

## **АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОГО И ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

На сегодняшний день одной из наиболее значимых является проблема экономического роста стран. Способность экономики к росту зависит от ряда факторов, среди которых привлечение в действующие производства технологий, ноу-хау и капитала стратегических инвесторов. Наукоемкие и высокотехнологичные производства с низкой импортной емкостью могут дать не менее 40 % прироста экспорта, что в свою очередь дает немалый доход государству.

Цель работы: разработка методики оценки действующего технологического уклада, а также анализ инвестиционного и инновационного развития экономики.

Опыт развития мирового хозяйства свидетельствует, что стойкое развитие в долгосрочном периоде зависит не столько от ресурсных возможностей, сколько от качества и направленности факторов развития, то есть их инновационной основы.

Вместе с тем не всякие инновации выполняют данную функцию, т. к. по своему содержанию они подразделяются на две группы: улучшающие и радикальные. Улучшающие направлены на совершенствование отдельных характеристик выпускаемой продукции, используемых технологий, методов работы. Радикальные инновации изменяют способ производства или удовлетворения потребности. Такие инновации в совокупности с соответствующими новыми технологиями, организационно-экономическими нововведениями закладывают основы нового технологического уклада [1].

Предлагаемая методика заключается в следующем:

1. Определение доли составляющих в структуре ВВП.
2. Присвоение структурной составляющей номера уклада.
3. Определение вклада каждой структурной составляющей ВВП в оценку достигнутого уровня технологического уклада.
4. Расчет интегрального уровня технологического уклада, достигнутого страной.

Основной вклад в оценку соответствия структурной составляющей тому или иному укладу вносит анализ по трем факторам, а именно: установление принадлежности технологий ядру определенного технологического уклада, выявление энергетических факторов использования технологий, т. е. первичных источников энергии и двигателей, выявление экономических институтов, обеспечивающих реализацию исследуемых технологий. Предлагаемая методика позволяет отследить динамику и направление изменения интегрального уровня технологического уклада страны, региона, отрасли и т. п.

В Беларуси к традиционным отраслям относятся обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство, строительство, торговля, транспорт и связь. На их долю приходится 66,8 % произведенного в стране ВВП и 65,3 % всего занятого в экономике населения [2]. При этом первоочередное внимание следует обратить на обрабатывающую промышленность, удельный вес которой в ВВП очень велик (почти 30 %), а технологическая составляющая базируется преимущественно на технологиях 3 и 4 уклада. Для нас это осо-

бенно важно, поскольку доля обрабатывающей промышленности в нашей экономике существенно превышает аналогичные значения многих стран мира.

Таким образом, в Беларуси за период с 2000 г. номер технологического уклада повысился с 4 до 4,5, что есть неплохой результат, ведь этому способствовал экономический рост в таких отраслях, как сельское хозяйство, строительство, сектор услуг и финансовый сектор. Развитие последних свидетельствует о том, что в Республике Беларусь наблюдаются общемировые тенденции по росту в экономике услуговой направленности. Однако технологии пятого и шестого укладов находятся в достаточно зачаточном состоянии и вся промышленность базируется на третьем и четвертом техноукладах. По данным 2010 г., из 6000 определяющих технологий, используемых в Беларуси, 79% относятся к традиционным, 15,8 % - к новым и лишь 5,2 % - к высоким [2].

За последние 20 лет ВВП неуклонно растет. После падения с 1991 по 1995 гг. ВВП увеличился в среднем на 1% в год. Этот период характеризуется стабилизационной направленностью, снижением темпов инфляции. С 1996 г. идет активный рост в 6 %. В 2000-е года ежегодный рост в среднем составляет около 7 %. В это время проводится структурная трансформация, модернизация экономики, снижение инфляции до уровня экономически развитых стран. В период кризиса 2011-2014 гг. рост ВВП составил только 2 % [2]. Этому экономическому росту способствовали действия по воспроизводству в экономике. Так, ежегодный рост инвестиций в основной капитал составили порядка 50 %, при этом сформировалась инновационная направленность. Рост инвестиций, в свою очередь, на 20 % обусловлен затратами на научные исследования и разработки.

Снижение общего объема инвестиций обусловлено сокращением на 8,4 % капитальных расходов организаций, подчиненных республиканским органам государственного управления, и на 18,8 % капитальных расходов организаций, подчиненных местным исполнительным и распорядительным органам при росте капитальных вложений организаций без ведомственной подчиненности на 2,9 % (таблица 1).

Таблица 1 – Инвестиции в основной капитал в Беларуси в 2000 – 2014 гг.

Период	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Объемы инвестиций в основной капитал (в фактически действовавших ценах)											
в млрд руб.	1809,0	15095,8	20374,1	26053,3	37202,3	43377,6	55380,8	98664,9	154442,4	209574,6	225658,9
Индексы физического объема инвестиций в основной капитал (в сопоставимых ценах)											
к предыдущему году, в %	102,1	120,0	132,2	116,2	123,5	104,7	115,8	117,9	88,3	109,3	94,2

Обязательным условием осуществления инвестиционной деятельности является наличие источников финансирования, за счет которых обеспечивается, в конечном счете, простое и расширенное воспроизводство. Источниками финансирования являются:

– собственные финансовые ресурсы и внутрихозяйственные резервы инвестора (прибыль, амортизационные отчисления, средства, выплачиваемые органами страхования в виде возмещения потерь от аварий, стихийных бедствий и другие средства);

– инвестиционные ассигнования из государственного бюджета, местных бюджетов и внебюджетных фондов;

– денежные средства, централизуемые отраслевыми ведомствами, объединениями (средства централизованных инновационных (внебюджетных) фондов);

– привлеченные финансовые средства инвестора (средства, получаемые от продажи акций, долевые участия в уставных фондах инвесторов);

– средства населения (денежные накопления граждан и юридических лиц);

– иностранные инвестиции;

– заемные финансовые средства инвестора (банковские, бюджетные и иностранные кредиты, облигационные займы и другие средства).

Пока не наблюдается серьезного изменения структуры источников инвестиций: суммарная доля прибыли и амортизационных отчислений в структуре источников финансирования инвестиций в основной капитал существенно ниже, чем в странах с развитой рыночной экономикой (34-44% против 70-80%). Снижается доля инвестиций из средств консолидированного бюджета, при этом увеличивается удельный вес кредитов и займов банков.

Несмотря на наметившуюся тенденцию роста кредитования реального сектора и позитивные изменения показателей деятельности белорусского банковского сектора, уровень развития его ресурсной базы недостаточен для решения задач эффективного финансирования инвестиционной деятельности в стране. Доля кредитов банков в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал составила 8,7 %.

Иностранные инвесторы, оценивая в целом белорусский рынок как емкий и перспективный, считают его высокорискованным и занимают осторожную выжидательную позицию в отношении прямых инвестиций. Доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал в 2014 г. составила всего 3,7 % [2].

Комплексный анализ формирования источников финансирования инвестиционной деятельности белорусской экономики позволяет сделать следующие выводы:

- Основная доля внутренних затрат на НИиР принадлежит средствам бюджета, наблюдается некоторое снижение, однако определяющее место в финансировании НИиР продолжают занимать средства республиканского бюджета. Противоположная ситуация наблюдается с финансированием технологических инноваций организациями промышленности. Основную долю занимают собственные средства организаций, при этом с 2010 г. наметилась тенденция к увеличению их удельного веса в общем объеме затрат за счет снижения доли кредитов и займов.

- В 2014 году объем средств, инвестированных в основной капитал, составил 213,5 трлн рублей, что в сопоставимых ценах на 8,5 % меньше, чем в 2013 году (при увеличении в 2013 году на 9,3 % по сравнению с 2012 годом). Доля инвестиций в основной капитал в ВВП составила 27,4 % (в 2013 году - 32,3 %).

### **Список цитированных источников**

1. Шимов, В.Н. Развитие экономики Беларуси: состояние, проблемы, абрис перспективной трансформации // Белорусский экономический журнал. – 2014. – № 2. – С. 4-15.
2. Статистический ежегодник Республики Беларусь = Statistical yearbook of the Republic of Belarus: стат. сб. / М-во статистики и анализа Респ. Беларусь; [редкол.: И.В. Медведева (пред.) [и др.]. – Минск: Минстат РБ, 2015. – 524 с.

УДК 693.22.004.18

**Романюк К.И.**

**Научный руководитель: к.э.н., доцент Козинец М.Т.**

## **АНАЛИЗ МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА**

В современных условиях развития международной экономической интеграции и активного формирования новых международных связей, а также создания Единого экономического пространства, появилась необходимость исследования экономического потенциала. Проводя анализ последнего, необходимо уделять особое внимание его внешнеэкономической составляющей.

Исследованием сущности и особенностей осуществления внешнеэкономической деятельности занимались как отечественные ученые, так и зарубежные. К наиболее известным из них можно отнести: Портера М., Вальраса Л., Скотта Л., Блудовую С., Мальцева А., Тарасова А. и других. В основном они занимались исследованием экспортного потенциала региона или отдельной частью внешнеэкономической деятельности – внешней торговлей.

Разные ученые по-своему трактуют понятие «экспортный потенциал». Одни считают, что экспортный потенциал – это возможность создавать и производить продукцию высокой конкуренции на экспорт, другие считают, что это максимальная возможность удовлетворения потребностей отечественных и зарубежных потребителей.

Экспортный потенциал способствует повышению конкурентоспособности товаров и услуг, увеличению объемов производства и продаж, созданию новых рабочих мест, а самое главное – это стимулирует экономический рост страны или региона. В частности А.Б. Борисов считает, что под экспортным потенциалом понимается способность страны экспортировать имеющиеся ресурсы или производимые товары. Составным элементом экономического потенциала является экспортный потенциал, в который также входят производственный, трудовой и научно-технический потенциал.

Каждый автор по-своему трактует определение внешнеэкономического потенциала. Эти различия можно представить в рамках трех подходов. Первые из них – ресурсный и результативный, что касается третьего подхода, то тут разошлись мнения. Одни считают, что это динамический подход, другие, что это резервный подход, третьи предлагают стратегический подход.

Представители ресурсного подхода считают, что «внешнеэкономический потенциал» определяется количеством необходимых ресурсов, они полагают, что это главная составляющая «внешнеэкономического потенциала».

Разумов П.Б. [1] характеризует потенциал, как совокупность ресурсов, которые необходимы для организации, для дальнейшего осуществления экспортной деятельности.