

- снижение уровня централизации финансовых ресурсов и предоставление реальной самостоятельности в распоряжении средствами районному звену на основе изменения форм аккумулирования доходов, пересмотра источников поступления централизованных ресурсов;
- рациональное сочетание централизованных финансовых и кредитных ресурсов путем вытеснения практики безвозмездного бюджетного финансирования хозяйствующих субъектов на долгосрочное и краткосрочное кредитование с последующим возвращением авансированных средств;
- направленность налоговой политики местной администрации на активное стимулирование предпринимательской и хозяйственной деятельности и расширение на этой основе самой базы финансирования развития социальной сферы;
- соблюдение принятой представительным органом власти приоритетности и адресной целевой направленности расходования бюджетных средств, контролируемое ежегодным отчетом исполнительных структур перед соответствующими органами контроля.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Ж. Г. Плескач

*Брестский государственный университет,
г. Брест, Республика Беларусь*

Переходная к рынку экономика подвержена инфляции. Инфляция нередко приобретает непредсказуемый характер с высокими темпами, и тогда правительство пытается административными мерами подавить формы проявления инфляции, а не систематически заниматься устранением её причин.

Глубинные причины инфляции существуют в любой экономике рыночного типа. Однако, проводя постоянно антиинфляционную политику, развитые страны научились находить эффективные методы борьбы с инфляцией, добились значительного снижения темпов, научились прогнозировать уровень инфляции.

Инфляция проявляет себя вначале на денежном рынке, а затем её "вирусы" поражают все другие рынки: товаров, услуг, рабочей силы,

сырья, кредитов и т.д. Правительство принимает меры, связанные с кредитами, налогами, инвестициями, дотациями. Действия правительств связаны не с централизацией власти на рынке, а наоборот с либерализацией, созданием конкурентной среды. Это со временем способствует снижению цен. Данная политика не дает ежеминутных результатов, однако она не разрушает рыночные механизмы. Направляет их на "борьбу" с ростом цен.

В условиях переходной экономики, темпы инфляции могут увеличиваться за счет развращения всех её механизмов: налоговой инфляции, инфляционных ожиданий, инфляции ценовой накладки и издержек. Это толкает правительство к принятию экстренных мер, которые сводятся к контролю за ценами. Поскольку большая доля экономики в руках государства, оно начинает контролировать рост цен, заранее его установив. Как следствие, инфляция начинает выражаться в скрытых формах: очередях, дефиците, существовании нелегального рынка.

Чем отличается прогнозируемая инфляция от непрогнозируемой? Если инфляция прогнозируемая, то ожидаемый темп инфляции совпадает с реальным темпом. Когда заемщик и кредитор оговаривают ставку процента, они предполагают, какие значения примет темп инфляции по истечении срока ссуды. Это ускоряет движение денег. Создает уверенность в сохранении и увеличении своих доходов как у кредиторов, так и у заемщиков.

В случае с подавленной, непрогнозируемой инфляцией процентная ставка нестабильна. Это делает невозможным заранее определить её уровень. Становится проблематичным заключение контрактов, особенно долгосрочных, из-за неуверенности сторон в получении доходов. Каждый, кто владеет финансовым активом, доходы от которого фиксируются в номинальном выражении, будет терпеть убытки в результате непрогнозируемого роста цен.

Контроль за ценами приводит к тому, что равновесная картина на товарном рынке перестает регулироваться движением цен. Теряется взаимосвязь между движением цен и спроса. У инвесторов нет возможности определить направления потоков капиталовложений.

Отрицательные социально-экономические последствия прогнозируемой инфляции связаны с уменьшением ценности сбережений людей, с отвлечением большого количества денег из сбережений на покупку

товаров и услуг. Фирмы теряют на издержках, связанных со сменой ценников, с печатанием каталогов и т.д. Кроме того, налоговое законодательство не в состоянии принимать в расчет инфляцию, поэтому компенсационные надбавки уменьшаются за счет прогрессивного налога.

Социально-экономические последствия от непрогнозируемой, подавленной инфляции более разрушительны. Непрогнозируемая инфляция способствует спекулятивному перераспределению богатства между людьми. Она приносит выгоду фирмам и государству за счет доходов домашних хозяйств. Поскольку старшее поколение склонно держать больше номинальных доходов, чем молодое, то непрогнозируемый рост общего уровня цен имеет тенденцию к перераспределению богатства от старшего поколения к молодому. Происходит также перераспределение доходов между различными слоями населения. Прежде всего теряют люди с фиксированными доходами. Выплата компенсаций не может быть рассчитана исходя из темпов инфляции, поэтому она никогда не может удовлетворить лиц с фиксированными доходами. В целом заработная плата пересматривается только спорадически, более высокая инфляция приводит к большим изменениям заработной платы во времени. Сразу после увеличения номинальной заработной платы реальная, как правило, находится на высоком уровне. Затем, по мере того, как инфляция продолжается, а номинальная зарплата остается неизменной, реальная снижается вплоть до момента очередного повышения.

Кроме того, инфляция связана с инфляционным налогом, т.е. капитальными убытками, понесенными в результате инфляции теми, кто держит денежные средства. Так как эластичность спроса на деньги относительно дохода обычно меньше единицы, инфляционный налог сам по себе, как правило, регрессивен, т.е. более бедные люди уплачивают большую долю своего дохода в качестве инфляционного налога, чем более богатые.

Из-за ограниченности налоговых поступлений не решается проблема дефицита бюджета. Дефицит государственного бюджета может быть ликвидирован за счет: займов у населения, использования валютных резервов, эмиссии денег.

Избавить экономику от инфляции, не переведя её в открытые формы, невозможно. Только в этом случае возможно осуществление как

методов краткосрочной антиинфляционной политики, так и долгосрочного регулирования.

Литература

1. Лившиц А.Я. Введение в рыночную экономику: Курс лекций. - М.: Квадрат.
2. Сакс Дж.Д., Ларрен Ф.Б. Макроэкономика. Глобальный подход. - М.: Дело.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. - М.: Дело.

СПОСОБНОСТЬ К САМОФИНАНСИРОВАНИЮ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ ЗАДЕЙСТВОВАНИЯ

О.В. Пашкевич

*Полоцкий государственный университет,
г. Новополоцк, Республика Беларусь*

Способность предприятия обеспечить воспроизводство и автономное развитие характеризуется показателем способности к самофинансированию (ССФ), который можно определить двумя способами:

- 1) вычитанием оплаченных расходов из суммы, полученной при реализации продукции (работ, услуг);
- 2) суммированием чистой прибыли за период и невыплаченных расходов [1].

Расчет этого показателя показывает, что он состоит в основном из ресурсов, соответствующих амортизационным отчислениям и прибыли. В зависимости от целей анализа способность к самофинансированию может интегрировать в себе средства различных резервов (страховых фондов, фондов предстоящих платежей и др.). Данный показатель отражает только *потенциальную* способность автономного финансирования предприятием достижения как текущих, так и стратегических целей. Сфера использования показателя способности к самофинансированию ограничена указанным обстоятельством, а также следующими моментами:

- связанные со способностью к финансированию потоки денежных средств могут быть скрыты или сдвинуты из-за изменений в текущих