств предприятия перед собственниками и кредиторами, и воплощает его *финансово-экономическую сферу*. По происхождению различают собственный и заемный капитал. Источниками собственных средств являются:

- уставный капитал (средства от продажи акций и паевые взносы);
- резервы, накопленные предприятием;
- прочие взносы юридических и физических лиц (целевое финансирование, пожертвования и т.д.).

К основным источникам привлеченных средств относятся:

вого капитала = поступление прибыли).

4. Отток капитала (расходы: погашение кредитов, выплата дивидендов, убытки).

Если на предприятии в течение некоторого времени выплаты оказываются больше, чем поступления, возникает потребность в дополнительных денежных средствах, которые называются потребностью в капитале, либо потребностью в финансах. Потребность в капитале определяется следующими факторами: упорядоченность процессов на предприятии во времени; скорость протекания процессов; уровень загрузки мощностей; производственная программа; размер предприятия; уровень цен.

Когда поступлений от реализации продукции недостаточно, чтобы возместить затраты и обеспечить процесс воспроизводства, возникает хроническая неплатежеспособность, ведущая предприятие к кризису. В такой ситуации все внимание руководителей поглощают вопросы финансирования, а усилия направлены на получение дополнительных финансовых ресурсов. Существует ошибочное мнение, что при достаточном количестве финансовых средств любой руководитель может управлять финансами. На практике возникает обратная зависимость: финансовых ресурсов всегда недостаточно, поэтому наличие необходимых финансовых и денежных ресурсов для процесса производства - результат грамотного управления.

СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ ПРИ ТРАНСФЕРЕ СТРОИТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Э.П. Головач, Ф.А. Бобко,

Брестский политехнический институт, Беларусь

Трансфер строительных технологий, равно как и любой другой вид деятельности в условиях рынка, сопряжен с вероятностью возникновения непредвиденных ситуаций, т. е. с риском.

Основными причинами, вызывающими риск в строительстве, а, следовательно, и в трансфере строительных технологий в современных условиях, являются:

- возможное изменение стоимости проектов из-за неточности и неполноты исходной информации, неконтролируемого роста цен на потребляемые ресурсы;
- несвоевременное завершение строительства из-за изменений в проекте, срывов поставок строительных материалов;