

Проблема раздела финансовых результатов.

Третьей основной проблемой инновационного инвестирования является проблема раздела финансовых результатов между правообладателем инновационной идеи и инвестором. Большое количество инноваций оказалось не внедренным потому, что сами инноваторы оказались не способны поделить будущими успехами с другими. Проблема заключается в возможности привлечь необходимые ресурсы для внедрения инновации. Здесь надо видеть главное: если для внедрения инновации нет своих ресурсов, необходимо использовать чужие. Но за чужие ресурсы приходится платить.

При создании научно-технической инновации, на начальной стадии, когда она существует еще в виде идеи, источником финансирования могут служить собственные средства правообладателя идеи. Помимо этого, возможно, привлечь средства организации, в том числе государственные, предоставленные для финансирования исследований.

На следующей стадии, когда идея проработана достаточно подробно и практически готова к внедрению, возможность получения поддержки увеличивается. В случае научно-технических инноваций, может появиться заинтересованное лицо, обладающее собственными ресурсами или способное привлечь средства «под себя».

Когда становится очевидным, что инновация рентабельна, возможность привлечения ресурсов существенно увеличивается. Но и при таком развитии событий остается проблема удовлетворяющего всех участников инновации способа распределения «пирога». Авторы идеи стремятся получить как можно больше, в этом случае одной из рекомендаций может быть участие создателя идеи в доходах от продажи продукта. Права на вновь созданную интеллектуальную собственность могут быть отделены от владельца материальных активов.

Вывод: Главной проблемой, тормозящей развитие инноваций в РБ (при наличии других проблем), является проблема финансирования. На большинстве белорусских предприятий не хватает средств даже на простое обновление фондов, не говоря уже об инновационном развитии, которое всегда предполагает более высокий риск. Поэтому единственным возможным выходом из сложившейся ситуации является увеличение финансирования за счёт специализированных венчурных фондов, работающих на следующих основных принципах:

- Коммерческая организация (инвестиционный фонд).
- Инвестирование в небольшие инновационные проекты без залогов и гарантий.
- Суда средства на развитие в обмен на долю в компании (25-70%).

Решение этой проблемы является самым первым и самым главным шагом на пути успешного развития инноваций в нашей стране.

Литература

1. Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2006–2010 годы.
2. Постановление Министерства экономики Республики Беларусь 2005 г. N 158.

УДК 658.011.46

Миколенко Е. А.

Научный руководитель: асс. Почко Е. О.

ПЕРСПЕКТИВЫ ВСТУПЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

Всемирная торговая организация (ВТО) – это международный орган, осуществляющий надзорные функции в мировой экономике и торговле. В задачи ВТО входит отмена импортных тарифов и других барьеров, препятствующих свободной торговле, а также наблюдение за выполнением соответствующих договоров. ВТО также является посредником в разрешении торговых споров между правительствами стран мира. Главные за-

дачи ВТО – либерализация международной торговли, обеспечение её справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению благосостояния людей. Основополагающими принципами ВТО являются: торговля без дискриминации, т. е. взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле и взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения, регулирование торговли преимущественно тарифными методами, отказ от использования количественных ограничений, разрешение торговых споров путём консультаций и переговоров.

На сегодняшний день 150 государств мира являются членами этой организации. Республика Беларусь, стремясь обеспечить равные условия для наших товаров на внешних рынках, с 1993 года пытается войти в их число. Дело в том, что вступление Беларуси в ВТО, когда оно будет формализовано, закрепит за нами право оспаривать и добиваться с использованием механизмов ВТО пересмотра тех мер, которые неоправданно ущемляют наши торговые интересы. Так, Беларусь получит, наконец, право требовать снятия введённых некоторыми странами дискриминационных мер, ограничивающих белорусский экспорт. В частности, многие наши текстильные изделия не только не уступают, но зачастую даже превосходят западные аналоги. Однако в целях защиты своих производителей некоторые государства (например, страны ЕС) ввели количественные ограничения на импорт белорусских текстильных товаров, что не позволяет отечественным экспортёрам в полной мере реализовать свой потенциал на внешнем рынке. Существенно сократились объёмы поставок белорусского текстиля в Польшу, Литву, Латвию, Словакию, Чехию и Эстонию, которые до настоящего времени составляли ощутимую долю в белорусском экспорте (на 2004 г. 5,5 % всего экспорта). Участие Беларуси в ВТО поможет оградить наших производителей от протекционистских мер ряда стран; которые под предлогом борьбы с демпингом не допускают на свои рынки, например, хлористый калий или полиэстеровые волокна из Беларуси. Приведём пример. В 2004 г. Польша импортировала примерно 400 тыс. т белорусских минеральных удобрений, что составляет 9,3 % от всего объёма экспорта белорусских калийных удобрений. Но со вступлением Польши в Евросоюз достаточно сложно становится судить не только о возможности увеличения этих поставок, но и о сохранении существующего объёма. [1]

Ежегодные потери от дискриминационных мер по ограничению белорусского экспорта оцениваются примерно в 80 млн. евро. В их число входят расходы на проведение процедуры сертификации и испытаний наших изделий за рубежом. Членство в ВТО позволит уменьшить плату за их проведение, которая часто достигает 10 и более процентов от стоимости экспортных товаров.

Что же касается непосредственно процедуры вступления нашей страны в ВТО, то изначально сроки присоединения Республики Беларусь к ВТО привязывались к 1 января 2005 года. Но переговорный процесс затянулся. В среднем процедура вступления в ВТО занимает около пяти лет. Мировая практика показывает, что малым странам с небольшим объёмом торговли, какой является наша республика, присоединиться к этой организации легче, т. к. их роль в международных торговых делах незначительна. Тем не менее, с Республикой Беларусь дело обстоит иначе: Так, например, в качестве основных проблемных вопросов были обозначены институт «золотой акции» и исполнение таможенного законодательства (в части конфискации товаров белорусскими таможенными органами). Но после предоставления белорусской стороной исчерпывающей дополнительной информации по поднятым вопросам неожиданно было заявлено о наличии ряда других проблем в белорусском внешнеторговом режиме без уточнения, каких именно. Это повлекло за собой перенос на более поздние сроки очередного заседания Рабочей группы ВТО по присоединению Республики Беларусь. [2]

Но, несмотря на всё это, в последнее время процесс вступления нашей страны в ВТО значительно активизировался по четырём переговорным направлениям:

- ◆ внешнеторговое законодательство;
- ◆ государственная поддержка сельского хозяйства;
- ◆ таможенный тариф;
- ◆ режим доступа на рынок услуг. [3]

Нужно сказать, что при присоединении к ВТО страна-кандидат принимает на себя обязательства в двух основных сферах. Во-первых, это – приведение национального законодательства и практики его применения в соответствие с нормами и правилами ВТО. Во-вторых, – согласование в ходе переговоров индивидуальных обязательств – условий либерализации доступа на рынок товаров и услуг.

Что касается первой сферы, то приведение внутреннего законодательства страны-кандидата в соответствие с требованиями ВТО является основной для продвижения переговорного процесса по присоединению к организации. В соответствии с Концепцией совершенствования законодательства Республики Беларусь, одобренной Указом Президента Республики Беларусь от 10 апреля 2002 года № 205, приведение нормативных правовых актов в соответствие с требованиями международных соглашений, заключённых в рамках ВТО, является приоритетным направлением развития правовой системы страны. [2]

Если же говорить об условиях либерализации доступа зарубежных партнёров на рынок товаров и услуг нашей страны, то здесь нужно подумать о том, готовы ли белорусские предприятия конкурировать с иностранными компаниями. В силу сложившихся исторических, социокультурных, географических и других особенностей на данном этапе развития Беларуси не обладает необходимыми конкурентными преимуществами для завоевания и поддержания технологического лидерства, т. е. является глобально неконкурентоспособной.

Вступление в ВТО не может сделать белорусскую экономику инвестиционно более привлекательной, чем, например, экономики стран Латинской Америки и быстро растущие азиатские рынки. В этих условиях может резко возрасти сырьевая специализация Беларуси в международном разделении труда, что усилит зависимость страны от конъюнктуры мировых сырьевых рынков. Развитие экспортноориентированных отраслей будет происходить за счёт сокращения перерабатывающих производств [4]. На сегодняшний день такая угроза реально существует. Прекратились поставки в Германию овощей, гетероциклических соединений с азотом, частей и принадлежностей для автомобилей и очков. Проанализировав товарную структуру экспорта из Беларуси, можно отметить, что постоянным спросом пользуется лишь сырьё, а поставки готовой продукции не удерживаются длительное время на рынках стран-членов ЕС. Ярким примером этому могут быть холодильники и морозильное оборудование, поставки которых прекратились в Германию, Чехию, Францию и Литву. Текстильной одеждой из Беларуси перестали интересоваться в Италии, Великобритании, Нидерландах и Швеции.

Приводя конкретные данные, отметим, что к 2004 г. импорт из Германии в Беларусь увеличился в 1,5 раза по сравнению с 1999 г., что составило 1082 млн. долл. США. В 2003 и 2004 гг. темп роста импорта из Польши составил 157 и 136 % соответственно [5]. В январе-ноябре 2006 г. отрицательное сальдо внешней торговли республики составило 1,9 млрд. долл. В 2006 г. из-за прироста стоимостного объёма импорта на 124,5 млн. долл. США существенно увеличилось отрицательное сальдо в торговле с Германией по причине экстренных закупок машин и механизмов для уборки и обмолота сельхозкультур, а также легковых автомобилей. Следует также отметить значительное увеличение импорта потребительских товаров: в январе-ноябре 2006 г. он вырос на 30,4%. Одна из

причин этого – недостаточность выпуска отечественными производителями конкурентоспособной продукции для удовлетворения возросшего из-за увеличения реальных доходов спроса населения. [6]

Наиболее быстрыми темпами растёт импорт из Испании, Франции, Австрии, Словакии, Словении.

Кроме того, наблюдается следующая тенденция. Беларусь импортирует те же наименования товаров, которые сама экспортирует (ткани, волокна, лекарства, муку, туалетную бумагу, салфетки и пр.). При этом импорт данных товаров в стоимостном выражении намного превышает экспорт. Ярким примером может служить экспорт-импорт таких наименований товаров, как тракторы, включая седельные тягачи и части и принадлежности для автомобилей и тракторов. Экспорт данных наименований товаров в 2004 г. в Германию составил 3 млн. долл. США, а импорт этих же товаров в Республику Беларусь – 36 млн. долл. США, что в 12 раз больше. В 2004 г. прекратились поставки в ЕС принадлежностей для тракторов, однако импорт данной продукции из Евросоюза составил почти 20 млн. долл. США. [5]

Однако нужно отметить, что наблюдается положительное сальдо внешней торговли услугами. Оно покрывает 26-56% отрицательного торгового баланса, а в 2005 г. впервые за многие годы покрыло его полностью. По результатам 11 месяцев 2006 г. положительное сальдо в торговле услугами покрыло 37,4% отрицательного сальдо торгового баланса. [6]

Кроме всего прочего, очень важным для нашей страны является вопрос о сельском хозяйстве и его поддержке со стороны государства. Соглашение в рамках ВТО по сельскому хозяйству запрещает оказывать внутреннюю поддержку производителям сельскохозяйственных продуктов сверх уровня, зафиксированного в «Планах-графиках обязательств», которые принимают на себя члены ВТО. При этом меры государственной поддержки подразделяются на два вида – входящие в «зелёную корзину» и прочие. Основные различия между ними состоят в том, что меры «зелёной корзины» не искажают процесс ценообразования, а остальные меры на него влияют и тем самым отрицательно сказываются на конкурентной мировой торговле. Присоединившись к ВТО, наша республика должна будет следовать правилам этой организации и поэтому отказаться от чрезмерной протекционистской политики в отношении сельского хозяйства, проводимой нашим правительством в настоящее время. Проблема заключается в том, что экономически развитые государства, какими являются США и страны ЕС, жёстко требуют соблюдения этих правил от экономически более слабых партнёров, сами же продолжают усиливать поддержку своего сельского хозяйства. Если в среднем в 1986 – 1988 гг. по всем развитым государствам поддержка из всех источников сельскому хозяйству составляла 302 млрд. долл. США, то в 2002 г. – 318 млрд. долл. В ЕС затраты на Единую аграрную политику возросли соответственно с 39 до 51 млрд. экю/евро (в 2005 г.). В США Буш провёл компанию по увеличению субсидий сельскому хозяйству и довёл бюджет МСХ в 2005 г. до 133 млрд. долл. Япония и Южная Корея продолжают проводить жёсткую протекционистскую политику, поддерживая внутренние цены гораздо выше мировых, причём Япония вывела из действия ВТО две ведущие отрасли своего сельского хозяйства – рисоводство и молочное животноводство. [7]

В этих условиях, чтобы иметь возможность отстаивать свои экономические интересы, нужно заручиться поддержкой влиятельного союзника, каким для нас может стать Россия. Российская Федерация, имеющая определённый политический вес в мире, даёт нам шанс поколебать сложившиеся устои, т. к. настаивает на отказе от необоснованных претензий к государствам, претендующим на присоединение к ВТО. Вступление в эту организацию должно происходить исключительно на правовой основе.

Россия подписала соответствующие договоры практически со всеми странами. Кто не поставил свою подпись на документах – так это США. Соединённые Штаты предъявляют к России множество требований, которые Российские дипломаты пока считают неприемлемыми. Тем не менее, сама Российская Федерация считает, что продолжительный процесс её вступления в ВТО близок к завершению. Именно поэтому белорусской стороне необходимо задуматься о том, каковы будут её шаги в случае вступления Российской Федерации в ВТО отдельно от нас. Вступление России в ВТО не может не отразиться на экономике Беларуси, т. к. Российская Федерация является нашим союзником. В подтверждение этого можно привести следующие данные: в январе-феврале 2007 года доля Российской Федерации в общем объёме товарооборота Республики Беларусь со странами СНГ составила 85,5%, в общем объёме экспорта – 79,6%, импорта – 89,4%. Товарооборот между Российской Федерацией и Беларусью в январе-феврале 2007 года увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 12,7%. Беларусь за указанный период увеличила экспорт продукции в Россию на 25% до 1,15 млрд. долл. [8]

Существует также мнение о том, что мы не получим никаких существенных преимуществ от вступления в ВТО раньше Российской Федерации, т. к. значительный объём нашей внешней торговли в таком случае будет по-прежнему приходиться на страну – не члена ВТО. Кроме того, в случае вступления России в ВТО отдельно от Беларуси, первая, став членом этой организации, обязана будет следовать её стандартам. Поскольку Беларусь не является членом ВТО, то белорусские товары не будут соответствовать стандартам, которые должна будет соблюдать Россия. Российский рынок окажется закрытым для продукции большинства белорусских предприятий. В связи с этим предсказывают неминуемый кризис предприятий тракторостроения, автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения, а также кризис белорусского агропромышленного комплекса.

Возможно присоединение нашего государства к ВТО и отдельно от Российской Федерации. Так, на сегодняшний день переговоры по вопросу вступления белорусская и российская стороны ведут независимо друг от друга. Но стремление идти в ВТО и параллельные планы создания Единого экономического пространства (Беларусь, Россия, Украина, Казахстан) не вступают в противоречия. Сотрудничество между этими четырьмя странами имеет большое значение для каждой из них. При этом в ВТО каждая страна идёт самостоятельно. Остаётся максимально уменьшить расхождения при вступлении в эту организацию. [9]

Существует ещё одна модель присоединения к ВТО, которая рассматривается белорусской стороной. Предлагается создать на постсоветской территории единое экономическое и таможенное пространство, включающее в себя Россию. Для этого необходимо юридически оформить Таможенный союз нескольких стран СНГ, и уже всем вместе идти в ВТО. Дело в том, что согласно Статье XII Соглашения ВТО «Любая государственная или таможенная территория, имеющая полную автономию в проведении её торговой политики, имеет право быть принятой в ВТО на условиях, согласованных ею с членами ВТО» [10]. Иными словами, в ВТО принимается не какая-то страна, а её таможенная территория, система внешнеторгового регулирования и таможенного администрирования. И, следовательно, все методы защиты национальных экономик могут быть почти автоматически перенесены на защиту всей территории Таможенного Союза.

Такой вариант присоединения к ВТО не является оптимальным для нашего государства, так как создание Таможенного союза займёт довольно продолжительное время и продлит на ещё больший срок и так затянувшийся процесс присоединения Республики Беларусь к ВТО. Кроме того, страны СНГ, которые могли бы войти в состав Таможенного Союза (Россия, Украина, Беларусь, Казахстан), находятся на разных стадиях переговорного процесса по вступлению в ВТО, что также осложняет техническую сторону данного сценария.

Подводя итог всего вышесказанного, хочется отметить, что присоединение Беларуси к ВТО позволит создать предсказуемые условия для деятельности белорусских и иностранных экономических операторов, будут созданы более благоприятные условия для доступа отечественных товаров и услуг на мировой рынок. Но за это Беларусь будет вынуждена заплатить открытием своего внутреннего рынка. В этих условиях чрезвычайно важным является выработка комплекса мер, направленных на защиту отечественного производителя. Интересам Беларуси отвечало бы поэтапное присоединение к соглашениям ВТО, осуществляемое в течение определенного периода времени, необходимо для решения задач реструктуризации и модернизации белорусской промышленности, реформирования отечественного сельского хозяйства, создания действенной системы государственного регулирования внешних и внутренних хозяйственных отношений.

Литература

1. Ковшар Е. Роль урегулирования торгово-экономического сотрудничества Республики Беларусь со странами-членами Европейского союза в развитии экспортного потенциала страны // Журнал международного права и международных отношений. – 2006. – №2. – С. 84-87.
2. <http://www.mfa.gov.by>
3. Кудасов А. Э. О некоторых вопросах вступления Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию // Новости. Стандартизация и сертификация. – 2005. – №6. – С. 26-28.
4. Разумнова Л. Россия-ВТО: интересы российских экспортёров // Мировая экономика и международные отношения. – 2006. – №10. – С. 17-23.
5. Боровко М. Внешнеторговые отношения: Республика Беларусь и Европейский Союз // Журнал международного права и международных отношений. – 2006. – №1. – С. 94-101.
6. Социально-экономическое развитие Республики Беларусь в 2006 году // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2007. – №2. – С. 95-100.
7. Назаренко В. И. Присоединение к ВТО: последствия для сельского хозяйства России // Белорусский экономический журнал. – 2006. – №1. – С. 30-44.
8. <http://www.belta.by>
9. <http://www.telegraf.by/blog/2006/06/22/wto/>
10. <http://stat.wto.org>

УДК 620.9.001.25 (476)

Гришин С.В.

Научный руководитель: асс. Почко Е.О.

ПРОБЛЕМЫ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Республика Беларусь относится к категории стран, которые не обладают значительными собственными топливно-энергетическими ресурсами (ТЭР). Однако опыт целого ряда стран, например таких, как Швейцария, Бельгия и других, показывает, что это обстоятельство не является непреодолимым препятствием для достижения высокого уровня экономического развития. Для этого необходимо решение ряда насущных проблем, связанных с энергетикой страны и обеспечением энергетической безопасности.

В настоящее время основными факторами, ослабляющими энергетическую безопасность Республики Беларусь, являются:

- низкая обеспеченность собственными ТЭР;
- высокая энергоёмкость экономики;
- высокая доля природного газа в топливно-энергетическом балансе страны (60%);
- высокая степень износа основных производственных фондов (ОПФ) в топливно-энергетическом комплексе (ТЭК);