

4 СЕКЦИЯ. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ УСТОЙЧИВОГО И ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

УДК 339.543

Афанасьева Н. А., старший преподаватель,
Смоленский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова,
г. Смоленск, Российская Федерация
Соколова М. Г., к. ф. н., доцент, Смоленский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова,
г. Смоленск, Российская Федерация

ЗНАЧЕНИЕ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Существенные финансовые затраты требуются для развития всех сфер общественной жизни Российской Федерации, на данный момент существует дефицит финансовых ресурсов. В период с 2017 по 2020 годы государственная казна, по данным Министерства финансов Российской Федерации, может недосчитаться 5,6 триллиона рублей на выполнение базовых государственных программ, данную задачу можно решить привлечением в экономику иностранных инвестиций.

Однако регулирование иностранных инвестиций имеет ряд проблем, которые негативно сказываются на взаимоотношениях иностранных инвесторов и российских предпринимателей. выделяется несколько основных проблем привлечения иностранных инвестиций в Россию, таких как правовая нестабильность, административные барьеры, низкий уровень привлечения иностранных инвестиций.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности базируется на сложной системе многосторонних межгосударственных соглашений, регламентирующих и унифицирующих правовые, технические и административные стороны деятельности таможенных органов, обеспечивающих соблюдение указанных мер. В отношении товаров, ввозимых из зарубежных стран, в Евразийском экономическом союзе действует Единый таможенный тариф ЕАЭС, в котором систематизированы ставки ввозных таможенных пошлин, являющиеся инструментом таможенно-тарифного регулирования [2].

Предусмотрены тарифные льготы для предприятий, привлекающих иностранных инвестиции в качестве вклада в уставной капитал, при условии, что товар не является подакцизным, относится к основным производственным фондам, импортируется в сроки, указанные в учредительных документах, и участвуют в формировании уставного капитала.

Особую значимость для привлечения иностранных инвестиций имеют таможенные процедуры временного ввоза, переработки на таможенной территории, переработки для внутреннего потребления, свободный склад и свободной таможенной зоны, так как представляют интерес для иностранных инвесторов, таможенные процедуры с условным начислением таможенных платежей.

Важным условием, для иностранных инвестиций, определяющим привлекательность страны, считаются: уровень ставок таможенных пошлин, налогов и льгот, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу. Единый таможенный тариф ЕАЭС, действующий в настоящее время в отношении некоторых товаров, относящихся к основным производственным фондам и ввозимым в качестве вклада в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями, предоставляет

льготы. На оборудование в большинстве случаев установлена ввозная ставка таможенной пошлины 0 %, это в значительной мере способствует увеличению притока иностранных инвестиций именно в производство, направленных на развитие внутреннего рынка. На аналоги оборудования, которое не производится в стране, утвержден перечень технологического оборудования, не подлежащего обложению НДС при ввозе на территорию России. Предоставляются тарифные льготы на ввоз сырья и материалов, комплектующих и запасных частей в целях реализации приоритетного инвестиционного проекта [3, с. 199].

Основные производственные фонды российских предприятий во многих отраслях экономики морально устарели и серьезно изношены. Иностранный капитал необходимо привлекать: для развития потенциала российской экономики в станкостроении, авиа- и судостроении, а также для модернизации добывающей промышленности, безопасного и эффективного освоения новых месторождений.

В краткосрочной перспективе планируется развитие энергомашиностроительной индустрии, предусмотрено уменьшение ставок импортной таможенной пошлины на отдельные виды частей газовых турбин на определенный срок, это будет способствовать инвестиционной привлекательности энергетической и машиностроительной отрасли и в конечном итоге приведет к увеличению производства энергетического оборудования в стране и повышению его конкурентоспособности. Понижение ставок импортных таможенных пошлин на компоненты для химической промышленности также, безусловно, повлечет рост конкурентоспособности отечественной продукции вышеупомянутой отрасли.

В лесопромышленном комплексе также большие перемены к лучшему. Так, действия переводу большинства заказов на производство печатной продукции в Россию и увеличению загрузки отечественных полиграфических мощностей способствует пониженная ставка ввозной таможенной пошлины на мелованную бумагу и картон. Таким образом, снижая ввозные таможенные ставки, государство стимулирует те области промышленности, которые необходимы стране. Например, лесопромышленный комплекс, группа товаров классификационный код 4703210009 «целлюлоза древесная, натронная или сульфатная, кроме растворимых сортов, прочая» в 2010 году ставка ввозной таможенной пошлины составляла 10% в 2018 году 5%.

Манипулируя ввозными и вывозными пошлинами, с помощью таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности, возможно привлечение иностранных инвестиций в различные отрасли промышленности [5, с. 7].

Рассмотрим динамику прямых инвестиций в РФ, базой для исследования послужат данные Росстата и Банка России.

Прямая иностранная инвестиция – приобретение иностранным инвестором не менее 10 % доли, долей (вклада) в уставном (складочном) капитале коммерческой организации [4, с. 83].

Прямые инвестиции – один из самых рискованных способов инвестирования, обычно вложения происходят на этапе «идеи», в развивающиеся компании.

Распределение прямых инвестиций в РФ по видам деятельности за 2016 год представить можно следующим образом:

- добыча полезных ископаемых – 19%;
- торговля розничная и оптовая – 36%;
- обрабатывающие производства – 19%;
- деятельность страховая и финансовая – 8%;
- предоставление прочих видов услуг – 6%;
- прочие – 12%.

На сегодняшний момент можно выделить несколько проблем касательно иностранных инвестиций в РФ.

Фактически часть инвестиций на самом деле прибыль российских компаний, проведенная через систему офшоров и возвращенная обратно в экономику.

Не секрет, что часть крупных компаний зарегистрированы за рубежом, для снижения налогов. Ситуация, в которой компании считают неблагоприятным регистрировать организацию в стране, крайне отрицательно влияет на инвестиционный климат.

Касательно структуры инвестиций в РФ, большую часть занимает розничная торговля. Снижение инвестиций в обрабатывающие производства – плохой знак. Необходимо стремиться к развитию самих производств, и это уже видно при анализе инвестиционных вложений в 2017 году [10, с. 67]:

- добыча полезных ископаемых – 21%;
- обрабатывающие производства – 9%;
- торговля розничная и оптовая – 36%;
- деятельность страховая и финансовая – 13%;
- деятельность с операциями с недвижимостью – 9%;
- прочие – 12%.

Анализ распределения прямых инвестиций в РФ по видам экономической деятельности показывает, что в 2016 году основными отраслями являлись: добыча полезных ископаемых (19%), торговля (36%), обрабатывающие производства (19%), финансовая и страховая деятельность (8%), предоставление прочих видов услуг (6%) и прочие (12%).

В 2017 структура незначительно изменилась, лидерство сохранила торговля, незначительно на 3% увеличилась доля добычи полезных ископаемых.

Самые значительные изменения произошли в отрасли обрабатывающих производств (снижение на 10%), финансовая и страховая деятельность увеличила на 5% свою долю в структуре прямых инвестиций [55, с. 69].

Анализ современной ситуации иностранного инвестирования в России позволяет выделить две основные тенденции. Первая тенденция – это увеличение количества стран, которые осуществляют инвестиции в экономику России, а также разнообразие отраслей, которые интересуют зарубежных инвесторов. Вторая тенденция – сокращение объема прямых иностранных инвестиций.

В настоящее время практически все развитые страны (к таким принято относить независимые государства, признанные ООН), которых насчитывается около двухсот, являются членами различных международных экономических организаций и участвуют как инвесторы в крупных предприятиях России.

Международное право не препятствует участию стран одновременно в нескольких международных экономических организациях или проектах.

Представим некоторые перспективные инвестиционные проекты, которые реализованы в последнее время или же продолжают реализовываться.

Например, весьма продуктивным стало инвестиционное сотрудничество Франции и России. Наиболее известный проект – создание сборочного производства концерна ПСА «Пежо-Ситроен» на территории Калужской области. Французские инвестиции на первом этапе реализации данного проекта составили 200 млн евро.

Ещё один успешный инвестиционный проект Франции в России – это строительство завода в Нижегородской области «Либхерр-Нижний Новгород». Инвестиционные вложения были направлены на строительство завода по производству компонентов гидравлики, строительной техники, стальных конструкций и башенных кра-

нов, а также комплектующих для авиационной промышленности. Суммарный объем инвестиций равняется порядка 200 млн евро [6, с. 172].

Ещё одним успешным крупным инвестиционным проектом Франции в России можно назвать заключение договора между компанией «АвтоВАЗ» и компанией «Рено» о предоставлении российскому производителю прав на производство и дистрибуцию автомобилей «RF 90» и платформы «ВО». Стоимость предоставляемой лицензии 100 млн евро.

Также можно представить успешные инвестиционные проекты Бразилии в России. Из известных и перспективных проектов можно отметить завод по производству гамбургеров «МартРуссия» в Московской области. Сфера деятельности – поставка полуфабрикатов мяса птицы. Стоимость проекта составила 90 млн евро, мощность переработки – 25 тыс. тонн мяса в год, создано 400 рабочих мест, выручка 40 млн евро в год.

Также известен проект инвестиций в строительство завода по производству холодильного оборудования в Калининградской области. Сфера деятельности – поставка стоек холодильников и горизонтальных морозильников для торговых сетей. Выручка по данному проекту оценивается в 50 млн долл. США в год.

В России реализуется ряд проектов в разных отраслях экономики, прежде всего наукоемких – космос, медицина, энергетика, ядерные и IT-технологии. Подписано соглашение между «Роснано» и компанией Oerlikon Corporation в сфере производства солнечных батарей. Реализуется программа ГК «Ростех» по воссозданию станкостроительной отрасли. Уже создано «РТ-Станкоинструмент», приоритетом в работе которого станет привлечение ведущих зарубежных компаний, производителей и разработчиков, к совместной деятельности.

Что касается перспектив инвестирования восточных стран, то например ОАЭ подготовили совместный проект «Экспоцентр Россия». Цель данного проекта – создание возможности вывода российской высокотехнологичной продукции и инновационных разработок на международный рынок к 2020 году [7, с. 237].

Отдельно стоит отметить проявленный интерес со стороны зарубежных стран к региональным инвестиционным проектам России, связанным с развитием сельскохозяйственной отрасли. Например, такие страны, как Франция, Бельгия, Нидерланды на период до 2025 года собираются реализовать строительство крупных ферм по разведению мясного и молочного хозяйства в таких регионах России, как: Саратовская, Пензенская, Тамбовская, Липецкая, Воронежская области.

Кроме того, скандинавские страны – Норвегия и Швеция – проявляют интерес к совместным инвестиционным проектам по строительству крупных деревообрабатывающих и деревоперерабатывающих заводов в ряде северных российских регионов (Карелия, Вологодская область, Республика Коми).

Инвестиционному развитию в России способствует развитие и внедрение высокотехнологичных парков, особых экономических зон (ОЭЗ) и промышленных кластеров, которые предлагают дополнительные налоговые и инфраструктурные стимулы для привлечения инвестиций.

ОЭЗ созданы для развития обрабатывающей промышленности, высокотехнологичных отраслей, развития туризма, санаторно-курортного сектора, портовой и транспортной инфраструктуры.

Инвесторы могут получать широкий спектр льгот, включая освобождение от налога на добавленную стоимость, налога на прибыль, налога на имущество и импортных пошлин и частичного освобождения от уплаты в социальные фонды.

Технопарк – научно-производственный территориальный комплекс для высокотехнологичных предприятий малого и среднего бизнеса. Комплекс представляет собой систему обслуживания, которая предоставляет комплексные и простые услуги.

Таким образом, от уровня инвестиционной привлекательности зависит приток прямых и портфельных иностранных инвестиций, влияющих на развитие каждой национальной экономики.

Литература

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [Приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017, в редакции от 01.01.2018]
2. Решение Совета Евразийской экономической комиссии № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» [принято 16.07.2012г.: по состоянию на 13.07.2018]
3. Гургулия, А. А. Анализ развития правового регулирования иностранных инвестиций в России // Правовое государство: теория и практика. – 2018. – № 51. – С. 199–204.
4. Кириллова, Л. Г. Государственное регулирование прямых иностранных инвестиций // Наука и образование: новое время. – 2017. – № 3(20). – С. 83–85.
5. Рахматов, К. У. Роль иностранных инвестиций в модернизации экономики // Вопросы экономики и управления. – 2018. – № 2(13). – С. 7–9.
6. Яцина Региональные особенности привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику России // Инновационные технологии в машиностроении, образовании и экономике. – 2018. – № 1–2(7). – С. 172–176.
7. Селюков, М. В. Роль прямых иностранных инвестиций в экономике России // Фундаментальные исследования. – 2017. – № 9–1. – С. 237–242.

УДК 338.2

Беликова Е. Г., старший преподаватель
УО «Брестский государственный технический университет»,
г. Брест, Республика Беларусь

ПРИМЕЧАНИЕ ОБЗОРНЫХ ПРОВЕРОК В РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

В современных условиях аудиторские организации предлагают новые виды аудиторских услуг. В то же время реформирование белорусских стандартов аудиторской деятельности в сторону сближения с международными стандартами вызвало появление в белорусском законодательстве понятия «обзорная проверка». Безусловно, введение в действие национальных правил по обзорной проверке стало заметной вехой в развитии профессии вследствие того, что аудиторскому сообществу в официальном порядке заявили о расширении круга сопутствующих услуг, среди которых значилась обзорная проверка финансовой (бухгалтерской) отчетности. Польза такой практики и для аудиторов, и для организаций неоспорима, поскольку вырастет практическая ценность аудиторских рекомендаций, увеличится эффективность ведения бизнеса.