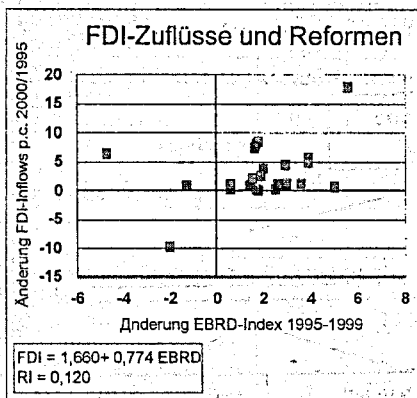


ergeben. Ein besonderes Potential duerfte sich fuer Belarus infolge der Arbeitskostenvorteile als guenstiger Produktionsstandort fuer auslaendische Unternehmen bieten. Um dieses Potential zu nutzen, sind weitere marktwirtschaftliche Reformen in Belarus erforderlich. Der empirische Befund fuer den Zusammenhang zwischen wirtschaftlichen Reformen und FDI-Zufluesen ist zwar nur schwach signifikant, aber tendenziell eindeutig: Je weiter die marktwirtschaftlichen Reformen, desto hoeher sind die FDI-Zufluesse. Einen Messversuch, bei dem die marktwirtschaftlichen Reformen durch einen aggregierten Indikator der EBRD quantifiziert werden, zeigt Abbildung 3.

Abb. 3 FDI-Zufluesse und wirtschaftliche Reformen



Ursprungsdaten: EBRD, Transition Report, div. Ausgaben; eigene Berechnungen.
 Datenpunkte: Im EBRD-Transition Report beruecksichtigte Transformationslaender.

Wachstumsszenarien fuer Warenhandel und FDI koentnen mit Hilfe von Elastizitaeten geschaezt werden. Der Beitrag der in Abbildung 1 genannten „sonstigen“ Wirtschaftsbeziehungen fuer einen Anstieg des FDI-Zuflusses ist allerdings kaum quantifizierbar.

Literaturverzeichnis

Deutsche Botschaft in Minsk (Hrsg.) (2002). 10 Jahre deutsch-belarussische Beziehungen. Berlin; Minsk.
 EBRD (1995ff). Transition Report. Diverse Ausgaben.
Ministerium fuer Statistik (Hrsg.). Statistisches Jahrbuch 2002. Minsk.
 OECD (1998). Kein Wohlstand ohne offene Maerkte: Vorteile der Liberalisierung von Handel und Investitionen. Paris: OECD.
Repraesentanz der deutschen Wirtschaft (2002). Informationsmaterial vom September 2002. Minsk.
Statistisches Bundesamt (2003). Tabellen zum deutsch-belarussischen Aussenhandel 1997, 1999 und 2002. Mitteilung des Statistischen Bundesamtes vom 14.3.2003. Wiesbaden.

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ БЕЛАРУССКО-ГЕРМАНСКИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Кнёллер Герман
 з. Шпейер (Германия)

1. Экономические отношения.

В экономических науках отсутствует однозначное определение понятия «экономические отношения». Экономисты традиционно при анализе международных экономических отношений имеют дело, в первую очередь, с внешней торговлей

(включая транспортный сервис), прямыми инвестициями и финансовыми переплетениями. Но в широком смысле надо также причислять к экономическим отношениям многообразные формы иного экономического сотрудничества, например, двусторонние государственные программы консультаций и поддержки. В то время как эмпирически относительно просто можно учесть торговлю, прямые инвестиции и части финансовых переплетений, прочие экономические отношения лишены, по большей части, количественного учёта. Поэтому трудно определить также состояние, перспективы и анализ влияния прочих экономических отношений вне торговли, прямых инвестиций и финансовых отношений. В иллюстрации № 1 предпринимается попытка систематизации понятия «экономические отношения».

Илл. 1. Формы международных экономических отношений



При прочих экономических отношениях следует различать гарантированные посредством договоров экономические отношения («формальные») и отношения без юридически обязывающих гарантий («неформальные»).

2. Состояние белорусско-германских экономических отношений

В настоящей статье рассматриваются некоторые центральные аспекты двусторонних экономических отношений. Из «традиционных» экономических отношений учитываются торговля товарами и прямые инвестиции. Описания «прочих» экономических отношений не являются предметом предлагаемого исследования.

2.1. Белорусско-германская торговля товарами

Для Республики Беларусь Германия представляется важным внешнеторговым партнёром. Около 6 % белорусской внешней торговли приходится на Германию. Напротив, объём белорусско-германской внешней торговли составляет почти 0,1% германской внешней торговли (см. Министерство статистики 2002, с. 582; собственные расчёты). Пожалуй, в отдельных отраслях и регионах Германии затрагивает эффект общего блага торговли товарами. В торговле товарами с Беларусью Германия традиционно добивалась чистой прибыли, то есть германская прибыль от экспорта превышает импортные затраты. Таблица 1 иллюстрирует структуру и развитие белорусско-германской торговли товарами.

Табл. 1 - Белорусско-германская торговля товарами (1997, 1999, 2002)

Товарные группы*	Германский экспорт в Беларусь			Германский импорт в Беларусь		
	1997	1999	2002	1997	1999	2002
	Структура (%)					
Продовольственные товары	6,7	4,3	4,3	8,0	5,5	6,1
Сырьё	0,8	1,5	0,3	1,7	0,8	1,4
Полупродукты	2,1	2,6	2,1	15,9	25,6	33,0
Полуфабрикаты	14,2	14,6	11,9	17,1	10,7	10,8
Готовые изделия	76,1	76,9	81,3	55,0	54,6	46,7
В том числе*						
- Лесоматериалы	0,2	0,1	к.А.	6,4	7,2	к.А.
- Обычные скобяные изделия	18,0	21,3	к.А.	4,7	3,6	к.А.
- Обычные машины	8,6	6,8	к.А.	5,9	4,9	к.А.
- Электротехнические изделия	5,1	6,3	к.А.	1,1	2,5	к.А.
- Точная механика и оптика	2,3	2,1	к.А.	6,4	6,7	к.А.
- Автомобили	17,3	13,8	к.А.	1,0	2,5	к.А.
Предметы реимпорта/Замена вышедших из строя деталей	0,1	0,0	0,2	2,4	2,8	2,0
Итого	100	100	100	100	100	100
	объём (1.000 US-Dollar)					
Итого	792.751	652.833	822.543	229.619	254.160	331.039
	Сальдо торгового баланса (1.000 US-Dollar)					
	1997		1999		2002	
Сальдо	-563.132		-398.673		-491.504	

* Товарные группы по качественной классификации германской внешне-торговой статистики; специальная торговля.

** Данные в процентах соответствующей суммарной графы к. А. Вследствие изменившейся качественной классификации нет в распоряжении сопоставимых данных.

(Источник: Статистическое федеральное ведомство; собственные расчёты. Частично предварительные данные).

Дефицит торгового баланса Беларуси в аспекте роста и занятости на первый взгляд следует оценить негативно. Наконец, кажется, что увеличение белорусского импорта в Германию позволяет обеспечить рабочие места. Германский экспорт в Беларусь более чем на три четверти состоит из конечной продукции, в то время как белорусский экспорт почти наполовину состоит из конечной продукции. Более точная оценка дефицита торгового баланса Беларуси немислима без учёта его структуры. Обнаруживается, что Беларусь импортирует из Германии, прежде всего, машины и электротехническую продукцию. Вследствие этого могла бы повыситься производительность белорусского народного хозяйства, и в средне- и в долгосрочном плане она могла бы возрастать.

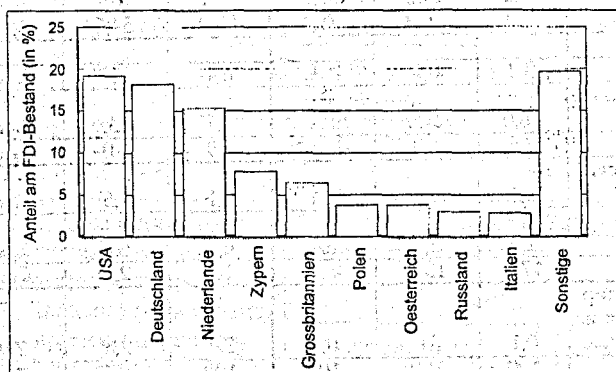
2.2 Состояние германских прямых инвестиций (FDI) в Беларусь

С притоком прямых инвестиций (FDI) в общем ожидается позитивный эффект роста в принимающей стороне. Эти надежды основываются на том, что дочерние и соответствующие предприятия мультинациональных концернов располагают

специфически преимуществами предпринимательской конкуренции, которые распространяют косвенный экономический эффект. По причине более высокой производительности мультинациональные предприятия выплачивают более высокие зарплаты и вознаграждения, чем отечественные предприятия. Фактически это подтвердили эмпирические исследования (см. Организация экономического сотрудничества и развития, 1998, с. 35).

По размерам существующих прямых инвестиций Германия принадлежит к важнейшим прямым инвесторам в Беларуси. Это вытекает из иллюстрации № 2.

Илл. 2 Доля в наличных прямых инвестициях в Беларуси по странам происхождения (состояние на 2001 год)



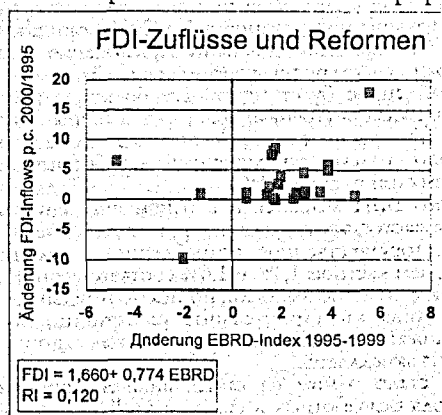
Первоначальные данные: Министерство статистики г. Минск
(Источник: Представительство германской экономики (2002)).

При оценке эффективности германских FDI в Беларуси следует изучить, какая макроэкономическая пробивная сила скрывается за объемом FDI. Основной капитал германских FDI в Беларуси составляет в настоящее время почти 70 миллионов евро (см. Германское посольство в Минске, 2002.С.44). По сравнению с образованием совокупного внутреннего капитала величиной почти 3750 миллиардов рублей в 2001 г. (см. Министерство статистики, 2002. С.319) объем германских FDI в его современной величине не может оказывать характерное влияние на общеэкономический рост в Беларуси. Важной экономико-политической целью должно поэтому стать повышение привлекательности места расположения для иностранных прямых инвестиций.

3. Перспективы белорусско-германских отношений в области торговли товарами и прямыми инвестициями.

Благодаря предстоящему расширению ЕС на Восток, Беларусь приобретает значение как торговый партнёр в области прямых инвестиций. В торговле товарами с ожидаемым ростом доходов в странах, вступающих в ЕС, могут возникнуть новые экспортные шансы для белорусских предприятий. Потенциальные возможности развития белорусской экономики основаны на низкой стоимости рабочей силы и благоприятном месторасположении Беларуси, что привлекает иностранных предпринимателей. Чтобы этот потенциал использовать, требуются дальнейшие реформы в сфере рыночной экономики в Беларуси. Эмпирические данные относительно связи между экономическими реформами и притоком FDI слабо выявлены, но тенденция однозначна: чем дальше реформы в сфере рыночной экономики, тем выше приток FDI. Попытку измерения, при которой реформы в сфере рыночной экономики квалифицируются посредством индикатора ЕВКА, показывает иллюстрация 3.

Илл. 3. Приток FDI и экономические реформы.



Первоначальные данные в: EBRD. Transition Report, div. издание; собственные расчёты. Цифровые точки в учётных в EBRD-Transition Report трансформационным государствам.

Сценарии роста для торговли товарами и FDI могут быть оценены с помощью гибких методик. Вклад, названных в иллюстрации № 1 «прочих» экономических отношений для подъёма притока FDI, разумеется, едва ли может быть квалифицируемым.

Немецкое посольство в Минске (Изд.) (2002). 10 лет белорусско-германских отношений. Берлин; Минск.

EBRD (1995ff). Transition Report. Diverse Ausgaben.

Министерство статистики (Изд.). Статистический ежегодник 2002. Минск

OECD. (1998). Нет благосостояния без открытых рынков: Преимущества торговли и инвестиций, Париж: OECD.

Представительство германской экономики (2002). Информационный материал от сентября 2002. Минск.

Федеральное статистическое ведомство (2003) Таблицы по белорусско-германской внешней торговле 1997, 1999 и 2002. Сообщение федерального статистического ведомства от 14.03 2003. Висбаден.

Перевод профессора Стрельца М.В.

ФРГ: ПОИСКИ ЭФФЕКТИВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Ю. Н. Павлючук, А. А. Козлов

г. Брест, БГТУ

В 2001г. позиции канцлера ФРГ и председателя САПГ Г. Шредера явно укрепились, не в последнюю очередь из-за весьма благоприятного развития экономической конъюнктуры и смягчения безработицы. Рост внутреннего валового продукта (ВВП) в постоянных ценах впервые после 1991 г. превысил 3 % (правда, он составил не более 3,1% вместо ожидавшихся 3,4%).