

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА БРЕСТСКОГО РЕГИОНА НА ОСНОВЕ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Ком Н.Г.

Аннотация

В статье исследуются индикаторы экономического кризиса, в качестве которых выступают замедление роста мировой экономики, снижение учетной ставки ФРС США и установление Европейским банком отрицательных ставок, снижение уровня безработицы, инверсия кривой доходности и существенное увеличение цены золота. Своевременность предугадывания кризисных явлений в мировом пространстве позволит в дальнейшем функционировании субъектам малого бизнеса уменьшить величину потерь, возникающих по независящим от них факторам.

Ключевые слова: малый бизнес, прогнозирование, экономический кризис, индикатор.

Введение

Малое предпринимательство является важнейшей составляющей рыночной экономики и играет важную роль в социальной стабилизации, создании новых рабочих мест, ускорении экономического роста за счет реструктуризации экономики и перераспределения трудовых ресурсов.

Теме развития малого предпринимательства уделяется большое внимание со стороны руководства любой страны, в том числе и Республики Беларусь. Программы и стратегии развития малого предпринимательства большинства стран, определяют основные задачи и принципы совершенствования государственного регулирования и поддержки развития малого предпринимательства, и направлены на увеличение его вклада в результаты социально-экономического развития страны.

Динамично развивающийся сектор малого предпринимательства способен существенно улучшить структуру белорусской экономики, повысить ее конкурентоспособность, обеспечить эффективную занятость и рост доходов населения.

Что касается тенденции развития экономики страны, стоит отметить, что в 2020–2021 г. вектор направления развития экономики Республики Беларусь определялся влиянием факторов, способствующих возникновению мирового финансового кризиса.

Основная часть

Экономический кризис – это значительное нарушение равновесия в хозяйственной системе, часто сопровождающееся потерями и разрывом нормальных связей в производстве и рыночных отношениях. Это, в конечном счете, ведет к дисбалансу функционирования экономической системы в целом.

Кризисы сопровождают всю историю человеческого общества. Вначале они проявлялись как кризисы недопроизводства сельскохозяйственной продукции, с середины XIX в. – как «недопотребления», связанного с нарушением равновесия между промышленным производством и платёжеспособным спросом. До XX в. ограничивался пределами одной, двух или трех стран. В последующем стал приобретать международный характер, поскольку развитие торговли создавало через взаимодополняемость и конкуренцию благоприятные условия для их распространения. Проявляется в резком переломе конъюнктуры, что моментально влечет за собой спад производства, рост безработицы, увеличение количества банкротств, а также тенденцию к углублению кризиса. В последние десятилетия мировым сообществом созданы механизмы по предотвращению мировых кризисов: укрепление государственного регулирования хозяйственных процессов, создание международных финансовых организаций, проведение мониторинга и др.

Необходимо отметить, что актуальность данной темы неоспорима, т. к. в условиях современного экономического кризиса общество старается вернуться к экономической стабильности, разрабатывая новые пути выхода из сложившейся ситуации. При этом глобальный характер кризиса заставляет страны работать вместе, решая проблемы не только внутреннего характера, но и связанные с внешнеторговыми отношениями, т. к. во многом экономики стран зависят от их экономических партнеров.

Именно такая ситуация и складывается на территории Республики Беларусь, которая за последние годы расширила список стран-партнеров, тем самым увеличив свои поставки за рубеж. Правительством Республики Беларусь был реализован комплекс мер в области таможенно-тарифного регулирования и поддержки отечественных экспортеров. Так, были отменены вывозные таможенные пошлины на все виды товаров, за исключением нефти и нефтепродуктов; установлена единая ставка налога с продаж товаров белорусского и импортного производства; разрешены поставки ряда сельскохозяйственных и продовольственных товаров, продукции деревопереработки без заключения сделок на биржевых торгах Белорусской универсальной товарной биржи; значительно упростилась процедура оформления внешнеторговых сделок; расширена финансовая поддержка предприятий как в прямой форме, так и через налоговое льготирование.

Любой развивающейся системе свойственна определенная цикличность. Если же говорить про экономические кризисы, то, будучи периодами «больной» экономики, они образуют переходное состояние в течении болезни, за которым неизбежно следует стадия оживления и подъема.

Исследование экономических кризисов и их причин ведется уже давно. Экономические кризисы, являясь частью социально-экономических явлений и процессов, видоизменялись во времени вместе с изменениями существующей действительности.

Эволюция развития кризиса как экономического явления включает три этапа [1].

Первый этап (с начала XVIII в. до середины 30-х гг. XX в.). В этот период преобладали убеждения в том, что экономические кризисы или вообще невозможны при капитализме (Дж. Милль, К.-Б. Сэй, Д. Рикардо), или

носят лишь случайный характер и что система свободной конкуренции способна самостоятельно их преодолеть (К. Сисмонди, Р. Робертус, К. Каутский).

Второй этап (с середины 30-х до середины 60-х гг. XX в). В этот период получили распространение труды Д. Кейнса, и, прежде всего, его вывод, что экономические кризисы (точнее депрессии, застои) неизбежны в условиях классического капитализма и обусловлены природой присущего ему рынка. Кейнс одним из первых среди западных экономистов заявил о том, что капиталистический рынок включает в себя различные проявления монополизма и сочетается с государственным регулированием, отчего цены и заработная плата являются негибкими. Принципиально необходимым средством сглаживания проблем кризиса и безработицы Кейнс считал государственное вмешательство в экономику в целях стимулирования эффективного совокупного спроса. К его заслугам в исследовании фактора цикличности следует отнести также разработанную им теорию мультипликатора, которая в последующем стала широко использоваться при анализе причин цикличности.

Третий этап (с середины 60-х гг. до настоящего времени). В этот период, во-первых, стало уделяться особое внимание разграничению экзогенных (внутренних) и эндогенных (внешних) причин цикличности рыночной экономики, причем преимущество было отдано именно эндогенным факторам. Во-вторых, определилась позиция ряда специалистов, которые утверждали, что правительства развитых стран далеко не всегда стремятся к антикризисному регулированию, сглаживанию циклических колебаний и к стабилизации экономического равновесия, а нередко проводят так называемую проциклическую политику, т. е. провоцируют и поддерживают цикличность.

Экономический кризис (рецессия, спад) представляет собой фазу экономического цикла – период сокращения общего объема производства, доходов, занятости и торговли, который продолжается шесть и более месяцев (рисунок 1). Такой спад характеризуется массовым снижением деловой активности во многих секторах экономики. Но цены на многие товары в этой фазе не проявляют тенденции к понижению, их уровень падает только в том случае, если спад носит серьезный и затяжной характер, т. е. если возникает депрессия.

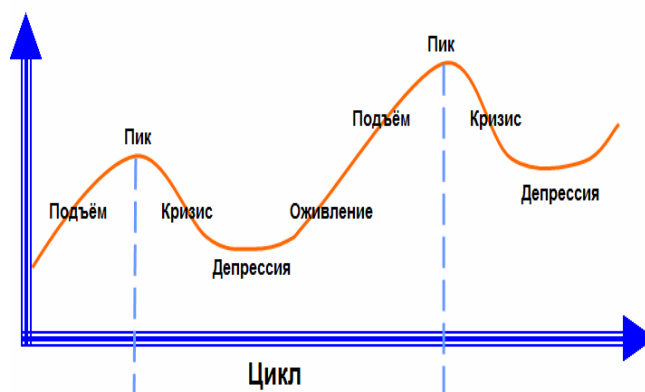


Рисунок 1 – Фазы экономического цикла

Примечание – собственная разработка

Различают два типа кризисов производства: кризис перепроизводства и кризис недопроизводства товаров [2]. Для рыночной экономики наиболее характерен кризис перепроизводства. Он проявляется в следующем: наблюдается снижение совокупного спроса и, как следствие, формируется избыточное предложение. Так как спрос сокращается, возникают проблемы с реализацией готовой продукции, и увеличивается безработица. Происходит сокращение всех экономических показателей. Все виды доходов, в том числе заработная плата, инвестиции, прибыль, а также цены начинают снижаться быстрыми темпами. Из-за парализованного капитала, хранившегося в виде нереализованного товара, возникает острый недостаток денежных средств для оплаты постоянных издержек, поэтому быстро растет плата за кредит – процентная ставка. Курсы акций и облигаций, а также других ценных бумаг начинают снижаться, поэтому наступает волна банкротства и массового закрытия предприятий. Кризис завершается с наступлением депрессии.

В экономике кризис разрушает множество наиболее слабых и наименее целесообразно организованных предприятий, отбрасывая устаревшие способы производства, устаревшие формы организации предприятий в пользу способов и форм, более современных, какие только находятся. Общее крушение увлекает и немало передовых предприятий.

Выделяют несколько стадий, в процессе протекания экономических кризисов:

- латентный, скрытый период, когда его предпосылки созревают, но еще не прорываются наружу; этот период совпадает с завершающим этапом фазы стабильного развития (зрелости) уходящего цикла и началом рождения в его недрах последующего цикла;

- период обвала, стремительного обострения всех противоречий, резкого ухудшения всех показателей динамики количественно преобладающей, но уже обреченной системы. В этот период набирают силу, открыто проявляются и вступают в борьбу элементы следующей системы, представляющей будущее. Нарушается устойчивость и возрастает альтернативность вариантов развития надсистемы;

- период смягчения кризиса, создания предпосылок для его преодоления, перехода к фазе депрессии, обеспечивающей временное равновесие (на нижнем уровне) между потерявшей свою былую силу системой и

утвердившейся, показавшей свою силу новой, которая на фазе оживления (когда кризис и депрессия уже позади) становится господствующей, преобладающей и готовится к новому скачку своего подъема, расцвета.

Основная функция кризиса – разрушение тех элементов, которые наименее устойчивы и жизнеспособны и в наибольшей мере нарушают организованность целого. Происходит упрощение системы и возрастание ее стройности.

Парадоксальность кризисов в том, что на данной фазе экономического цикла выявляется не только предел развития, но и импульс для дальнейшего развития экономики. Такой своеобразный «стимулятор» с разрушительными свойствами и последствиями, после наступления которых приходится создавать новые экономические реалии.

Каждый экономический кризис имеет индивидуальный характер в зависимости от условий и факторов возникновения. По этой причине выделяют различные критерии классификации кризисов (таблица 1).

Таблица 1 – Классификация экономических кризисов

Критерий	Виды экономических кризисов
Масштабы проявления	микроэкономические – охватывают определенную группу вопросов или проблем; макроэкономические – охватывают отдельные отрасли или сферы в целом
Глубина процессов	легкие – такие кризисы протекают достаточно мягко, они непродолжительны, легко прогнозируемы и управляемы; глубокие – имеют затяжной характер, протекают сложно; вызывают разрушение различных структур социально-экономической системы, могут привести к более масштабным и опасным формам кризиса
Характер протекания	регулярные (периодические) повторяются с определенной закономерностью. Регулярные кризисы перепроизводства дают начало новому циклу; нерегулярные (промежуточные, частичные, отраслевые и структурные) такого рода кризисы не начинают новый цикл, а приостанавливают стадии оживления или роста. Он слабее периодического и, как правило, носит локальный характер
Причины проявления	природные – вызваны природными условиями жизни и деятельности человека; общественные – общественными отношениями во всех видах их проявления; экологические – возникают при изменении природных условий, вызванных деятельностью человека

Примечание – Источник: собственная разработка

Противоречие между производством и потреблением – главная, но не единственная причина экономических кризисов. Истоками экономических кризисов являются комплексы противоречий, которые накапливаются и обостряются в разнообразных процессах экономического развития.

Причины кризиса могут быть различными. Они, как правило, различаются в зависимости от периода их возникновения и страны развертывания кризисных процессов. Например, одной из самых распространенных причин экономических кризисов является научно-технический прогресс. Активная часть основного капитала устаревала в течение 10–12 лет. Это требовало ее обновления, что служило предпосылкой экономического роста. Последующие сокращения циклов (с 10–11 лет в XIX в. до 7–8 лет в предвоенные и 4–5 лет в послевоенные годы XX в.) связываются с уменьшением сроков обновления основного капитала под влиянием научно-технического прогресса в современном мире.

В современной литературе различают объективные и субъективные причины кризисов. Объективные связаны с циклическими потребностями модернизации и реструктуризации, субъективные отражают ошибки в управлении.

Причины кризиса могут быть также внешними и внутренними. Внешние причины связаны с тенденциями и стратегией макроэкономического развития или даже развития мировой экономики, конкуренцией, политической ситуацией в стране. Внутренние – рискованной стратегией маркетинга, внутренними конфликтами, недостатками в организации производства, несовершенством управления, инновационной и инвестиционной политикой.

Таким образом, экономический кризис – это крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе, являющееся угрозой для ее существования, нормального функционирования и конкурентоспособности; опасность банкротства и переломный момент в различных процессах.

При изучении причин возникновения экономических кризисов в первую очередь обращают внимание на соответствующие индикаторы. К обобщающим индикаторам относятся:

- цена золота;
- Buy-back и дивиденды;
- инверсия кривой доходности краткосрочных и долгосрочных гособлигаций;
- уровень безработицы;
- снижение учетной ставки ФРС США и установление Европейским банком отрицательных ставок.

Первым и одним из наиболее весомым обобщающим индикатором наступления экономического кризиса является цена на золото.

Золото устойчиво растет в цене уже больше года. Инвесторы избавляются от своих активов в пользу золота. Золото – это бегство от рисков. Также инвесторы, в рамках ухода от рисков, переключаются в некоторые валюты экономически и политически стабильных стран. Накануне кризиса и на начальных его

этапах золото растет в цене. Но нужно понимать, что признаком приближающейся рецессии является не сам по себе рост цены золота, а именно уход от рисков. Имеется в виду периодически усиливающийся отток капитала из рискованных активов, например, развивающихся стран и т. д.

Золото — это хороший защитный актив, обладающий слабой корреляцией с акциями. Но важно осознавать, что оно не даст прирост капитала, как это делает бизнес. Однако инвесторы от рисков бегут именно в золото, о чем свидетельствует рисунок 2.

Следующий индикатор кризиса – buy-back и дивиденды. Buy-back — это когда компании выкупают свои акции с рынка. При нормальном и здоровом росте бизнеса лишние денежные средства компании, в основном, направляют на модернизацию производственных мощностей, на расширение бизнеса, на развитие и формирование спроса и увеличение предложения. Но в период, когда спрос падает или упадет по прогнозам, нет смысла вкладываться в развитие бизнесов. В этом случае, компании либо увеличивают дивиденды, либо проводят обратный выкуп, т. е. buy-back.

Кроме того, порой компании через обратный выкуп маскируют выход крупных институциональных инвесторов из состава акционеров. Это делается для поддержки курса акций на достаточно комфортном для восприятия рынком уровне. Проблемы, таким образом, скрываются. Так вот, увеличивающееся число эмитентов, осуществляющих buy-back, и рост дивидендных выплат является явным предвестником кризиса в экономиках. В 2008 году размер buy-back сильно вырос.

Третьим показателем выступает инверсия кривой доходности краткосрочных и долгосрочных гособлигаций. Это один из самых точных по мнению большинства экспертов индикаторов. Откровенно говоря, инверсия кривой доходности может наблюдаться в любых активах (рисунок 2). Но принято считать, что именно в облигациях подобное явление становится предвестником финансовой бури, точнее будущей рецессии.

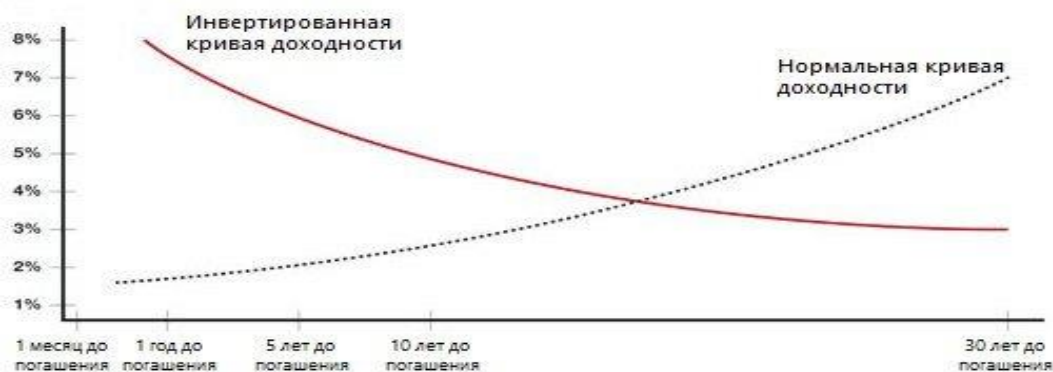


Рисунок 2 – Инверсия кривой доходности активов

Примечание – Источник: собственная разработка

В нормальной ситуации на долговых рынках долгосрочные облигации имеют более высокую доходность, что напрямую связано с рисками. Считается, что за 10 лет с большей вероятностью могут произойти некие негативные события у заемщика, которые могут повлечь за собой проблемы с возвратом долга.

Так вот, перед кризисом доходность долгосрочных облигаций падает, а краткосрочных растет. Происходит это потому, что инвесторы постепенно начинают уходить из акций и переключаются в облигации. И разница между доходностями длинных и коротких долгов становится минимальной. Далее происходит инвертирование кривой, это когда дальние доходности становятся меньше ближних, как это показано на рисунке 3.

В инвестиционных кругах данный индикатор является наиболее авторитетным.

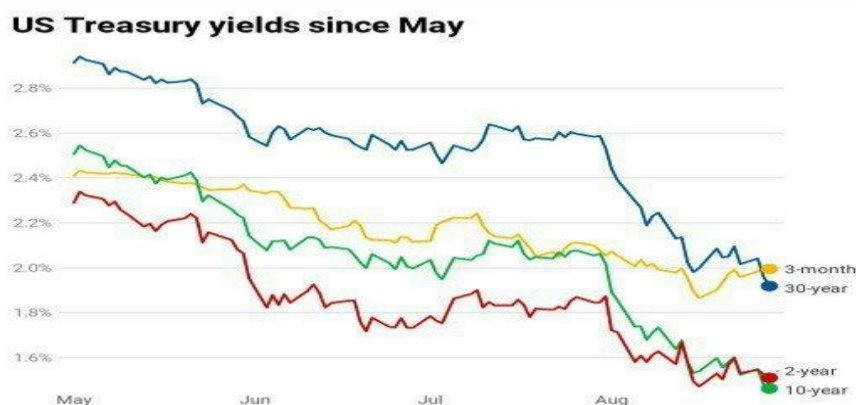


Рисунок 3 – Инверсия кривой доходности краткосрочных и долгосрочных облигаций

Примечание – Источник: собственная разработка

Следующий показатель – это уровень безработицы. Есть очень четкая зависимость между уровнем безработицы и кризисом. Перед началом кризиса уровень безработицы опускается предельно низко (рисунок 4).

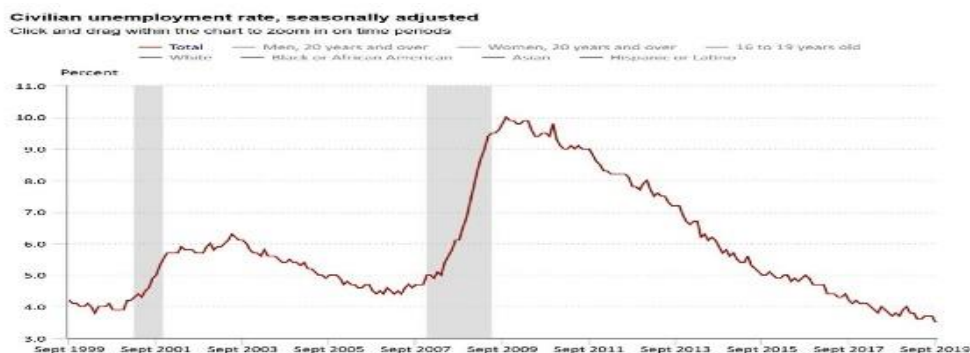


Рисунок 4 – Изменение количества безработных в динамике

Примечание – Источник: собственная разработка

В настоящее время отмечается такой низкий уровень безработицы, которого не было даже перед предыдущими двумя кризисами (2001 – кризис доткомов; 2008).

И, наконец, последним показателем являются учетные ставки ФРС США и Европейского банка. Кризис всегда содействует со снижением учетной ставки, потому что когда рост экономики начинает замедляться, то правительство понижает ставку для того, чтобы стимулировать экономику дешевыми кредитами. К данному моменту учетная ставка ФРС США снижалась уже несколько раз (рисунок 5).



Рисунок 5 – Изменение ставки ФРС США

Примечание – Источник: собственная разработка

Аналогичная тенденция прослеживается перед кризисом 2008 года (рисунок 6).



Рисунок 6 – Изменение ставки ФРС США в 2008 году

Примечание – Источник: собственная разработка

Необходимо отметить такие причины, на которые субъекты хозяйствования должны обращать внимание на данный показатель:

- США – это 40 % мирового потребления ресурсов, товаров, услуг;
- доллар – это основная резервная валюта в мире.

Если кризис разразится в США, то он непременно случится во всем мире, в частности в Республике Беларусь.

Достаточно интересное явление наблюдается в европейской экономике, а именно нулевые или даже отрицательные ставки по кредитам и депозитам (рисунок 7). Теоретически такие ставки побуждают людей и компании брать больше займов и больше тратить, тем самым стимулируя экономику, а практически это могло поспособствовать увеличению масштабов имеющегося кризиса.

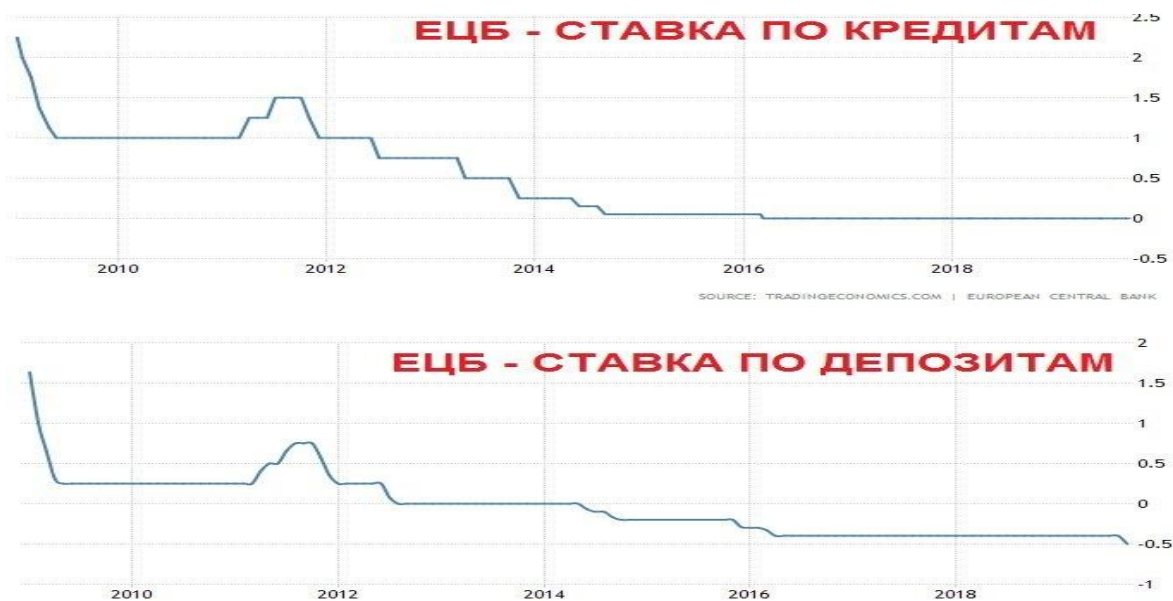


Рисунок 7 – Изменение ставки ЕЦБ

Примечание – Источник: собственная разработка

Таким образом, в ходе проведенного исследования выявлено, что основными индикаторами наступления экономического кризиса выступают:

- замедление роста мировой экономики;
- снижение учетной ставки ФРС США и установление Европейским банком отрицательных ставок;
- снижение уровня безработицы;
- инверсия кривой доходности весной 2019 года;
- сильное увеличение цены золота.

В современных условиях в Республики Беларусь значительные усилия направлены на возобновление устойчивого роста экономики, который можно ускорить посредством развития предпринимательской деятельности.

Согласно статье 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь предпринимательская деятельность – это самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначаются для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления [6].

Предпринимательская деятельность в Республике Беларусь может осуществляться в виде частного предпринимательство и смешанного предпринимательство, особой формой которого выступает малый бизнес [7].

В соответствии с «Рекомендациями Еврокомиссии об определении микро-, малых и средних предприятий», принятыми в мае 2003 г., введена общая категория микро-, малых и средних предприятий, в соответствии с которыми в качестве критериев выделены количество сотрудников, оборот и итоговый балансовый показатель [8].

Определение ММСП Всемирного банка и Международной финансовой корпорации основан на трех показателях: количестве сотрудников, общие активы и годовой объем продаж [9].

В Республике Беларусь согласно статье 3 Закона Республики Беларусь «О поддержке малого и среднего предпринимательства» № 148-3 от 1 июля 2010 г. (изм. 30 декабря 2015 г. № 344-3) в качестве критерия отнесения к субъектам малого предпринимательства выступает численность работников [10].

В силу чего, численность работников, по мнению автора, может выступать, как одним из индикаторов наступления экономического кризиса, так и одним из факторов, определяющим экономический потенциал малого предпринимательства.

Экономический потенциал является основой для прогнозирования развития малого предпринимательства по ряду критериев, которых в настоящее время выделяется достаточно много. Численность работников напрямую определяет трудовой, личностный и интеллектуальный подсистемы в составе экономического

потенциала. В тоже время численность работников является не менее важным критерием в получении дохода, осуществлении инноваций, получении прибыли и иных аспектах функционирования малого предприятия.

Методика прогнозирования развития малого предпринимательства на основе использования показателя «численность работников» включает следующие этапы:

1 этап: определение обеспеченности трудовыми ресурсами одного предприятия в зависимости от вида экономической деятельности.

На основании проведенного автором анализа можно отметить, что в среднем по Республике Беларусь на предприятии горнодобывающей промышленности задействовано 212 человек, на малом предприятии горнодобывающей промышленности трудоустроено 41 человек, а численность работников в среднем в одной микроорганизации составляет 4 человека.

2 этап: определение среднего значения обеспеченности трудовыми ресурсами одного предприятия с целью прогнозирования его развития.

Среднее значение численности работников в микроорганизациях Республики Беларусь за исследуемый период составляет 3,57 человек. На основании показателя обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами можно спрогнозировать, что в предстоящем периоде целесообразно создание и развитие микроорганизаций в сферах сельского, лесного и рыбного хозяйства, снабжения газом и электроэнергией, торговле, финансовой и страховой деятельности, творчество и спорт и др.

3 этап: ранжирование предприятий по видам экономической деятельности по показателю обеспеченности трудовыми ресурсами для определения накопительного показателя, характеризующего численность трудовых ресурсов на предприятии.

В качестве критерия перехода к малым предприятиям выступает среднее значение показателя обеспеченности малого предприятия трудовыми ресурсами. За исследуемый период значение критерия составляет 40,81 человек. Исходя из статистического анализа можно отметить, что микроорганизации в сферах водоснабжение, прочие услуги, услуги по временному проживанию, информация и связь, обрабатывающая промышленность, здравоохранение и социальные услуги имеют потенциал развития только при условии перехода в категорию малые предприятия Республики Беларусь.

Заключение

Таким образом, прогнозирование развития микроорганизаций как одного из субъектов малого предпринимательства страны возможно осуществить на основании показателя среднесписочной численности работников, поскольку численность трудовых ресурсов выступает одним из индикаторов наступления экономического кризиса, наступление которого определяется вектор развития экономики; одним из критериев отнесения субъектов хозяйствования к категории малого предпринимательства в мировой практике. Сопоставление показателя обеспеченности трудовыми ресурсами на предприятии со средним значением данного показателя по всем микроорганизациям позволит определить направление развития предпринимателей в области функционирования на уровне микроорганизаций, сопоставление накопительного показателя среднесписочной численности работников предприятия со средним значением аналогичного показателя на уровне малых предприятий позволит определить вектор развития в сторону масштабирования и расширения бизнеса.

Список использованных источников

1. Дашинская, Н. П. Финансово-банковская статистика: учеб. Пособие / Н. П. Дашинская. – Минск : БГУ, 2007. – 318 с.
2. Деньги, кредит, банки: учебник / под ред. О. И. Лаврушина О. И. – Минск : КноРус, 2010. – 559 с.
3. Официальный сайт SC – Bank NT [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://softclub.com/sc-bank-nt/>. – Дата доступа: 06.04.2020.
4. Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: <http://www.pravo.by>. – Дата доступа: 01.04.2020.
5. Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://www.nbrb.by> – Дата доступа: 28.03.2020.
6. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 28 октября 1998.: одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: текст Кодекса по состоянию на 22.07.2014 г. – Минск : Амалфея, 2014. – 656 с.
7. Кот, Н. Г. Роль и значение малых и средних предприятий при реализации предпринимательской возможности в Республике Беларусь / Н. Г. Кот // Вестник Брестского университета. Серия 2 «История. Экономика. Право». Выпуск 2. УО «Брестский государственный университет им. А. С. Пушкина. – Брест, 2017. – С. 53–61.
8. 2003.361.EC: Рекомендации Комиссии от 6 мая 2003 года, касающиеся определения микро-, малых и средних предприятий, OJL 124, 20.05.2003, Cnh.36–41.
9. Competitive Small and Medium Enterprises: A Diagnostic to Help Design Smart SME Policy // World Bank Group - International Development, Poverty, & Sustainability – Режим доступа: <https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/16636>. – Дата обращения: 12.09.2019.
10. О поддержке малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс].: Закон Респ. Беларусь от 01 июля 2010 г. № 148-З: с изм. и доп.: текст по состоянию на 30 дек. 2015 г. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/>. – Дата доступа : 02.05.2016.
11. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2019 [Электронный ресурс] / Интернет-портал Национального статистического комитета Республики Беларусь. – Минск, 2019. – Режим доступа: http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/doclad/2014_1/05.pdf. – Дата доступа: 10.03.2021.