

лена системным характером строительного производства и необходимостью организации процесса распространения нововведения как по “горизонтали”, то есть между звеньями технологической цепочки строительного производства, так и по “вертикали”, между однородными системами строительного производства. Эта группа противоречий выражается в возможной дезинтегрированности инновационного процесса вследствие расхождения интересов между предприятиями и организациями строительства.

В основе рассмотренных трех групп противоречий инновационного процесса в строительстве лежат противоречия, возникающие при восприятии нововведения отдельными предприятиями и организациями. От исхода процесса восприятия зависит, будет ли использовано нововведение в данной организации или на данном предприятии и, следовательно, масштабы и скорость его распространения, эффективность инновационного процесса в целом.

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Пойта Н. П. студентка 5 курса Экономического факультета БПИ.

Прогресс любого предприятия невозможен без использования на производстве научно-технической продукции. Любое изобретение обладает потребительской стоимостью. Естественно каждое предприятие заинтересовано в росте эффективности использования научно-технической продукции. Это влечет за собой поиск изобретений по минимальной цене, дающих максимальный эффект от их использования на предприятии.

Итак, любое предприятие интересуется “качеством” и ценой научно-технической продукции. “Качество” должно быть как можно выше, цена как можно ниже.

1. Научно-техническое сотрудничество с зарубежными странами и организациями, выполнение для них определенной доли научных исследований в обмен на материально-техническое оснащение и развитие опытно-экспериментальной базы науки обеспечивает “качество” научно-технической продукции. Эти связи налаживает Трансфер-Центр.

2. Вторым определяющим фактор при реализации научно-технической продукции – цена. Цена изобретения включает в себя:

- Стоимость изобретения (финансовые и трудовые затраты на

его разработку и реализацию);

- Прибыль предприятия, использующего изобретения для собственного производства;
- Прибыль организации-разработчика, получаемая после реализации изобретения;
- Положительный эффект, получаемый в результате использования изобретения.

Экономически цена научно-технической продукции обосновывается следующим образом:

- Рассчитывается минимальный уровень цены, назначаемый разработчиком. Он определяется себестоимостью научно-технической продукции и минимальным уровнем рентабельности.

- Рассчитывается максимальный уровень цены заказчика. Он определяется величиной ожидаемой или фактической прибыли заказчика от использования научно-технической продукции на производстве.

Окончательный уровень договорной цены согласуется разработчиком и заказчиком. Разработчик может иметь либо постоянную долю в прибыли от использования изобретения, либо прогрессивно убывающую на протяжении периода эффективной реализации разработки.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КОНЦЕПЦИИ ПОСТРОЕНИЯ ОДНОУРОВНЕВОЙ ИЛИ ДВУХУРОВНЕВОЙ ДЕПОЗИТАРНОЙ СЕТИ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

С.А.. Зыкович.

Директор Брестского Регионального Депозитария.

Республика Беларусь, идя по пути рыночных реформ, разгосударствления и акционирования предприятий, стала перед проблемой создания депозитарной сети, которая выполняла бы функции учета, расчетов и хранения ценных бумаг, а также по расчетам, начислению и выплатам доходов по ценным бумагам, эмитированных эмитентами Республики Беларусь.

В мировой практике известны две концепции построения депозитарного учета - одноуровневая и двухуровневая. Рассмотрим сначала концепцию одноуровневого построения депозитарной сети. При учете всех ценных бумаг в Центральном депозитарии операции с ценными бумагами проходят в филиалах, находящихся в различных регионах страны. С помощью электронных средств связи и специализированно-