

<http://www.belstat.gov.by/upload/iblock/7c2/7c2d23796b490702882976660ca7c763.pdf>
– Дата доступа: 25.04.2018.

2. Брестская область в цифрах. Статистический справочник, 2018 [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. Главное статистическое управление по Брестской области– Режим доступа: http://brest.belstat.gov.by/ofitsialnayastatistika/publications/public_compilation/index_8798/.– Дата доступа: 26.04.2018.

3. О развитии туризма, деятельности туристических организаций, коллективных средств размещения Республики Беларусь за 2017 год. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс] //Национальный статистический комитет Республики Беларусь – Режим доступаhttp://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/turizm/publikatsii_9/index_8622/ – Дата доступа 26.04.2018.

УДК 338.2:347.73

Н.А. ПРИЛУЦКАЯ

Брест, БрГТУ

НЕОПЛАТНОСТЬ И НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ КАК КРИТЕРИАЛЬНЫЕ ПРИЗНАКИ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Устойчивое функционирование социально-экономических систем опирается на действующие социальные, правовые и экономические институты. Одним из базовых институтов современной экономики является институт несостоятельности и банкротства (далее ИНБ). Его функция состоит в создании универсальных, обязательных и прозрачных условий прекращения деятельности или восстановления предприятия в результате непреодолимого кризиса. Государства формируют такие собственные ИНБ, которые бы с одной стороны позволяли осуществлять эту функцию, с другой – учитывали некоторые специфические особенности социально-экономического развития страны. Поэтому, хотя ИНБ разных стран концептуально стремятся к унификации, правовой режим несостоятельности и правоприменительная практика разных стран имеет дифференциацию.

Одной из важнейших характеристик эффективного ИНБ, очевидно, должна являться симметричность. По мнению автора, это включает в себя транспарентность; одинаковую доступность – возможность инициирования процедур любым из возможных участников (должник, кредитор, государственные органы) и сбалансированные возможности участия в процессе.

Этот принцип важен с экономической точки зрения, так как обеспечивает конкуренцию среди доноров и реципиентов финансовых ресурсов по критерию эффективности финансового менеджмента. Он важен и с правовой точки зрения, так как формирует культуру делового оборота, императивной финансовой дисциплины и ответственного ведения бизнеса.

Критериальными признаками несостоятельности в мировой практике являются неоплатность и неплатежеспособность.

Неоплатность – принципиальная неспособность удовлетворить каждого кредитора по причине превышения долгов над имуществом. Если в ИНБ восторен принцип неоплатности, как открывающий процедуру, признать должника, грамотно балансирующего размером задолженности на уровне немного ниже стоимости активов, невозможно.

Критерий неплатежеспособности предполагает такое состояние должника, когда у него недостаточно краткосрочных активов в результате превышения заемного капитала над собственным. При длительном характере этого явления возникает устойчивая неплатежеспособность, которую суд может квалифицировать как несостоятельность.

Период, в течение которого неплатежеспособность считается устойчивой, в различных правовых системах различен. Так, в Республике Беларусь установлен период 4 квартала, в Российской Федерации – 6 месяцев.

Рассмотрим, каков порядок входа в процедуры несостоятельности у участников делового оборота в Республике Беларусь [1].

Основанием для подачи заявления *должника* о своем банкротстве является его неплатежеспособность, имеющая устойчивый характер.

В Республике Беларусь законодательно принят единый методический подход к оценке платежеспособности субъектов хозяйствования [2],[3]. В соответствии с ним *неплатежеспособным* является предприятие, у которого одновременно коэффициенты текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами на конец отчетного периода имеют значения менее нормативных. Критерием *неплатежеспособности, имеющей устойчивый характер*, является неплатежеспособность субъекта хозяйствования в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса, и наличие на дату составления последнего бухгалтерского баланса значения коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами, превышающего 0,85.

Как видно, наличие временного лага длительностью в год и нормативное значение последнего коэффициента делают сомнительной любую активность кредитора с точки зрения своевременности и возможности получить соразмерное удовлетворение требований.

Основаниями для подачи заявления *кредитора* являются одновременно:

1) требование к должнику – частной организации в размере 100 базовых величин (базовая величина по состоянию на декабрь 2017 составляет 23 руб., т.е. около 11 долл.), и 2500 и более базовых величин в отношении особых категорий должников – градообразующих, государственных организаций и др.

2) обращение в суд с требованием о взыскании с должника задолженности, получение Приказа экономического суда; возбуждение исполнительного производства и ожидание как минимум 3 месяца до тех пор, пока Приказ не будет исполняться либо в процессе принудительного исполнения будет установлен факт

отсутствия у должника имущества, достаточного для удовлетворения предъявленных к нему требований.

3) поиск достоверных, документально подтвержденных сведений о неплатежеспособности должника, имеющей или приобретающей устойчивый характер. Они есть только у кредиторов-банков и тех кредиторов, чьи договорные обязательства диспозитивно обусловлены регулярным предоставлением партнеру бухгалтерской документации, а также, если должник – акционерное общество, т.к. в этом случае публикация результатов финансово-хозяйственной деятельности обязательна.

Таким образом, к критериальным признакам несостоятельности в Республике Беларусь относятся и признаки неплатежеспособности, и элемент неоплатности как дополнительное условие превышения значения 0,85 коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами, установленное законодателем как пороговое.

Таким образом, в правовую основу ИНБ Республики Беларусь заложены базовые принципы гражданского права о разумности и добросовестности партнера. Это презюмирует «доброкачественность» кредиторской задолженности должника, которая не всегда такой является, и вынуждает кредитора самостоятельно заниматься поиском и предоставлением доказательств неудовлетворительного финансового состояния должника, что затруднительно. Длительность необходимых процедурных сроков, имеющих отношение к диагностике, дополнительно уменьшает шансы добросовестного кредитора на взыскание и создает угрозу его неплатежеспособности, а впоследствии и несостоятельности.

Очевидно, что имеющаяся асимметрия прав у кредитора и должника и разный уровень доступа к процедурам ИНБ переносит все бремя ущерба на первых, дает возможность злоупотреблять правом последним и создает правовую и экономическую асимметрию.

Существующий в Республике Беларусь ИНБ выполняет свои концептуальные функции, но, по мнению автора, будет эволюционировать в сторону более прокредиторской модели.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Об экономической несостоятельности (банкротстве)[Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 13.07.2012 № 415-3 // Консультант Плюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, – 2014.

2. Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования)[Электронный ресурс] : Постановление Совета Министров Респ. Беларусь от 12.12.2011 № 1672 // Консультант Плюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, – 2014.

3. Об утверждении инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс] : Постановление Мини-

стерства Финансов и Министерства Экономики Респ. Беларусь от 27.12.2011 № 140/206 // Консультант Плюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, – 2014.

УДК 655.3.062.2

А.В. ПРОТАСЕВИЧ, А.В. МАКАРЕВИЧ

Брест, БрГУ имени А.С. Пушкина

АНАЛИЗ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПУП «ПИНСКДРЕВ-ЕВРО-МЕБЕЛЬ»

Деревообрабатывающая отрасль Республики Беларусь представлена предприятиями, входящими в концерн «Беллесбумпром», совместными и иностранными предприятиями, частными предпринимателями. Производством мебели в Беларуси занимаются около трех десятков специализированных предприятий, входящих в концерн «Беллесбумпром» (им принадлежит около 40% рынка), и частные производители мебели малого бизнеса (остальные 60% рынка).

Более половины мебели в нашей стране реализуется через сети фирменной торговли. Наиболее развита сеть фирменных магазинов у ЗАО «Холдинговая компания «Пинскдрев», реализующая через эти торговые объекты около 80% мебели. ЗАО «Холдинговая компания «Пинскдрев» – самый крупный производитель деревообрабатывающей и мебельной отрасли Республики Беларусь. История предприятия начала свой отсчет еще в 1880 г. «Пинскдрев» является юридическим лицом согласно законодательству Республики Беларусь, имеет самостоятельный баланс, может от своего имени приобретать имущественные и личные неимущественные права и нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде, хозяйственном или третейском суде, открывать расчетный, валютный и другие счета в банках, иметь печать и штампы со своим наименованием. Предприятие действует на основе законодательства Республики Беларусь и Устава. В соответствии с целями деятельности и законодательством Республики Беларусь, предметом деятельности предприятия является: производство мебели; производство деревянных изделий; пошив чехлов для мягкой мебели; производство деревянной тары; производство готовых текстильных изделий, кроме одежды; производство прочих изделий из дерева; оптовая торговля древесиной и продукцией обработки древесины.

Предприятиями концерна производится широкий ассортимент бытовой и специальной мебели разного назначения – от простой мебели малых форм из недорогих материалов, до высококачественных наборов и гарнитуров из натуральной древесины с использованием точения и резьбы. В настоящее время предприятия «Беллесбумпрома» предлагают потребителю на внутреннем рынке республики около 1000 наименований мебельной продукции. Обновление ассортимента мебели концерна ежегодно составляет около 25%.