

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ  
БРЕСТСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

# Проблемы экономико-социальных преобразований в условиях перехода к рыночным отношениям

Материалы международной научно-практической конференции  
по проблемам экономико-социальных преобразований в условиях  
перехода к рыночным отношениям

Часть I



БИБЕРАХ-БРЕСТ-НОТТИНГЕМ 1998

ББК 65  
УДК 33

**Проблемы экономико-социальных преобразований в условиях перехода к рыночным отношениям /** Материалы международной научно-практической конференции по проблемам экономико-социальных преобразований в условиях перехода к рыночным отношениям. Под ред. А. И. Рубахова, А. П. Радчука – Биберах-Брест-Ноттингем: Центр Трансфера Технологий (ЦТТ), TEMPUS TACIS, 1998, В 2-х частях. Часть I.

В сборнике публикуются материалы международной научно-практической конференции "Проблемы экономико-социальных преобразований в условиях перехода к рыночным отношениям". Рассмотрен широкий круг вопросов в области экономики, финансов и учета на предприятиях. Затрагиваются проблемы инвестиционной и инновационной деятельности на предприятиях, даются предложения в области маркетингового управления.

Сборник предназначен для руководителей предприятий, научных работников, чья деятельность связана с экономикой, маркетингом и управлением, а также для студентов и аспирантов ВУЗов, обучающихся на экономических специальностях.

*Рецензент:* к. э. н., профессор Медведева Г. Т.

*Редакционно-издательский Совет:*

- |                  |   |
|------------------|---|
| Рубахов А.И.-    | д.т.н., профессор – ответственный редактор;       |
| Радчук А. П.-    | к.т.н., доцент – зам. ответственного редактора;   |
| Григорчук И. С.- | к.э.н., доцент – член редколлегии;                |
| Кивачук В.С.-    | к.э.н., доцент – член редколлегии;                |
| Головач Э.П.-    | к.э.н., доцент – член редколлегии;                |
| Павлючук Ю.Н.-   | к.т.н., доцент – член редколлегии;                |
| Грибов Г.М.-     | к.ф.н., доцент – член редколлегии;                |
| Дунаевский О.Е.- | к.ф.н., доцент – член редколлегии;                |
| Строкач Т.В.-    | зав. отделом офсетной печати, – член редколлегии; |

ББК 65

© Белорусский политехнический институт 1998

© ЦТТ TEMPUS TACIS 1998

## *Уважаемые коллеги!*

Республика Беларусь переживает трудные времена реформирования общества, перехода к экономике рыночной, социально-ориентированной. Не отказываясь от многих, не таких уже и плохих элементов прошлого, мы делаем попытки в короткий срок осуществить глубокие преобразования в политике и в экономике, в социальной сфере и в отношениях человека с властью и окружающей средой. Системные преобразования, проводимые в республике и в Брестской области, имеют свой специфический характер, определяемый политическими, экономическими и социальными традициями нашего общества. Наведение элементарного порядка, обеспечение четкой исполнительной дисциплины, стабилизация экономических параметров, недопущение снижения жизненного уровня населения и на основе этого переход к медленному, но постоянному росту макроэкономических параметров, укрепление технологического потенциала экономики, основные составляющие реформ Беларуси.

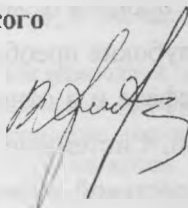
В этом плане значительную роль в решении проблем белорусского общества должна сыграть национальная наука в её живой связи с научным потенциалом других стран. Необходимы глубокие теоретические исследования важнейших проблем экономики и социальной сферы и реализация их результатов в практической жизни.

Считаем, что Ваша конференция послужит как раз этим задачам и совместно с учеными других регионов РБ и других стран

Вы попытаетесь найти разумные, взвешенные ответы. Приглашаем Вас к сотрудничеству с полновластными хозяйственными структурами Брестской области.

Желаем серьезных успехов в Вашей благородной деятельности на благо образования и науки!

**Ректор Брестского политехнического  
института, академик Белорусской  
инженерной академии**



**В. Г. Федоров**

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

### КОНЦЕПЦИЯ РЕФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ

*Р. Б. Ивуть*

*АТФ, Белорусская государственная политехническая академия,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Действующая система налогообложения была введена в действие с начала 1992 года и включала 15 основных налогов и сборов, распределяемых между республиканским и местным бюджетами, и 8 видов отчислений в различные внебюджетные фонды (таблица).

Показатели	Величина показателей по годам				
	1992	1993	1994	1995	1996
1. Общее количество налогов, сборов и отчислений, в т.ч.	23	28	28	27	21
косвенные	15	19	19	19	15
прямые	8	9	9	8	6
2. Налоги, сборы и отчисления, устанавливаемые:					
налоговым законодательством	12	12	12	11	11
законом о бюджете	3	6	5	6	3
другими актами	8	10	11	10	7
3. Количество изменений налогового законодательства в год	2	1	4	2	2
4. Примерное количество нормативных актов по налогообложению	50	80-90	130	150	150
5. Общий уровень налоговой нагрузки, % к ВВП	43,9	63,3	58,7	50,2	44,7

Данные таблицы свидетельствуют, что существующая система налогообложения республики характеризуется.

1. большим количеством налогов, сборов и отчислений, а также и льгот;

2. нестабильностью, вследствие частого внесения изменений и поправок. Только в течение 1992-1996 гг., применяемая система налогов менялась более 10 раз;

3. громоздкостью. Это позволяет субъектам хозяйствования (при наличии 150 нормативных актов) уклоняться от уплаты всех сумм налогов;

4. методической сложностью и трудоемкостью расчета, т.к. имеется большое количество законов и нормативных актов;

5. недопустимо высоким уровнем налоговой нагрузки, равной 45% ВВП;

В целом, в результате проводимых в последние годы изменений каких-то существенных сдвигов в эффективности налоговой системы не произошло. Даже с учетом наиболее значительных количественных корректировок 1996 года структура налогов почти не изменилась.

Следует признать, что действующая в настоящее время налоговая система несовершенна и оказывает отрицательное воздействие на деятельность хозяйствующих субъектов всех форм собственности, приводя к спаду производства, усилению финансового кризиса, нехватке оборотных средств, инвестиций и т.п.

Учитывая эти факторы, а также мировой опыт следует говорить о необходимости радикальной перестройки действующей налоговой системы.

Прежде всего сформулируем те классические принципы построения налоговых систем, которые неукоснительно применяются во всех развитых странах и являются своеобразными критериями их качества.

1. Равенство и справедливость налогообложения. Это основной, базовый принцип, суть которого в том, что распределение налогового бремени должно быть равным, т.е. каждый член общества, каждый гражданин должен вносить свою посильную, справедливую долю в общенациональные, государственные доходы.

2. Экономическая эффективность, гибкость и нейтральность налогообложения.

Конкретно данный принцип означает следующее: во-первых, общий уровень и структура налоговой нагрузки должна способствовать финансовой стабилизации и росту экономики (экономическая эффектив-

ность), во-вторых, налоговая система должна быстро и адекватно реагировать на изменения в экономической конъюнктуре, причем, по возможности без внесения постоянных корректировок в налоговое законодательство (гибкость), и, в-третьих, влияние налогов на межотраслевое распределение ресурсов и принятие экономических решений отдельными лицами (населением и предприятиями) должно быть минимальным (нейтральность).

3. Государственно-правовой характер и стабильность налогообложения.

4. Простота и административная эффективность налогообложения. Налоговые законы должны быть по возможности простыми по формулировке, а процедура взимания налогов - относительно дешевой. Существенным при оценке эффективности налоговой системы с этих позиций является не только учет административных издержек по сбору налогов, но и учет затрат налогоплательщиков по соблюдению законодательства.

Таким образом, главная цель реформы - реально обеспечить эффективное, равное и справедливое налогообложение всех экономических агентов как граждан, так и предприятий независимо от их организационно-правовых форм, видов собственности и отраслевой принадлежности.

Реформу налоговой системы целесообразно проводить поэтапно, с учетом темпов и конкретно достигаемых результатов основных экономических реформ переходного периода. На первом этапе должны быть прежде всего устранены недостатки действующей системы, заложены основы и проведена подготовительная работа для освоения новых принципов и моделей налогообложения.

В условиях сложившейся экономической конъюнктуры и ее перспективного развития реформа должна осуществляться по следующим направлениям:

1. сокращение количества налогов и отмена малоэффективных сборов и отчислений во внебюджетные фонды;
2. совершенствование структуры налогов с ориентацией на значительное повышение роли прямого подоходного налогообложения и финансовой независимости местных бюджетов;
3. введение принципа паритетного распределения отчислений на социальное и медицинское страхование между работодателем и работником;
5. стабильность налоговой системы;

6. определение механизма льготирования;

7. четкое определение объектов налогообложения, а также издержек производства, исключение из них большинства налогов и неналоговых платежей.

Решение этих вопросов наряду с другими факторами, будет способствовать преодолению кризисных тенденций в экономике, восстановлению темпов экономического роста и повышению инвестиционной активности.

## **К ВОПРОСУ О МНОГООБРАЗИИ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

*В. С. Азаров*

*Брестский государственный университет,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Постановка проблемы: трансформация собственности является сегодня стержнем экономической реформы и предопределяет перспективы социально-экономического развития Беларуси.

Статья 13 Конституции Республики Беларусь декларирует равные условия для развития всех форм собственности. Однако реальное положение далеко от практического решения этой проблемы.

Число крупных предприятий с долей частного капитала составляет сегодня в Беларуси только 15-20% в отличие от 40-50% в России, около 60% в Польше, 70% и более в Венгрии и Словакии. В малой приватизации /торговля, услуги, небольшие производства/ отставание Беларуси еще более заметно: лишь 10-20% того, что находилось в руках государства, было передано в частный сектор в отличие от 75 % на Украине и в Казахстане и 80-90% в России, Польше и Литве.

Научная оценка такого положения предполагает учет ряда моментов. Во-первых, отношения собственности в свое время были идеологизированы и оказались теоретически не осмысленными. Да и не было объективного и убедительного свидетельства того, какая из форм собственности приносит лучшие результаты.

Традиционный подход противопоставления общественной и частной собственности представляет приватизацию исключительно как смену форм собственности.



А была ли вообще собственность как экономический феномен до ее «приватизации»? То, что называлось государственной собственностью в административно-командной системе представляло, по сути, симбиоз политической и экономической власти государства как субъекта власти и как субъекта хозяйствования. В результате то, что называют «государственная собственность» на самом деле является просто титулом, скрывающим неправовой характер экономических отношений. Вся собственность на средства производства формально принадлежала государству, реальный же контроль над ними и распоряжение ими осуществляла партийно-хозяйственная номенклатура. Причем существовала четкая иерархическая система прав контроля и распоряжения, не закрепленная законом, но действующая в режиме «обычного права» и опирающаяся на реальное распределение власти внутри номенклатуры. За последние годы прежняя иерархия отношений контроля и распоряжения оказалась нарушенной: контроль перешел от партийных органов к хозяйственно-бюрократическому аппарату. Но представители номенклатуры продолжают удерживать контроль над значительной частью бывшей государственной собственностью.

Во-вторых, собственность как экономическое отношение в рыночной системе (точнее был термин «контрактная система») означает свободу перераспределения имущественных прав между субъектами хозяйствования. В таком смысле можно говорить об отсутствии в командной экономике института собственности.

В индустриально развитой, а тем более постиндустриальной экономике все более важную роль приобретают имущественные права в отличие от прав собственности. Это в первую очередь распорядительные полномочия государства в области регулирования экономики вплоть до непосредственного управления предприятиями, в том числе не относящимися к государственному имуществу. Это права профсоюзов на участие в управлении предприятиями.

Право собственности как имущественное право лица – физического и юридического – дополняется и постепенно вытесняется правами, основанными на представительской роли государства и общественных объединений в качестве проводников общественных интересов.

Для исследования изменений в отношениях собственности целесообразно было бы использовать методы транзакционного анализа – рассмотрения распределения и видоизменения всей совокупности прав собственности, разработанные американскими экономистами Р. Коузом и А. Алчяном. Ключевым моментом собственности является проблема ее спецификации, то есть создание условий для приобретения прав собственности теми, кто способен извлечь из них большую пользу. Права собственности понимаются как санкционированные обществом (законами государства, административными распоряжениями, традициями, обычаями) поведенческие отношения между людьми в связи с существованием и использованием экономических благ.

В-третьих, в условиях переходной экономики в качестве наиболее специфического ресурса выступает не капитал (так как масштабы личных накоплений по сравнению с аукционной стоимостью предприятий относительно невелики), а возможность распоряжения бывшей государственной собственностью.

Процесс изменения системы собственности в сегодняшней Беларуси носит сложный и многоплановый характер. Это и превращение прежней государственной монополии на собственность в монополию отдельных групп внутри хозяйственно-бюрократического аппарата, которые занимают ключевые властные позиции, позволяющие контролировать часть собственности. Это и трансформация прав контроля и распоряжения государственной собственностью в реальное владение собственностью частными лицами. Это и частичное распространение прав собственности на трудовые коллективы и всех граждан страны.

Рассматривая эволюцию функций собственности, можно в заключении сформулировать следующие выводы:

1. Не существует раз и навсегда закрепленного приоритета одной формы собственности перед другими.
2. В контрактной экономике, т.е. в экономике, функционирующей на договорной основе, действует реальная тенденция отделения собственности от управления, расчленения комплекса прав собственности на отдельные составляющие, комбинируемые в разнообразных сочетаниях между субъектами хозяйствования. Крупные предприятия существуют лишь благодаря разделению имущественных прав на вещные и обязательные. Вещные права, или права на активы, принадлежит самой корпорации,

а обязательственные права - ее акционерам. Каждый отдельный акционер не является собственником корпорации, а лишь вкладчиком в нее своих средств. У него только право на то, что должна ему корпорация.

3. Важнейшим вопросом переходной экономики является воздействие приватизации на социальную структуру общества и прежде всего на социальную дифференциацию. Практика реформ, анализ многих ее недостатков показывает, что огромное значение для преодоления трансформационного кризиса и выхода на траекторию эффективного экономического роста имеет усиление централизованного регулирования вопросами распределения собственности и доходов между отдельными слоями в ходе приватизации.

Нужен незамедлительный перенос реформационных акцентов на создание экономических и правовых условий для эффективного управления государственной собственностью, проведение курса на демонаполизацию экономики, стимулирование мелкого предпринимательства в производственной сфере как основы формирования конкурентного рынка, увеличения производства, создания новых рабочих мест, расширения среднего класса.

## **МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ МИРОХОЗЯЙСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА**

*В. А. Бахарев*

*Экономический факультет, БПИ,*

*Брест, Республика Беларусь*

В экономической науке большое внимание всегда уделялось исследованию международных экономических отношений и связанных с ними мирохозяйственных процессов и явлений.

Руководствуясь уже известными теоретическими положениями о развитии всемирного хозяйства можно утверждать, что в основе становления и развития его лежат интеграционные процессы в сфере производства и обмена, связывающие все страны мира в один хозяйственный организм.

Здесь нельзя обойти и то, что в современных условиях сглаживается бывший раскол всемирного хозяйства на две противоположные системы - социалистическую и капиталистическую. Таким образом и над-

строечные отношения становятся активным фактором положительного воздействия на базисные элементы интеграционных процессов.

Объединяющим началом в таком подходе выступает выживание цивилизации, для чего требуется налаживание устойчивых конструктивных и созидательных взаимодействий государств и народов в масштабе всей планеты. Для этого имеются все необходимые материальные, политические и социальные предпосылки.

Научного обоснования через единую непротиворечивую теорию органически связывающую в целостную систему понятия, категории, законы, отражающие эти отношения пока не существует. Формирование единого целостного хозяйственного механизма, в опубликованных работах, авторы связывают с действием всеобщих экономических законов, что противоречит неразрывной связи общего и особенного.

Такой подход ведет к сложному выводу о том, что законы функционирования и развития всемирных экономических отношений современной эпохи уже существовали до ее возникновения.

Методологически правильно было бы рассматривать сущность мирохозяйственного механизма как относительно однородную целостную систему, развивающуюся по определенным только ей присущим законам с учетом специфического способа связи и взаимодействия составляющих её элементов.

Следует исходить из того, что экономика каждой отдельно взятой страны выступает как составная часть всемирности, т.е. неразложимого целого. Интегрирующая роль здесь отводится основному экономическому закону развития. При таком подходе теряется смысл деления экономических отношений на внутренние (первичные) и внешние (вторичные) так как для общего хозяйственного механизма все стороны существующих здесь отношений являются внутренними.

Исходной категорией всемирного рынка является обобществление производства. Рост обобществления производства явился материально-вещественной основой возникновения и дальнейшего развития основополагающих элементов мирового хозяйственного механизма.

Прослеживается развитие как бы по спирали, когда современные экономические отношения стали аналогичными отношениями простых товаропроизводителей, хотя в качестве последних стали выступать совокупные производители обособленных стран мира.

Таким образом, с точки зрения субстанциональной основы всемирный хозяйственный механизм следует рассматривать как форму интернационализации производства, а с точки зрения содержания - как совокупность производственных отношений обособленных товаропроизводителей по поводу их участия во всемирном товарном производстве и присвоения результатов этого производства.

Вне всемирных рыночных отношений в современную эпоху отдельно взятая экономика любой страны реально не существует.

Внутреннее единство производительных сил в совокупности со сложившимися экономическими отношениями различных систем хозяйствования не противоречит всемирной интернационализации производства, а свидетельствует о формировании новой качественной однородности всемирного товарного производства с присущими ему экономическими законами и категориями.

В границах этой однородности следует рассматривать и количественное различие производства обусловленное неодинаковым уровнем их внутреннего обобществления и степенью развития интернациональных связей, что в конечном счёте предопределяет их место и роль в сложной системе всемирного хозяйственного механизма. Поскольку формирование всеобщего рынка во многом определяется факторами, находящимися в сфере производства, их объединяющим началом выступает обобществление. В то же время данная категория неразрывно связана, исторически предшествует и служит основой для становления рыночных отношений.

Данный процесс происходит не через механическое слияние существующих хозяйственных механизмов различных стран мира, а на новой качественной основе, которая одновременно обеспечивает формирование соответствующих экономических законов, закономерностей и категорий присущих именно этой системе, имеющих объективное содержание только внутри действующего всемирного хозяйственного механизма, что логически вытекает из единой субстанциональной основы. Возникающие внутренние противоречия не тормозят формирование единого мирохозяйственного механизма, а способствуют только выявлению путей их устранения.

## МАЛЫЙ БИЗНЕС И ЕГО РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА

*А. И. Вржесинский*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Развитие малого бизнеса в различных странах осуществлялось по-разному. Но результат везде был получен одинаковый: массовое возникновение малых предприятий способствовало ускорению формирования рыночных отношений, сыграло важную стабилизирующую роль как в экономической, так и в социальной сфере.

При современных масштабах развития малый бизнес во многих странах обеспечивает стабильность государства, обслуживает своих граждан, создает богатство стране.

Правительства крупнейших промышленных держав рассматривают мелкий и средний бизнес как питательную почву для роста национальной экономики.

Занимая определенную нишу в экономической структуре общества, малый бизнес имеет ряд достоинств:

- независимость действий;
- возможность более гибких и оперативных решений;
- сравнительно низкая капиталоемкость и поэтому широкая доступность населению;
- ориентация на потребителя, так как выживаемость зависит от быстрой окупаемости;
- мобильность на рынке и в сфере технологии, что способствует ускорению развития НТП;
- возможность совмещения нескольких профессий;
- коллективистский социально-психологический климат, низкий уровень конфликтности, отсутствие бюрократизма в управлении;
- значительно меньше по сравнению с большими предприятиями воздействие на окружающую среду.

В то же время для малого бизнеса характерными являются и такие проблемы как :

- недостаточность собственных средств, потребных для технического перевооружения и реконструкции ;

- сложность в приобретении современного, как правило, дорогостоящего оборудования;
- трудности в подготовке и переподготовке кадров, в привлечении квалифицированных работников со стороны;
- слабая обеспечиваемость материально-сырьевыми ресурсами и т.п.

Эти трудности типичны для многих предприятий даже в стабильно функционирующей экономике. Например, не секрет, что по причине небольшого капитала в малых организациях часто нет возможности доплачивать своим рабочим за ту же квалификацию, из-за чего возникают вопросы по найму и сохранению лучших кадров.

Тем не менее, небольшие предприятия во всем мире доказывают способность к воспроизводству, демонстрируют своеобразие внутренних свойств, определяющих экономический потенциал малого бизнеса в целом.

В РБ - 36 тыс. предприятий негосударственной формы собственности и около 115 тыс. предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. Более половины из них действуют в сфере оказания услуг населению и около 20% - в строительстве и промышленности. Негосударственный сектор экономики производит более 1/3 ВВП страны, а в общем объеме производства занимает 38,6 %.

В Брестской области, по данным налоговой инспекции, плательщиками налогов являются 7048 предприятий негосударственной формы собственности и 16478 предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. Ими было перечислено в бюджет за 1997 год 1308618,2 млн. рублей; из 1757 работающих в области коммерческих структур - соответственно 485860,6.

Одной из важнейших задач, возлагаемых на малый бизнес является создание новых рабочих мест. На это нацеливает и Программа Государственной поддержки малого предпринимательства.

Малые и средние предприятия стали силой, с которой считаются во всем мире, говорится в докладе МОТ сессии Международной конференции труда. Можно ожидать, что большинство новых рабочих мест в ближайшие годы будет создано именно там.

Программой Государственной поддержки малого предпринимательства в РБ на 1997 г. предусматривалось создание не менее 6 тыс. рабочих мест, а при негосударственном участии Министерства пред-

принимательства и инвестиций с учётом мер косвенной поддержки предпринимательских структур создано свыше 50 тыс. новых рабочих мест, в том числе в Брестской области - свыше 2 тыс. рабочих мест. В 1997 г. из бюджета Государственного фонда содействия занятости были выделены ссуды и субсидии безработным для организации предпринимательской деятельности в размере 10.7 млрд. рублей.

На реализацию мер Программы Государственной поддержки малого предпринимательства в 1997 г. было выделено бюджетом области 9.056 млрд. рублей, на 1998 г. запланировано 11.7 млрд. рублей.

Большая работа проводится областным территориальным Комитетом предпринимательства и инвестиций для создания предпринимательскими структурами новых производств в бывших военных городках. В целом по республике в 1997 г. в них было создано около 1 тыс. новых рабочих мест, создано 49 субъектов хозяйствования малого бизнеса, львиная доля которых приходится на Брестскую область. В Брестском, Каменецком, Пружанском, Березовском районах, г. Бресте на базе бывших военных городков созданы новые производства, оказываются услуги населению.

Проблема развития деловой инициативы стала одной из центральных в системе мер по преодолению кризиса в экономике государств, осуществляющих рыночные реформы.

Промышленное производство, состоящее преимущественно из крупных монополизированных предприятий, не поддается быстрому реформированию на основе рыночных механизмов. Не случайно одним из направлений работы облисполкома на ближайшую перспективу будет реструктуризация неэффективно работающих и убыточных предприятий. А таких - 13 % от их общего числа. Поэтому, именно малое предпринимательство способно быстро создать рыночную среду, совершить переворот в сознании людей относительно частного производства. Уже сегодня в области на сектор негосударственной собственности приходится почти 60 % производства.

С этой точки зрения развитие малого бизнеса в Беларуси означает не просто возникновение новых предприятий различных форм собственности, а прежде всего формирование благоприятной среды для их функционирования, создание стройной системы многоуровневой государственной поддержки предпринимательской деятельности, включенной как составная часть в экономическую политику.



## ЕЎРАІНТЭГРАЦЫЯ: ПАШЫРЭННЕ ЕУ НА ЎСХОД

*С. С. Валасюк*

*ЭФ, Брэсцкі політэхнічны інстытут,*

*г. Брэст, Беларусь*

За апошнія 4 дзесяцігоддзі ідэя Еўрапейскай інтэграцыі, прайшла доўгі шлях. Увасобленая напачатку ў форму ЕАВС, воргана па каардынацыі кантынентальнай вытворчасці і гандлю прамысловай сыравінай, яна, імкліва пашыраючыся на ўсё большую колькасць напрамкаў палітычнай, сацыяльна-эканамічнай і культурнай дзейнасці чалавека, на пачатку 90-х гадоў выйшла на новую, якасна вышэйшую ступень. Над Еўропаю ўстаў золак Маастрыхту.

Заканчэнне халоднай вайны не толькі прынесла Еўропе доўгачаканую палёгку, але і спарадзіла роўна новыя магчымасці і праблемы, сярод якіх пытанне пашырэння еўрапейскіх структур за кошт прыняцця ў склад Еўрапейскай Уніі (ЕУ) краін Цэнтральнай Еўропы (КЦЕ) мае стаць “падзеяй №1” бліжэйшага дзесяцігоддзя.

На працягу сваёй гісторыі ЕУ зазнала чатыры пашырэнні і павялічыла свой склад з 6 - ці да 15 - ці ўдзельнікаў.

У адрозненне ад папярэдніх павелічэнняў сўраструктур, цяперашні працэс носіць не толькі адзнаку вялікай важнасці, але і мае канцэптually змест, абумоўлены шэрагам унікальных варункаў:

- ЕУ, які ўшчыльную падышоў да стварэння ўласнай валюты, характарызуецца большай ступенню інтэграванасці, чым колішняя ЕЭС і ўзровень патрабаванняў да прэтэндэнтаў цяпер якасна вышэйшы, чым у часы ранейшых пашырэнняў.

- 10 краін-прэтэндэнтаў маюць памеры і насельніцтва сумяшчальныя з аналагічнымі паказчыкамі ЕУ.

- Краіны-прэтэндэнты знаходзяцца на розных ступенях сацыяльна-эканамічнай трансфармацыі.

- Паспешлівыя рашэнні могуць справакаваць палітычныя складанасці як у КЦЕ, гэтак і ўнутры самой ЕУ, нестабільнасць на кантынэнце і спарадзіць хвалю еўрапесімізму.

Каб атрымаць допуск да ўдзелу ў працэсе пашырэння ЕУ, КЦЕ мусяць адпавядаць шэрагу падставовых патрабаванняў у наступных сферах.

У палітычным плане можна канстатаваць, што большасць КЦЕ знаходзіцца на слухным шляху. Выключэнні — Славачына і Латвія — крытыкуюцца за парушэнне шэрагу дэмакратычных прынцыпаў.

Рынкавы крытэрыі, хаця і прызнаны збольшага выкананым, усё ж вымагае ўдасканалення. У большасці КЦЕ захавалася неапраўдана вялікая доля дзяржаўнага сектару: Чэхія — 25%, Вугоршчына — 30%, Польшча — 36% ВУП, у той час, як, напрыклад у Чэхіі яшчэ не завершаны працэс рэструктурызацыі, што абумоўлена ажыццяўленнем ваўчарнай прыватызацыі. З іншага боку — відаць недаразвітасць інстытуцыяў нярынкавай прыроды, характэрных для сўрапейскай сацыяльнай мадэлі рынкавай эканомікі — сацыяльнага партнэрства, сацыяльных гарантыяў з боку дзяржавы, эфектыўнага збору падаткаў, рэформы аховы здароўя. Таму, каб канчаткова адпавядаць гэтаму крытэрыю, КЦЕ мусяць працягваць працэс інстытуцыянальнай трансфармацыі з шырэйшым прыцягненнем да кансультацыяў партыяў, грамадскіх рухаў і прафсаюзаў.

Крытэрыі канкурэнтаздольнасці існуюць на ўзроўні паасобных вытворцаў ды галінаў і на ўзроўні нацыянальных эканомік. Ён ёсць узаемнаважным — для КЦЕ — каб пазбегнуць сумнага вопыту колішняй ГДР, для ЕУ — каб не атрымаць нахлебніка такіх жа маштабаў як яна сама. У адрозненне ад папярэдніх аналагаў, эвентуальны прыём у ЕУ у 2003 годзе ўсіх 10 прэтэндэнтаў павялічыць насельніцтва ЕУ на 28,3%, а агульны ВУП — толькі на 4,1%; нават абмежаванне прыёмам у 2003 годзе толькі 4 КЦЕ Вышаградскай групы дасць адпаведна прырост насельніцтва на 16,4%, а ВУП — на 3,1% (для прыкладу: пашырэнне ЕУ 1995 году дало +6,2% па абодвух паказчыках). Не нашмат лепей выглядае аналіз душавых паказчыкаў. Найнізшы ў ЕУ паказчык ВУП на чалавека (Грэцыя) складае 56% найвысшага (Аўстрыя), у той час як Славенія мае 48%, Чэхія — 44%, Вугоршчына — 31%, Польшча — 24%, Латвія — 16%. Тэмпы росту душавага ВВП, якія, што праўда, ў КЦЕ вышэйшыя, чым сярэднія па ЕУ, дазваляць, напрыклад, Польшчы “дагнаць” Грэцыю праз 17 - 20 год. У далатак, галіновы аналіз гандлёвых балансаў паказвае, што па стане на к. 1995 — п.п. 1996 года КЦЕ з’яўляліся ў адносінах да ЕУ чыстым імпартэрам сельскагаспадарчай прадукцыі (-0,5 млрд. эку), прамысловай (-8,0 млрд. эку) ды ў агульным паказчыку (-8,5 млрд. эку). Пры гэтым, ў 1993 годзе доля экспарта ў ЕУ склала ў структуры КЦЕ 50% па прамысловым гандлі, у той час адпаведны паказчык ЕУ — толькі 5,1%. Зрэшты, пры

асобным разглядзе Чэхія, Вугоршчына, Польшча і Славаччына маюць станоўчы гандлёвы баланс з краінамі ЕУ. Львіная доля лішку прыпадае на ФРГ (+1,2 млрд. эка) без уліку турыстычных выдаткаў.

Выснова — большасць КЦЕ пакуль не адпавядае крытэрыю канкурэнтаздольнасці, хоць пэўных поспехаў у гэтым накірунку нельга не заўважыць.

Як вынік — *крытэрыі волі да еўраадказнасці* мае на дадзены момант, бадай, самы песімістычны стан, што абумоўлена як аб'ектыўнымі ўмовамі, гэтак і недаспеласцю часткі кіруючых эліт.

Хоць вышэй прыведзены аналіз мае пэўнае песімістычнае адценне, аўтар не адмаўляе магчымасці паспяховай рэалізацыі праекту пашырэння ЕУ ўжо ў першым дзесяцігоддзі XXI стагоддзя. Ідзеца толькі пра вузкасць пануючага падыходу “не здавальняеш — адыдзі”, які застаўся ў спадчыну ад папярэдніх вопытаў. Аўтар далучае свой голас у падтрымку новай візіі гэтай праблемы, якую мае шэраг еўрапейскіх вучоных, засяроджаных вакол Еўрафоруму за Дэмакратыю і Салідарнасць. Яно палягае ў недапушчальнасці адштурхнуць няўдалых прэтэндэнтаў ад працэсаў стварэння новай Еўропы. На дадзеным этапе ёсць мэтазгоднымі:

- шматраўндавы працэс пашырэння;
- партнёрская падтрымка прэтэндэнтаў з боку краін ЕУ;
- прадстаўленне патрабуючым магчымасці доўгага транзітнага перыяду для завяршэння інстытуцыйнай трансфармацыі і нарошчвання канкурэнтаздольнасці;
- спалучэнне патрабаванняў з канкрэтнымі прапановамі кааперацыі;
- стварэнне адмысловага статуснага рэжыму для тых, хто ня меў пераканаўчых поспехаў у першых раўндах.

## Літаратура

1. Eatwell J. et al (1997) *Not “Just Another Accession”. The Political Economy of EU Enlargement to the East*, IPRP, London.
2. Eurostat (1996a) “EU trade with CEECs”, *Statistics In Focus: External Trade*, no.7 Eurostat, Luxembourg.
3. Eurostat (1996b) “Purchasing power parities for central and eastern Europe: a comparison in real terms of GPD for 39 countries”, *Statistics In Focus: Economy and Finance*, no.4 Eurostat, Luxembourg.

## СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ ЭКОНОМИКИ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА

*В. Е. Глушаков*

*Центр научных исследований и маркетинга Международного института трудовых и социальных отношений,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Применительно к Республике Беларусь, говорить об экономике переходного периода необходимо в нескольких смыслах. Внешней, объективной, причиной обусловившей переход Беларуси от одной социально-экономической системы к другой стал распад СССР, исчерпавшего внутренние резервы самосохранения и самовоспроизводства. Внутренней, объективной, причиной начавшихся в 90-е годы в Беларуси социально-экономических и политических изменений стала потребность определиться в новых условиях и конституировать свой статус самостоятельного государства способного проводить независимую внешнюю политику. За объективной потребностью самоопределения, во всех смыслах, стояла субъективная неготовность *политической элиты и большей части населения* использовать обретенный суверенитет о чем свидетельствует отсутствие развитого **национального самосознания**.

Белорусское общество начала 90-х годов оказалось в точке бифуркации в условиях слаборазвитой социальной синергии. В течение считанных месяцев оно трансформировалось в систему дифференцированных социальных групп с разнонаправленными интересами и целями. Всплеск политической активности населения в данный период был не столько проявлением осознанного политического выбора "за" конкретную перспективу развития, сколько желанием вынести вердикт приговора прошлому.

С момента объявления суверенитета, показатели состояния социально-экономической сферы ухудшались, что вело к усилению социальной напряженности в условиях нарастающего системного кризиса. Поэтому, при отсутствии сегодня четкой геополитической стратегии развития государства, в общественном сознании присутствует лишь одна психологическая доминанта – "так жить нельзя" и мы продолжаем мучиться от неразрешенности проклятого для славян вопроса "что делать?"

Между тем, ответ на него уже прозвучал. Его реализовали на практике те наши граждане и организации, которые смогли построить и частично реализовать систему своих интересов руководствуясь идеей сверхцели. Она предполагает вынесение во времени и пространстве далеко вперед такой цели, достигая которую мы реализуем свою миссию зная достоверно что конкретно нам необходимо предпринять в каждый следующий момент времени.

В условиях отсутствия национальной идеи (имея в виду ее практическое воплощение, а не теоретическую конструкцию), самым прагматичным, ныне, представляется правовое и политическое обеспечение того, что нобелевский лауреат Ф. Хайек назвал "расширяющимся порядком".

Если нашему обществу удастся создать систему гарантий для свободной реализации своей инициативы всем гражданам, то в итоге мы получим синергетический эффект. Реализуя свои "бизнес-планы" каждый человек будет полезен другому тем, что он для него предлагает в виде товара и(или) услуги. И чем четче и однозначнее будет реализован принцип правопорядка (верховенство закона, равенство всех перед законом, соблюдение взаимных обязательств граждан и государства друг перед другом при гарантиях со стороны последнего защиты прав и свобод личности), тем больше мы будем иметь гарантий и возможностей для самореализации, что невозможно без удовлетворения самых разнообразных интересов и потребностей других людей. Тем самым, мы реализуем первую цель, которую необходимо достигнуть в переходный период.

Второй целью экономики переходного периода выступает необходимость преодоления лжеидеи о возможности практической реализации демократии в качестве принципа управления.

Различные формы представительной демократии, "апробированные" многими странами, на самом деле оказались ценны своим интеллектуальным результатом - осознанием демократии в качестве инструмента воспитания и укоренения той массовой политической культуры, которая позволяет обществу практически реализовать принцип *коэволюционности* (дополнительности, сосуществования) весьма различных интересов и целей субъектов путем их согласования на основе компромиссов, а также создания эффективно действующей системы сдержек и противовесов между законодательной, исполнительной и судебной властями.

Третьей целью экономики переходного периода должно стать изменение основ мировоззрения людей, которое позволит им понять, что

истиня (рассматриваемая как благо), есть процесс, а не результат. Только в процессе практического взаимодействия и согласования интересов жизненных миров каждой личности, а не насильственной социальной инженерии, появляется возможность формирования общественной системы с низким уровнем энтропии.

**Насильственный порядок**, насаждаемый тоталитарными режимами, блокирует способность социума к развитию, что возможно лишь в условиях свободы выбора, а **расширяющийся порядок**, напротив, исходит из наличия большого числа степеней свободы где ты ставишь себя в зависимость лишь от тех людей, которым в данный момент необходимы твои услуги и наоборот.

Таким образом, реализация целей переходного периода направлена на формирование, а точнее сказать на естественное "созревание" условий, когда доминировать будет не принцип управляемого развития, а принцип направляемого развития. Под последним понимается своевременное выявление тенденций развития социума, определение среди них положительных и деструктивных, а также комплексное стимулирование государством первых и блокирование последних.

Конкретные же методы реализации принципа направляемого развития будут уточняться в зависимости от целого комплекса динамичных внешних и внутренних факторов воздействующих на социум.

При таком подходе к целям переходного периода, становятся ясными первоочередные и перспективные задачи развития нашего общества, а также придастся целерациональный характер созидательным усилиям различных социальных групп на основе выработки, приемлемых для большинства, приоритетов и ценностей.

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

*И. С. Григорчук*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь.*

Переход к рыночным отношениям основывается на реализации экономических интересов субъектов хозяйствования. Это возможно в условиях многообразия форм собственности, наличия конкурентной сре-

ды. В свою очередь конкуренция вызывает соперничество экономических интересов предпринимателей. Именно предприниматели, занимаясь бизнесом ради максимизации доходов идут на риск, используют современные технологии, улучшают организацию труда. Предпринимательство реализуется во всей системе бизнеса: крупном, среднем, малом. Это взаимосвязанная система. Нельзя эффективно реализовать предпринимательские способности в сфере крупного бизнеса при отсутствии возможностей для развития среднего и малого. И, наоборот, при отсутствии крупного бизнеса, как это не парадоксально звучит, малый бизнес также не имеет условий для своего развития.

Причина в следующем. Крупный бизнес, функционируя в системе рыночных отношений, объективно стремится к минимизации издержек за счет использования новых технологий, повышения производительности и сокращения затрат живого труда. Это объективный процесс, который является результатом конкуренции. Неизбежно уменьшается занятость на крупных предприятиях. Высвобождение рабочей силы способствует притоку людей в малый бизнес. Происходит своеобразный переток ресурсов из одной сферы в другую. Более того, крупный бизнес создает предпосылки для развития малого бизнеса. Это работа по договорам с крупными фирмами, передача оборудования по лизингу, предоставление коммерческого кредита и т.п. Безусловно, крупный бизнес ведет себя порой "не по-джентльменски" по отношению к малым предприятиям. Все это так, но очевидно и другое: без наличия малого бизнеса крупные фирмы не смогли бы эффективно осуществлять изменение структуры производства, обновлять технологии, производить конкурентную продукцию. Так как сопутствующий этим процессам рост безработицы неизбежно вызвал бы обострение социальных противоречий, дестабилизировал бы экономическую и политическую ситуацию в стране.

Таким образом малый бизнес является своеобразным амортизатором, гасящим резкие толчки и колебания в движении рыночной экономики, что создает нормальные условия для развития всех рыночных структур, в том числе и крупного бизнеса. Именно поэтому в странах с развитой рыночной экономикой удельный вес малого и среднего бизнеса в занятости составляет 50% и выше. Так, в странах Европейского Союза в среднем и малом бизнесе занято 72% активного населения, в Японии 78%. В производстве ВВП доля малого и среднего бизнеса со-

ставляет в США - 50-52%, в Германии - 50-54% , в Италии - 57-60%. Необходимо отметить, что в современных условиях малый бизнес не находится, как ранее, на задворках научно-технического прогресса. Малые предприятия расширяют свои позиции в инновационной сфере, используют современные достижения науки и техники. Государство поддерживает малый бизнес по самым различным направлениям: через льготное налогообложение и кредит, дотации, выдачу лицензий и т.п. Но основным фактором развития малого бизнеса в странах с рыночной экономикой является успешное функционирование бизнеса в целом. Сама по себе поддержка малого бизнеса должного эффекта не дает без нормального развития всех рыночных структур с учетом их взаимосвязей и взаимодействия.

В Республике Беларусь также идет становление малого бизнеса. Так, удельный вес занятых на малых и средних предприятиях составляет 5%. Они производят около 10% ВВП. Безусловно, эти цифры намного меньше аналогичных показателей в странах с развитой экономикой. Но тем не менее тенденция обозначалась и сейчас важно определить факторы ее усиления.

Часто слышны критические высказывания по поводу медленного развития малого бизнеса. Говорят, что недостаточна поддержка малого бизнеса со стороны государства, чрезмерные налоги, проводимые проверки и перерегистрация мешают развитию малого предпринимательства. Со своей стороны государственные чиновники указывают на спекулятивные моменты в развитии малого бизнеса, уклонение от уплаты налогов, нежелание работать в сфере производства и т.п. Правы те и другие, но только от части. Главная причина в медленном развитии малого предпринимательства - отсутствие востребованности со стороны экономики. До сих пор очень медленно идет процесс разгосударствления крупных предприятий. Следовательно, у нас пока слабо реализуется предпринимательство в сфере крупного бизнеса. Как результат очень медленно или почти не меняется структура производства. Отсюда большой удельный вес скрытой безработицы.

По мере ускорения структурной перестройки экономики (жизнь заставит это сделать) скрытая безработица перейдет в открытую. При этом удельный вес безработицы будет на порядок выше нынешнего. Вот в этой ситуации и востребуется в полном объеме малый бизнес. Бу-



дут преодолены преграды на пути его развития. Он естественно войдет в общую систему предпринимательства и станет ее неотъемлемым элементом. И только тогда возникнут условия для эффективного функционирования малого бизнеса в его взаимодействии со средним и крупным и, следовательно, появятся предпосылки для динамичного развития всей экономики.

Это отнюдь не означает, что государство в этом вопросе должно занимать выжидательную, пассивную позицию. Во-первых, необходима политическая воля и программа рыночных преобразований в системе крупного производства. Первым шагом в реализации этой программы является акционирование части крупных предприятий с сохранением всех акций в руках государства. Вторым – после накопления определенного опыта, перевод этих предприятий в смешанные акционерные общества. И, наконец, третий, завершающий шаг вывода предприятий из государственной формы собственности - реализация их акций через фондовую биржу и появление частных владельцев контрольных пакетов акций. Включая таким образом в процесс акционирования все новые крупные предприятия, можно создать механизм непрерывного перевода государственных предприятий в другие формы собственности, избегая при этом крайностей в реформировании экономики. С одной стороны не допустить обвальную, неконтролируемую приватизации, или как удачно назвали ее в народе – прихватизации, с другой - замедление, приостановки проведения реформ. Так как затягивание реформ во времени усиливает все негативные процессы в экономике, делает проблематичной саму возможность благополучного выхода из кризиса. Опыт реформирования экономики в других странах является наглядным тому подтверждением. В итоге будет создана экономическая основа функционирования крупного и среднего бизнеса и появятся условия для развития малого предпринимательства.

Во-вторых, уже сейчас с упреждением следует наработать законодательные акты, регулирующие деятельность малого бизнеса с учетом опыта других стран. При этом для Республики Беларусь особенно важно стимулировать развитие малого бизнеса в инновационной сфере. Предстоит решить ряд сложных проблем по четкому определению форм взаимоотношений субъектов инновационной деятельности, разделению имущественных прав на объекты интеллектуальной собственно-

сти и на вещественные (материальные) факторы. Необходима система мер по развитию малого бизнеса. Их выполнение позволит сохранить научно-технический уровень производства, создаст условия для его роста в будущем.

## **МОНИТОРИНГ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: ПЕРВЫЕ ИТОГИ**

*Т. Н. Долинина, С. В. Шевченко*

*Инженерно-экономический факультет,  
Белорусский государственный технологический университет,  
г. Минск, Республика Беларусь*

В соответствии с Постановлением Совета Министров № 948 от 24 июля 1997 г. в Республике Беларусь осуществляется разработка и организация системы мониторинга социально-трудовой сферы, который будет проводится Министерством труда совместно с Министерством экономики, Министерством статистики и анализа, Министерством социальной защиты, республиканскими объединениями нанимателей и профсоюзов, другими заинтересованными.

Мониторинг представляет собой государственную систему непрерывного наблюдения и научного анализа наиболее актуальных социально-трудовых процессов и явлений в целях систематической оценки состояния трудовых отношений, разработки предложений по выбору наиболее целесообразных управленческих решений в социально-трудовой сфере, предупреждению социальных конфликтов.

Основные задачи мониторинга: регулярное обобщение и анализ информации о социально-трудовой сфере; своевременное выявление изменений, происходящих в социально-трудовой сфере; исследование факторов, влияющих на состояние социально трудовой сферы; отслеживание негативных тенденций, ведущих к формированию в обществе напряженности социально-трудового характера; оценка эффективности влияния законодательства Республики Беларусь на социально-трудовую обстановку; краткосрочное прогнозирование развития важнейших процессов в социально-трудовой сфере.

Одним из основных направлений мониторинга является оплата труда. Объектами мониторинга в рамках данного направления являются

республика в целом и ее регионы, отрасли экономики, специально отобранные (базовые) предприятия, учреждения и организации, а информационной базой - данные государственной централизованной и отраслевой (ведомственной) статистической отчетности, данные статистической отчетности предприятий, учреждений и организаций, собираемые по дополнительной программе, а также данные специальных исследований.

В данной статье содержатся первые итоги мониторинга заработной платы в республике и основных отраслях экономики в 1997 г., полученные специалистами (авторами статьи в том числе) НИИ труда Министерства труда РБ на основании данных государственной статистики.

Мониторинг заработной платы предполагал анализ следующих основных элементов: динамика реальной заработной платы; уровень среднемесячной номинальной заработной платы; дифференциация заработной платы;

*Динамика заработной платы.* Ее изучение потребовало обращения к показателю реальной заработной платы. Динамика заработной платы рассматривалась в ретроспективе за длительный период, поскольку современное состояние оплаты труда есть закономерный результат ее предшествующего развития. В качестве отправной точки и, соответственно, базы для расчета реальной заработной платы был взят уровень заработной платы 1990г. - года, предшествующего радикальным экономическим преобразованиям в республике.

Анализ динамики реальной заработной платы в период с 1990 г. по 1997г. позволил сделать следующие выводы:

Наибольшее падение уровня реальной заработной платы в республике произошло в 1992 г. (на 13%) и 1994 г (на 31%). В 1992г. оно более всего коснулось работников социальной сферы и, прежде всего, социального обеспечения, искусства и науки, где заработная плата упала соответственно на 30, 34 и 35%, а в 1994г. падение уровня реальной заработной платы было обвальным практически для всех отраслей экономики.

Начиная с 1996 г. в республике отмечен рост реальной заработной платы: в 1996 г - на 5,3%, в 1997 г. - на 14,5%. Что касается отраслей экономики, то уже с 1995 г. отмечен рост реальной заработной платы в информационно-вычислительном обслуживании - на 25%, связи - на 20%, лесном хозяйстве - на 19%, а также в жилищно-коммунальном хозяйстве, образовании, культуре, науке и научном обслуживании, управлении, а с 1996 г. - еще в материально-техническом снабжении и сбыте,

торговле и общественном питании, промышленности, сельском хозяйстве, здравоохранении, социальном обеспечении и искусстве. В 1997 г. имел рост во всех отраслях экономики за исключением страхования. При этом наибольшие темпы роста реальной заработной платы в материальном производстве имели место в промышленности и заготовках – 120%, строительстве – 119%, материально-техническом снабжении – 117%, а в непроизводственной сфере – в финансировании и кредитовании – 125%, управлении – 119%, науке и научном обслуживании – 118%. Самые низкие темпы роста реальной заработной платы имели место в связи – 105%, жилищно-коммунальном хозяйстве – 104%, здравоохранении – 106%. Однако следует отметить, что две первые отрасли в 1996г. отличались неоправданно высоким уровнем зарплаты.

В преимущественном положении в области оплаты труда в 1997 г по сравнению с 1990г. в материальном производстве оказались работники информационно-вычислительного обслуживания, где реальная заработная плата составила 95% к 1990г., материально-технического снабжения и сбыта – 91%, связи- 81% и промышленности – 77%, а в непроизводственной сфере – банки-107%, жилищно-коммунальное хозяйство – 83% и здравоохранение – 83%. Таким образом, банковская деятельность - единственная отрасль, где реальная заработная плата превышает уровень 1990г.

В худшем положении по сравнению с 1990г. оказались работники одной из самых крупных отраслей материального производства – сельского хозяйства, где задействовано 20% занятого населения республики. Уровень реальной заработной платы в этой отрасли в 1997г. составлял лишь 41% от уровня 1990г. В непроизводственной сфере в плохом относительно 1990г. положении оказались работники искусства – 49% к уровню 1990г., социального обеспечения – 58%, науки и научного обслуживания - 61%.

Анализ динамики реальной заработной платы предполагал и оценку зависимости изменения ее уровня в отраслях материального производства от основных результатов функционирования отраслей. Исследование показало, что, если в 1992-1995г.г. имело место ослабление связи уровня оплаты труда с результатами функционирования производственных отраслей, то, начиная с 1996г., наблюдается усиление данной связи, в частности, с рентабельностью. К сожалению, нет возможности оценить связь уровня заработной платы с изменением объемов произ-

водства в материальных отраслях из-за отсутствия в статистической отчетности соответствующих индексов. В то же время можно утверждать, что во всех отраслях промышленности, за исключением топливной, в основе роста реальной заработной платы лежат объективные причины, а именно – рост объемов производства и рентабельности.

*Уровень среднемесячной номинальной заработной платы.* В 1997г. по среднемесячная заработная плата в республике достигла 2262 тыс. руб., а отрасли по уровню заработной платы (тыс. руб.) отрасли расположились следующим образом: банковская деятельность – 4615; управление – 3289; строительство – 2980; материально-техническое снабжение и сбыт – 2970; промышленность – 2737; транспорт – 2692; наука и научное обслуживание – 2619; связь – 2304; жилищно-коммунальное хозяйство – 2144; лесное хозяйство – 2044; физкультура и спорт – 1961; торговля и общественное питание – 1957; здравоохранение – 1945; образование – 1854; страхование – 1800; культура – 1586; искусство – 1576; сельское хозяйство – 1302; социальное обеспечение – 1259.

Как известно, заработная плата, являясь основным источником денежных доходов населения, не только определяет уровень жизни и материальное благосостояние работающих и членов их семей, но и формирует их отношение к труду, а потому ее уровень должен максимально соответствовать стоимости рабочей силы. В качестве критериев оценки стоимости рабочей силы в Республике Беларусь приняты минимальный потребительский бюджет (МПБ) и минимальная заработная плата (МЗП). Минимальный потребительский бюджет – это синтетический показатель, который используется как социальный норматив для оценки уровня жизни населения, минимальная заработная плата играет роль государственной гарантии и является основой системы оплаты труда в республике. Таким образом, оценить уровень номинальной заработной платы можно путем сопоставления заработной платы в отраслях с величиной МПБ и МЗП.

В 1997 г. соотношение уровня заработной платы с МПБ увеличилось как в целом по республике до 130% (со 110% в 1996 г.), так и по всем отраслям экономики за исключением страхования. Заработная плата в торговле и общественном питании, лесном хозяйстве, образовании, физкультуре и спорте, здравоохранении, находившаяся в 1996г. ниже уровня МПБ, в 1997г. превысила его. Ниже МПБ заработная плата, по-прежнему, остается в сельском хозяйстве -75% от уровня МПБ,

социальном обеспечении – 72%, культуре – 91%, искусстве – 90%. Заработная плата, превышающая два МПБ, как и в предыдущем году - у работников банков.

Анализ изменения соотношения среднемесячной заработной платы по республике в целом и в отраслях с МЗП свидетельствует о том, что в 1997г. произошло его увеличение по сравнению с предыдущим годом по всем отраслям. Сравнение уровня заработной платы по отраслям с МЗП свидетельствует о несоответствии ее размера той роли, которую она должна выполнять в организации оплаты труда. Так, в 1997г. заработная плата по республике соответствовала - 14 минимальным заработным платам, (в 1996г. - 12) в социальном обеспечении, где заработная плата наименьшая, она, тем не менее, превышала МЗП более чем в 8 раз (в 1996г. – в 7 раз), а банки имели среднемесячную заработную плату, равную 30 минимальным заработным платам (в 1996г. – 23). Таким образом, очевидной является необходимость увеличения величины МЗП с целью доведения ее до размера, оптимального в существующих условиях.

*Дифференциация заработной платы.* В качестве одного из критериев оценки дифференциации оплаты труда между отраслями целесообразно использовать коэффициент межотраслевой дифференциации, который представляет собой соотношение максимального и минимального уровней заработной платы по отраслям экономики. Естественно, что в период с 1990г. по 1997г. происходило существенное изменение коэффициента межотраслевой дифференциации. Так, в материальном производстве в 1990г. его значение составляло 1,5, а в 1996г. - уже 3,5. В 1997г. произошло сокращение пределов межотраслевой дифференциации до 2,7. Верхнюю границу предельной дифференциации при этом определяет отрасль "общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка", а нижнюю – сельское хозяйство. В непродуцированной сфере коэффициент межотраслевой дифференциации с 2,0 в 1990 г. возрос до 4,4 в 1994 г. В последующие годы шло постепенное сокращение коэффициента, достигшего в 1997 г. значения 3,7. Это значение – результат сопоставления уровня заработной платы банковских работников (верхняя граница) и работников социального обеспечения. Непродуцированная сфера определяет и пределы дифференциации по экономике в целом.

Сокращение пределов межотраслевой дифференциации в республике, безусловно, является положительным фактом. Однако все еще существенная дифференциация между отраслями экономики свидетельствует о

необходимости улучшения межотраслевых пропорций в оплате труда. Отметим, что из опыта экономически развитых стран известно, что коэффициент межотраслевой дифференциации должен быть близок к 2,0.

Анализ дифференциации оплаты труда между отраслями невозможен без изучения влияния различных факторов на уровень заработной платы. Уровень заработной платы подвержен воздействию различных социально-экономических факторов. В качестве же коренных причин различий в уровне заработной платы следует рассматривать различия в квалификации работников отрасли и условиях труда, которые и являются основными факторами при формировании уровня заработной платы. Помимо двух названных факторов в отраслях материального производства и промышленности к основным относятся конечные результаты их функционирования. Проведенный корреляционный анализ показал, что уровень заработной платы в 1992-1995г.г. складывался под влиянием самых разнообразных как объективных, так и субъективных факторов, из которых сложно вычлениить наиболее существенные. Однако, начиная с 1996г. наблюдается усиление связи между образовательным уровнем занятых работников, косвенно характеризующим их квалификацию, условиями труда и конечными результатами деятельности в отраслях.

Изучение же пропорций между отдельными отраслями с учетом их профессионально-квалификационной структуры и условий труда показывает, что несмотря на некоторое улучшение пропорций в оплате труда между отраслями, они все еще несовершенны - явно низка заработная плата в геологии и разведке недр, геодезической и гидрометеорологической службах, образовании, здравоохранении, физкультуре, науке и научном обслуживании, тогда как в жилищно-коммунальном хозяйстве она относительно высока. Это говорит о необходимости дальнейшего улучшения пропорций в оплате труда между отраслями и профессионально-должностными группами работников.

Таким образом, можно говорить о следующих положительных тенденциях, имевших место в области оплаты труда в отраслях экономики Республики Беларусь в 1997г.:

- рост реальной заработной платы в большинстве отраслей;
- сокращение дифференциации и улучшение пропорций в оплате труда между отраслями;
- усиление связи между ростом реальной заработной платы и конечными результатами функционирования отраслей.

## К ВОПРОСУ ОБ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИЗДЕРЖКАХ РЫНОЧНОГО РЕФОРМИРОВАНИЯ

*Н. А. Дубенецкий, С. Б. Тарасевич*

*Финансово-экономический факультет, Витебский филиал  
негосударственного института современных знаний,  
г. Витебск, Республика Беларусь*

Современная экономическая теория утверждает, что всякий выбор стоит упущенной выгоды от возможной альтернативы. Выбор рыночной экономики стоит недопроизведенного национального дохода, который мог быть получен в условиях административно командной системы (АКС), если бы последняя продолжала существовать. Ожидаемый выигрыш от рыночного реформирования представляет собой дополнительно произведенный национальный доход, который в условиях АКС не мог быть получен принципиально. Чистая выгода от экономического реформирования представляет разность между величиной ожидаемого выигрыша и стоимостью (издержками) реформ. Если в продолжении жизни конкретного поколения чистая выгода окажется положительной величиной, то игра в реформы стоит свеч, если же нет, то данное поколение вряд ли заинтересуется даже правилами игры. Судьба реформ, т.е. их успешное завершение, вызывает наиболее серьезное опасение в случае, когда реформы даже в долгосрочной перспективе сулят проигрыш абсолютному большинству населения.

Нетрудно вспомнить, что в начале 90-х годов теоретики, публицисты и СМИ считали проведение радикальной экономической реформы средством улучшения народного благосостояния, а отнюдь не самоцелью. На наш взгляд, в реальной действительности все произошло с точностью до наоборот, о чем свидетельствует приведенная ниже модель издержек экономического реформирования. Хочется сразу упредить наиболее популярное выражение идейных реформаторов: реформы ведь нет, поэтому бессмысленно считать ее издержки. Нет, реформа как раз осуществляется, ибо логика любой радикальной реформы заключается в 2-х словах: реконструкция и развитие. Реконструкция, т.е. перестройка централизованной системы управления народно-хозяйственным комплексом проведена, частное предпринимательство разрешено, а вот поступательного развития экономики не получилось. Поче-



му? Видимо потому, что издержки реконструкции (как этапа реформ) так аукнулись в нашем обществе, что все ветви государственной власти откликнулись скрытым саботажем приватизации госсобственности, как последнего штриха к рыночному портрету белорусской экономики. Действительно, если экономическая полусвобода столь разрушительна, то полный либерализм, базирующийся на институте частной собственности, способен привести к подлинному краху народного хозяйства.

В работе проведен самый оптимистический прогноз долгосрочного роста национального дохода в условиях рыночной экономики, на основании которого математически рассчитывается срок, когда реформы начинают приносить чистую выгоду обществу. В чем же заключается супероптимизм прогноза? Во-первых, предполагается, что с 1990 г. в республике наступил экономический застой в полном смысле этого слова, т.е. реальный НД стабилизировался на значении 1990 г., которое принято за 1. Статистический метод временных рядов не позволяет делать подобное упрощение, т.к. за последние 30;20;10;5 лет наблюдался, пусть и замедляющийся, экономический рост. Например, в нашей республике среднегодовой темп экономического роста за 1986-90 гг. составил 103,5%. Поэтому потенциально возможную кривую экономического роста в условиях АКС следовало бы строить по модели логарифмической функции, а не горизонтальной прямой. Следовательно, в модели издержки экономического реформирования сознательно занижены. Во-вторых, считаются достоверными статистические данные о том, что уровень НД в 1995 г. составлял приблизительно 60% от уровня 1990 г. Хотя как-то мало верится, что мы обеднели всего лишь на 40%. В-третьих, полагается, что в 1996 г. уровень НД стабилизируется на отметке 1995 г., а с 1997 г. начнется экономический рост. Прогнозный среднегодовой темп прироста национального дохода взят на уровне 3%, что соответствует фактическим темпам прироста НД в США, Канаде и странах Западной Европы за последнее столетие их экономического развития. И это допущение не совсем корректно, т.к. за последнее десятилетие среднегодовые темпы прироста НД в индустриально развитых странах составляли приблизительно 2%.

В настоящее время, нет веских оснований ждать серьезных инвестиций ни с Запада, ни с Востока, поскольку Россия сама сейчас выступает в роли благородного нищего на сцене мирового сообщества наций.

Для нашей республики, увы, актуальным остается лозунг : спасение утопающих - дело рук самих утопающих. Поэтому 3-процентный прирост НДС при агропромышленной переориентации народнохозяйственного комплекса республики можно считать пределом мечтаний.

А теперь вернемся к результатам прогноза. На уровень 1990 г. республика Беларусь выйдет к 2013 году, а чистая выгода от реформы ожидается только с 2031 года. Исходя из того, что средняя продолжительность жизни сохраняется на отметке 70 лет (хотя фактически она снизилась до 60 лет), можно сделать вывод, что в чистом экономическом проигрыше оказались люди, которым было больше 30 лет в 1990 г., т.е. абсолютное большинство населения Республики Беларусь.

## **МЕТОДОЛОГИЯ ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНО-СТАТИСТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ НА МАКРОУРОВНЕ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ**

*Т. П. Елисеева*

*Инженерно экономический факультет,  
Белорусский Государственный Технологический Университет*

Система национальных счетов (СНС) является международно рекомендуемой системой по разработке макроэкономических данных. Она позволяет получить полную информацию о структурном состоянии экономики и ее развитии с помощью набора взаимосвязанных счетов, таблиц и показателей. В счетах системы отражаются экономические операции, происходящие между институциональными единицами в рамках каждого из видов экономической деятельности: производства, образования и распределения доходов, потребления товаров, услуг и накопления капитала. Счета в СНС составляются для резидентных институциональных единиц, сгруппированных в институциональные сектора, и строятся (как и бухгалтерский учет) на принципах двойной записи.

Система информации СНС используется для анализа рыночной экономики на макроуровне. Формирование системы национального счетоводства в стране способствует более углубленному изучению происходящих процессов в экономике. Основным назначением системы национальных счетов (СНС) является обеспечение эффективного учета, анализа, прогнозирования и государственного регулирования экономи-

ки на всех уровнях, исходя из реально сложившихся связей, фактической организации производства и распределения продукта и дохода. СНС функционирует как всеобъемлющая система формирования, сбора, учета и обработки статистической информации детализированной системой описания годового экономического оборота на макро уровне, является особой формой представления в агрегированном виде системы взаимосвязей экономических показателей, которые отражают экономический оборот в масштабах страны - как в части потоков товаров и доходов, так и формирования национального богатства.

Имеются принципиальные отличия между балансом народного хозяйства (БНХ) и СНС в части учета производства, распределения, потребления и накопления, а также институциональных единиц, секторов, отраслей и операций. Так основное отличие валового общественного продукта в БНХ от валовой продукции в СНС состоит в том, что общественный продукт меньше стоимости валовой продукции на стоимость нематериальных услуг или валовой продукции непродуцированной сферы. Валовая же продукция производственной сферы в СНС и БНХ совпадают. Существуют отличия в БНХ и СНС в части первичного распределения дохода. В БНХ к первичным доходам населения относится распределение вновь созданной стоимости сферы материального производства, а в СНС добавляются аналогичные доходы, полученные работниками в сфере услуг. Таким образом, в БНХ оплата труда занятых в сфере нематериального производства рассматривается как перераспределение национального дохода. В СНС используется более широкая трактовка первичного распределения доходов, включающего, кроме оплаты труда работающих, прибыль, ренту, проценты и дивиденды за использование в качестве фактора производства вложенного капитала, земли и других видов собственности. Экспорт и импорт в СНС учитываются как товары, так и нематериальные услуги, а в БНХ - только материальные блага. Система национальных счетов охватывает три типа экономической деятельности - производство, потребление и накопление капитала, а также складывающиеся взаимосвязи между ними формируемые образованием и распределением доходов. Концепция по этому вопросу марксистской экономической науки в СНС не используется, так как в соответствии с ней только труд, затраченный в сфере матери-

ального производства, создающий продукты, выступаст в качестве производственного, не участвующий же в создании материальных благ труд не является производительным. Одной из причин внедрения СНС у нас в стране является возрастающее влияние на воспроизводственный процесс науки, образования, государственного управления и других видов нематериальных услуг, которые уже нельзя игнорировать в системе социально-экономического воспроизводства.

Одним из наиболее важных направлений экономического анализа на основе данных СНС является изучение темпов экономического роста, на основе данных о динамике объема ВВП в постоянных ценах, представленных в табл. 1.

*Таблица 1.* Индексы физического объема ВВП по Республике Беларусь и странам СНГ за 1992-1996 гг. (в сопоставимых ценах, в % к предыдущему году)

Государства	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1995 г.	1996 г.
Азербайджан	77,4	76,9	80,3	88,2	101,8
Армения	58,2	91,2	105,4	106,9	105,8
<b>Беларусь</b>	<b>90,4</b>	<b>92,4</b>	<b>87,4</b>	<b>89,6</b>	<b>102,6</b>
Грузия	55,1	70,7	108,7	103,3	111,2
Казахстан	94,7	89,4	87,4	91,8	101,1
Кыргызстан	86,1	84,5	79,9	94,6	105,6
Молдова	71,0	98,8	69,1	98,1	92,0
Россия	85,5	91,3	87,3	95,9	95,1
Таджикистан	...	82,7	87,3	87,6	83,3
Туркменистан	...	101,6	83,3	90,7	100,1
Узбекистан	88,9	97,7	94,8	99,1	101,6
Украина	90,1	85,5	77,1	87,8	90,0
В среднем по СНГ	86,1	90,3	86,0	94,7	95,4

Данные изменения экономического потенциала государств за определенный период характеризуют эффективность проводимой экономической политики. В 1997 году в нашей стране объем ВВП в текущих ценах составил 351043 миллиарда рублей. Его физический объем по сравнению с 1996 годом в сопоставимых ценах увеличился на 10 %.

Продукция промышленности возросла на 17,6 %, а в сельском хозяйстве уменьшилась на 5,5 %. Объем инвестиций в основной капитал увеличился в прошлом году на 19,5 %.

Непременным условием успешного функционирования СНС является адекватная ей система бухгалтерского учета, формирующая уже на первичном уровне необходимую информацию для агрегирования и использования в системе. К важнейшим преимуществам внедрения в Беларуси СНС вместо БНХ относятся: более полное отражение функционирования и результатов работы, основных движущих сил научно-технического прогресса (так называемой непроемкой сферы) - науки, образования, культуры, что позволяет раскрыть их роль в воспроизводственном процессе; возможность участия в международных сопоставлениях объема и структуры внутреннего валового продукта и национального дохода, последний из которых рассчитывается не только по материальному производству, но и по сфере нематериальных услуг. Информация, которую дают национальные счета, является основой для формирования и проведения в жизнь государственной политики, направленной на улучшение функционирования экономики. Национальные счета позволяют целенаправленно определять экономическую стратегию, вести международные сопоставления, оценивать изменение национального богатства страны и платежного баланса.

## **МАРКЕТИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ СОЦИАЛИЗАЦИИ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ**

*В. С. Зеньков, Т. Г. Зорина*

*Негосударственный техникум предпринимательства,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Вряд ли стоит доказывать, что социальные реформы необходимо соотносить с менталитетом народа, его культурой. Социальные инновации, направленные на человека, могут быть успешными в случае их соответствия общественному сознанию, в противном случае деформация общественных отношений может достигать такого состояния, за которым наступает социальный взрыв. Государство должно принимать эффективные меры по гуманизации социальной жизни на основе принципов справедливости и равноправия.

Выбор стратегии развития должен осуществляться исходя не только из главной цели, но и из базовой возможности общества, его рефлексии потенциальных возможностей восприятия новой идеологии.

В современных условиях, особенно для Республики Беларусь, когда перед предприятиями различных отраслей и сфер деятельности перво-степенной проблемой становится обеспечение продаж готовой продукции, использование концепции маркетинга - единственно возможный путь для создания условий для роста объема и эффективности производства.

Современная философия бизнеса – маркетинг ориентируется на ценности, свойственные белорусскому менталитету: коллективизм, солидарность, равноправие. Преодолевая негативное отношение науки к богатству, времени, собственности, есть шанс вывести общество на уровень социально-этического маркетинга, совершая при этом исторический скачок по резкому сокращению отставания от зарубежных стран в экономическом и культурном развитии.

Вопрос в другом! Насколько готово общество воспринять эту идеологию? Готово ли оно использовать когнитивный путь реформ, опираясь на мировой опыт, обеспечивая при этом социальную безопасность общества?

Любая фирма для обеспечения выживаемости на рынке в условиях конкуренции стремиться к конструктивности всех своих действий. Путь к конструктивности берет свое начало в социализации личности и производства на принципах маркетинговой парадигмы.

В своей деятельности человек руководствуется определенными целями, идеалами, ценностями и избирает конкретные средства для их достижения. Материальным средством при этом служит общественное производство как необходимое условие и материальная форма жизнедеятельности общества, выступающее в качестве всеобщего средства труда.

Построение социально-ориентированной экономики в Республике Беларусь возможно лишь в условиях социализации личности, включая каждого индивида, что в свою очередь ведет к социализации общественного производства. А социализация производства является элементом перехода к социально-ориентированной экономики.

Таким образом, маркетинг как философия бизнеса выступает в качестве инструмента социализации общественных отношений, в условиях турбулентности экономики Республики Беларусь и в связи с ее социальной ориентацией.

### Литература

1. Акулич И. Л. Маркетинг – философия предпринимательства, ориентированного на рынок, Рига, 1995.

## ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

*В. С. Караваева*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Экономическая теория рассматривает эту категорию, выясняя ее социально-экономическое содержание, которое и определяет роль малого бизнеса в рыночной экономике. Высокоразвитая рыночная экономика состоит из большой и малой экономики. Именно свободное предпринимательство должно стать в постсоциалистических странах основой для качественных изменений общественной системы воспроизводства при переходе к рынку.

Способность оперативно реагировать на потребности рынка, поглощать свободные рабочие руки, высокая гибкость и адаптируемость в различных экономических ситуациях, быстрое осуществление инновационных проектов - эти достоинства малых форм предпринимательства давно взяты на вооружение мировым сообществом. Подъем мировой экономики и в настоящее время происходит через становление малого и среднего бизнеса, на долю которого приходится до 90% общего количества предприятий и 2/3 занятости трудоспособного населения. Проблема развития малого бизнеса стала ключевой в системе мер по преодолению кризиса в экономике РБ, унаследовавшей преимущественно крупнотоварное монополизированное государством производство. Интересен и полезен мировой опыт его развития.

Развитие малого бизнеса в разных странах осуществлялось по-разному. Но результат везде был получен одинаковый: массовое воз-

никновение малых предприятий способствовало формированию рыночных отношений, сыграло важную стабилизирующую роль в социально-экономической сфере.

В экономически развитых странах давно осознали, что наемный работник без собственности не имеет глубоких экономических и социальных корней в обществе. Стала активно проводиться политика массового превращения граждан в собственников.

Системе малого бизнеса присущи как достоинства, так и недостатки. Выявить их - задача общей экономической науки. К известным недостаткам в постсоциалистических странах добавились еще такие как возникновение предприятий-однодневок для проведения аферных дел, невыполнение уставных требований и др.

В развитии малого бизнеса можно выделить две основные тенденции. В западных странах потребовалось время для того, чтобы оценить его сильные и слабые стороны и перейти от отрицания к активной государственной поддержке, особенно в сфере АПК, услуг, инновационной деятельности.

Значение малой экономики в рыночной экономике высоко. Это ее существенная структурная часть, ее массовая база. Ее развитие является стратегической проблемой и для переходной экономики, если учесть, что в командно-административной системе для нее не было вообще места.

Совершенно очевидно, что именно малые негосударственные предприятия при условии поддержки их со стороны государства (в текущем году она составит 316 млрд. руб.) должны занять свою нишу в экономике. Это поможет ей совершить (пусть небольшой) технический прорыв к международному рынку научно-технической продукции, выйти на этот рынок равноправным партнером, а не покупателями морально устаревших технологий.

Зарубежный опыт может стать хорошим примером для нашей республики. Крупное производство, как показывает практика, не поддается быстрому реформированию на основе рыночных механизмов (особенно оборонный комплекс). Поэтому ускорение формирования основ малой экономики - важнейшая задача переходного этапа. В РБ в 1991 г. новых субъектов хозяйствования было 2 тыс., теперь - 300 тыс. Это позволило во-первых, разрешить ряд узловых вопросов по наполнению рынка не-



обходимыми товарами и услугами; во-вторых, создать около 200 тысяч рабочих мест, в-третьих, платить налоги в бюджет и в бюджетные фонды целевого использования.

Однако достигнутый уровень развития предпринимательской деятельности в РБ по общепринятым мировым стандартам является явно недостаточным. На одно негосударственное предприятие в РБ приходится 63 жителя, в Польше - 27, а в США - 14. Данное обстоятельство существенно сдерживает продвижение экономики РБ по пути рыночных преобразований. При сложившихся в последние годы темпах проведения экономических реформ полноценная предпринимательская среда может быть сформирована не ранее чем через 15-20 лет.

Высокие темпы инфляции, кризис финансово-денежной системы и платежей, резкое падение курса денежной единицы и др. причины привели к тому, что в настоящее время производством может заниматься лишь весьма ограниченное количество предпринимателей. А получать кредиты по линии ЕБРР могут только немногие из-за слабости бизнес-планов и отсутствия надежных гарантий. Отсутствует развитая рыночная инфраструктура, фондовый рынок, на котором практически нет субъектов малого бизнеса. Половина предпринимателей по разным причинам не прошли перерегистрацию и прекратили свое существование. Можно утверждать, что в этой сфере экономических преобразований, которым вроде бы законодательно открыт путь, есть серьезные проблемы. Наиважнейшая – создание эффективного финансово-кредитного механизма. Всебелорусская акция протеста предпринимателей против существующей налоговой системы подтверждает это.

## **РОЛЬ КОНВЕРСИИ В СТРУКТУРНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЯХ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ПЕРЕХОДНЫЙ ПЕРИОД**

*А. И. Курадовец*

*Международный институт трудовых и социальных отношений,  
г. Минск Республика Беларусь*

Сложившаяся в настоящее время социально-политическая и экономическая ситуация в Республике Беларусь требует изыскания дополнительных средств и ресурсов для её стабилизации путем структурных

преобразований в производственном потенциале как в масштабе всей национальной экономики, так и на отдельно взятом предприятии. Одним из таких источников может стать конверсия военного производства. Сложность и острота данной проблемы в республике обусловлена тем, что данный сектор экономики имеет значительный удельный вес в промышленности республики. Это около 100 предприятий с численностью более 300 тыс. человек и мощной собственной научно-исследовательской базой.

Разумно и рационально использовать данный задел для нужд народного хозяйства – наиболее актуальная и в тоже время сложная проблема, как в теоретическом так и в практическом плане. Конверсия военного производства, как свидетельствует опыт стран с развитой рыночной экономикой и отечественный опыт последних лет, требует правильного определения стратегии и тактики её осуществления, предвидение социально-экономических последствий и возникающих при этом проблем.

Представляется, что приоритеты должны быть отданы тем областям, которые должны способствовать решению стратегических проблем, а не тактическому задач. Речь идет прежде всего об эффективном использовании научно-технического, производственного и интеллектуального потенциала оборонного комплекса для изменения технологической структуры промышленного потенциала. Особые надежды на использование потенциала конверсии для формирования эффективной структуры производства могут быть связаны с оборонными НИИ, НПО и КБ. Они должны в первую очередь сделать упор на тиражирование новейших технологий, создание высокоэффективных орудий труда, новых видов сырья и т. д.

Поэтому конверсия военных НИОКР не только наименее затратное направление, но и наиболее перспективное для осуществления структурных преобразований в народном хозяйстве республики. Рациональное перераспределение определенной части оборонного научного потенциала на разработку и освоение новых видов технологий гражданского назначения может способствовать в определенной мере изменению экспортно - импортной структуры страны и достижение на этой основе улучшения её платежного баланса. Как показывают исследования, отдельные научные разработки оборонных НИИ и КБ Республики

Беларусь могут конкурировать на мировых рынках как для военных так и гражданских производств. Задача состоит только в том, чтобы провести маркетинговые исследования за рубежом, а также заинтересовать и привлечь иностранный капитал для налаживания совместного производства на основе этих технических разработок, особенно в машиностроительном комплексе республики

Решение этой задачи должно проводиться параллельно, двумя путями. Первый состоит в том, что с помощью государственных или зарубежных инвестиций осуществить преобразования в технологии военных производств, т.е. конверсирование военных предприятий и науки должно завершиться созданием высокотехнологических гражданских производств. При этом приоритет должен быть отдан социально значимым и экспортным производствам, выпускающим конкурентноспособную продукцию. Социальная компонента конверсии заключается в том, что на её основе создаются ресурсосберегающие, экологически чистые современные технологии производства товаров народного потребления, а также машинотехническая продукция, пользующаяся спросом как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Второй путь предполагает участие отечественных оборонных предприятий, НИИ и КБ в кооперационных связях с ВПК Российской Федерации и других стран СНГ. В силу того, что в настоящее время Россия активно участвует в международной торговле оружием и военной техникой, это обеспечило бы, с одной стороны, загруженность производственных мощностей этих предприятий, получение работниками заработной платы, а с другой - приток валютных средств в бюджет республики, которые можно использовать для структурных преобразований в экономике.

Процесс осуществления конверсии порождает и ряд проблем, среди которых можно выделить следующие:

1. Источники финансирования конверсии военного производства.
2. Переквалификация высвобождаемой рабочей силы и её социальная защищенность.
3. Налаживание новых кооперационных связей.
4. Создание благоприятного инвестиционного климата для инвесторов предприятий ВПК.

Таким образом, поиск наиболее эффективных путей рационального использования потенциала конверсий для структурной перестройки народных хозяйств республики одна из ключевых задач на пути социально-экономических преобразований при переходе к рыночным отношениям.

## К ВОПРОСУ О МЕХАНИЗМЕ СИСТЕМНОЙ ВЗАИМОСВЯЗИ ВАЛЮТНОГО И ФОНДОВОГО РЫНКОВ

*С. Л. Кисель*

*Международный институт трудовых и социальных отношений,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Неурегулированность платежного баланса Республики Беларусь и имеющие место проблемы со стабильностью обменных курсов национальной денежной единицы определяют значительный интерес экономистов к вопросам организации и функционирования валютного рынка. Однако в экономических исследованиях, как правило, внимание акцентируется на взаимодействии валютного и товарного рынков. Проблематика же системной взаимосвязи валютного и фондового рынков разработана весьма слабо. По убеждению автора, подобное положение не соответствует тому влиянию, которое оказывают означенные рынки друг на друга.

Исследование механизма системной взаимосвязи валютного и фондового рынков актуально, прежде всего, с точки зрения текущего регулирования обменных курсов национальной денежной единицы. Это связано с особенностями развития фондового рынка в постсоветских государствах. В рассматриваемых государствах, как правило, создан и успешно функционирует такой сегмент фондового рынка как рынок правительственных облигаций. Этот рынок обладает высокой емкостью и ликвидностью, имеет сложившуюся институциональную инфраструктуру и хорошо разработанную правовую базу. В силу высокого уровня своей организации рынок правительственных облигаций наилучшим образом приспособлен к оперативному изъятию значительных сумм денежных средств из обращения. Аккумуляция денежных средств может осуществляться на первичном рынке путем проведения внеочередных аукционов по размещению правительственных облигаций, а на вторичном рынке - посредством совершения центральным банком операций на открытом рынке с коммерческими банками. Подобного рода действия целесообразно предпринимать ввиду угрозы девальвации национальной валюты. Изъятие из обращения активной части денежной массы, выраженной в национальной денежной единице, ослабляет тенденции к росту курса иностранных валют и позволяет центральному

банку в краткосрочном периоде стабилизировать национальную валюту меньшими объемами интервенций. Учитывая ограниченность золото-валютных резервов большинства государств СНГ и, зачастую, отсутствие стабилизационных кредитов международных финансовых организаций, указанный аспект рассматриваемой проблемы приобретает особую значимость.

Очевидно, что размещая правительственные облигации на первичном и вторичном рынках, министерству финансов и центральному банку необходимо предложить коммерческим банкам и иным хозяйствующим агентам приемлемую доходность инвестирования денежных средств. Эта доходность должна быть сопоставима с теми выгодами, которые получают коммерческие банки и иные хозяйствующие агенты от реструктуризации баланса, если ожидаемая девальвация национальной валюты произойдет. Речь идет об экономическом стимулировании поддержания открытых позиций в национальной валюте. Дело в том, что административные меры, применяемые в связи с ожидаемой или состоявшейся девальвацией национальной валюты, неэффективны и не могут быть оправданы какими-либо соображениями социального порядка. Административное сдерживание падения валютного курса разрушает внутренний валютный рынок (прекращается легальный обмен наличных денег населением, снижаются возможности конвертации валют при совершении предприятиями внешнеэкономических сделок), создает почву для коррупции и роста оборотов «теневого валютного рынка», снижает доходность работы банковской системы и ставит под угрозу целостность депозитных и расчетных счетов предприятий. В реальном секторе экономики административное вмешательство в курсообразование на валютном рынке приводит снижению рентабельности деятельности предприятий-экспортеров, вынужденному сокращению этими предприятиями объема производства и реализации продукции, а также товарным дефицитам ввиду необходимости ограничения импорта. Таким образом, проблемы торгового и платежного баланса страны лишь усугубляются.

Административные методы регулирования валютного курса абсолютно недействительны на рынке нерезидентов. Они, напротив, инициируют сброс нерезидентами девальвирующей валюты и ведут к требованиям проводить расчеты только в свободно конвертируемых, твердых

валютах. Все это придает процессу падения курса национальной валюты на рынке нерезидентов новый импульс.

Следует заметить, что привлечение на фондовый рынок инвесторов-нерезидентов оказывает существенное воздействие на состояние конъюнктуры валютного рынка. Успешное решение означенной задачи позволяет правительству и центральному банку решить ряд задач.

Во-первых, увеличить объемы неинфляционного финансирования дефицита государственного бюджета. Таким образом, уменьшается девальвирующее влияние на обменный курс национальной валюты факторов «паритета покупательной способности» и «валютной балансировки». Первый из названных факторов действует через механизм арбитражных сделок. Так, если дефицит государственного бюджета покрывается за счет кредитной эмиссии, то неизбежным следствием этого является рост цен. Реакция хозяйствующих агентов в условиях открытой экономики на повышение цен состоит в усилении интереса к импортированию более дешевой зарубежной продукции. Увеличение импорта связано с повышением спроса на иностранную валюту и ослаблению позиций национальной денежной единицы.

Фактор «валютной балансировки» связан с хеджинговыми и спекулятивными интересами хозяйствующих агентов. В случае роста цен каждый рационально действующий хозяйствующий агент с целью страхования рисков, а также получения спекулятивной выгоды стремится реструктурировать свой баланс в направлении закрытия длинных позиций в теряющей покупательную способность национальной валюте и открытии длинных позиций в иностранной валюте. Это, в свою очередь, негативно сказывается на динамике курса национальной денежной единицы.

Во-вторых, решение задачи привлечения инвесторов-нерезидентов на национальный фондовый рынок обеспечивает рост притока капиталов. Как следствие, на валютном рынке увеличивается спрос на национальные платежные средства, что стабилизирует обменный курс национальной валюты.

Положительное влияние инвестиционной деятельности нерезидентов на фондовом рынке на состояние конъюнктуры валютного рынка очевидно. Однако, правительству и центральному банку следует иметь ввиду спекулятивный характер капитала, вкладываемого в государственные обязательства. Рынок с участием инвесторов-нерезидентов не-

стабилен. Он подвержен резким спадам деловой активности, проявляющимся в оттоке капиталов. Очевидно, что уход средств нерезидентов с рынка долговых обязательств правительства способен подорвать устойчивость национальной денежной единицы, а также привести к увеличению стоимости обслуживания государственного долга.

С точки зрения регулирования валютного курса большой интерес также представляет один из сегментов фондового рынка – рынок производных ценных бумаг (деривативов). Производные ценные бумаги, надписываемые на иностранную валюту и правительственные облигации, позволяют хозяйствующим агентам хеджировать внешнеторговые и инвестиционные риски. Таким образом, у хозяйствующих агентов появляется интерес к открытию на спотовом рынке позиций в относительно нестабильной валюте, что оказывает положительное влияние на динамику ее курса. К тому же развитие рынка производных ценных бумаг привлечет на валютный рынок средства процентных арбитражеров. Данное событие благоприятно скажется как на спот-курсе валюты, так и на ее форвардном курсе.

В силу слабой разработанности в отечественной экономической литературе теории рынка производных ценных бумаг, более подробно рассмотрим механизм взаимосвязи процентного арбитража, форвардного и спотового курсов валюты. Очевидно, что рыночный форвардный курс валюты, имеющей значительные темпы девальвации, будет завышен относительно паритетного форвардного курса. На рыночный форвардный курс большое влияние оказывают не только объективные экономические показатели, но и ожидания хозяйствующих агентов относительно девальвации валюты. Чем менее активен рынок производных ценных бумаг, тем выше роль ожиданий в формировании форвардного курса валюты. Поэтому приход средств процентных арбитражеров на данный рынок сократит спред (разрыв) между рыночным и паритетным форвардными курсами валюты.

При больших оборотах рынка производных ценных бумаг формируемый на нем форвардный курс валюты способен сам превратиться в весомый cursoобразующий фактор на спотовом валютном рынке. Речь идет о том, что определяемый сегодня хозяйствующими агентами форвардный курс может стать базой для спот-курса валюты, устанавливаемого в будущем. Как следствие, у центрального банка появится еще один инструмент корректировки валютного курса.

Говоря о возможностях регулирующего воздействия на валютный рынок через операции на фондовом рынке, мы в тоже время считаем необходимым подчеркнуть краткосрочный характер такого воздействия. Операции на фондовом рынке в состоянии лишь сглаживать негативные явления, происходящие на валютном рынке. Однако они не способны переломить тенденции развития валютного рынка, задаваемые дефицитностью торгового баланса, отсутствием прямых инвестиций, ростом внешнего государственного долга.

## К ВОПРОСУ РЫНОЧНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

*И. В. Королюк*

*Республиканский образовательный центр,  
Белорусская государственная политехническая академия,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Экономика Беларуси уже тринадцать лет находится в постоянном реформировании, причем последние семь лет это реформирование осуществляется самостоятельно. В результате реформирования не была достигнута важнейшая задача — подъем благосостояния народа. Не были увеличены темпы роста в машиностроении с целью обновления основных фондов, т.е. модернизации технологий и повышения производительности труда.

Поиск путей к рыночному хозяйству связан с чрезвычайными трудностями, проявившихся:

- почти повсеместным падением производства;
- существенном снижении реальных доходов при массивном обесценивании денг;
- нарастающая безработица и другие негативные последствия.

Налицо кризис экономики. Причины этого кризиса лежат в практике централизованного планирования экономики, ошибках в ценовой и банковской политике, приведшей к полному краху денежного обращения и катастрофической инфляции. Проблемы усугубляются и растягиваются во временном интервале также в результате того, что рыночная система еще не начала функционировать. Рыночное хозяйство требует переходного периода и длительность его зависит от многих факторов, первую очередь — государственной политикой в рыночных преобразо-



ваниях. Сегодня уже всем стало ясно, что смена системы управления - дело хлопотное и длительное. Можно ориентироваться в реформировании экономики на другие страны, например, Россию, Республику Польшу, страны Балтии или на преобразования, осуществляемые в Восточной Германии.

Пример Восточной Германии в целом неприемлем для Беларуси, т.к. там сравнительно небольшая экономика была растворена в мощной экономической системе Федеративной Республики Германии. Но полностью игнорировать опыт Германии было бы неразумно. Особенно заслуживает опыт Германии в вопросах приватизации и регулирования деятельности предприятий на государственном уровне в период рыночных преобразований.

Реформирование экономики России носит этапный характер. На первом этапе либерализация внешнеэкономической деятельности, свободное ценообразование и приватизация углубили неудачи реформ. Фактически были открыты границы для вывоза ресурсов и ввоза взамен потребительских товаров, что привело к формированию номенклатурно-монополистического капитализма. В настоящее время в России начался новый этап - саморазвивающийся рынок.

В Беларуси также приняты законы, закладывающие основу реформирования экономики.

Трудности с преобразованиями в Беларуси связаны с тем, что сузились рынки сбыта товарной продукции при низкой ее конкурентоспособности при мировых ценах на сырье и энергоносители. Сфера науки переживает острый кризис в результате резкого спроса на научно-технические разработки со стороны производства и снижение государственной поддержки. Научно-технический потенциал находится на грани разрушения. Медленно идет формирование промышленного капитала. Пока формируется торгово-спекулятивный капитал. Не созданы условия для инвестиционного процесса. Банки Беларуси выступают кредиторами, а не инвесторами. Международная конкуренция за иностранные инвестиции достаточно остра.

Директора предприятий в большинстве не научились самостоятельно ставить цели, принимать решения и нести за них ответственность.

По этой причине Беларуси угрожает экономическая депрессия и неприятие рыночных реформ.

При всех трудностях, сложившихся в экономике Беларуси первоочередной задачей ее реформирования является приватизация, но которая не должна стать самоцелью министерств и ведомств, осуществляющих ее. Она должна быть регулируемой и непрерывной. При этом, необходимо избавиться от иллюзии, что приватизация может принести большие доходы сегодняшним собственникам предприятий. Самой главной прибылью должен явиться новый собственник, заинтересованный в активизации инновационной и инвестиционной деятельности.

В Беларуси принят закон о приватизации. Но принятие закона еще ничего не решает. Требуются механизмы организации самого процесса приватизации. Чековая приватизация не принесет желаемых результатов. Акционирование предприятий с контрольным пакетом государства не оживит инвестиционную деятельность без которой экономический подъем невозможен. Сегодня экономика Беларуси по оценке экспертов требует инвестиций порядка 30-45 млрд. долларов в год. Таких инвестиций нет и в ближайшее время не будет. Два-три миллиарда долларов находятся на руках населения в целом погоду по инвестициям не делают, но могут при разумной приватизации и мудрых законах положить начало экономическому подъему. Поэтому на первый план выходит создание политических и правовых условий, которые могли бы привлечь частный капитал. Западные компании довольно верно оценивают высокие перспективные шансы восточноевропейских рынков и географическое положение Беларуси в их формировании. Беларусь также должна это оценить и строить на этом долгосрочную экономическую политику. Стратегическую экономическую политику государства целесообразно строить ясной и цельной. В новой экономике должны существовать наряду с эффективными госпредприятиями финансово-промышленные группы, совместные частные предприятия, кооперативы и т.д. Это должна быть многоукладная экономика, которую необходимо строить путем бизнес-планирования.

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА

*Г. Б. Медведева*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Малый бизнес является составной частью современной структуры экономики и имеет высокую социально-экономическую значимость. Он создает конкурентную среду, позволяет снизить социальную напряженность в обществе, обеспечивает производству гибкость и индивидуализацию, придает динамизм научно-техническому прогрессу.

Реализация социально-экономического потенциала малых предприятий зависит от зрелости рыночных отношений. В странах с развитой рыночной экономикой на долю малых и средних фирм приходится до 50-60% валового внутреннего продукта, так в США - 50-52%, в Японии - 52-55%, в странах ЕС - 63-67%. При низком уровне развития рыночных отношений жизнеспособность малого бизнеса слабая. Вместе с тем, создание благоприятной среды устойчивого роста малых форм хозяйствования, является одним из условий не только выхода из экономического кризиса в странах с переходной экономикой, но и успешного решения проблем рыночных преобразований. Поэтому целесообразно сформировать систему комплексных мер по поддержке малого бизнеса. Эта система должна включать: создание благоприятной политической и экономической среды; меры по ресурсному обеспечению малого бизнеса; развитие инфраструктуры поддержки малого бизнеса.

Решающая роль в становлении системы поддержки малого бизнеса принадлежит государству. Именно оно, как известно, определяет общие правила "рыночной игры".

Определенная нормативная и правовая база поддержки малого предпринимательства создана и в Беларуси. Но принятые законы определили только исходные правовые предпосылки поддержки малого бизнеса, сформировали общие направления политики государства по отношению к данному сектору экономики. Нестабильность законодательства, особенно налогового, отсутствие законодательных актов, обеспечивающих защиту частной собственности, усложнение порядка

регистрации, лицензирования, контроля и ряд других недостатков оказывают деструктивное влияние на процесс становления малого бизнеса.

Приоритетными направлениями в формировании благоприятных экономических условий в государственной политике стимулирования малого предпринимательства должны стать финансирование, кредитование и налогообложение. Целесообразно обеспечить комплексное решение вопросов, связанные с финансовой и инвестиционной поддержкой предпринимательства. Среди первоначальных мер можно выделить следующие: развитие микрокредитования; обеспечение страховых инвестиций; использование венчурного финансирования, лизинга, создание системы льгот по налогам и кредитованию, развитие системы гарантий и взаимного кредитования. Причем государственная поддержка малого бизнеса должна иметь программно-целевой подход, ориентированный на региональный и муниципальный уровни.

В последние 10-15 лет намечилась устойчивая тенденция усиления интеграционных связей крупного и мелкого бизнеса. Развиваются разнообразные формы производственного, научно-технического и иного взаимодействия. В результате повышается конкурентоспособность, стабильность, обеспеченность ресурсами как крупного, так и мелкого бизнеса. Это открывает новые перспективы развития малого предпринимательства, с одной стороны, и с другой - развитие различных интеграционных форм (финансовых, информационных, организационных, научно-технологических и других) создает широкие возможности для формирования системы поддержки малого бизнеса.

В первую очередь поддержку следует оказывать предприятиям, имеющим инновационный потенциал. Мировой опыт показывает, что малый бизнес обладает большей способностью к нововведениям, чем крупное предприятие. Научно-техническая деятельность малого бизнеса отличается гибкостью, оперативностью, инициативностью, но вместе с тем большим риском и нехваткой собственных финансовых ресурсов. Крупный бизнес обладает значительным потенциалом для преодоления этих недостатков, например, через венчурное финансирование или лизинг.

Становление инфраструктуры поддержки малого бизнеса должно быть ориентировано прежде всего на ресурсное обеспечение этого сектора экономики. Содействие нужно оказывать исходя из дифференциации предприятий в зависимости от реальных возможностей роста.

Элементы инфраструктуры могут носить как специализированный, так и универсальный характер. Формирующаяся система инфраструктуры охватывает прежде всего финансовую, образовательную, информационную и интеграционную формы поддержки малого бизнеса. В перспективе инфраструктура поддержки малого бизнеса должна включить все виды ресурсных рынков. Предпочтение следует отдавать структурам носящим региональный и муниципальный характер, т.к. деятельность малого бизнеса ограничена локальными рамками, ориентирована на местный рынок и базируется на местном экономическом и природном потенциале.

В целом следует подчеркнуть, что необходима активизация поддержки малого бизнеса не только со стороны государства, но также общественных организаций, коммерческих структур. Вполне очевидно, что малый бизнес оказывает конструктивное влияние на экономику и является неотъемлемым элементом современных рыночных отношений.

## **ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ НА РАДИОАКТИВНО ЗАГРЯЗНЕННЫХ ТЕРРИТОРИЯХ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ**

*Г. Д. Конашук*

*НИЭИ Минэкономики РБ,*

*г. Минск, Республика Беларусь*

Одна из важных задач государственного регулирования экономических отношений, возникающих в ходе реабилитации территорий, подвергшихся радиационному загрязнению, – обеспечение безопасной жизнедеятельности населения.

Приоритетом в данной ситуации является развитие соответствующей социально-бытовой сферы, способствующей не только созданию безопасных условий жизни людей, но и улучшению качества среды их обитания, сохранению сложившегося уклада жизни, созданию оптимального качества жизни.

Одним из важнейших источников развития социальной сферы в настоящее время остается бюджетное финансирование. Однако дефицит государственного бюджета не позволяет в полной мере обеспечить населению соответствующие условия проживания и материальную поддержку.

С учетом этого в сложившейся ситуации необходимо пересмотреть механизм оказания государственной помощи пострадавшим территориям, предусмотреть новые, негосударственные источники финансирования.

В блоке прямого управления необходимо четкое разграничение функций между республиканскими и региональными органами, передача последним предприятий потребительского комплекса

Одним из ключевых моментов в распределении полномочий между центральными и местными властями являются разграничения в сфере налогообложения, которое в целом должно соответствовать разделению между ними всех других властных полномочий.

В соответствии с приложением "Порядок введения местных налогов и сборов в 1997 году" к Закону "О бюджете Республики Беларусь на 1998 год" местным Советам депутатов предоставляется право вводить на своей территории местные налоги и сборы, перечень которых практически не ограничен.

Таким образом, получается, что можно установить платежи за самые разнообразные товары и услуги. Кроме того, отсутствие четкого определения компетенции местных органов самоуправления в данной области неизбежно приведет к тому, что местные власти, исходя из проблем формирования местных бюджетов, будут вводить налоги и сборы без учета экономических последствий, и внесут элемент непредсказуемости в экономические отношения субъектов хозяйствования. Поэтому было бы целесообразно в ближайшее время упорядочить процесс введения местных налогов и сборов, для чего необходимо разработать примерные положения о порядке исчисления и платы по каждому из местных налогов и сборов. А на их основе местные органы власти могли бы формировать свои нормативные акты о введении местных налогов в действие. Целесообразно также установить верхние пределы ставок по отдельным налогам и сборам, а не общее ограничение по ним.

Одним из дополнительных источников доходов местных бюджетов может стать более эффективное использование имущества местных органов власти (сдача в аренду, организация концессий, создание смешанных предприятий).

Перспективным источником дополнительных доходов могут стать местные займы, средства от которых направляются на решение объявленных заранее задач. Но, так как займы ведут к росту задолженности, а следовательно, к дополнительной нагрузке на местные бюджеты по вы-

плате процентов, то они должны находиться под строгим контролем центрального правительства.

Новые источники налогового обложения следует искать в доходах и собственности физических лиц.

Местному уровню управления должны быть предоставлены, по нашему мнению, такие виды налогов, база которых немобильна и не поддается решений местных властей. Наиболее точно этим критериям соответствует налог на недвижимость.

С учетом специфики загрязненных территорий и роста дефицита местных бюджетов на современном этапе, с целью ускорения темпов преодоления последствий катастрофы в течение ближайших лет необходимо сохранить государственные субсидии и дотации. В последующем эти территории целесообразно финансировать в основном за счет предоставления кредитов.

Поскольку финансовая поддержка загрязненных зон за счет государственного бюджета из года в год сокращается, то она должна приобретать адресное, целевое назначение. Это позволит, с одной стороны, предотвратить аккумуляцию выделяемых бюджетных средств в областных центрах, а, с другой стороны, решать проблемы в более неблагоприятных радиоактивно загрязненных районах.

Централизованные средства целесообразно направлять на объекты, имеющие республиканское значение.

К инструментам воздействия государственных органов на основные звенья социально-культурного комплекса на радиоактивно загрязненных территориях можно отнести: нормативное регулирование содержания и форм деятельности, ценообразования и условий кредитования, организации и оплаты труда, порядка получения и распределения средств; использование полномочий в области налогообложения, лицензирования, аттестации предприятий и организаций; размещение заказов, экономически выгодных для исполнителя, включая оплату работ продукции и услуг; полное или частичное финансирование конкретных направлений деятельности, целевые дотации и субсидии; контроль над процессами вне рыночного распределения ресурсов и продукции (услуг).

Подытоживая вышесказанное, следует отметить, что в условиях формирования рыночных отношений для загрязненных территорий важно повышение роли территориального финансирования. Основными принципами региональной финансовой политики должны стать:

- снижение уровня централизации финансовых ресурсов и предоставление реальной самостоятельности в распоряжении средствами районному звену на основе изменения форм аккумулирования доходов, пересмотра источников поступления централизованных ресурсов;
- рациональное сочетание централизованных финансовых и кредитных ресурсов путем вытеснения практики безвозмездного бюджетного финансирования хозяйствующих субъектов на долгосрочное и краткосрочное кредитование с последующим возвращением авансированных средств;
- направленность налоговой политики местной администрации на активное стимулирование предпринимательской и хозяйственной деятельности и расширение на этой основе самой базы финансирования развития социальной сферы;
- соблюдение принятой представительным органом власти приоритетности и адресной целевой направленности расходования бюджетных средств, контролируемое ежегодным отчетом исполнительных структур перед соответствующими органами контроля.

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

*Ж. Г. Плескач*

*Брестский государственный университет,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Переходная к рынку экономика подвержена инфляции. Инфляция нередко приобретает непредсказуемый характер с высокими темпами, и тогда правительство пытается административными мерами подавить формы проявления инфляции, а не систематически заниматься устранением её причин.

Глубинные причины инфляции существуют в любой экономике рыночного типа. Однако, проводя постоянно антиинфляционную политику, развитые страны научились находить эффективные методы борьбы с инфляцией, добились значительного снижения темпов, научились прогнозировать уровень инфляции.

Инфляция проявляет себя вначале на денежном рынке, а затем её "вирусы" поражают все другие рынки: товаров, услуг, рабочей силы,



сырья, кредитов и т.д. Правительство принимает меры, связанные с кредитами, налогами, инвестициями, дотациями. Действия правительств связаны не с централизацией власти на рынке, а наоборот с либерализацией, созданием конкурентной среды. Это со временем способствует снижению цен. Данная политика не дает ежеминутных результатов, однако она не разрушает рыночные механизмы. Направляет их на "борьбу" с ростом цен.

В условиях переходной экономики, темпы инфляции могут увеличиваться за счет развращения всех её механизмов: налоговой инфляции, инфляционных ожиданий, инфляции ценовой накладки и издержек. Это толкает правительство к принятию экстренных мер, которые сводятся к контролю за ценами. Поскольку большая доля экономики в руках государства, оно начинает контролировать рост цен, заранее его установив. Как следствие, инфляция начинает выражаться в скрытых формах: очередях, дефиците, существовании нелегального рынка.

Чем отличается прогнозируемая инфляция от непрогнозируемой? Если инфляция прогнозируемая, то ожидаемый темп инфляции совпадает с реальным темпом. Когда заемщик и кредитор оговаривают ставку процента, они предполагают, какие значения примет темп инфляции по истечении срока ссуды. Это ускоряет движение денег. Создает уверенность в сохранении и увеличении своих доходов как у кредиторов, так и у заемщиков.

В случае с подавленной, непрогнозируемой инфляцией процентная ставка нестабильна. Это делает невозможным заранее определить её уровень. Становится проблематичным заключение контрактов, особенно долгосрочных, из-за неуверенности сторон в получении доходов. Каждый, кто владеет финансовым активом, доходы от которого фиксируются в номинальном выражении, будет терпеть убытки в результате непрогнозируемого роста цен.

Контроль за ценами приводит к тому, что равновесная картина на товарном рынке перестает регулироваться движением цен. Теряется взаимосвязь между движением цен и спроса. У инвесторов нет возможности определить направления потоков капиталовложений.

Отрицательные социально-экономические последствия прогнозируемой инфляции связаны с уменьшением ценности сбережений людей, с отвлечением большого количества денег из сбережений на покупку

товаров и услуг. Фирмы теряют на издержках, связанных со сменой ценников, с печатанием каталогов и т.д. Кроме того, налоговое законодательство не в состоянии принимать в расчет инфляцию, поэтому компенсационные надбавки уменьшаются за счет прогрессивного налога.

Социально-экономические последствия от непрогнозируемой, подавленной инфляции более разрушительны. Непрогнозируемая инфляция способствует спекулятивному перераспределению богатства между людьми. Она приносит выгоду фирмам и государству за счет доходов домашних хозяйств. Поскольку старшее поколение склонно держать больше номинальных доходов, чем молодое, то непрогнозируемый рост общего уровня цен имеет тенденцию к перераспределению богатства от старшего поколения к молодому. Происходит также перераспределение доходов между различными слоями населения. Прежде всего теряют люди с фиксированными доходами. Выплата компенсаций не может быть рассчитана исходя из темпов инфляции, поэтому она никогда не может удовлетворить лиц с фиксированными доходами. В целом заработная плата пересматривается только спорадически, более высокая инфляция приводит к большим изменениям заработной платы во времени. Сразу после увеличения номинальной заработной платы реальная, как правило, находится на высоком уровне. Затем, по мере того, как инфляция продолжается, а номинальная зарплата остается неизменной, реальная снижается вплоть до момента очередного повышения.

Кроме того, инфляция связана с инфляционным налогом, т.е. капитальными убытками, понесенными в результате инфляции теми, кто держит денежные средства. Так как эластичность спроса на деньги относительно дохода обычно меньше единицы, инфляционный налог сам по себе, как правило, регрессивен, т.е. более бедные люди уплачивают большую долю своего дохода в качестве инфляционного налога, чем более богатые.

Из-за ограниченности налоговых поступлений не решается проблема дефицита бюджета. Дефицит государственного бюджета может быть ликвидирован за счет: займов у населения, использования валютных резервов, эмиссии денег.

Избавить экономику от инфляции, не переведя её в открытые формы, невозможно. Только в этом случае возможно осуществление как

методов краткосрочной антиинфляционной политики, так и долгосрочного регулирования.

### Литература

1. Лившиц А.Я. Введение в рыночную экономику: Курс лекций. - М.: Квадрат.
2. Сакс Дж.Д., Ларрен Ф.Б. Макроэкономика. Глобальный подход. - М.: Дело.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. - М.: Дело.

## СПОСОБНОСТЬ К САМОФИНАНСИРОВАНИЮ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ ЗАДЕЙСТВОВАНИЯ

*О.В. Пашкевич*

*Полоцкий государственный университет,  
г. Новополоцк, Республика Беларусь*

Способность предприятия обеспечить воспроизводство и автономное развитие характеризуется показателем способности к самофинансированию (ССФ), который можно определить двумя способами:

- 1) вычитанием оплаченных расходов из суммы, полученной при реализации продукции (работ, услуг);
- 2) суммированием чистой прибыли за период и невыплаченных расходов [1].

Расчет этого показателя показывает, что он состоит в основном из ресурсов, соответствующих амортизационным отчислениям и прибыли. В зависимости от целей анализа способность к самофинансированию может интегрировать в себе средства различных резервов (страховых фондов, фондов предстоящих платежей и др.). Данный показатель отражает только *потенциальную* способность автономного финансирования предприятием достижения как текущих, так и стратегических целей. Сфера использования показателя способности к самофинансированию ограничена указанным обстоятельством, а также следующими моментами:

- связанные со способностью к финансированию потоки денежных средств могут быть скрыты или сдвинуты из-за изменений в текущих

активах и пассивах (кредит поставщиков или кредит потребителям, рост запасов готовой продукции и др.);

- реальное самофинансирование может быть ниже значения показателя из-за использования части прибыли на потребление (социальные выплаты, дивиденды и т.д.);

- оценка величины данного показателя возможна лишь в случае четкого представления о потребности в объемах финансирования.

С учетом вышеназванных ограничений нами был проведен анализ способности к самофинансированию предприятий промышленности Витебской области, результаты которого представлены в таблице. При этом не принимались во внимание средства фондов и резервов, создаваемых на предприятиях, ввиду их "неденежного" характера (например, фонды переоценки основных средств, дооценки товарных запасов и др.)

*Таблица. Способность к самофинансированию промышленности Витебской области*

Показатель	1992	1993	1994	1995	1996
Прибыль, млрд. руб.	40,75	296,16	825,54	1275,78	1570,00
Амортизационные отчисления, млрд. руб.	0,46	11,25	15,50	785,10	734,03
ИТОГО способность к самофинансированию	41,21	307,41	841,04	2060,88	2304,03
Темп изменения ССФ к 1992 году, раз	1,00	7,46	20,41	50,01	55,91
Темп изменения с учетом инфляции, раз	1,00	0,72	0,10	0,09	0,07
Справочно: индекс инфляции к декабрю 1992 по РБ, раз	1,00	10,30	205,19	541,75	825,89

Видимый на первый взгляд рост способности к самофинансированию сводится на нет исключением влияния инфляции. Обращают на себя внимания более быстрые темпы роста амортизационных отчислений по сравнению с увеличением суммы прибыли: средние темп роста за 1992-1996 годы составил 6,32 и 2,49 соответственно. В качестве положительного момента следует отметить, что при среднем увеличении ССФ в рассматриваемом периоде в 2,74 раза капиталовложения по

промышленности Витебской области ежегодно увеличивались в 3,62 раза. Однако при сопоставлении потенциала финансирования с потребностями промышленности региона выявляется устойчивая тенденция снижения способности предприятий самостоятельно обеспечить текущее и стратегическое развитие: в 1996 году способность к самофинансированию в 8 раз меньше необходимых для оживления промышленности инвестиций и в 5 раз меньше превышения кредиторской задолженности над дебиторской. (Последнюю величину можно условно принять как потребность в пополнении оборотного капитала).

Очевидно, что основной проблемой в сложившейся ситуации является увеличение способности к самофинансированию в промышленности через повышение эффективности производства (в 1996 году рентабельность промышленной продукции по области составила 9,1%). Однако помимо реализации ресурсо- и энергосберегающей политики, использования новых и высоких технологий актуальным направлением за действия способности к самофинансированию предприятий промышленности, на наш взгляд, может стать создание системы управления денежными потоками, включающей в себя следующие подсистемы [2]:

- подсистема формирования объекта управления, то есть денежных поступлений, главной в которой должна стать финансовая служба, несущая ответственность за конечные результаты деятельности субъекта хозяйствования;

- подсистема планирования денежных потоков, позволяющая прогнозировать движение денежных ресурсов в конкретные периоды времени путем разработки денежных балансов *cash flow* (кассовых планов);

- подсистема контроля, выявляющая основные источники денежных поступлений и направления их использования посредством составления отчета о движении денежных средств;

- подсистема анализа, включающая оценку эффективности как произведенных денежных затрат и вложений, так и альтернативных способов приложения денежных ресурсов.

В подсистемах контроля и анализа представляется целесообразным пересмотр традиционных подходов к оценке платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия. Используемый в настоящее время набор показателей (коэффициенты автономии, платежеспособности, текущей ликвидности и др.) не дают реального представления об обеспеченности предприятия собственными денежными ресурсами.

Ограниченная способность к самофинансированию промышленных предприятий Витебской области предъявляет повышенные требования к качеству управления денежными потоками. Пренебрежение решением данной задачи в настоящий момент только усилит разрыв между потребностью в финансировании и потенциальными возможностями субъектов хозяйствования в будущем.

### Литература

1. Ришар Ж. Аудит и анализ хозяйственной деятельности предприятия: Пер. с франц. под ред. Л.П. Белых. - М.: Аудит, ЮНИТИ, 1997.
2. Ткачук М.И., Киреева Е.Ф. Управление денежными потоками предприятия. - Мн.: ООО "Мисанта", 1997.
3. Народное хозяйство Витебской области в 1996 году (статистический сборник). - Витебск, 1997.

## ПРИОРИТЕТЫ И ЦЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

*Е. В. Саливончик*

*Строительный факультет, Брестский политехнический институт,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Социальная политика в последние годы реализуется в условиях обострения экономической ситуации в Республике Беларусь. В этой обстановке не могло не произойти "урезания" ресурсов для социальных нужд. Уровень жизни основной массы населения резко снизился: реальные доходы по сравнению с предреформенным периодом составляют, согласно разным оценкам, от 40 до 60 %. Около трети населения имеет доходы ниже прожиточного минимума. Социальная плата за реформирование оказалась, таким образом, недопустимо высокой, и возможности ее дальнейшего роста исчерпаны.

Сложилась обстановка, когда заработная плата может из экономической категории постепенно превратиться в социальное пособие, не связанное с реальным количеством и качеством труда. Рассмотрим проблему социальной гарантии минимальной заработной платы. Согласно данным за период с декабря 1990 года по октябрь 1997 года удельный

вес минимальной заработной платы в минимальном потребительском бюджете снизился с 78 до 9.5 % соответственно. Поэтому было бы разумным законодательно утверждать не абсолютную величину минимальной зарплаты, а график ее приближения к прожиточному минимуму. Необходимо оторвать определение размеров льгот и компенсаций от минимальной зарплаты, что позволит развязать руки в плане как подъема последней, так и трансформации тех или иных льгот. А за основные принципы исчисления социальных выплат разумно принять стоимость минимального потребительского бюджета для соответствующих категорий граждан (пенсионеров, студентов, детей и др.).

При ускоренном развитии частных и смешанных форм собственности область прямого государственного влияния на социальные процессы должна уменьшаться, а многие социальные функции не могут не переходить к новым владельцам. В первую очередь это касается вопросов труда и его оплаты, перечня аспектов социального страхования и социальной защиты, проблемы содержания и развития социальной инфраструктуры. Административные способы регулирования труда в этой обстановке следует заменить системой договорных отношений между работодателями и работниками. Социальная сфера является самой инерционной. Социально-трудовые отношения касаются всех граждан, и коренные ломки здесь невозможны, так как чреватые немедленной непредсказуемой реакцией общества. В сложившихся экономических условиях социальная политика сводится к пожарным реакциям на чрезвычайные ситуации.

Отмечая определенные положительные качества советской системы социальной защиты, следует признать: базируясь на административно-распределительных методах, она во многом сводилась к оказанию гражданам поддержки и по преимуществу носила "собесовский" характер (который в условиях мощного спада производства и сокращения ресурсов на потребление даже усилился). Эта система рассматривала социальную сферу лишь как требующую затрат. Такой образ мышления продолжает доминировать, и его необходимо преодолеть, так как социальная сфера не только зависит от положения в экономике, но и способна активно на нее влиять. Цель социальных реформ заключается поэтому в постепенном переходе к предпочтительно экономическим методам мобилизации и использования ресурсов для социальной сфе-

ры, в переориентации системы соцзащиты с оказания помощи на подготовку людей к труду, их вовлечение в производство и на стимулирование последнего. Это будет логично, если труд работающих создаст материальные условия для благополучия неработающих, а структура численности населения Беларуси объективно меняется в пользу последних. Отсюда по отношению к неработающим вряд ли стоит идти по пути увеличения льгот, компенсаций, гарантий, а вот относительно работающих ситуация может и должна быть другой: необходимо пойти на активные меры по усилению социальной защиты этой категории населения. Здесь должен быть соблюден принцип социальной гарантированности, призванный оказывать содействие росту эффективности производства, производительности труда и нормальному воспроизводству рабочей силы, стимулировать индивидуальные накопления (это и важный аспект механизма стимулирования труда).

Немаловажно ускорить формирование правовых основ социально-трудовых отношений. В первоочередном порядке необходимо принять Трудовой кодекс и законы о прожиточном минимуме и о минимальной заработной плате, об основных принципах социального страхования, о государственном обеспечении выполнения социальных программ в Республике Беларусь.

Сближение и интеграция стран-участниц СНГ планируют формирование не только общего экономического, но и общего социального поля: без этого нереально обеспечить свободное передвижение рабочей силы в границах Содружества. Обязательной поэтому представляется разработка общих правовых основ социально-трудовых отношений.

Стратегической целью мероприятий государства по реформированию оплаты труда является создание механизма рыночного регулирования заработной платы. Который будет формировать ее как цену рабочей силы на рынке труда, и обеспечивать оптимальное сочетание интересов работодателей и работников,

Эффективный механизм рыночного регулирования заработной платы должен включать следующие элементы:

1. Многоуровневая коллективно-договорная система, позволяющая с достаточной полнотой отобразить требования рынка труда к рабочей силе.
2. Налоговая система регулирования индивидуальных доходов, должна обеспечить справедливое участие всех граждан в удовле-



творении общегосударственных и территориальных социальных потребностей.

3. Система минимальных государственных гарантий в области оплаты труда, направленная на защиту заработной платы от имманентных негативов рыночной экономики.
4. Мощная и разветвленная информационная система, дающая работникам и работодателям объективную и полную информацию о цене функционирующей рабочей силы в самых всевозможных разрезах (по профессиям, разрядам, отраслям экономики, территориям и т.п.)

Каждая из этих четырех подсистем единого механизма рыночного регулирования заработной платы находится, по сути, в зародышевом состоянии, и предстоит колоссальная работа по их развитию. Речь идет о нацеливании реформационного курса на рост благосостояния работающих при одновременном активном воздействии на повышение эффективности деятельности новых собственников предприятий, а также на создание более благоприятных условий для социального обеспечения нетрудоспособных.

### Литература

1. Дубянская Г. Заработная плата в период реформ. // РЭЖ. №1, 1997
2. Приоритетные задачи усиления социальной политики. // РЭЖ. №5, 1997
3. Национальная экономическая газета. №6 от 05.02.97, №10 от 05.03.97, №20 от 14.05.97.
4. Советская Белоруссия. № 242 от 25.1 1.97

## THE MAIN DIRECTIONS OF RESOLVING SOCIAL AND ECONOMIC, TERRITORIAL AND PLANNING PROBLEMS BOUND UP WITH THE REHABILITATION OF THE BELARUS REGIONS DAMAGED BY RADIATION

*Tereshkova Galina*

*Department of Architecture, Belarussian State Polytechnic Academy  
Minsk, Republic of Belarus*

One of the aims of the state town building policy of the Republic of Belarus for the time being is to provide safe conditions of life for the population and to form a favorable environment on the territories damaged by radiation

after Chernobyl catastrophe. Despite the realized large-scale defense, proceedings aimed to minimize ecological, economical, and social consequences of the accident, as well as social and economical problems which provoked in their turn a transformation of territorial and planning structure of regional systems of the population redistribution, were not only resolved but instead of that aggravated.

The main social and economic problems are:

- substantial decrease of the economic potential of the radioactively damaged regions as a result of the loss of considerable part of the resources (human, natural, material and technical);
- unfavorable demographic structure of the population (the low birth-rate, the high percent of pensioners and low percent of the able-bodied people) which considerably complicates the functioning of the social and manufacturing life-support systems;
- deficit of high experienced workers and a surplus of the unskilled workers which reduces possibilities to use the existing economic potential;
- uneven location of the objects of public services that creates disproportion in providing of different kind of service for the population;
- deficit of the territories and place for the recreation and sanitation in the time of a high necessity of sanitation on ecologically safe natural places;
- insufficiently grounded distribution of investments;
- territorial and branch irregularity of the programs of economic development that decreases their results efficiency.

The main territorial and planning problems are:

- transformation of the systems of redistribution after settling of the population out of the territories polluted by radiation, it provoked some disproportion in conditions of vital activity of the population;
- change of access to the central settlements, their role and place in system of redistribution of population that decreased the rate of provision of the public services for the population;
- change of the system of utilization of polluted lands (transfer of the part of agricultural lands to the state forest fund and others), which changed planning and functioning scheme of division lands into zones in some areas;
- change of conditions of the natural and recreation territories guard and utilization that provoked an upset of the planning structure of natural and ecological frame of the territory;

- creation of vast depopulated zones and territories with a low quantity of population, the total decrease of the density of population that created the problem of the rational use of the territorial resources.

A modern period of the overcoming the consequences of the Chernobyl catastrophe is determined as a regenerating one, and it means that side by side with measures of defense against the radiation, the rehabilitation measures aimed to modernize the environment of the vital activity of population. The main directions of resolving the existing social and economic as well as territorial and planning problems of the rehabilitation on the polluted regions in Belarus, where according to medicine people can leave are as follows:

Elaboration of a prognosis and a long term program aimed to form a stable environment for the people on the territories damaged by radiation which must be based on results of medical and radiological valuation of the remote consequences of the catastrophe on the health of people.

Formation of full fledged systems of people distribution with the central settlements of different level providing for the population the best conditions of access and developed system of objects of medical, cultural, municipal, transport services, as well as education and trade.

Formation of a basis net of redistribution of people with a concentration of the population along the main communication corridors and in zones of influence of central cities taking into consideration the existing and coming in future losses of the population.

Elaboration and effectuation of the proceedings favoring the activation of economical and social development is to train the population for new forms and methods of operational activity in conditions of market taking into consideration unfavorable ecological conditions; to train the local administration for effective forms of management, for the capacity to take decisions and to create economic advantages for the development of business undertakings and so on.

A stable functioning and development of settlements and territories suffered from Chernobyl catastrophe is possible only in case of a complex method considering social and economic, ecological, natural and landscape, and especially town building conditions.

Thus, the resolving of complex town building proceedings having a rehabilitation character and aimed to modernize the systems of redistribution of

population from the areas damaged by radiation will give the possibility to improve the conditions of vital activity of people, to create safe conditions of life and more favorable situation for a successive elimination of social and economic, territorial and planning problems.

## **СТАБИЛИЗАЦИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

*Н. Ф. Яковенко*

*Экономический факультет, Брестский политехнический институт,  
г. Брест, Беларусь.*

В 1990 году в Республике Беларусь валовой внутренний продукт на душу населения составлял 3 340 долларов США, а уровень бедности составлял всего лишь 1 %. К 1995 году данные показатели существенно изменились: валовой внутренний продукт на душу населения уменьшился до 1280 долларов, а уровень бедности возрос до 25 %.

Таким образом, существенно снизились уровень и качество жизни населения. В связи с этим в настоящее время возрастает актуальность трех основных проблем, решения которых позволит стабилизировать и уровень и качество жизни населения в Республике Беларусь:

- 1) продолжение спада экономики и снижения доходов населения;
- 2) растущие бедность и неравенство;
- 3) неэффективные и неадресные расходы на социальную защиту населения.

Так как основная причина дестабилизации качества жизни населения в Республике Беларусь вызвана экономическим спадом, в первую очередь необходимо решать проблему экономической стабилизации и роста.

Главный аспект решения данной проблемы - установка конъюнктурного ценообразования на все товары и услуги. В настоящее время цены на социально значимые товары и услуги (продовольственные товары, жилье, коммунальные услуги) на 30 - 50 % ниже уровня реальных затрат на их производство с целью защиты неимущих слоев населения. Но данных контроль ценообразования государством приводит к искажению ценообразования и тормозит развитие рыночного механизма, стимулирует нерациональное использование ресурсов, приводит к

государственному уравнительному субсидированию практически всех слоев населения и росту негативных социально-экономических последствий.

Второй аспект - создание новых рабочих мест. Государственное регулирование должно быть направлено не на ценообразование, а на создание нормальной рыночной среды и развитие рыночной конъюнктуры. Для этого необходимо:

- установить нормальную законодательную базу для развития малого и среднего бизнеса;
- разработать механизм стимулирования развития малого бизнеса;
- отменить государственное регулирование уровня заработной платы и численности персонала на предприятиях всех форм собственности;
- снизить налоговый пресс, в том числе и налоги на фонд заработной платы для предприятий всех форм собственности и упростить систему налогообложения.

Третий аспект – разработка государственной программы социальной защиты населения Республики Беларусь, основанной на перераспределении доходов, финансовом обеспечении. В ее состав должна входить подпрограмма целевой адресной помощи малоимущим слоям населения. реализация которой будет особенно эффективной при введении системы персонифицированных налоговых счетов. Но действенность данной программы возможна при выполнении условий:

- 1) введения законодательной базы по социальной защите населения: (реформа пенсионного обеспечения в Республике Беларусь, закон Республики Беларусь “О прожиточном минимуме” и др.) ;
- 2) реальном финансировании данной программы;
- 3) реструктуризации экономики, способствующей росту реальной заработной платы;
- 4) создание финансово устойчивой системы социального страхования с учетом опыта развитых рыночных стран.

В настоящее время в республике введены десятки пособий по социальному страхованию и социальной помощи, которые по объему составляют около 36 % расходной части государственного бюджета, но не оказывают существенного влияния на снижение показателя бедности. Основная причина – нецелевая направленность при распределении социальной помощи. Как показывает статистический анализ, в целом, богатые и средние слои населения получают в полтора раза больше по-

собий, чем бедные слои, тогда как 37 % остро нуждающихся семей реально лишены данных пособий при росте номинальных доходов на душу населения в Республике Беларусь, в том числе и среднемесячной заработной платы, реальные доходы граждан Республики Беларусь на начало 1996 года составляли 80,5 % от уровня доходов на конец 1994 года.

Кроме того, другой индикатор оценки уровня жизни - фактический объем розничного товарооборота постоянно снижается. Например, только за 1995 год он снизился на 26 %. Структура данного показателя постоянно изменяется в сторону увеличения доли продовольственных товаров до 66-68 %. В среднем заработная плата бедных слоев населения обеспечивает покупку 40-60 % товаров из минимальной потребительской корзины. Рост бедности прямо пропорционален росту численности семьи. Риск бедности для неполных семей с детьми превышает 50 %.

## **СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ**

*А. А. Гусаков*

*Российская инженерная академия  
г. Москва, Россия*

Одним из мифов, доставшихся нам от уходящей социально-экономической системы и существенно повлиявших на нашу технологическую и экономическую отсталость, является миф о мировом превосходстве советской системы образования. Очевидно, что если бы это был не миф, то наша страна не отстала бы от передовых стран мира практически во всех сферах жизни, не проедала бы природные ресурсы наших внуков и правнуков, а жила бы за счет передовых технологий и материального производства, как и другие передовые страны.

Хотя общий уровень культуры и образования основной массы людей весьма широк, многие достижения нашей системы образования, которыми мы привыкли гордиться, оказались на поверку отрицательными его характеристиками, затратными, неперспективными, тупиковыми или ошибочными.

Бесплатность высшего образования обесценила его и сделала доступным как для способных, так и для посредственных людей, снизила общее количество специалистов, а, следовательно, и качество выпускаемой ими продукции.

Большое количество специалистов с высшим образованием, в частности инженеров, привело к их перепроизводству, использованию не по специальности, снизило их престиж и уровень оплаты труда, увеличило бюджетные затраты на подготовку излишнего количества специалистов при низкой их отдаче.

Узкая специализация привела к дефициту широко эрудированных специалистов, способных проводить современные комплексные разработки и выполнять системные проекты.

Идеологизация образования поглотила много невосполнимого учебного времени и не дала специалистам необходимых обществоведческих и социальных знаний.

Политэкономическая подготовка для условий "развитого социализма" обрекла специалистов на полную экономическую безграмотность и неспособность вписаться в мировую экономику.

В целом наша система высшего образования давала идеологически зашоренных исполнителей, а не творчески инициативных специалистов, необходимых для технического прогресса и рыночной экономики. Поэтому надо признать, что Россия и все страны СНГ оказались без кадрового обеспечения в новых экономических условиях, когда известный лозунг "Кадры решают все" стал как никогда актуален.

На всех уровнях мы активно обсуждаем и ищем пути решения самых разных проблем, не понимая, что они являются следствием главной проблемы — проблемы образования, решение которой должно предшествовать решению всех остальных проблем без исключения. При этом нельзя забывать, что система образования является наиболее инерционной и ее перестройка потребует многих лет для решения возникших новых экономических задач (сокращение бюджетного финансирования, переход на коммерческое финансирование, развитие вузовского предпринимательства и др.), кадровых задач (отток молодых научных кадров за рубеж и в другие сферы деятельности, сокращение выпуска аспирантур и докторантур, отсутствие специалистов по новым направлениям и др.), организационных задач (ликвидация слабых и организация коммерческих вузов и факультетов, открытие новых специальностей, повышение престижа вузовского образования, перевод вузов на современные технологии образования, новое оснащение процесса образования и др.).

Современные технологии образования и новое информационно-техническое обеспечение учебного процесса развивается семимильными шагами. Сегодняшние студенты уже не знают, что такое логарифмическая линейка, которая была единственным вычислительным "оборудованием" студентов и инженеров вплоть до 70-х годов. Практически все студенты имеют аудио-, видеоаппаратуру, компьютеры, многие используют Интернет. Дистанционное обучение, мультимедийные системы становятся неотъемлемой базой образовательных технологий. Развиваются инженерно-психологические разработки, физиологи ведут поиски ускоренного обучения человека путем информационной "загрузки" непосредственно подсознания, минуя сознание. Поскольку локомотив мировой рыночной системы сразу насытит наш рынок всеми достижениями техники и технологии ("заграница нам поможет"), технико-технологические проблемы образования не являются для нас первоочередными.

Этого нельзя сказать о содержательных (чему учить) и организационных (как организовать) проблемах образования, которые не только являются социально-экономическими проблемами, но могут быть решены только нами, знающими особенности и менталитет наших людей.

К сожалению, эти проблемы практически не решаются, либо откладываются и, тем самым, создают непреодолимые препятствия социально-экономическим преобразованиям в условиях перехода к рыночной экономике в России и странах СНГ. Перечислим наиболее актуальные, по нашему мнению проблемы, требующие первоочередного научного, экономического и организационного решения.

1. Маркетинг, т.е. целенаправленная деятельность на рынке квалифицированного труда, постоянное изучение и прогнозирование потребности тех или иных специалистов. Формирование на этой основе карьерных графиков роста или падения престижа и оплаты труда, планирование количества и качества подготовки специалистов для полного удовлетворения спроса.
2. Совершенствование номенклатуры специальностей выпускников средних и высших учебных заведений, а также кандидатских и докторских диссертационных советов, подготовка по новым специальностям учебно-методического обеспечения и преподавательского состава.



3. Создание новой системы тестирования абитуриентов и претендентов на те или иные специальности, что позволит им правильно ориентировать свой выбор и согласовывать его со своими возможностями.
4. Формирование в процессе подготовки и переподготовки любых специалистов системотехнического мышления как долгосрочных, фундаментальных знаний и методологии творчества при проектировании, конструировании, эксплуатации функциональных систем, способных достигать заданный полезный результат (целевую функцию) в процессе своего функционирования.
5. Получение практических знаний и навыков в области применяемых технологий создания функциональных объектов, а также профессионального умения методологически расчленять любой объект на подсистемы, находить и совершенствовать стыки между подсистемами.
6. Создание новой самофинансирующей системы плановой переподготовки специалистов всех уровней с целью повышения квалификации, переквалификации, освоения новых специальностей и технологий с широким использованием маркетинга, новой номенклатуры специальностей, системы тестирования.
7. Создание постоянно действующей самофинансирующей системы ежегодной сертификации дипломированных специалистов, претендующих на практическую деятельность в любой сфере материального производства, введение правовых основ такой сертификации.

### **СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ: АСПЕКТЫ ПЛАТНОГО ОБРАЗОВАНИЯ.**

*А. С. Ключников*

*Витебский филиал негосударственного института современных знаний,  
г. Витебск, Республика Беларусь*

Недостаток средств, выделяемых из госбюджета на государственное, так называемое бесплатное образование, всегда остро стоял перед руководителями учебных заведений. Во времена плановой экономики

их дефицит покрывался за счет нировских хоздоговорных работ, выполнявшихся профессорско-преподавательских составом вузов, спонсорскими взносами крупных промышленных предприятий (особенно оборонных отраслей промышленности), резервами совета министров за счет капиталовложений, личными протекциями руководителей.

Еще в доперестроечные времена (1988, 89 г.г.) автор данной работы, будучи ректором Витебского технологического института легкой промышленности, использовал платный сверхплановый набор абитуриентов, успешно сдавших вступительные экзамены и не прошедших по конкурсу, позволявший за счет договоров с предприятиями осуществлять развитие и укрепление материально-технической базы вуза.

Еще более обострившийся вопрос финансирования образования (как впрочем и других бюджетных сфер — медицины, культуры, спорта и др.) в условиях переходной экономики востребовал развития негосударственного сектора финансирования этих жизненно необходимых и важных отраслей.

В данной работе излагаются социально-экономические аспекты развития негосударственного учебного заведения на примере Витебского негосударственного института современных знаний.

Анализируется наличие в регионе промышленных предприятий и состояние предпринимательского сектора экономики, позволяющие динамично регулировать перечень специальностей и специализаций вуза. Например, разумное сочетание экономических, гуманитарных и технологически, правильный выбор специализаций.

Главным аспектом формирования научно-педагогического коллектива является необходимость того, чтобы заведующие кафедрами и ведущие преподаватели негосударственного вуза являлись учредителями предпринимательских активно работающих структур в различных отраслях экономики региона. Это обеспечивает привлечение к их работе студентов, решает проблему практик, курсового и дипломного проектирования. Одновременно решается проблема переподготовки кадров в рамках спецфакультета.

Рассматриваются различные аспекты взаимодействия с администрацией, государственными вузами, территориальным комитетом министерства предпринимательства и инвестиций, другими государственными и общественными организациями.

Отдельно излагается опыт работы по повышению научно-педагогической квалификации преподавателей через ВАК РБ и негосударственные отраслевые академии, международные связи и проблемы разработки учебно-методических материалов.

Обсуждаются проблемы двух вариантов создания учебно-методической базы в экономическом аспекте: наличие собственной мини-типографии или использование наработок других вузов или других типографий.

Анализируются экономические аспекты создания учебных и рабочих планов в плане унификации общеобразовательных дисциплин и, частично, спецкурсов. Особое внимание уделено экономической оптимизации учебных и рабочих планов в обучении студентов с возможностью одновременного получения двух дипломов о высшем образовании по двум специальностям.

## **О ЦЕЛЯХ И ЗАДАЧАХ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ**

*В. Г. Афонин*

*экономический факультет БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Важнейшую роль в жизни любого общества играют образовательные и воспитательные структуры: это прежде всего семья, различные коллективы, системы и средства массовой информации (особенно электронные), литература, аудио- и видеофильмы, компьютерные коммуникации и продукты, образовательно-воспитательные заведения (от детских садов до ВУЗов), армия, правоохранительная система и т.д.

Ниже будут рассмотрены некоторые аспекты деятельности образовательно-воспитательных заведений (ОВЗ) Республики Беларусь, хотя многое из сказанного можно отнести и к другим образовательно-воспитательным структурам.

Для каждого ОВЗ должны быть разработаны четкие цели и задачи всей его деятельности.

Основная продукция ОВЗ - его выпускники, т.е. конкретные люди, получившие в ОВЗ определенное образование и воспитание.

Поэтому первое, с чего следует начинать - это формирование продуктивной и четкой модели идеального выпускника ОВЗ. Эта идеальная

модель, как правило, недостижима на все 100%, но она указывает ориентиры и направление деятельности всего ОВЗ, его основные цели и задачи

Сформулируем три естественных на наш взгляд требования, которые должны входить в концептуальную модель идеального выпускника любого ОВЗ, но по каким-то причинам обычно не включаются даже в квалификационные характеристики выпускников ВУЗов (возможно именно потому, что в последних акцент сделан на получение определенного объема знаний, умений и навыков, связанных с данной специальностью).

*1. Высокий уровень духовного и физического развития, то есть высокий уровень здоровья.*

Известно, что здоровье является основой успешной учебы и любой другой человеческой деятельности. Это прекрасно понимают в развитых странах. Например, подготовка менеджеров в Японии включает в себя целую систему оздоровления и закалывания, выработку волевых и других личностных качеств, необходимых для успешной карьеры в сфере бизнеса.

Можно привести также интересный пример младшего колледжа (для русскоязычного населения) в Таллинне, где были выдвинуты жесткие требования: не курить и не сквернословить. За нарушение этих требований виновные безоговорочно отчислялись и, тем не менее, именно после соответствующих изменений в уставе колледжа число желающих попасть в него резко возросло. В значительной степени это произошло под влиянием родителей, которые, естественно, хотели, чтобы их дети учились и воспитывались в здоровой и культурной среде.

(Кстати, в настоящее время при многих ВУЗах можно было бы создать такого рода колледжи и получать из них достойных кандидатов в студенты. Кроме того, само по себе наличие подобных учебных заведений могло бы сыграть положительную роль в формировании современного здорового общества в нашей стране.)

К сожалению, по данным официальной статистики, нынешние ОВЗ в целом отрицательно влияют на здоровье учащихся, и положительных тенденций в этом направлении не прослеживается.

Во многом это происходит из-за явного несоответствия между возможностями подающего большинства (80-90%) учащихся и установленной учебной нагрузкой. В настоящее время основная масса ОВЗ пе-

регружает учащихся как объемом и сложностью учебного материала, так и количеством обязательных, регламентированных аудиторных занятий, доминирующей системой принуждения в учебно-воспитательной работе.

Важнейшие качества выпускника - доброта, патриотичность, отношение к семье, обществу и природе также тесно связаны с состоянием его здоровья. И если мы хотим, чтобы наше общество развивалось в нужном направлении, необходимо в должной мере сориентировать всю нашу систему образования и воспитания на улучшение здоровья людей всех возрастов.

При этом следует иметь в виду, что, в отличие от экономически развитых стран, где дорогостоящие медицинские услуги доступны большинству граждан, мы должны ориентироваться на самооздоровление за счет здорового образа жизни, использования отечественных натуральных продуктов питания, природных факторов... В этом есть и свои плюсы, так как только сам человек может стать по-настоящему здоровым: никакая медицина не способна обеспечить человеку здоровую и счастливую жизнь.

И, конечно же, важнейшую роль в оздоровлении играют жизненные ориентиры, воспитание, знания, умения, навыки и привычки.

## *2. Умение добросовестно и эффективно трудиться.*

Выпускник ОВЗ должен быть ориентирован на постоянный и эффективный труд в течение всей своей жизни. Естественно, этот труд должен включать и заботу о собственном здоровье, здоровье своей семьи, всего Общества и Природы. Ведь только в благоприятной среде можно жить здоровой и полноценной жизнью.

Важнейшим компонентом трудовой деятельности является приобретение и обновление разнообразных знаний, умений и навыков (ЗУН), необходимых для эффективной работы буквально во всех областях. При этом международный опыт говорит о том, что каждый человек в современном мире должен учиться буквально всю свою жизнь (повышая квалификацию, приобретая опыт, ЗУН и даже, если необходимо, меняя профессию ...).

В настоящее время можно услышать мнение, что главнейшая задача современной школы - "научить учиться", и с этим вполне можно согласиться. Практика, однако, показывает, что степень самостоятельности выпускников ОВЗ, мягко говоря, невысока.

И хотя в большинстве наших учебных заведений перегружены и учителя и ученики (а, возможно, как раз именно по этой причине, а также из-за пересложненности учебных программ и невысоких технологий обучения) и промежуточные и конечные результаты учебы во многих случаях нельзя признать удовлетворительными.

Более того, из-за практической невозможности в должной степени освоить учебный материал, учащиеся просто вынуждены, грубо говоря, халтурить. А такое воспитание приводит впоследствии к самым печальным последствиям в экономике и, в частности, к выпуску продукции невысокого качества и невозможности успешно конкурировать на мировом (а порою даже и на внутреннем) рынке.

### *3. Приобретение достаточно высокой информационной культуры.*

В частности, каждый выпускник должен научиться самостоятельно приобретать разнообразные ЗУН, пользуясь бумажными (книги, журналы...) и электронными (компьютерные коммуникации и базы данных...) источниками информации.

Это особенно важно в наш век постоянно обновляющихся высоких технологий. Ведь известно, что большинство развитых стран уже вступили в информационную эру, то есть в ту форму экономической и социальной интеграции, при которой получение, хранение, обработка, распространение и использование информации, а также быстрорастущие возможности коммуникаций играют решающую роль.

## **О РЕФОРМИРОВАНИИ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

*В. Г. Афонин*

*экономический факультет БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

В настоящее время значительный объем знаний, умений и навыков (ЗУН), получаемых студентами в ВУЗе, остается невостребованным, да и качество этих ЗУН у многих выпускников не позволяет им успешно конкурировать на рынке труда. Кроме того, в условиях нестабильной экономики выпускники ВУЗов нередко устраиваются на работу не по специальности или даже вообще пополняют ряды безработных.

В то же время хорошо известно, что невостребованные ЗУН довольно быстро теряются, особенно в тех случаях, когда они должным

образом не закреплены. Именно это и происходит в случае, когда выпускник ВУЗа не может найти работу по специальности.

Существует также много проблем и негативных явлений при наборе студентов в ВУЗы на конкурсной основе. В частности, роль выпускающих кафедр (которые в конечном итоге отвечают за профессиональную подготовку выпускников) здесь неоправданно принижена.

Автором предлагается схема ВУЗовского обучения, которая может устранить имеющиеся недостатки и оказаться заметно более гибкой и эффективной, чем существующая.

Во-первых, предлагается вместо существующих конкурсных экзаменов проводить "минимальные" вступительные экзамены с целью выявить, имеет ли поступающий ЗУН, необходимые для обучения в ВУЗе. Требования к содержанию и объему таких ЗУН должны быть заметно сокращены по сравнению с нынешними, и автор имеет конкретные предложения по этому вопросу.

Качественные и прочные ЗУН, необходимые для поступления в любой государственный ВУЗ, сможет получить ученик любой школы.

При предлагаемой системе приема в ВУЗ, ввиду фактического отсутствия конкурса, набор студентов на 1-й курс может в 2-3 раза превышать существующие наборы. Однако в дальнейшем производится достаточно жесткий конкурсный отбор среди студентов 1-3 курсов, так что после 3-го курса может сохраниться всего 20-30% от числа поступивших. Этот отбор, как правило, осуществляется по результатам всей деятельности студента в течение всего учебного года. Помимо оценок по обязательным и факультативным учебным дисциплинам (оценки желательно выставлять не по четырехбалльной, а хотя бы по 10-балльной шкале - от 0 до 9), следует учитывать результаты участия студентов в научно-исследовательской работе, олимпиадах, конкурсах и т.д., а также их личностные качества: образ жизни и поведение, наличие вредных привычек, динамика здоровья, трудоспособности и интеллекта, коммуникабельность, организационные способности и т.д.

В настоящее время чрезвычайно важным является трудоустройство на подходящую работу (в том числе и до полного окончания ВУЗа), и в дальнейшем эта проблема скорее всего будет только обостряться.

Поскольку в результате предлагаемой реформы число студентов, проучившихся менее 5 лет в данном ВУЗе, значительно вырастет, представляется желательным решить по крайней мере две проблемы:

1. Унифицировать ( стандартизировать ) обязательный учебный материал, который дается на первых курсах студентам разных ВУЗов.

Это может быть иностранный язык, компьютерная и математическая подготовка, психологические и нравственные основы человеческого общения, основы здорового образа жизни...

2. Организовать в ВУЗе факультативное преподавание таких предметов, которые позволили бы студенту за короткое время стать нужным работником для какого-либо предприятия или организации и при необходимости получать дополнительные ЗУН, уже работая.

При этом объем обязательных ЗУН должен быть минимальным, а число часов обязательных аудиторных занятий в неделю - не превышать 20-24.

Далее, согласно уже существующим установкам, по окончании 4-го курса студент получает диплом о высшем образовании со степенью бакалавра, а после 5-го курса может получить диплом инженера, экономиста или магистра и продолжить обучение в аспирантуре.

Отметим теперь некоторые достоинства предлагаемой схемы.

1. Существенное повышение общеобразовательного уровня значительной части населения, снижение уровня безработицы среди выпускников средних школ.

2. Реальные возможности обстоятельно изучить те предметы, к которым у школьника и студента проявляется интерес и способности, отсутствие перегрузок обязательными учебными занятиями.

3. Рост стимулов к повышению качества приобретаемых знаний ввиду наличия постоянной и весьма ощутимой конкуренции среди студентов.

4. Существенное сокращение объема невостребованных ЗУН.

5. Повышение уровня социальной справедливости: выпускник любой школы сможет успешно конкурировать ( хотя бы за счет своей организованности, работоспособности и трудолюбия ) с однокурсниками, имеющими более высокий уровень доВУЗовской подготовки. При этом выпускник сельской школы получит реальную возможность приобрести престижную специальность, которая в нынешних условиях ему просто недоступна.

6. Унификация обязательной общеобразовательной подготовки по разным специальностям значительно упростит создание методического



обеспечения, повысит качество обучения, позволит открыть общеобразовательные факультеты даже в небольших городах и решить многие бытовые проблемы.

7. Фактически, после каждого курса среди студентов, занимающихся бесплатно, будет немалый отсев с предоставлением широких возможностей перехода на платное обучение. И обратно, хорошо успевающие студенты могут быть переведены с платного обучения на бесплатное.

При этом размер платы за обучение будет напрямую зависеть от успеваемости студента в каждом семестре. В итоге переход от платного обучения к бесплатному и обратно будет непрерывным.

Поэтому в течение всего периода обучения каждый студент будет иметь мощные стимулы к успешной учебе и примерному поведению.

8. Появится возможность решения важнейшей государственной задачи - оздоровление нашей молодежи. Для этого необходимо динамику здоровья студента считать важнейшим показателем как его собственной деятельности, так и деятельности всего ВУЗа в целом.

9. Число студентов 4-х и 5-х курсов заметно уменьшится, а их качество вырастет. Выпускающие кафедры получают возможность самым непосредственным образом участвовать в конкурсном отборе и, кроме того:

9.1. Индивидуализировать обучение, шире привлекать студентов к выполнению и практическому внедрению научно-исследовательских работ;

9.2. Больше внимания уделять методическому обеспечению и качеству подготовки специалистов;

9.3. Существенно увеличить объемы и качество научно-исследовательских и хозяйственных работ, больше внимания уделять внедрению в учебный процесс новейших достижений науки и техники...

10. Появится возможность существенного снижения аудиторной учебной нагрузки всех преподавателей, но при этом должен будет возрасти объем и качество методического обеспечения учебного процесса.

11. Предлагаемая реформа практически не потребует дополнительных финансовых затрат из госбюджета.

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕФОРМЫ НА РЫНКЕ ТРУДА

*А. И. Абрамов*

*Министерство образования Республики Беларусь*

*Л. В. Образцов, А. В. Билевич*

*Институт повышения квалификации и переподготовки кадров при БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Программы экономических и социальных преобразований в Республике Беларусь существенно зависят от взаимосвязи повышения образованности населения и ростом качества жизни. Как показывает опыт, инвестиции в образование становятся наиболее прибыльными размещением капитала. К настоящему времени в республике складывается определенная система непрерывного образования. Причем на рынке труда работодателем оценивается качество знаний, профессиональных навыков, а не место их приобретения. В этой связи с учетом быстро меняющихся на рынке труда потребностей в количестве и качестве знаний представляется целесообразной ориентация на возрастающую роль последипломного образования. Хотя экономической наукой недостаточно еще изучена практическая значимость данного процесса. Система последипломного образования качественно отличается от традиционно сложившейся, ибо она имеет резервы последующего развития и выстраивания в механизм рыночного народно-хозяйственного регулирования социально-экономических процессов, информационно, функционально и методически совместима с этим механизмом и может быть запущена в эксплуатацию и в полном объеме, и фрагментарно.

Прогнозные экономические показатели по экспертным оценкам следующие:

- снижение текущих расходов и дополнительных капитальных вложений до 20%;
- повышение качества и эффективности системы переподготовки кадров с получением годового экономического эффекта 10÷12%;
- получение вторичного эффекта в сфере потребления труда высококвалифицированных кадров путем роста производительности труда на 15÷17%.

Следует, однако, отметить, что массив статистических данных по анализу рынка труда и занятости населения как в республике, так и по области, носит разрозненный статистический характер. На такое положение вещей наложила отпечаток экономическая ситуация в Республике Беларусь, характеризующаяся к 1995 году по данным Министерства статистики и анализа и Министерства труда сокращением численности занятых как в народном хозяйстве, так и в науке и в научном обслуживании.

Определенные позитивные сдвиги в обеспечении трудоустройства и социальной защиты населения от безработицы стали происходить в республике после принятия Кабинетом Министров Республики Беларусь Республиканской программы занятости населения. Среди других в данной программе поставлены и образовательные задачи - профессиональная пересориентация и переподготовка незанятого населения.

Рационально определенные ориентиры в вопросах обеспечения занятости населения позволили с учетом составления экономики республики спрогнозировать на дальнейшую перспективу поступления рабочей силы на рынок труда с учетом ряда факторов: увольнение по причинам текучести кадров, молодежи, высвобожденных работников, военнослужащих, уволенных из рядов вооруженных сил и т.д. Учитывая также структуру безработицы с учетом удельных весов по возрасту и средней продолжительности безработицы, неоспоримым становится факт, что как раз эту часть проблемы может решить система непрерывного образования и ее подсистема - последипломная переподготовка.

Как показывает изучение опыта стран со сложившимися традициями борьбы с безработицей, такие программы должны быть ориентированы на

- организацию профессиональной подготовки и переподготовки безработных с целью повышения их конкурентоспособности на рынке труда;
- создание региональных центров по переобучению с учетом квалифицированных требований и конъюнктуры рынка труда;
- повышение квалификации руководящих работников и специалистов;
- повышение квалификации специалистов служб занятости;
- реализацию мероприятий по содействию профессиональной подготовке, переподготовке безработных и содержанию служб занятости.

В Республики Беларусь в соответствии с Законом "Об образовании в Республике Беларусь" потенциально существуют и официально обеспечиваются возможности приоритетного развития образования, права граждан на получение общих и профессиональных знаний, защиту интеллектуальной собственности, таланта и образованности.

Однако, для более широкой реализации таких возможностей необходимо все параметры существующей системы непрерывного образования привести в соответствие потребностям рыночного механизма, избытка трудовых ресурсов на рынке труда с учетом научного экономического обоснования и практических задач государства.

Анализируя и оценивая сложившиеся формы и методы переподготовки следует вновь обратить внимание на определенную недоброкачественную статистическую информацию из-за известных экономических потерь 1985 - 1995 г.г.

Тем не менее, применяя экспертные и другие методы оценок, несколько снижающих качество анализа, следует, что при всех существующих конкурирующих системах и подсистемах по переподготовке и повышению квалификации, ставящими различные цели и задачи, имеющие различные возможности и результаты, работающие с различной эффективностью ни одна не поставила проблему социальной адаптации в кризисной ситуации.

При общем, недостаточно высоком в процентном выражении от нуждающихся количественной и качественной численности прошедших переподготовку, направленных службами занятости, практически отсутствуют лица пенсионного возраста. При тенденции "старения" населения социально-экономические и психолого-нравственные проблемы социальной адаптации, задач предпенсионной и послепенсионной переподготовки встанут в ближайшей перспективе в одно из "прорывных" направлений в системе непрерывного образования взрослых. Эти проблемы определены в статье 4 Закона Республики Беларусь "Об образовании в Республике Беларусь".

Несомненно, что в рыночной экономике социальная роль образования и подготовки кадров представляет собой одно из важнейших направлений деятельности, оказывающее влияние на стабилизацию социального и экономического развития.

Создание же системы непрерывного образования и последипломного обучения основывается на познании закономерностей рынка труда, спроса-предложения на кадры определенного количества и качества.

### Литература.

1. Закон Республики Беларусь «Об образовании в Республике Беларусь».
2. Румянцев А.М. и др. Инструментарий экономической науки и маркетинг. – М.: Знание, 1989 г.

## **ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА И РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ИЕМЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

*Али Кауд Али*

*Институт социологии НАН РБ,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Современный этап развития общества характеризуется трансформацией её социально-экономического базиса, что выражается, прежде всего, в разгосударствлении государственной собственности и её приватизации, реструктуризации экономики, либерализации внешнеэкономической деятельности, создании различного рода институтов рыночной экономики, демократизации всех сфер жизнедеятельности человека. В настоящее время наблюдается, хотя и медленное, но развитие частного сектора. Доля его в общем объеме собственности республики достигает 60 процентов, в внутреннем валовом продукте (ВВП) составляет 12 процентов. По данным Министерства статистики и анализа Республики, на начало 1996 года доля частных и коллективных предприятий составила: в сельском хозяйстве - почти 33%, в торговле и общественном питании - 18%, в промышленности, строительстве - 11,5%. В целом в негосударственной сфере занято 32,3% промышленно-производственного персонала, на долю которых приходится 26,7% всего объема производства.

Поэтому квалификация работника в настоящее время предопределяется, главным образом, трансформационными процессами, происходящими в двух плоскостях. Во-первых, на содержание квалификации

значительное влияние оказывают общие закономерности эпохи научно-технического прогресса. Во-вторых, значительное, если не главное, влияние на квалификацию рабочей силы оказывают те глобальные процессы, которые проходят в экономике, политике, духовной сфере Иеменской республики. Развитие рыночных отношений в экономике, где главным действующим фактором выступает частный сектор, обусловленный частной собственностью на средства производства, выдвигает и новые требования к одной из главных составных частей производственных сил - рабочей силе. В условиях рыночной экономики, перед каждым частным производителем - субъектом хозяйственного механизма постоянно встают 3 проблемы: проблема выбора (проблема селекции) - что необходимо производить и сколько, чтобы товар (услуги) нашли своего потребителя, проблема использования (аллокационная проблема) - как необходимо производить, какие производственные факторы и ресурсы использовать, чтобы произведенный товар был конкурентно-способным, проблема распределения (проблема дистрибуции) - как необходимо распределить произведенный продукт, чтобы он нашёл своего потребителя. Если эти три проблемы в условиях государственной плановой экономики решаются централизованно через какую-либо государственную инстанцию, то в рыночной экономике каждый её субъект решает их сам. Свобода экономической активности (свобода диспозиции), которая выражается в индивидуальной самостоятельности в процессе производства, личной ответственности за результаты своего труда ведут в конечном итоге к качественно новым индивидуальным качествам человека в общей палитре психофизиологических свойств индивида. Зарождение рыночных отношений, как известно, берёт своё начало с распространения с середины XVIII столетия такого направления в философии как классический либерализм, который подвергал критике на политическом уровне господствующий в то время в Европе абсолютизм, а на экономическом уровне пропагандировал идею экономической свободы и рыночной координации (рыночного механизма). Либерализм (от лат. *liberalis* - касающийся свободы, присущий свободному человеку) - образ мышления и деятельности, для которого характерна независимость по отношению к традициям, привычкам, догмам, стремление и способность к активному самоопределению в мире. В соответствии с этим в экономической области либерализм требует отмены

регламентаций и ограничений со стороны государственной власти, простора для частной инициативы, создания максимально свободных условий развёртывания частного предпринимательства. Сформированные в XIX в. в трудах Бенгала, Миля, Спенсера принципы либерализма получили своё развитие в новом течении – неолиберализме – доктрине, сохраняющей верность в экономической области принципам свободной конкуренции частного предпринимательства. Новые принципы либерализма в нынешнем столетии воплощены прежде всего в концепциях К. Поппера, Ф. Хайека и других учёных, для которых в теоретико-методологическом плане также характерны такие черты как индивидуализм и рационализм. Таким образом, функционирование экономической системы на принципах свободной конкуренции предъявляют и к рабочей силе качественно новые требования, отличные от качеств, которые были присущи при централизованной плановой экономике. Ф. А. Хайек отмечал: "Конкуренция представляет собой процедуру открытия, узнавания нового - процедуру, присущую эволюции во всех её формах, заставляющая человека помимо собственной воли вписываться в новые ситуации. Конкуренция – объективный катализатор изменений, катализатор развития не только экономики, но и человека. В условиях функционирования экономики на основе конкуренции достижение успеха невозможно достичь без таких свойств личности, как настойчивость, активность, независимость, умение рисковать. По-новому в рыночных условиях проявляются качества человека-лидера, личности, желающей властвовать, руководить. Такие черты индивида для достижения экономических целей и результатов во многих случаях играют определяющую роль.

Функционирование экономики на принципах свободной конкуренции обуславливает и подготовку конкурентноспособного работника, одним из главных факторов которого выступает его квалификация. В целом конкурентноспособность работника на современном рынке труда необходимо рассматривать как комплексный показатель, который определяет способность человека выдерживать конкуренцию со стороны реальных или потенциальных претендентов на его рабочее место или претендовать самому на другое, более престижное. Конкурентноспособность работника зависит от различных составляющих. Однако, как отмечал П.Сорокин в своей работе "Социальная и культурная мобильность", "два условия, по крайней мере, всегда были основополагающи-

ми: важность занятия (профессии) для выживания и функционирования группы в целом; уровень интеллекта, необходимый для успешного выполнения профессиональных обязанностей. Квалификация, образование наряду с другими показателями (пол, возраст, профессия, стаж работы и др.) выступают главными переменными, влияющими на конкурентно-способность работника в рыночной экономике.

В условиях зарождающегося рынка одним из основных признаков квалификации выступает такое качество работника, как предприимчивость. Предприимчивость - одна из способностей человека, проявляющаяся в различных видах его деятельности. По В.Далю, "предприниматель" означает затевать, решаться исполнить какое-либо новое дело, приступить к совершению чего-либо значительного; предприимчивый человек - тот, кто склонен предпринимать нечто, способный к предпринятию, новому делу.

Предприимчивость людей возможна не только в хозяйственной деятельности. Сродни предпринимателю предприимчивый человек может проявить себя в любой человеческой деятельности. Хотя деятельность предприимчивой личности и не направлена на получение прибыли, но ему также характерны инициативность, активность, а порой и риск при достижении намеченной цели. Поэтому изобретателя, экспериментатора, ученого, путешественника также можно назвать предприимчивыми людьми, хотя мотивы их деятельности отличаются от устремлений бизнесмена (получение, извлечение прибыли). Однако общими являются такие их качества, как склонность к творческому, новаторскому подходу к делу, умение вовлечь людей в совместные действия, организовать их эффективную связь.

Таким образом, предприимчивость выступает одной из черт личности, способной достигать конкретных целей в хозяйственной, социальной или иных сферах общественной жизни за счёт своей инициативы, изобретательности, самостоятельности, находчивости, нестандартности решений, готовности рисковать и нести ответственность за результаты. Предприимчивость – продукт социальный и раскрывается в деле, которое в конечном счёте есть не что иное как установление социальной связи между людьми в процессе обмена способностями, деятельностью, её результатами. Предприимчивый человек - интегратор, посредник, ему принадлежит связующая роль в отношениях между людьми.



## ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ В БЕЛАРУСИ В 1986 - 1996 гг.

*А. Н. Баяра*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Последняя двенадцатая советская пятилетка, начатая под лозунгом «ускорения социально-экономического развития» страны, окончилась неконтролируемым падением производства. Таким образом, провозглашенный в апреле 1985 г. курс на перестройку и совершенствование социализма привел к обратному результату.

Глубокий кризис охватил не только промышленность и сельское хозяйство, но и торговлю и сферу денежного обращения. Началось невиданное по размерам вымывание товаров, чему способствовала горбачевская политика открытых границ. Рынки Восточной Европы от Польши до Югославии были завалены советскими товарами, а внутри страны возникали огромные очереди за любым товаром: от зубной пасты до телевизоров. Предоставленная по Закону «О государственном предприятии» (июнь 1987г.) экономическая самостоятельность отдельным предприятиям привела в первую очередь к росту заработной платы, не подкрепленному ростом производительности труда. Началось такое явление, известное по кризисам в разных странах в разные века, как «бегство от денег».

Советское правительство пыталось бороться с финансовым кризисом в первую очередь административными, а не экономическими мерами. Так, последний премьер-министр СССР Павлов В.С. в январе 1991 г. подписал постановление об обмене купюр достоинством 50 и 100 рублей образца 1961 г. Но от этой акции пострадали конечно же не деятели «теневой экономики», против которых якобы была направлена эта операция, а жители сельской глубинки, которые позже узнали и вовремя не разобрались в условиях обмена.

Растущую инфляцию и «вымывание» товаров пытались остановить с помощью «рационирования» денег - во всех союзных республиках, в том числе и в Белорусской ССР появляются всевозможные талоны, карточки потребителя, купоны и т.п. В 1990г. у нас были введены «картки спажыўца» на 20, 75, 100, 200 и 300 рублей, которые печатались на бумаге без водяных знаков, но на них должны были указываться

фамилия потребителя, кем выдана карточка, подписи руководителя и главного бухгалтера с печатью предприятия. Хотя в магазинах карточки принимались и без этих реквизитов. На карточке имелась даже надпись: «Падробка праследуецца па закону».

Кроме купонов (карточек потребителя) выпускались специальные талоны на приобретение различных товаров, в первую очередь табачных и вино-водочных изделий.

Делалось это с благой целью защиты интересов трудящихся от наглых притязаний спекулянтов, вывозящих товары за пределы регионов. Но все эти денежные суррогаты не смогли выполнить своей цели - обеспечить социальное равенство и воспрепятствовать массовой скупке товаров отдельными лицами., так как по самой своей природе не могли влиять на действие объективных экономических законов. Хотя автор был свидетелем того, что в первое время после выпуска купонов они шли с лажем в 10 копеек с рубля. У входа в магазины выстраивались старушки и продавали купоны всем, кому они нужны.

Подписанные в ночь с 8 на 9 декабря 1991 г. главами России, Украины и Беларуси в Вискулях Беловежские соглашения объявили о денонсации союзного договора от декабря 1922 г. и роспуске Союза Советских Социалистических Республик. Правопреемником СССР должно было стать Содружество Независимых Государств (СНГ).

В рамках СНГ предполагалось проводить единую валютно-финансовую политику и сохранить единое денежное пространство (рублевую зону). Но эти, как и все другие благие пожелания «вискулевцев» остались только на бумаге.

В конце 1991-1992 годах от имени уже не существующего государства - СССР - были осуществлены эмиссии бумажных денег. В обращении появляется купюры достоинством 50, 200, 500, 1000 рублей образца 1992 г. Само по себе появление купюр достоинством в 200, 500 и 1000 рублей свидетельствовало о растущей инфляции.

Вторая половина 1992 г. ознаменовалась началом эмиссионной деятельности Центрального банка Российской Федерации. Первыми 3 августа 1992 г. поступают в обращение монеты следующих номиналов 1, 5, 10, 20, 50, 100 рублей. За ними следуют банкноты: 10000 рублей (29 декабря 1992 г.), 100, 200, 500, 1000, 5000 рублей (26 января 1993 г.), 10000 рублей нового образца (12 марта) и 50000 рублей (19 мая 1993 г.).

Таким образом, в Беларуси до середины 1993 г. имеют законную платежную силу монеты и банкноты СССР и РФ.

Образованный по Закону от 14 декабря 1990 г. Национальный банк Республики Беларусь начинает свою эмиссионную деятельность в мае 1992 г. 25 мая было объявлено, что с июня в обращение поступают расчетные билеты Национального банка РБ при соблюдении масштаба 1:10 в отношении советских и российских денежных знаков (за 1 расчетный билет - 10 рублей).

В отличие от карточек потребителя расчетные билеты были выпущены на хорошей бумаге с водяными знаками, многоцветными, имеющими различные рисунки.

В народе они сразу же получили меткое прозвище «зайчиков». Первоначально расчетные билеты, выпущенные у нас позже, чем в других республиках бывшего Советского Союза, были задуманы как своего рода купоны, способные защитить потребительский рынок. И опять повторяется история, уже известная нам по «карточкам потребителя». Некоторые виды товаров можно было приобрести только за расчетные билеты, опять кое-где возникает лаж на них.

Такое параллельное хождение продолжалось всего лишь год. Последовавшие вскоре события заставили придать расчетным билетам статус белорусских рублей.

В июле 1993 года Центральный банк России проводит молниеносную операцию: объявлено об изъятии из обращения денежных знаков образца 1961, 1991-1992 годов и заменой их российскими денежными знаками образца 1993 года.

Беларуси также пришлось объявить, что с нуля часов 26 июля 1993 года по всей территории республики прекращается обращение советских банкнот. Белорусский Нацбанк объявил, что в срок до 7 августа граждане РБ и лица, имеющие прописку на территории республики, могут произвести свободный одnorазовый обмен на белорусские расчетные билеты имеющуюся у них наличность.

8 сентября 1993 года главы российского и белорусского правительств В.Черномырдин и В.Кебич подписывают соглашение «Об объединении денежной системы Республики Беларусь с денежной системой Российской Федерации». Этот документ был ратифицирован на 13-й сессии Верховного Совета РБ. Кроме того В.Кебич и С.Богданкевич поставили свои подписи под соглашением шести стран СНГ (Россия, Бе-

ларусь, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Армения) «О практических мерах по созданию рублевой зоны нового типа». Однако, как в случае с Беловежскими соглашениями, все эти договоренности остались на бумаге.

В августе 1994 г. в Беларуси была осуществлена деноминация в масштабе 1:10, таким образом белорусские расчетные билеты получили хождение по их нарицательной стоимости. В это время из обращения вышли российские рубли и единственным платежным средством на территории республики стали расчетные билеты Национального банка.

## **БРЕСТЧИНА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА: СТАНОВЛЕНИЕ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ**

*Н. Н. Ковалева*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Белорусские земли, входившие в XVI-XVIII вв. в состав Речи Посполитой, были интегрированы в систему мирового рынка как аграрная периферия. Их включение в Российскую империю способствовало развитию товарно-денежных отношений, активизировало торгово-промышленную деятельность, расширило специализацию отдельных районов на производстве определенных товаров, находящих сбыт на обширном российском рынке и за рубежом.

Активное экономическое развитие Бреста и Брестского уезда начинается после реформы 1861 г., которая, как известно, проводилась в Беларуси своеобразно, что обеспечило здесь более быстрое развитие капитализма в сельском хозяйстве. Земледелие и животноводство приобретают ярко выраженный товарный характер, причём значительный процент продукции этих отраслей находит сбыт на местных рынках. Рост местного торгового оборота на Брестчине стимулировался военным строительством /в частности, строительством укреплений Брестской крепости/, размещением здесь большого числа воинских частей, а также наличием значительного количества неземледельческого населения /в Бресте в конце XIX века из 46 тысяч жителей более 10 тысяч составляли евреи/.

Промышленные предприятия Бреста и Брестского уезда ориентировались в основном на переработку сельскохозяйственной продукции

/мукомольные, пивоваренные, кожевенные и др./ Сельскохозяйственный характер носило и винокурение. В Бресте и его окрестностях существовало несколько предприятий этой отрасли. В конце XIX века в связи с введением новой акцизной системы винокурение перестало быть доходным. Но многие владельцы предприятий, а таковыми являлись чаще всего помещики, сохраняли производство с целью использования отходов от переработки картофеля на корм скоту. После введения государственной винной монополии /1894 г./ в Бресте появляется крупный спиртоочистительный завод, принадлежащий министерству финансов.

Значительно активизировало промышленное развитие Брестчины строительство железных дорог, ставшее важным звеном в системе российского государственного капитализма. Железные дороги должны были связать основные районы России - Центр - Юг-Юго-Запад-Привисленский край - и укрепить связи России с внешними рынками сбыта. В силу особенностей географического положения Беларуси, значительная часть железных дорог прошла через её территорию. Железнодорожные линии через Брест проводились в основном из стратегических соображений, но их строительство содействовало развитию торговли и новых отраслей промышленности.

Брест превращается в центр транзитной торговли. Через него продукция южных и восточных областей России поступает на запад. Активизируется и вывоз сельскохозяйственной продукции и сырья Брестчины. Правда, главные экспортные белорусские товары - лес и лён - вывозятся отсюда в незначительных размерах. Но зато в Россию, Польшу, западные страны везут мясо, сало, живую и битую птицу, молочные продукты, а также картофель и получаемую из него продукцию. В 90-е годы XIX века город выходит на первое место в России по обороту в торговле крупным рогатым скотом. Вокруг Бреста формируется местный областной рынок, товарооборот в пределах которого приобретает значительные размеры, что связано с активным военным строительством и размещением здесь большого числа воинских частей. К 1900 году по общему торговому обороту Брест становится третьим городом в Беларуси после Минска и Витебска. Эти города играли определяющую роль в формировании хозяйственных связей в Северо-западном крае.

В городе и его окрестностях возникает много предприятий, продукция которых ориентирована на потребности железной дороги / смола, поташ, стекло, железо из болотной руды /, на строительство оборони-

тельных сооружений / кирпичные заводы /, на обслуживание пассажиров проходящих поездов /табачные изделия, мыло, спички /. Строительство железных дорог способствует развитию коммерческого садоводства и огородничества.

В первое пореформенное двадцатилетие, когда ведущей отраслью промышленности в Гродненской губернии была текстильная, Брест отставал в своём промышленном развитии. После кризиса 80-х годов, когда текстильная промышленность уступила приоритет пищевкусовой, Брест превращается в один из наиболее промышленно развитых городов губернии. Причем промышленные предприятия концентрируются преимущественно в самом городе, а не в уезде, что в целом не характерно для Беларуси, где большая часть промышленных предприятий размещалась в сельской местности. Только в трёх городах тогдашней Беларуси - Минске, Могилёве и Бресте - сумма производства на промышленных предприятиях была выше, чем в их уездах.

К концу века Гродненская губерния занимала третье место среди белорусских губерний после Минской и Могилёвской по выпуску пищевкусовой продукции, причём превосходила все губернии по выпуску табачных изделий /63% общеполитического производства/. Большая часть табачных фабрик концентрировалась в Гродно и Бресте. Уже в 60-е годы в Бресте было 5 предприятий этого профиля. Самые крупные из них - фабрики Аппеля и Бирнштейна. На первой в 1885 г. было 185 рабочих, на второй в 1886 г. - 325 рабочих. В 90-е годы количество табачных предприятий значительно увеличилось, но большинство из них существовали непродолжительное время, были очень мелкими и не имели паровых двигателей, т.е. принадлежали к предприятиям мануфактурного типа. Это связано, главным образом, с отсутствием у нарождавшейся мелкой буржуазии из мещан и крестьян, достаточных средств. Еврейская буржуазия Бреста в силу действия ограничительных законов была лишена главного источника накопления капитала - земли и леса. Отсутствие средств толкало владельцев на широкое использование труда женщин и подростков. Например, на табачной мануфактуре Аппеля из 185 рабочих 68 составляли подростки 12-15 лет/ дневной заработок взрослого составлял 3 рубля, подростка - 50 копеек /.

Во многих районах Беларуси росту концентрации производства способствовало создание акционерных предприятий и ввоз иностранного капитала. Данные о существовании акционерных обществ в Бресте

отсутствуют, равно как и о предприятиях, принадлежащих иностранному капиталу. Промышленность Брестчины в силу своей специализации оказалась вне сферы интересов иностранного капитала, который, как известно, активнее всего проникал в лесоперерабатывающую промышленность и текстильное производство.

Строительство железных дорог и развитие промышленности содействовало росту численности жителей города. В 1897 году Брест по численности населения сравнился с Гродно и опередил Могилёв. Развитие промышленности увеличило доходы города. Сборы в городскую казну с промышленных предприятий возросли с 1858 г. по 1900 г. от 10 до 90 тыс. рублей.

Правда, очень незначительная часть городского бюджета направлялась на медицину, просвещение и другие социально-бытовые нужды. В 1897 году грамотность по Брестскому уезду составила 28.9%. В городе функционировала только одна больница на 15 коек, отсутствовал водопровод, канализация. Но уже заметно стал меняться облик города: появилось много двухэтажных значительных по размеру каменных зданий, расширялась его территория. После строительства в 1886 году здания железнодорожного вокзала от него к центру города и крепости стали прокладываться новые улицы.

## **К ВОПРОСУ О СУДЬБЕ НЕДВИЖИМОСТИ ЗГВ, ИЛИ БЫЛА ЛИ АЛЬТЕРНАТИВА ПАУШАЛЬНОМУ ВАРИАНТУ**

*М. В. Стрелец*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь.*

31 августа 1994 года последний российский солдат покинул Восточную Германию. Еще раньше был решён вопрос о судьбе недвижимости Западной группы войск (ЗГВ). До сих пор среди историков, политологов, политиков, военных, представляющих постсоветское пространство, превалирует следующая точка зрения: Кремль, поставив итоговую точку, предал национальные интересы России.

При этом делается упор на том, что же Москва потеряла. Российский военный журналист М. Болтунов пишет: «Мы построили здесь (в Восточной Германии. - М.С.) полностью или частично 777 военных го-

родков, 526 складов и баз, 3422 учебных центра и полигона, 47 аэродромов. Мы оставили, уходя из Германии, 20 тысяч квартир».<sup>1</sup> Этот факт соответствует истине. Если его брать вне контекста германских ответных претензий, то вполне напрашивается следующий вывод: Бонн должен был заплатить Москве огромные деньги.

В ходе разработки договорных основ объединения Германии в высказываниях советских официальных лиц фигурировала сумма 30 миллиардов марок.

9 октября 1990 г. Чрезвычайный и Полномочный Посол СССР в ФРГ и министр финансов ФРГ скрепили своими подписями межправительственное соглашение о некоторых переходных мерах.

В статье 7 данного документа читаем: «...определение состава и стоимости недвижимого имущества, построенного за счёт средств советской стороны... осуществляется специально создаваемой для этого советско-германской комиссией. Она также определяет формы реализации этого имущества».

С точки зрения своей компетенции к этому соглашению должны были прежде всего иметь отношение как Министерство внешнеэкономических связей (МВЭС), так и командование Западной группой войск. Однако высшее государственное руководство СССР вверило судьбу недвижимости ЗГВ только в руки МВЭС, наделив командование ЗГВ весьма скромными полномочиями.

Данный вопрос не исчез с повестки дня и после того, как правопреемником бывшего СССР стала Россия. Немцы не уклонялись от его цивилизованного решения. Они приводили убедительные аргументы, которым российская сторона не могла ничего противопоставить. Во-первых, Москва не смогла дать реальное экономическое обоснование цифры 30 млрд. марок. Получалось, что эта сумма взята с потолка. В 1992 году Кремль вел уже речь о 10.5 млрд. марок, придерживаясь германской методики и цен. Во-вторых, базируясь на объективных экономических законах, немцы дали понять, что и сумма в 10.5 млрд. марок не может считаться окончательной.

Главнокомандующий Западной группой войск М.П.Бурлаков вспоминал: «Первый урок рыночной экономики мне преподавал статсекретарь господин Карстенс. Он, в частности, сказал следующее: «Господин главнокомандующий! Если Вы только начинаете жить в рыночной экономике, то мы уже живем в ней. Я позволю Вам заявить, что



цена в рыночной экономике определяется не затратами и стоимостью объекта, а спросом. И потому, какую цену дадут наши бизнесмены, столько и стоит ваше имущество».<sup>10</sup>

Разве можно было ставить знак равенства между домом, построенным высококвалифицированными немецкими строителями и домом, построенным личным составом стройбата Советских Вооруженных Сил?

В-третьих, почти полувековое советское (российское) военное присутствие в Восточной Германии нанесло серьёзный вред окружающей природной среде. Исходя из норм и принципов международного права, соответствующих статей германского экологического законодательства, Бонн правомерно ставил перед Москвой вопрос о возмещении экологического ущерба. Была проведена тщательнейшая экологическая экспертиза. Бонн выделил для данных целей 70 миллионов ДМ. Федеральное правительство воспользовалось для этого важного дела услугами фирмы ИАБГ, имеющей серьёзную репутацию.

По итогам данной экспертизы появились объёмистые тома, с которыми была ознакомлена российская сторона. Заметим, что в Западной группе войск не нашлось ни одного специалиста, который бы смог на равных говорить с немецкими экологами и экспертами в области экологического права.

Конечно, Россия только выиграла бы, если бы ее представители провели параллельную экологическую экспертизу, не уступающую по своему уровню германской. Однако этого не произошло.

Проявив высокий профессионализм, немцы убедительно доказали, что указанный экологический ущерб исчисляется не одним миллиардом марок. С точки зрения данного ущерба оказалось, что германская сторона ничего не должна России.

Не имея в своем запасе серьёзных контраргументов, президент России Борис Ельцин «уже в ноябре 1991 года на встрече в Бонне предложил так называемый паушальный вариант».<sup>11</sup>

16 декабря 1992 года президент России и федеральный канцлер подписали Совместное заявление, в котором, в частности, говорилось: «Недвижимое имущество, построенное за счёт средств бывшего Союза Советских Социалистических Республик на земельных участках, являющихся германской собственностью, передаётся германским вла-

стям.... В связи с этим стороны отказываются от предъявления друг к другу претензий...»

Данные претензии могли коснуться и событий, которые происходили во второй половине 40-ых годов. Речь идет о реализации Советской Военной Администрацией в Германии (СВАГ) сталинского лозунга: «Пограбим Германию!»

Обратимся к фактам. Факты, как говорят, упрямая вещь. «Впечатляет, например, вес вывезенного (в СССР - М.С.) промышленного оборудования - 4612000 тонн; оно в своём большинстве соответствовало высоким техническим требованиям. Много промышленных объектов, не подвергшихся демонтажу, было передано в собственность созданным на территории зоны Советским акционерным обществам. СССР завладел также германскими активами в странах, оккупированных Красной Армией, и оказавшимися в его распоряжении патентами. Кроме того, он получал репарации из текущего производства».<sup>iv</sup>

По приказу из Москвы из Восточной Германии вывезли «21834 вагона вещевого и обозно-хозяйственного имущества, 72493 вагона стройматериалов и предметов квартирного обустройства ( в том числе более 60 тыс. роялей и пианино, свыше 188 тыс. ковров, более 941 тыс. предметов мебели, 88 вагонов посуды, преимущественно фарфоровой, свыше 458 тыс. радиоприемников, около 265 тыс. настенных и настольных часов), ... большое количество гражданской обуви, женских платьев, белья, мехов, шерсти и т.п.»<sup>v</sup>

Таким образом, альтернативы паушальному варианту не существовало.

<sup>i</sup> Болтунов Михаил. ЗГВ: горькая дорога домой. //Республика, 1995, 22 верасня, № 201.С.11.

<sup>ii</sup> Бурлаков М.П. Возращение. Записки Главнокомандующего Западной группой войск. Союз ЗГВ. М.,1994.С.33.

<sup>iii</sup> Болтунов Михаил. ЗГВ: горькая дорога домой. Санкт-Петербург, из-во «Шанс», 1995. С.117.

<sup>iv</sup> Гинцберг Л.И. Оккупация Восточной Германии - без ретуши. // Мировая экономика и международные отношения, 1997, № 4.С.157.

<sup>v</sup> Семиряга М.И. Как мы управляли Германией. М., «РОССПЭН», 1995.С.177.

## **ИСТОРИЧЕСКИЙ ОПЫТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ. (1921-1922 ГОДЫ)**

*С. В. Ярошук.*

*Белорусский государственный университет,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Современная экономическая ситуация в Республике Беларусь характеризуется рядом негативных кризисных черт, присущих экономике переходного периода: высокий уровень инфляции, безработицы, стагнация в промышленности, отсутствие т.н. «среднего класса» и т.д. Известно, что страны, экономика которых ориентирована на внешний рынок, более болезненно переходят к рыночным отношениям, чем те, чья экономика преимущественно работает на нужды внутреннего рынка. То есть лучшие шансы остаться на плаву имеют предприятия местной промышленности.

На стыке 1921 и 1922 годов экономика Беларуси, впрочем, как и других советских республик, находилась в еще более плачевном состоянии, чем в момент распада СССР. Полный развал промышленности, сельского хозяйства, связи, расстройство финансов усугублялись голодом, послевоенной разрухой и разгулом бандитизма.

Переход белорусской промышленности на новые условия хозяйствования начался с мер по концентрации средств производства, рабочей силы и капиталов вокруг наиболее крупных, стратегически важных, технически лучше оснащенных и рентабельных предприятий. Они оставались в прямом подчинении Советов народного хозяйства и их местных органов.

Все мелкие, плохо оборудованные, убыточные предприятия решено было сдавать в аренду частным предпринимателям или же создавать на их базе кооперативы. Они стали тем буфером, который спас экономику республики от массовой безработицы и вынужденного ухода рабочих в деревню.

Государство оказало правовую поддержку мелкому предпринимательству. Согласно декрету СНК РСФСР от 7 сентября 1920 г. все кустари и мелкие промышленники подлежали обязательной регистрации,

после чего их предприятия вместе с оборудованием, топливом, сырьем и готовой продукцией не могли быть конфискованы или национализированы.

Кроме того, государство в лице СНХ БССР имело приоритетное, но не монопольное право снабжения кустарей и мелких промышленников сырьем и материалами, оно было и главным заказчиком. В качестве стимула для кооперирования кустарных предприятий применялись поощрительные меры в виде освобождения от части налогов, от трудовой повинности и другие льготы.

В результате исключительно неприсотливая, мобильная, гибкая, основанная только на местном сырье мелкая промышленность завоевала передовые позиции во всем промышленном производстве республики. По числу рабочих мест и объему производства мелкая кустарно-ремесленная промышленность к началу 1923 г. значительно превзошла крупную промышленность совнархоза. Ее валовая продукция составила около 60% всей промышленности Беларуси. Стараниями кооператоров и мелких предпринимателей действовали и развивались табачная, галантерейная, пищевая, фармакологическая, оптико-механическая, ювелирная и многие другие отрасли промышленности, культивировать которые госсектор не имел возможности.

Благодаря росту мелкой и кустарной промышленности создавались новые рабочие места, рынок насыщался продукцией широкого потребления, существовала конкуренция на внутреннем рынке. И, самое главное, мелкая промышленность стала базой, на основе которой произошел заметный рост крупной государственной промышленности в последующие годы.

В наше время следует избирательно заимствовать методы хозяйствования периода НЭПа, реалии жизни во многом изменились. Но, если мы строим по настоящему независимое государство, следует подумать над тем, как обезопасить себя от потрясений того же российского рынка. Система мелких и средних предприятий могла бы стать тылом, фундаментом крупной промышленности, и в то же время ее конкурентом, разрушителем государственной монополии. А это, естественно, будет сдерживать рост цен, увеличит объем товаров и услуг, повысит конкурентоспособность наших товаров на мировом рынке.

Формула (1).

## Литература.

1. Белкин Г. Рабочий вопрос в частной промышленности. М., 1927
2. Горбачев А.Р. Переход Советской Белоруссии к новой экономической политике (1921-1922 гг.)
3. Дмитренко В.П. Переход к новой экономической политике. М., 1986
4. Заико Л. Экономическая стратегия Беларуси. Проблема выбора. // Нацыянальная эканамічная газета. 1997, №52.
5. Нарысы гісторыі Беларусі. ч.2. Мн. 1994
6. Развитие экономики Белоруссии в 1921-1927 г.г. Мн., 1973
7. Ходзін С.М. Асаблівасці НЭПа на Беларусі. // Гісторыя: праблемы выкладання. 1997, вып. 1

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СФЕРЫ В СТРАНАХ СНГ

*О. Е. Дунаевский*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Октябрь 17-го года не смог наполнить подлинным содержанием такое древнее слово «демократия», не смог реализовать прекрасную идею классиков марксизма о народе, не знающем над собой никакой другой власти, кроме власти собственного объединения.

Строго говоря, такой «демократии» в истории еще и не было. То, что так называется, является политической формой развития товарно-денежных отношений, формой политического господства частных собственников вещественного богатства, которые и власть превращают в товар, а властные отношения - товарные. Соответственно, власть, как любой товар, покупается и продается.

Революция была великой политикой впервые в истории создать демократию для производителей, создателей материальных и духовных ценностей, а Советы - формой решения этой задачи.

Сегодня, когда определяющей тенденцией мирового развития становится переход в постиндустриальное общество, под которым Маркс понимал социализм, когда интеллектуальный, творческий труд превра-

щается в главную производительную силу и главный источник общественного богатства, опыт Октябрьской революции, ее поиск демократического устройства общества заслуживает, по крайней мере, уважения.

Но, судя по всему, мы у нас в республике и вообще в СНГ заняты другой проблемой: «Нужен ли нам Хозяин?» При этом большинство умов склоняется к мысли, что очень нужен - «Ну, как же без него? Без Хозяина мы - сиротинушки».

Отчего так происходит?

Со времени развенчания культа личности Сталина у нас вошло в привычку все проблемы сводить к личным качествам того или иного лидера, т.е. персонифицировать эти проблемы, вместо того, чтобы исследовать их как таковые. Но при таком подходе торжествует не истина, а личные симпатии и антипатии исследователя.

Убежден, что мы гораздо ближе окажемся к истине, если взглянем на наши белорусские проблемы в контексте объективных тенденций происходящего в СНГ.

А теперь о главном - о политическом устройстве, которое принципиально не отличается друг от друга в различных государствах СНГ. Оно явно тяготеет к авторитарности. И в данном отношении серьезной роли не играет происхождение президентов. Прошедшие все ступени в партаппарате Ельцин и Алиев, поднявшиеся на национально-демократической волне филолог Тер-Петросян и физик Акаев творят в принципе одну и ту же форму политического устройства, используя одни и те же способы, методы и средства, опираясь при этом на аппарат управления, который в подавляющем своем большинстве состоит из представителей старого аппарата со всеми его традициями, привычками и обычаями. Такое политическое устройство называется президентской республикой, являющейся, оптимальной формой сохранения господства номенклатуры в новых исторических условиях, свободной от партийно-коммунистических ограничителей. Реальность в том, что на всем пространстве СНГ практически отсутствует оппозиционная политическая элита, обладающая навыками управления. чем, в первую очередь, и объясняется определенная устойчивость президентских режимов - нечем и некому менять, когда речь идет не о пламенных выступлениях на митингах или в печати с обличениями, а о повседневных вопросах управления.

Авторитарность политического устройства в СНГ имеет объективную природу, что принципиально важно понять даже самым пламенным поборникам демократических прав и свобод. Усиление исполнительной власти, ее тяга к диктаторским полномочиям - вполне естественное явление любого общества в истории, переживающего кризис.

Именно Россия явилась тем испытательным полигоном для Беларуси, где была опробована модель взаимоотношений властей, утверждаемые уже более трех лет в нашей республике. В немалой степени это касается и других государств СНГ. Ведь Беларусь последней из них вступила на президентскую тропу. И новаторством ее шаги по этому пути не были отмечены. Мы, скорее, в роли догоняющих.

В этой модели президент есть величина надпартийная, надгосударственная, стоящая над всеми властями, а потому - «Вождь всегда прав». Даже тогда, когда не прав.

Практически везде парламенты являются второстепенными органами в системе власти и независимыми в том смысле, что от них мало что зависит. Нурсултан Назарбаев достиг этого положения, под разными предложениями несколько раз распуская парламент и проведя через референдум новую Конституцию, Борис Ельцин - разогнав Верховный Совет с помощью танков и приняв новую Конституцию также в результате референдума.

В конце XX века, как и в его начале, многопартийный парламентаризм, не имея корней в нашей почве, показывает свою неспособность быть реальным противовесом тяготению исполнительных структур к самодержавной власти. Тогда - генсековской, теперь - президентской.

Во взаимоотношениях президентов и парламентов заключается проблема, решенная на Западе. В чем ее решение?

Если речь идет о президентской республике, то в ней президент соединяет функции главы государства и премьер-министра, не имея права вмешиваться в законодательную деятельность и распускать парламент. В смешанном президентско-парламентском варианте президент назначает премьера на основе соотношения сил в парламенте, имеет широкие полномочия в международных делах и может распускать высший законодательный орган. И в том, и в другом случае налицо существенные ограничители самодержавным поползновениям.

Эсэнговский вариант: парламентские выборы превращаются в дорогостоящий социологический опрос населения на предмет его политиче-

ских симпатий, ибо победа на выборах тех или иных партий и движений дает им преимущество моральное удовлетворение, а не возможность реально участвовать в формировании исполнительной власти, а на этой основе - и в формировании и проведении определенной политики. Поэтому естественно такое абсурдное положение, когда большинство парламента является оппозиционным по отношению к исполнительной власти.

С формальной точки зрения для избавления от этого эсэнговского мутанта президентской формы правления достаточно сугубо организационных мер. Что мешает?

Настроения большинства населения, уставшего от «демократического реформирования» и тяготевшего к «сильной руке». Практически везде, где президенты прибегали для укрепления своей власти к референдумам, они получали внушительное большинство.

Настроения эти вполне естественны. Как свидетельствует мировой опыт общество в состоянии выдерживать «периоды реформ» 5-7 лет, а потом оно жаждет стабильности - «пусть будет хоть так, чем будет еще хуже». Собственно, именно это сыграло главную роль во время недавних президентских выборов в России, а не мифическая «поддержка перемен», как оценили их итоги некоторые обозреватели.

В стабильности заинтересованы и правящие, худо-бедно поделившие собственность в свою пользу. Подобная президентская форма правления позволяет им не подвергать свою систему господства сколь-нибудь серьезным потрясениям.

Глубоко убежден, что дело в конце концов не в личности того или иного президента, а в том, что должен делать конкретный человек, став президентом в той реальной общественно-политической ситуации, которая сложилась после развала СССР, при данном соотношении политико-экономических групп. Главная проблема в том, что после самодержавия царей и генсеков мы все вместе в суверенных и независимых государствах дружно маршируем к так называемой сильной президентской власти. Разница в том, что одни делают это в тубетейках, другие в казацких шароварах, а третьи - в чем придется.

Конечно, здесь возникает сакраментальный вопрос: «Кто виноват?». По крайней мере, думаю, что Александр Григорьевич., не Борис Николаевич и не Нурсултан Абишевич. Делали бы иначе - не были бы президентами.



Но «всерьез» ли, «надолго» ли данная президентская форма правления? В XX веке нередко в рамках авторитарных до диктаторства режимов удавалось превращать аграрные общества в индустриальные /СССР, Южная Корея и т.д./.

С их помощью и сегодня можно заморозить до известной степени «распоясавшиеся», как у нас, общественные противоречия, но подобные режимы уже бессильны, в отличие от прошлого, обеспечить скачок в развитии производительных сил. Для интеллектуального, творческого труда, превращающегося в базис всей общественной жизни в результате современной технологической революции, свобода и демократия - естественные условия для нормальной, полноценной деятельности. Как известно, «львы в неволе не размножаются».

Поэтому снова стоит на повестке дня проблема, которую пыталась и не смогла решить наша великая революция в форме Советов, - о демократии людей труда, создателей материальных и духовных ценностей, если...

Если мы действительно собираемся идти вперед, а не прозябать вечно в нынешнем убогом состоянии, зывая Хозяина.

## **О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В БЕЛАРУСИ**

*Н. Н. Яромич*

*Строительный факультет, Брестский политехнический институт,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Конституция Республики Беларусь лишь контурно наметила основные принципы местного самоуправления. А ведь именно на местах реализуются или не реализуются законы, политика, удовлетворяются или не удовлетворяются потребности людей, соблюдаются или нарушаются их права. Без эффективной организации управления на местном уровне нельзя рассчитывать на установление демократического правопорядка.

Местная власть должна быть в определенной мере независима от центральной, выступать как фактор сдерживающий сверхцентрализацию, и одновременно в той или иной степени подчинена ей. Мировая практика, к сожалению, не даст однозначных критериев определения оптимального уровня децентрализации управления, что выводит дан-

ный вопрос в разряд самых сложных и политически острых вопросов организации демократических систем власти.

Горький опыт нашей страны показывает, что сверхцентрализация создает условия для злоупотребления властью. Противодействовать этому могут независимые от центра органы власти на местах, ответственные за обеспечение общественных нужд и, возможно, находящиеся под контролем других политических сил. Близость местных органов власти к населению, их выборность, обеспечивают контроль над ними, повышают эффективность управления и мешают бюрократизации.

Независимость власти на местах от центра - необходимое условие существования демократического общества. Хартия Совета Европы о местном самоуправлении рекомендует национальным правительствам предоставлять органам местного самоуправления собственные достаточные источники финансирования, следить, чтобы выравнивание финансового положения отдельных территорий, которое осуществляется из центра, не использовалось для ограничения полномочий местных властей, чтобы их полномочия не подрывались также и административными действиями правительства. Местные самоуправления должны обладать общей компетенцией, иметь свободу выбора методов деятельности, своей внутренней структуры, право определять размеры местных налогов.

Вместе с тем местные органы власти должны выполнять наряду с чисто самоуправленческими и государственные функции и в этом смысле их автономность от центра не может быть абсолютной. Государство регулирует местное управление (самоуправление) как законодательными средствами, так и оперативными. В этом проявляется доминирование государства (центра) над местным самоуправлением.

В сущности, вся сложная проблематика самоуправления коренится именно в двуединости "местных" дел. С одной стороны, они отражают ближайшие жизненные интересы населения, к которым, с другой стороны, отнюдь не безразлично государство. Поэтому вряд ли можно сконструировать местное самоуправление так, чтобы оно было абсолютно свободно от государственной политики. Вследствие этого местное самоуправление как негосударственную структуру можно рассматривать как некую идеальную сущность, и в нынешних условиях наверное, более правильно подходить к местному самоуправлению как децентрализованной форме государственного управления, прогивостоя-

щей центру в качестве некоего противовеса в вертикали государственного механизма.

В 1990 году в Советском Союзе была предпринята попытка создать реальное местное самоуправление. В апреле 1990 года был принят закон об общих началах местного самоуправления в СССР. Этот документ воспринял идеи Европейской Хартии местного самоуправления. Он ликвидировал механизм централизации, установил принципы субсидиарности в регулировании компетенции местных органов, судебной защиты прав и интересов местного самоуправления. Закон ориентировал на расширение и укрепление демократических начал самоуправления.

Конституция Республики Беларусь 1994 года, к сожалению, не смогла стать прочным фундаментом местного самоуправления ввиду определенного несоответствия принципам, закрепленным в Европейской Хартии местного самоуправления. В Конституции недостаточно ясно проводилась линия на укрепление демократических основ местного самоуправления, только 4 регулятивных полномочия отнесены к исключительной компетенции представительного органа. О возможности же осуществлять распорядительные полномочия вообще не говорится. После ее принятия активно начался процесс перераспределения компетенции в пользу исполнительных органов. Администрацией Президента в сентябре 1994 года предложена идея реформы местного самоуправления с целью укрепления исполнительной власти. В соответствии с концепцией реформирования Президент назначает своего представителя (главу исполнительного комитета) на областном уровне и в г. Минске. В свою очередь главы областных исполкомов назначают дальше по вертикали руководителей исполкомов на базовом уровне (районы, города). Исполкомы являются органами местного управления общей компетенции и одновременно исполнительными и распорядительными органами местных представительных органов. Глава администрации персонально формирует исполком и практически не зависит от депутатов Совета. Совет же, практически, остается без своего исполнительного органа и не имеет возможности выполнять свои функции. Такое разделение органов местного самоуправления и местного управления закреплено в Законе Республики Беларусь «О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь» в редакции от 09.02.1995 года.

Указом Президента от 19.09.1995 г. были упразднены районные в городах Советы депутатов и их органы и созданы местные администрации с правами юридического лица. Местная администрация не подот-

четна населению района, она подотчетна и подконтрольна вышестоящему распорядительному и исполнительному органу. Объем же полномочий у местной администрации весьма обширен и затрагивает, в первую очередь, интересы проживающего на территории района населения.

Анализ существующей системы местного управления и самоуправления в Беларуси показывает, что, несмотря на ряд прогрессивных изменений, местные Советы продолжают рассматривать как часть государственной машины и в меньшей степени как инструмент согласования местных и национальных интересов.

Осуществляемые в Беларуси преобразования в рассмотренной сфере отстают от реформ в соседних странах преходного периода. Их скорее можно рассматривать не как децентрализацию, а как передачу прав от национальных органов власти местным государственным органам при сохранении жесткой централизованной системы государственного управления. В Советах и их исполнительных органах все еще сохраняется достаточно жесткая вертикальная иерархия. Несмотря на то, что за местными органами власти закреплено право самостоятельно разрабатывать, утверждать и исполнять собственные бюджеты, их финансовая автономия все еще неоправданно ограничена.

Все это свидетельствует о необходимости тщательной подготовки и как можно более быстрого проведения целого блока реформ в области местного самоуправления.

Очевидно, что при реформировании органов государственной власти каждому уровню управления должен быть четко определен свой участок работы, рамки компетенции, которые не должны поглощаться сферой деятельности вышестоящих органов власти. Должен быть закреплен принцип невмешательства в осуществление не своей компетенции. Вышестоящие Советы и их органы не должны вмешиваться в решение вопросов, входящих в круг ведения данного Совета, изымать его имущество и доходы, утверждать или отменять его акты, давать обязательные указания или принимать решения по вопросам, отнесенным к его ведению. Особенно важна самостоятельность местных органов власти в решении экономических вопросов, столь необходимая в условиях рынка. На деле должен быть осуществлен отказ от формулы "руководства вышестоящих Советов нижестоящими". Решения Советов и других органов самоуправления должны отменяться только в судеб-

ном порядке в случае их противоречия закону. Естественно, что полномочия местных органов власти должны иметь соответствующее финансовое обеспечение, позволяющее реализовать эти полномочия. В развитых странах в распоряжение низовых звеньев государственного управления направляется до 65% общегосударственных доходов.

С другой стороны, при разделении властей, на местах должно обеспечиваться скорее не равновластие представительной и исполнительной ветвей, а установление ограничений, контроля одной из них по отношению к другой.

Установление компетенции Совета, гарантирующей его ведущую роль в системе местного самоуправления и обеспечивающей его достаточно реальное влияние на развитие территории, представляется наиболее логичным вариантом. Мэр или иной руководитель администрации должен быть управленцем профессионалом и избираться либо назначаться Советом. Совет же объединяет интересы различных слоев населения, одновременно координируя течение жизни в регионе. Он, по преимуществу, занимается политикой управления, трансформируя общественное мнение, добиваясь от управленцев наилучшего его учета, осуществляет контроль за деятельностью администрации. Руководитель администрации, безусловно, должен иметь свободу действия, но ее рамки устанавливаются не только свыше - законом, но, в соответствии с законом, и Совестом данного уровня.

## **СОЦИАЛЬНАЯ СТРАТИФИКАЦИЯ КАК ФАКТОР ОБЩЕСТВЕННОЙ ЖИЗНИ**

*В. В. Коклюхин, Д. В. Крюков*

*Брестский государственный университет,  
г. Брест, Республика Беларусь.*

Прямым результатом, замышляемых в свое время с самыми благими намерениями перестроечных усилий по меньшей мере уже двух сменивших друг друга поколений политиков, явилось мощное дробление общественного организма на всех уровнях его организации. На политическом (образование суверенных государств на месте единого Союза), экономическом (замена одной формы собственности несколькими), идеологическом (множество идеологических платформ включая самые крайние) и т. д.

Былая социальная структура, в которой за тремя основными группами (классами) – рабочими, крестьянами и интеллигенции нивелировались раньше реально присущие людям различия в их социальном положении (в политическом статусе, духовных устремлениях, экономическом состоянии и т.д.), претерпевает мощное потрясение. В нем заметны по меньшей мере две тенденции: 1) поляризация общества на две неравные группы (малую, но богатую, большую, но бедную). 2) движение к образованию среднего (ни богатого ни бедного общественного слоя). Данные процессы порождают определенное смятение в культурообразовательных процессах.

Политическая культура является одним из важнейших факторов общественной эволюции. Здесь все было бы более или менее ясно в условиях однозначного перехода от отмирающей общественной формации к новой, прогрессивной. Например, переход от рабовладельческого строя к последующему в значительной степени определял характер политического пафоса идеологов наступающей формации; точно так же политические лозунги вождей буржуазных революций определенно детерминированы интересами их движущих сил. Однако и здесь уже не все так однозначно: классики теории социализма, на которых удобно сегодня сваливать всю ответственность за непредсказуемые зигзаги истории, неоднократно подчеркивали роль объективных предпосылок революции, объясняя, что при их незрелости победа нового класса будет лишь кратковременным этапом в рамках продолжающегося господства прежних общественных отношений. "... Точно так же лишь кратковременным было бы свержение абсолютной монархии, если бы экономические условия недостаточно созрели для господства буржуазии" (К. Маркс, Ф. Энгельс. Соч., 4, с. 299).

Классики считали определяющим фактором для общественных отношений и общественного сознания уровень экономического развития. И это верно, но лишь в конечном счете. В рамках определенного времени и пространства возможно функционирование нестыкующихся, относительно самостоятельных элементов экономического строя, общественных отношений и общественного сознания. В истории известны примеры, когда экономика функционирует по реформированному образцу, а общественные отношения сохранились на феодальном уровне; когда общественное сознание проникнуто идеями социализма, а иерар-

хическая лестница подчинения сохраняет отношения вассалитета (при изменившейся номенклатурной терминологии). В таких случаях часть людей ощущает себя в коммунизме, другая часть – в феодализме, кто-то процветает в условиях частного бизнеса, а кто-то не может выбиться из пут рабства и крепостничества.

Но и это еще не все. Люди находятся на разной ступени цивилизации. На первом этапе люди должны были овладеть силами природы, освободиться от фатальной зависимости от ее непознанных законов. Познать и использовать космические факторы, одолеть болезни, т.е. познать себя, защититься от голода и холода, обрести уверенность и оптимизм, победить страх. На следующем этапе люди вступают в мир техники, удлиняя и развивая свои органы чувств и конечности, овладевая миром под лозунгами сильнее, быстрее и выше. Наконец, на очередном витке человечество вступает в мир технологий, когда значительную часть функций разума выполняет электроника и химия, а человек только контролирует процесс.

В сегодняшнем изменяющемся мире человек попадает в сложное переплетение векторов революций различного характера и степени. Причем некоторые векторы обнаруживают свою консервативность, не успев полностью реализовать свой революционный потенциал; другие продолжают свое латентное воздействие сквозь факторы нового и будущего. Старое в новом, новое в старом, традиции всех мертвых поколений довлеют над умами живых. Этим можно объяснить остановки и попятные шаги в ходе истории.

Но коль скоро общество способно самодиагностировать свои проблемы и противоречия, то оно же имеет возможность настраивать себя на здоровое развитие. Если грядущий миропорядок выражается в таких понятиях как капитализм или что-то идентичное тому, то людям будут необходимы одни качества; если продолжающий рыскать призрак коммунизма имеет шансы на материализацию, то потребуются иные качества. А, может быть, на новом витке спирали возникнет рабовладельческий строй с взаимным рабством человека от компьютера или, наоборот, работа от своего создателя-человека. Пока об этом думают только фантасты, а пора бы уже задуматься политологам.

Президент Беларуси А. Г. Лукашенко неоднократно определял белорусское общество как общество социально ориентированной рыночной экономики или как рыночный социализм. И здесь же обычно

звучал упрек, что практические политики не получают в вопросе о направлении развития общества от теории той помощи, на которую могли бы рассчитывать.

Упрек законный, но не по адресу. На фундаментальные исследования сегодня просто нет спроса, о чем свидетельствует бедственное положение науки, что порождает отток интеллектуалов за рубеж или в коммерческие структуры. Традиционные же научные школы в ряде случаев предельно корпоривируются, замыкаются на утилитарных программах. Об этом, в частности, говорилось и на крупных международных конференциях: "Social Science Information in Changing Europe" (1994) в Берлине, "Восточная Европа: политический и социокультурный выбор"(1994) и "Технология политики. Гражданское и национальное согласие-первооснова консолидации общества"(1995) в Минске.

Нельзя не заметить в социально-политических процессах в новых Европейских государствах упоминаемый выше сплав "революций" различного уровня и содержания. Прежде всего, это развитие культуры европейского региона в стадии перехода от Средневековья к современным постиндустриальным состояниям. Внутри этого сгустка противоречий имеется разбалансированность качественного цивилизационного состояния, когда западные страны резко и намного ушли вперед.

Собственно говоря, перекрестки образуются самыми различными векторами-политическими, экономическими, идеологическими, культурными, бытовыми и др. — но два проспекта-цивилизационный и национально-религиозный — являются наиболее комплексными и ощутимыми. На этих, может быть и не главных, улицах самое большое и шумное движение. Эти два уровня находятся в сложном и противоречивом взаимодействии, в чем-то мешая и разбалансируя все остальные процессы. Прежде всего, процессы геополитического сотрудничества.

Всеобъемлющий кризис в странах восточной Европы привел к серьезным изменениям в иерархии ценностей и норм. Более рельефными стали те социальные опоры, которые оказались самыми устойчивыми на протяжении столетий — религия и национальная общность. Поэтому понятно, что размежевание на территориях субъектов бывшего Варшавского блока идет в большей степени по признакам национальной и религиозной идентификации индивидов.



Третье тысячелетие для ныне передовых в технологическом отношении стран несомненно станет перестроечным в том смысле, что деятельность людей все больше ориентируется на ценности интеллектуального труда, с помощью которого будет производиться до 90 процентов прироста продукции. Это значит: богатство и мощь общества будут определять не только природные и сырьевые ресурсы и умение превращать их в материальные продукты, но и духовный потенциал, способность с пользой для дела распорядиться научными, философскими, нравственными, эстетическими, религиозными знаниями.

Сфера образования в свете отмеченных тенденций станет наиболее капиталоемкой по вложениям, но вместе с тем и наиболее значимой по выходу конечного продукта. Это подсказка для современных политиков.

## ПРОБЛЕМЫ И ХАРАКТЕР ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА В БЕЛОРУССИИ

*В. А. Михайлов*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

1. Общеизвестно, что эффективная экономика возможна только в демократическом обществе при частном предпринимательстве. Вместе они определяют достаточную личную собственность и ответственность граждан, образование, культуру и более высокую мораль. Демократия и культура обязательно ведут к повышению социальной защиты людей и уменьшению неравенства. Собственность и мораль стимулируют труд на себя и свою семью. И тогда в целом повышастся качество жизни и уровень душевного комфорта. Правда, мораль адаптации людей в переходный период не позволяют достичь “полного счастья”, ибо желания и притязания всегда идут впереди, но умное общество вполне может использовать их как стимулы к труду. Наконец, повышение благосостояния общества, уровня морали и сознания граждан должно обязательно привести к защите природы – той конечной цели выживания человечества, которой при бедности никогда не достичь. Так возникает главная цель оптимальной госидеологии: максимальная экономическая эффективность.

2. Любая госидеология сводится к вопросу: “Что считать справедливым в распределении собственности и власти?”, а механизм ее дейст-

вия - к пропаганде идеологических формул в ушах граждан до такого уровня активности, чтобы они могли конкурировать с биологическими потребностями. Все идеи в основном имеют биологическое основание и из каждой пары противоречивых потребностей одни выбираются, пропагандируются и выдаются как закон, регулирующий жизнь общества, а другие - тормозятся (напр., равенство-неравенство, свобода-подчинение и т.д.). Идеология в целом - это предмет системы отношений между людьми в том или ином обществе. При этом идеи изобретаются в большом количестве, но лишь немногим удается найти почву в конкретном обществе и лечь в основание внутренней политики государства. Гибкость человеческого разума велика и люди могут приспособиться к различным отношениям внутри государства. Однако не дальше некоторого периода природных, биологических потребностей и желаний. Если используя свойство увлекаемости (энтузиазм) разума, ценой мощной пропаганды и принуждения удастся создать общество не соответствующее биологическим качествам человека, то оно не выдержит испытания на прочность. Что мы и наблюдали на провале строительства социализма во многих странах.

3. Задача науки в Белоруссии сегодня - найти оптимальную идеологию, соответствующую уровню развития производительных сил в нашем государстве. В части экономики он уже определен в абсолютном большинстве стран: частная собственность и рынок. Что касается системы власти, то Декларация ООН призывает к максимуму демократии, но реалистичен ли такой подход у нас в Белоруссии? Максимум демократии означает, что каждый гражданин имеет возможность принять участие в решении всех государственных дел вплоть до изменения Конституции через различные процедуры волеизъявления. Предположим, что создана реальная база для всеобщего референдума. Технически это возможно. Но будет ли такое общенародное управление эффективным и оптимальным? Нет, не будет. Когда около 90% белорусов бедны, а около 70% и некультурны, а их "избранники" в президентской вертикали и "карманном" парламенте говорят о высоких темпах развития и прогресса нашей экономики, то такая экономика быстро прогорит. И даже независимо от того, будет собственность или частной - стремление тотчас отобразить, разделить и потратить обязательно возобладает. Это сейчас фактически и происходит в республике.

4. Можно со всей определенностью сделать вывод - нельзя полагаться на среднего гражданина. Нельзя рассчитывать, что простое суммирование мнений нескольких миллионов белорусов сегодня компенсирует недостаточность личных суждений профессионалов. Чтобы демократия хотя бы приблизилась к компетентности, нужно создать порядок расчленения общей задачи управления по задачам и уровням, обеспеченным высокой квалификацией и облегченным ответственностью. Однако и при соблюдении всех условий идеальную систему власти создать невозможно. В основном из-за злополучных особенностей разума – ограниченность, субъективность, увлекаемость. Тем более, что управление государством строится на компромиссах - постоянно нужно применять противоречивые критерии оптимальности. А компромиссы всегда уязвимы для критики, поскольку разум каждого человека по-своему ограничен, субъективен и изменчив.

5. Что же необходимо для успешной деятельности демократии? Во-первых, не только истинная многопартийность, но и поляризация партий, сведение их устремлений к 2-3 направлениям. Только мощная партия, имеющая опыт политической жизни, может претендовать на управление государством. Во-вторых, значительный процент (около 60%, чего у нас нет) достаточно просвещенных граждан, к тому же владеющих собственностью. Тех самых налогоплательщиков, о которых у нас говорят с иронией. В-третьих, рыночная экономика при небольшом доминировании частного сектора. Демократии нужна свобода, только она может научить ответственности. В-четвертых, подлинно независимые СМИ. Та самая 4-я власть после законодательной, исполнительной и судебной. Но если отсутствуют эти 4 условия демократии, как же можно управлять государством? Этот способ давно известен: ограничить законодательную (что у нас с успехом и было сделано) и усилить исполнительную. Для этого отработано несколько вариантов переходного режима – от демократии до диктатуры. Сначала – повышение роли президента, потом – расширение его прав до чрезвычайных, дальше он распускает парламент, разумеется “на время”. Еще дальше идут откровенно диктаторские режимы.

6. В нашем кризисном положении важнейшая задача сейчас - прирост наших качественных потребительских товаров, обновление основных фондов, работающих на будущее республики, а не попустительство

иждивенцам. Не нужно золотить пилюлю: впереди труднейший путь воспитания у людей трудолюбия, без воровства, возрождения жесткой трудовой этики, т.е. путь честного труда. Конечно, государство должно заниматься трудоустройством, переучиванием, созданием новых рабочих мест, пособиями для безработных, но прежде всего думать не о бомжах, а о нормальных тружениках, попадающих в переплет экономических реформ.

7. Очень трудная проблема в республике - приватизация. Много есть проектов, но одно, пожалуй, ясно - акционерное общество, где половина акций принадлежит государству, еще четверть - другой такой же фирме и только четверть разделена между рабочими - это фикция. Частного интереса здесь не разбудить. Такой же "успех" постигнет и фирмы, чьи акции по крохам разделят между собой ее работники. Ведь налоги плати, прибыль дай, а на обновление почти ничего не остается. Интересы сегодняшнего дня обязательно возобладают над завтрашними, что и отличает коллективную собственность от частной, а это блокирует внедрение новых технологий.

8. Можно предвидеть дополнительные трудности переходного периода в связи с низким уровнем морали белорусского общества. Имеется в виду, в частности, массовые поборы госчиновников и хозяйственных руководителей при заключении разного рода договоров и выдачи лицензий, невероятное плутовство с декларациями о доходах для определения налогов, вакханалия с договорными ценами, уголовная преступность и др.

Все это может осложнить, но не должно остановить экономические реформы.

## **ПРОТИВОРЕЧИВОСТЬ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ**

*А. Г. Злотников*

*Гомельский кооперативный институт,  
г. Гомель, Республика Беларусь*

Существует закон взаимообусловленности, взаимодействия экономических и неэкономических факторов. Это значит, что изменения в одной сфере, скажем, в экономической, во-первых, вызывают адекват-

ные изменения в социальной сфере, во-вторых, на эти самые экономические изменения влияет поведение другой силы – консервативность, стремление к самосохранению социальной системы, и в-третьих, сама экономическая сфера в силу ее предыдущего соответствия с иными сферами также сохраняет тенденцию к стабильному самовоспроизводству на прежней основе. Эта же ситуация характерна и для функционирования социальной сферы.

И именно этот закон игнорируется в практике экономических преобразований, о чем свидетельствует ситуация, сложившаяся в республике в начале текущего года в связи с необходимостью уплаты налога с так называемого совокупного годового дохода. Это "декларирование" наглядно демонстрирует важность социологического подхода к экономике: сложные экономические аспекты и социальные последствия основательно прочувствованы не были.

Как только Государственный налоговый комитет объявил необходимость перерасчета налогов для граждан, имевших более одного источника доходов, многие ведущие врачи Гомеля, работавшие по совместительству в Гомельском медицинском институте, подали заявления на прекращение с мединститутом трудовых договоров. Профессора и доценты этого института, совмещавшие педагогическую деятельность с врачебной практикой в качестве врачей-консультантов в больницах и поликлиниках, также приостановили свое совместительство. Такая же ситуация произошла и со многими врачами больниц, работавших в качестве врачей-консультантов в поликлиниках. Что это значило для области, наиболее пострадавшей от катастрофы на ЧАЭС и нуждавшейся в квалифицированной медицинской помощи, особо объяснять не надо.

Сразу же возникли и другие вопросы -- с прохождением практики студентов-медиков в больницах и поликлиниках. Эта же опасность стала реальной и для всех техникумов и вузов, учащиеся и студенты которых собрались на производственную практику. Возникла и проблема с госэкзаменами и защитами дипломных работ в вузах, организации работы приемных комиссий в вузах.

Это только некоторые (все вообще трудно перечислить) проблемы только в одной сфере, порожденные абсурдной ситуацией с реализацией такого элемента экономической политики, как проблема налогообложения. И они должны стать уроком при принятии любых

экономических решений -- необходимости постоянного учета взаимосвязи экономических и социальных аспектов.

Аналогично и начатые в конце восьмидесятых годов социально-экономические преобразования не учитывали действия этого взаимодействия основных социальных структур, взаимодействия экономики и неэкономической сферы. В присно памятной (шаталинско-явлинской) либерально-реформаторской программе "500 дней" была поставлена вроде бы благая цель: "ДВИЖЕНИЕ К РЫНКУ ПРЕЖДЕ ВСЕГО ЗА СЧЕТ ГОСУДАРСТВА, А НЕ ЗА СЧЕТ ПРОСТЫХ ЛЮДЕЙ". И было предусмотрено, что все стройными рядами пойдут туда, куда поведут очередные знатоки абстрактной истины под лозунгом "Вперед, к победе рынка!".

И в ней было определено, что автоматически будет в течение первых 100 дней, затем в 100-й – 250-й дни, затем последовательно в 250-й – 400-й дни, и наконец на 400-й – 500-й дни совершится начало подъема. Но получилось, как говаривал Суворов: "Гладко было на бумаге, помешали лишь овраги, а солдатам-то по оврагам и ходить". Т.е. все было предусмотрено, за исключением одного "пустыка" – поведения рядовых людей, интересов и борьбы различных политических и социальных групп.

И такой подход всегда был характерен для экономистов. Вся экономическая теория исходит из автоматического следования индивида за экономическими законами. При таком подходе всякие факторы и условия – политические, социальные, культурные, моральные, психологические – существуют в качестве внешних границ, регулирующих отношения этих автоматически следующих за экономическим законами индивидов. В результате для реформаторов эти факторы становятся досадными ограничениями на пути реализации фатального стандартного набора экономических мер, якобы, проверенных мировой практикой. Это ярко проявляется сегодня в нашей действительности, когда реформирование экономики идет не так, как хотели ее либеральные и иные реформаторы.

Следующая фундаментальная причина пробуксовывания рыночной реформы – игнорирования социального механизма, который лежит в основе функционирования не абстрактной, а конкретной экономической и социальной среды. Вообще, без уяснения механизма функционирования экономической и социальной (неэкономической) сфер не-

возможно правильно разобраться в перипетиях общественной жизни. Социальные механизмы представляют основные регуляторы общественных отношений, отражающие наиболее важные и устойчивые взаимосвязи и тенденции протекающих в обществе процессов и явлений. Такими регуляторами выступают объективные законы, методы социальной организации, совокупность социальных структур и отношений социальных групп на различных иерархических уровнях общественной жизни, а также системы власти и управления, различные организации идеологии, национальные и народные традиции.

В частности, важным для понимания причин пробуксовывания экономических преобразований является вывод классика социологии М. Вебера ("Протестантская этика и дух капитализма") о соответствии рыночных отношений и западной религиозной этики — четко выраженной адекватности духа капитализма и протестантской трудовой этики. Тот тип отношения к действительности, который характерен для протестантизма, и та социальная реальность, которая этим типом деятельности формируется, оказались для Европы жизнеспособными.

Для белорусского народа характерен иной образ отношений, который придаст важное значение коллективизму, а не индивидуализму. Что, впрочем, характерно и для русских и восточных украинцев. А экономическое поведение, экономическое сознание, экономическая культура у нас значительно отличаются от западного мира. Таким образом, перенос на нашу почву рыночных отношений западного типа оказался для большей части белорусского народа противоестественным, т.е., если исходить из веберовской идеи, то между духом той формы рыночных отношений, которую мы по западным рецептам стали насаждать, и белорусским менталитетом нет соответствия. В процессе преобразований на нашем специфическом пространстве происходило и происходит навязывание чуждого народу республики регулятора общественных отношений.

Многочисленные социологические исследования свидетельствуют, что большинство белорусского общества не приемлет радикальных рыночных преобразований и ждет от них для себя только худа. Так, еще на "заре" рыночных преобразований советского общества, когда появилась программа "500 дней", нами на Гомельщине было проведено социологическое исследование, где был и вопрос: "КАКОВО ВАШЕ МНЕНИЕ О ВОЗМОЖНЫХ ПОСЛЕДСТВИЯХ ВНЕДРЕНИЯ РЫНОЧ-

НОГО МЕХАНИЗМА?". Через три года этот вопрос был повторен в несколько иной интерпретации: "С КАКИМИ ПОСЛЕДСТВИЯМИ ПЕРЕХОДА К РЫНОЧНЫМ ОТНОШЕНИЯМ ВАМ УЖЕ ПРИШЛОСЬ СТОЛКНУТЬСЯ?".

Исследование выявило, что негативные последствия с лихвой превзошли самые осторожные негативные ожидания, а надежды на лучшее, хоть и не были высокими, все же оказались значительно выше (См.: Табл.).

**Сопоставимые результаты анкетного опроса жителей Гомельской области об ожиданиях и реалиях развития рыночных отношений (в процентах к итогу; респонденты могли выбрать несколько вариантов ответов)**

Таблица

	1990 год	1993 год
Повышение цен на товары и услуги	61,5	88,9
Снижение уровня жизни	48,0	61,4
Усиление социального неравенства	40,8	42,5
Безработица	24,9	31,7
Восстановление частной собственности	20,3	14,5
Установление зависимости оплаты труда от конечного результата	18,6	6,1
Усиление эксплуатации	11,6	9,1
Резкое снижение объемов производства	9,3	46,2
Укрепление дисциплины и организованности на производстве	17,5	5,5
Демократизация отношений не на словах, а на деле	9,4	3,9
Повышение уровня жизни	10,8	1,2
Осуществление социальной защищенности	4,4	1,3
Свободный, но напряженный труд	12,8	5,6
Ликвидация иждивенчества	12,8	3,9
Другие ответы (в основном - спекуляция)	3,9	2,9
Не ответили	1,1	0,4



## **СИНЕРГЕТИКА КАК МЕТОДОЛОГИЧЕСКАЯ ОСНОВА УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРОЦЕССАМИ**

*Д. И. Саватеева*

*Брестский политехнический институт,  
г. Брест, Республика Беларусь*

От противопоставления предмета и метода естественных и гуманитарных наук современная методология переходит к поиску путей их сближения, основой чего выступает человек, человеческое общество. Синергетика как общенаучная и общеполитическая методология, исследуя принципы и закономерности эволюции сложных нелинейных саморазвивающихся систем самой различной природы, дает возможность осмысления их поведения, которые не может быть адекватно описано и предсказано в рамках других подходов. Эта методология может оказаться плодотворной для анализа системно-целостной совокупности процессов социально-экономического развития и управления ими

Общество как материально-идеальная реальность, является открытой нелинейной системой, которой свойственно не только стремление к сохранению гомеостазиса, но и изменчивость, повышающая степень организованности, что обеспечивает адаптацию системы к изменяющимся условиям. Возможны как локальные, так и существенные изменения содержания системы общественно-экономических процессов, управляемые внутренними и внешними взаимодействиями. Воздействия, согласованные с внутренними свойствами системы, приводят к резонансному оптимизирующемуся взаимосогласованию организации системы и характеристик среды. В процессе самоорганизации происходит возникновение новой структуры социально-экономических процессов, новой информации, новых смыслов и установок на уровне общественного сознания. Важно заметить, что случайность играет решающую роль при выборе новой структуры. Вынужденная эволюция системы определяется предшествующей структурой и сопровождается рядом бифуркаций (качественной перестройкой при изменении параметров порядка). В системе будет складываться иерархия процессов, в соответствии с параметрами порядка на основе принципа подчинения. Среди параметров порядка (нормы и идеалы, программа деятельности, потребности), в со-

ответствии с конкретными условиями жизнедеятельности общества, один из параметров (материальные или духовные потребности, этические или эстетические идеалы и т.д.) может оказаться самым важным, приводя к сокращению степеней свободы и определяя поведение и дальнейшее развитие системы.

Самоорганизация системы происходит в результате взаимодействия случайности и необходимости, однако если присутствует направленное на систему воздействие (идеологическое, управленческое) элемент необходимости будет преобладать. Спецификой подхода к управлению самоорганизующейся системой социально-экономических процессов является требование рассмотрения человека и общества как объекта и субъекта управления в их многоуровневой онтологической целокупности.

Классический подход к управлению сложными системами был основан на представлении, что результат управляющего воздействия есть предсказуемое следствие произведенных действий. Но в практике управления социально-экономическими процессами нередко результаты не только не соответствуют, но даже противоположны предполагаемому результату. Очевидно, что эта деятельность будет успешной только тогда, когда не противоречит собственным тенденциям сложноорганизованной формируемой системы. Массированное воздействие, не учитывающее закономерностей формирования и функционирования системы, может принести успех, но не по причинному, а по вероятностному закону. Чтобы управление не носило характер «слепого», необходимо вынудить систему к самоуправляемому развитию - то есть знать, как подтолкнуть (а не подавить), и какими средствами. В соответствии с представлениями теории самоорганизации, это возможно только в моменты неустойчивого состояния системы под действием малых, но правильно организованных, резонансных, относительно структуры объекта управления воздействий. Эти воздействия, благодаря нелинейности системы, становятся значительными по результатам. Сила воздействия не имеет никакого значения. Такой подход позволяет более тщательное планирование управленческой деятельности, так как позволяет осмысленный пересмотр устоявшихся, но вероятно ошибочных представлений о линейном характере соотношения целей и средств управленческой деятельности.

Таким образом, синергетика приводит к новой концепции управления. Становится очевидным, что сложноорганизованным системам нельзя навязать

зывать пути их развития. Необходимо понять, как способствовать их собственным тенденциям развития и как выводить систему на эти пути. Проблема управляемого развития принимает форму проблемы самоуправляемого развития. Чтобы эффективно управлять общественно-экономическими процессами, необходима не сила, а правильный выбор средств воздействия на систему (он вероятно, должен быть комплексным), их верная топологическая конфигурация и архитектура. Необходимы малые резонансные воздействия в моменты нестационарности системы..

Задача оптимизации управления нелинейными процессами социально-экономического развития требует также реализации следующих синергетических принципов: 1. принцип актуального начала деятельности; 2. принцип проявления новых сущностей; 3. принцип контроля исходной установкой (механизм обратных связей).

Принцип актуального начала деятельности (телеологическое управление) означает преодоление противоречия между общим характером цели и единичных способов ее реализации. Существование доминирующего интереса, мотива, который опирается на внутреннюю активность субъекта, означает появление доминирующей степени свободы, подчиняющей себе остальные.

Принцип проявления новых сущностей (аксиологическое управление) утверждает, что накопление результатов деятельности ведет к высвечиванию новых, более глубоких сущностей, оценка которых не обязательно рациональна. Каждый момент деятельности общества связан с формированием, развитием и перестройкой нормативно-ценностных отношений.

Соотношение целеориентированного и ценностно-ориентированного поведения сложной системы представляет собой диалектику управления и самоорганизации, позволяющей учесть узловые моменты определенности и неопределенности на уровне сложных подсистем, а не системы в целом. Идеалом будет гармоническое сочетание этих принципов, что позволит преодолеть стереотипные представления об управлении, как о наложении на пассивный субъект некоторой формы из активного управляющего центра, без учета сложной динамики собственного движения субъекта, что является причиной неэффективности деятельности по управлению системы.

Принцип контроля исходной установкой указывает на необходимость соотнесения принципов, норм, методов и методик управленче-

ской деятельности с исходной целью и замыслом. То есть необходимо выявить средства, позволяющие подтолкнуть систему к самоуправлению, причем эти средства должны учитывать темпоральные, динамические ее свойства, то есть необходимо четкое представление, «что», «когда», «как», «для чего» должно быть использовано.

## **КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАК ОБЪЕКТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ**

*Н. Г. Дунаевская, Н. Ф. Яковенко*

*Экономический факультет, Брестский политехнический институт,  
г. Брест, Республика Беларусь.*

В современной научно-исследовательской литературе проблема качества жизни населения не получила должной разработки. В предшествующий исторический период проблема качества жизни населения изучалась преимущественно как советский образ жизни. Такая направленность поощрялась, так как носила конъюнктурный характер. Необходимо было противопоставить в науке и на практике западному уровню жизни советский образ жизни. В научно - исследовательской литературе утверждалось, что главное не уровень жизни, а образ жизни. Но те параметры качества жизни, которые выдвигались как преимущества по сравнению с уровнем жизни на западе не имели большого значения для конкретной жизни, конкретного человека.

Например, восхвалялся такой показатель качества жизни населения как равенство, отсутствие эксплуатации, но в условиях низкого уровня жизни данное преимущество перестает быть таковым. Многие преимущества советского образа жизни носили также надуманный характер. Например, идеализировалась советская семья, утверждалось, что возможности создания семьи свободны от утилитарных соображений, что не соответствовало действительности в условиях экономического неравенства и низкого уровня жизни.

На сегодняшний день в силу экономической нестабильности и резкого расслоения населения проблема качества жизни населения приобретает новую актуальность.

Современная концепция качества жизни населения должна базироваться на новом методологическом подходе анализа параметров качества жизни и системы их взаимосвязей.

В разработке нового методологического подхода необходимо учесть деформации концепции образа жизни, созданной в предшествующий период.

Невысокий уровень научности и объективности концепции советского образа жизни объясняется отрывом методологии исследования и конкретно - историческим содержанием проблемы образа жизни. Объективность и научность современной концепции качества жизни населения во многом зависит от конкретного материала, используемого для создания концепции и разработки методологии исследования данной проблемы. Необходимы масштабные научно обоснованные конкретные социологические исследования, на базе которых будет создана новая концепция, отражающая объективную ситуацию и тенденции ее изменения в Республике Беларусь.

Специфика исследуемого объекта заключается в его многомерности. Проблема качества жизни населения имеет несколько параметров, в том числе экономический, социологический, политический, психологический и т.д. Поэтому важно избежать в практическом и теоретическом исследовании необоснованного противопоставления экономических и социально-психологических параметров качества жизни населения, противопоставления духовного и материального в оценке качества жизни населения.

## ПЕРЕХОДНАЯ ЭКОНОМИКА И ГЕОПОЛИТИКА

*Салим Халил Хатиб*

*Институт социологии Национальной академии наук Беларуси,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Возникновение переходной экономики на постсоветском пространстве сопровождается глубоким социально-экономическим кризисом, преодоление которого возможно лишь на пути глубоких системных преобразований. Образованию переходных экономик постсоветских стран предшествовал фундаментальный кризис советской системы, её социального устройства, экономики и геополитики, завершившийся её

развалом после августовских событий 1991 г. В результате этого развала возникла принципиально новая геополитическая и геоэкономическая ситуация на нашей планете, создание которой многие исследователи характеризуют как результат всемирной геополитической революции. Интересную концепцию такой революции сформулировал сотрудник Института экономики РАН Владимир Умов [1]. Он полагает, что наиболее типичным и существенным явлением геополитической жизни государств в конце нынешнего века становится всё возрастающее значение культурной и цивилизационной общности. Наряду с геополитической и географической близостью такая общность утверждает себя в качестве более прочной, чем прежде, основы для экономической и политической интеграции государств. Всё это, по мнению Умова, свидетельствует о приближении новой геоэкономической и геополитической революции, развёртывание которой, очевидно, охватит первую половину XXI века. Суть её он видит в том, что основу динамики экономического и политического развития в мире будет составлять развитие не отдельных государств, а целых регионов мира [2]. На наш взгляд, Умов совершенно прав, когда он фиксирует тенденцию к региональной интеграции и усматривает в ней основу грядущих революционного масштаба геополитических и геоэкономических перемен. Но это — только одна из основ таких изменений. Он мало внимания уделяет межрегиональной и междивизиационной интеграции, возникновению нового мирового порядка, регулирующего отношения между локальными цивилизациями. После распада СССР и в значительной мере в результате этого распада произошло кардинальное изменение глобальной геополитической ситуации. На смену биполярной системе, базировавшейся на глобальном противостоянии двух социальных и политических систем, пришла полицентрическая, плюралистическая система геополитических и геоэкономических отношений. В результате коренным образом изменилась и методологическая база современной геополитики. Если в основе традиционной геополитики лежал принцип географического детерминизма и связанное с ним господство военно-силового фактора, то для современной геополитики характерна многофакторная детерминация явлений с безусловным выдвиганием на первый план экономического детерминизма.

Как отмечает известный российский политолог К. Гаджиев, пространственная экспансия представляла одну из главных форм самовос-

производства, продления существования цивилизации или мировой державы. доказательства их жизнеспособности в условиях экстенсивного роста экономики. Именно поэтому крупные державы по мере своего развития приобретали имперский характер [3]. Другой российский политолог. К. Сорокин, указывает на резкое снижение роли географического фактора в геополитике и одновременно скачкообразное повышение роли экономических факторов. Экономическая среда обитания оказывает на ход мировой политики более сильное воздействие, чем физическая среда. Падает значение территориальной экспансии, возрастает значение экспансии экономической. Входя в разные экономические и политические союзы, государства способствуют тем самым формированию единого геополитического пространства в масштабах всей планеты [4].

Результатом таких изменений становится превращение геополитики в одно из важных средств преобразования и развития экономики. Возникновение нового мирового порядка (НМП) связано с добровольным отказом государств от части своего суверенитета в пользу мирового сообщества. Органической частью НМП стало развитие нового мирового экономического порядка (НМЭП), за осуществление которого на демократических началах с особой настойчивостью выступали развивающиеся страны. В самой концепции НМЭП были синтезированы идеи о демократизации международных экономических отношений, определены принципы равноправия и справедливости, взаимовыгодного сотрудничества и т.д. В связи с этим весьма важным моментом в становлении НМЭП представляется координация усилий между странами "третьего" и "второго" миров.

### Литература:

1. Умов В.И. Цивилизационная парадигма геоэкономической и геополитической революции. — Полис: Политические исследования, 1995, № 1. С.147—153.
2. Там же, с. 148.
3. Гаджиев К.С. Геополитика: история и современное содержание дисциплины. — Полис: Политические исследования, 1996, №2, с. 183.
4. Сорокин К.Э. Геополитика современного мира и Россия. — Полис: Политические исследования, 1995, №1, с.7—27.

## ПРИВАТИЗАЦИЯ - КЛЮЧЕВОЕ ЗВЕНО БЕЛОРУССКИХ РЕФОРМ

*В. П. Оргиш*

*Институт социологии НАН Беларуси,  
г. Минск, Беларусь*

Приватизация, то есть передача большей части государственного имущества из государственной собственности в частную, — важнейшая составляющая рыночных преобразований белорусского общества. В конце 1997 года Институт социологии НАН Беларуси провел национальное исследование экономического поведения населения в период перехода к рынку (выборка составила 1500 человек, ошибка выборки = 3 %). Данные этого опроса, сопоставленные с данными более ранних исследований говорят о том, что белорусское общественное сознание освобождается от прошлого и понемногу постигает философию новой экономической реальности.

	1990г. %	1992г. %	1994г. %	1996г. %	1997г. %
За возвращение к системе плановой централизованной экономики	8	18	26	24	18,1
За проведение радикальных и быстрых рыночных реформ	30	24	19	17	20,4
За постепенный, но социально взвешенный переход к рынку	55	49	51	43	33,9

Как видно из этой таблицы, сектор сторонников голей реставрации социализма по сравнению с 1994 годом сократился на 8%, тогда как число активно поддерживающих решительные рыночные реформы по сравнению с 1996 годом возросло более, чем на 3 %. Дальнейшая работа по активизации рыночного поведения заключается в том, чтобы развивать и расширять влияние рыночных ориентаций, которые изменят структуру массового сознания в свою пользу.

В мировой практике существует много методов приватизации. Все они разнятся по степени социальной справедливости и широте участия



граждан, по степени влияния правительства и темпах проведения. Однако принятие и осуществление самой идеи приватизации во многом зависит от морально-психологической и социальной готовности населения жить в условиях существования и функционирования института частной собственности. В Беларуси эта готовность выглядит следующим образом.

**Частную собственность крестьян на землю поддерживают 61,6% респондентов: не поддерживают - 17,9%, затрудняются ответить - 20,0%.**

**Частную собственность с использованием наемного труда поддерживают 34,8 % опрошенных: не поддерживают - 39,7%, затрудняются ответить -24,6%.**

**Существование фермерских хозяйств поддерживают 66,3 % опрошенных: не поддерживают - 13,4%, затрудняются ответить - 19,5%.**

**Приватизацию промышленных предприятий поддерживают 34,1% респондентов: не поддерживают - 30,7%, затрудняются ответить - 34,0%.**

**Приватизацию торговли и бытового обслуживания поддерживают 46,8 % респондентов: не поддерживают - 26,9%, затрудняются ответить - 25,0%.**

**Привлечение в экономику иностранного капитала (в том числе, в ходе приватизации) поддерживают 41,4% опрошенных: не поддерживают - 24,1%, затрудняются ответить - 33,5%.**

**Приватизацию жилья поддерживают 75,5 % респондентов: не поддерживают-9,0%, затрудняются ответить-14,9%.**

**Стимулирование предпринимательства поддерживают 50,2 % респондентов: не поддерживают - 14,2%, затрудняются ответить - 34,4%.**

Таким образом, можно констатировать, что массовое сознание белорусов склоняется к позитивному восприятию экономических преобразований в стране на основе утверждения и развития института частной собственности.

## ПРОБЛЕМЫ ЭКСПОРТА РАБОЧЕЙ СИЛЫ БЕЛАРУСИ

*В. А. Клименко*

*Институт социологии НАН Беларуси,  
г. Минск, Республика Беларусь*

В условиях существующего социально-экономического кризиса в республике трудовая деятельность на предприятиях любой формы собственности не позволяет большинству населения жить на цивилизованном уровне, удовлетворять свои минимальные материальные и духовные потребности. Так, на начало 1998 года среднемесячная заработная плата по народному хозяйству республики составляла 3,28 млн. рублей, что соответствовало приблизительно 80 долларам США. В то же время минимальный потребительский бюджет на одного члена семьи, состоящей из четырех человек, составлял 2,3 млн. рублей.

В настоящее время, как показали исследования, проведенные Институтом социологии НАН Беларуси в конце 1997 года, удовлетворены своей работой 39,9 % занятых в экономике республики, не удовлетворен – каждый четвертый человек – 25,9 %. Уровнем заработной платы удовлетворены только 8,3 % работающих, а не удовлетворены – 4/5 (79,8 %) работников.

В силу этого велико желание, прежде всего молодежи, уехать работать за пределы республики. Каждый третий молодой человек в возрасте 18-29 лет хотел бы приложить свои знания и профессиональные навыки за границей. При этом согласны уехать за рубеж на постоянную работу 24,6 % молодежи, на временную работу – 29,7 % на любых условиях готовы трудиться за пределами республики – 8,4 % молодых людей. Только 13,2 % юношей и девушек не намерены уезжать работать в другие страны.

Если проанализировать в целом миграцию между Республикой Беларусь и странами СНГ и Прибалтики, то наибольшее число уехавших из Беларуси в эти страны наблюдалось в начале 90-х годов. Затем внешняя миграция в бывшие страны СССР начала спадать. Так, если в 1990 году из республики уехало 105,9 тыс. человек, то в 1996 году – только 14 тыс., то есть в 7,5 раза меньше. Цели, которые хотели реализовать мигранты в результате своего выезда, имели как нетрудовой оттенок (учеба, объединение семей и т.д.), так и трудовой – добровольная перемена места приложения труда.

В последние годы миграционные настроения населения республики носят в большей степени трудовой характер. Все больше граждан стремятся изменить место приложения труда за пределами родины. Внешняя миграция рабочей силы становится типичным явлением социально-экономической жизни общества. По экспертным оценкам в настоящее время за рубежом работает до 50 тыс. граждан Беларуси. Причем большинство из них выехало нелегальным способом – по гостевой или туристической визе, запрещающей работать в стране пребывания. В результате большинство работающих за рубежом белорусских граждан социально не защищены, работают на не престижной физически тяжелой работе, их труд оплачивается значительно ниже местных работников.

Какие же существуют реальные шансы у наших граждан найти работу на международном рынке труда. В региональном разрезе отток рабочей силы нашей республики видится следующим образом. Желание поработать в бывших союзных республиках, а также в странах социалистического содружества со временем, на наш взгляд, будет уменьшаться. Во-первых, средняя заработная плата в этих странах сейчас не так уж велика по сравнению с нашей. Так, в России, Литве, Эстонии зарплата рабочих в строительстве и промышленности составляет 200-300 долларов США, в то время как в Германии – свыше 2000 долларов. Во-вторых, заработная плата в экономике республики, хотя и медленно, но все же будет "подтягиваться" к странам бывшего социалистического содружества. Сегодня значительное число рабочих республики получают зарплату, эквивалентную 100-150 долларам. Более значительный доход имеют мелкие и средние предприниматели, процент которых растет, к сожалению, очень медленно.

Желание поработать в развитых странах Запада ограничивается, прежде всего, высокими требованиями к квалификации и знанию языка, который во многих случаях является главным барьером на пути нахождения рабочего места, особенно для работников умственного труда. Поэтому в ближайшем будущем наибольший поток граждан, желающих поработать за рубежом будет стремиться реализовать свои профессиональные потенциалы, на наш взгляд, в тех постсоциалистических странах, которые достигли некоторых успехов по пути рыночных преобразова-

ний (Чехия, Венгрия, Польша и др.), а также в развивающихся странах. В них пока относительно невелики требования к профессиональным знаниям и навыкам. Кроме того, средняя заработная плата в этих странах хотя и не достигла уровня развитых капиталистических стран, но значительно выше, чем в других бывших социалистических странах, ставших на путь развития рыночных отношений.

В разрезе основных категорий работников народного хозяйства: рабочих, инженерно-технических и научных работников нам представляется следующая картина. Основная масса лиц с рабочими специальностями вследствие, как было сказано выше, низких профессиональных качеств и культуры труда, будет занята на не- и малоквалифицированных работах. Необходимо отметить, что только 4,4 % родителей верят в большие возможности своих детей найти высокооплачиваемую работу.

Больше возможностей закрепиться на постоянное место жительства за рубежом имеют наши представители с дипломами о высшем образовании, так как на Западе, как известно, образование ценится высоко. Особенно большие шансы имеют лица, специализирующиеся в таких областях науки как физика, кибернетика, радиобиология, электроника, а также специалисты военно-промышленного комплекса. В целом следует подчеркнуть, что только высокий уровень квалификации, определяемый, прежде всего профессиональными знаниями, умениями и навыками, а также знание иностранного языка позволяет надеяться нашим гражданам на возможность приложения своих духовных и физических сил на мировом рынке труда.

Для эффективного приложения своего труда гражданам Беларуси за рубежом необходимо активное участие в этом процессе государства. Потому что, сейчас именно двусторонние соглашения на уровне правительств между заинтересованными государствами являются базовой формой организации внешних трудовых миграций, принятой в международной практике.

Актуальным является принятие в республике Законов "О внешней трудовой миграции" и "О государственных гарантиях гражданам, выезжающим за пределы Республики Беларусь на работу". Принятие таких законов позволит в экономическом и социальном плане защитить граждан Беларуси на международном рынке труда

## ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОВЕДЕНИЕ БЕЗРАБОТНЫХ: МУЖЧИНЫ И ЖЕНЩИНЫ

*О. В. Кобяк*

*Институт социологии НАНБ,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Специфика белорусского рынка труда состоит в крайне низкой мобильности рабочей силы. Данная ситуация сложилась под влиянием ряда факторов, среди которых: особенности менталитета субъектов хозяйствования, отсутствие развитого рынка жилья, сохранение «разрешительного» института прописки и т.д. Неспособность рабочей силы перемещаться вслед за капиталом в совокупности со структурными особенностями экономики придают проблемам занятости ярко выраженный региональный характер. Это и должно определять характер подходов к их решению.

Особенности формирования рынка труда в Беларуси в значимой мере определяются внедренным в сознание ряда поколений трудовым менталитетом, суть которого заключается в стереотипе уверенности людей в том, что государство способно и обязано решать проблемы занятости каждого конкретного человека. Отсюда – заметная инертность населения, неподготовленность к самостоятельному, активному решению проблем занятости, отсутствие соответствующего индивидуально-опыта, навыков и действий, связанных с поиском нового места работы. В сочетании с низкой правовой культурой, это обстоятельство снижает уровень мобильности населения, его способность оперативно реагировать на изменения трудовой конъюнктуры.

В сложившейся ситуации особую актуальность приобретают исследования, направленные на выявление мотивации и аффектации экономического поведения безработных. При исследовании проблем трудоустройства целесообразно применение гендерного подхода, рассматривающего женский социум как часть всего человечества. Исследования такого типа ориентированы на выявление различий в социальном положении женщин и мужчин и, соответственно, различий в их экономическом поведении.

Как показывают проведенные нами исследования, социогендерные различия наиболее заметны при глубоком изучении явления безработицы, особенно длительной (свыше 1 года). Так, в связи с сокращением

штатов, ликвидацией предприятий, организаций, учреждений, женщин высвобождают в два раза чаще, чем мужчин. Вместе с тем, мужчины в 2,5 раза чаще, нежели женщины, увольняются по собственному желанию. Очевидно, что они более мобильны и чувствуют себя более уверенно.

Эта большая мобильность мужчин предполагает их более живую ротацию на рынке труда. Так, чуть менее  $2/3$  мужчин стоит на учете в службе занятости от 1 до 6 месяцев;  $1/6$  – от 6 до 12 месяцев;  $1/4$  -- свыше 12 месяцев. Что касается женщин, то среди них 26,1 % стоят на учете в службе занятости от 1 до 6 месяцев; 38,2 % -- от 6 до 12 месяцев; 35,7 % -- свыше 12 месяцев. Таким образом, их более равномерное распределение по шкале длительности безработицы отражает их меньшую мобильность на рынке труда.

Характерно, что снижения Я-конкурентоспособности у длительно не работающих мужчин, в отличие от женщин, практически не наблюдается. Напротив, с ростом длительности периода безработицы активная (неформальная) деятельность мужчин, связанная с предложением своих услуг различным фирмам и организациям, увеличивается, в отличие от женщин, почти вдвое. Причем, даже длительно безработные мужчины часто отказываются от временной работы в связи с низкой оплатой, низким престижем и плохими условиями труда. В этом существенное отличие их экономического поведения в данной сфере от экономического поведения женщин. Другое отличие состоит в том, что мужчины, как правило, устраиваются на работу после профессионального обучения в службе занятости.

Если говорить об активности экономического поведения мужчин и женщин, то она примерно одинакова, во всяком случае, 38,2 % мужчин и 35,7 % женщин считают, что они сделали все от них зависящее, чтобы найти работу; 38,2 % и 37,7 % соответственно, что почти все; 7,8 % и 15,0 % -- в основном нет. Однако мужчины, обладая большей трудовой мобильностью, оказываются более конкурентоспособными на рынке труда и проще вписываются в сферу формирующихся рыночных отношений.

В том, что касается мер, предпринимаемых мужчинами и женщинами для своего трудоустройства, их экономическое поведение достаточно схоже: до  $4/5$  и тех и других постоянно посещают центр занятости, чтобы получить информацию о новых вакансиях; свыше  $1/2$  и тех и других просматривают разделы объявлений в прессе; до  $1/2$  -- собирают

информацию о наличии рабочих мест у родственников и знакомых; 1/4 мужчин и 1/6 часть женщин пытаются предложить свои услуги различным фирмам и организациям и т.д.

Если говорить об особенностях психологического восприятия безработицы, то в виде материальных трудностей ее воспринимают подавляющее большинство мужчин и женщин; как психологический дискомфорт – 38,2 и 46,6 % соответственно; как временную незанятость – 30,4 и 14,5 %; как потерю квалификации – 8,8 и 22,2 %; как сужение круга общения – 15,7 и 30,0 %; как понижение социального статуса – 18,6 и 13,0 %; как увеличение свободного времени (на поиск работы) – 19,6 и 9,2 %; как возможность посвящать время семье и детям – 10,8 и 25,6 % мужчин и женщин. Таким образом, психологическое восприятие безработицы преломляется через призму ролевого поведения мужчины и женщины в обществе, обусловленного социальной организацией этого общества.

Можно сказать, что у безработных мужчин залогом оптимизма является более сбалансированное ощущение перспективности своей профессии на рынке труда, нежели у женщин. Так, до 1/3 мужчин, независимо от периода безработицы, считают свою профессию перспективной. Вместе с тем, выявлено, что по 1/4 женщин и мужчин, длительно стоящих на учете, не имеют реальных шансов получить жизненно необходимую им работу.

Способы противодействия росту длительности безработицы связаны со следующими обстоятельствами: разрабатываемые экономические, в том числе инвестиционные, программы должны включать показатели численности сохраняемых или дополнительно создаваемых рабочих мест в качестве критериев оценки программ; необходимо сначала восстановить разрушенные и создать новые рыночные механизмы производства рабочих мест с последующим стимулированием населения к их поиску. Сегодня же зачастую осуществляется система мер, направленная на скорейший поиск любой работы или непродуманное приобретение новых профессий безработными по поводу рабочих мест, которых в реальности не существует.

## Литература

1. Соколова Г.Н. Экономическая социология. – Мн.: Навука і тэхніка, 1995.

2. Женская безработица: проблемы, тенденции, перспективы. Под ред. Г.Н. Соколовой – Мн.: 1995. – 170 с.

3. Экономическое поведение безработных в контексте длительности безработицы. Под ред. Г.Н. Соколовой – Мн.: 1997. – 180 с.

4. Слабозащищенные категории населения на рынке труда. Под ред. Г.Н. Соколовой – 1998. – 137 с.

## **ОТНОШЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ К СВОЕМУ МАТЕРИАЛЬНОМУ ПОЛОЖЕНИЮ И К РЫНОЧНЫМ РЕФОРМАМ**

*В. С. Тарасов*

*Институт социологии НАН Беларуси,  
г. Минск, Республика Беларусь*

За истекшие несколько лет произошло существенное изменение в направленности экономических и социально-политических процессов в Беларуси. Эти изменения связаны с введением в Беларусь президентской формы правления, укреплением доминирующей позиции исполнительной власти и усилением административных методов контроля над экономической и общественной жизнью.

Обратимся к данным социологического исследования о экономическом поведении населения в период перехода к рыночным отношениям, проведенном Институтом социологии АН в 1997г. Цель исследования заключалась в выявлении отношения населения к сложившейся социально-экономической ситуации, удовлетворенности его различными сторонами своей жизни, отношении к экономическим мерам правительства. Нас будет интересовать отношение городского и сельского населения к экономическому положению республики.

Лишь 12,9% городского и 14,1% сельского населения отметили улучшение материального положения семей за истекшие 1-2 года. Между тем, 45,6%, и 40,9% городского и сельского населения считают, что материальное положение их семей ухудшилось, соответственно 30,4% и 35,4% опрошенных согласились с тем, что их материальное положение не изменилось. Даже если принять во внимание, что в целом по республике 45,2% опрошенных отметили улучшение или по крайней мере не ухудшение материальных условий жизни своих семей, то 44,1% констатировали ухудшение. Таким образом, с учетом респондентов, затруд-



нившихся ответить на этот вопрос, более 50% опрошенных склонны считать, что материальное положение их семей продолжало ухудшаться, вопреки утверждениям официальных властей о достигнутой стабилизации. Ухудшение материальных условий жизни стало прогрессирующей тенденцией в экономике. На первых этапах реформ это ухудшение воспринималось населением как временное явление, за которым наступит улучшение. Однако по мере углубления экономического и социально-политического кризиса население стало свыкаться с этой прогрессирующей из года в год тенденцией.

Тем не менее, население позитивно относится к основным рыночным преобразованиям. 64,4% городских и 55,8% сельских респондентов поддерживают частную собственность на землю, тогда как только 17,7% по республике в целом не поддерживают ее. 69,5% и 62,1% респондентов относятся положительно к фермерским хозяйствам. Между тем, подавляющая часть опрошенных сельских респондентов 68,8% поддерживают существующую колхозно-совхозную систему. По республике в целом ее поддерживают 53,6% респондентов. Таким образом, мы можем заметить, с одной стороны, элемент рутинности сознания, проявляющийся в желании сохранить старое, с другой стороны, поддержку новых форм хозяйственных отношений на селе, где индивид собственник становится альтернативой коллективным формам ведения хозяйства. Если сравнить данные по республике в целом, то сторонники фермерских хозяйств составляет 67,1%, тогда как за колхозно-совхозную собственность выступает 53,6%. При всей дискредитации властями рыночных реформ большинство опрошенных не отвергают рыночных преобразований. Так, 38,6% городских и 27,3% сельских респондентов поддерживают приватизацию промышленных предприятий, 54,4% и 38,1% - приватизацию в сфере торговли и услуг, примерно равное количество городских и сельских респондентов соответственно 76,8% и 73,1% поддерживают приватизацию жилья. Лишь 13,7% опрошенных по республике не поддерживают предпринимательства, тогда как 56,4% в городе и 41,1% в селе выступают за стимулирование предпринимательства. Тем не менее, сельское население гораздо более консервативно, чем городское по своему мышлению. Более низкий образовательный и культурный уровень, отсутствие альтернативных источников информации, склонность к патриархальным формам крестьянского быта, который на протяжении более пятидесяти лет определялся кол-

хозно-совхозным строем во многом определяет отношение сельского населения к происходящим переменам. Здесь необходимо учесть и фактор влияния руководителей колхозов, пытающихся не допустить инакомыслия и обособления умеющих трудиться крестьян. Однако главной особенностью нынешнего положения крестьянства является его старение и массовое пьянство. Существующая и искусственно удерживаемая от распада колхозно-совхозная система, при всей ее низкой эффективности и затратности, все еще определяет инфраструктуру села и общую занятость населения. Сельское население преимущественно старших возрастных групп, не будем забывать, является основной опорой нынешней власти.

Несмотря на тяжелое материальное положение основной массы населения, причиной которого является отсутствие серьезных реформ в промышленности и сельском хозяйстве, в сфере оплаты труда, пенсионного обеспечения, здравоохранения и т.д. городское и сельское население республики, как видно из приведенных данных, все же осознает необходимость рыночных преобразований, которые могут в дальнейшем изменить экономическое положение республики в лучшую сторону.

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ БЕЛАРУСИ – ОСНОВА ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В ПЕРЕХОДНОМ ОБЩЕСТВЕ**

*Е. Г. Ковалев*

*Независимый институт социально-политических и  
экономических исследований,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Современная ситуация в нашей стране представляет поистине беспрецедентное многомерное изменение всех сфер функционирования общества. Хотя, одной из главных точек приложения реформ является экономическая сфера, изменение типа экономических отношений невозможно без изменения в остальных сферах общества. Очевидно, что никакие изменения в материальной сфере не происходят без соответствующих изменений в, так называемых, идеальных субстанциях - общественном и массовом сознании.

Но в рамках данного семинара более актуален обширный ряд, но частных аспектов и вопросов соотношения материального и идеального. А именно: насколько обоснованы изменения происходящие в сфере

экономики и потребностями общества? Какова между ними связь? Что и как на нее влияет? Как, в зависимости от этого будут развиваться процессы в обществе?

Именно такой анализ и проводится автором по результатам шести ежегодных национальных опросов. Задачами его является: а) определить к какому типу социально-экономических отношений предрасположены люди в Беларуси: свободному рыночному или планово-социалистическому; б) определение уровня поляризации массового сознания между этими полюсами и выяснение возможности конфликта в обществе на этой почве.

Так, в ходе ежегодных, с 93-го года, опросов населения в анкетах НИСЭПИ задавался вопрос: "Что бы вы выбрали: рыночную или плановую экономику?". Рыночную экономику выбирали соответственно в 93-м году - 55,7%, в 94-м - 51%, в 95-м - 52,1%, в 96-м - 53,8%. При упрощенной трактовке, казалось бы можно заявить: более половины населения являются сторонниками рыночных отношений. Но однозначность такого вывода ставится под сомнение тем, что в тоже время в среднем 52% выбирали социализм, в вопросе: "Какой строй более приемлем для РБ?"

О реальном отношении масс к проблеме можно судить лишь по результатам анализа множества индикаторов явления. Для этого проанализированы сочетание ответов на ряд из 8-ми вопросов, отражающих признаки двух типов отношений (серия графиков 1), из которого видно, что "гребень волны" перемещается то в одну, то в другую сторону, то исчезает.

В 93-м году он находится ближе к максимальным значениям рыночного типа сознания. Это был период относительного развития рыночных отношений. СМИ начали наполняться терминами рыночных отношений, их пропагандой. Это дало свои результаты.

В 94-м пик в области не определившихся "растворился". Из него пополнились ряды как рыночников, так и социалистов. Наметился процесс поляризации. Не способные к жизни в новых условиях, начали в большей степени ощущать тягу к признакам прошлой жизни. Те же, кто более успешно адаптировался, в большей степени осознавали преимущества рыночных отношений. Но в обществе не было определенного мировоззренческого, идейного стержня.

В этой ситуации "на сцене" появляется фигура президента. Он объявляет о конце эпохи рыночных отношений, и о начале построения "рыночного социализма", обещает "навести порядок", найти и наказать «виноватых». И в 95-м сторонники социализма "воспрянули духом". К ним приблизилась часть из неопределившихся. Напуганная возможными репрессиями, часть сторонников рынка, перешла в разряд неопределившихся. Возвращенные в лоно государства, СМИ наполнились ожиданиями восстановления СССР, скорого экономического подъема и т.д. Сработал эффект давления на "зыбкую почву". В результате пик качнулся влево.

Но не было громких судебных процессов и разоблачений – произошла тихая смена верхушки власти. Зато появилась новая конституция, заменен парламент, возникло и исчезло «Всебелорусское собрание» и т.д. В 96-м гребень волны массового сознания снова двинулся в сторону большего количества рыночных признаков. И сгладившись, приподнял в 97-м общий уровень сторонников рыночных отношений.

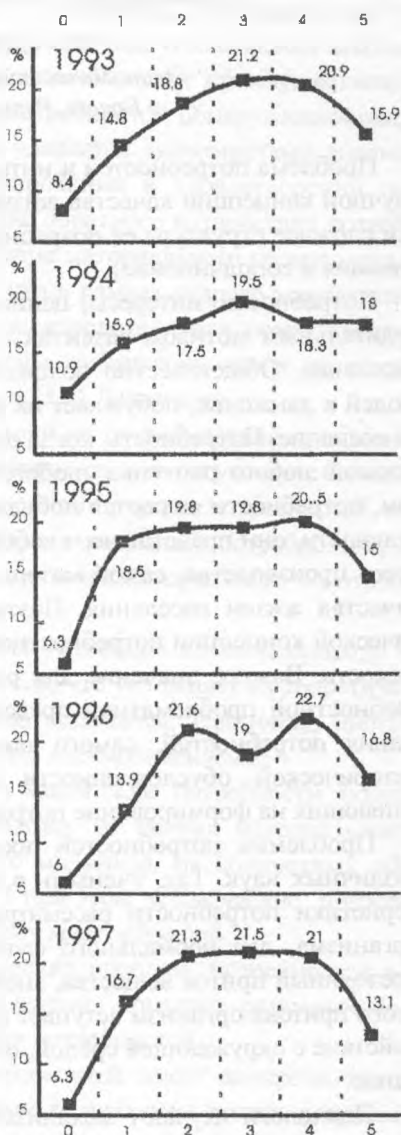
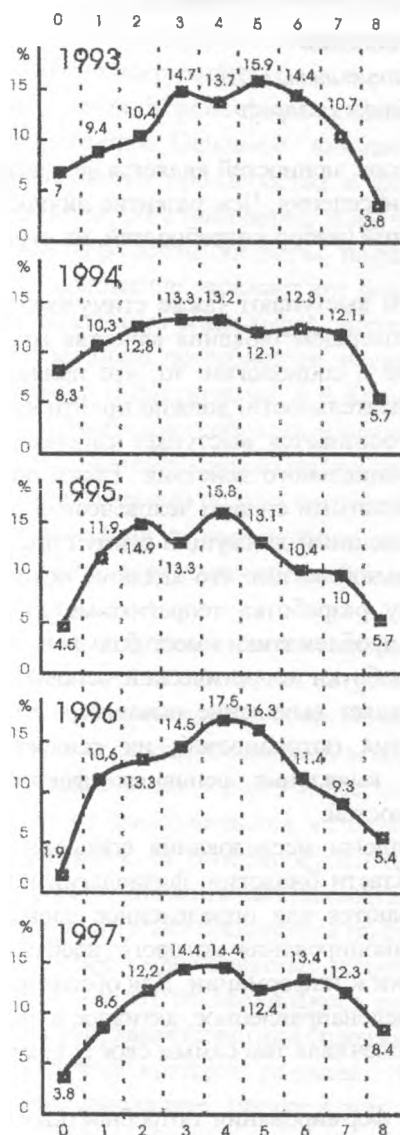
Если взглянуть с другой стороны - в списке индикаторов можно выделить два их типа. Индикаторы первого типа затрагивают непосредственно практические интересы. Это вопросы о высокой зарплате, об ограничении доходов граждан, о выборе услуг при разном уровне цен. Второй тип - отражение в сознании идеологических штампов: социализм или капитализм, рынок или план.

Между картинками в этих плоскостях существует большая разница. Если отделить идеологические признаки, то более чем треть населения имеет высокий уровень рыночного сознания. В сумме, тех, кто выбирает 4 и 5 признаков рыночных отношений, соответственно было в 93-м 36,8%, в 94-м 36,3%, в 95-м 35,5% и в 96-м 39,5%. Тех, кто выбирает 2 и 3 рыночных признака из пяти, кого можно назвать людьми с амбивалентным сознанием в сумме в среднем по стране 38-40%. Тех же, кто не выбрал ни одного рыночного признака, было соответственно в 93-м 8,4%, в 94-м 10,9%, в 95-м 6,3% и в 96-м 6%.

Из этих же результатов следует, что напряженность в обществе, возможность массовых конфликтов - не наблюдается. Такая напряженности иллюстрировалось бы картинкой, когда и с права, и с лева большие массы, чем в центре.

Серия графиков 1  
Выбор рыночных признаков  
из всего списка индикаторов.

Серия графиков 2.  
Выбор рыночных признаков  
без идеологических.



## **ПОТРЕБНОСТИ, ИНТЕРЕСЫ, ЦЕННОСТИ КАК ОСНОВА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ**

*Н. Г. Дунаевская*

*Экономический факультет, БПИ,  
г Брест, Республика Беларусь*

Проблема потребностей и интересов, ценностей является ведущей в научной концепции качества жизни населения. Чем развитие личность, тем сложнее структура ее потребностей (набор потребностей, их субординация и соподчинение).

Потребности, интересы, ценности выступают также стимулом, побудительным мотивом развития и совершенствования качества жизни населения. Общеизвестно положение в социологии: то, что приводит людей в движение, побуждает их к деятельности, должно пройти через их сознание. Потребность, когда она осознается, выступает изначальной формой любого поступка, любого социального действия. Таким образом, потребности являются побудительными силами человеческой деятельности, они представляют собой мощный движущий стимул прежде всего производства, самой материальной жизни, что является основой качества жизни населения. Поэтому разработка теоретико-методологической концепции потребностной проблематики имеет большую значимость. Важное значение для разработки теоретической основы потребностной проблематики представляет выявление основного содержания потребностей, самого понятия потребностей, их конкретно-исторической обусловленности и выявление основных факторов, влияющих на формирование потребностей.

Проблемам потребностей посвящены исследования специалистов различных наук. Так, учеными в области биологии, физиологии и кибернетики потребности рассматриваются как определенное свойство организма, для нормального функционирования которого необходим постоянный приток вещества, энергии и информации. Для обеспечения этого притока организм вступает в целенаправленное, активное взаимодействие с окружающей средой, обеспечивая тем самым свое существование.

Психологи изучают механизмы формирования потребностных состояний личности, выясняют каким образом потребности определяют

активность человеческого сознания, какую роль играют потребности в мотивационном состоянии. Существенный вклад в разработку этих проблем внесли А.Н.Леонтьев, К.К.Платонов, Ю.В.Шаров, Д.Н.Узнадзе и др.

Экономисты рассматривают потребности под углом зрения законов экономического развития, уделяя при этом внимание преимущественно объективной стороне формирования потребностей обнаруживающихся в потреблении. Основное внимание уделяется экономистами анализу материального производства в формировании и удовлетворении потребностей, но в тени остается изучение обратного воздействия потребностей на развитие общества, на развитие материального производства. Такое положение отражает тот факт, что в рамках старого хозяйственного механизма имел место диктат производителя над потребителем. Исследованию потребностей посвящены публикации таких экономистов как Л.П.Евстигнеева, Я.А.Кронрод, В.М.Левин и др.

При всем многообразии исследований по потребностной проблематике, к сожалению, приходится констатировать, что отсутствует единый методологический подход к изучению самой природы потребностей, их классификации, к определению критериев разумных потребностей, к пониманию соотношения общественного и индивидуального в потребностях.

Главная причина такого положения заключена в самой природе и многообразии человеческих потребностей, что усложняет их теоретическое исследование. Потребности всегда подвижны, эластичны, многомерны, всегда взаимозависимы и нередко взаимозаменяемы.

Специалистам хорошо известно, в какой мере потребности людей зависят от изменяющихся условий жизни, от уровня материального производства, от особенностей самого индивида, от конкретных обстоятельств социализации личности. И при этом человеческие потребности практически бесконечны по своему многообразию.

Решение вышеназванных теоретических проблем потребностей во многом зависит от правильного определения критерия разумных потребностей, характеристики содержания потребностей.

Проблема критерия разумных потребностей имеет конкретно-историческое содержание. Вопрос о том, какие потребности считать разумными порождает в современных исследованиях самые разные точки зрения.

Одни авторы считают, что разумность характеризуют не сами потребности, а способы их удовлетворения: нет разумных или неразумных потребностей, есть только разумное или неразумное потребление.

Другие к разумным потребностям относят лишь некоторые виды потребностей, прежде всего духовные.

Различия в подходах к пониманию разумных потребностей коренятся в различных представлениях об их критериях. Без четкого теоретического решения проблемы разумных потребностей существует опасность для любого автора впасть в субъективизм, произвольно возвести в ранг общезначимых истин свои личные представления о разумности.

Для выяснения критерия разумных потребностей важно не только соотнести потребности с уровнем развития производительных сил, характером общественных отношений, степенью их развитости, необходимо также выявить определенную историческую направленность в осознании обществом и личностью своих действительных разумных потребностей.

Решение этой задачи предполагает осуществление не только теоретического, но и историко-философского анализа проблемы разумных потребностей. Следует подчеркнуть, что, к сожалению, изучение данной проблемы происходит при слабом освещении истории ее развития. Нередко эти вопросы исследуются так, будто они возникли недавно - только в условиях современного общества, а ведь многие аспекты разрабатывались еще древнегреческими философами.

Кроме того, необходимо учесть и тот факт, что историко-философскому исследованию данной проблемы в научной литературе уделяется недостаточное внимание. Поэтому концепции разумных потребностей, принадлежащие различным историческим эпохам, представляют несомненный интерес для создания и развития научной концепции разумных потребностей в современных условиях.

Как генезис и развитие самих потребностей, так и их отражение в общественном, в том числе и теоретическом сознании, представления об их разумности есть результат длительной эволюции общества. Разрабатывая сегодня проблемы разумных потребностей было бы одинаково неверно игнорировать и абсолютизировать достижения мыслителей прошлого.

Рассмотрение взглядов мыслителей прошлого свидетельствует, что как и сами потребности, так и представления об их разумности носят



социально-обусловленный, исторический и относительный характер. Эти представления обусловлены конкретно-исторической взаимосвязью интересов и потребностей индивидов, социальных слоев и общества в целом на основе данного уровня развития производительных сил. Эти представления тогда являются объективным критерием разумных потребностей личности, когда соответствуют объективным потребностям общественного прогресса и прогрессивной самореализации личности.

## МОЛОДЁЖЬ И ЕЁ ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К РЫНКУ

*Г. М. Грибов*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Период, переживаемый сегодня нашим государством, именуют переходным от планового хозяйства к рыночному. В рождающихся новых социальных условиях ломаются прежние идеалы, формируются новые ценности. Как идёт этот процесс в сознании молодого поколения? Попытаемся ответить на этот вопрос на основе результатов социологического опроса, проведённого в апреле-июне 1997 года. Было опрошено 940 респондентов-учащихся СШ, ПТУ, средних специальных и высших учебных заведений г. Бреста. Была предпринята попытка определить рейтинг основных ценностей в сознании молодёжи. Результат следующий.

*Таблица 1.*

Максимальный балл - 3.0

1	Здоровье	2.905	12	Душевное спокойствие	2.452
2	Дружба	2.692	13	Карьера	2.293
3	Интересная, любимая работа	2.688	14	Частная собственность	2.211
4	Семья, дети	2.667	15	Веселая, полная развлечений жизнь	2.165
5	Законность и порядок в государстве	2.646	16	Секс	2.145
6	Любовь	2.646	17	Суверенитет моего государства	2.049
7	Хорошее образование	2.654	18	Демократия в государстве	1.978

Продолжение таблицы 1

8	Гарантии прав человека	2.542	19	Искусство	1.806
9	Деньги, материальное благополучие	2.492	20	Национальная культура моего народа	1.726
10	Возможность реализовать свои способности	2482	21	Религия	1.717
11	Уважение других людей	2.475	22	Известность, слава	1.318

Оказывается, наиболее значимы для молодых людей элементарные жизненные, нравственные ценности. Деньги и частная собственность в этом возрасте не важнее любви. Тем не менее, абсолютный показатель значимости частной собственности составляет 2.211 баллов из трёх возможных, и это не мало. Во времена доминирования социалистической идеологии данную собственность квалифицировали как зло, являющееся основой эксплуатации и социальной несправедливости. Сегодня мы слышим иные оценки, и это отразилось на взглядах нашего молодого поколения.

Респондентам был задан вопрос: «Какое значение, на Ваш взгляд, имеют для достижения успеха в жизни (материальное благополучие, карьера, положение в обществе) следующие факторы?» По полученным данным, в тройку самых важных вошли: личные профессиональные качества, хорошее образование, воля и энергичность. Наименее значимыми оказались: умение обходить законы, жульничать, вера в бога и работа в рыночном секторе экономики. Таким образом, этот сектор для учащейся молодёжи ещё не представляется надёжным средством обеспечения высокого положения в обществе. Это вполне объяснимо. Во-первых, опрошенная категория молодых людей - это учащиеся школ, ПТУ, техникумов и студенты. Их представление о путях достижения успеха в жизни носит ещё абстрактный, умозрительный характер. Во-вторых, рыночный сектор экономики в нашем государстве ещё слаб, неустойчив, находится в зоне риска, и его дальнейшая судьба непредсказуема. Поэтому опрошенные молодые люди связывают свои надежды с этим сектором в такой же мере, как с верой в божью помощь.

Сегодня часто говорят, что переходный период, который мы переживаем, привёл к экономическому спаду, но обогащению одних и обнищанию других, что дальнейшая «капитализация» общества приведёт

нас к социальной катастрофе. В связи с этим, в анкете был поставлен следующий вопрос: «Улучшилось ли за последние 5 лет Ваше материальное положение (Вашей семьи)?» Ответы таковы: да улучшилось - 26.4%; нет - 30.3%, затрудняюсь ответить - 43.3%.

Ещё один вопрос имел следующую формулировку: «На какие расходы хватает Вам ( Вашей семье) денег?»

Таблица 2.

Денег не хватает даже на самую дешёвую еду	2.9%
Денег хватает только на самые дешёвые продукты питания	7.3%
Денег хватает только на еду и необходимую одежду	59.0%
Денег хватает на крупные покупки	14.8%
Затрудняюсь ответить	16.0%

Дифференциальный анализ ответов на вышеприведённые вопросы показал, что улучшение материального благополучия, возможность делать крупные покупки в большей степени наблюдается в семьях с более высокой степенью образования родителей опрошенных респондентов.

В «доперестроечное» время поколения наших людей воспитывались на идеалах равенства и неприятия имущественного расслоения. Лозунг - «не очень богатые, но зато равные» - был одним из признаков менталитета советского человека. Как высказался герой современного киносериала: «Когда все нищие, это плохо, но когда одни бедные, а другие богатые - это ещё хуже». В нашем исследовании опрашиваемым был предложен вопрос: «Как Вы относитесь к тому, что одни люди живут богаче, а другие беднее?»

Таблица 3.

Это нормально, если богатство достигается законным путем, но различие должно быть не слишком большим.	30.6%
Считаю допустимой даже очень большую разницу в материальном положении, лишь бы оно было достигнуто законным путем.	46.1%
Я не против большого различия в богатстве, и не важно, каким способом оно достигнуто.	14.5%
Все люди должны иметь равное материальное положение.	3.4%

Итак, современные молодые люди уже не привержены идее всеобщего равенства, к различию в богатстве терпимы. Дополнительный анализ ответов на этот вопрос свидетельствует, что чем выше уровень образования родителей респондентов, тем дольнее их отношение к материальному неравенству. Из этой зависимости вытекает ещё один вывод. Среди более образованных больше тех, кто лучше обеспечен, о чём уже было сказано. Выходит, что более обеспеченные более терпимы к различию в богатстве. По данному вопросу молодые люди поместили дополнительные записи в свободной строке. Наиболее характерные из них: если человек умеет делать деньги, то пусть делает; отлично, если человек богат и не сидит; если человек долго и хорошо учился, и зарабатывает, то это хорошо; чем больше богатых людей, тем лучше живет государство; разница может быть любой, но бедных быть не должно; я не против, но почему бы очень богатым не помочь очень бедным.

В очередном вопросе анкеты была предпринята попытка определить, какие чувства испытывают молодые люди к тем своим сверстникам, которые лучше их обеспечены. Получен следующий результат.

Таблица 4.

Желание стать таким	37.8%	Зависть	11.2%
Безразличие	33.8%	Презрение	9.2%
Интерес	14.6%	Уважение	8.2%
Раздражение	13.0%	Ненависть	7.1%

Как видно, негативные чувства к более богатым сверстникам испытывает относительно небольшое число опрошенных юношей и девушек. И, наконец, мы попытались выяснить, как оценивает учащаяся молодёжь г. Бреста различие в материальном положении людей в нашей республике. 32.5% полагает, что оно превысило допустимые размеры, 19.8% считает, что различия в богатстве находятся в пределах допустимой нормы, 47.7% не смогли дать определенного ответа.

Выводы, сделанные на основе социологического опроса свидетельствуют о том, что «рыночные» ориентации пробивают себе дорогу, меняются взгляды на многие аспекты нашей жизни. Однако традиционные общечеловеческие ценности не утратили своего доминирующего положения.

## СОЦИОКУЛЬТУРНОЕ СОСТОЯНИЕ МОЛОДЕЖИ НА ПЕРЕХОДНОМ ЭТАПЕ

*В. М. Крюков, М. В. Петряков*

*Брестский государственный университет,  
г. Брест, Республика Беларусь.*

Наиболее рельефно проявляются национальные и социокультурные интересы народа в молодежном сознании, поскольку молодежь - это аккумулятор критических настроений, конденсатор созидательной энергии, катализатор скрытых (латентных) изменений происходящих в обществе. Существенными являются различия в системе ценностных ориентаций у людей старшего поколения, жизнь которого определялась так называемыми коммунистическими программами, и у современной молодежи.

В своем анализе автор опирается на ряд социологических исследований, такие, например, как опросы молодежи Беларуси (в том числе по Брестской области) в октябре 1993 года, проведенные коллективом Института социологии под руководством В. И. Русецкой (См.: Современная Белорусская молодежь: социальные ориентации, положение, тенденции и перспективы развития. Мн., 1993).

Начнем с образования. Образовательные ценности составляют как национальные, так и интернациональные ценности. Белорусская система образования имела известные достоинства: доступность, всеобщность, бесплатность, гарантированную занятость специалистов. К недостаткам относились: усредненный подход к учащимся, формализм, выразившийся в подавлении творческого развития личности, недостаточное качество высшего образования, избыточная подготовка специалистов. К латентным противоречиям следует отнести несоответствие образовательной специализации запросам молодежи, что в наличном проявлении нередко истолковывается некоторыми социологами как снижение интереса молодых людей к образованию.

Действительно, в 80-х годах более половины школьников хотели поступить в ВУЗ, еще около 40%-в техникум. Среди выпускников техникумов около 60% планировали продолжение учебы. В настоящее время внешне картина меняется. Среди молодежи с неполным средним образованием 18% не намерены учиться дальше, 7% ориентированы на

ПТУ, 20%-на техникум, 44%-на ВУЗ, и 7% в другое учебное заведение. Среди респондентов с общим средним образованием – не намерены никуда поступать-68%, собираются в техникум-11%, в ВУЗ-10%, в другие средние заведения-11%. Среди респондентов со средним специальным образованием 62% не будут дальше учиться, 27%-нацелены в ВУЗ, 8%-в другое учебное заведение. Среди респондентов с высшим образованием 61% не будет учиться дальше, 4%-продолжат учебу в другом ВУЗе, 24%-в другом учебном заведении.

Свидетельствуют ли эти данные о снижении интереса к образованию? Да, если учесть, что в системе ценностей образование заняло только 8 место. Нет, если принять во внимание растущий конкурс на некоторые специальности и возникающие повсеместно коммерческие учебные заведения. Это подтверждается и тем, что негосударственный сектор образования способен решить проблему несоответствия образовательной специализации, определяемой ранее государством, растущим запросам молодёжи, поскольку коммерческие заведения по своей сути действуют в рамках спроса и предложения на определённые виды профессий.

Но если молодому человеку недоступно приобретение любимой профессии, а оплачивать обучение в коммерческом заведении ни он сам ни его родители не в состоянии, будет ли он планировать дальнейшую учебу? Выход из этой непростой ситуации можно также найти в создании системы государственных и общественных стипендий на оплату обучения для одарённой и талантливой молодёжи и т.д. А между тем 77% опрошенной молодежи доступно только государственное бесплатное образование, государственное платное доступно 9% горожан и 3% сельской молодежи; негосударственное платное или заграничное образование могут себе позволить 23% опрошенных.

Нынешнее образование не гарантирует соответствующей материальной обеспеченности. Так, среди молодежи с неполным средним образованием считают себя обеспеченными 25% и 19%-бедными; с общим средним-7 и 38%; со средним специальным-7 и 37%; с высшим-9 и 42%. Тем не менее получение высокооплачиваемой работы целиком и полностью зависит от уровня образования. В 90-е годы жизненный уровень молодежи заметно понизился (более 2/3 опрошенных имеют сред-

недушевой доход ниже прожиточного минимума). Помощь родителей имеет существенное значение у 21,4%; у 16% источником доходов являются случайные заработки. По совместительству работает 6,1%, еще 3,6% имеют доходы от предпринимательства; собственные денежные накопления имеют только 12%, столько же имеют долги. Почти каждый пятый (18,6%) находится на полном иждивении родителей. Более трети молодых людей республики (36,5%) считают себя бедными и очень бедными. Совсем не удовлетворены своим уровнем зарплаты 60,4%, материальной обеспеченностью – каждый второй. Самостоятельно в отдельных квартирах проживает 21,1% респондентов, в общежитии – 20,7%; только 36,6% опрошенных молодых людей стремятся к полной экономической независимости от родителей и хотели бы отказаться от их помощи. Это объяснимо, поскольку, – как мы уже отмечали – 2/3 молодежи имеют долю обеспеченности ниже прожиточного минимума, 53,4% – считают себя людьми со средним достатком, 9,1% – "вполне обеспеченными", 0,6% – "богатыми". 13% респондентов надеются обеспечить себя хорошим заработком; 11% – поселиться там, где хотелось бы; 10% – найти лучшую работу; 7% – получить, построить или купить квартиру; 6% – иметь хоть какую-нибудь работу и еще 6% – заняться предпринимательством. 37% не смогли дать ответ на этот вопрос – этот факт чреват непредсказуемостью социальных настроений и поведения. Главное в работе сейчас для молодежи – возможность хорошо зарабатывать – 94,6%. Обеспечить себя хорошим заработком в отдаленной перспективе надеются только 12,9%; иметь хоть какую-то работу – 6,5%; решить жилищные проблемы – 7,4%; занять место в структуре власти – 1,2%. Хотя, как мы уже отмечали, государственная система образования не гарантирует преуспевания (более того, в Беларуси из общего количества безработных, состоящих на учете в службах занятости, 9,1% составляют выпускники различных учебных заведений), наличие образования расширяет перспективы. Так, среди лиц с высшим образованием больше молодых людей готовы открыть свое дело (26%), по сравнению со специалистами среднего звена (20%) и респондентов со средним образованием (17%). Наряду с традиционными источниками материального благополучия (повышение квалификации, приобретение перспективной профессии и др.) часть молодежи (20%) ориентирована на поездки на

заработки за границу, занятие предпринимательской деятельностью. Поездки за границу особенно привлекательны учащейся молодежи (29,3%), жителям городов (21,6%), юношам (27,4%), а также жителям Минска, Брестской и Гродненской областей; на занятие предпринимательством ориентированы: юноши (17,5%), жители городов (14,1%), учащиеся (17,7%), жители Минска, Минской, Гродненской и Витебской областей. Из исследований ИС АН РБ вытекает, что среди ценностей молодежь выделила следующие приоритеты: 1) здоровье (93,5%); 2) материальное благополучие (87%); 3) семья (86,1%); 4) дружба (80,2%); 5) любовь (77,8%); 6) личная безопасность (73,5%); 7) работа (70,5%); 8) образование (44,6%); 9) религия (18,2%); 10) бизнес (17%); 11) демократия (15,3%). В сравнении с 1985 годом в 1991 году жизненные вехи белорусских школьников (согласно данным А. Данилова // Республика Беларусь на шляхах незалежнасці. Мн., 1992, с. 161) разительно изменились: -если раньше 93,2% школьников связывали свое будущее с целью стать полезным для общества, то в 1991 с этим согласилось 50,9%; -если в 1985 году 96,8% опрошенных мечтали иметь интересную работу, то через шесть лет об этом говорило 85%; -если раньше 80,5% респондентов преследовали цель повысить уровень знаний, то к концу 1991 года эту цель ставили 57,3%. Опросы Брестской молодежи в апреле 1992 года дали следующие данные для анализа. На вопрос "Какое новое место работы Вы бы предпочли?" 36,2% респондентов выбрали вариант работы за границей, 16,3% предпочли бы работать в совместном предприятии, 12,7% устраивает государственное предприятие и учреждение, 9,2%-назвали частное предприятие, 8% - малое, 5,9% и 5,7% выбрали соответственно работу в кооперативе и индивидуальную трудовую деятельность. 7% предпочли бы работу на арендном и акционерном предприятии; среди сельской молодежи только 2,9% респондентов намерены стать фермерами (См: Иванюк А. И. Коклюхин В. В. Социальный портрет молодежи Брестчины. Брест, 1992, с. 5) Но жизнь вновь заставляет их осмыслить, потому что от сегодняшней молодежи зависит не только ее собственная судьба, но и будущее новых поколений свободной и единой новой Европы.



## МОЛОДЕЖЬ КАК СОЦИАЛЬНАЯ КАТЕГОРИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА

*А. Б. Александрова*

*Институт социально-политических исследований при  
Администрации Президента Республики Беларусь,  
г. Минск, Республика Беларусь*

В настоящее время в Республике Беларусь, где прежде господствовала планово-социалистическая система хозяйствования, осуществляется переход к социально ориентированной рыночной экономике. Одним из направлений в процессе реализации указанной экономической модели предусматривается формирование конкурентной среды, цивилизованных рынков и в частности – формирование и развитие рынка труда.

Для запуска механизмов рынка труда необходимы радикальные изменения в экономическом поведении массового субъекта труда. Рынок формирует иной характер требований к работнику. Изменение структуры спроса и предложения на рынке рабочей силы за период 1992-1998 гг. обострили основные проблемы занятости в РБ, которые нашли свое выражение в появлении "скрытой безработицы", "молодежной безработицы", начался процесс вынужденного высвобождения работников. По данным Минского городского центра занятости населения, молодые люди до 30 лет, являющиеся безработными составили в 1997 г. 42,2 % от общего количества безработных.

Мировое сообщество исходит из того, что молодежь представляет собой наиболее важный ресурс для будущего и более широкие вложения в них со стороны родителей и общества имеют ключевое значение для обеспечения устойчивого роста и развития. В современный трансформационный период формирования и развития рынка труда Беларуси необходима активизация механизма трудовой мобильности как наиболее эффективного и действенного средства включения молодежи в производственную сферу жизнедеятельности общества. Именно в трансформационных процессах, характеризующихся "текучестью и изменчивостью", механизм трудовой мобильности играет все возрастающую роль и повышает жизненные шансы молодежи на рынке труда.

Трудовая мобильность – есть процесс изменения трудового статуса, определяемый активизацией трансформаций качественных характеристик работника. Трудовая мобильность, как способность работника к

изменениям в системе социальных позиций и как объективная возможность этих изменений, порождаемая количеством и проницаемостью стратификационных каналов на рынке труда, определяется даже не самими трудовыми характеристиками работника, а скоростью их изменения. Скорость изменения качественных характеристик работника (образования, квалификации, профессии и др.) задает темп его трудовой мобильности в той мере, в какой это возможно при данном социальном устройстве в условиях перехода к рыночным отношениям. Вклад указанных характеристик в процесс трудовой мобильности различен; интенсивность последней в значительной мере варьируется в зависимости от возраста работника на рынке труда. Трудовая мобильность молодежи как социальной категории на рынке труда имеет свою специфику и качественные особенности.

Молодежь до 18 лет относится к слабозащищенной категории населения на рынке труда, эта категория в государственном стратегическом аспекте развития представляет собой наиболее важный ресурс будущего. В то же время ее профессиональная мобильность, связанная с приобретением первичного трудового статуса, существенно ограничена профессиями неквалифицированного промышленного труда и малооплачиваемой, социально не престижной сферой индивидуальных услуг. Очевидно, следует в соответствии с мировыми тенденциями расширять масштабы всех форм профессионализации молодежи и поощрять продолжение подростками своего образования, с тем чтобы расширяя свою профессиональную и образовательную мобильность, они могли повышать свои жизненные шансы в условиях нестабильного социума.

Трудовая мобильность более старшей группы молодежи (от 18 до 30 лет) характеризуется вынужденным снижением исходного профессионального статуса и перемещением молодых работников в сферы неквалифицированного промышленного труда и в сферы малооплачиваемых индивидуальных услуг. Интенсификация механизма образовательной мобильности (прохождение курсов профессионального обучения и переобучения) в этой группе молодежи может способствовать сохранению или даже повышению исходного социально-профессионального статуса, что возможно при наличии высокого первоначального образовательного уровня.

В целом, анализ трудовой мобильности молодежи на рынке труда показал, что она вынужденно перемещается в непроизводственные низкооплачиваемые сферы народного хозяйства или в производственные

сферы мало - и неквалифицированного труда. Сохранение же высоких конкурентоспособных позиций на рынке труда требует от нее активизации трудовой мобильности, в частности, через механизм профессионального обучения и переобучения. Последний наиболее эффективен именно в социальной группе молодых людей до 30 лет.

### Литература

1. Данилов А.Н. Переходное общество: Проблемы системной трансформации. Мн., 1997.
2. Беларусь: государство для человека. Национальный отчет о человеческом развитии. 1997.UNDP.
3. Соколова Г.Н. Экономическая социология: Учеб. для вузов. Мн., 1998.
4. Молодежная безработица: проблемы, тенденции, перспективы. Под ред. Г.Н. Соколовой. Мн., 1994.
5. Социальная эффективность профессиональной подготовки незанятого населения: оценка перспектив. Под ред. Г.Н. Соколовой. Мн., 1996.
6. Слабозащищенные категории на рынке труда. Под ред. Г.Н. Соколовой. Мн., 1998.
7. Экономическое поведение безработных в контексте длительности безработицы. Под ред. Г.Н. Соколовой. Мн. 1997.

## МОЛОДЁЖЬ И ЕЁ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ

*И. Г. Грибова*

*Экономический факультет, БПИ,  
г. Брест, Республика Беларусь*

Профессиональный выбор – это выбор индивидом определенного вида трудовой деятельности на основе существующего разделения труда. Он связан с реализацией таких ценностей как возможность для творчества, квалификационный рост, материальное вознаграждение, общественное признание. Ценностные ориентации в отношении профессии вырабатываются у индивидов под действием семьи, школы, малой группы, средств массовой информации и многих других факторов.

Наше государство на современном этапе своего развития переживает болезненный процесс перехода к экономике рыночного типа. В условиях данного способа социально экономических отношений обществу необходимы квалифицированные кадры экономистов, юристов и управленцев. Наши граждане пытаются найти себя в сфере мелкого и среднего бизнеса. Многие из них, ощущая нехватку знаний в этой сфере деятельности стремятся получить их. Спрос рождает предложение. Государственные учебные заведения, коммерческие вузы, разнообразные институты и факультеты повышения квалификации развернули подготовку специалистов в сфере экономики, права, маркетинга, менеджмента и бухгалтерского дела. Создаётся впечатление, что эти виды деятельности сегодня наиболее притягательны, и молодые люди, выбирая свой профессиональный путь ориентируются именно на них.

Для внесения ясности в этот вопрос сошлёмся на результаты конкретно-социологического опроса, проведённого в апреле - июне 1997 года в учебных заведениях (школы, ПТУ, техникумы, вузы) г. Бреста. Всего было опрошено 940 респондентов. Одним из вопросов, предложенных опрашиваемым был следующий: «Какие профессии, на Ваш взгляд, самые привлекательные?» Получен такой результат. В %

1. Юрист	71.5	15.	Музыкант	14.1
2. Директор предприятия, фирмы	47.6	16.	Офицер	13.7
3. Дипломат	43.0	17.	Педагог	13.6
4. Врач	38.4	18.	Высококвалифицированный рабочий	11.6
5. Психолог	38.4	19.	Бухгалтер	11.2
6. Журналист	36.8	20.	Бармен	10.0
7. Экономист	36.1	21.	Священник	9.6
8. Работник таможни	35.6	22.	Работник торговли	8.5
9. Предприниматель	34.6	23.	Тренер	8.1
10. Артист	20.5	24.	Фермер	6.7
11. Работник милиции	17.9	25.	Агроном	1.8
12. Учёный	17.2	26.	Зоотехник	1.6
13. Художник	14.7	27.	Механизатор	1.5
14. Инженер	14.3	28.	Токарь	0.6

Итак, по мнению респондентов, сегодня работником милиции быть более престижно, чем учёным, инженером, педагогом, не говоря уже о специалистах сельского хозяйства, замыкающим таблицу.

В свободной строке опрошенные дали ответы на вопрос: «Какая профессия является Вашей мечтой?» Полученная информация подтверждает закономерность, обнаруженную в ответах на предыдущий вопрос. И в этом случае доминируют те же, что и в вышеприведенной таблице, виды деятельности. Однако этот свободный перечень профессий мечты содержит ряд «нетрадиционных» занятий, отражающих особенности переживаемого страной периода. К примеру: рэкет, бандит, киллер, вор в законе, манекенщица, любовник, гитарист, профессиональный спортсмен, политик, президент, мэр, парламентарий, автогонщик, фотомодель, массажист, статист, работник КГБ и др.

На наш взгляд, представляет интерес степень соответствия названных профессий направленности обучения респондентов. Какова доля тех, у кого профиль избранной специальности совпадает с желаемым видом деятельности. Картина выглядит следующим образом: БПИ - 56%; политехнический техникум - 20%, медицинское училище - 42%; ПТУ (швейников) - 53%.

Сравним полученную нами информацию с результатами социологических исследований, проведенных 10-15 лет назад (1983-1988 гг.) Институтом философии и права АН БССР среди выпускников СШ, ПТУ, техникумов<sup>1</sup>. И тогда существовала диспропорция между пониманием престижных профессий и готовностью посвятить им свою жизнь. Среди опрошенных наиболее престижной была профессия ученого: 79.2% признали ее высокой (для сравнения – на втором месте была профессия врача, на четвертом - товароведа, пятом - учителя, шестом - инженера). Но, с другой стороны, на вопрос «Насколько приемлема для Вас возможность стать научным работником?» только 9% респондентов, окончивших техникумы и школы, ответили положительно.

Разумеется такие ориентации молодежи в мире профессий обуславливались совокупностью социально-экономических и духовно-психологических факторов. Изменения этих факторов на современном этапе развития привели к переменам профессиональных ориентаций нынешней молодежи. Пожалуй, только работа врача сохранила свое высокий престиж.

<sup>1</sup> См.: Молодежь и научно-технический прогресс. Под ред Е.М.Бобосова. - Мн.: Наука і техника. 1989. С.С.30-31, 63.

## МАТЕРИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ И МАТЕРИАЛЬНЫЕ ТРУДНОСТИ БЕЛОРУССКОЙ СЕМЬИ

*И. В. Лашук*

*Институт социологии НАН Беларуси,  
г. Минск, Республика Беларусь*

В конце 1997 года Институт социологии НАН Беларуси провел исследование экономических и социальных условий существования белорусских граждан. Полученные результаты свидетельствуют о том, что большинство белорусских семей (57,5%), прежде всего, удручают низкие доходы (материальные трудности). Затем беспокойство вызывает плохое здоровье, трудности с лечением (22,8%), что также связано с бедственным материальным положением. Это относится к лицам, работающим как на государственных предприятиях, так и на предприятиях коммерческих (негосударственной формы собственности), а также лицам, не работающим официально нигде. На фоне материальной неустроенности у людей острее проявляется переутомление и усталость. Анализ полученных данных говорит о том, что многие граждане Беларуси лишены достаточной социальной защиты. При мизерных материальных ресурсах они вынуждены работать, не имея никаких перспектив, возможностей дать детям хорошее образование. При этом психологическое самочувствие отягощено опасениями остаться без средств к существованию вообще.

Необходимо отметить разницу в социальном самочувствии между положением лиц, работающих на государственных и негосударственных предприятиях и организациях. У тех, кто работает в коммерческих структурах больше выражен страх потерять работу, чем у лиц, работающих на государственных предприятиях, хотя материальные трудности у последних ощущаются меньше (40,3% — в коммерческих структурах, 62,1% — в государственных). При этом большинство населения Беларуси (56,5%) продолжает работать на государственных предприятиях. Отчасти это объясняется надеждой людей на получение социальной помощи, а также опасением потерять и эти минимальные доходы.

Большинству белорусских семей приходится экономить, сокращать свои расходы на одежду, обувь (65,1%). У семей, работающих на государственных предприятиях, вынужденная экономия семейных средств

выражена в большей степени (66,7%), чем в семьях, зарабатывающих на жизнь в коммерческих структурах (30,6%). Белорусским семьям приходится экономить на текущих хозяйственных расходах, на отдыхе, развлечениях и даже на питании (36,3%). Это красноречивее всего свидетельствует о неудовлетворительной материальной обеспеченности. Лишь небольшому количеству граждан не приходится экономить. К данной категории в основном относятся работники коммерческих структур. Итак, самая животрепещущая социальная проблема - это плохое материальное обеспечение большинства белорусских семей, о чем также свидетельствуют данные нижеприведенной таблицы.

#### Наличие продуктов питания (в магазине, дома)

Продукты питания	В магазине Кол-во (в %)	Дома Кол-во (в %)
Мясо и мясные продукты (в том числе консервы)	65,6	60,1
Колбасные изделия	75,2	40,5
Рыбные продукты (в том числе консервы)	82,7	30,9
Молоко и молочные продукты	61,7	79,0
Сливочное масло	69,2	65,9
Растительное масло	68,4	79,1
Яйца	54,5	73,1
Сахар	71,6	88,11
Крупы, макароны, мука	71,5	87,4
Хлеб	71,2	91,5
Картофель	49,0	94,3
Овощи	55,3	82,1
Фрукты	63,3	41,4

Анализ распределения ответов по вопросам к таблице свидетельствует о том, что люди, работающие в коммерческих структурах, могут позволить себе потреблять заметно больше, чем люди, работающие на государственных предприятиях. Сегодня уже никто не говорит о том, что необходимые товары отсутствуют в магазинах. Основная трудность состоит в том, чтобы иметь материальные средства на приобретение необходимых товаров. Работники государственных предприятий страдают от этого в наибольшей степени.

Таким образом, по результатам исследования можно сделать вывод о том, что материальные возможности белорусских семей очень ограничены. Гражданам приходится отказывать себе в самом необходимом. Особенно остро эта проблема стоит у лиц, работающих на государственных предприятиях и организациях. При этом многие продолжают надеяться на помощь государства, хотя полноценной государственной поддержки, как показало исследование, не получают.

## ПАЛОМНИЧЕСТВО КАК КУЛЬТУРНО-ОБЩЕСТВЕННОЕ ЯВЛЕНИЕ НА РЫНКЕ

*Януш Клисински, Регина Дыяк*

*Факультет управления, Ченстоховский политехнический институт,  
Ченстохова, Польша*

### 1. Характеристика туристско-паломнического движения.

Паломничество, как и туризм считается одной из миграционных форм. Современной чертой религиозных и туристических миграций – это путешествия, значит пространственное перемещение, пользование этими же элементами туристической инфраструктуры: транспорт, ночлеговая база, пищевая и др.

Паломничество представляет единую форму пространственного движения некоторых общественных групп, что имеет влияние на инфраструктуру посещаемых пилигримами мест.

Паломничество – это переселение по религиозным мотивам к местам считаемым святыми, чтобы исполнить определённые религиозные действия набожности и покаяния. Паломничество происходит коллективно или индивидуально и является очень распространённой формой во всех религиях мира. В литературе приводится два мотива с разными целями и способом переселения: мотив религиозный и религиозно-познавательный. Мотив религиозный касается специфического паломничества связанного с чудотворными силами мест культа, а мотив религиозно-познавательный – святое место не становится доцелевым пунктом, а только находится по маршруту путешествия (А. Jackowski 1991: 7, 8).



## 2. Общественно-экономический характер паломничества в маркетинговом и качественном аспекте.

О развитии паломнического туризма свидетельствуют не только выше указанные мотивы, но также общественные, политические и хозяйственные факторы. В связи с тем, что паломнический туризм вызывает некоторые изменения в структуре функций навещаемых местностей, это относится к общественно-культурной, градостроительной функции (W. Gaworecki 1997: 74).

В развитии паломнических миграций важную роль играют торговые пути и связанное с этим развитие городов расположенных на главных путях паломничества. В настоящее время в религиях рыночного хозяйства произошли изменения. Начали возникать высокоспециализированные организации, занимающиеся профессиональным обслуживанием паломнического движения с целью обеспечения всех форм паломнического туризма. Для этих форм самой важной проблемой становится факт, на каких рынках поместить продукт паломнического туризма, как определить нужды и потребности целевого рынка. Важной проблемой является способ предоставления клиенту нужного удобства и требуемого качества обслуживания.

Определено какими параметрами и инструментами регулируются принципы обслуживания паломнического движения.

Установлено, что важное значение имеют:

- стандарты
- гарантии
- культура обслуживания
- охрана и безопасность пилигрима
- разрешение всех возможных споров

Качество обслуживания паломнического движения является совокупностью качества типа и качества исполнения. Качество типа относится к его разным формам, одновременно выражает стандарт базы и оборудования, на основании которого представляется обслуживание. Важным элементом здесь являются современность условий и стандарт базы, зато качество исполнения является степенью соответствия обслуживания намеченным правилам, нормам и стандартам. Гарантия состо-

ит в том что в случае непредвиденных проблем паломник может рассчитывать на частичное и полное возвращение понесенных расходов.

Совокупность действий в пределах уровня и качества обслуживания паломничества, а также стандарт предлагаемых услуг является составной частью культуры обслуживания, которая всегда должна совершенствоваться. Механизм обслуживания должен действовать так, чтобы пилигримы прибывающие к святыням и другим религиозным местам, чувствовали себя хорошо и были довольны.

Важным вопросом является то, чтобы убедить участника в квалификации и компетентности в исполнении обязанностей, т.е. в хорошем знании профессиональных проблем связанных с религией.

Обучение кадров обслуживания движения пилигримов должно дать уверенность, что личная культура и особые формы обслуживания является неотъемлемой частью знания как организаторов этого движения, так и гидов и экскурсоводов.

Проблема охраны безопасности была подчеркнута в процессе перехода к рыночному хозяйству. Намечено окружить заботой участников встреч туристов и пилигримов, а также обеспечить безопасность через соответствующую координацию поездок.

Споры могут появиться в случае не соблюдения условий договора или обслуживания, связанного с паломническим движением, например категория гостиницы ниже чем было в договоре (А. Копак 1996: 178-181).

### 3. Паломнические районы во всём мире.

В паломничестве принимает участие свыше 220 млн. человек ежегодно, из этого 70% это католики, остальные 30% это сторонники буддизма, ислама, индуизма и других религии. Среди католических паломников 25% путешествует к 20 главным центрам этой религии. В самой Европе ок. 30 млн. католиков посвящает свои отпуска паломничеству.

Около 80% католических паломников связано с культом Богоматери (А. Jackowski 1991: 18,19).

Наблюдая направления миграций паломников и размещения целевых центров этих путешествий в мире, выделяем 11 главных паломнических макрорегионов разной величины и разного характера. Большинство из них имеет международное значение это:

- Европа с большим превосходством католиков: Rzym, La Salette, Lourdes, Fatima, Lichen, Gietrzwałd, Częstochowa, Monsterrat, Santiago de Compostela, Knock, Mariaszell, Altötting, Einsiedeln, Asyż, Niepokalanów, Padwa, Kalwaria Zebrzydowska, Góra Athos, Zagorsk;

- Северная Африка с доминирующим исламом: Tanta, Kairuan, Moulay – Idris, Oudcd, Rhiou;

- Западная и Восточная Африка с доминацией ислама и католическими местами, а также разные племенные вероисповедания : Touba, Kano, Poponghine, Dassa, Lalibela

- Западная Азия с доминацией ислама и анклавом католицизма и иудаизма: Mekka, Mrdyna, Jerozolima, Kerbela, Kum, Meszhed, Mazar i Szarif;

- Южная Азия с доминацией индуизма: Indie, Nepal, буддизма: Sri Lanka, а также с анклавом католицизма;

- Южно-Восточная Азия с такими религиями как буддизм, ислам, католицизм и анклавом индуизма н.р.: Solo, Manila i Rangun;

- Восточная Азия с буддизмом, конфуционизмом, таоизмом, синтоизмом и анклавами ислама и католицизма,

- Центральная Азия с буддизмом и особенно с ламаизмом;

- Средняя Азия с исламом: Samarakanda, Chiwa, Buchara;

- Латинская Америка с доминацией католицизма и анклавом племенных вероисповеданий: Bom Jesus da Lapa, Gwadelupe, Puebla;

- Северная Америка с католицизмом и анклавами многих других религий: Notre Dame du Cap, Doylestown, Lake City (A. Jackowski 1991: 28-30).

## Библиография

1. Bartoszewicz W., Jagusiewicz A., Łaciak J., Ruch przejazdowy w Częstochowie i jego obsługa, Warszawa 1997
2. Gaworecki W., Ekonomika i organizacja turystyki, Warszawa 1982
3. Gaworecki W., Turystyka, PWE, Warszawa 1997
4. Gieźgała J., Turystyka w gospodarce narodowej, Warszawa 1969
5. Jackowski A., Pielgrzymki i turystyka religijna w Polsce, Warszawa 1991
6. Klisiński J., Marketing, Częstochowa 1998

7. Korniak A., *Ekonomika turystyki*, Warszawa 1985
8. Korniak A., *Marketing usług turystycznych*, Wrocław 1985
9. Korniak A., *Zarządzanie turystyką*, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 1996
10. Pisera R., Starkowski M., *Branża szczególnych szans*, *Businessman Magazine* 1998, nr 2
11. Program społeczno – gospodarczy Miasta Częstochowy
12. Przeclawski K., *Turystyka a wychowanie*, Warszawa 1973
13. *Rocznik statystyczny woj. Częstochowskiego*, Częstochowa 1997
14. Wodejko S., *Czynniki wpływające na rozwój turystyki międzynarodowej „Ruch turystyczny”* nr 15, Warszawa 1975

## ПОЛЬША И ПАЛОМНИЧЕСКОЕ ДВИЖЕНИЕ В ЕВРОПЕ В МАРКЕТИНГОВОМ АСПЕКТЕ

*Агнешка Видавска, Изабелла Совер*

*Факультет управления, Ченстоховский политехнический институт,  
Ченстохова, Польша*

Главным паломническим центром в Европе является Lourdes. Сельский городок в связи с паломническим движением превратился в специальный религиозный центр. Ежегодно прибывает сюда около 5 мил. пилигримов из 120 стран. Наступило изменение и развитие гостиничной инфраструктуры и другой дополнительной: аэропорт, питание, магазины, супермаркеты и религиозные сувениры.

Другим периферийным городком является Fatima в Португалии. Его интенсивное общественно-хозяйственное и пространственное развитие наступило после второй мировой войны.

Огромное значение имеет движение к гробницам Апостолов Петра и Павла в Риме и Святого Якуба Великого в Сантьяго дэ Компостэлла.

Важное место в восточной Европе – это Загорск в России, в котором главным культурным объектом является Икона "Святой Троицы", а также гробница святого Сергия, одного из главных русских святых. Паломническое движение в Загорске несмотря на запреты и преследования не было прервано. Приняты специальные меры с целью подготовки этих мест для приезжих.

Всякое паломничество ведёт к развитию религиозных центров и окружающих их селений. Специализированные посёлки появляются

также вдоль паломнических дорог. Хозяйственная деятельность связана прежде всего с обслуживанием пилигримов. Одновременно вокруг них появляется характерный облик, в котором главное место занимают церкви, мавзолеи, гробницы, башни, минареты, а иногда кладбища, и места торжественных погребений (индуизм). Паломничество имеет иногда непосредственное влияние на изменения общественно экономических структур, главным образом за счёт развития некоторых отраслей промышленности (производства религиозных сувениров, полиграфия и другие). О роли данного места паломничества свидетельствуют такие факторы как: история места, его положение, транспорт, ночлеговая инфраструктура, пищевая и т.д., а также степень развития местной промышленности, связанной с религиозной функцией. Эти элементы определяют в значительной степени рамки популярности этого центра. Большие паломнические центры исполняют две функции. Интегрируют верующих и поддерживают религиозные традиции, а также возникает специальная субкультура (A. Jackowski 1991: 17, 22, 23).

В связи с важной ролью, которую исполняют центры, разработан совместный проект посещения самых важных мест в Европе, интегрируя этим всех пилигримов из разных стран, которые присоединились бы к этой группе путешествующих специальным поездом по этому случаю. По маршруту поезда который начинает свой путь из Лорето (Италия), должна быть Польша.

В Польше преобладают места связанные с Богородицей, которые принадлежат к католическому костёлу. Главными центрами являются: Ченстохова (Ясная Гора), Непокалянов, Варшава, Кальвария Зебжидовска, Гора Святой Анны, Лихень, Гнезно, Краков, Освенцим, Вамбежиц, Грабарка. Святыми местами, местностями со специализированной функцией паломничества являются: Ченстохова, Непокалянов, Лихень и Грабарка. В последнее время наблюдается радикальная перемена в общественной и возрастной структуре участников паломничества в Польше. Ещё не так давно в миграциях этого типа принимали участие прежде всего люди старшего возраста (напр. в Варшавской группе в Ченстохову пожилые люди составили 80% общего числа пилигримов). В настоящее время наступила радикальная перемена, теперь более 50% это школьники и студенты. Изменилась также общественно – профессиональная структура пилигримов. Закончилось доминирование деревенских и городских "домработниц". Всё больший процент составляют пилигримы из

городов и промышленно-городских агломераций: учащаяся молодёжь, представители рабочей среды и интеллигенция (A. Jackowski 1991: 58).

### **Ченстохова – самый большой центр паломничества в Польше.**

Ченстохова является большим городским центром с развитой административной, промышленной и культурной функцией. В связи с важной религиозной функцией Ясной Горы во всём мире (4 – 5 млн. пилигримов ежегодно по сравнению с Фатимой и Лоурдес), в последние время наблюдается культ Чёрной Мадонны в США и Австралии. Этот центр характеризуется религиозной функцией, но за последние годы по политическим поводам в нём не велась работы, которые служили бы пилигримам. В момент перехода к рыночному хозяйству наступила перемена действий властей города и организации к паломничеству. Одновременно подчёркивается факт, что нет международных связей которые могли бы дать гостиницам бронировку и вывести Ченстохову на международный туристический рынок. Развитие паломничества ограничивается также недостатком развитой инфраструктуры. Большинство пилигримов прибывает в мае – сентябре (более 75%), из этого самое большое количество в июне и августе. Недостаток хорошей ночлеговой базы приводит к тому что, большинство пилигримов приезжает только на один день (A. Jackowski 1991: 95).

Рассматривая общее состояние инфраструктуры, связанное с обслуживанием пилигримов в Ченстохове можно сказать, что возникающие перемены в обслуживании туризма идут в хорошем направлении. Стоит обратить внимание на исторический облик города, структура которого связывается с городскими и туристскими структурами обслуживания.

Состояние инфраструктуры с общественной стороны доступности можно оценить всё лучше, потому что можно свободно пользоваться всеми торговыми местами без очередей. Некоторые недостатки имеются ещё в предложении и информации, главным образом из-за недостатка финансовых средств.

Ченстохова имеет много основных рекламных издательств на неплохом графическом уровне. Однако они не всегда содержат полную и деловую информацию о ценах, телефонах, способах пользования. Нет системы хорошей информации, соответствующей рекламы и других форм предложений в обслуживании паломничества (W. Bartoszewicz, A. Jagusiewicz, A. Łaciak 1997: 76,77). Разработана общественно-хозяй-

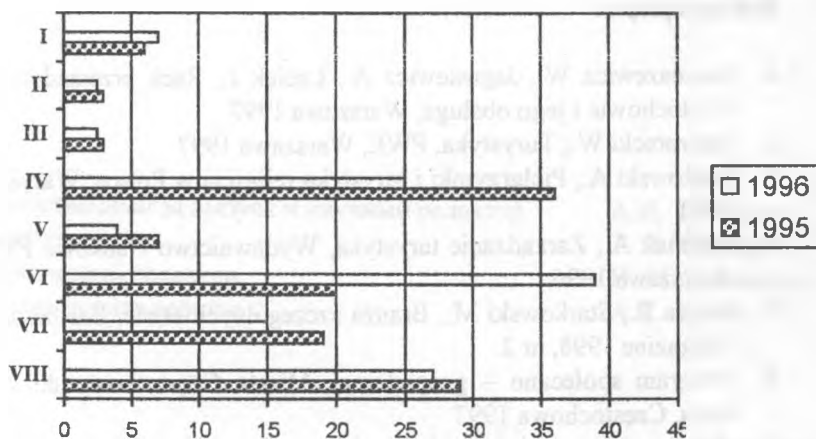
ственная программа до 2000 года, в которой находятся новые решения и постановления для реализации дальнейшего общественно-культурного развития:

- застройка места вокруг Ясногорского холма;
- развитие городской туристической информации;
- стимуляция развития туристической инфраструктуры;
- промоция инфраструктуры и туристических инвестиций;
- систематическое исследование туристского и паломнического движения;
- подписание договоров с городами-побратимами (Лоурдес и Лопето); (Program M. Częstochowy do 2000 roku, Częstochowa 1993).

### Заключение

Несмотря на то, что мотивы религиозных туристских пребываний в Польше составляют небольшой процент (как показано на рис.) надо обратить внимание, какие возможности для развития многих местностей приносят приезды пилигримов.

Цель туристических посещений в Польше в 1995, 1996 гг. (в %).



- I. туризм
- II. приезды в родные места
- III. религиозные мотивы
- IV. покупки
- V. сезонная работа
- VI. дела
- VII. посещения
- VIII. типичная туристгика

Источник: личная разработка на оснований R. Pisera, M. Starkowski Businessman Magazine 1998 nr 2.

Надо иметь надежду, что переход к рыночному хозяйству сдвинет механизмы правильного и эффективного оборудования центров паломничества в ночлеговой и гастрономической базе а также разнообразное обслуживание и развитую торговлю. Однако нужна популяризация разных форм и образцов застройки культурно-религиозных центров с учётом зарубежных образцов и демонстрация властям возможных направлений и способов обслуживания пилигримов.

### Библиография

1. Bartoszewicz W., Jagusiewicz A., Łaciak J., Ruch przejazdowy w Częstochowie i jego obsługa, Warszawa 1997
2. Gaworecki W., Turystyka, PWE, Warszawa 1997
3. Jackowski A., Pielgrzymki i turystyka religijna w Polsce, Warszawa 1991
4. Korniak A., Zarządzanie turystyką, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 1996
5. Pisera R., Starkowski M., Branża szczególnych szans, Businessman Magazine 1998, nr 2
6. Program społeczno – gospodarczy Miasta Częstochowy do 2000 roku, Częstochowa 1993
7. Rocznik statystyczny woj. Częstochowskiego, Częstochowa 1997



## СОДЕРЖАНИЕ

<b>социально-экономические процессы в условиях переходной экономики .....</b>	<b>3</b>
Р. Б. Ивуть. Концепция реформирования налоговой системы республики.....	3
В. С. Азаров. К вопросу о многообразии форм собственности в переходной экономике Республики Беларусь .....	6
В. А. Бахарев. Методологические аспекты становления и развития мирохозяйственного механизма .....	9
А. И. Вржесинский. Малый бизнес и его роль в экономическом развитии региона.....	12
С. С. Валасюк. Еўраінтэграцыя: пашырэнне ЕУ на ўсход .....	15
В. Е. Глушаков. Стратегические цели экономики переходного периода.....	18
И. С. Григорчук. Методологические аспекты развития малого бизнеса .....	20
Т. Н. Долинина, С. В. Шевченко. Мониторинг заработной платы в Республике Беларусь: первые итоги.....	24
Н. А. Дубенецкий, С. Б. Тарасевич. К вопросу об альтернативных издержках рыночного реформирования .....	30
Т. П. Елисеева. Методология формирования учетно-статистической информации на макроуровне в соответствии с международными стандартами .....	32
В. С. Зеньков, Т. Г. Зорина. Маркетинг как инструмент социализации общественных отношений.....	35
В. С. Караваева. Вопросы теории и практики малого предпринимательства .....	37
А. И. Курадовец. Роль конверсии в структурных преобразованиях производственного потенциала Республики Беларусь в переходный период.....	39
С. Л. Кисель. К вопросу о механизме системной взаимосвязи валютного и фондового рынков.....	42
И. В. Королук. К вопросу рыночных преобразований .....	46

Г. Б. Медведева. Теоретические основы формирования системы поддержки малого бизнеса.....	49
Г. Д. Конашук. Особенности государственного регулирования развития социальной сферы на радиоактивно загрязненных территориях в условиях переходной экономики.....	51
Ж. Г. Плескач. Социально-экономические последствия инфляции в переходной экономике.....	54
О. В. Пашкевич. Способность к самофинансированию промышленности Витебской области и направления ее задействования.....	57
Е. В. Саливончик. Приоритеты и цели социально-экономической политики.....	60
Tereshkova Galina. The main directions of resolving social and economic, territorial and planning problems bound up with the rehabilitation of the Belarus regions damaged by radiation.....	63
Н. Ф. Яковенко. Стабилизация качества жизни населения в Республике Беларусь.....	66
А. А. Гусаков. Социально-экономические проблемы образования в условиях переходной экономики.....	68
А. С. Ключников. Социально-экономические процессы в условиях переходной экономики: аспекты платного образования.....	71
В. Г. Афонин. О целях и задачах системы образования в условиях переходной экономики.....	73
В. Г. Афонин. О реформировании высшей школы на современном этапе.....	76
А. И. Абрамов, Л. В. Образцов, А. В. Билевич. Некоторые аспекты социально-экономической реформы на рынке труда.....	80
Али Каид Али. Проблемы подготовки квалифицированных кадров в условиях переходного периода и развития рыночных отношений в Йеменской республике.....	83
А. Н. Баюра. Денежное обращение в Беларуси в 1986 - 1996 гг. ....	87
Н. Н. Ковалева. Брестчина во второй половине XIX века: становление капиталистической экономики.....	90
М. В. Стрелец. К вопросу о судьбе недвижимости ЗГВ, или была ли альтернатива паушальному варианту.....	93

С. В. Ярошук. Исторический опыт социально-экономических преобразований в промышленности Беларуси в условиях перехода к новой экономической политике. (1921-1922 годы).....	97
О. Е. Дунаевский. Тенденции развития политической сферы в странах СНГ.....	99
Н. Н. Яромич. О некоторых проблемах развития местного самоуправления в Беларуси.....	103
В. В. Коклюхин, Д. В. Крюков. Социальная стратификация как фактор общественной жизни.....	107
В. А. Михайлов. Проблемы и характер переходного периода в Белоруссии.....	111
А. Г. Злотников. Противоречивость современных социальных и экономических преобразований.....	114
Д. И. Саватеева. Синергетика как методологическая основа управления социально-экономическими процессами.....	119
Н. Г. Дунаевская, Н. Ф. Яковенко. Качество жизни населения как объект социально-экономического исследования.....	122
Салим Халил Хатиб. Переходная экономика и геополитика.....	123
В. П. Оргиш. Приватизация - ключевое звено белорусских реформ ...	126
В. А. Клименко. Проблемы экспорта рабочей силы Беларуси.....	128
О. В. Кобяк. Экономическое поведение безработных: мужчины и женщины.....	131
В. С. Тарасов. Отношение населения к своему материальному положению и к рыночным реформам.....	134
Е. Г. Ковалев. Экономические предпочтения населения Беларуси – основа преобразований в переходном обществе.....	136
Н. Г. Дунаевская. Потребности, интересы, ценности как основа качества жизни населения.....	140
Г. М. Грибов. Молодёжь и её ценностные ориентации в условиях перехода к рынку.....	143
В. М. Крюков, М. В. Петряков. Социокультурное состояние молодежи на переходном этапе.....	147
А. Б. Александрова. Молодежь как социальная категория на рынке труда.....	151
И. Г. Грибова. Молодёжь и её профессиональные ориентации.....	153

И. В. Лашук. Материальные ресурсы и материальные трудности белорусской семьи .....	156
Януш Клисински, Регина Дыяк. Паломничество как культурно-общественное явление на рынке.....	158
Агнешка Видавска, Изабелла Совер. Польша и паломническое движение в Европе в маркетинговом аспекте .....	162

Научное издание

## Проблемы экономико-социальных преобразований в условиях перехода к рыночным отношениям

Материалы международной научно-практической конференции по  
проблемам экономико-социальных преобразований в условиях  
перехода к рыночным отношениям  
(14-15 мая 1998 года)

### Часть I

Ответственный за выпуск и научный редактор  
Редактор  
Технический редактор  
Компьютерная вёрстка.

А.И. Рубахов  
Т. В. Строкач  
Н. М. Рудницкая  
А.С. Кныш

---

Подписано к печати 4. 05. 98 г. Формат 60×84/16. Усл. п. л. 9,3. Уч. изд.  
л. 10,0. Заказ № 252. Тираж 90 экз. Отпечатано на ризографе Брестского  
политехнического института. 224017, г. Брест, ул. Московская, 267.