

РОЛЬ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ "БРЕСТ" ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ БРЕСТСКОГО РЕГИОНА

Созданная в 1996 году свободная экономическая зона "Брест" является сегодня одной из самых привлекательных инвестиционных площадок Республики Беларусь. Уникальное географическое положение, специальный правовой режим, предоставляемые налоговые, таможенные и административные льготы создают исключительно благоприятные условия для ведения бизнеса именно в СЭЗ "Брест". Территория СЭЗ (около 8000 га) обладает развитой инженерно-транспортной инфраструктурой, способной обеспечить практически любые производства. Для инвесторов имеются свободные земельные участки под строительство, возможен также подбор помещений в аренду с последующим выкупом.

На сегодняшний день в СЭЗ "Брест" выпускается более тысячи наименований промышленной продукции и товаров: электротехнические изделия, машины и оборудование дорожной разметки, краски и эмали, газовые и электроплиты, мебель, морепродукты, мясные и кондитерские изделия и др.

Резидентами являются такие предприятия, как:

- ИП "ИНКО-ФУД" ООО - производство мясных продуктов;
 - ИООО "БРВ Брест" - производство мебели;
 - ИООО "КОНДОР" (Швеция, Россия) - производство лакокрасочной продукции;
 - ЗАО "Пинскдрев" - производство мягкой мебели;
- и др.

В экономике Брестской области СЭЗ "Брест" является наиболее выгодной сферой для капиталовложений. Значительный интерес для деловых кругов представляет ряд налоговых и таможенных льгот, установленных для предприятий-резидентов свободной экономической зоны. На сегодняшний день предприятия-резиденты производят более 16 % от объема промышленного производства области и обеспечивают четвертую часть экспорта.

По состоянию на 1 января 2015 г. в зоне зарегистрировано 78 предприятий-резидентов, в том числе 50 с участием иностранного капитала. Объем вложенных инвестиций составляет около 1,3 млрд долл. Основные страны инвесторы: Россия – 22%, Великобритания – 19%, Польша – 18%, Германия – 11%, Чехия – 5%, США – 2% и другие (см. Рисунок 1).



Рисунок 1 – Доля основных инвесторов Брестского региона 2015 г, %

Стоит отметить, что СЭЗ "Брест" немаловажную роль играет в наращивании экспортного потенциала Брестского региона. В 2015 году предприятия СЭЗ экспортировали товаров на 489,8 миллионов долларов или в процентах к 2014 г. – 68,7 %. Несмотря на то, что произошло уменьшение экспорта и импорта в 2015 году (см. Таблица 1), торговое сальдо за период 2010-2015 гг. в 2015 году является максимальным (98,9 млн. долл.).

Таблица 1 – Оборот товаров и услуг СЭЗ "Брест", млн долл.

Оборот товаров, млн долл.						
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экспорт	357,1	468,8	627,7	753,8	713,2	489,8
Импорт	346,9	468,4	617,8	734,9	667,1	390,9
Сальдо	10,2	0,4	9,9	18,9	46,1	98,9
Оборот услуг, млн долл.						
Экспорт	0,83	0,88	1,47	2,12	1,9	1,96
Импорт	4,50	5,96	10,89	10,58	9,7	4,93
Сальдо	-3,67	-5,08	-9,42	-8,46	-7,8	-2,97

27-28 октября 2016 г. в Дании в городе Орхусе состоялось заседание правления Датско-Белорусской бизнес-ассоциации (организация объединяет бизнесменов, которые уже работают или хотят выйти на рынок Беларуси), где состоялась презентация возможностей Брестской области в сфере пищевой промышленности, переданы коммерческие предложения ряда белорусских предприятий, имеющих сертификаты на поставку продукции на рынок ЕС.

Было подписано соглашение о сотрудничестве, которое предусматривает обмен делегациями деловых кругов, организацию совместных мероприятий, информационную поддержку.

Заклученный договор о сотрудничестве призван повысить интерес зарубежных предпринимателей к стране. Планируется также, что соглашение будет способствовать привлечению иностранных инвестиций, наращиванию взаимного товарооборота.

По показателям внешней торговли СЭЗ, экспорт услуг растет более быстрыми темпами, чем экспорт товаров, однако сальдо внешней торговли услугами является отрицательным, а сальдо внешней торговли товарами — положительным. К основным статьям импорта услуг, влияющих на сальдо, относятся финансовые услуги, плата за пользование интеллектуальной собственностью, услуги в области архитектуры, инженерные и прочие технические услуги.

География экспорта насчитывает 65 стран. Основной внешнеторговый партнер – Россия, однако ежегодно увеличиваются поставки продукции в страны ЕС. Так, в Чехию поставляется офисная мебель, во Францию - офисные стулья, телевизионные антенны, в Германию – электронные табло и блоки, офисные стулья, стекло для производства ламп накаливания, в Польшу – строительные детали из пластмасс, стекло для производства ламп, краска и машины для дорожной разметки, велосипеды и другие изделия. Постоянно расширяется номенклатура товаров, поставляемых в Казахстан и Украину.

Все это говорит о том, что продукция, выпускаемая резидентами СЭЗ "Брест", конкурентоспособна и востребована на внешних рынках. Прежде всего благодаря внедрению на предприятиях нового высокотехнологичного оборудования, постоянному расширению ассортимента выпускаемой продукции.

Однако, несмотря на все вышеперечисленное, по итогам 2015 года в зоне насчитывалось 38 убыточных предприятий. В том числе 14 из них получили

убытки от хозяйственной деятельности, столько же — от скачков на валютном рынке, 5 субъектов находятся в стадии санации, еще пять — в стадии смены собственника. Особенно сложно приходится предприятиям, производящим мебель. Падение объемов производства там наблюдалось в прошлом году и продолжается в текущем.

Для определения влияния СЭЗ на торговый оборот Брестской области был произведен расчет коэффициента корреляции по данным таблицы 2 (см. Таблица 2).

Таблица 2 – Данные для расчета коэффициента корреляции, млн долл.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Объем внешней торговли товарами Брестской области, Y	3202,1	3900,0	4319,4	4863,1	4652,1	3203,8
Объем торгового оборота СЭЗ, X	704,0	937,2	1245,5	1488,7	1380,3	880,7

Для начала нами построен точечный график для определения типа зависимости между двумя признаками X и Y, где X – это объем внешней торговли товарами Брестской области (млн долл.), а Y – объем торгового оборота товарами, приходящийся на СЭЗ (млн долл.) (см. рис. 2).

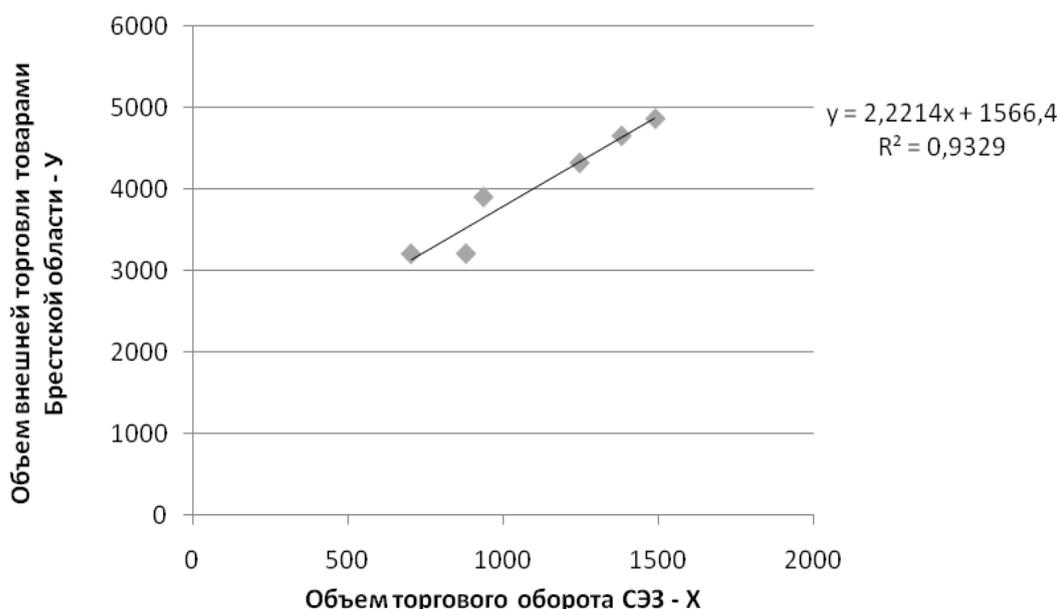


Рисунок 2 – Точечный график зависимости между двумя признаками, млн долл.

На рисунке 2 видно, что все точки располагаются вдоль некой гипотетической линии, которая является прямой. Из этого можно сделать вывод о наличии линейной связи.

Для определения тесноты связи был посчитан линейный коэффициент корреляции с помощью Microsoft Excel.

В результате произведённых расчетов **коэффициент корреляции равен 0,97**, что свидетельствует о прямой и очень сильной связи между двумя заданными признаками.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о необходимости уделения значительного внимания развитию СЭЗ и привлечения в неё иностранных предпринимателей с целью увеличения торгового оборота и расширения торговых связей, тем самым улучшая экономическое состояние региона.