

Ковалевич О. А., старший преподаватель,
Мишкова М. П., доцент, к. э. н.,
Ермакова Э. Э., старший преподаватель
УО «Брестский государственный технический университет»,
г. Брест, Республика Беларусь

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ЕГО ОЦЕНКЕ

На современном этапе развития экономика ведет себя нестабильно, несмотря на огромное количество научных достижений, исследований и разработок, в том числе в области комплексной оценки экономических процессов и анализа эффективности ведения бизнес-процессов. Мировая экономика нуждается в дальнейших выявлении и изучении факторов, не только способствующих, но и препятствующих экономическому росту. Развитый экономический потенциал, каждая его составляющая, является одним из важнейших факторов экономического роста и инновационного развития общества.

Одной из актуальных проблем для устойчивого развития страны является укрепление и развитие экономического потенциала. Требуется формирование понятий и углубленная разработка методик анализа, соответствующих современным условиям и удовлетворяющих потребности общества в информации о текущем состоянии, возможностях его наращивания и повышения эффективности деятельности институтов, связанных с конкретными путями развития экономики страны. Отсутствие общепринятой методики анализа экономического потенциала в стране и на мировом уровне показывает актуальность и необходимость дальнейшего исследования данного вопроса.

Важным условием для экономического развития в регионе является наличие экономического потенциала. Под потенциалом чаще всего понимают имеющиеся на определенной территории резервы (составляющие, возможности), которые при определенных условиях могут быть использованы для достижения поставленных целей.

В этимологическом значении термин «потенциал» происходит от латинского *potentia* – «сила».

Потенциал – это средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенных целей, осуществления плана; решения какой-либо задачи; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области [1].

С точки зрения философии «потенциал» – это способность вещи быть не тем, что она есть, в таких категориях, как субстанция, качество, количество, место, т. е. способность осуществлять соответственно «движение» или «процесс».

Основная масса работ по теории потенциалов посвящена такому оценочному показателю, как экономический потенциал. Анализ этих исследований выявляет значительные различия в определении экономического потенциала, понимании его сущности, составляющих элементов, взаимосвязи его с такими категориями, как «национальное богатство», «уровень экономического развития».

Можно выделить четыре подхода к пониманию сущности экономического потенциала:

1. Экономический потенциал как совокупная способность отраслей народного хозяйства.

В данном определении подчеркивается лишь один из аспектов экономического потенциала – способность хозяйственного механизма выполнять производственную функцию.

2. Экономический потенциал как совокупность имеющихся в наличии ресурсов.

Данный подход заменяет содержание понятия «потенциал» понятиями «ресурсы», «инвестиции», «инвестиционные ресурсы», «численность занятых». Отметим, что это не совсем корректно. Принципиальным отличием между терминами «ресурсы» и «потенциал» является то, что ресурсы существуют независимо от субъектов экономической деятельности, а потенциал отдельного предприятия, общества в целом неотделим от субъектов деятельности. То есть термин «потенциал», кроме материальных и нематериальных средств, включает способности работника, коллектива, предприятия, общества в целом к эффективному использованию имеющихся средств или ресурсов.

3. Экономический потенциал как синоним понятий экономическая мощь и народно-хозяйственный потенциал.

Авторы отдельных исследований отождествляют термины «экономическая мощь», «экономический потенциал», «народно-хозяйственный потенциал». Однако существуют различия между указанными выше показателями. Экономический потенциал страны, отрасли, предприятия характеризуется объемами накопленных ресурсов и максимально возможным объемом материальных благ и услуг, которых можно достичь в перспективе при оптимальном использовании имеющихся ресурсов. Экономическая мощь характеризует фактически достигнутый уровень развития производственных сил на определенную дату. Экономический потенциал раскрывает экономическую мощь.

4. Экономический потенциал как результат экономических и производственных отношений между субъектами хозяйственной деятельности.

Экономический потенциал рассматривают во взаимосвязи со свойственной каждой общественно-экономической формации производственными отношениями, возникающими между отдельными работниками, трудовыми коллективами, а также управленческим аппаратом предприятия, организации, отраслей народного хозяйства в целом по поводу полного использования их способностей к созданию материальных благ и услуг.

Экономический потенциал характеризует не только достигнутый уровень развития системы общественного производства, но и его перспективы в будущем. Поэтому целесообразно различать следующие его разновидности:

1. Достигнутый потенциал – совокупность основных фондов и величины валовой продукции отраслей или валового общественного продукта страны, созданного при фактически достигнутом организационном уровне развития производительных сил и степени использования потенциальных возможностей производственного аппарата.

2. Перспективный экономический потенциал, который раскрывает максимальную возможность хозяйственной системы, предопределяющую максимально возможный объем производства материальных благ и услуг, которых можно достичь при идеальных условиях производства и оптимальном использовании ресурсов [2].

На макроуровне под совокупным экономическим потенциалом понимается максимально возможная способность национальной экономики производить товары и услуги в соответствии с запросами внутреннего и внешних рынков.

Объемы и структура, технический уровень производства и потребления, качество товаров и услуг во всех сферах и отраслях национальной экономики, а также накопленные и располагаемые ею на всей территории и за рубежом материальные и духовные

ценности, трудовые и природные ресурсы определяют уровень развития совокупного экономического потенциала страны [3, с. 50].

Основными факторами, определяющими экономический потенциал, являются производственные мощности промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта и связи, производственная, социальная и экологическая инфраструктуры, трудовые ресурсы, в том числе квалифицированные кадры, способные развивать научно-технический прогресс и обеспечивать его реализацию в сфере производства и потребления.

Для оценки экономического потенциала традиционно используют следующие показатели:

- численность населения;
- численность трудовых ресурсов;
- основные производственные и непроизводственные фонды;
- валовой общественный продукт и национальный доход;
- объемы минеральных, сырьевых, водных, энергетических и других ресурсов;
- объем производительных сил;
- объем выпуска промышленной продукции;
- объем сельскохозяйственного производства;
- показатели развития транспортных сетей.

В отечественной экономической литературе выделяют следующие составляющие совокупного экономического потенциала Беларуси [3, с. 51]:

- природно-ресурсный потенциал;
- демографический потенциал;
- трудовой потенциал;
- научно-технический и инновационный потенциал;
- производственный потенциал;
- инвестиционный потенциал;
- внешнеэкономический потенциал;
- экологический потенциал.

Экономический потенциал зависит не только от абсолютных объемов ресурсов и производственных возможностей, но и от степени их использования. Высокий уровень совокупного экономического потенциала имеют страны с развитыми производительными силами и рыночной экономикой.

Основной закономерностью развития совокупного экономического потенциала является рациональное и гармоничное сочетание всех его составляющих, что обеспечивает повышение уровня благосостояния населения и национальную безопасность страны.

Значение оценки экономического потенциала существенно для планирования социально-экономического развития страны. На сегодняшний день интерес к анализу и оценке экономического потенциала растет в связи с востребованностью управления экономикой в условиях неопределенности.

Для оценки экономического потенциала актуальным является учет следующих требований: характеристики экономического потенциала страны должны отражать её фактическое состояние, а также демонстрировать перспективы её развития. Эти требования порождены динамичностью социально-экономического развития.

В настоящее время существует проблема разработки единой методики оценки экономического потенциала. Это связано с многоаспектностью понятия, сложностью его как социально-экономического явления, собирательным компонентным составом экономи-

ческого потенциала, разнообразием выделяемых экономических ресурсов. Экономический потенциал оказывает все влияние на формирование валового национального продукта, бюджета страны, влияет на уровень занятости населения, способствует развитию инфраструктуры региона. Оценка потенциала помогает не только определить степень обеспеченности территории имеющимися ресурсами и инфраструктурой, но и выявить приоритетные направления развития с учетом существующих проблем, ограничивающих использование имеющихся ресурсов. Для определения направлений и перспектив развития экономики традиционно оценивают современное состояние составляющих потенциала и степень их использования, также делается прогноз возможностей более эффективного использования экономических ресурсов и анализируются факторы, сдерживающие развитие.

В целом описанные в литературе методы оценки экономического потенциала можно рассматривать с позиции применяемых для оценки единиц измерения: натуральный подход и стоимостный подход.

Натуральный подход в оценке экономического потенциала использует натуральные единицы измерения, стоимостный подход воспринимает экономический потенциал через его стоимость. Оба этих подхода рассматривают экономический потенциал как ресурс производства и могут взаимно пересекаться с точки зрения качественной и количественной характеристики экономического потенциала.

В зависимости от источника получения информации методы оценки экономического потенциала можно разделить на следующие категории: основывающиеся на официальной статистике и использующие инструменты специальных (экономических, социологических) исследований.

В экономической литературе также выделяют два подхода к оценке потенциала в целом. Первый подход заключается в проведении оценки имеющихся ресурсов в совокупности. Вторым подходом основывается на оценке отдельных составляющих потенциала территории. Оценка отдельных составляющих потенциала позволяет проводить сравнения со схожими ресурсами других территорий.

В настоящее время для оценки экономического потенциала применяются натуральные оценки, стоимостные и относительные (в основном применяются для выявления динамики состояния экономического потенциала).

Можно выделить ряд методов, используемых для оценки экономического потенциала (таблица 1.1).

Таблица 1 – Методы оценки экономического потенциала

Наименование	Характеристика
1	2
Метод бальной оценки компонентов	каждый компонент дифференцировано выражается количественными значениями в определенных пределах
Метод кластерного анализа	оценка с использованием эталонов, ранжированных бальных оценок, с определением высокого, среднего и низкого уровня значения
Метод индексов	дает возможность переводить и оценивать качественные показатели в количественные значения путем соотношения фактических значений с нормированными значениями
Интегральный метод	позволяет получить результат в виде одного показателя, в котором объединяются количественные и качественные оценки структурных составляющих сложного явления. Данный метод позволяет устанавливать корреляционные зависимости значимости отдельных составляющих явления, что повышает достоверность результатов

Многие подходы к оценке экономического потенциала, описанные в экономической литературе, сходятся на утверждении, что совокупный экономический можно измерять посредством показателей, характеризующих отдельные его элементы. Основной проблемой при данном подходе является то, что нет эталонного перечня данных показателей, а также отсутствие у некоторых из предлагаемых к оценке критериев единиц измерения (или единицы измерения не сопоставимы между собой), что затрудняет оценивание и интерпретацию выводов.

Некоторые авторы разрабатывают и описывают стоимостной анализ экономического потенциала. В основном такие методики основываются на экономической оценке, основанием для которой служат элементы «затратного» и «результатного» методов оценки. Обычно такой подход более узкий, не рассматривает все аспекты понятия экономического потенциала, описанные выше.

Таким образом проблему оценки экономического потенциала исследователи решают по-разному: одни его анализируют как количественную категорию, другие посредством оценки показателей характеризующих его элементы, третьи хотят оценить через стоимостные показатели: через понесенные затраты и полученные доходы.

Наиболее полной и объективной оценкой потенциала считается комплексная оценка, которая предполагает составление общей интегральной характеристики на основе суммирования оценок основных компонентов. Интегральная оценка не только дает полную информацию об имеющихся ресурсах, но и может браться в качестве первичной информации при стратегическом планировании, а также использоваться при осуществлении территориального управления.

Анализ различных подходов и методов к оценке экономического потенциала показал, что четко разработанной и общепринятой методики и системы показателей на сегодняшний день не существует, что подтверждает актуальность изучения данной проблемы. Современное управление экономическим потенциалом является стратегической концепцией, базирующейся, прежде всего, на его оценке. Отсутствие универсального метода оценки затрудняет сравнение потенциалов различных территорий.

Литература

1. Большая советская энциклопедия (БСЭ) [Электронный ресурс]: 30 т. на трех CD. – М. : Бол. Рос. энцикл., 2003. – 3 Электрон. опт. диск (CD).
2. Степанов, А. Я. Категория «потенциал» в экономике / А. Я. Степанов, Н.В. Иванова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.marketing.spb.ru/read/article/a66.htm> – Дата доступа: 29.09.2022.
3. Шимов, В. Н. Национальная экономика Беларуси: Потенциалы. Хозяйственные комплексы. Направления развития. Механизмы управления: учебное пособие / В. Н. Шимов – Минск : БГЭУ, 2005. – 844 с.
4. Ковалевич, О. А. Туристский потенциал территории и его оценка / О. А. Ковалевич // Веснік Брэсц. ун-та. – 2018. – № 1 : Гісторыя. Эканоміка. Права. – С. 107–113.
5. Чаленко, А. Ю. О понятии потенциала в экономических исследованиях / А. Ю. Чаленко // Федеральное интернет-издание [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://000.kapital-rus.ru/articles/article/187954>. – Дата доступа: 07.10.2022.