

ИСТОРИЧЕСКИЙ ОПЫТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ. (1921-1922 ГОДЫ)

С. В. Ярошук.

*Белорусский государственный университет,
г. Минск, Республика Беларусь*

Современная экономическая ситуация в Республике Беларусь характеризуется рядом негативных кризисных черт, присущих экономике переходного периода: высокий уровень инфляции, безработицы, стагнация в промышленности, отсутствие т.н. «среднего класса» и т.д. Известно, что страны, экономика которых ориентирована на внешний рынок, более болезненно переходят к рыночным отношениям, чем те, чья экономика преимущественно работает на нужды внутреннего рынка. То есть лучшие шансы остаться на плаву имеют предприятия местной промышленности.

На стыке 1921 и 1922 годов экономика Беларуси, впрочем, как и других советских республик, находилась в еще более плачевном состоянии, чем в момент распада СССР. Полный развал промышленности, сельского хозяйства, связи, расстройство финансов усугублялись голодом, послевоенной разрухой и разгулом бандитизма.

Переход белорусской промышленности на новые условия хозяйствования начался с мер по концентрации средств производства, рабочей силы и капиталов вокруг наиболее крупных, стратегически важных, технически лучше оснащенных и рентабельных предприятий. Они оставались в прямом подчинении Советов народного хозяйства и их местных органов.

Все мелкие, плохо оборудованные, убыточные предприятия решено было сдавать в аренду частным предпринимателям или же создавать на их базе кооперативы. Они стали тем буфером, который спас экономику республики от массовой безработицы и вынужденного ухода рабочих в деревню.

Государство оказало правовую поддержку мелкому предпринимательству. Согласно декрету СНК РСФСР от 7 сентября 1920 г. все кустари и мелкие промышленники подлежали обязательной регистрации,

после чего их предприятия вместе с оборудованием, топливом, сырьем и готовой продукцией не могли быть конфискованы или национализированы.

Кроме того, государство в лице СНХ БССР имело приоритетное, но не монопольное право снабжения кустарей и мелких промышленников сырьем и материалами, оно было и главным заказчиком. В качестве стимула для кооперирования кустарных предприятий применялись поощрительные меры в виде освобождения от части налогов, от трудовой повинности и другие льготы.

В результате исключительно неприсотливая, мобильная, гибкая, основанная только на местном сырье мелкая промышленность завоевала передовые позиции во всем промышленном производстве республики. По числу рабочих мест и объему производства мелкая кустарно-ремесленная промышленность к началу 1923 г. значительно превзошла крупную промышленность совнархоза. Ее валовая продукция составила около 60% всей промышленности Беларуси. Стараниями кооператоров и мелких предпринимателей действовали и развивались табачная, галантерейная, пищевая, фармакологическая, оптико-механическая, ювелирная и многие другие отрасли промышленности, культивировать которые госсектор не имел возможности.

Благодаря росту мелкой и кустарной промышленности создавались новые рабочие места, рынок насыщался продукцией широкого потребления, существовала конкуренция на внутреннем рынке. И, самое главное, мелкая промышленность стала базой, на основе которой произошел заметный рост крупной государственной промышленности в последующие годы.

В наше время следует избирательно заимствовать методы хозяйствования периода НЭПа, реалии жизни во многом изменились. Но, если мы строим по настоящему независимое государство, следует подумать над тем, как обезопасить себя от потрясений того же российского рынка. Система мелких и средних предприятий могла бы стать тылом, фундаментом крупной промышленности, и в то же время ее конкурентом, разрушителем государственной монополии. А это, естественно, будет сдерживать рост цен, увеличит объем товаров и услуг, повысит конкурентоспособность наших товаров на мировом рынке.

Формула (1).

Литература.

1. Белкин Г. Рабочий вопрос в частной промышленности. М., 1927
2. Горбачев А.Р. Переход Советской Белоруссии к новой экономической политике (1921-1922 гг.)
3. Дмитренко В.П. Переход к новой экономической политике. М., 1986
4. Заико Л. Экономическая стратегия Беларуси. Проблема выбора. // Нацыянальная эканамічная газета. 1997, №52.
5. Нарысы гісторыі Беларусі. ч.2. Мн. 1994
6. Развитие экономики Белоруссии в 1921-1927 г.г. Мн., 1973
7. Ходзін С.М. Асаблівасці НЭПа на Беларусі. // Гісторыя: праблемы выкладання. 1997, вып. 1

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СФЕРЫ В СТРАНАХ СНГ

О. Е. Дунаевский

*Экономический факультет, БПИ,
г. Брест, Республика Беларусь*

Октябрь 17-го года не смог наполнить подлинным содержанием такое древнее слово «демократия», не смог реализовать прекрасную идею классиков марксизма о народе, не знающем над собой никакой другой власти, кроме власти собственного объединения.

Строго говоря, такой «демократии» в истории еще и не было. То, что так называется, является политической формой развития товарно-денежных отношений, формой политического господства частных собственников вещественного богатства, которые и власть превращают в товар, а властные отношения - товарные. Соответственно, власть, как любой товар, покупается и продается.

Революция была великой политикой впервые в истории создать демократию для производителей, создателей материальных и духовных ценностей, а Советы - формой решения этой задачи.

Сегодня, когда определяющей тенденцией мирового развития становится переход в постиндустриальное общество, под которым Маркс понимал социализм, когда интеллектуальный, творческий труд превра-